

《如何看懂自己》行走江湖前，先给自己定个位（禅海商道）

下面的这些问题，我们在成长过程中都会不停的追问自己，自己无法回答自己的时候，有些人选择了逃避，有些人选择了冒险，甚至还有一些人选择了想不开……

问题一：为什么大部分人努力追求财富却都是竹篮打水一场空？问题二：为什么我年纪越大感觉朋友越少？问题三：两个人明明相爱，为什么却要互相伤害？问题四：我想过自杀，可是我很懦弱！问题五：这个社会是不是越来越冷漠了？

人活着都有一个最基本的动物属性就吃喝拉撒睡，然后才有交际和感情，才有更高的精神追求，朱自清能做到宁可饿死，不领美国的救济粮，那时的他已经是北大的国学系主任了，早已不是凡夫俗子。

我们把第一个属性称为一物质需求，物质的英文是 materials，我们把它成为 m 还有另外一种需求一精神需求 (spiritual)，为了方便写帖子，我们把它简称为 s

我们生活中会碰到很多烦恼，其中最大的烦恼是对财富 (wealth) 的追求，这个烦恼是伴随我们一生，大家追求财富自由，目的就是为了解脱这个烦恼。

有了财富，女孩子会追求美丽的外表或者优雅的气质，称为 pretty 男孩子会追求游戏、体育运动或者是其他方式的放松生活，统一叫做美好的生活吧，我们也把这个追求写为 pretty 吧。

把这些概念搞清楚以后，下面开始带大家一起看懂自己，行走江湖前，先给自己定个位，有了这个定位不但不会再迷茫，还能事半功倍。

第一个问题：为什么大部分人努力追求财富却都是竹篮打水一场空？

我遇到过很多年轻人，他们工作很努力，努力的打工赚钱，攒了钱以后去创业，创业失败了再回去打工，来回折腾很多次的不在少数。

还有一些年轻人，读书读的很好，能力也很强，工作也不能说不拼命，但是在职场上总是遭人妒忌甚至排挤，始终无法发力。

屡次遭遇挫折之后，很多人开始说命运捉弄自己，或者说被社会操服了，其实他们追求财富是盲目的，在没有搞清楚什么是财富之前，盲目的乱打乱撞，成功人士都说自己的财富之路是撞出来的，数次的碰壁之后追求撞出了机遇。

好了，这么追求财富的童鞋真的多到数不胜数，就像战壕里的机枪手，听到对面有商机，拿起机关枪一桶扫射，幸运的时候就被他打到了，即使打到了也浪费了大量的精力和物力。

懂了财富的道理，再去追求财富你就是狙击手了，机遇来临之前休息好，做好准备工作，然后一枪命中。

【你的财富多少由你能帮助多少人决定的】

有的童鞋表示反对，说公务猿啥都不干，他们为什么这么有钱？

首先不是所有公务猿都有钱，能够帮你批公文的，能帮你解决正常渠道解决不了的问题的公务猿才有钱。

不要笑，马云为什么能成为首富，因为他帮助了很多想做生意的人，如果你能帮助这么多生意人你也会成首富。

下面我们就来具体分析，财富是如何产生的。

童鞋 a 君，是一个上班族，他只能帮助自己的老板，工作拼命老板赏识，老板才会给他加点工资。

童鞋 b 君，是一个做小生意的，顾客对他很满意，给他介绍了很多回头客，他的生意越做越红火，营销学把这个叫做“口碑营销”，口碑好缘自他帮客户满足了需求。

童鞋 c 君，是做批发的，代理了几个品牌的日用品，因为批发价格低，方圆百里都有供货。

大家觉得哪个最赚钱？

财富是流动的，流动的过程中就会产生利润，利润有的高有的低。

上班族 a 君，他的财富只有一个渠道，就是老板发的工资，这个渠道的流量可能是 2000，也可能是 2 万，由他的能力和老板的心情决定的。

小生意 b 君，他的财富有几百个渠道，几百个客户在他这里消费他产生利润，他的渠道流量是固定，他必须拓展更多的渠道，维护老顾客，发掘新顾客。

批发 c 君，他每一件货批发出去虽然只有很少的利润，但是渠道有上万条，每天产生的现金流越来越大，他只要拿 5% 的利润就已经很多了。

这就是财富的原理：收入=渠道*流量

收入=渠道*流量

大家记住了，提高收入只能从两个方面入手，发展更多的渠道，或者提高渠道的流量。

那么如何发展更多的渠道，或者提高单一渠道的流量？

答案只有一个，唯一的一个方法就是帮助更多的人。

上班族 a 君，是我一个朋友，80 年代她就拿到了会计证，90 年代的时候到处都是开公司的，会计那时是稀缺资源，她听了我的分析之后主动下了岗，帮很多公司做账、报税，解决了民办企业用人难的问题，虽然单一渠道的收入降低了，因为代了几家企业的帐收入比上班时高了十倍。

