

本文是 2022 年 9 月 15 日付费文章

作者:张情三

昨天 VIP 群里有个群友私信问我，自己找了三个女的，为什么每次女人都对自己不理不睬的，自己对她也蛮好的，特别坦诚，什么都跟她说。

但还是不喜欢他，有时候还敢吼他，在外人面前，也丝毫不给面子，想让我给他点建议，如何拿下自己喜欢的女人。

我觉得这个问题还蛮典型的，今天就

专门写一篇文章来聊聊这个问题。

我之前说话一句话，这世界上所有的人际关系，都是一桩买卖，包括父母孩子爱人。

你想买，先得把筹码积累好，不然就是白费口舌，谈恋爱和商品买卖没有本质区别。

什么筹码？

你的收入，家境，社会地位，身材，
xing 能力，钞能力.....

这些都是，如果别人的预期价格是 8 分，而你所有的筹码加起来也只有 3 分，那你就不要想了，继续寻找下一个目标。

毕竟，人也要有自知之明，多大的金刚钻就钻多大的眼，是吧。

看不清现实是很可怕的，不是被骗财就是被骗色。

所以，熟悉我的读者都知道了，我第一句问的就是，你收入多少，有她高吗？

他说，5000，没她高。

我就说了，想要得到一个女人的尊重和臣服，“真心”和“坦诚”，这些都是非常廉价的品质，是个人都有好吗？根本没用。

什么有用？

征服和碾压，形成多维度的势差。（吸引力）

至少，我认识的十几位身边的老板，收入都比伴侣高十倍以上，没有一个人敢吼自己的。

不是因为他们真心，而是那些女的知道，自己不老实，随时有被换掉的可能。

而你呢，失去她，就没有更好的选择了，你就是个垃圾，想找老娘，必须顺着老娘，不然就休想。

说到底，还是实力。

而且，他还是没有认清现实，这个世界永远都不是，你付出了就有回报的。

你去跟医生说，我没钱，我想你免费

帮我做个手术吧，我会感谢你的。

你看他会不会帮你。

同理，你以为你事事为她着想，牺牲自己成全她，别人就会爱你吗？

太搞笑了。

一个女人如果爱你的话，根本不会看你爱不爱她，只会看你有没有吸引她的价值和实力。

这句话威力非常大，可以细品。

你一点儿都不爱她，但你长得帅，身材好，又会赚钱，她还是会非常主动，这就是现实。

爱是什么呢？

对于男人来说，是 **xing**。

对于女人来说，就是 **money**。

其实，无论是男女感情问题，还是家庭关系问题，还是职场问题，还是赚钱问题，只要你能看透本质，那么所有的问题都能迎刃而解。

男女问题的本质，如果你看透了，那么你就再也不会为“感情”而且纠结了。

资本的本质，如果你看透了，那么你就再也不会被资本收割，而且赚钱也会变得非常简单。

其实我们在进入社会之后，接触到的所有人际关系，忙活的所有事情，几乎都是为了性或者利。

所以说，如果不能让你获得这两方面资源的事情，你就别瞎忙活了，多累啊。

先说说男女这点事。

如果你知道一个城市有多少家超范围经营的洗浴中心、按摩店、娱乐会所，你就会明白男人的真正需求是什么。

如果你知道他们一天的流水有多高，你就会明白世界上最暴利的行业是什么。

如果你知道这里面有多少个女性服务员，你就会明白金钱对道德的冲击有多大。为什么女人做银行业务、保

险业务、卖车卖房业务，经常会被别人议论？因为议论她们的人，认定了这几米学在河边走，早晚会“湿鞋”。

因为你有业绩要完成，那边大哥说你陪睡一晚就跟你签这百万的单子，你禁不住诱惑，就下水了。

逻辑就这么简单，这些事每天都在发生，只不过很多人不愿意相信。

现代社会，单身的男女越来越多。

女性单身是因为有独立能力了，可以不依附男性了（女性的 x 需求远不及

男性强烈)。

换句话说，就是，女人之所以会找男人，就是因为自己没法独立生存，或者说，不想太折腾，缺乏安全感，想让男人给自己足够的情感寄托和金钱。

男性单身人群，一部分是因为条件太差，另一部分是因为他会算账了：他愿意拿出多少钱来换取自己的 x 满足。感觉不划算的话，他就不会买单了。

换句话说，男人之所以找女人，就是

因为，想满足自己的生理需求，而所有的女人都都是男人花钱买来的，穷男人是没办法找女人的，所以，只能骗，花言巧语，谈感情，用感情绑架女性，其实是为了满足自己。

思想成熟的男女两个人，如果愿意走到一起，那说明他们把账算清了，觉得都很划算，仅此而已，哪儿有什么爱不爱的。

现在离婚率之所以这么高，就是因为当初结合的时候，不成熟。等到脑子清醒了，把账算清了，就过不下去了。

男女问题非常复杂，肯定还有很多其他因素，但是我说的的是问题的本质。

如果你在男女问题上，遇到挫折了。朝着本质上去想，一定能想通。

为什么我一直提醒关注我的男性朋友说，一定要搭建自己的收钱系统，把收入搞上来？

因为男人想要的一切，都需要大量的金钱，没有钱，不说孤独终老，但你的xing生活质量肯定好不了，最后找个丑女，一起嫌弃，一起毁灭吧。

下面再说说“资本”的本质。

如果你了解了“资本”的本质之后，你对于金融、赚钱、消费、收割等方面，理解会更加透彻，更容易看懂。碰到的任何跟“钱”相关的问题，都能迎刃而解。赚钱，也会容易很多倍。

