

昨天，有个VIP群里的群友问我，三哥，如何让别人认为你是个强者，让别人更喜欢你，提升自己的魅力和核心吸引力呢？

还有个群友问，如何更好的吸引客户，让客户觉得你很牛逼，是个大佬，增进对你的信任感，然后快速成交呢？

我觉得，这两个问题表达的意思都是一样的，就是如何提升你在别人心中的地位，让别人心甘情愿喜欢你，俘获她的心，让她给你掏钱。

我就拿第二个问题来讲讲，把思维给讲通，第一个同理，都是相通的。

我的回答是：

永远没有快速成交这个说法，凡是都得通过时间的积累。

一个读者，看了你一篇文章，你写的一段文字就给你付费，这种情况，很少很少。

大多数客户，都是因为长期看你写的文章，吸取你的能量，慢慢对你信任。

而且从你这儿获取的东西也已经很多很多了，想着是时候掏钱表示一下了，会给你进行价值回馈，给你付费。

还有的读者是想要提升思维，让自己收入提高，有这个需求，然后你能满足，就给你付费了。

总之呢，谁都不能直接跨越时间来赚钱，从开都没有速成这一说。

但是呢，促进成交，增进与客户和读者之间的信任感，这是有可能的。

一方面，客户之所以跟你成交，跟你交钱，有一个非常重要的点，那就是，信任感。

你只有让别人觉得你是真诚的，是真心帮他的，他才会真心待你，心甘情愿把钱交给你。

那怎么和客户培养信任感呢？

很简单，两个字，坚持，或者说三个字，不断更。

不论是在线上还是线下，人们对一个人的印象，就是通过他的行为和言语来进行反馈的。

所以，你要做的，就是坚持，让你的客户和读者看到你的态度和决心。

比如，大多数人，你让他每天原创 100 字朋友圈，坚持七天，他都觉得要了他的命，根本坚持不下来。

但是呢，如果你想要别人信任你，让他给你掏钱，那么你就必须要坚持，坚持释放价值，坚持帮助别人。

大家此刻也可以问问自己，如果你看见一个人能够坚持，数十年如一日，每天雷打不动的做一件事，你心里会是什么感觉呢？

哇塞，这个人好厉害，每天都这么准时更新，每天都持续输出几千字，看来他是真心想帮我的，不然的话，写几行字草草了事就算了，我吸取了他这么久的能量，也该表示表示了。

于是呢，就给你付费了，就是如此。

说白了，做任何事情，想要有结果，有很多人支持你，都需要有时间的累积，信任感也只能在每个平凡的日日夜夜在读者的内心升起。

可能是在他深夜迷茫时，看到你写的一篇文章，得到了一点慰藉，也可能是他深受原生家庭的束缚，十几年不能动弹，你的一句话点醒了他，让他冲破牢笼，重获新生……

有句老话说的好:日久见人心。

这句话已经深入我们的内心了，我们都相信，看一个是否真诚，是否真待自己，就看他是否每天都坚持为你提供价值就行了。

没有时间的累积，你不会赢得任何人的掌声，也更不会有人给你付费，坚定的支持你。

我的铁杆粉丝之所以很多，很多人都非常尊重我，哪怕我们没有见过一面。

就是因为，我几乎从未断更过，我每天都会写，而且一篇文章最少是 **2000** 字，甚至有时候高达上万字，这可不是一般人能做到的。

