本文是 2022 年 8 月 23 日付费文章

作者:张情三

昨天在 VIP 群里，有个付费群友私信我，想知道有哪些年龄越大越吃香的工作。

我觉得，这个问题很典型，今天就专门写一篇文章来聊聊。

其实，收入跟年龄的相关性，是有两个维度的。

第一个维度，也是大家都能想到的维

度，最浅显的维度。

像建筑工人、外卖员、程序员、明星、网红等这种靠体力、靠脑力、靠脸吃青春饭的职业，一般都是越老越不值钱。

甚至到了 35 岁就被淘汰了，换上一批精力更充沛、更便宜的年轻人。

所以，如果你是这些群体中的一个，一定要提前做打算(转型做管理、投资人)。

而医生、律师、教师这些职业，一般

是越老越值钱。

因为他们不仅仅是靠体力、脑力赚钱，更多的是靠经验。

而经验这个东西，只能靠时间加成，别无他法。

所以，如果你家境非常好，不在乎年轻时是否能飞黄腾达、享受生活，那你就可以去从事这些职业。

第二个维度，是很多人考虑不到的。

如果你能“跳出圈外”思考问题的话，

你应该会发现，凡是具有发散思维、具有冒险精神、执行力超强的人，一定是年龄越大、收入越高。

比如，经常关注我公众号的朋友应该清楚，我经常会提到“打工者→自由职业者→老板→投资人”这 4 个社会角色。

上面我说的第一个维度，其实是停留在“打工者”维度的，说白了，只要你的家境很一般，那么无论你选择任何一种职业，都不会活得很爽。

因为你只能在“先甜后苦”和“先苦

后甜’之间选择一个。

最可怕的是，这个“苦”可不是苦一阵子，而是要苦 20 年、30 年、40 年、50 年。

反之，如果你能跳出“打工者”这个层次，让自己的思维不再局限于简单的“拿时间换钱”“拿技术换钱”“拿经验换钱”“拿脸换钱”，那么你就会发现其实自己能走的路非常多。

我还是拿我自己举例子，我现在每天至少有 2 个小时，是“自由职业者”身份的。

我写知乎收收钱，写公众号收收钱，运营社群收收钱，运营知识星球收收钱.….…

你会发现，这些收入途径，都不是打工者阶层所关注的、所擅长的。

我为什么能从这些杂七杂八的途径中收到钱?

因为我的思维没有局限啊，我没事就考虑这些事，然后还会模仿别人、不断实践、不断试错、不断释放价值，我如果摸索出一条赚钱的道儿之后，

也会在 VIP 和写作群里跟大家分享。

群里有很多 00 后大学生，他们的收入途径都已经超过 3 个了，每个月都能赚个万八千的，一点都不夸张。

再说说“老板”这个维度，我在 2016 年就有自己的公司了，因为我在那时候就已经意识到“分工合作”的重要性了，1+1+1>3，我们团队有很多大号，都是由不同的人在运营，由我统一管理。

有团队之后，也自然就有客户了，toB 的收入跟 toC 的收入根本不是一个

量级的。

总之，你要知道，这个世界上，绝不是只有打工才能赚钱，不是只有非得用那你宝贵的生命换钱。

还有其他，很多很多，更加轻松高效且有趣的赚钱思路，只是你不知道而已，或者说，从没有人告诉你，又或者你身边从未有人这样做过。

如果你是底层屌丝家庭出身，你会发现，周围的所有人都在打工，爸爸当火车司机，妈妈在工地帮人家做饭，姐姐去西餐厅档服务员，哥哥去工厂

拧螺丝，朋友告诉你要认真工作，不然会没出息的。

他们跟你说的最多的话就是，找份好工作，才能有出息，考上好大学，才能飞黄腾达。

这种把人生限制在极其狭隘的一种可能性中的思想，我觉得，是非常危险，非常不科学的。

哪个傻逼告诉你，必须得好好打工，不然就没出息?

哪个蠢货告诉你，只有考上好大学才

能发达?

