本文是 2023 年 1 月 25 号

我之前说过一句非常扎心的话，人生想要过得幸福，过上自己想要的生活，不论是物质还是精神上的富足，都需要金钱来支持，都需要金钱来滋润。

而且是花的钱越多，生命体验越好，心里越敞亮，越觉得没有白活，各位老板都懂我的意思。

而可悲的是，大多数人一辈子都在做不赚钱的事情，结果就是穷的叮当响，沦为大多数人，然后思想被 xxx 引导，阉割自己的斗志，哎，算了，还是躺平吧，钱也没那么重要！

只有极少数人能够看透这个圈套，跳出来，直接摘取金钱这个果实，然后他们无一例外都活的很滋润，很自由，想要什么人或者商品，都可以花钱买过来。

这些年我见过太多考证、学习非常猛的打工人，心里咨询师、教师资格证、幼师证、会计证、都非常多。

也见过很多非常会做人的老板，请客吃饭喝酒那是好不心疼，花钱如流水。

但是呢，这些人混了十几年还是一事无成，背着房贷车贷，欠一屁股债，做人非常憋屈。

毫无疑问，他们都非常有“才华”，非常懂人情世故，但是呢，就是赚不到钱，就是解决不了生活中的实际问题。

面对女人也是没有底气，家里人也骂他们废物。

反而像我这样，不怎么努力，不怎么读书的粗人，也不懂人情世故，经常到处

七搞八搞的人，活的很富有很滋润，赚钱跟玩一样，受万人敬仰。

你知道为什么社会上总有很多很有才华，但是很穷的人吗？

他们看似很聪明，但是如果你仔细去观察，他们的聪明也就仅仅体现在会拍马屁，会说话而已。

这种能力在我看来，屁用都没有，屎用都不当。

会说话、会做人这么多年，还是穷鬼一个，只能说明一点儿用都没有。

为什么会出现这种状况呢？

因为他们没有利用自己的技能和能力，为自己谋取实际的利益，也就是金钱和资源。

所以，我只能说，他们把自己这几十年的时间，把自己的聪明才智都用错地方了，用错人了。

一个智力正常，正常大学毕业的人，在智商方面不算前 10%，至少也在前 20%了。

按道理来说，智商够高，那么赚钱能力应该也是前 20%，每天过着非常滋润的生活。

但现实，并没有，大多数大学毕业的大学生都在苦哈哈打工，一个月都赚不到几千块钱。

大多数务实的老实人，拼命一整天都搞不到 300 块钱，日子过的非常苦，连逼都没得草，生命体验非常不好。

这里面肯定是出了问题。

出了什么问题呢？

我总结，有两个方面，第一，是他们每天接触的信息有问题，第二，什么都可以做，就是不搞钱，就是看不透赚钱的本质，就是不收钱。（大多数人一生都学不会赚钱）

先说第一个，每天接触的信息有问题。如果你稍微注意一下，你就会发现，每天你接触的信息，要么就是用各种方式告诉你：

“人生不要太努力，金钱生不带来死不带去的，总之，赚钱没有用！喜欢赚钱的都是浪费生命！”

要么就是告诉你：

“人生应该为我们的 xx 奋斗，应该为别人着想，考虑自己就是格局小了，自私自利就过不好！没福报！”

