

本文是 2022 年 6 月 23 日付费文章

原创作者:张情三

从前呢，在我身边，有很多人都跟我说：“赚钱不容易，钱得花在刀刃上，不能乱消费，吃饭吃饱就行了，不能太奢侈”。

那时候我还小，什么都不懂，自己也没什么钱，家庭情况也确实不太好。

于是呢，我就真的像他们说的那样，勤俭节约，吃饭只要吃饱就行，从不挑食，从来不跟别人家的孩子比吃穿。

就这样过了差不多 20 年，长大了，终于有能力挣钱了，却也是不敢花太多钱，不敢买奢侈品，觉得太浪费。

于是呢，我的收入总是提不上去，总是一直在月入 1 万块的瓶颈，无论如何也没办法再提高了，

而且，我觉得生活很没劲，我感叹，“难道人生就是来体验苦难的吗？意义何在？”

那时候我还在体制内打工。

但是呢，偶然有一次，我听到我进入的一个大佬社群的群主说：

有钱了，一定要体验好东西，要多花钱，只有这样你的格局才能被打开，你的收入才能有质的飞跃。

对于那时候的我来说，那个大佬社群，入群费实在是有点贵，足足一万块，花了我一将近一个月的工资，非常心疼。

但同时，就决定了我的执行力也超强，于是呢，从那以后，我就逼着自己，每个月最少要拿出 5000 块花在“提升自己”和“体验好东西”上面。

于是呢，我就开始每天到处去花钱学习，到处去花钱打赏，到处去买各种大佬资料，到处去加入各种大佬社群，体验一些自己从来都没有体验过的东西，买奢侈品……

关注我时间比较长的读者都知道，我早在 7、8 年前，就已经开始体验，那些普通人一辈子可能都不会尝试的消费：

比如，飞机只坐头等舱，旅游只住五星级酒店，去澳洲，去欧洲旅游，买 LV 包，买劳力士手表，和优质女人谈恋爱……

那个时候，我还处在“穷人乍富”的阶段，对一切美好事物都有强烈的好奇心。

毕竟，咱就是一个小县城出来的土猴子，实在是没见过什么大世面。

再加上小时候又什么都不敢买，导致到现在有钱了，直接爆发了，见到好东西就想体验。

而且呢，我已经尝到了“不听话”的甜头，从小到大，所有的老师，父母，前辈都在教导我们：将来一定要好好打工，不能攀比吃穿，要勤勤恳恳，要勤劳节俭，不能太奢侈。

于是呢，这群老屌丝们扣扣搜搜的穷了一辈子。

我也很清楚的知道，如果我听他们的，真的勤俭节约，不敢花钱，那么我也会和他们一样，穷一辈子。

总之呢，体验那些特别奢侈的服务和消费，给我带来很多新鲜的感受。

有虚荣感，有优越感，有富人的感觉，有对金钱的向往，还让我有了赚钱的动力。

人生本就是来体验的，我要在这有限的生命里把所有好东西都尽可能的体验一遍才好。

我可不想等到我老了，一辈子后悔什么也没

体验，带着遗憾死去，那太悲催了。

所以，我有了钱以后，我就会经常去体验一些非常奢侈的东西，不管父母和身边人以及以前的一些垃圾朋友怎么说，他们怎么看，都无所谓。

他们都说奢侈的东西会让人堕落，让人不务实，让人骄傲虚浮。

但很奇怪的是，我一点儿都没有感觉到他们说的那些不好的东西，没有感觉我变得虚浮了。

反而呢，我觉得太好了，太爽了，让我感觉到原来人生还可以这么舒服，还可以这么活，这是一种全新的体验。

同时，也激发了我赚钱的动力，让我更加脚踏实地的去赚钱。

就这么每个月按照计划，不断体验美好事物

以后，不到半年时间，那次的变化，我记得非常清楚，差不多是在第五个月的时候。

我出奇的有了一个想法：打工太 TM 窝囊了，赚的钱太少了，太不自由了，劳资要单干，要赚大钱，要体验更美好的东西。

这是我活了 20 多年以来第一次有了这种想法，是一种思维的开阔，格局的打开，而且，就是从那以后，我的收入就有了质的飞跃，从当时的一万块，用了一年时间，直接上升到 5 万块，而且再也降不下来了。

