

本文是 2022 年 7 月 10 日付费文章

原创作者:张情三

这么多年来，据我观察，很多人之所以觉得赚钱很难很累，就是因为他们不知道金钱是有能量的，是有灵性的。

或者说他们对金钱的看法是负面的，总是压制金钱的灵性，又或者说他们根本不相信金钱是有灵性的，他们认为太玄乎。

但是，这一点，对于富人来说，是非常肯定的，他们之所以会成功，有很大一部分原因。

就是因为善于利用这点，来让自己的生活和事业变得更好，让金钱给自己带来源源不断的能量加持。

我总结，金钱有两条重要的灵性：

1.你如果认真对待金钱，金钱就会认真对待你。

2.只有尊重有钱人，你才有可能成为有钱人。

先说第一条，这句话，换个说法就是，你怎样对待金钱，金钱就会怎样对待你。

大多数穷鬼都是怎么对待金钱的呢？

很多底层傻狗被洗脑太深了，相信了身边底层垃圾人的话，说，金钱是万恶之源，有钱人都是坏人，钱嘛，生不带来，死不带去的，要那么干嘛呢？有钱了就花呗。

于是呢，自己累死累活拼命干活一个月，好不容易赚到了几千块钱，他们就要打肿脸充胖子，请这个吃饭，请那个喝酒，来显示自己的“威武”，大把挥霍金钱，

丝毫不把自己的钱放在心上。

有钱了，也从来不会去花钱购买一些优质的服务，来让自己体验一下好东西，总是把钱都送那些给底层屌丝朋友、电影院和商业大楼。

但是这群傻狗从来都没有意识到，我们挣的每一分钱，都是用我们的生命换来的，尤其底层人，打工的本质，就是用时间换钱，用命换钱。

你把钱不当回事儿，相当于是把自己的生命不当回事儿，如果连你自己都不把自己当回事儿，那还会有谁尊重你呢？那还会有什么优质资源会找上你呢？不可能的，你这辈子都不可能赚到什么钱，那你赚钱，非常辛苦非常累，也就不足为奇了。

金钱都是很聪明的，它知道你不喜欢它，它就会躲起来，离你远远的，去哪儿呢？

去找喜欢它的人。

另外，很多人对金钱的认知是停留在非常低级的层次，他们上班的目的就是攒钱。

攒钱干什么呢？一般是用来消费的，短期消费或者长期消费。

短期消费，就是攒两个月工资，要换一个新款的 iPhone，或者攒三个月工资买个包。

长期消费，就是攒若干年的工资买车买房(还是贷款买)。

本质上，这些都是非常愚蠢的消费而已，如果你是个拿死工资的打工者，即使你买房也一定买不到优质资产，而是买到垃圾城市垃圾地段的垃圾负债。

不仅如此，对于垃圾资产，只要你按揭负债了，那么你除了要给老板打工之外，你从此还要为银行打工，而且一打就是30年，一辈子就被压在了这个房子上面。

所以，如果你想要摆脱那种恶性循环，一定要重视金钱，绝对不能挥霍，绝对不能去买负债。

你在花每一笔钱的时候，都要仔细斟酌，这份钱花出去能不能获得超值回报。

比如，有人叫你去聚餐，如果你知道这次聚餐跟往常没什么区别，就是几个人在那里吹吹牛逼、发发牢骚，然后每个人还要摊两三百块钱的费用，那你就别去参加。

这种屌丝聚餐不仅仅会浪费几百块的金钱，还会浪费你一晚上的时间，还会对你的肠胃、肝脏造成额外的负担，更重要的是，你的大脑又被一帮穷鬼的垃圾

思维给污染了一次，怎么算都是亏的。

另外，你一定要尽早体验“投资”的快感。

比如，好几年之前，我仅仅花了 2000 块钱住了个五星级酒店，就很轻松的帮助我签到了 20 万的合同。

大概是在 2017 年的时候，我需要飞日本见一个潜在客户（华人），第一次坐那种比较豪华的头等舱，就是我在一个独立的舱室里，能平躺，而且也不会被任何人打扰到，特别爽。

