

本文是 1 月 29 日付费阅读文章

《教父》这部电影是我觉得为数不多能看的电影，我看了不下三四遍，每次看都会有不同的感触，感兴趣的小伙伴可以自己去看一下，里面有很多经典的台词：



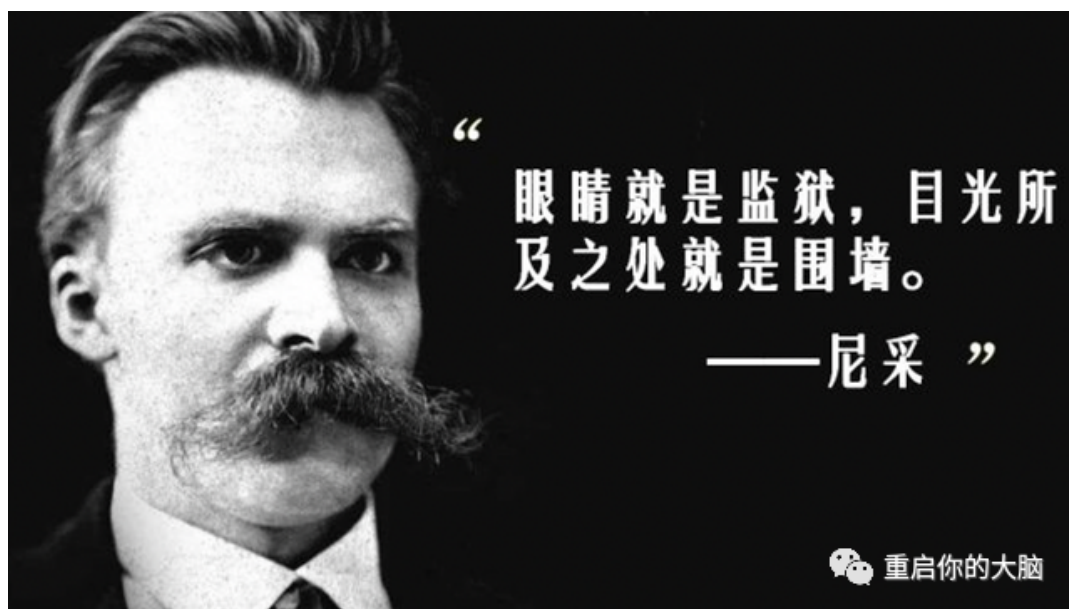
其中我最喜欢的就是这一句:能一秒钟看透本质的人，和花一辈子都看不透本质的人，命运是截然不同的。

因为我觉得这是成为一个强者必备的能力，必须要能看透事物的本质。

大多数人一辈子都没有这种能力，做人做事一直随大流，跟随那“三十六个字”，假装合群，特别痛苦。

还有很多人一辈子都在事物的表面找答案，结果答案没找到，把自己给找没了，混的一事无成。

尼采也说过:



这些其实都在描述，看透事物本质的重要性。

我们大多数普通人看见的，都是假象，都是有人想给你看到的，真正的本质，是极少数人才能看到的。

我希望关注我公众号的读者，是希望看透本质的，是想要直击本质的人，而不是肤浅的人。

为什么这么说呢？

因为张情三只喜欢聊本质，聊假话是我不擅长的，这里也不欢迎鸡汤粉。

而且如果我们想要获得幸福，快乐，也必须看透本质。

因为无知的代价很惨重说。

其实说到底，很多人这些年不幸福，抑郁痛苦，处处碰壁，情场不顺，赚不了钱，其实都是看不起现实，看不透本质造成的。

很多人经常问我说，是如何做到看事情这么透彻，直击本质的。

因为往往他们对我稍微透露一点信息，我就可以看见整个问题的全貌，一阵见血把问题根源找出来，很多人都特别震惊。

今天我就聊聊这个事，如何看透本质，利用了什么武林秘籍，才能做到我这样的。

就像张无忌学习的九阳神功那样，拥有拆分所有武功武学的功力。

今天聊的是一种思考方法，也就是说，你可以知道我是怎么思考的，我是如何看待问题的，我是怎么拿捏住事物的本质的，比如，感情的本质，赚钱的本质.....会了以后，你就是翻版的张情三了。