太搞笑了。

事实上，有这种想法的人，才真的会穷一辈子，而那些没有限制的人，收入早已经是你们的几十倍。

特别是像我们这种出身低微的普通人，更不能把自己限制死了，千万不要相信什么“升职加薪”，“福利奖金”，“稳定工作”之类的鬼话。

哪儿有钱，就去哪儿，什么能赚钱，就干啥，什么人是赚钱的人，就跟谁

混。

原生家庭这么穷，要是我 TM 的还是一个月安安稳稳拿几千块工资，那我这辈子还有机会过我想要的生活了吗？

难道你还想着等你六十岁以后，再去过你想要的生活吗？

你自己掂量。

我之所以选择创业，有一部分原因就是因为，我很清楚的知道，我这种底层出身的穷屌丝，如果想要让自己过

上理想的生活，赶上那些出生就含着金钥匙的花花公子。

打工这辈子都是不可能的，我必须更快速，更轻松赚钱，赚大钱，那成为自由职业者，创业，当老板，找各种赚钱路子，就是一条必经之路了。

另外，赚钱，就得趁年轻，就得看及时反馈，“未来赚钱”都是非常虚的。

所以，我说话一个很现实的观点:打工人，提高收入最快最有效的方法，是跳槽，其他的，什么等待升职加薪，都是骗鬼的好吗？

而且，很多人可能会说，那些医生啊，老师，律师之类的职业，工作时间长了以后，资历深了以后可是很吃香的，你眼光太短浅了，看不长远，太狭隘了。

抱歉，我这个人从不相信“未来”这类词，我觉得太虚了，哪儿有什么未来。

当下就是未来。

你的未来，就是你当下做的事情，当下的思维的一种呈现。

你 TM 的现在不过好，现在不把收入提上来，想着过十年收入再翻倍，你白日做梦呢？

结论就是，凡是忽略现在去盲目追去未来的人，是不会有任何未来的。

看一件事情值不值得做，就看能不能短期把钱收上来，能不能快速提高收入，能就干，不能就走，其他的，都是扯淡好吗？

我这个人是非常不喜欢谈“未来”的人的，我觉得这样的人不会有任何未

来。

你想做什么事情，现在就去做，想断掉一段关系，现在就断掉，想爱一个人现在就去找她。

你今天不去做，想着明天就能做?

你以为是神仙吗?

