

本文是 2022 年 2-5 日付费文章。

原创作者：张情三

主题：《知乎小白前期如何涨粉？》

小白，顾名思义，也就是新手，菜鸟，在任何一个领域，基本都是交学费的角色。

以下内容，仅对知乎小白有帮助，如果你已经是知乎大 V，获得了上万个粉丝，那么你就不需要再看了，我说的这些你都懂，你我都认为是皮毛。

但是呢，如果你的粉丝数还在个位数，十位数，百位数，那么，你可以好好反思一下，你究竟是哪些地方出现了问题。

当然，我的这些实操方法和技巧肯定有几百条，非常多，我今天在此列出三条 99% 小白都会踩的坑，如果你是个小白，那么一定要看一下。

不过，我不会免费开口，你需要付出代价，付出了代

价你才会珍惜，我的这段心血才没有白费。

所以，设置付费阅读门槛六元，大 V 就不要再看了。

第一条，永远不要回答关注为个位数的问题。

我的知乎名字叫情小韵，大家可以搜索看一下，现在已经涨到了一万一千多个粉丝，全部是真实数据，没有掺任何水分。

我回答的问题，有八百多个，但是，其中只有几十个问题给我带来了上千粉丝，其他的回答大部分做的都是无用功，原因在哪儿呢？

很简单，就是因为我前期回答了大量关注极低的问题，曝光根本不够。

这种状态，我大概持续了半年，回答了非常非常多的问题，但是赞同人数极少，粉丝也不见上涨。

后来我发现，我回答的那些问题都是别人邀请我的，关注人数最多五六十。

然后，我就把谁可以邀请我回答问题这个功能给关了，以后再也没有人来邀请我回答问题，我回答的问题都是自己找的。

找这些问题有两个标准，要么关注人数千、数万人以上，要么关注人数几百个，但这个领域要非常的精准，除此之外，任何问题都不要去回答。

你如果非要去回答低关注的问题，你自认为你很有潜力，文笔非常好，那么大概会有两种情况。

第一种情况是，你这种回答根本没有起来，阅读连 100 都没有达到。

另一种情况是着，你写了很长时间，没有获得正反馈，粉丝不涨，收不到钱，还有人骂，你就再也坚持不下去了。

所以说，永远不要去做低价值的事情，要让你的每一个动作都值钱。

下面还有两条更冷血的思维，比第一条重要 1 万倍，想听的读者，可以付费阅读，如果你能做到以下 2 点，那么，你和绝大多数知乎用户都不属于同一个物种了。

第二条，永远不要轻易给别人点赞，收藏也不行，因为收藏即埋葬。

所有的平台，都倡导阳光，绿色，和谐，友善，但如果你真的这样做了，那么你放心，你肯定会穷的很安稳。

我们知道，在直播间你进入直播间的那一刻，系统就会提示禁止抽烟，酗酒，裸露上衣，搔首弄姿，禁止传导不良的价值取向。

但是呢，你会发现大部分的直播间，尤其是闲聊的直播间，不聊骚，不聊隐私问题，人气根本上不来。

所以说，你要懂得平台倡导大家友善绿色，这是表面，本质是搞起来直播间的人气，让沙雕观众给主播打赏，然后平台抽取费用，自己敛财。

同理，知乎平台倡导你给答主点赞、收藏、喜欢、关注，它们的意义何在，你要看透本质，平台这么做的意图何在？

很简单，答主回答问题，如果他获得不了正反馈，他写了几百条，几千条问题，根本没有一个人点赞，点关注。

那么，他就写不下去了，他写不下去，平台就没有内容可以生产，因为平台本身不生产内容，平台通过答主、读者、广告商赚钱。

平台和答主一起瓜分读者的金钱，比如 **VIP** 会员，付费电子书，或者通过广告商投放广告，赚广告商的钱。

此时此刻，你的关注和点赞意义重大，一方面可以让答主看到希望，继续写下去，另一方面，可以让这个平台焕发出勃勃的生机。