当然，我不是在和大家谈感情，引导大家给我付费，我没那么无聊，也没那个兴趣，毕竟，拿着这十几万能做什么呢？

到后来，你就会发现，有钱了之后，对钱的需求，到不是那么多了，相反，对于精神上

的支持，也就是“被需要”的感觉，特别享受。

但是很少人能到达这一步，大多数人都是非常需要金钱的，特别是现在看我文章的大家。

在没钱的时候，你千万不要相信，身边蠢人和 xxx 知名企业家说的，什么钱不重要的鬼话。

钱比什么都重要，没钱，你什么也干不了。

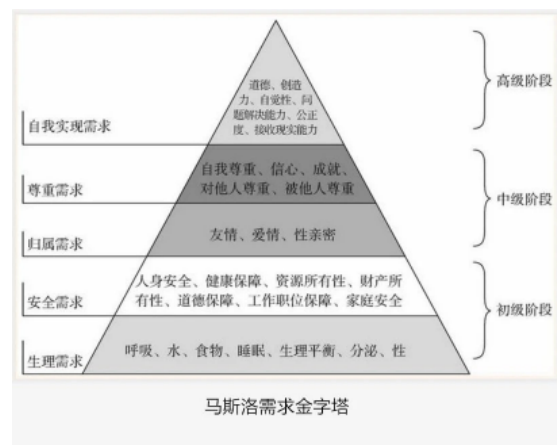
你只有在物质金钱层面达到了极致，你才有可能触摸到精神的层面，这点一定要明白。

这是马斯洛需求金字塔，我们每个人只能从底层一步一步向上走，底层没有得到满足，就不可能触摸到上层。

你都要断子绝孙了，还整天兄弟们儿，那你没出息，痛苦迷茫，那就是必然的。

因为你连饭都没吃饱，房子都没钱买，你去

谈感情，太可笑了。



永远不要试图越过物质谈理想，你会死的很惨。

另外，我也非常清楚，我们之间的关系，仅仅就是一个是作者，一个是读者，一个是卖服务赚钱的，一个是买服务花钱的而已，没有任何感情可言。

所以，平时有很多人在后台给我私信，说特别喜欢我，仰慕我，甚至还有有的读者说，想做我女朋友，我都没有太大感触。

毕竟，说话可不需要成本，我也不相信感情。

想支持我，给我掏钱就行了，其他的就不必说了，真心永远藏在默默付出和金钱里，言语上的支持和爱慕，我早已经麻木了。

所以呢，如果你想和别人增进感情，增进信任感，那么少说废话，多去为她付出价值，为她花钱，对她真诚，那么她自然会感觉到。

当然，必须是在保持独立自我的前提下，不能取悦，不能当舔狗，要遵循等价交换的原则，如果感受不到爱意时，还要记得全身而退。

毕竟，这个世界上什么都可以努力，唯独爱情和人与人之间的关系不行，越努力越卑微。

这是一个方面，想要获得别人的信任感，需要时间的累积。

另一个方面就是，在别人面前，和别人交流时，需要保持你语言系统的充盈感，能量感。

什么意思？

我们对一个人的印象，除了看他做的事情以外，还有一点，就是他说的话，他写出来的文字，他发的朋友圈。

可以试想一下，如果一个人每天嘴巴里都是些新闻头条，尼玛卧槽，蔡徐坤这些词汇，朋友圈里都是国家形式，乌俄战争，励志宣传片，你会怎么想呢？

我们大概率会第一时间把他给否定，不论她长得是否漂亮，是否帅气，这就是事实。

如果你每天和腻女朋友聊天就只会哈哈哈，就只会发表情包，就只会谈论国家形式，谈论爱情美好。

那么对不起了，你在她心目中得感觉会随着时间渐渐失去魅力，最后关系破灭。

反之，如果你每天说的都是些正能量的事情，说，宝贝，这个月咱们一起赚了 20 万，这 2 万块是你的零花钱，只要咱们下个月再努力努力，这几个项目有两个走上正轨，那咱就去欧洲旅行，怎么样？