很多底层屌丝，都被“未来”，“理想”给洗脑了，现在都没过好，自己穷的叮当响，还去追求虚无缥缈的未来，我不得不说，这是一种悲哀。

我清楚的记得，在我的 VIP 群和写作群开始收人之后，我碰到过好几个想加入但是目前手头比较紧的人。

有的人是大学生，说父母给的钱都交学费了，但是非常相信自己的能力，希望先加入我的 VIP 群，学一些赚钱的思维和方法，赚到之后立刻把入群费补上。

还有的人负债几十万，希望先让他免费进群，等把负债还上之后，一定加倍补偿我。

……

这些还都是比较正常的理由，还有一些比较奇葩的理由，我就不方便在这里说了。

总之呢，他们都想传达给我一个信息：我现在虽然没有什么成绩，但是请你相信我的实力，先让我跟着你学习，我在未来一定会赚大钱，然后加倍回报你。

我呢，对任何人都没有歧视，因为我也曾经是学生，我也贫穷过。

但是呢，我现在的做事原则是：不跟

没有结果的人发生任何链接，而且我不相信“未来”这个词汇。

因为我没有这个资格和实力把宝押在不确定的未来上。

现阶段没有结果的人，我如果跟他发生链接，那么大概率他会带给我猜测、质疑、懊悔等负面情绪，还可能有一堆烂事。

我真的没有精力和心力去处理这些负面的东西。

而那些有了一定结果的人呢？他们

在执行力、悟性、感恩等维度，一般都还过得去，所以跟他们沟通起来比较顺畅，而且大概率我能帮到他们。

你看那些五百强公司招聘员工，大多数都会要求应聘者是 985 院校毕业的。

他们不知道非 985 院校也有很多优秀的人才吗？

他们当然知道，但是他们更知道尊重概率。

从概率上讲，985 毕业的就是比 211

毕业的智商要高，211 毕业的就是比普通本科毕业的智商要高……

所以，像我这种普通院校毕业的人，如果去那些大公司应聘，会在第一轮筛选简历的时候就被刷掉，根本不会有面试的机会。

这时候如果我非要冲到他们公司 CEO 的办公室,主动要求一个面试的机会，根本没什么意义，连平等对话的机会都没有。

但是呢，我不去大公司打工，我自己搞事情，毕业几年之后也成立了自己

的公司，有了一定的成果，我的收入比那些 985 毕业的同龄人平均薪资高多了，而且时间也自由多了，反倒有一些高材生来追随我，跟我学习，跟我合作。

这时候为什么他们不会歧视我的学历？

因为我是一个有成果的人，我的现状最有说服力。我不需要吹嘘我的未来，他们也不会在意我的过去。

大家都是“活在当下”的明白人。

然而现实生活中，有很多巨婴过分强调未来，甚至忽略现状，如果你碰到这种人一定要远离，否则他们会带给你无穷无尽的灾难。

比如，A 今年 23 岁，刚刚大学毕业，一无所有。B 今年 30 岁，事业做得很大，功成名就。

这时候 A 说：你有什么了不起的，莫欺少年穷，7 年之后我一定会超过你。

凡是说这种话的人，一定是个没有前途的傻屌丝。

因为你说的话完全没有任何依据，全是虚无缥缈的励志鸡汤而已。

你最需要做的是，研究一下 B 在 23 岁的时候在做什么？26 岁的时候在做什么？那时候他分别做出了什么成果？

如果你真的这样做了，你才会认识到自己有多么愚蠢。因为 B 在 23 岁的时候，已经在他的领域里小有所成了。

26 岁的时候，已经是万人追随了。

人才和庸才，从小学到高中毕业这个

阶段，可能区别不是很大。

一旦到了大学阶段，不再有强制的、统一的学习路径，那么优秀的人会立刻显现出来。

不信你去大学里调查，在大三、大四就已经赚到人生中第一桶金（比如 50 万元）的人大有人在。

你在大学时不如他，那么 5 年后、10 年后大概率还是赶不上人家。因为人家不可能站在原地等着你追赶。

这就好比，M 国的科技不断发展，各

种创新的产品层出不穷，能收割全球的消费者。

而 N 国的技术比较落后，一切核心的技术和仪器只能购买 M 国的，自己的企业只能在家里内卷。

但是呢，N 国的一些人在看到 M 国的科技新闻时，总会发出这样的言论：不要得意的太早，我们也在努力追赶，若干年后风景一定是我们这边独好，你们蹦跶不了几天了！

说这些话的人，都是忽略现在，而把希望寄托给了虚无缥缈的未来，如果

靠这批打嘴仗的傻屌丝，那么永远也不可能赶上人家。

毕竟，人家不可能停止一切科研，完全停滞不前，等你 30 年、50 年。

你最需要做的是，调查一下 M 国的现状：他们每年吸纳多少全球顶尖的人才？每年拨到科研上的经费是 N 国的一千倍还是一万倍？这里面有多少钱是被浪费了或者是被贪污了？

当然，你也可以调查一下他们的过去：两百年前，他们的人均收入跟你一样的时候，他们在做什么？他们制定了

什么英明的决策?

最后你会发现，比过去你会感到绝望，比现状你会感到恐怖，展望未来你会更加忧心忡忡。

但是呢，忧心忡忡并不是坏事，它会让你时刻不能放松警惕，时刻反思自己身上的缺点，时刻学习对方的优点。

假以时日，即使你无法超过他，自己也会脱胎换骨，跨越到一个新的台阶上。

其实，说到底，你只不过是想逃避罢

了，哪儿有你说的未来，你骗得了别人，骗不过自己。

人，现实点，总是好的。

活在幻想里，虽然可以让你避免短暂的痛苦，但等待你的肯定是更大的空虚。

最后我再说说“投资人思维”和“马斯洛需求”这两个概念是如何让我的收入、让我的生命体验更上一层楼的。

投资人思维。

投资其实分为两个思路:非现金投资和现金投资。

先说非现金投资。

在 7、8 年前的时候，多弄几个微信公众号，放到现在都是妥妥的资产。

只要稍微用点心去维护，每天投入 1 小时，每个月带来 1 万元的回报，这个人 IP 也算是一种资产，比如提到“张情三”这个 IP，网上没有大规模谩骂、讨伐的声音，就算是很成功了，我也非常知足。(当然，这跟我规模小、不参与热点讨论、不跟其他大 V 互动、