那这个时候，很多人就会问了，三哥，你那时候还在打工，一个月才万八千块钱，那你的收入是如何提高到一个月几万块，甚至十几万的呢？

我就说，很简单，其实答案我已经表达过很多次了，就是不断花钱，不断体验好东西。

虽然听起来有点像鸡汤，但确实如此。

只要你体验过更好的东西，只要你体验过花大钱的感觉，你这辈子你就再也不想将就了，你的格局就瞬间被打开了，你的收入也会被直接拉升。

因为，只要你吃过包子，你就再也不想去吃馒头了，只要你和清华的女生谈过恋爱，你就再也不想和南开的谈了。

所以，为了体验更好的，那么你就必须得想办法提高收入，同样，我的收入就是这么一步一步拉上来的。

但大多数人，都是一些梦想家，他们虽然听上去觉得挺好的，但他总觉得不靠谱，所以从来都不去行动，最后结果也不会有什么改变。

比如，那时候，跟我一起加入那个大佬社群的群友，大概有三百多个，几乎所有人都听到了群主说的那句话：

有了钱，一定要去体验好的东西，只有这样，你才能消除对金钱的恐惧，才能真正拥抱富有，收入才能得到真正的飞跃。

但是，到今天为止，除了我还有其他几位老板，可能真的没有几个人，真正的拥抱了富有，真正把收入提高了多少，为什么？

不是因为这句话有什么问题，而是因为他们不相信，觉得太玄乎了，不去行动，不去实践，这就是很多人失败的原因。

有一群人，对任何事情他都持怀疑态度，今天怀疑这个，明天怀疑那个，到最后连自己都怀疑，最后整个人只能妥妥的活成了一个废物，这是必然的。

我经常说一句话，人生如果没有相信，就不可能有成功，因为如果没有相信，那么你就没有任何执行力，你将会一事无成。

这点我在那篇“想要在网上写作赚钱，一定要突破这两个瓶颈”里也说过，在这里就不再赘述了。

相信是一种能力，很多人就缺乏这种能力，所以他们不能成功。

而且我也说过，做人，必须要极端，要一边倒，不能做墙头草，要么选择 100% 的相信，完全沉浸，要么完全不信，掉头就走。

所以，如果你相信我，那就 100% 相信我，相信我说的每一个字，每一个标点，然后拿着它们去执行，看看是否真的能对自己的生活有所改善，让自己的收入直线拉升。

事实上，只要你真的按照我说的去做，结果一定不会让你失望。

反之，如果你不相信我，那么就请你直接取关，不要再看我写的任何一个字。

因为如果你都已经不相信我了，那么，看我写的任何文章，任何一个字，你都不会有任何收获，纯粹是浪费时间。

你要做的，是找些鸡汤，填补一下你那空虚的内心，而不是抱着将信将疑的态度，在我这儿胆战心惊的看让你痛苦的真相。

我这个也比较直白，不喜欢拐弯磨脚，不喜欢搞些虚的东西，我的公众号简介是“打工人、上班族不要关注我，这里没有你想看的东西”。

所以呢，我平时写文章也很干脆，尽量不藏着掖着，有什么说什么，不贩卖焦虑，不说空话。

如果你不是个拿死工资的打工者，我希望你能尽量去体验一些从未体验过的美好事物。

比如，花 5000 块钱买个你喜欢名牌服装，花几万块体验一下去国外旅行的感觉，总之，

不要被世俗和道德观念所捆绑。

碰到自己不理解的现象，或者感受到气场碾压的时候，先不要急着从道德层面攻击对方，你先静下心来想一想，自己心底的愤怒或者自卑，到底来自哪里？

当自己的虚荣心和贪欲作怪时，不要任由它们牵着走，也不要刻意去打压否定。而是要适当引导，同时观察自己的内心变化，直面自己真实的感受。

普通家庭或者穷鬼家庭出身的人，最容易活成一个“低配人生”：小气又抠门，满脑子都各种主义、各种道德，格局永远也打不开。

我可以跟大家分析一下，这类人从小到大，消费观的演变（因为我在 0-24 岁之间就是这样成长起来的），以及该如何通过消费和花钱来拓宽自己的格局：

上小学的时候，家里很穷，可能吃饭都很困

难，只能吃饭，不能吃肉，买玩具更是不敢想，甚至就连上学的钱都是东拼西凑借来的。

上中学的时候，看见别人家有钱的孩子，前呼后拥的，特别羡慕，但无奈，上学都很困难，向父母伸手要钱都觉得是种罪恶。

上大学的时候，和同学一起吃饭，周末一起出去玩，想买单，想装逼，但实力不允许啊，毕竟钱是父母给的，不能乱花不是，父母说，钱要花在刀刃上。

大学毕业，出了社会，终于找了份工作，好不容易经济独立了，自己有钱了，但还是放不下以前的旧习惯，还是喜欢买便宜的，买些劣质的东西糊弄自己，因为有人说：钱不能乱花，只能花在刀刃上。

