

客户提问：

您上次讲了王强、肖鹏巴结领导的手段。我以为王强那些只是小儿科！肖鹏的呢，略胜一筹，勉强算半个高手。这二者巴结领导的手段太过谄媚，留下的痕迹太重！有没有不牺牲尊严，还能让领导喜欢自己的办法？

丹阳解局：

一般人总以为巴结人一定要低声下气、谄媚万端，实际上不是那么回事。牺牲尊严去巴结一个领导，风险系数是极大的。要是领导是个自恋狂还好，照单全收。但凡领导有点正气，都不会喜欢。况且牺牲尊严去巴结领导这种事情，只适合聪明伶俐、善于应变、善于沟通的人去做，刻板老实的人根本玩不来。

今天我给大家讲讲李大年的套路。他的套路最适合平常看上去“老实巴交”（记住：是看上去老实巴交！）的人使用。

他身上主要有四件事特别出彩。我们先来谈第一件。

李大年这个人，给人感觉特别内向，不爱和任何人交际应酬。他是85后，他周围的同龄人没事都爱玩穿越火线CF、QQ炫舞、QQ飞车、穿越火线、特种部队、吃鸡之类的，偶尔同事们说组个局，玩把麻将、斗地主，打几局王者荣耀，他都不去。整日里看那些各种枯燥乏味的《年鉴》，没事就爱反复翻阅领导讲话的记录，并圈圈点点。

在同事眼里，他是挺无趣的一个人，跟谁的交情都不深。别人有事，肯定不会求到他！他有事也不会麻烦别人。在职场大家玩的都是团战，他似乎是个例外，单枪匹马！

有一回，晚上快十点了，他故意在踩好了这个点，在三楼和二楼的相接处溜达（因为这个地方毗邻局长办公室，局长一般深夜办公到十点一刻就回家）。

局长看见他，就问：“大年啊！怎么还不回家？”

李大年：“有一个关于《做合格的农业工作者》的稿子！刚弄完！”

局长关切道：“弄完了就赶紧回家！你老婆不是刚生二胎吗？你多顾顾家！”

李大年叹了一口气，一副愁眉不展的样子。

局长道：“我看你这几天都是眉头紧蹙！你怎么了？”

李大年：“农业科技职业技术学校的张副校长有个堂弟，是生产空气净化器的。为了完善客户体验，消除产品漏洞，打开市场销路，他给我拿来三台，非让我找朋友试用！然后拿回三份体验报告来！”

局长：“都在农业圈里！应该互帮互助！你能帮人家一把，就帮人家一把！咱们农业局农业技术推广中心不是跟人家还有合作吗？”

李大年一脸委屈：“我也知道应该广结善缘啊！问题是我哪有朋友乐意帮我这个忙？！”

局长：“不是我批评你啊！大年！你呀，太个色！跟谁都合不来！你就应该跟人家肖鹏学学！”

李大年：“咱是一心做事的人，肖鹏那套咱来不了！”

局长：“说你你还不乐意听！”

李大年苦恼：“我小姨子的工作，都是人家张校长介绍的。现在这么点小忙我都帮不上人家！没脸啊……”

局长：“就要一份体验报告吗？还需要别的吗？”

李大年：“就一份一千字的体验报告就行！”

局长：“行吧！你把空气净化器到时候拿你嫂子娘家去。我让她写！”

李大年忙即千恩万谢。

一般收礼送礼，双方都不踏实，总有一点做贼心虚的感觉。李大年巧妙布局，不仅让领导心安心的把礼收了，还让领导觉得，是他帮了下属的忙！他是行善积德、急公好义！自己倒还欠了人家一个人情！

李大年身上的第二件事情也很出彩。

又到了一年年底，农业农村厅除了制定农业科研、教育、技术推广及其队伍建设的发展规划和有关政策，组织实施科教兴农战略之外，还要对辖下的农业局进行评优。（更新微信：dedao2006）

各个农业口的官员都卯足了劲儿，想要扣篮得分。平时公款吃喝、收受礼品的那些贪官污吏，此时此刻都是宅门禁闭，装出一副两袖清风的样子。

跑去局长家“蹲点”的三个科长，被劝走了俩，骂走了一个。一个个灰头土脸！

肖鹏、王强见势而退！

李大年居然还是照样登门！

局长开门见山：“大年，有什么问题吗？”

李大年：“我有一个表弟，刚毕业。去年刚考下来记者证。他们最近正在弄一个专题‘智慧农业我先行’，要采访本省的十名先进农业科技工作者。现在还差两个人！如果凑不齐的话，就完不成业绩！我这就舔着脸找您来了！”

局长：“上这个专题有什么要求吗？”

李大年：“没什么要求，就是把自己的突出事迹总结一下，便于我们专访！专访完了之后，表弟应该会把新闻稿发在 20 个网媒上，还有三本杂志也会宣传。”