资本是逐利的，它能凌驾于所有的 fa 律、道德、人性之上。

说明白点，这个世界上所有的商业活动，船舶活动，都是为了赚钱，为了掩盖真实目的，大概率都会盖上改善绿化，为人民谋福祉，为大众着想这

些鬼话。

其实，如果你去查历史，当初发明银行、证券、股票、采票等等各种金融工具的人，都是彻头彻尾的黑设会、赌徒和强盗。

他们制定的规则保证了他们社一交易中，永远处于上风，永远有主导权。

另外，所有的富商、所有的发达 G 家，最初起家时，一定是使用了非常肮脏的手段积累的财富，不择手段。

今天，我们放眼望去，所有的广告、

所有的商家宣传，甚至融入到影视作品里的舆论风向，也都是为了把收割这个动作发挥到极致。

比如，电梯里有植发广告，有减肥广告，地铁上也到处都是。这些商家之所以会不断投放，就是因为，收到的利润大于成本。

这个月投入1个亿铺天盖地做广告，然后营收了11个亿，净利润是1000万，那么他们会乐此不疲继续投放，甚至会利用杠杆加大投放。

在电视台、在网站，在自媒体投放广

告也是同理。

之前在写作群也有人咨询过我，说有广告商花 1000 元在他的公众号投放广告，事后他问我，怎么样判断商家的这次投放赚没赚到钱？

我说，很简单。如果他下次还来找你，那就说明他上次赚到钱了。

再也不来找你了，那就说明他亏本了。

能赚钱就继续，不能赚钱就不搞了。

就这么简单。

在传统媒体时代，电视台之所以会花大价钱购买电视剧版权，或者自己录制节目，就是因为他知道，靠广告获得的收入远远能覆盖掉成本。

报纸和杂志，之所以会给写手和作家发高额稿费，是因为他们知道，自己刊物上登广告获得的收益，远远能超出成本。

这些都是资本家已经计算好的，他们才去做。

而现在是新媒体时代、自媒体时代，

有些人却很蠢。他们录制东西，写东西，却不想着收费，不想着赚钱。

他们仅仅是想记录生活，但是不盈利。与资本运行原理背道而驰。

凡是违背资本运行原理的人，都是被收割阶层。

比如我知道有很多做 DY 的人，完全是被张 Y 鸣收割了。

张 Y 鸣的思路是这样的：你们就不断录制内容吧，然后我收钱。等你的粉丝多了，想要营销了，我立刻给你限

流。你如果还想赚钱，我直接给你封号。

不会有任何一种例外情况。

所以说，你一定要认清自己的输出平台，不要缘木求鱼。

还有就是，资本最喜欢鼓励非菜阶层借贷消费，超前消费，他会告诉你，什么才是成功的人生，什么才是精致的生活。（Cct 威就经常干这种事情，还有各种大 V 到处引导消费，给你洗脑）