a 君的中专同学当中，也有收入比她高的，做到了大公司的财务总监，这种属于凤毛麟角，相比大部分同学她很轻松实现了财务自由。

做到了财务总监的同学，属于把单一渠道流量拓展的很宽的那种，因为专业能力的提升，可以帮助更大的企业解决财务问题，自然能帮的人也多，也是成功的一种方式。

那么，你是适合发展渠道数量，还是发展渠道流量？

不要急，帖子写的差不多以后，我会帮你们做一个分析，并给你参谋你的定位。

怎么分析？很简单，你的能力和特长都写在你的脸上。

发一张大头照片，你的能力报告就出来了。

不过现在不要发，等我先把理论体系写完，叫你们发了再发。

童鞋 b 君，是我们当地一个卖小吃的，生意好的时候要排队，很多想做生意的过来求他带徒弟，b 君担心秘方被别人学会了，给自己竞争，一直都没有走出连锁这一步。

后来别人从外地引进了一个相同的小吃品牌，b 君的生意慢慢的变淡了，聊天的时候他很后悔，当初不应该把技术当个宝，藏着捂着发了霉后悔也没用。

别人来学艺时，如果 b 君能够大度一点，约定好必须使用相同的品牌，并设计区域保护，说不定他也做成连锁品牌了。

这种案例身边有很多，创业容易守业难，当你有能力帮助别人的时候，一定要想办法去帮，自私只会越做越小。

童鞋 c 君，做批发赚了点小钱，不甘心赚钱这么辛苦，总觉得厂家总是想方设法的压榨剥削他们代理商，在 02 年的时候自己置办了流水线，自己搞生产。

当时我讲他不要做自己不擅长的事情，他说他有这么多分销，不怕货物生产出来卖不出去。

搞了生产之后，因为同原来的厂家有竞争，代理权也纷纷被收回了，因为没有品牌，他产出商品以后只能求爷爷告奶奶的到处去跑代理，等他跑了本省几个总代理之后，厂子也因为举报被工商局贴了封条。

等他明白过来的时候找我聊天，我说你之前做代理因为利润低而且又是品牌，帮助了很多分销商，所以大家愿意挺你。你自己搞生产了，货物都是三无产品，明显是坑害别人的举动，自然大家都原理你了。

他问我怎么办？

我建议他从头再来，做自己擅长的，你去找原来的厂家谈，争取再夺回来几个品牌，然后再找找有潜力的品牌低价把代理拿下来，安心把批发生意做好的同时，多带几个年轻徒弟，用心带不要总是骂，交他们怎么做生意，慢慢你就有人用了，你多出来的世间就可以去追求你想要的生活了。

2016 年现在的 c 君又碰到了大难题，因为消费低迷，他的生意也受了影响，原来渠道拓展的太多，导致了运营成本过大，渠道流量越来越少，有的渠道已经开始亏损了，变成了负流量。

