

本文是 2021 年 12 月 4 日付费文章

前两天跟一个准备创业的打工者聊天，我说了很多观点，他都认可，我觉得这个人还是有可能做起来的，因为他做事情足够客观。

大多数打工者是听不了我说的话的，而且会表现出极大的抵触。

这位有前途的打工者今年 28 岁，已经意识到“30 岁以后就很难在职场混了”这一残酷的现实，并且他关注我

公众号两年了，自己也有五六个额外收入途径（收入早就超过本职工作了），所以想在 30 岁之前实现完全独立，彻底摆脱打工阶层。

他跟我讲了很多他的近况，以及他的各种副业、各种爱好和消费习惯，然后他问我，有没有可以调整和改进的地方，而且希望我知无不言，多提宝贵意见。

我以前好像没有专门总结过打工者跟另外三个阶层（自由职业者、老板、投资人）的本质区别，今天正好借着

他这个案例，我就总结一下，聊一些我自己的见解。

首先我想说明的是，打工者并不一定比其他阶层收入低，打工者的幸福指数也不一定就比其他阶层低，大多数人也确实适合走“打工者”这条路。

只不过，如果你没有家底的话，还愿意做一个打工者，那么时间和金钱对你的束缚感，将会伴随你一辈子。

年轻的时候，赚点钱你得攒着买车、买房、结婚。

想要收入提升，就得努力工作，加班加点干活，等到中年时，收入是上来了，但这时候你的子女和父母都会成为花钱的重点对象，你在财务上仍然会感觉非常局促、非常无力。

另外，打工者的时间不自由，每天要在早晚高峰跟一大波人去抢交通资源，无论坐地铁还是开车，体验都非常糟糕，尤其在大城市。

在旅行、度假方面，你也得随大流，只能在法定假期跟几亿人民去抢机

票和酒店，而且价格比平时要昂贵很多倍。而且在所谓的“景区”里，看到的根本不是美景，而是乌央乌央的游客。

很多打工者跟我抱怨过：每次旅个游、度个假，自己都能清楚地知道，这次的费用是我辛辛苦苦做牛做马 x 个月换来的。这种感觉很不爽。

但是呢，还是有极少数的人能逃脱这种生活，他们跳到了另外三个阶层。之所以能实现这一点，是因为他们已经逃脱了“贫穷引力场”（用《富爸

爸》的说法就是“老鼠赛道”）。

“引力场”这个词其实不难理解，地球有吸引力，无论我们跳多高，最终还是会被引力给拉回地面。

除非？你有大量的燃料和技术做支撑，速度超过  $11.2\text{km/s}$ （第二宇宙速度），你就能逃脱地球的引力，飞向太空。

贫穷也是个巨大的引力场，我总结，一共有 4 个维度的引力，让你永远地

停留在最底层，大部分人是意识不到这些引力的存在。

即使你意识到了，如果没有突破性的外力和决心也是很难逃出来的。下面我就跟大家重点剖析一下这 4 个维度的“贫穷引力”，看看你是不是正在受这些引力的束缚：

### ① 别让日常开销捆住你的手脚

虽然我不推荐大家在收入很低的时候攒钱，但是你也别把钱浪费在日常开销上。

比如，吃饭尽量避免跟同事聚餐，吃什么火锅、烤肉之类的“大餐”。

一方面，这年头没人缺那点吃喝，大吃大喝只会给自己的肠胃和肝脏带来大量的负担。

另一方面，这些饭局不仅会吞噬你大量的时间和金钱，最重要的是，你的穷鬼同事还会把你仅有的一点灵感和创造力给抹杀掉。



在买车、买房方面，也要掂量一下自己的家底，不要盲目跟风，结果欠了一屁股债，而这些债务会绑住自己的手脚，让你丧失一切可能翻盘的机会。

对于打工者而言，只要是债务就是恶性的，不存在良性债务。

上班族之所以贷款买房买车，就是因为资金不足，而不是因为他有“理财观念”。

更不要提“投资”这件事，所有的投资理念都是基于历史进行分析的，任何人都没有预测未来的能力。

打工者做的任何一项投资都是赌博。

那么省出来的钱干什么？

用来学习新的知识和技能，用来提高自己，探索更多的可能性。即使社交也要有选择的跟高人结交。

还有就是，给自己留出充足的“试错资本”。

比如，你想跳槽，或者想创业，你必须得保证在空窗期自己能活下来吧？那些没有任何储蓄的人就已经没有了任何试错的机会。