她会说，xxx，老公，你太厉害了，真的好崇拜你，我感觉我太幸福了，遇见你是我这辈子最大的幸运。

这就是语言的魅力。

很多蠢货一辈子都意识不到，语言是会把人从内而外彻底改变的，你整天说的都是些垃圾人垃圾事，那么你就会变成一个垃圾人。

如果你每天说的都是赚钱，创业，积极正能量的话，慢慢的你就会变成一个浑身充满正能量的人，非常有魅力。

反正，我是从来不会跟喜欢满嘴喷粪的傻狗扯上任何关系的，你要是跟我扯一句“兄弟

哥们儿”，那你就滚蛋，快点消失在我的生命里，看见你我就觉得恶心。

一个好的语言系统，充满能量，给人一种积极向上的感觉，那么很多优质的资源和优质的人，都会被你吸引过来。

一个差劲的语言系统，充满负能量，那么就会给人一种非常不舒服的负面信息，那么贵人和优质的人见到你，就会立刻离开，不想再跟你有任何交集。

原本想跟你成交的客户，现在看见你也不想成交了，就是如此。

所以，我经常说，一定要学会，把自己的语言系统打造的充满正能量，只有这样，别人才会认为你是一个强者。

那么所有的人都会尊重你，心甘情愿把金钱和灵魂交给你，成就你，让你得收入和灵魂都得到全面升华，就是这个意思。

那么问题来了，我们如何才能让自己的语言系统充满能量呢？其实很简单，下面我说 6 个操作要点：

1.在事业纬度，一定要多谈钱，少聊其他的。

如果你是带团队的，或者是招代理的，你一定要多提“钱”。

比如，你可以跟你的团队成员说，这个月我们赚了 100 万，但是我们最近新上的两个项目，如果走上正轨，那么我们可以非常稳定地每个月多赚 30 万。

只要你在金钱上把成长路径描绘的很清楚，那么不需要给大家打鸡血。不需要扯其他的，他们自然干劲十足。

因为只要你能清晰地描绘金钱收益。他们自己会脑补赚到钱之后的场景的：他们要换车，要买最新的 iPhone，要出国旅游.....

要知道，有钱能使鬼推磨，财和色是人类最原始的驱动力，也是我们生命力和创造力的源泉。

说什么都不如说能找到优质女人和赚更多钱让人心动。

如果说，目标实现不了怎么办，我们再努力也买不了房，那不是打脸吗？

我想说，如果你是老板，你应该是最尊重市场规律的那个人，你应该非常清楚，切实可行的项目规划跟胡言乱语之间的区别。

是，肯定有的项目会失败，但是我们仍然要一直充满斗志、充满希望地去带着大家往前走。做 10 个新项目，总会实现两三个、四五个的。

无论何时何地，都要充满希望和斗志，就像我刚开始创业那时候，有一次资金链直接整

个断掉了，也没资金周转，怎么办？

难道我心灰意冷的对员工说，大家准备辞职吧，咱没钱了，工资发不出来了。

但是，我没有，我说，大家只要努力，这个难关肯定会过去的，只要我们这个月这几个项目有点起色了，我们就能活下来，这次活下来了，大家都可以带着老婆孩子去旅行，买车买房了。

于是呢，很神奇，明明已经如此艰难了，我还是不会说丧气话，总是充满希望，向大家释放正能量的信号。

那么大家都会被你感染，拼死努力，最后真的就度过了这个难关，最后也都实现了买车买房，事业也上升到了一个新台阶。

就算退一万步讲，结果真的不尽人意，那又怎么样呢？

人生不如意十有八九，只要尽最大努力即可，总之呢，永远都要对生活充满希望。

斗志丢了，人就没有灵魂了，那你就不配活在这世上了，人什么都可以没有，斗志和希望不能没有。

②跟赚钱无关的八卦新闻，永远都不要聊

跟有钱人打交道，你如果提一句八卦，提一句新闻，他们在内心就会把你否定了，因为你明显不上道。

真正赚钱的人，时间和精力是非常宝贵的，你提一句“阿富汉”，提一句“乌俄战争”，别人的思绪就得跟着你飘到那个战乱地区了，你简直是罪不可赦。

因为人的念头是需要消耗巨大能量的，聪明人，能量只用来提高收入，只会把时间投入到事业上去。

③永远不要说负面的话，不要抱怨

我的VIP群和写作群，我是严格禁止有人在里面抒发负面情绪的，有的人整天充满怨气，还要在群里发泄，殊不知，你的一句负面抱怨，群里的几十个人都会被你的负能量感染。

也就是说，本来大家的头脑里都是蓝天白云，干劲一足，对赚钱、对未来充满希望，结果你扔进来一个恶心难闻的烟雾弹，让大家的思绪天空里笼罩一片乌云。

这片乌云即使持续10秒钟，你也是罪大恶极的，因为你让大家的能量由正变为负了。

所以说，有抱怨、懊悔、悲伤、自责坏习惯的人，他的语言系统一定是充满负能量的，优秀的人和优质的金钱，都是非常聪明的，他们天然会被正能量吸引，而嗅到一丝负能量，他们都会跑掉的。