正所谓，授人以鱼，不如授人以渔。

昨天，我在 VIP 群里分享了两个观点，都是本质：

① 成年人，安全感的来源，是收入多样化。

所以，想要得到内心的安宁，收入必须要多样，跟你看不看书一毛钱关系也没有。

有的群友分享了他过年期间经常是每天能收入两三千元，然后他才意识到我之前说的一个逻辑：年入百万并不难，每天收入 3000 元就行了。

难的是每天都能赚到这份钱，还有就是收入多样化很重要。我们的收入是来源于 1 个途径，还是来源于 10 个途径，两者抗风险能力差异很大。

只要你每天都在收钱，a 项目收 1000，b 项目收 500，c 项目哪怕 100，你都会感觉人生充满希望，根本不会害怕焦虑。人只要每天收钱，都是充满希望的。

群里的小伙伴很多都已经找到这种感觉了。



2023-VIP群(



回报一下成果，开通付费社群第6天，收第一笔钱了，好开心，定价是三哥以前的定价 VIP2000，写作1000，文章300

16:26

🙏🙏🙏多谢三哥指点，真的感谢三哥🐧之前其实写了半年多了，但是一直没收钱，阅读量有七八百，现在终于收钱了，刚好把三哥的3000块给赚回来了，希望三哥多指点，明年还要在群里一起聊天🤗收钱的感觉真的很好

16:35

收钱好猛啊

好的，谢谢三哥



2023-VIP群(



...

谢谢群友@ [redacted]，有粉丝，有阅读量，收钱的模板都是模仿三哥的，可以说是迷你版的VIP群，真的印证了三哥的那句话，收钱，只要你敢收，就有人敢给，没有别的东西，就是模仿了三哥的路径而已，收入文案也是照三哥的写的🤔

希望群里都大家都天天收钱，共同进步

不错，这就算是突破了我说的“日入一千”的门槛，后面你对金钱的感觉都会不一样



目前我观察到的流程有知乎回答问题引流，大号引流，打造微信社群，公众号免费加付费组合，也有知识星球，我自己是通过知乎然后公众号然后进群这个步骤来的

日入三千其实并不难，跟学历、智商的关系不是太大，而是信念有没有突破





2023-VIP群(



...

月薪几千块的打工者，永远也接受不了同龄人能日入三千的现实，认为这是天方夜谭，世界上根本不存在这么高收入的年轻人。所以要打破自己的这个局限性认知，日入过万甚至10万都是可能的，大家都要不断突破自己的这个阈值。



是的，大多都是类似的，变现的途径，基本都是这些



教一下三哥是这样的模式吗

今天我也收了两千来块

底层逻辑是，把

城甲市

才能小生

△



大家有公众号的，都可以发到群里，让大家认识你，收钱了的，也都可以在群里分享出来，给大家打打气



这也是做付费社群的意义之一



如果身边有人不断说自己赚了多少钱





公众号名片

所以，大家要多花钱找到几个能够有正能量，收钱的圈子和地方，不断吸取内心的能量



这个是我的，目前已经涨到一万二的粉丝量

就像我上面说的，赚钱最大的其实跟内心的能量有关，跟智商没太大关系



另外，收入多样化也很重要，不以善小而不为，苍蝇再小也是肉。即使是每天只有几十块钱收入的流量主和赞赏，我都很重视，不会放弃掉的。它也是一条收入途径。



有些人是在花钱方面多样化，这里花一点、那里花一点，都不知道干什么了，这个月工资就没了。我们要正好相反，这里赚一点、那里赚一点，不知不觉就有十几个收入途径了。每个月的正常支出其实根本





做淘广... 处理，选品选

赚了，从来没有参加过淘宝一天的培训。

我就只... 就... 选了快十年，选品还是第一，抖音也是一样。

如果不是朋友... 也不... 新的... 和... 个朋友圈... 移动互... 的专业知

三哥，想从知乎引流到微信（公众号在写其他领域的内容），要从哪里着手呢？回答问题吗？还有怎么写出像三哥那样犀利的文字

去年加入张哥的付费社群，是因为张哥说的这些思维深得我心，跟我的想法不谋而合，非常有共鸣，也就是2000来块钱，也不多，进群可以和这样一位有思想的人交流，哪怕群里有一个有价值的点，我也满足了，希望大家一起支持张哥，继续共同进步

② 事物的源头和本质最重要，是 1，其他的点缀都是 1 后面的 0.