你现在静下心来，思考一下，他们为什么这么说？

难道真的是如此吗？

很显然，一派胡言。

如果你没有独立思考的能力，那么你的人生就会被别人所掌控，非常可怕。

但其实，只要你稍微简单思考一下你就知道。

我们每天起床做事情，其实都是为了钱，自己想要的一切，金钱，地位，美女，尊严，爱情，都需要金钱来维持。

换句话说，如果没钱，你屁都不是。

但他们却告诉你，钱不重要？其心何其歹毒。

这么些年你自己应该也有体会，这个社会不是你无私，你对别人好，别人就会同样对你的。

事实上，在你很弱小的时候，你无私，别人就索取，你拼命付出，别人就拼命索取，根本不存在“赠人玫瑰，手留余香”这种鬼话。

难道你还没看清吗？

相反，你自私点，多搞点钱，所有人都会打心眼里尊重你，喜欢你。

难道不是吗？看不清现实是很可怕的。

他们这么说的唯一目的，就是让你奉献，让你不赚钱，然后他们好对你理所当然的索取，好把钱装到自己的口袋。

否则我实在想不出为什么会有人传播这些言论。

我记得一年前“躺平”这个词比较流行，也是如此。

意思就是，不想奋斗了，不想努力了，因为再努力也买不起车，买不起房，结不起婚，生不起孩子。

那还努力个屁啊？

很多人都觉得特别好，因为符合内心的那种“穷人努力也得不到回报，总是被割，还不如躺平呢”。

其实呢，“躺平”的人已经接近死亡了，是精神死亡，灵魂死亡。人生如果没有追求了，没有挑战了，那么存在的意义也就消失了。

30岁就死了，只是等到70岁再埋而已。

当然，我也不是建议大家去加班加点打工赚钱，每天 996 地忙碌，那样也容易让自己迷失在无意义的重复性工作里。

不仅没赚到什么大钱，还会把自己累垮。普通人的生活和工作，其实都是非常枯燥乏味的。

你说活着没劲吧，每个月还能赚点钱，养家糊口，老婆孩子热炕头。

你说活着有劲吧，其实日复一日地重复相同的动作，也挺没意思的。

这就是为什么，我在公众号写的东西都是杀气腾腾的，都是刺激的，都是让人读起来很爽的。

因为我知道，大多数人的生活都是很平淡，很无聊的。

大家都需要接触杀气腾腾的文字，来让自己保持昂扬的斗志。

这样你的生命力才能旺盛起来。

之所以有很多人愿意花几百几千块钱进群听我扯淡，也是如此，吃优质的精神食粮比吃大餐要爽 10000 倍。

人类社会本来就是个大丛林，而那些病怏怏的东西看多了，整个人浑身没劲不说，大脑也容易混乱、迷糊。

总之呢，一个人败家、堕落、没有战斗力，都是因为接收垃圾信息导致的。

所以说，你有钱吃大餐，不如花钱给自己的脑子喂点优质的精神食粮。否则你只能成为一个大腹便便，四肢发达，头脑简单的傻狗了。

一辈子被别人控制，是很可悲的。

第二，很多人之所以感觉到生活事事不顺，其实就是因为没钱，没看清本质，花了太多时间在不赚钱的烂事上面了。

人活着，无非就是两件事：金钱和情绪。

有些人想翻身，想过上好生活，那就去赚钱啊，就去收钱啊，为什么要扯一些没用的东西。

穷人的所有问题，所有困境，都是因为没钱，不是你没看书，不是因为你不会说话，也不是你不会做人，都不是，就是因为穷，你缺钱，仅此而已。

所以，如果你是个穷鬼，你必须把所有的时间都拿来赚钱，收钱，而不是搞一些跟钱没有关系的垃圾。

金钱充足，就能让我们充分享用各种物质和服务。当然，金钱也会给你带来好的人际关系、家庭关系。

情绪稳定，心情愉悦，内心踏实，这个也是我们每个人都要努力达到的境界，而且它不仅仅是金钱就能换来的，需要我们不断的修炼。

除了金钱和情绪之外，我们都不要随便为其他的东西起心动念，否则很容易落入 xxx 为我们安排的陷阱。

比如，xxx 去世了，它带着你感动一波；xxx 有灾难了，它又带着你悼念一波；xxx 实现了，它又带着你自豪一波.....

凡是为自己的金钱和情绪之外的东西所牵动的人，我都看作是傻狗，没救了，你今生今世都会活在最底层，而且你的子孙后代还会在你的错误教导下，沦为 xxx 的 slave.