于是，你天天啃馒头，夜夜喝凉水，明明自己很想体验美好生活，但还是安慰自己，还是过低配的人生吧，要节俭，这是非常可悲的，这都是 xxx 糟粕思想给害的。

如果你总是拿垃圾来糊弄自己，凡事将就就将就就算了，那么上天就真的会让你将就就将就就算了，你就一辈子将就着吧。

连你自己都允许自己待在垃圾堆里，吃吃垃圾就挺好的，从来不会取悦自己，从来不为自己花一分钱，那么谁还会尊重你，给你交钱呢？除非人家是傻子呢？脑子有包呢？

人生，其实很玄妙，你过什么样的人生，其实，你自己是可以选择的，有些人就不断拿垃圾糊弄自己，于是呢，他这辈子真的活的很垃圾。

而有些聪明人，他们能跳出世俗的眼光，不断用美好的事物来滋润自己，让自己的格局和思维不断打开，活成了一道光，浑身充满正能量，最后所有人都心甘情愿为他服务，把钱交给他。

如果你不想做个打工者，那么就做后者吧，

好好爱自己，多为自己花点钱，让自己过得好一点，也让自己相信自己是值得的。

很多人之所以觉得自己什么都不是，什么都不配拥有，就是因为他从来没有体验过美好事物，从来没有体验过被人尊重，被人认真对待的感觉。

花钱买服务，是让你体验美好，消除偏见，感受金钱，理解金钱的最好途径，没有之一。

只要你敢付出金钱，就会有无数个人愿意为你服务，让你感觉到被尊重，他们在为你的金钱低头。

此刻，你的配得感就得到大幅度提升，你的境界也会随之提升。

而且，体验过后，你会发现，原来自己也是可以的，我是值得的，这种感觉是非常可贵的，如果可以，一定要体验一次。

同时，很多优质资源和人脉也都会向你倾斜，走进你的生命里，为你服务，给你能量，这些都是体验带来的。

反之，如果你总是扣扣搜搜，什么钱都不敢花，什么服务都不敢买，还是小家子气，从不付出，那抱歉了，你就一辈子扣扣搜搜，在家喝粥吧。

而且不光如此，这时候还会出现两个非常直接的后果：你办任何事情都会阻力重重：真正优秀的朋友都远离你。

比如，跟朋友一起出去吃饭，如果你不是对人家有特殊的价值，每次都是对方付钱的话，人家就不愿意跟你玩了。

如果对方比你厉害很多，你每次都能收获很多价值，这时候你非要坚持 AA 制，对方也很可能会远离你。

因为他的时间比你值钱多了，跟你一起吃饭

明显是吃亏的。

要知道，不同阶层的人，时间的价值是不一样的，这一点很多“高尚”的人不愿意相信，他们总以为给时间标价太庸俗。

还有一点很多人意识不到，再厉害的人，受人恩惠的话，心里都会不安的。

如果你想跟大佬请教问题，可以请他吃顿饭，即使是 30 元的牛肉面，对方如果能感受到你的尊重，也可能跟你分享很多经验，讲很多内幕。

如果是在网上，可以发个 66 元的红包，对方如果收了，也一定会给你提供一些非常值钱的信息。

毕竟，越是厉害的人，越需要别人的崇拜，越有“好为人师”的需求。

总之呢，如果一个人不抛弃小气、抠门、占

便宜的习惯，可能永远无法打开格局，永远都接触不到真正有价值的信息。

毕竟，真正有价值的东西，都是需要付出金钱的，法不轻传，道不贱卖。

付过费的和没付过费的，那肯定是完全不同的，在群里和不在群里，看到的内容，肯定也是两种感觉的。

所以呢，那些喜欢白嫖的，喜欢免费的人，看似得到了很多，实则什么也没嫖到，嫖到了一堆垃圾。

这还是其次，最要命的是，如果总是扣扣搜搜，小家子气，那么他们一辈子都享受不到好的生活品质，一辈子都不敢追求自己喜欢的人或者事物。

这并不能怪他，因为消费习惯不是一朝一夕养成的，他都抠抠搜搜地活 25 年了，你想让他突然变成一个大方的人，怎么可能呢？

