

本文是 2022 年 5 月 14 日付费文章

原创作者:张情三

前段时间，我跟大家说过，有个 VIP 群里的群友自从关注我公众号、加入我的社群以来，已经赚到了十几万。

上次他给我发 1000 块红包，我没有领，我说，这是你靠自己能力赚到的，无功不受禄，我不能拿。

前几天，他又在微信上面问我：“三哥，为了赚这份钱，我已经几个月没和朋友见面了，也挺不容易的，那么接下来我该怎么办呢？继续按照原来的模式收钱吗？”。

嗯，这确实是个很普遍的问题，这是一个坎，对于很多人来说，都摸不着头脑，不知道怎么迈过去，怎么突破自己的收入，让收入上升一个台阶，今天我就来说说这个问题。

现金流四象限，四种角色“打工人，自由职业者，老板，投资人”。

能独立收钱，积累到第一桶金，赚到十几万，就说明他已经

有独立收钱的能力了，就说明他已经介于打工人和自由职业者之间了。

他现在还在做本职工作（体制内），然后又靠兼职赚钱，而且每个月比本职赚的还多的多。

那么此时，继续在体制内待下去意义已经不大了，但是，如果你自己做副业赚的还没本职多，那你就先不要考虑出来。

起码等到你自己独立收的钱达到本职工作三倍以上再说。

赚了十几万，说实话，我觉得，赚再多钱，如果不懂的怎么花这个钱，拿着这十几万也是浪费了，赚了也是白赚，帮别人赚的。

比如，大多数人一赚到钱就拿去消遣、拿去玩乐了，这样的人一辈子都会很穷。

为什么呢？

因为，如果一赚到钱，就拿去满足自己的欲望，去消遣，会发生什么事呢？

工作，赚钱，消遣，没钱，工作，赚钱，消遣，然后一直循环往复，永不停止。

结果就是，直到死的那一刻，你也一样要去工作，没办法停下来，因为，停下来你就没饭吃了，就得饿死。

这样的人是可悲的，他们看不到这个死循环，一辈子都不知道，他们处在一个永无止境的老鼠赛跑的怪圈里。

这就是底层穷人的悲哀，视野太低，看不清自己的处境，又不愿意花钱和高人发生链接，只能一辈子穷的很安稳，一辈子浑浑噩噩，然后把希望寄托在下一代身上，期待下一代人带给自己美好生活。

但是呢，你会发现，他们又会完全把自己的下一代控制在手心里，还会把自己的垃圾思想也全部灌输到下一代身上，丝毫不让他们有自由。

我心说，你这是什么操作，我是真的有点看不懂，你又想让孩子给你创造美好生活，你又不让他们自由成长，你这不是打自己的脸吗？

然后呢？一般，孩子为了活命，就只能讨好父母，接受父母的垃圾思想，然后长大了，和他们的父母一模一样，打工，消遣，没钱，打工，消遣，然后还是死循环。

同样的，他们也觉得花钱学习不靠谱，只能靠自己闯，结果呢？撞得头破血流，最后没办法，就只能学习中庸文化来安慰自己：人生，就是应该清静无为，无欲无求，平凡才是最可贵的。