下面，关于如何更好地获取“金钱”和“情绪”，我给大家分享两条杀气腾腾的经验。

我们所有的动作，念头，都是要琢磨着怎么样把自己的事业做大，规划新的赚钱项目，然后获取更多的金钱。

你知道为什么现代社会很多人迷茫吗？

因为这些傻屌，他们每天都在被垃圾信息所轰炸，今天自己为 xxx 感动一下，明天自己又在 xxx 的诱导下要去买什么垃圾房产和垃圾车，结垃圾婚，生垃圾后代。

总之呢，他就是不去想，怎么能赚更多的钱。

还有就是，很多人突破不了的一个瓶颈就是，自己时间很多，但是不知道如何

把空闲的时间换成金钱，就是不知道如何发力，找不到方向。

我在 **VIP 群** 也讲过该如何突破这个瓶颈，我今天简单跟免费的读者聊几句。

（如果想进我的 **VIP 群** 可以点击文末的“阅读原文”，完整版的分享在群文件夹里）

赚钱的本质是收钱，就是这一个动作，而不是学习技术，不是提高格局，不是学习思维，不是混圈子，不是混人脉，不是组建团队。

现在是互联网赚钱的时代，你想要把自己的时间和才华换成金钱，首先要做到的是：找到一个收钱的点。

可以是模仿同行，可以是进大佬的付费社群学习，可以是自己摸索，总之呢，第一步一定是找到一个确定的、能收钱的点，哪怕金额很小。（我在 **VIP 群** 和

写作群里也都讲过，后面也会一直分享，如何找到赢利点)