所以说，在平台里你要给自己做好定位，你是要做点赞的人，还是要做被点赞的人。

你是要做发出内容的人，还是要做接收内容的人。大家可以仔细思考一下。

我们要引导别人给我们点赞，而不要轻易给别人点赞。

绝大部分人给别人点完赞之后，觉得答主说有道理，以后就永远不会再看了。

所以说，我们点赞的动作，基本上属于废动作，毫无意义，让别人给我们点赞，这样才有意义。

那么有人会说，点收藏和喜欢可以吗？

我想说，大部分人点击了收藏之后，就直接让这个回答躲在收藏夹里吃灰了。

如果你收藏之后，不能把这条回答充分利用起来，或者说，以后永远不会再翻看，那我劝你还是不要点了。

第三条，千万别玩互关，抖音，公众号最爱用这种方式，但毫无意义。

在抖音平台，有些新用户在自己的昵称后面会加一个括号，里面写的内容是，互关或者关注我必回。

在微信平台，很多人刚注册了微信公众号，为了开流量主的功能，或者为了给自己盲目涨粉丝，他会加入一些公众号的互粉群。

然后，用自己的微信小号去关注别人的公众号，再让别人关注自己的公众号，统称为互关互粉，抱团取暖，已达到涨粉的目的。

我想说，这些人都是永远长不大的废物，无论他们年纪多大，他们都属于垃圾朋友，垃圾伙伴，你直接把他们过滤掉就可以。

一方面，这种操作在平台里面属于违规行为，平台查出来之后，会直接给你封号处理；

另一方面，这些人不愿意花钱，也不愿意付出精力，属于白嫖和索取鬼，他今天关注了你，明天会立刻取关你。

另外，他们想通过捷径吸取粉丝，本身就不是长久之计，不通过努力，也不通过生产优质内容去吸引读者，最终会把自己的号玩的稀烂粉碎。

用自己的一份关注来换取别人的一份关注，属于乞讨行为，大家都是乞丐，何来抱团取暖。

一群弱爆的人互关，这样的关注毫无意义，这些人在以后大概率会采取刷粉、作假、刷阅读的方式来接广告赚钱。

但是呢，这些小白真的是太天真了，广告主那是这么好忽悠的？

别人是一个公司，一个机构，你的号质量如何，阅读水平如何，真正的粉丝有多少，段位如何，粘性如何，人家是有专业的人员去分析。

可能在我这个号后台，关注的数万粉丝之中，就有很多潜伏的寻找号主的人员，他们无时无刻都在判断我的这个号质量如何。

你如果是的小白，不会生产内容，也没有粘性极强的粉丝，你根本过不了广告主审核这一关的。

凭借他们专业的知识，和在互联网潜伏多年的经验，去判断你这个账号的质量如何，一招就可以把你斩落马下。

为什么我知道的这么清楚？

因为，我发现每次后台通过微信来加我的广告主，让我接广告的人，他们都已经关注了我至少两三周以上，有的甚至是几个月。

纯靠忽悠、作假，不凭借你内在的实力，你去盲目涨粉吸粉，是走不了长远之路的。

这些内容，是只对付费读者可见的，或者在我付费群里的朋友可以查看，所以，我会给大家说一些最直接、最狠的真心话。

全文写到这儿，已经有两千五百多字了，最后，我再写二百字，给大家总结一下这篇文章的三个要点。

第一个，不要去回答关注极少的问题，我们要寻找那种高曝光的问题，这样可以让自己在互联网上炫技，让更多的人看到我们，我们要勇敢的去展示。

第二个，不要轻易给别人点赞同和喜欢收藏，我们要引导别人来给我们点，这样我们在平台才有意义。

第三个，远离那些互关，走捷径，脑子不清醒的人，你如果想要赚钱，就不要让那群拖你下水的恶鬼接近你的身。

你如果信了互关互粉，诚实守信，一起成长，几天裂变数千个粉丝的鬼话，你会越来越穷，越来越没有粉丝。

来自 微信公众号：重启你的大脑