

本文是 2022 年 12 月 24 日付费文章

作者：张情三

这年头如果你上大街走一圈的话，你会发现有很多有才华的穷人，唱歌的、跳舞的、游戏打得非常牛的、钓鱼技术非常好的、会画画的、甚至还有会撩妹的.....

但是，这些人在生活的很多方面还是非常拮据，非常贫困，在经济上依然是个屌丝，做人依然非常胆小怕事。

所以，这些人都是小聪明，不足道哉。

真正的聪明，一定是体现在金钱上面的。

一个人的时间越值钱，那么就说明这个人的智慧就越高。

但是，你也会发现，有的人他本身就是个打游戏的，但是他就是通过游戏来赚钱。（比如上网当主播）

有的人，他喜欢钓鱼，他也能通过钓鱼这项爱好来赚钱。

还有著名的画家梵高和著名音乐家贝多芬。两人都有惊世才华，但是呢，一个穷的叮当响，一个富的流油。

还有很多，我就不说了.....

为什么会有这样大的差别呢？

很简单，因为能把才华转化为金钱的人，都有贵人指点。可能是自己求来的，可能是碰巧遇到的，但就是有贵人指点。

当然了，包括张情三自己，最初出来创业的时候，也遇到过很多贵人。

这些贵人的一句话，可能就可以让你吃几年，多赚好几百万，可能一句话就能解决你想破头都想不出来的难题。而且如果你现在在职场的话，你就更应该知道贵人的重要性了。

职场里如果你想往上走，没有关系，没有领导提点你，是根本不可能的事情，能从职场升职的，99.9%都是关系户，懂的都懂。

这年头，想要白手起家，或者屌丝逆袭，如果能遇到贵人相助的话，很快就能立起来。

如果仅仅靠自己闷头苦干，大概率会撞南墙。因为这个世界最宝贵的东西就是成功者经验。

成功者的经验，不一定是长篇大论，有时候可能仅仅是一个“可以”，或者一个

“不可以”。

如果你是个打工者，想让领导为自己办事，不知道怎么做，你去大佬那里请教，一句话可能就能让你明白了。

如果你出来创业，想做某个项目，拿不定主意，你去大佬那里请教，他只需要肯定或者否定，就能节省你大量的试错金钱和试错时间。

所以说，人生中如果能遇到一个引路的贵人，特别重要。虽然他不能保证你能赚多少钱，但是在重大决策面前，他的一句提点可能就价值千金。

那么什么样的人算是贵人呢？

主要有两方面：有成果（有钱）+愿意帮助你。

有成果、有钱，这个好判断，就看他的公司、资产和收入即可。

难的是，贵人凭什么要帮助你？这年头，有钱人其实活的很简单，主要有两方面。

第一，物质生活的简单。

越是有钱的人，越清楚，物质这个东西，搞的太复杂了，会让人身心俱疲的。

比如吃饭这件事。年轻的富人，很少有整天大吃大喝的，因为只要上过高中的人都知道，这样吃喝对自己的肠胃、肝脏会有多么大的伤害。我认识的 80 后、90 后的有钱人，很多人吃饭已经很简单了，包括我自己也是。

