

本文是 2022 年 7 月 26 日付费文章

原创作者:张情三

最近这几天，我一直在研究两本书，一本是成功学大师拿破仑希尔的《思考致富》，以及爱默生写的《补偿法则》

我觉得，这些大师写的各种理论和模型，都非常有意思，上次我在那篇“富人和穷人的区别”里也说过，穷人呢，喜欢看的是鸡汤，是小说，而富人，都喜欢研究理论和模型。

因为这些理论，基本都是这些大师通过实践验证过了的，是可以直接拿来用的，是可以直接换成钱的。

一方面，我可以把这些理论运用到我的事业和人生发展上面去。

另一方面，我可以把这些理论消化掉，然后用自己得语言系统描述出来，形成自己的思想，传递给别人，营销别人，让别人给我交钱。

现在，我写这篇文章就是在做第二件事情，而且讲述这些理论，还有一个

好处，那就是威力非常大，让人感觉
很信服真实，因为名人的能量都非常
足。

关于输出思想，写文章，在互联网上
建立影响力，还有一个关键点，那就
是，离钱近的文章，就越容易收到钱。

比如，我在公众号里写的文章，有很
多都是跟创业、赚钱、思维、人际关
系相关的。

同时，几乎所有人都有想提高收入
的需求，所以收钱非常容易。

而反观那些写鸡汤的，跟钱一点儿都不相关的文章，基本收钱就非常困难。

这就是人性。

也就是，我们每个人的骨子里，都透漏着金钱的影子，都渴望金钱和爱情（原始冲动）。

只要是跟金钱和爱情相关的，都非常容易获得支持，只要开价，就有人给钱。

为什么要说这些呢？

我今天写的标题是，如何把“年收入变成月收入”，但跟写文章有什么关系呢？

其实，关系很大，现在是互联网时代，基本想在互联网上混，想把收入直线拉升，那就必须要学会输出思想，学会写文章，建立影响力，毕竟，你不可能靠打工把收入拉升。

而很多人在网上写东西，根本就找不到方向，但是只要你把握住“财”和“色”两个核心，结果就不会差。

扯远了，回到我上面说的那两本书，

书里面提了几个非常有意思的赚钱模型，我读完了之后觉得受益匪浅，所以，今天就这篇文章跟大家分享一下。

先说《思考致富》里面提到的一个模型，那就是财富河流模型。

一条小河自西向东流，东头住着富人，西头住着穷人，而河里流淌着的不是水，而是白花花的银子，是绿油油的美钞。

要知道，贫穷是不需要做任何规划的，也不需要任何克制力，不需要学习任

何知识和思维模型，人想要变贫穷非常简单。所以，穷人的天然属性就是：金钱外流。

而想要成为富人，是需要学习很多知识、很多思维，并且经过多年实践，才有可能成功，然后就建立起自己的引力势能，那么财富会源源不断地流向自己。

所以说，如果你想成为富人，你需要做的就是划着思维的船桨，从西头划到东头，那么金钱会自然而然地流向你这一端，那么你的年收入很快就能变成月收入了。

那么到底该如何实现这一转变呢？爱默生和拿破仑希尔分别是这样写的：

爱默生在《补偿法则》里是这样说的，你能赚到的钱，跟下面这三个因素是成比例的：

- 1.你做的事情、创造的价值到底有多少人需求。
- 2.你做这件事的能力和水平如何。
- 3.别人取代你的难度有多大。

他的理论又叫“播种收获理论”，其实很朴实，也很通俗易懂，跟我们的“一分耕耘一分收获”是有异曲同工之妙的。

但是，我之所以想要重由他的这个理论，是因为很多人的脑子是混乱的，他在这三个问题上，从来都没有认真思考过。

我做的事情很多，我现在写的这个公众号只是众多收入途径中的一个，那我就拿这个公众号举例子，我来分别回答上述三个问题。

1.我能满足多少人的需求？

我每天写一篇文章，至少能满足 300—500 人的精神需求。他们是真真切切的需求，不是假的，不是我强制大家阅读的，也不是诱导大家阅读的，要知道，我的每一个阅读都是大家主动点进来的。