于是你得买学区房、买豪车、买名表、买包包，孩子还要上贵族学校。没有家底怎么办？那就把你后半生都卖掉吧，做一辈子奴隶来还债就行了，先刷信用卡就行了。

你不要问，直接把钱打到我的银行卡上就行了，我们的产品都是有认证的，吃不了亏！

至于是不是真的有认证，还是造出来的，谁知道呢？为了钱，什么事情都有可能发生。

资本和道德，都是用来绑架傻狗的。

如果你能看透资本，那你就不会被资本绑架。

如果你没有道德，那你就不会被道德绑架。

另外，人性都是逐利的，什么事你想不通，你就往利益上想，准能想通。

什么环节无法打通，你多使用“真金白银”这个工具，用钱开道，屡试不爽。

比如，你把半年的工资拿出来给车间

主任，他会在一个月之内把几十年的经验传授给你，手把手教你、带你，然后还把你提拔成技术员。

其他同事都去问主任，凭什么让他当技术员？

主任说：都是上面的决定，我也不清楚。

另外，普通人想要变得不普通，就不要用大众的思维。

大众认为，忠诚是人之本，无私奉献才是好，道德高尚最美丽，人人平等。

但你永远不要被这些枷锁所束缚，你要尽一切办法获得 VIP 特权，想尽一切办法搞钱，在法律允许的范围内，你去折腾，去收钱就行了。

很多人都不知道，真正的优质资源，都是要靠抢的，你无欲无求，无私奉献了，你的家人和孩子就要因为你的道德高尚喝西北风，这就是现实。

而且你免费帮助了别人，牺牲了自己，成全了别人，也得不到任何回馈，别人不光会认为理所应当，还会认为你是个低价值的贱货。

毕竟，没有一个高价值的人，会免费帮人的，都是要收取一定回报的，不然永远不帮人。

因为我经常聊“打工者→自由职业者→老板”这几个角色的转变和升级，所以偶尔会有人私信我，关于如何跳出“打工者”这一阶层的问题，其中就包括我很多的老同学和老同事。

其实呢，跟他们一聊天，我就知道他们能不能成了。凡是喜欢说“我先干两年，积累积累经验，再去单干”这种鬼话的人，基本上是没有希望了。

世界是瞬息万变的，但唯一不变的是：
现在你赚不到钱，将来你也赚不到。
现在你能混的很好，将来你也能混的
不差。

一切都是思维决定的，有了先进的思维，行动自然就能跟上。

机会都是靠抢来的，优质资源也是。

等，是永远等不来的。

我在VIP群里经常跟大家聊，经济的上一个层面，是Z治。经济负责生产

资源，而 Z 治负责分配资源。所以呢，无论上海和深圳经济再繁华，他们永远也要认北京做大哥，优质资源优先分配给北京。

一万年不会变。

而 Z 治再往上一个层面，是暴力，是掠夺。发达国家之所以发达，一方面是因为文化先进，Z 度优良，另一方面，就是在上世纪靠暴力掠夺，完成了原始的财富积累。

抢，是最原始、最有效的方法。即使到了信息时代的今天，流量、关注度

这些，也都要靠抢、靠蹭的。

另外，很多雄性动物找不到雌性，也是由于竞争力太差了，年轻雌性本身就是一种优质资源，你抢不过同类雄性，自然无法获得交配权。

我最喜欢看动物世界，那些雄性狮子老虎，为了争夺一个配偶，大打出手，拼命厮杀，有的耳朵都被咬烂了。而那些年轻的雌性，就在边上静静地看着，谁赢了谁就具有了交配权。