比如，你随便去一条餐饮街（即使是北上广深），里面 90%的店铺使用的大米和面粉都是特别普通、甚至是品质较差的，即使是人均消费 100 元的饭馆也不例外。

至于肉、鱼、蛋、菜的品质就更不用有什么高的要求了，能保证新鲜就不错了。

但是堆砌调味品这方面，一家比一家厉害，这也是我们所谓“传统美食”需要突破的瓶颈。

实际上，好的米饭即使你就着咸菜吃，甚至是干吃米饭，你都会觉得非常香。比如人均消费五六十元的日本快餐品牌“食其家”，他们家的菜我不做评价，但是米饭绝对是一绝。

你能明显吃出来他们米饭的品质跟日常我们吃的米饭完全是两个物种。

内蒙也有很多好的羊肉，直接用水煮，不加任何调料都会觉得非常香。

我去过很多个国家，说实话，外面的中餐馆，体验、品质和口碑都是在中等以下的，并不像大家想的那样，中华美食世界闻名。

米其林三星是餐饮界国际公认的最高标准，我们国内一共才 2 家，而东京这一个城市就有 12 家。

扎心了。

我觉得原因有很多，最重要的一条就是食材源头。



2023-VIP群(



...

你得从里面提炼你自己的风格，两种一结合，就既犀利又有味了

不然干巴巴的就四不像了



17:33

我最近的一个感悟是，很多东西的原料、源头才是最重要的。比如正宗日料里的大米都不是我们日常吃的普通大米，口感明显不一样。鱼、肉也是同理。我们所谓的传统美食，大部分原料都很一般，后期拼命往上堆调料而已。



