

本文是 2022 年 12 月 2 日付费文章

作者：张情三

本文是付费阅读文章，在我三个付费群聊里的读者，不需要再付费查看，晚一点，我会将本文整理成 PDF 上传到群文件夹里。

另外，顺便说一下，计划还有 30 天左右，VIP 群和写作群就要涨价了，现在还有名额：[加入我的 2023VIP 群](#)

上个月，我写了一篇文章：[人生中最重要 3 三件事](#)

在文章里，我把金钱排到了健康前面。

也就是说，我认为，金钱比健康更重要，很多人不理解。

正常，我的价值观本来就跟大多数人不一样。我的收入、生活方式、生命绽放

形式也跟大多数人不一样。

我也压根不会寻求大多数人的认可。

如果你不认可，抓紧取关就行了。

但是，我相信还是有一部分读者，是认可我的这种说法的，尤其是底层出来、想要逆袭赚大钱的人。

而那些做出过非凡成就的人，也都会认可我说的理念。

健康算什么？连性命都要排在成功的后面。

今年年初开冬奥会的时候，群里就有人问我不看这些奥运会之类的比赛，我说我从来不看。

另外，我也不去动物园，不看动物表演。

因为我知道，凡是能赢得大量掌声的动物，都是从记事开始就被毒打、被严格训练出来的，流了数不尽的汗水、血水、泪水……

所以在我看来，欣赏它们表演是一种罪。

电影《霸王别姬》在豆瓣的评分一直占据着 top3，原因有很多。

不同的人能从电影里读出不同的东西。有一句台词我记得特别清楚：不疯魔不成活。

为了练成京剧名角儿，程蝶衣从小就是在师父的毒打下长大的。

只要能让徒弟们练出真本事，所有的手段都。要用上。
至于身体健康、心理健康，谁管你那么多。

一旦成了名角儿之后，所有的掌声、荣华富贵都来了。至于之前做出的那些牺牲值不值？这个不好说。

但是可以肯定的一点是：自己的大名能被几亿人知晓，所有的达官显贵都为自己所倾倒，这种生命状态是亿里挑一的，也不是有钱就能买到的。

其实创业、赚钱也是如此，你如果直想赚大钱，得先把灵魂交出来，押在金钱上。

神魔皆以血饲。

无论你想成神还是成魔，只要你想做一番大事，赚大钱，必须拿出货真价实的生命精华。

我之前说过金钱的意义，金钱就是生命精华的凝结。如果有人肯赠与你金钱，那么他就是拿出了自己的一段生命精

华献给了你，这是至高无上的忠诚和荣耀。

同样的，如果你想获得金钱，也必须拿出自己的生命精华来换取。

赚钱就没有轻松的。

比如，我每天都会写很多东西，有时候会头昏脑涨，思考过度，但是我还是得继续写下去。

如果买了新键盘，一般用不了半年，键盘上的漆就掉光了，而且我的手指肚都起了茧子。

之前有个人咨询我，想知道做自媒体需要掌握哪些技巧，比如直播这件事。

我说:你要做好一个准备，自己会累死在直播台上。只要你做好了这种心理准备，

那么就没有做不成的。

如果你去调查，无论是世界五百强 CEO、还是球星、明星、诺贝尔奖获得者，他们都下过多年的死功夫。

一丝一毫都含糊不得。

另外，大家也不要羡慕那些整天炫富的各种二代们，他们的父辈或者祖辈当年都为了赚钱拼过命，有的甚至直接在战场上拼过命。

当然，有的富人虽然没有长时间拼命的过程，但是他们肯定搏过命。

就是说，他们肯押上自己未来的二三十年作为赌注，搏一把。赢了就世世代代荣华富贵，输了就心甘情愿进去，即使吃枪子也无怨无悔。

当年东北的黑帮老大乔四是怎么起家的？在他还是一个小混混的时候，自己就遇到了拆迁问题，有几户人家软硬不吃，就是不肯搬走。

乔四出了一个狠招：把那几个钉子户召集起来，当着他们面把自己的一根手指剁了下来。

然后说，你们谁如果不服，有本事把自己的手指也剁下来。如果不敢，那就给我乖乖搬走。

于是那些钉子户都吓傻了，乖乖搬走了，乔四也在道上扬名立万了，所有的小弟都愿意死心塌地跟着他混，在东北一手遮天，呼风唤雨，享不尽的荣华富贵。

那么这个乔四是个有勇无谋、不知道爱惜自己身体的莽夫吗？

当然不是，他当然知道手指的重要性，但是他更知道，自己如果不搏一把，自己这辈子都只能烂在粪坑里，永无出头之日。

当然，我绝对不建议大家去做这类“魔”，而是希望大家都去做“神”。

如果你认可我上面说得这个观点，那我顺着这个话题，再讲 5 个进阶的思维。

如果你不认可我的理论，认为这种思维太极端，那你就不用往下读了。

1. 赚钱就是一股狠劲。

赚钱别的不需要，就需要你的一股狠劲，不聪明没关系，只要你能做到这一点，就能过上比 95% 的人都潇洒的日子。

如果你总是有牵挂，又是想把身体养好，又是想把恋爱谈好，又是想把父母照顾

好。

那很抱歉，你不适合赚钱，你更不适合创业，你应该回家种田。

既要又要普通人的思维。

有钱人都知道，很多时候，很多东西是没有办法兼顾的。

如果你要赚钱，那么你就要有决心做到：

你今天可以不吃飯，可以不睡覺，可以不談戀愛，但是一定不能停下收錢這個動作。

比如我，每天我是一定要收錢寫文章的，不管是刮風還是下雨，不管是谁离开了这个世界，无论再难受，进医院，我也必须收钱。

大多数人赚不到钱，只是因为做不到这一点，仅此而已。

没有那股狠劲。

最近有很多群友在问我，互联网上有没有什么赚钱的项目，月入过万的那种。

大家也经常可以看到各种平台上面总会有“月入三万，只需 2999”、“学好播音，月入过万不是梦”