因为雌性的本能决定了，她们必须要让优良的基因传递下去，不优质的的

要淘汰掉。

在自然界里，雌性的地位是天然就比雄性高很多倍的，所以你会发现，对于大多数动物来说，雄性的羽毛都是特别艳丽、多姿多彩的，而雌性只需要长相平平，甚至灰不溜秋的就够了。

雄性除了需要厮杀之外，还有的需要会开屏，展示艳丽的羽毛，或者发出各种各样美妙的叫声，来吸引雌性，从而获得交配权。

总之，为了基因的传递，雄性真是用尽手段。

而人类社会，其实也是差不多的。

尤其是在底层，对于年轻的女性资源，也是要靠抢的，而且是凭实力说话。一位年轻女性，只要不是太丑，至少有 10 个以上的男性在拼命追，拼命抢。

但是呢，仅仅是为了繁殖后代，女性是很挑剔的。至少对方要比自己高 5 倍，高 10 倍，才有可能考虑。因为优秀女人的比例，比优秀男人多太多了。

举个例子，如果女性月薪 5000，长相中等，家境中等，那么她就可以列入优秀行列了，选男人可以像古代皇帝选妃子一样，任意挑选，想养 100 个备胎都很容易。

但是呢，如果男人月薪 5 万，也谈不上优秀，也就那样吧，其他的加分项不多的话，也是很拮据的，尤其是在大城市。

所以呢，在底层，优秀的女性都是要靠实力去抢的，跟动物求偶其实没有本质区别，你先跟同类去厮杀，去展示自己漂亮的羽毛，去展示自己的才

艺。胜出了，才有希望赢得交配权。

但是呢，在金字塔的上层，情况就发生了逆转。

优质的男性资源极其稀缺，所谓的优质女性需要拼了命的去争取，去贴，才有可能获得青睐。

中东部分国家，以及美国部分州，出现合法的一夫多妻制度，原因就在这里。

优秀的女性，是绝对不愿意跟同样级别，或者比自己级别低的男性婚配的。

但是优秀男性（收入是自己十倍以上）
实在太稀缺，只能共享，或者单着。

所以呢，就会出现，在底层 100 个男人争 1 个女人、在顶层 100 个女人争 1 个男人的现象。

在现代人类社会，对于男人来说，最有价值的资源其实是金钱，是财富，
这些也都是要靠抢、靠收割的。

最近我在重温《华尔街之狼》这部电影，小李子靠出售廉价的劣质股票给打工阶级，实现了财富的原始积累。

她的妻子问他：你为什么不去骗有钱人，而是去骗穷人？

小李子听了之后，无奈地回答：你以为有钱人会那么好骗吗？穷人之所以穷，是因为他们不但愚蠢，而且还贪婪。我呢，必须要去收割他们。

其实呢，观察 Z 国的一些励志大佬，我觉得他们跟华尔街之狼里的小李子没有什么区别。

比如说 L 军，他最近弄的一个小 M 手表，跟 apple watch 相似度 90%，其实就是个壳子，核心技术跟苹果差

了十万八千里。

但是呢，还是有数以万计的粉丝去购买，而且全是好评。

再比如说 xxx,开发和代理各种游戏，专门收割未成年人以及学生、白领屌丝，让他们把时间沉迷到这上面，实现合 F 的资本掠夺。

在五十年前的 M 国，以及今天的 xx，其实都是靠合 F 收割实现原始积累的好时机。聪明的老板应该都明白我说的意思。

合 F 收割智商税，合 F 抄袭模仿，都是不错的选择。在 xx 这片土壤上，如果你非要去搞研发，去打磨产品，那就是离死亡不远了。

来自微信公众号:重启你的大脑