所以说，你整天满嘴负能量，你会吸引来很

多垃圾人，你的生活会继续变糟糕，而且你会越来越贫穷。

④对任何人都要有主导意识，而不是服从意识

我建议先从你的父母和孩子练习。你对这两类人，绝对不能言听计从，否则你会被他们拿捏住，再也没有主导权了。

你需要做的，是主导他们，影响他们。

比如，不要对他们的任何不合理要求所屈服，更不要养成让他们主导你、控制你的习惯。

他们如果对你提的要求违反原则了，你就要及时拒绝，让他们知道你的立场和姿态。

比如，孩子要买东西，但这明显是个智商税，价格奇贵，已经触犯了你的原则，但你不买他就大哭大闹，那你绝对不要屈服，不要被他拿捏。

你被拿捏了一次，屈服了一次，就会有第二次第三次，无数次，那你也不用做个人了，你就是妥妥一个废物。

谈恋爱也是一样的，如果你的爱人对你说，你只有这个月给我十万块零花钱，每天陪在我身边才是爱我，不然我们就分手。

很明显，这已经远远超出了你的原则，那么此刻，她要分手那就分手吧，敢要挟我的人，不配待在我身边。

也就是说，不能让他们管理你，而是你要管理他们。

另外，不要随便跟他们说实话，否则他们了解你的底线之后，就会挑战你的底线，还会有无穷无尽的麻烦等着你。

就我而言，我是从来不与父母说实话的(比如真实收入)，否则就是一场灾难，而且永

远不会有尽头(因为他们会跟亲戚乱说，给我带来无穷无尽的麻烦)。

对亲人都要保持神秘感，那对其他人就更不用说了。

你的同事、员工、朋友、粉丝，绝对不要让他们知道你的底细。

你如果把自己和盘托出，有啥说啥，那么你在他们那里就丧失了所有的权威，他们就可以来拿捏你，控制你了。

至于可以交心的朋友，一辈子有两三个就行了，但是绝对不是家人和同事。

你仔细想想，你和谁在一起的时候最没有负担，最放得开，最自然，最舒服，最简单，那才是你心里最重要的人。

你需要他们的温暖，他们也需要你的滋润。

其余的人际关系，都是利益关系，最好不要掺杂感情，顶多是表面客气客气，但是该交的钱你一分钱都不能少，绝不和他们深交，不能和他们说实话。

总结一下，跟身边的人说真话，在大部分情况下会让你丧失能量，被别人主导、控制，甚至要挟，大家可以细品一下这句话。

当然，我不是劝大家做一个谎话连篇的人，没有遇到对的人之前，你不要轻易交底。

⑤永远说积极乐观的话

在事业维度，只要有潜在的客户、伙伴、粉丝来打探情况，你都要说：今年形势异常好，因为线下生意非常不景气，所以钱都流到线上了，所以我们这个行业也又有一波新的崛起。

凡有的，还要加给他；凡没有的，连他所有的

也都要夺走。

不缺钱的人才更容易借到钱，不缺爱的人更容易得到爱。在现实生活中，也是如此。

你可以想一下，如果一个人说的话，写的东西，都是对未来充满信心和希望，那么我们会感觉他的身上是充满光芒的，特别吸引人。

反之，一个人特别喜欢说丧气的话，满面愁容，那么我们会觉得这个人是黯淡无光的，最好离他远一点。

我不是劝大家都去喝鸡汤，而是说，一方面你要培养积极乐观的态度，另一方面，你要客观地了解市一赚钱的套路，而不是总在那里发表主观的看法。

具体该怎么做才能让自己更加客观地了解市场呢？有两个途径：第一，多跟有成果的人接触。一个人的成果越大，赚到的钱越多，那么他说的话就越客观，越接近真理。

第二，小成功是大成功之母，只要你独立自主收过 1000 块钱，那么收 5000、10000 就指日可待了。

赚钱是最好的修行，和人打交道和钱打交道是了解世界真相的最好途径。

你赚的钱越多，和越多人打交道，那么自然你就越通透，越客观理性，能量场越强。

最后一点，永远不说废话，不谈感情，不要总是兄弟们儿。

弱鸡和傻狗，见人的第一句话就是：兄弟们儿，最近过得怎么样啊？上次 xxx，你觉得怎么样，还行吧，我和 xxx 认识很多年了，看在他的面子上，是不是……