负债的人更糟糕，他们把未来试错的机会也都给透支了。

传统教育下成长起来的人，进入社会之后都需要不断试错。

因为在我们不了解自己兴趣的情况下就报考了大学，在不了解市场行情

的情况下就签了第一份工作，在三观还没有形成的时候就进入了婚姻.....  
结果不悲剧才怪。

所以说，试错的次数越多，对自己的内心世界和外在世界就越清晰。而每一次试错都需要试错资本，也就是钱。

② 别让营销和舆论把你的闲钱给吸走。

这个其实跟第一点有交集。

你要确保自己的每一笔消费都是自愿的、清清楚楚的，而且要知道这笔钱花出去会有什么回报。

比如，作为一个打工者，如果不需要见客户，衣服穿的舒适就行，没必要追求大牌。

最新款的 iPhone，限量款球鞋，这些确实很有吸引力，但是只要你忍住不买一次，你就会发现你也就习惯了，然后你就会发现摆脱了这份“引力”的感觉很爽。

还有就是“随礼”这个习俗，你也要把眼睛擦亮。如果你不打算在那个单位混一辈子，就别去参加那些半生不熟的同事的红白喜事，更不要随礼，否则大概率是肉包子打狗。

我之前说过一个观点，人在花钱的时候，特别痛快，好像外界有一个磁铁，有巨大的引力，你稍一疏忽，钱就被哗哗吸走了。

比如这个微商大佬一忽悠你就交钱了，那个网红一直播你就买单了，这个 APP 的广告一弹出来你就点开

了.....花钱如流水。

等到你成了卖家、成了收钱的一方，你会发现赚钱比登天还难。所有的消费者都猴精猴精的，还特别难伺候。记住，你花钱时越随意，收钱时就越困难。

这里面的逻辑是这样的：当你花钱很难时，说明你能识别每一个商品到底值不值，你能判断出每一笔投资是否会获得超值收益。

这时候你去做营销，去卖货给别人，  
还不是易如反掌？

形势一逆转，你就成了吸钱的磁石。

③ 不要让垃圾软件把你的时间吸走。

你去把打工者的手机收上来，调查一下他们把业余时间都花在哪些社交软件上了，排名在前面的一定是游戏和短视频。



娱乐没有错，每个人都需要放松，都需要娱乐。

但是你要清楚你自己的定位和使命。  
如果你家境殷实、自己又有铁饭碗，  
那么你想怎么玩都可以。

如果你的信仰是躺平，而且没有任何  
心理负担和焦虑，那也可以随便玩。

但是，如果你的目标是向上跨越阶层，  
而且你相信自己有这个潜力和能

力，那你就应该把时间聚焦到自己的事业上。

娱乐可以有，但是不能占用太多时间。

每天玩两个小时游戏，比每天玩一个小时游戏，这份快感的增加，远不如你的收入翻倍带来的成就感实在。

虽然听起来有点鸡汤，但确实是这么回事。

你如果实在控制不了，就把那些软件

限制一下“亮屏时间”，大部分手机都有这个功能，超过设定时间就强制让你退出了。

再不行就卸载掉。

“自制力”虽然是个很老套的词汇，但收入越高的人自制力一定也越好。另外，不要以为这些高收入的人不懂得享受，要知道真正美妙的享受都是用钱堆出来的。

即使我写这个公众号能带来很多成

就感和快感，也是因为我在收钱，在做付费阅读，在做收费社群。

我收钱不仅仅是因为我缺这份钱，而是说，没有金钱参与的话，就不会有成就感。

世界就是这么奇妙。

④ 不要让穷人向下拉你。

穷人的引力场是巨大的，只要你的想法很出众，那么你就像是一桶螃蟹里

最想爬出来的那只，其他螃蟹都会用力向下拉你。

那些“螃蟹”可能是你的同学、同事，也可能是你最亲近的家人。

只要你觉得你的思维、见识、收入都在一个上升阶段，而你身边的人又不认可你的理念，那么你一定要离他们远点。

身边的人都希望你过得好，但是不希望你过得比他们好。

包括自己的亲兄弟姐妹。

至于同学、同事之类的就更不用说了。

还有一个扎心的真相：当你收入变高时，没有任何人会为你高兴，是任何人，包括你的父母、兄弟姐妹、配偶、孩子。

除非？除非他们清楚地知道，你的劳动果实有他们一份。这时候他们会对你笑脸相迎，为你加油，为你祝福。

这时候你会发现：世界真美好，人心  
真美好~

微信公众号：重启你的大脑