一旦你找到这个点之后，你就知道该朝着哪个方向努力了，这时候你的时间和才华才不会浪费掉。

另外，大家一定要搞清先后顺序，一个人一定是收钱的点多了，客户多了，自己才会逐渐思考组建团队、格局、思维、人脉、矩阵、圈子这些东西，而不是反过来。

经常收钱的人，每天一定是非常兴奋的，充实的，只有在这个前提下，才会衍生出其他所有的美好品质，和先进的思维。不会收钱的穷鬼，你再怎么学习先进的思维，也是白搭。

另外，如果你没钱的话，一定要把灵魂献出来，每天去寻找收钱的点，不要去搭理 xxx 对你的洗脑，不要去旅游，不

要跟穷鬼同事和穷鬼同学聚会，不要去健身，不要去社交，不要去找男人找女人，所有你认为美好的东西，其实都是从金钱衍生出来的。

而金钱的背后是价值，是心血，是世界上最实在的东西。

说完金钱，再聊聊情绪，我发现 VIP 群里很多富有的老板也控制不好自己的情绪，所以我有必要说说这件事。

社会是很燥蛋的，并不是说你赚到钱了就不会有负面情绪了，它仍然需要刻苦修炼，并不比赚钱容易。

你如果想要心情愉悦，必须要培养自己怎么样都不难受的能力，我总结了下面 4 个步骤：

①不要追求完美主义，包括对事、对人。任何事情都会有瑕疵，任何人的的人性都

禁不起考验。所有的人都是贪婪和自私的，所有的人际关系最终都会消失（除了血缘关系）。

②不做画蛇添足的动作。这个世界是很奇妙的，任何事情、任何人际关系，都需要“恰到好处”，一旦过了界，就丧失了所有的美好感受。

③保持高度的警惕，在出现上述两种倾向时，迅速选择退出，绝不纠结。

④培养自己快速决断、说放就放、不陷入情绪旋涡的能力。

另外，很多人长期关注我，也都知道直接赚钱的重要性，都跟我说想赚钱，但是总是找不到方向，或者说努力到一半就泄气了，永远上不了赚钱的正轨。

我说很正常。

为什么呢？很简单，因为他们还没有真正领悟我说的那句“赚钱的本质，就是收钱”。

前期总是不收钱，一直免费付出，没有任何正反馈，然后就放弃了，这样的人太多了。

只要你领悟了这句话，你就可以完全直捣黄龙，直接摘取金钱这个结果了，反馈越多，你就会越搞越兴奋。

而不是整天去穷讲究，乱学习，到头来还是穷鬼一个。

其实我说这么多，说来说去，很多大V小v整天讲赚钱，其实就俩字，收钱。

只要你还没开始这个动作，那么你的一切计划和学习都是在做无用功。

只要你每天都在做这件事情，你的生活质量就会越来越好，每天都感觉非常有激情，非常带劲。

昨天微信上有个朋友问我说，如何快速达到月入 1 万块？

之前还有个群友跟我表达过类似的经历，就是因为看了我的一句话，一篇文章，然后就开始收钱了，结果直接突破月入 1000 的门槛了。

其实这都很正常。

如果你真的理解我上面那句话，你就会发现，很多人每天做的所有事情，全都是在浪费生命。

比如，很多人大学里面泡在图书馆里，一坐就是十几个小时，什么半夜都不睡觉了，熬到明天早上，真的有用吗？

你去看，保证他穷的很安稳，内心很苦，肯定的。因为他没有赚钱，没钱，你看再多书有什么用呢？一样被人骂成废物。

看一个人的生活质量，生命质量，就看他的时间用在哪儿就行了。

如果整天就是花在跟赚钱没关系的贱事上，就会越搞越穷，越来越自卑。

只要你每天都沉浸在赚钱的事业上，看着自己的收入一步步提高，你会感觉“未来越来越好”，生命也会得到升华。

其实，不论是上面那两个问题，还是绝大多数关于赚钱的问题，我觉得都可以用“赚钱的本质就是收钱”这句话来解答。

那么这句话到底是什么含义呢？

同样智商、同样学历的两个人，为什么一个需要每天工作 8 小时、10 小时，

才拿 8000 元的月薪，而另一个坐在家里，非常轻松就能日入 1000 元呢？

下面我说一下这里的逻辑，只要你能领悟其中精髓，去执行，我保证你的收入、情绪都会有实质性的突破，包括精神世界也会随之打开，非常玄，非常虚，务实的打工者就不要往下读了。

在讲这个逻辑之前，我先给大家讲一个案例：我在 2016 年注册的第一家公司，找的代理记账公司帮我们记账，一个月的代理费用是两三百元。

实际上，公司真正运营起来我才知道，会计这份工作，我完全可以胜任。大概流程是这样的：有客户给我们公司打钱，我就用开发票的软件填写对方公司的名称、金额等信息，然后用发票机打印出来，盖章，寄给客户。

每个月开几十张发票，流程都是一模一样的，没有任何复杂的东西。

到了月底，我把留存的发票以及我公司平时买东西收到的发票，一并寄给代理记账公司，然后他们帮我报税。

会计的另一项工作就是发工资，其实也非常简单，在网页上输入金额即可，个税缴纳这些也都是傻瓜式操作，没有任何复杂的。

比较幸运的是，我们当时跟其他公司合用一个办公室，他们公司有专门的会计，我不会操作时就会请教她，当然我也不白请教，我会给她发红包，66 元、88 元之类的，我特别大方。

所以，开发票、发工资这些操作，我都是跟她学的，累计起来都不到 1 个小时。

也就是说，如果你想创业，开一家小公司，根本不用专门请会计，你自己找个师傅学习 1 小时就全搞定了。

那么问题来了，有财会专业的同学，在大学里面钻研了 4 年，毕业后还要考什么资格证之类的，有什么用？

我自己了解的情况是这样的，这些专业的同学，想要进一些大公司时，通常都需要资格证。

而且，大公司遇到的业务确实比小公司复杂多了，读个本科学习 4 年很正常。

但是呢，市面上 90% 的公司，其实都不需要那么复杂的能力，你会开发票、会报税、会发工资，这就够用了，太够用了。

其实市面上的大多数领域都是如此，即使是编程这种看起来很高端的职业，培

养一个高口生 1 年,跟培养一个智商同等的本科生一年,两人的业务能力可能并没有什么区别。

我想表达的是:市面上大多数工作,其实根本不需要多高的学历。你想往上晋升、往上钻研,这时候大学里学的东西才会慢慢起作用。

在互联网上赚钱也是如此,日入 500 元、日入 1000 元这种规模的收入,只要是个人就能轻轻松松做到,不需要什么高智商、高学历、心性。

重点是,你敢迈出“收钱”这一步。不论你是卖资料,卖教程,还是卖服务的,你一定要尽早迈出这一步,要么像我这样做付费说读、知识星球或者付费社群,要么你有自己偏好的收入平台。