一顿饭里，有优质蛋白质和干净的蔬菜，就够了。

至于火锅、烤肉、烤鱼、海鲜、各种重口味炒菜之类的，一年也吃不了几次。口腹之欲这个东西，是个无底洞。

如果你爱吃辣的、咸的、油炸的、烧烤的，那么你的口味会越来越重。三高、痛风、中风，都在向你招手。

第二，人际关系的简单。

越有钱的人越清楚：我们人生的很多的烦恼，就来源于人际关系的复杂。

而且是越有钱之后，我们的自由度越高，我们越可以选择跟谁交往、不跟谁交往。

当然，那些整天参加饭局、大腹便便的老一辈富人除外，他们的身体已经被他们糟蹋的不成样子了。千万不要羡慕他们，也不要学习他们。

人一旦有钱了之后，人际关系就必须认真对待了，对于大部分想跟你发生交集的人际关系，你都要明确地拒绝。

如果你结交了比你穷很多的人，他们一定会诋毁你，还有人会害你。

绑架、抢劫、盗窃之类的案件，大概率都是穷人抢富人，没有反过来的。

这就是富人不愿意跟穷人打交道的原因。

所以说，如果你想结交富人，结交贵人，一定不是简单的给对方送钱、戴高帽，或者想办法混圈子、请客吃饭、拉关系这么简单。

主要有 5 点，如果你能做到，保证所有的富人都不会讨厌你，都会很欣赏你，并且愿意做你的贵人。

1.乐观的人更容易获得贵人的帮助。

我在 VIP 群里有非常严格的规定：不允许讨论负面新闻，不允许任何形式的抱怨，不允许发牢骚，不允许攻击别人，甚至不允许否定别人。

我为什么要这么规定？是因为我有道德瑕疵吗？是因为我接受不了残酷真相吗？是因为我有阿 Q 精神吗？都不是。

这个世界有多糙蛋，人性有多贱，我比你清楚多了。

不过归根结底，我们还是要赚钱，还是要生活下去的。

所以，尽量多说乐观的话，少说负面的言论。无论多有钱的人，其实都希望自己身边的人是乐观的、是积极向上的。

因为环绕在这种能量场里面，会觉得非常舒服，能量非常充足。

如果你整天抱怨社会，抱怨别人，自怨自艾，那么所有厉害的人都会远离你，更不会提携你，因为没人希望自己会被你的负面情绪感染。

我之前说过一句很玄乎的话:只要你嘴巴上少说不好的话，那么你的人生也会真的变得更好。

2.对金钱和有钱人不要有任何负面的想法。很多穷人，特别喜欢说的话就是:金钱是万恶源，人为财死鸟为食亡。现在的人心，都让金钱腐蚀了，人心不古啊，还是以前的年代好。

只要你对金钱的看法是负面的，那么金钱一定会离你远去，这不是迷信，而是有科学道理的。

建议大家大家去观察一下，穷人和富人的区别，可能很多人没有意识到，自己可能就是这类仇富的人。

用苹果手机的人不会嘲笑用国产手机的人，而用国产手机的人很可能会嘲笑用苹果手机的人:这个傻货，花了 8000 块钱买个手机，而且很多功能都不如我的千元机。

智商税!

开奔驰宝马的人不会嘲笑开国产车的人，但是开国产车的人很可能会嘲笑开奔驰宝马的人:这些人的钱都不是好来的，男的肯定是做非法生意的，女的一定是别人的小三。

这些人结局都好不了，只有我们开国产车的人最高尚。支持国产我骄傲!

坐头等舱的人不会嘲笑坐经济舱的人，经济舱的人很可能会嘲笑坐头等舱的人。

关于头等舱，我想再多说几句。

经常坐的人应该知道，有的头等舱登机时进门左转，进入一个独立的舱室，跟经济舱的人不会有交集。

而有的头等舱跟经济舱是一个舱室，都是进门右转。头等舱先落座，经济舱的人再乌央乌央地往里走，他们在登机的时候会穿过头等舱过道。我特别喜欢坐在那里观察经济舱乘客的表情，听他们的聊天。

我听到过不止一次这样的聊天：A 对 B 说，你看，还是头等舱宽敞啊，还能躺下来，要不然你也去升个舱吧(其实是开玩笑的语气)。

然后 B 就酸溜溜地说:我才不花那个冤枉钱呢,几个小时就到了,我吃饱了撑的坐头等舱。

他们的想法就是，坐头等舱的人很蠢，不会算账，吃了哑巴亏，真冤。这些穷人心理我为什么这么清楚?因为我当年就是从用国产手机、开国产车、坐经济舱过来的。

幸好我及时转变过来了。

如果你依然认为穷人的所有决定都是正确的，富人的所有决定都是愚蠢的，那么你在跟富人打交道的时候，一定会露出鄙夷的神态和言语，富人一嗅到你的这种气息，就直接把你否定了，不会再跟你发生任何交集。