然后，他们同样把希望寄托在下一代身上，然后重复同样的模式。

如果你很听话，那么你父母现在的生活，就是你二十年之后的生活，乃至一辈子的生活。

这句话杀伤力非常大，大家可以细品。

所以，我为什么说，穷人会一直是穷人，富人会一直是富人。

就是这个原因，穷人那些贫困的思想和卑劣的行为习惯都是代代相传的。

最要命的是，他们还不愿意花钱结交高人，不相信花钱学习，不相信价值回馈，这是最最致命的。

因为，普通人破圈，只有一种办法。

那就是花钱结交高人，别无他法，没有第二条路。

而为什么富人不主动去告诉这些穷人呢？

第一，富人不想跟穷人扯上什么关系，不想在低层次的人身上浪费一秒钟时间，比如我。

第二，就算富人告诉穷人，你错了，你脑子里的东西没一句是对的。

此刻，有意思的事情来了，穷人就会破口大骂，骂那个富人不是个东西，你懂什么啊，我这思想可是最先进的，你个土鳖，闭嘴吧。

动底层人的观念，就相当于动他们的祖坟，他们会跟你拼命，所以，我永远不给任何人免费说一句话，想要听我说真相，

只能给我交钱，没什么好说的，不交钱就滚蛋，没得商量。

费力不讨好的事情，只有傻 B 才做，虽然我以前就是那个傻 B，但现在我成长了，清醒了。

这些穷鬼，一辈子一直在赚钱，但是，总感觉很疑惑，自己明明一直在赚钱，怎么没存到什么钱呢？太奇怪了。

这就是大多数人一辈子的生活模式，被没钱的恐惧所支配着去打工，然后又被欲望驱使着去消费，根本停不下来。

我知道，你看了，可能觉得有点害怕，因为，自己就是这样，对吗？

其实大多数人，至少是 95% 的人一辈子就都是这样的，因为，他们没有自制力，不能控制自己的欲望，不能做到延迟满足，所以，只能一辈子被欲望所吞噬，非常可悲。

那怎么办呢？

很简单，你赚到钱之后，不要去消费，再想你都要忍住，不能陷入消费主义的圈套，不要和垃圾朋友大吃大喝，大肆花

钱消费，不要为所谓的“面子”买单，那是蠢货行为。

而是要想着拿这些钱去做提升自己，让自己更值钱、花钱体验更美好的东西，让自己有向上走的欲望，花钱链接高人大佬，让他们带领你进入一个新世界。

多花钱学习、多花钱价值回馈，然后多开辟几个收入管道，把钱转化成能量伴随在自己身边，这些都是能给你带来实质性提升的东西，远比那些大吃大喝要有意义的多。

然后，慢慢地当你的收入提上来了以后，你会发现，自己就不用非得去工作了，你的时间已经自由了，就可以去做更有意义的事情了，就可以带着家人去环球旅游了，这就是财富自由。

其实说实话，绝对的财富自由，根本没必要，而且普通人根本也不可能达到，我只能说，我们普通人完全是可以做到相对财富自由的，想买什么的时候就买，想花钱的时候就花。

我对生活的要求就是，时间绝对自由，每一秒都必须是我的，财富相对自由，只要能满足我和我的家人开销和娱乐，有充足的钱去环球旅游，再多出那么一点就行了，不需要太多，

钱太多也不见得能有多幸福。

钱，这个东西，其实是最不值钱的，一张一百块的毛爷爷，印钞机印出来，成本也就五毛钱左右。（我猜的）

所以，你想要靠攒钱过上好日子，简直就是白日做梦。

钱这个东西，是让你用来学习和开辟更多收入途径，赚更多钱的，而不是你用来爱脸面的，千万不要因为看着别人都买了豪车，你不好意思，怕别人看不起自己，你也买一辆，这样的人真是个十足的蠢货，无可救药了。

当你有很多收入管道，不用那么辛苦，就能赚到很多钱以后，你再去花钱，不是更好吗？不是更轻松吗？那不是更爽吗？

先花钱消遣和先花钱学习，后花钱消遣是有本质区别的，这就决定了你这辈子的命运走向。

所以，当你赚到了钱，你需要做的有两方面：

第一，让自己的头脑越来越值钱。

第二，打造自己的赚钱机器。（优质资产）

什么叫优质资产呢？

就是那些不用你花太多时间精力就能有源源不断现金流的东西。

比如，一线大城市的房产，你每个月只需要投入少量时间，就能够收大量租金，这就是优质资产。

比如，我写公众号，每天只需要花一两个小时，每个月就能赚几万块，这也叫优质资产。

而且一般来说，钱这个东西是不断贬值的，今天你的一万块，到十年之后可能只能买今天一千块的东西了。

从改革开放到现在，活了几十年的人，肯定都非常清楚我在说什么，我就不多说了。

所以，如果你赚了钱，能够独立收十几万，那么接下来有两种选择，要么你就继续按照原来收钱的速度继续收钱，要么就是上升一个台阶，让收钱的速度成指数级翻倍。

你能独立收钱，不管是 5000 还是 50000，只要你能独立收钱，你就叫赚到了第一桶金，那你就基本有了“自由职业者”的属性，此刻你再想让收入有质的提升，就必须换一种思维了。

所以，对于想要创业的人来说，手上有一些钱之后，最需要做的就是打造自己的赚钱机器。（组建团队）

赚钱机器打造好之后，你每天只需要投入一两个小时，这个赚钱系统，就会产生源源不断的现金流。

下面我说说操作要点，如果你听懂了，去做，去执行，去实践，那么你很快就会从自由职业者跨越到创业者层级。

而对于还没有独立赚到第一桶金的朋友，请不要往下看，因为你还处在“打工人”这一层级，你现在最需要做的就是去赚到自己的第一桶金，去做到独立收钱，而不是盲目去投资，去组建团队，阶层只能一步一步跨越。