当然，我并不是鼓励大家都砸锅卖铁去买奢侈品，而是希望大家破除金钱带来的恐惧和限制，多一些完整的生命体验，少一点廉价的抵触和攻击。

比如，之前你对穿奢侈品衣服的人有很大的偏见，甚至是负面评价，那么你也可以花几千块钱买一件衣服体验一下，感受一下自己的心理变化。

这样做的目的不是为了虚荣，也不是为了融入高端群体，而是让你的感知力和理解力增加一个维度。

感知力的范围越广，那么人的思维就会越包容。

思维一旦开阔之后，之前很多无法完成、难以想象的事情，现在做起来可能会易如反掌。

进高价付费社群、买股票、买基金也是同理，

你不要指望靠这些东西发家致富，但且你也没必要一味抵触。

适当涉猎一些，借此来观察自己内心的变化，相信你会更加了解自己，也会对这个社会上的人和事少一些偏见，多一些共鸣。

另外，我在VIP群也说过一个很玄乎的观点：

你只有多花钱，你才能多赚钱，说白了，如果你从来都不敢花钱，或者是只花小钱，那么你是不可能赚大钱的。

比如，一个扎心的事实就是：

一个人如果能独立收一万块，那么他在学习，付费阅读上花的钱，一定不止一万块。

为什么我这么肯定？因为我就是这么富起来的。

其实呢，我以前在公众号里面也写过，多花

钱的人，才能多赚钱。

当然了，我不是让你盲目去消费，而是要感受花钱跟不花钱的区别。

比如，花钱能享受更好的服务；花钱能节约更多的时间；花钱能购买别人的时间；花钱能让别人帮我们跑腿。

总之呢，多花钱，才能理解钱的属性，进而理解人性。

花钱参加付费社群，你就会发现，收钱的人，他一定会尽心尽力把他的经验传授给你。

再比如，送礼的本质，就是让别人给你打工，为你跑腿。

聪明的人，一辈子都在合法送礼，合法送钱，结果就是所有的领导、大佬都在为自己办事。

蠢货就是一分钱都不想花，把自己的那点钱

攥在手里，攥一辈子，结果就是事事不顺，处处碰壁，永远也立不起来，永远在为眼前的麻烦和困境发愁。

另外，喜欢感恩的人，会收获更多的福报。

这不是一句空话，而是要让你用金钱来执行。

比如，我自己有发小费的习惯，到处发，随手发。

比如，我去其他公司，他们的前台帮我处理了什么事情，或者热情接待了我，那么我走的时候，如果有她的微信，我一定会给她发个小红包（比如 66 元）表示感谢。

比如租房、买房卖房、买车卖车，无论成交与否，只要中介员为我热情服务了，我事后一定会发个小红包。

当然，收不收是他的事，发不发是我的事。

再比如，帮我介绍客户的，如果没有谈成，我也会发一个大红包表示感谢。

如果谈成了，我跟客户合作之后，我会按照利润的比例（比如 10%）给这位介绍人发红包，而且是每个月都发，如果合作 10 年，我会发 10 年，月月不间断。

我说的这些都是真的，因为我的读者里就有很多帮过我的介绍人。

我在每个月月末的时候，都会盘点，这个月谁帮过我，我要发多少红包，而且是一个都不能落下。

我这样随手发小费、随手发红包的结果就是，愿意帮助我的人越来越多，给我介绍客户的人越来越多，我的路越走越宽。

所以说，如果你也是老板，或者是创业者，一定要养成发红包的习惯，养成用金钱感恩的习惯，千万不要担心这个钱收不回来。

你只要养成了发钱的习惯，长期坚持下去，你一定会收到十倍、百倍的回报。

除了金钱上的回报，还有两个点，吝啬的人是永远也感受不到的。

第一，你给别人发红包时，你要观察对方的表情，或者对方回复的语言，这会让你对人性有更加深刻的认识。

第二，你养成发钱的习惯之后，你要观察大家对你的祝福，以及能量上的加持。

支持你的人多了之后，你的能量会非常饱满，做任何事情都会有如神助，人生会迈向一个新台阶。

来自微信公众号:重启你的大脑