结局就是，你吸引的都是跟你一样的穷鬼，金钱对你都是排斥的。为什么我极力鼓励大家要多体验美好的产品和服务

务呢?因为体验才是最好的老师，体验可以让你消除偏见，拥抱富有。

另外，对于别人的财富，我们永远要给予祝福，由衷地为他们高兴，而不是讽刺。

因为，我们很难成为，自己讨厌的那一类人。

3.尊重对方，从尊重对方的时间和金钱开始。

我碰到过很多在微信上直接问我问题的人，我并不认识他们，他们也没有付费，就是很突兀地咨询我专业问题，那我只能拉黑对方。

即使付过费的，如果翻来覆去总问问题，我也会拉黑他。因为他交的钱很少，问的问题很多，我不可能全天候就伺候你一个人。

所以说，如果你想咨询大佬问题，平时多跟他互动，多给他朋友圈点赞，多给对方提供情绪价值。

即使皇帝老子也需要别人夸赞，你一定要知道这个事实。

另外，问问题直接给对方发个红包，是转账能看到金额那种。66 元、88 元都可以。

如果对方身价几千万，大概率人家是不会收的，但是觉得你很懂事，也很尊重对方，很可能就跟你聊几句。

其实现实中给领导送礼也是同样的道理，人家可能根本不差你那仨瓜俩枣，但是你的姿态是尊重对方的，是敬重对方的。

这一点很重要。

除了尊重对方的时间，还要尊重对方的金钱。

比如，你跟富人吃饭，你必须抢着买单，或者提前把账单结了。

千万不要有“反正你有钱，你就买单吧”这种愚蠢的想法。要知道，这个世界上，任何人的钱都是辛辛苦苦赚来的，都不是大风刮来的。

即使富人抢着买单了，只要你露出一丁点“你有钱你买单”的姿态或者眼神，那么对方一定会在心里把你拉黑。

这时候，你应该给对方转账，说这顿饭自己收获巨大，就不能让你买单了。对方收不收是他的事，你转不转是你的姿态。

4. 不断向他汇报，你从他身上学到的东西，以及你自从运用了他说的方法

之后赚到了多少钱。

他听了之后，保证会非常高兴，而且会继续指点你，让你的事业更上一层楼。因为你满足了他好为人师的人性弱点，这一招比你送钱都有效。

比如，在我的写作群或者 VIP 群，经常有人汇报他跟我学习之后的成果：

我听了之后，就觉得超级有成就感，那么这些按照我的思路去执行、然后赚到钱的人，我能不重视吗？

他们以后有任何问题，我也会优先回答的。

所以说，不管你是找到一个付费大佬，还是免费大佬，你一定要向他汇报，自从你读了他的书之后，自己有多大的进步。

或者是，自从你读了他写的文章，加入了他的社群之后，你有哪些成果。他听了之后，一定会非常高兴，比收到了一箱茅台还让人愉快。

大佬一高兴，那么肯定就倾囊相授了。

5. 你需要让贵人在你身上看到他当年的影子。

我有一个老同事，30多岁了，在某国企已经当上副处长了。

我就问他，当年我还在公司工作的时候，也没看到你有什么出众的地方啊，怎么现在升的速度这么快？

他回答说，自己一心钻研技术，从来站队，不参与办公室政治，也不拉关系。

大领导就跟他说：“现在咱们厂子里有好几个派别，互相争来争去，技术搞得

很一般，但是拉关系却一个比一个强。我看只有你是中立的，而且这么多年一直是技术骨干，你身上就有我当年的影子。所以我才会提拔你。”

当然，我举这个例子，并不是要大家跟这个“正直的人”学习，这件事有很大的偶然性。

我想表达的事，如果你知道某个大佬的经历，你的经历如果跟他有交集，你可以让他知道。

如果他在你身上能看到他当年的影子，他一定会不遗余力地帮助你，因为他非常清楚，你这一路走来，有多么的不容易。

为什么他这么清楚？因为他当年也是这样一步步走过来的。

来自微信公众号:重启你的大脑