1.学会分钱，组建团队。

多几个人赚钱肯定比一个人赚钱速度要快多了，而且效率要更高。

很多人有一个思维误区，认为创业，组建团队，就非要租一间办公室，打一个招聘广告，然后请一个会计师来。

其实不然，这些都不需要，现在完全可以实现线上办公，完全可以把业务移到线上来，不必租办公室，不必花钱打广告，你只需要能做到把钱分出去，那么就会有很多人愿意跟着你干。

比如，如果你每个月兼职能赚到一万块，那么你就可以开始试着在网上找几个合作伙伴跟你一起合作。

然后你把能够替代的工作都推给他们，然后你就可以专心去找新的项目，专心打磨你的赚钱思维，营销思维。

然后把你赚的 70% 的收入都分出去，自己拿 30% 的收入，看似你少赚了 7000 块。

其实，过了半年你就会发现，你们团队的收入会直接达到几十万，那么，你的月收入突破十万，也是自然而然的。

而且你也会非常轻松，这点是非常难得的，因为你大部分工作都是合作伙伴完成的，你只需要“把握大方向”即可。

关于如何“把握大方向”，这个没人能教你，只能在实践里学习，你不开始组建团队，你学再多，都是纸上谈兵，没有太大作用。

另外，还有关于协调团队成员，维持团队秩序、鼓舞士气，怎么让团队效率更高，这些也都是需要在实践中去学习的。

只要你敢把钱分出去，那么你不光会很轻松，你的收入也会成指数级别上升，丝毫不夸张。

而且只要你带过一年的团队，那么你的整个人都会变的非常宽容和包容，这点是非常宝贵的，比金钱还宝贵，创业、赚钱就是最好的修行。

2.集思广益

组建团队，相比于你一个人赚钱，还有一个好处，那就是你

团队里的成员，都可以帮你出主意，为你提供各种方案和建议，比你一个人坐在那里苦思冥想要轻松多了。

我今天赚钱的项目，很多就是我团队里的成员想出的法子，一个人的精力、时间、智慧是有限的，但是五个人的智慧是非常强大的，会直接把这个团队带上一个新台阶，赚钱也非常容易。

可能你想不到的赚钱路子，就会有人能想的到，如果当初我组建团队，赚到第一桶金的时候，就一直藏着掖着，总想吃独食，不肯分钱招人，那么到现在我的收入可能不到现在的十分之一，而且每天都累得要死。

3.学会找人

组建团队，挑选人格，其实没人能教你，一个老板有一个老板的风格，我的建议是先从老同事、老同学里面找人，这样大家沟通没有障碍，而且互相信任。

虽然我一直都在说，社交没有用，我没有朋友，我不需要朋友，但其实我们团队里的几个人都是我认识了十年以上的老

朋友。

我觉得，能在一起赚钱，一起成长的才算是真朋友。

而那些整天跟你喝酒、吹牛的，只靠过去交情和感情说事的，那都是假朋友，没有用，你困难的时候，他们会第一个把你踹走，再也不管你。

综上所述，希望你看完我的这篇文章之后，你应该清楚，团队才是就是我们最大的资产，是最高效的赚钱机器。

你如果是有独立赚钱能力的人，那就说明你已经是具有“自由职业者”的属性了，那么你需要做的就是，组建团队，只要你肯分钱，那么团队很快就会组建起来，你的收入也会直线上升。

而对于管理，还是没有人能教你，读 MBA 根本没用，人与人之间根本都是不同的，不可能靠一种统一的死规则来管理所有人，那不现实。

那怎么办呢？只能在实践中学习。

如果你能组建 3 人的团队，那么你的收入就能翻 9 倍，如果你能组建 5 人的团队，那么你的收入就能翻 25 倍。

另外，最重要的就是，团队的生命力和抗压、抗风险能力都非常顽强，可以同时运行很多个项目。

就算其中有几个项目死了，那其他的项目也够大家吃饭的了，而且还可以继续开发其他的赚钱项目。

就算所有项目都死了，那我们团队还有这么多人，也会一起想法子，一起迅速去找更多更赚钱的项目，而且很快就又可以一起赚钱了，所以，组建团队，就是赚钱最高效的方法。

来自微信公众号:重启你的大脑