总有人喜欢说:我的能力还不够好,我的粉丝还不够多,等我再打磨两年,我

的学历不高，没人会给你钱的.....我想说的是，人这一辈子根本不存在“万事俱备”的情况，都是“赶鸭子上架”。

比如，如果你的业务比较多，一个人忙不过来，想开一家公司，这时候你需财务、管理、人力等方面的能力。

你如果有钱，可以分别招聘一个会计、一个主观、一个 HR.....但是呢，大部分公司在初期的时候又不可能有这些预算，都是光杆司令，顶多有一两个合作伙伴。

那怎么办？自己拿出一年的时间学习财务知识、管理知识、招聘知识吗？等你学完一年，客户都跑光了。

最明智的做法，是立刻去找中介公司，让他们帮忙注册公司，并且让他们提供一个代理记账的会计，然后你就可以开始忙起来了。

招聘、财务、管理这些，其实都非常容易上手，根本没有想象中的那么难。

在网上赚钱也是如此，最重要的是你得先“迈出”收钱这一步，如果你是做公众号的，你先把广告、付费阅读、打赏功能给开上，付费社群给怼上，先把钱收到口袋里。

至于流量、粉丝、营销话术、交付、售后等方面，都排在后面。

下面我再说点玄的。

大多数消费者花钱时，都是不理性的。

比如，一个人说自己是北大毕业的，各种专业证书齐全，在 xx 领域有丰富的经验，自己的理论独树一帜……然后他开始在网上收钱，你以为会有很多人冲着他的“专业”而报名吗？

并不会，大家不会在意你是不是北大毕业的，重点是你营造出来的感觉有没有到位。

到底是什么感觉让大家心甘情愿掏钱付费呢？一点冲动，一点兴奋，一点好奇，一点忐忑，甚至还有一点反感……

总之呢，你的话术如果让客户心动了，他自然会掏钱买你的产品或者服务。至于你的产品或者服务是否物有所值，这个根本无法判断。

上 4 年大学需要的总费用至少七八万，值吗？

一部最新的 iPhone 手机要七八千，值吗？

见仁见智。

所以，我们不要去琢磨，自己开一所大学能否让学生们满意，自己研发出一部手机，是否能让消费者满意。

重点是，你要把学校开起来，把学费收上来，把手机开发出来，推到市场上，让大家买。

至于服务品质这些，以后慢慢优化就行了。

另外，校长开学校，跟我组织 VIP 社群、写作社群是同样的逻辑。

他把学校开起来了，到处去宣传，各种拉人。收钱。

等到学生毕业之后，有 5% 的学生去创业了，成了老板；有 40% 的人找到工作了，去打工了。剩下 55% 的学生，都没有立刻找到工作，有的留在学校准备考研、考公，有的“灵活就业”了，还有的干脆躺平了……

我的三个付费社群也是如此，有的人进来当天，就把报名费赚回去了。有的进来半年了，仍然到处瞎浏览，就是不动。

我呢？我不会去统计的，你不动起来我也不会管的，我只会继续收人，而且明年我还会增加其他的收费项目。

所以，你如果也想实现日入 500，日入 1000，最重要的一步，是“收钱”这个动作。

① 要么你今天就把公众号的付费阅读功能打开，当天就发一篇付费阅读，市面上有很多号在仿写我，我一篇能收七八百元，他们也能收三四百元。

他们既然能仿写，为什么你不能仿写呢？而且我只是互联网上的一个小角色，还

有那么:多大 V 呢，你都可以去仿写，然后收钱。

②要么你今天就建立一个收费的知识星球，付费社群，然后思考一下自己有什么技能或者经验可以拿出来卖;实在没有可卖的，卖思维也行。

我写了这么多付费阅读文章，你完全可以改写一下，发到星球上啊。

③要么你今天就整理一些大 V 的文章合集，到闲鱼、朋友圈等平台去售卖。

大家打开微信搜一搜“重启你的大脑”你就会发现很多人在公众号上卖我的文章合集，他们不仅卖我的，而且也在卖其他大 V 的合集，我觉得这也是一个很好的收钱途径。

这 3 个途径，都是我自己比较擅长的，那么你关注的其他大 V，他们都有什么

好的收入途径可以模仿呢?总之，只要你开卖了，而且有人买单了，你就找到手感了，而且你会感到莫名其妙的，心里还有点忐忑。

根本不知道对方为什么会买单，也根本不清楚自己的能力到底值不值这么多钱，稀里糊涂地自己账户上就多了几百元、几千元。

我想说，莫名其妙就对了，收钱的过程本来就是莫名其妙的。莫名其妙、稀里糊涂、云里雾里才是收钱的最好的状态。

反之，如果一个人能 100%确信自己的产品/能力值这么多钱，消费者选择自己是非常明智的，而且一定会满意而归，那么这个人是很难收到钱的。

来自微信公众号:重启你的大脑