不坑粉丝有一定关系）。

总之呢，如果你的 IP 已经建立起来了，一定要维护好，不要急于变现，不要急着割韭菜，要思考如何才能长期释放价值。

还有一点也非常重要，知乎或者公众平台上，有很多人复制我，模仿我，也都赚到钱了，只要他们不抄袭得太过分，我一般不会举报的。

因为他们能通过仿写我的内容赚到钱，靠这份钱养家糊口，买房买车，我也是功德无量啊。

我无形中成了他们的“供养者”，那么他们自然希望我越来越好，永远不要倒下。

希望我好的人越多，我自然就会越好。诅咒我的人越多，我自然就会越差。

这是一种很玄的能量互动，大家可以慢慢悟。

第二种投资，就是现金投资了。

手里的闲置资金多了之后，自然会考虑“投资”这冬路，避不开的。

尤其是老板这个层级的人，自己赚过真金白银，那么投资赚钱的概率也会大大提升。

打工者阶层如果投资理财的话，亏钱的概率很大，因为你没经历过自由职业者、老板这两个阶层，直接跳到“投资人”阶层，不现实。

在十几年前，最好的投资就是房地产投资了(A 股之外的其他股票基金也是入场好时机)。

而在今天，房地产已经没有这个属性

了，美股也非常高了(A 股一直没有投资的价值，昨天、今天、明天都没有)。

我平时很喜欢看巴菲特的演讲，他说过自己的投资原则:只投自己看得懂、跟自己每天生活有交集的公司。

比如，他之所以投资可口可乐，是因为他自己喜欢喝，他发现身边的很多人都喜欢喝，而且他走到世界任何一个城市、任何一个角落，都有可口可乐在出售，而且销量非常好。

我之所以会定投纳指和中概，原因也是如此。

我每天需要看 kindle(亚马逊的);

用 iPhoneAppleWatch 和 MacBook(苹果公司的);

用 Windows 操作系统和 Office 软件(微软公司的);

用 Google 搜索图片和科普知识(谷歌公司的);

我们日常中使用的电脑显卡、芯片，是 NVIDIA 的(英伟达公司的);

我如果再买车，也可能会买特斯拉(特斯拉公司的)……

不仅我在用，我走到世界上的任何一个城市，那里的人都在用这些公司的产品，而且这些公司不断在各自领域里进行创新(是真创新，不是骗补助、骗用户那种创新)。

所以，我就想投资这些公司，入股这些公司，然后我发现纳指的主要成分股就是这些公司，所以我才买的纳指。

买中概的原理也是如此。

腾讯、阿里、百度、美团这些公司是中概的主要成分股，也是我们日常生活中离不开的，所以我才会去买它们(这些公司主要在美国上市)。

至于网友喜欢关注的什么军工、半导体、新能源、医药之类的板块，我从来都不关注。

一是因为我不了解这些产品，我口堂生活中用不到它们;二是因为我不喜欢玩短线，  我喜欢做长期投资。

还有就是，大家千万不要学我去买纳指和中

概，因为我是在它们非常低迷的时候入场的，那时候股市一片鬼哭狼嚎，很多人纷纷离场，还有跳楼的。(别人恐惧时我贪婪)