视频在平台是否能热门，跟剪辑手段、后期推广关系不大，只要你的视频真的有意思，发任何平台都能同时上热门

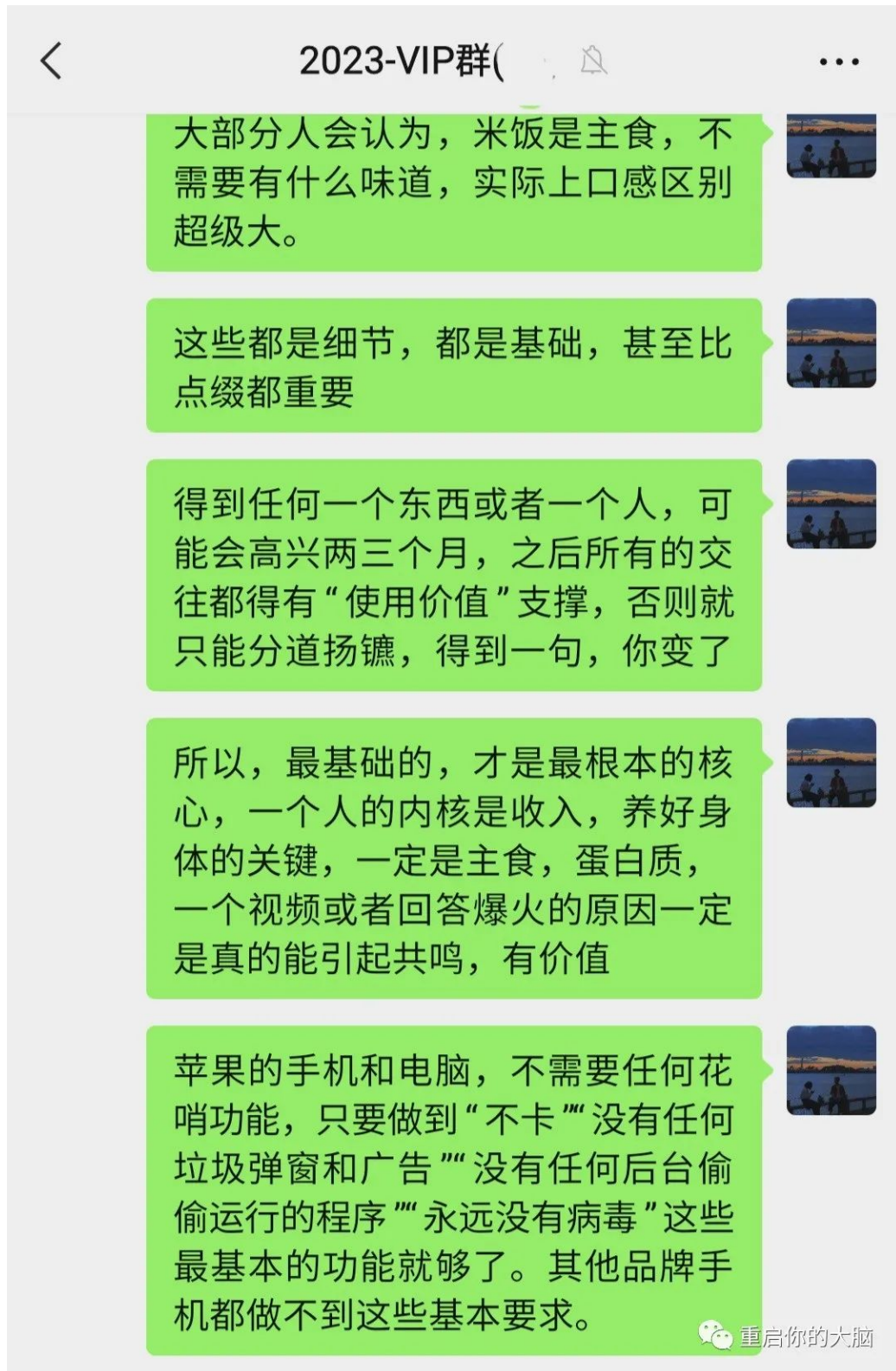


我们找女朋友，找对象，核心是你这个人，是你有没有价值，有没有钱，有没有魅力，而不是你对她好不好，你付出了多少



大部分人会认为，米饭是主食，不需要有什么味道，实际上口感区别超级大。





现在是自媒体时代，每个人都可以发声，

都可以建立自己的影响力，然后在此基础上输出价值、营销变现。

很多人做自媒体时困难重重，在我看来都是基础、源头没有做好。

换句话说，做自媒体最不能缺少的能力，就是做好基本面的能力。

在道的层面，你写作的话题、拍视频的核心观点，是不是大多数人想看的？是不是能帮助到很多人？是不是能引起很多人共鸣？是不是能给别人耳目一新的感觉？

比如我在公众号里写的这些文章，完全不符合传统的“文学标准”，完全没有章法。

但是呢，很多人看了之后会上瘾，还会觉得之前关注的那些公众号都索然无味了。

我不是让大家都模仿我，而是说，你要找到属于自己的“独一无二”，找到属于自己的“1”。

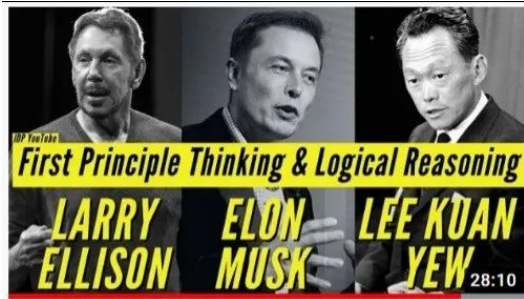
同样的道理，不光是我们吃饭、写作、赚钱需要找到核心的本质，任何事物我们都要看到内在的那个核心逻辑和本质。

只有这样，你才不会执着于假象，一辈子都在追求错误的东西，就算再努力，也不会有什么成就，这是很可悲的。

大多数人一生都没有看透事物的本质，也没有自己的思考逻辑，只能跟随别人的步伐，为别人打工。

独立思考的能力，独立思考的逻辑，是每一个有钱人，想要成为富人的人，必须具备的东西。

平时空闲的时候，我会上 YouTube 逛逛。



First Principle Thinking & Logical Reasoning
with Elon Musk, Lee Kuan Yew, Larry Ellison
14万次观看 · 1年前

IDP

The best advice I ever got was to think from first principle" Elon Musk says, in this video. Larry Ellison, major Tesla shareholder, ...

重启你的大脑



The First Principles Method Explained by
Elon Musk

111万次观看 · 8年前

innomind

Interview by Kevin Rose The benefit of "first principles" thinking? It allows you to innovate in clear leaps, rather than building small ...