我还发了一条朋友圈，因为我当时已经意识到朋友圈宣传的重要性了，朋友圈打造的好，能吸引很多潜在客户和资源。（但是我把熟悉的亲戚、朋友、同学都屏蔽了）。

我的用意其实很明显，这条朋友圈是给我的粉丝和客户看的，我想表达的意思

很简单，也很肤浅：你看我多厉害，出国还坐头等舱。

我之所以把熟悉的人屏蔽掉，是因为我不想激起他们的嫉妒之心，或者看我混好了就开始找我借钱。

其实现在回头想想，我当时完全是一种“穷人乍富”的状态，而且根本不算富，只不过赚了点小钱而已。

但是呢，我天天在朋友圈这种展示，对我的事业帮助还是很大的，毕竟大部分人都是俗人，都是看脸，看表面的。

现实中的客户会通过你开的车、你的穿戴来评估你的实力；而网上的客户则会通过你的朋友圈来评估你的实力和眼界。

如果你总是在他们面前展示自己的成功和事业，那么他们就会更容易对你产生信任感，从而跟你成交。

所以我也说过，营销，吸引客户和资源的核心，就在于炫技，都是一个意思。

后来从京都坐新干线到东京，入住了东京湾洲际酒店，我住的是很普通的房型，一宿 2000 多人民币，包含双早。

第二天，我让那个客户在酒店大厅等我，然后他见到我之后，说这家酒店在整个东京都算是比较豪华的，我就装模作样地说了一句：还行吧。

其实那里的服务相当好，而且我的客户根本不知道我住的是什么样的房型，是标间，是商务，还是行政。洲际酒店最豪华的房型至少也得两三万人民币一晚。

后来合作谈的很顺利，直到今天我们的关系依然很好。

回头想想，当时我住的酒店给他留下了

很深的印象，这个点可能起到了至关重要的作用。

毕竟，在一般的商业谈判中，每个人都是“看人下菜碟”的，你我都不例外。

如果你能把“势”营造的很好，那么你就可以要一个高价钱。

其实，我当时穿戴很一般，我的拉杆箱是 200 块的美旅，但是我把它藏在酒店房间里，谁都看不到。

但是呢，五星级酒店的大厅是一个非常高端的“场”，我借这个场，就能把我的“势”能抬高很多。

为了借用这个场，我仅仅花了 2000 元，但是我从那个客户身上赚到钱的远远不止 20 万元。

值吗？太值了。

但是，很多穷鬼肯定会说，唉，太浪费了，谈客户还花 2000 块冤枉钱，真是奢侈，真是不会过日子。

这群人毫无疑问，只能扣扣搜搜穷一辈子，他们永远都不知道，钱不是用来存的，而是用来发挥它的价值的。

什么价值？

钱可以帮你事业突飞猛进（花钱链接高人），钱可以帮你节省时间（雇人帮你做事，花钱买 VIP 服务），钱可以让你体验生命的广阔（我经常说，有钱一定要体验好东西）。

钱可以帮你拿捏别人，让别人为你办事（这点就不用说了，送礼），钱可以帮你打理生命的琐碎，让你专心投入到真正有意义的事业当中，钱能让你吃饱饭，可以让你时间自由，不必在固定狭小空

间打工.....

所以，钱是你实现目标的工具，不是你存着吃土的，钱必须流通起来，让钱帮你活的独立，活的出色，不然就失去了它本身的价值。

因为钱其实就是张纸而已，只有流通才能具有社会性意义，不然就是张废纸。

另外，我在VIP群里也说过，花钱，先不要看价格，而是要看价值。

比如，一个东西你买不买，不要看它价格本身，而是要看花了这个钱，能不能回报回来，只有这样你的格局才会慢慢被打开。

举个简单的例子，你看见一件品牌服装，觉得特别好看，你穿上去也特别好看舒服，让你整个人气质都变好了，但你一看，10000多，很多人的反应就是，毫

不犹豫，直接掉头就走，太TM贵了，毕竟，大多数人平时买件衣服最多也就上千块，1万，真是不敢想。

但是呢，我不会，我的选择是，直接买单。

为什么？

因为，我穿上这件衣服以后，我的气质和能量场可以得到大幅度提升，那么客户见到，也会高看我一眼。

就像我住五星级酒店，坐飞机头等舱一样，都是一个道理，先敬罗衣后敬人，人靠衣裳马靠鞍，就是这个意思。

人都是很贱，很现实的，他们更愿意相信自己看到的，只要你把自己包装的好，那么他们就会认为你是个强者，你很牛逼，就会更愿意和你合作，把钱交给你。

如此，我这一万块花出去，不用半个月，我就能轻松赚回来了，根本不用担心钱没了，这样花钱，只会越花越多，这就是投资思维。

反之，你花钱买东西，总是按照世俗的约定，被各种商家牵着鼻子消费。

花了钱，买了一堆没用的垃圾，那你的钱，就是打了水漂，就是交了智商税，就是越花越少，这就是陷入了消费主义的全套。

每花出去一分钱，你都要问问自己，这个东西，我需要吗？这钱花出去，能回报回来吗？

能，那就花，不能，那就不花。

当然了，我不是让你去砸锅卖铁，来进行“投资”，而是说，你要有这种思维。

毕竟，虽然一万块对于我来说，算不上太多的钱，但是，对于大多数人来说，很可能是一两个月的劳动成果，弄不好，就要啃两个月馒头。

中产阶级之所以是中产，就是由于他们的消费习惯，特别容易陷入消费主义的圈套，如果能做到我说的这一点，不乱花钱，学会“投资”，那么也有很大机会，慢慢跻身富人行列。

总之呢，只要你也体验过“回报远超过投入”的感觉，你就再也忘不掉了，那么往后你的每一笔支出，都是一种投资，而不是单纯的消费。

这时候，你就从“消费主义”跨越到了“投资主义”。

要知道，几乎所有的打工者，都会落入消费主义的陷阱，舆论和商家让他们买什么他们就买什么，非常听话。自己辛

辛辛苦苦赚来的那仨瓜俩枣都会被资本家和 xx 剥削的一干二净。

你一旦有了“投资主义”的思维，你就会非常容易地做出判断，然后让自己每次掏钱时都会收获超值的回报。

下面我再聊聊只尊重有钱人，才有可能成为有钱人”这条法则，这个比上面那条重要一百倍。

我提几个名人的名字，大家就知道他们有什么共同点了:li 嘉诚，ma 云， liu 传志， bai 岩松， cui 永元， zhang 庭.....