但其实呢，效果不大，能不能赚钱我不知道，但是被割韭菜的可能性很大。

你知道月入过万是什么概念吗？

人家打工人每天干十六个小时，辛辛苦苦全年无休，一个月拼死才七八千块钱，你这随便搞一个月就一万块，你骗谁呢？

所以，容易上当的都是穷鬼，贪婪的穷鬼。

赚钱容易吗？

容易。

为什么呢？

我每天就动动手指头，给群友解答点问题，每天瞎 bb，就一年赚几十万。

也不容易。

为什么呢？

我在网上写作已经到现在快八年时间了，各个平台的玩法，我也是投入了至少一万个小时研究，才得到了精准的一手经验。

我今天之所以能收钱跟玩一样，我们团队收钱特别猛，跟我付出的心血是成正比的。

而那些梦想幻想着轻轻松松，啥也不干就月入过万的人，这对那些搞落地培训的机构简直是莫大的侮辱。

群里的小伙伴有的很快上手，一两个月时间就涨了上万粉丝，然后月入过万确实非常轻松。

但有的却只是看看，三天打鱼两天晒网，这样的人，赚一块钱都很难。

我相信能花 2000 块进一个微信群的人，都是有魄力的人，做事情不要犹犹豫豫，瞻前顾后的。

如果你没有执行力，觉得躺赚才是牛逼，被动收入才是高，那抱歉，你不要进群，

我不欢迎。

进来也是浪费钱，我在群里也没有任何指导，就是瞎 bb，闲聊，如果你自己不动，那你不可能赚到一分钱。

这也是一种筛选了吧。

人与人之间的差距就在这里了，就是有没有狠劲，愿不愿意实践，不需要多聪明，也不需要有信心。

大多数人看见一个好东西，能赚钱的事情，看看就算了，只有极少数人才会自己去模仿试试，这群人就是成功的那极少数。

有很多人经过我的一句话就开始行动，然后第二天就把入群费赚回来了，有的人怎么也赶不动，没救。

我想说的是，想找赚钱项目，这是人之常情，我曾经也一度陷入过“寻找赚钱项目”的过程。

但是现在我非常清楚，世界上根本没有“轻松赚钱的项目”，只有“轻松赚钱的人”。

换句话说，厉害的人，他做任何项目都能轻松赚到钱，因为他非常清楚，赚钱是一种感觉，是一股狠劲。

如果非要让我列举赚钱项目的话，我想说，我在公众号和知乎上写了七八百篇文章，每一篇都是一个赚钱项目。

如果你愿意调查的话，你去公众号、知乎、喜马拉雅、小红书等平台上去看，凡是粉丝数大于 10 万的大 V，他们背后都有一个或者多个赚钱的项目。

有的直接卖资料，有的卖课程，有的卖社群，有的卖产品，有的做培训，有的接广告……

总之呢，每个人都有自己生财之道，而且这些渠道并不是他们独有的，你如果想做，你也可以做到。

另外，信心、希望、能力、逻辑、思维、时间管理这些都是伪命题，你如果想变得不普通，你就要抛弃掉普通人所热衷于使用的词汇。

赚钱不需要能力，不需要规划，不需要信心，不需要希望，重要的是你得去做，硬着头皮上。