因为他们读完之后，可能觉得很爽，或者觉得收获很大，或者能直接提高收入，或者能让人际关系变得更加清爽，职业成长变得更加清晰。

总之呢，我写的文章是有很大大价值，

是能满足很多人需求的。

要知道，金钱的流动，本质上就是价值的传递，以及需求的满足。

所以，我赚钱非常容易，每天随随便便写写文章就有源源不断的现金流。

那你每天做的事情有多少需要呢？能满足多少人的需求呢？还是在自娱自乐？

2.我做这件事的能力和水平如何？

这个其实不好量化，但是我喜欢用客

观事实说话，每天都有几千个人阅读，单篇也有几百个人看，付费文章有几十个人支付，这说明我的写作水平和思维水平还算可以吧。

跟十万加的大 V 差的很远，但是我每天只需要花费 0.5-1 小时来写公众号能达到这样的水平，也算还不错了。

3.别人取代我的难度有多大？

我的 VIP 群和写作群里至少有 10 个人在仿写我的内容，但是我知道，他们一定是不能取代我的，因为我每天吸收知识的来源，我的个人经历，他

们是无法复制的。所以，取代我的难度非常大。

所以，我也一直建议他们，前期虽然可以仿写，但是一旦找到感觉，一定要摸索自己的路径，独一无二的路径。

所以，你要想想你自己的工作，或者副业，在这三个问题上，分别能给自己打几分？

如果分数不高，怎么才能让自己进一步精进？

具体做法，我没法给出详细的指导，

因为每个人所处的行业不同。

但是有些东西是相通的:无论在任何行业都能找到一个标杆，一个偶像，你多去学习，多去模仿，然后再加上自己常年的思考和实践，才有可能达到“能依靠它赚很多钱”的水平。

说完爱默生的补偿理论，下面我跟大家说一下拿破仑希尔提到的三个收入层级:

第一个层级，就是用时间换钱，这个也是 96%的人都在采用的赚钱策略。

这个思路其实很好理解，只要你正常读大学或者上技校，毕业之后参加工作，找个公司或者工厂打工，就可以用时间换钱了。

比如，很多工厂里面计算薪水，都是多少钱一小时，有的是 20，有的是十几块，最多的好像有三十多的。

一天如果按 12 个小时，一小时按最高标准 30 块计算的话，一天下来，就是 $12 \times 30 = 360$ 。

看起来一天三百多块，一个月一万块了都，看起来挺不错的，但其实，非

常不划算，非常吃亏。

这个层级的致命缺点是，我们每个人的时间是极其有限的。一天真正精力旺盛、创造力发达的时间，可能也就三五个小时，但是你却把它消耗在了毫无意义的重复劳动上。

宏观角度来看，我们的生命时光也是非常短暂的，25岁之前我们没有什么能力赚钱，对世界也不是很了解。

55岁之后我们体力就已经开始衰弱了，而且各种感官开始退化，很多美食、美景、美色也无法激起大的激情

和欲望了。

当然，有的人还要读研、读博到 30 岁，有的人还不到 50 岁就开始生病了。

所以，黄金时间段可以说也就是二三十年。如果你在这二三十年内一直打工，那么无论你的能力有多强，薪水有多高，你的时间总归是非常有限的，一不注意就用完了。

所以说，这条路径很难带你走进一个自由、快乐、富足的人生。

我是不推荐大家去用这种方式赚钱的，因为这种方式赚钱，不光赚不到什么钱，还会扼杀你的自由意志，这点非常可怕。

打工最可怕的，并不是低工资，而是打工圈子，打工毒瘤文化的侵袭，他们会告诉你吃苦是福，勤勤恳恳，任劳任怨才是一个人最应该具备的素质。

但其实这些都是大错特错，最后你会被培养成一个只会服从命令的 N 隶。

而如果一个人失去了向往自由的心，

我觉得，他就已经不配为人了。

所以，就算走投无路，也不要选择打工，不要选择苟且偷生的生活方式。

就算没办法了，真的要打工，也要在心里明白，这只是权宜之计，劳资还会再回来的。

要知道，事业废了，没什么，可以再来，心废了，才是真的废了。

第二个层级，就是利用钱生钱，也就是投资赚钱，这个层级的人数大概占3%。

但是，这个层级需要极高的智慧和丰富的经验才可以，否则投资失败的概率非常大。

所以，拿破仑希尔也不希望年轻人把过多的时间和精力放到投资上。

我也经常说，普通人，资产没有到500万的，就不要理财了，要么理少了，要么理没了，不会有第三种情况。

第三层级，是他最鼓励年轻人尝试的，就是创造多重收入、被动收入，这也是我希望大家去探索的方向。

注意，多重收入，不是说你要找多份兼职工作，否则那还是属于“用时间换钱”，一旦停止工作，你的收入就断了。而且人很容易疲劳，跟“享受富足生活”是背道而驰的。

这里的多重收入，指的是要增加你的收入途径，而且不是那种单纯拿时间换钱的工作。

也就是说，你睡觉的时候都会有多重收入流进你的银行账户。

现在是互联网时代，想要做到这一点，

并没有那么难。我还是给大家举我自己的例子：

我有自己的公司，有员工为我赚钱，我也有自己的一些自媒体账号，它们也能给我带来源源不断的“半自动收入”。

还是拿我这个公众号举例子：我每天需要投入 0.5-1 小时的时间，写完之后我就可以去干别的了，然后就不断有人付费阅读，有人打赏，有人加我微信要进群，这后续的一系列现金流，根本就没有花费我多少时间……

这种收入途径并不属于我干一小时只有一小时的钱，这是非线性收入，在我没干活的时候，也有人给我掏钱，但打工，只有干了才有，不干就没有，这就是区别。

你只有找到这种付出少量精力，就能获得源源不断现金流的事业，才能让人生过得轻松，而且这种收入途径越多，你就越轻松。

99%的富人都经历过这个不断增加收入途径的阶段，我也不例外。

打工人赚的越多，越累，因为他们靠

的是干了才有，通过“增加收入途径”提高收入，你赚的越多，反而会越轻松，因为是你的收入途径变多了。

更重要的是，我每天都在做的这些工作并不是我的负担，写作的过程就是思考的过程，是整理思路、提升思维的过程，而且为了写一篇文章，我可能需要读很多大师写的书籍和论文，所以我的知识储备也会越来越大。

这种感觉特别爽。

因为我的账号比较多，所以，光是“公众号收入”这一块，微信里几乎每小

时都会有几笔、十几笔的进账提示：
有人赞赏了，有人付费阅读了……

回到今天的主题：如何把年收入变为
你的月收入？

我回想从年入 5 万到月入 5 万的过程，
也就用了两年多的时间，而恰恰在那
两年里，我创造了多个收入途径：我在
各种互联网平台的半自动收入，我的
公司也签了几个客户（我们帮他们线
上运营、制定营销方案、寻找精准粉
丝和客户）……

我也采访和研究过那些在短时间内

把年收入变为月收入的人，无一不是从“拥有多重收入”开始的。

所以，想要实现财务自由，想要让金钱的河流源源不断地流向你，你要思考，你该如何增加自己的收入途径呢？

可以翻翻我往期的公众号文章，相信你能找到很多思路，比如，我经常说一个点：我们做的每个动作都要收钱，不要免费帮助别人。所有不能给自己带来金钱和业务的聚会都是无意义的。

你说的一句话，是钱吗？

当然是钱，这也是一个收入途径。

这不就是所谓的付费咨询吗？

只要你想寻找，这个世界上的收入途径是找不完的。

每花一分钱之前，都要思考，这一分钱能否给自己带来超值的收益？如果能，就花，如果不能，就不花。

如果你说，凡事不讲情面，只认钱，每次消费都要考虑回报，而不是为了享受，那么人活着还有什么意思？那

是一种多么枯燥和冷酷的世界？

那么恭喜你，你就是在河流的西侧，
你站在道德的制高点，你的财富也会
源源不断地流向东方。

一个人的生命质量，就等于这个人的
认知质量，并且一分一毫都不会差。

来自微信公众号:重启你的大脑