

本文是 2021年 10-4日付费文章。

原创作者：张情三

题目：《如何让大佬免费开口讲话？》

那么，有没有不通过交钱（非白嫖），就可以和大佬沟通交流，和他发生链接，让他记住你呢？

有的，不给大佬送钱，让他免费和你开口讲话的话，也有一种方式：

大家既然付费了，点进来了，那么就说明您付过费了，或者已经是我付费群聊成员的好友了。

所以说，大家会发现，不通过钱去认识高人，这几乎是个伪命题，因为大家眼里盯的，始终都是利益和金钱，尤其是层次比你高的，他更不会去关注你的情绪。

但是呢，大家还会发现，人们收敛钱财，获取金钱的目的，就是为了实现自己的价值，抢到一些资源，或者是满足自己的一些需求。

所以说，如果你能直接给大佬提供这种资源，满足他想要的这种需求，那么，你不同通过送钱，也可以和他交流。

包括一些贵人，或者是你想让他为你提供帮助的人，你只要能够满足他的需求、维护他的利益。

那么，你就有戏了。

我拿家长和老师的关系，给大家举一个例子，其他群体也是同样的道理。

大家细细品味，有哪些是通过钱能解决的，有哪些是通过钱不能解决的？

比如，你的孩子在学校里成绩还不错，但是呢，就数学成绩比较低，容易拖孩子总成绩的后腿。

所以，此时你就需要去讨好孩子所在班级的数学老师，给他送礼，给他送钱，让他花更多心思的去关注你孩子的成长。

关注你孩子的成长之外呢，他还会给予你一些建议之类的。

但是呢，这个时候，你不能选择直接去送钱，因为老师是不收礼的，他收礼的时候，面子上挂不住。

再一个，为人师表，不能受家长的红包或者转账，你转账过去了，会很难堪。

此时，他会陷入一个两难的境地，能收又不能收，能拒又不能拒。

那么，在这个时候，我们就不需要通过去送钱解决这个问题了，因为这种方式行不通，还会适得其反。

我们需要转换一种思路，去想这个老师他需要什么，他有什么需求，他有什么想要得到的东西，或者说我做什么事情可以维护他的利益，我在哪一个方面可以帮助到他，让他对我心存感激。

于是，通过翻数学的老师的微信朋友圈，你会发现，

ta除了是一名老师之外，还是一位父亲或者是一位宝妈。

Ta发朋友圈说，很想看一部电影，但是没有影视的 vip 会员；他想要某一套书，但是它几乎已经绝版了，在市面上很难搞到；他在搞自己的副业，在网上做一些小生意，卖一些小物件和化妆品.....

那好了，你直接去支持他的副业生意就行了，你给他发 200块钱红包不要，但是，你花 50块钱买他的商品，他还是很开心的。

并且，他在心里还会感激你这个客户，他觉得你这个家长特别的通情达理，这份情我要铭记在心。

因为，很简单的一个道理，谁支持他的生意，谁就是尊重他的生命。

大家知道，许多在朋友圈里卖商品的人，看似光鲜亮丽，其实出单很少，那么，你就可以直接去支持他。

此时，他肯定会把你和其他家长区分开，也会把你的

孩子和其他的孩子区分开。

如果，他想要某一套绝版的书籍呢，那你直接去搞就行了。你去网上搜到电子版的，就发给他，或者是线下买到实体书，去送给他。

这个时候，你再说一句：“你看，这书我买都买了，人家说了不退货，这书我又看不懂，刚好你需要，您拿去看吧。”

你说，此时他还会拒绝吗？

再如果，他想要看某一部电影，他没有 vip 特权，那么，就算你不喜欢看这部 vip 电影，你没有腾讯爱奇艺的会员，你也要充上去，把这个会员送给他，说我刚好不用，你拿着去看吧，到月底就截止了。

这个年代，没有谁会因为几百块钱变富或者变穷，也不会因为这点儿小钱吃不上饭，或者是身上掉一块肉。

所以说，大家一定要把这些钱，合理的运用起来，发挥出它最大的价值。

说到这里，其实大家就应该明白了。所有的操作和技巧，几乎都是等同于变相的送需求，送利益。

只不过，看你送出去的是金钱还是诚意，是服务还是商品，方法有很多。

如果，切换到恋爱上呢，也同理。

你就别说我有多爱你，我有多心疼你之类的话，你直接去给他解决需求，维护他的利益，实现他的价值。

比如，当你和一个姑娘谈恋爱的時候，和一个女生谈感情的时候，不要老是说爱。

你帮她爸妈购买一个舒适的小区，帮他家人安排一份合适的工作，再给她换一个通勤的交通工具。

那么，此时你再给她吐露，我喜欢你，和我谈恋爱吧，我对你有意思，那么，如果你足够优秀的话。

你表白的概率是不是大了很多？

来自 微信公众号：重启你的大脑