重启你的大脑

我比较喜欢看巴菲特、马斯克这类企业家的访谈，而且他们提到的很多书籍、理论我也会专门去查询和学习。

之后我会不断在文章里渗透这些富豪企业家的思想和理论。

因为我发现他们的很多思想都非常朴素，没有任何花哨的理论，简单到一剑封喉，我们这些人最需要这样没有杂质的精神食粮。

当然，想了解最本质的干货内容只能进群了，因为免费分享，就是在作孽。

无论是投资理财，还是经营人生，巴菲特的每句话都能让人受益匪浅。

马斯克也是这样的人。

马斯克从来不会谈论什么风口、格局、商业概念这些东西，他也不会圈钱或者骗补助，而是一心造车、造手机、造机器人、发射卫星、发射火箭.....

可以这样说，如果世界上没有马云的话，还会有很多其他的大佬去做电商。

但是世界上如果没有马斯克的话，那么电动汽车领域、卫星领域、火箭领域、星际飞行领域，可能几百年之内也不会有大的突破。

经常关注我公众号的朋友应该知道，我一直在更新的思维提升系列内容，其实是源于马斯克发的一条 Twitter:



Elon Musk @elonmusk · 2021年12月20日
Should be taught to all at a young age



马斯克说，这 50 个认知偏差，越早教给孩子越好。

我在公众号里发布的很多犀利思维和文章.....有很多都源自马斯克分享的这张图片，只不过我用了我自己的理解，结合了我自己的经历和思考。

我在看马斯克的各种演讲和访谈时还发现，他经常提到“第一性原理(First Principles)”这个词，其他的领导人或者商业大佬也经常会提到这个词。

比如新加坡前总理李光耀，甲骨文创始人拉里·埃里森。

刚刚我去福布斯官网查了一下最新的富豪排行榜，马斯克排名第一位，拉里·埃里森排名第 8 位。

而李光耀这个人也非常厉害，他把新加坡建设成了一个世界上最富裕、福利最好、犯罪率最低、幸福指数最高的国家之一。

所以说，这 3 个人都在使用的“第一性原理”，威力真的超级大。

说了这么多，那么到底什么是第一性原理呢？到底直击本质的思考方法是怎样

的呢？到底如何看透本质呢？

我从这 3 个人的案例，分别给大家讲解一下，比较玄，比较虚，拿死工资的打工人就不要看了，你只会当鸡汤处理。

总的来说，“第一性原理”就是：探寻事物的本质，把事物拆分到最基本的实质，在此基础上再进行创新和探索未知。

第一性原理的反面就是：遵循已经有的教条和规则，听信权威和专家的言论。

也就是说，不要遇到事情就只会类比，只会模仿同行，只会寻找已经成熟的路径。有时候也要把问题部析开来，从“根部”进行分析。

比如马斯克在造电动汽车时，很多同行都说采购电池的价格太贵了，所以很难把成本降下来。

当时的价格是 600 美元/千瓦时，这个价格未来也很难降下来。

而且，很多电动车厂商都是从专门生产电池的厂商(比如松下或者 LG)进行采购。

但是，如果利用第一性原理来思考的话，把电池拆解一下，发现构成电池的原材料一共有 20 种，把各种价格加到一起，只有 80 美元/千瓦。

即使再加上研发/购买专利、聘请技术人员、建立厂房，费用也远低于直接采购电池。

所以，特斯拉也开始建立起自己的电池生产线，把整个汽车的成本、售价也都降了下来，竞争力一下子提高了 200%。最近呢，锂电池的原材料“锂”的原材料短缺，成本剧增，很多电池厂商也都开始抓耳挠腮了。

大为锂矿场是电池公司的上游，而电池公司是电动车公司和手机公司的上游，所以锂矿的短缺，会直接导致电池公司、电动车公司、手机公司的成本剧增。

而马斯克的做法是，他决定自己开个采矿公司，专门去采锂矿石，然后就可以从源头上把成本降下来，而且他还可以给其他的电动车公司、手机公司供货。

马斯克:特斯拉或将自主开采和提炼锂

据外媒报道,特斯拉首席执行官埃隆·马斯克在推特上发文称,锂是制造电池的关键部件,但因锂材料的成本已非常之高,特斯拉可能会直接大规模地进入锂的开采和提炼领域。 马斯克在...