局长一看，行，在这个关头，舆论导向也能给自己加一分！那就上吧！

不到一周，李大年就给整出来了。他把二十个网媒链接和三本杂志都给局长寄过去了。局长见到之后，喜笑颜开。连夸李大年有本事、有能力。

其实，李大年有个狗屁能力！现在各大网媒都私下接活，但凡是正能量的稿件，三五十块钱就能发一条。你要是发“套餐”，100 条还不到三千！

他找的杂志也不是好杂志，都是那种“以书代刊”（用书号代替刊号的三流杂志，真正的刊号需要几十万申请）的杂志，发行量一期也就一万册，只在极狭小的范围内传播。

这种舆论宣传，对于局长的加官进爵，作用实在微乎其微。但是局长高兴！为什么高兴？第一，他不明就里。现在的官场升迁需要多方博弈，形势很复杂。说白了，有时候有的人升上去了，自己还稀里糊涂，不知道是哪件事“得蒙圣眷”了！所以他们广撒网多捞鱼！哪怕“蝇头小利”“蜗角虚名”都要！他并不知道李大年弄这些个事情是“大姑娘的绣花鞋，中看不中用”！外行看热闹，他看到了自己上杂志、上网络，就很开心。

第二，李大年这个“礼物”，跟一般人的礼物不一样。一般人请客送礼，那纯粹是为了自己办事方便。李大年这个礼，却让局长感觉到：这个老李是一心一意为我的发展考虑啊！

李大年的目光很毒，他知道在什么时候，在什么地方迎合领导。

一般人只知道在领导的私人癖好、个人喜怒上加以迎合。而高手却是在领导的仕途发展、官箴政声上加以迎合。哪个热衷事业的领导会上套？！

李大年做的第三件事，使得领导将提拔他彻底纳入考量范畴！

2017 年 3 月，农业农村厅办公室要进三个人，有两个人已经定下来了。剩下的一个要从各农业局挑选。有一个叫李维田的，与李大年的上级实力相当。会成为他们局长升迁的阻碍！

李大年一直留意局长仕途上的每颗石子！并决心为领导清障！他心里明白，只有把领导拱上去，自己才能被提拔。

一天，他来到领导家里，声情并茂、煞有介事的哭诉了一番。把李维田骂的体无完肤！历数他的恶行，说他如何打压自己表兄，如何贪污腐化！

局长讶异道：“怎么，你还有个表兄？以前没听你提起过！”

李大年：“是远房二姑家的。二姑一直对我不错，时常接济我们家。就是近些年搬家了，去西安那边了，不怎么太联络。”

局长：“听你那么一说，这个李维田也太过分了！”

李大年佯装问道：“您认识这个人吗？！”

局长：“都是农业口的，缘慳一面！”

李大年：“我打算动员一些人脉去写举报信，甚至跟农业部、农业厅反应！您知道应该找谁吗？”

局长：“我想一想，你可以找一下农民负担监督管理办公室的王克军。但是，记住，不要提我！”

李大年：“您帮了我个大忙，我会守口如瓶的！请您放心！”

李大年雇了一批水军，加上自己的三亲六故，不断的投送举报信。整整弄了一个多月！不曾想，真的颇有微功，歪打正着，撞破了李维田“公款旅游”的事。组织上对李维田的提拔也就暂时冻结了！

跟领导的深度互动，利益输送，其实就是替他排斥异己。你要让领导觉得，领导的敌人就是我的敌人，领导必然会对你加倍的利用。你的筹码也会因此增加！

这么做，有风险是必然的。但自古以来，成大事者必须甘冒奇险！

李大年做的第四件事，使得领导下定决心必须提拔他。

经过上次一事，局长投桃报李，把农业厅的一个课题“农产品国际贸易变化的影响与对策研究”，交给李大年、张强飞等 6 人负责。

在此期间，李大年率众攻坚克难，不眠不休，日夜奋战。

到了快出成果的时候，李大年反而慢了下来，三天两头往领导家跑，问这个科研论文到底怎么改，哪块需要完善，有时候一个细节要问三五遍。

一个月后，局长和张强飞的桌子上，多了两本学刊《绿色大世界》。

局长翻开一看，有些意外：大年，你怎么把我的名字也挂上了，还放在头位！课题相关的十二篇论文，都是你主笔嘛！提我干嘛！

李大年：“您看您说的，您替我修改了八遍。署名是应该的。学刊主编都说了！就您和强飞写那部分是精华！我那部分味同嚼蜡，可有可无！”

张强飞前一阵子被课题任务逼得夙兴夜寐！今日见李大年居然把局长的名字放在第一，自己的名字放在第二，李大年却甘居第三！当真大感慰怀！

其实，李大年这么做，是因为见事见得太多了！**在一个单位，一旦你有功，有两个人不能忽略！你只有把这两个人弄顺了，你才能把功劳拿到手！哪两个？一个是直管领导，一个是自己身后头那位，就是功劳仅次于自己的那位。**

不让几分虚名给直管领导，保准有个“不懂事”的帽子扣给你！不让几分小利给仅次于自己的同事，他们肯定会产生小人心态，谗毁作怪！到头来虽然拿了大功，却遗祸无穷！

古人说：“完名美节，不宜独任，分些与人，可以远害全身。辱行污名，不宜全推，引些归己，可以韬光养德。”

这是初入职场的新人应该牢记的。