也就是，他们非常不珍惜自己的时间，把自己的时间精力注意力乱放，还总是企图用感情来代替金钱。

只要你出现了这种行为，不把自己的时间当回事儿的这种行为，那么富人一见到你就会直接把你给否定了。

要知道，时间就是生命，如果一个人连自己的时间都随意挥霍，总是说些有的没的，说些空虚的垃圾事情，正事不谈，总是谈感情，那么他肯定是个蠢货。

但凡有点脑子的人都知道，这个世界上，什么感情，道德，做人，情商高，会说话，那都是假的，虚的，根本卵用都没有。

你把时间花在这些东西上面，就是在浪费对方的生命，就是在谋财害命。

只有金钱，利益，价值，需求是真的，你说的每一句话都应该与这些东西相关。

如果你想找人办事，那么你应该说的就是：

“您好，办这件事情，需要满足您的什么需求，需要多少钱呢？，这是一万块，还有两张欧洲 7 日旅行度假村活动的入场券，您意下如何呢？”

如果他说，这事有点难办啊，你不要说，“我求你了，好不好，我很可怜，咱兄弟姐妹们儿这么多年，你行行好吧”

你这个行为，一眼就让人家看了非常恶心，觉得你是个垃圾人，你的语言系统真事弱到爆了。

你要说的是，

“再加一万，您觉得怎么样？”

他说，嗯，可以，我努力努力，等我电话。

于是呢，这事就办成了。

很多脑子不清醒的傻狗，总是喜欢找熟人，

然后谈感情，我说你何必呢？你不麻烦吗？你不累吗？

我经常说，找人办事，能用钱解决，能找陌生人，就绝对不要找熟人。

找熟人非常麻烦，会把你搞得凉面不是人，让你活的非常痛苦纠结。

一方面，有时候熟人收费还比陌生人更高，暗地里割你一刀，你也没话说，只能是哑巴吃黄连，有苦说不出。

另一方面，你找熟人，谈感情，费用是降下来了，但又降的了多少呢？

最后，你还钱他个人情，钱债容易还，这人情难还啊，你以后每次见到他都会觉得很难受。

甚至他这次帮了你，那他以后一辈子都要拿这件事来压你一头，当初，就是我帮了 xxx，

才让他今天有了 xxx，他却不回报，真是良心被狗吃了。

这就是底层蠢人整天在做的事情，非常蠢。

所以，君子之交淡如水，一切都是价值交换罢了，谁都不亏欠谁，没有什么关系，拿钱就办事，不给钱，那对不起，免谈。

很多人之所以活的痛苦，就是因为他凡是都要掺杂点感情进去，那你不痛苦谁痛苦呢。

如果你把一切人际关系都用利益来衡量，那么人生就会非常轻松了，就是如此。

再比如，如果你想和高人大佬发生链接，就直接转账，态度诚恳，你可以直接转账 5000 块，然后说，

“您好，我想咨询您一个问题，想加入你的社群，跟你学习，和你交流，可以吗？”

首先，大佬看见你直接转账，有先付出的意识，就会高看你一眼。

其次，只要大佬收了钱，你就放心吧，他绝对会告诉你以前你从来没有听过的内幕和真相，把你的思维给打通。

你问的问题，他也会认真仔细的回答，听他一句话，胜读十年书，可以少走很多年弯路，非常高效。

那大佬看你这么懂事，懂得价值交换，懂得拍马屁，就会觉得你是个可造之材，很可能就会特别关心你，就是如此。

这就是聪明人，让人感觉非常舒服，非常正能量，不说废话，直接拿钱说话，非常痛快。

但是呢，大多数人都是蠢人。

他们想要获得一个东西，链接大佬，二话不说就加大佬微信，备注是

“你好”，“我是知乎来的”，“我是您的老读者，可以半价吗？”，“我关注你好久了”，“我是公众号粉丝，通过一下吧”。

什么备注都有，但就是没有见到金钱，没有看到数字，那大佬一看，卧槽尼玛，真恶心，哪儿来的垃圾人。

连基本的规矩都不懂，甚至连不谈感情，只谈利益这点最基本的道理都不懂，滚蛋，直接拉黑。

然后呢，你就待在底层，抱怨大佬不讲感情，不讲道德，然后在底层和垃圾人互掐互斗，自生自灭吧。