你如果现在入场，很可能就是高位接盘侠。

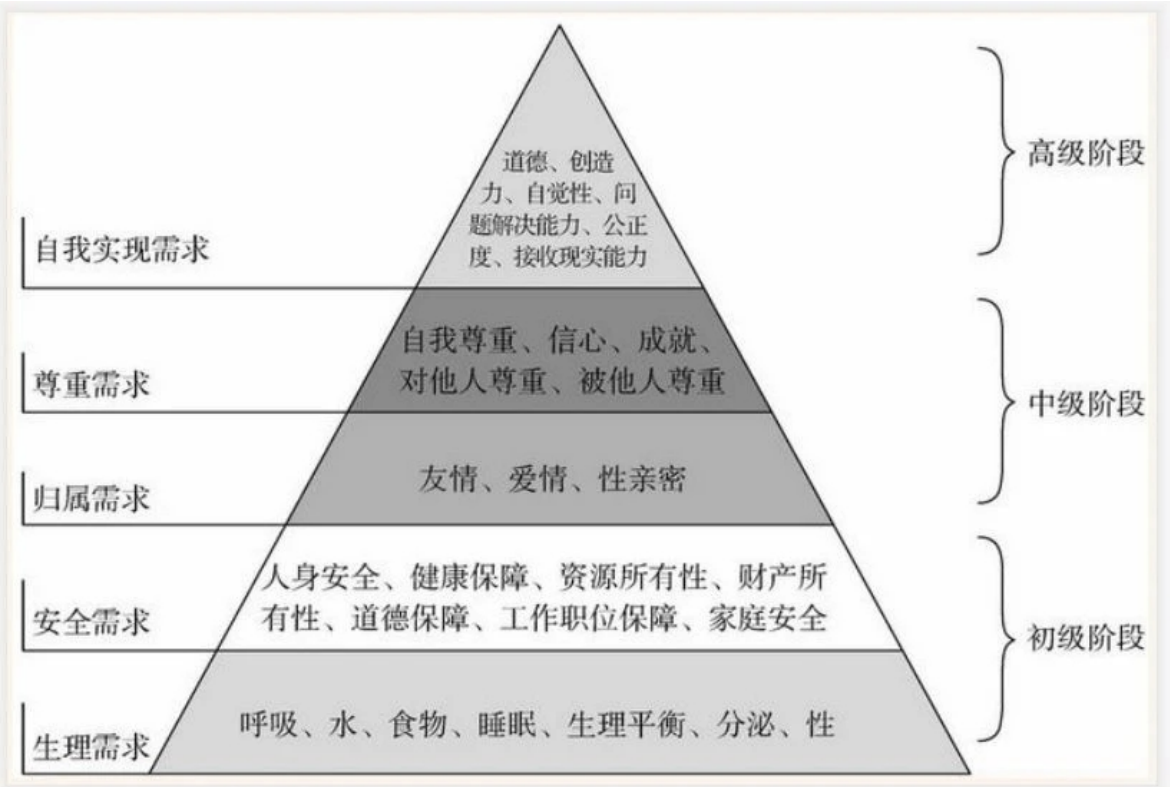
总之呢，如果你想通过投资赚钱，必须要有
两个前提:你自己赚到过钱;你有自己的投资逻辑，而不是模仿别人。

每个人都是不同的，别人得经验对你其实没有任何指导意义，你自己摸索

出来的，才是自己的。

再说马斯洛需求。

上面我说的“打工者→自由职业者→老板—投资人"理论，其实跟年龄有一定的相关性。




马斯洛需求金字塔

20 多岁的人，一般都要打几年工(我也不例外)。到了 30 多岁，如果自己有能量，有想法，敢闯敢干，就该开始折腾自己的事业了。

而到了 40 岁、50 岁，就该坐享其成了，享受“被动收入”带来的复利。20 多岁时，我们基本在最下面的层级上折腾。

30 多岁时，我们需要成家立业，人生也开始安顿下来。

年龄再大时，我们就要直面自己的内

心了。到底喜欢跟什么样的人交往，到底享受什么样的生活方式，到底如何从事业中获得成就感和愉悦感，这些都是我们需要思考的问题。

老祖宗说:人老奸，马老滑。

但是呢，我觉得如果一个人随着年龄的增长，只是让自己变得更奸猾了，是一件很悲哀的事情。

这个社会上有特别多这类中年人，他们人情世故玩得非常好，谁都无法从他身上占到便宜。

可是呢，他们这些世故，也只是让自己的生存稍微顺滑了一丁点而已。

他们没有更多样化的收入途径，他们的生活方式是定死的，他们忘记了自己当初的理想，或者已经不敢去妄想了。

所以，这类人是很难走到金字塔上面第二层的，不会真正尊重自己，也不会真正被别人尊重。

我现在是 30 岁出头的年纪，我理解的自我尊重、信心和成就感，主要来源于物质的满足，各种理想的实现，

各种好奇心的满足，以及精神上“被需要”的感觉。

“被他人尊重”也是来源于价值。

我的团队伙伴尊重我，不是因为我是老板，而是我能为大家效力，让大家多赚一些钱。

我的粉丝之所以尊重我，是因为我的文字能够满足他们的精神需求，让一部分人有所领悟，收入从此提升一个段位，生命体验也更上一层楼。

来自微信公众号:重启你的大脑