举个例子，半年前我开始做知识星球的时候，我压根就没报多大希望，我也没有仔细评估过自己：我有没有高学历？有没有某方面的资质证书？我的粉丝画像如何？知识星球这个 APP 的用户基础

怎么样？……

当然我也没有“浅尝辄止”的习惯，我就是上面持续输出干货，然后在公众号上进行各种推广。

最初的几个月，大家都是零零散散的加入，有时候2天进一个人，有时候3天进一个人……

到现在，经常是一天五六个、七八个地往里进，我都不知道什么原因。

我大多数的赚钱项目都是这样一种发展路径。就像我之前在群里说过的那样：莫名其妙、稀里糊涂把钱给收了，才是赚钱的最佳状态。

屁的信心，屁的感觉良好。

反过来看，很多人是怎么做的？

他们总喜欢用自己的逻辑、思维去分析、去预测，然后就把自己给否定了。

你也不想想，如果你的逻辑、思维、预测准确的话，你会是现在这个穷样子吗？

在 VIP 群里，也经常有人问我类似的问题：

粉丝有很多，但是过不了心里那道坎，收不了钱，怎么办？
凉拌，硬着头皮写收入文案收钱就行了。

只要你敢收了，就有人敢给。

这就是赚钱的本质，就是收钱。

但很多人把因果关系都搞颠倒了。

其实大家最需要做的，是先不择手段地找到收钱的感觉，然后你自然就会找到

属于自己“节奏”。

然后，才会有自己的逻辑、思维、框架。但是自始至终，赚钱都跟能力、希望、信心不沾边。

至于项目、坚持这些，也重要，但不是最重要的。

因为市面上赚钱的项目太多了，而且有坚持能力的人也太多了，你看那些上班族，能日复一日地朝九晚五上班，够有毅力的吧？

但是他们都赚不到什么实质性的钱，根本原因就是他们没有收钱的狠劲，而且脑子里装满了太多虚无缥缈的词汇，最终把自己绕进去了，这辈子只能做穷鬼了。

我再说点玄的。

我把人性中一些充满希望的词汇从我的词典里删除了，同时我也把很多有负面暗示的词汇删除了。

比如，之前有人在群里问过我这样一个问题：做了好几个项目，都没怎么赚到钱，感觉备受打击，怎么办？

我就给他讲了一个故事：豹子是草原之王，它们的速度、体力、凶狠程度都可以称王。

但是呢，它们追赶羚羊的时候，10次有9次可能都会追不上。眼睁睁看着将要到手的猎物一次次跑掉，它们是怎么处理的？

它们不会有任何负面表情，也不会有任何负面的情绪，它们就在地上打个滚，跟同伴打闹一会，张个哈欠，打个盹，然后继续蹲下一波羚羊。

其实呢，人类的智商、精神力量绝对不比豹子老虎弱，但是很多人被垃圾词汇给毒害了，整天胡思乱想。

要知道，失败、被泼冷水这才是人生常态好吗。

我之前说过一个“泼冷水理论”。大概过程是这样的：当我们兴冲冲、满怀希望地去做某事（比如发现一个赚钱项目然后带着团队一起全力以赴；或者觉得自己很优秀，于是来到大城市闯荡；或者一个大美女突然对平凡的自己感兴趣）。