只要你谴责过这些名人或者富翁，那么你的收入一定很低，月薪过万的概率很低，大概率不会有例外的。

我之前在那篇如何成为吸金的磁石里说过，不要对金钱和有钱人抱有任何负面的想法，否则你这辈子都不可能成功。

你对钱有偏见，是因为你没有体验过金钱带来的优质生活以及自由快乐，你对有钱人有偏见，是因为你不是有钱人。

说到底，都是你自己太狭隘，格局打不开，从来没有体验过好东西导致的，并不是有钱人真的那么肮脏。

一旦你体验过头等舱是多么舒服，五星级酒店的服务多么好，你就再也不会嘲讽那些有钱人了，你只会觉得他们很牛逼，也想成为有钱人。

同时，你会建立起全新的价值观：

只要能赚到钱的人，就是牛人，赚的越多，越牛，至于什么道德高尚，太扯淡了。

反之，如果你每天都很仇恨有钱人，觉得他们都是肮脏不堪的，那么你浑身就

会散发负能量，把你生命中的好运和金钱给吓跑。

所以，永远不要带有色眼睛看待有钱人，反正，我和我身边的几位身价上千万的朋友，都觉得，只要是能赚到钱的人，那就是牛人，都是非常厉害的人，能合法捞到几十几百个亿，不牛吗？太牛了。

至少，他们能让自己和家人过上优裕的物质生活，想去哪儿就去哪儿，像吃什么就吃什么。

你整天嘲讽这个，嘲讽那个，说这个不道德，那个不检点的，你不还是穷鬼一个吗？

你不还是要猥琐在几十平米的小房子里，和垃圾人共处一室，每天听他们吐垃圾吗？我只能说，你太蠢了。

人生要向上走，有个很简单的逻辑，那

就是向有结果的人学习，你想赚更多钱，怎么办？

那就向更有钱的人学习，和有钱人待在一起，花钱和他们发生链接就行了，其他的，都不重要。

就这么简单？就这么简单。

比如，我说的这些出现在大众视野中的名人企业家，某某知乎大 V，电视主持人，爱 G 大使，传播正能量的 xxx，都是很厉害的。

只要这些人赚到钱了，而且没有触犯法律，就说明他们很成功，很厉害，很有智慧，我们就要学习他们身上的优点，而不是被媒体裹挟着、站在道德制高点去批判他们。

既然法律没有判决他们，那么他们就没有错。至于道德和正义是什么，谁能说

得清呢？

比如正义之士老白和小崔，每天在电视上大谈爱 G，孩子却分别在英国和美国。

这两个主持人不是个例，但凡是有点名气、有点财富的主持人，孩子不是在美国就是在英国，或者加拿大。成功的企业家、商人、guan 员，几乎没有例外。

但是他们都整天报道国外的水深火热啊，难道他们都很傻吗？难道他们都很虚伪吗？

我觉得不是，有钱人一定是比我们聪明的，他们看问题的角度一定是比我们更全面的。

对于以上我列举的这些富商或者名人，广大网友一定是一边倒式地谴责和谩骂，但是有钱人一定不会挖苦这些有钱人。

如果你能参加到有钱人的聚餐(比如身价在千万以上的),或者能进入到有钱人的微信群,你就会发现,他们讨论这些“人人喊打”的名人时,他们一定不会奚落和挖苦,而是会支持和尊重,或者为他们的陨落感到惋惜。

因为他们非常清楚,这些人如果被打倒之后,下一批很可能就轮到自已了。

富人的命运是紧紧捆绑在一起的。

他们如何合法包养小三、如何合法把孩子送出国、如何合法避税,如何更好的收 ge 底层人,都是互相传授经验的,而且是惺惺相惜的。

你如果讽刺某个落难的富人,那么所有的富人都会离你远远的。最终你身边围绕的仍然是那批“正义感十足”的穷鬼和愤青。

人是有能量场的，低收入人群，一般都喜欢讽刺富人，谴责成功的商人，那么他身上就会散发出一种穷鬼的能量，这种能量能把所有的富人都驱赶走。

结果就是，你身边围绕着的都是穷人，好不容易有个契机能接触到富人了，你一开口，就把对方给吓跑了。

反之，如果你说的话、写的文字，都是富人爱听的、爱看的，那么想白嫖的穷鬼都被你气跑了，但是留下的都是真正有钱、有能量的人，那么你做任何事都容易成功，有如神助。

来自微信公众号:重启你的大脑