 中国经济网 3天前



电池原材料短缺,成本剧增,马斯克:那我就自己挖矿

近日,特斯拉首席执行官马斯克在推特上发文称:锂元素是制造电池的关键部件,目前行业内的电动车均采用锂离子电池,所以锂元素的重...

 汽场汽车APP 3天前



马斯克:锂价疯狂上涨 特斯拉想自己去采矿

国际在线汽车频道消息:4月9日,特斯拉CEO马斯克(Elon Musk)在个人推特账号表示,特斯拉可能会直接大规模涉足锂矿开采和精炼业务,...

国际在线 3天前

 重启你的大脑

马斯克之所以能做出这样的决定，而其他生产电动车、生产手机的公司想都不敢想，原因主要有两个：

第一，马斯克思考问题的方式很独特，他会直接看穿问题的本质，直捣黄龙，把最关键、最核心、最根本的环节解决掉。

第二，马斯克的资金雄厚，而且他跨界的经验极其丰富，几乎达到了“上知天文下知地理”的地步。

汽车、手机、火箭、卫星、机器人他都能搞，那么小小的采矿又算得了什么呢？

然后我们再来聊聊甲骨文公司创始人拉里·埃里森。

他接受采访时，提到“第一性原理”，他是这样解释的。

他说，自己平时做事情时，思考问题时，会质疑一切权威和专家。你是专家，不代表你说的就是对的。

别的公司都这样做，几十年来都按照这个规则运行，不代表这个规则是最优的。要形成自己的评判系统，多思考事物的根本和本质，不要总是服从传统思维，也不要总是模仿同行。

他还提到了一个观点，现在很多商业规则、处事原则，甚至人文道德，都是“追流行”而已。

也就是说，大部分人做事的原则，大部分公司运行的机制，都是在追时代的流行而已，这样很难长久地运营下去。

比如说，就在 100 多年前，美国还流行黑奴，你的家里如果不养几个黑奴，那你就太失败了，没面子，混不进上流社会。因为当时的社会风气就是如此。

同理，今天流行的东西，过了几十年之后，可能同样是因为“不科学、反人性”而遭到废除。

运营公司也是一样，不要以为大家都夸赞的模式，就是对的。一定要找到最适合自己的发展路径。

追流行，可能会赚到一些钱，但是肯定做不到这个领域的 top 1.

我们这片大地上的公司之所以很难进入福布斯排行榜的 top 10, 可能原因就在于此。

如果你仔细观察我们的富豪排行榜 top 10.你会发。现，有卖水的，有卖房的，有做中间商的，有做游戏的，有放贷的，有卖油的，有卖烟的.....

Amazon	Technology
LVMH	Fashion & Retail
Microsoft	Technology
Berkshire Hathaway	Finance & Investments
Google	Technology
Google	Technology
software	Technology
Microsoft	Technology
diversified	Diversified
infrastructure, commodities	Diversified

重启你的大脑

而在世界福布斯排行榜前面的公司，80%是高科技公司，只有一个 LV 公司是做时尚零售行业的，但是他们也不是

靠追风口做起来，而是在 1854 年就成立了，深耕了一百多年才达到今天的规模。

最后我们再来聊聊李光耀先生。

他在接受采访时，也经常提到“第一性原理”。

他说，新加坡国土面积非常小，人口少，建国晚，所以他打算按照全新的理念来建设这个国家。他说，当时的发达国家有美国、瑞士、日本等等，他们的经验都可以搬过来使用。

但是呢，他不准备模仿这些国家，他说一眼就能看到这些国家的明显缺点。

他在教育、医疗、宗教、语言、法律、城市规划等维度，要从根本上让每一个新加坡公民都要享受到最好的，而且每个人都不会懒惰、不会压抑、不会贪腐、

不会犯罪。

虽然他也会参考其他发达国家的规章制度，但是呢，他采用的是一套全新的治国理念，一切都从新加坡人的根本利益和感受出发。

最后，他确实做到了，今天新加坡人均收入和幸福指数都达到了“极高”的水平。

同样的，我们的人生，如何做到幸福感提升呢？

你不需要看其他人，你得从自己的实际出发，你是在经营自己的人生，你得从自己的根本利益出发。

我是这样做的，我确实也做到了，今天我的收入和幸福指数都达到了“极高”的水平。

来自微信公众号:重启你的大脑