结果呢？

很可能是，发现事情并没有自己想得那么简单，被现实泼了一大盆冷水，自己的心也立刻凉了一大截……事实上，当你想要成长时，想要赚钱时，你会碰到

很多个“泼冷水瞬间”。

怎么办？当然还是要继续向前冲啊，没有任何退步的理由。尝试次数多了，坚持时间久了，局面自然会发生改观。

最后我想说，人可以为生病和贫穷而且悲伤，除此之外不应该有第3个悲伤的理由。

因为有了金钱和健康，其他一切的美好都会如约而至。

2. 敢撒钱才有吸引力，才会有人追随

我说的撒钱，不是浪费钱，而是敢花钱，敢花大钱，敢花冤枉钱。

在以前的年代，如果乔四这样的人想在黑道上扬名立万，他不仅要有勇有谋，更要敢干搏命。

而现在是法治社会，如果你想做领导，想让别人死心塌地追随你，你必须敢花钱。

其实敢花钱，从某种意义上来说就是在搏命。

因为任何人的钱都是用自己的生命精华换来的。

你如果敢花钱，那么在别人看来，你就是敢于搏命的人，那么你就有了非常大的领导力和魅力，别人自然就愿意追随你。

举个例子，如果你是个创业者，你带领几个人一起拼搏，那么你就不要纠结小钱。

比如请客吃饭，升级办公室配置，给客户送礼，给自己买豪车、买奢侈品……

我之前讲过“两个零”理论，就是说，如果你是老板，那么在买东西时就不要太纠结价钱，你买一件 3000 元的商品就要跟别人买 30 元的商品那样随意和镇定自若。

注意，我不是让大家浪费，也不是让大家当冤大头，而是要找到敢花钱、会花钱的感觉。

两者并不冲突。

3. 无所事事更耗心血。

有的人就特别爱惜自己的身体，从来不上班，更不愿意拼搏到深夜。

但是你要清楚，不要以为你闲着的时候就是在节省自己的心血，在保护自己的生命精华。

错了,真正的休息和放松,并不是无所事事,并不是悠闲,而是做自己喜欢的事,做能给自己带来成就感和激情的事。为了梦想而拼搏的人,每天都精力充沛、信心满满。

另外,很多人不在事上拼搏,他把宝贵的生命精华都浪费在错误的事情上了。

比如,跟领导斗智斗勇,跟同事尔虞我诈,跟家人生闷气,跟自己内耗……这些事情才是真正的浪费生命。

何苦呢,还不如去赚钱拼事业。

群里的小伙伴每天都在不断成长,不断收钱,你觉得就算每天拼到 12 点,他们会累吗?

相反,他们会觉得太爽了。

这就是他们想要的生活。

有钱和收钱，就是普通人最值得兴奋和快乐的时刻。

4. 我们不会一直辛苦下去。

说句鸡汤话:只要辛勤耕耘，总会有收获的那一天。

运动员从记事开始苦练十几年，如果有天赋的话，也到了该拿奖牌的阶段了，然后就可以各种接广告、做代言、收钱收到手抽筋。

京剧演员从童子功开始，苦练 15 年差不多也可以挑大梁了，然后就可以名满天下。

写作、创业其实也是同理，一万小时是个比较客观的衡量指标。

人不可能一直辛苦下去，只要你拼几年，把收入渠道打通，组建好自己的团队，找到了赚钱的感觉，也找到了花钱的感觉，那自己就可以放松下来了，从此只去做自己喜欢的那部分工作。

5.最后我想说一句，拼命也不是无脑拼。

自己的眼睛、脊椎、心脏如果出现了不舒服的状态，一定要学会休息，或者去看医生。无脑拼真的会猝死的。

虽然我嘴上说着把金钱放到健康后面，但是我并不傻，有些“身体零件”出现了问题，后期修起来就很麻烦了，甚至是不可挽回的损伤。

其实网络上报道那些猝死的人，一般都是“打工者阶层”，他们背负车贷房贷的内心，有老下有小，已经成了拉磨的驴内心，最终只有死路一条。

即使不死也会成为赚钱的机器，行尸走肉。

而做老板，真正赚到钱的人，都应该懂得“变通”，不要走进死胡同。

提到“死胡同”，我想再多说两句，什么样的人才会走进死胡同呢？

选择越少的人越容易走进死胡同。

比如，那些工作猝死的人，他们之所以玩命工作，是因为他们背负着房贷车贷和巨大的家庭开销，他只有这一条路可以走，没有任何试错的资本。

再比如，为什么总有家庭主妇被杀猪盘骗几十万？因为她们没什么赚钱的途径，这个套路蛮诱人的，就搏一把吧。
还有的人被骗了 10 万元，还会追加 30 万、50 万。

为什么？

我告诉你，这些人潜意识里其实知道自己被骗了，但是他们没有别的出路了，只能最后一搏了。

我在本文里说的搏命，大家一定要跟这些蠢货的“搏命”区分开来。

聪明的老板都不应该只给自己留一条后路，也不应该只有一个收入途径，否则很容易陷入被动的局面。

来自微信公众号：重启你的大脑