他又跑过来，找我出主意，我建议他把亏损的渠道交给徒弟们吧，虽然利润不高，他们自己亲力亲为养活一家三口还是够的。

经济形式不好的时候，一定要学会节流。

@大直若曲 2016-06-22 17:16:44

先生好！问一下是贴子转移了，还是又开了一个新的贴子啊？那个看相的还更新吗？

这个是新贴，发照片我会帮你找到准确的定位，但是要先等我把理论体系写完，我通知你们发了再发。

回到第一问题上来：为什么大部分人努力追求财富却都是竹篮打水一场空？

因为他们都是机枪手，盲目乱扫一通，没有了解财富，也不了解自己，哪来的人生定位，在社会江湖中处处受挫，总是以为别人都带着面具，背后藏着刀子。

我们追求财富只能从两个方面去努力，一个是建立更多的渠道，一个是拓宽渠道流量。

滴滴打车是亏损的，为什么苹果愿意用 10 亿美金收购它 20%的股权？

因为滴滴手里掌握了几亿的用户，苹果现在发展的重心是苹果支付，苹果收购滴滴其目的就是收购滴滴的支付渠道。

滴滴打车，帮助几亿的用户解决了打车难的问题，全国到处都遭到了出租车死机的罢工抵制，但是仍然没有阻挡它的市值飙升。

你的收入低，因为你的渠道单一，流量也小，所以你的收入低。

怎么办，再啰嗦三遍，以后不啰嗦了

帮助自己的唯一办法就是帮助别人！

帮助自己的唯一办法就是帮助别人！

帮助自己的唯一办法就是帮助别人！

问题二：为什么我年纪越大感觉朋友越少？

我们在年轻的时候友谊都很单纯，尤其是一起扛枪的、同窗的，还有一起嫖娼的。

年轻时候我们的追求都是 s 型的（精神 spiritual），我们长的都不太好看（颜值低），我们有了 m（物质 materials）首先会想着拿到学校里去分享。

那个时候，我们都很快乐，等我们长大了，开始追求财富（wealth），有些人先有了钱，就开始追求美丽的外表或者优雅的气质（pretty），同学之间的差距越来越大，原来关系好的一些也因为身份地位的悬殊越走越远。

而我们进入社会以后新结识的朋友，都是同事或者生意场上的朋友了。

这些朋友从一开始就没有 s 型交流，所有的交流都是 m 型的，当然不排除生意场上有志趣相投的，最终也能成为好朋友。

插一个小曲，问题一有一位童鞋提问说：财富是流动的，金钱在于周转，货物在于流动，这样才能实现它们的价值。

这是常规的理解，很多书上都这么写。

但是是错的，我们建立渠道，增加渠道流量不能忘记一个原则，就是能否帮助更多的人。

比如毒贩，他们是害人的，渠道多了是可以增加收入，但是渠道多了被抓的风险也就越大，早晚一天会连命都丢掉。

公务猿也一样，有一些掌握大量渠道的公务猿，签签字就能创收，一旦碰到严打，还不都是国家的。

接着聊朋友的事

如果你是一个 m 型的人，你的朋友会越来越少。

最近两年网红现象越来越多，尤其是 papi 酱，红的不可收拾，第一期广告就拍卖了 2200 万。

网红为什么能博得大家的喜欢，因为她们是 s 型的，papi 酱红的时候，我叫一个徒弟看，然后问了他一个问题。

为什么 papi 酱视频背后都是朴实的场景，凌乱的主机线，过时的饮水机，塑钢的门窗……

这个徒弟很快就懂了，因为 papi 酱是编导专业的研究生，她很聪明，她要做年轻人的精神偶像，就不能表现出来任何物质追求。

我们感觉自己的朋友越来越少，是因为人在江湖身不由己，买房子、装修、孩子读书……到处都要钱，人不为钱，天打雷劈的毒誓都出来了。

打住、打住

您看看身边真正的有钱人，哪个不是 s 型的？

有句话叫做：在错误的道路上越走越远，还没办法回头。

为什么明知道是错误的还没办法回头？

因为到处都要花钱，拼命赚钱呢，回头看一眼的功夫都没有。

老头子为什么要整这么洋气，把物质追求叫做 m 型追求，精神追求叫 s 型。

因为后面很多理论都会用到这个词，我也是参考国外的做法而已……

那么如何解决第二个问题：为什么我年纪越大感觉朋友越少？

答案是做一个 s 型的人，s 型的人可以给别人带来快乐，朋友多了路子就多了。做生意也好，上班也好，财富渠道也就越来越多了。

聪明的童鞋，已经知道这个帖子的含金量了吧，不但能解决做生意的问题，还能解决各种人生烦恼。

问题三：两个人明明相爱，为什么却要互相伤害？

案例一、昨天看相那个帖子，有一个年轻人说明明知道母亲是爱自己的，却总是要和她对着干，甚至想着要离家出走。

案例二、一对创业夫妇来找我，说她们两口子白手起家，生意越做越好，明明知道都很爱对方，却总是一言不合就大打出手，闹了几次离婚，想想这么多年的苦都吃过来了，离婚岂不是便宜了别人。

案例三、一位美女嫁入了有钱人家，生了孩子之后老公整天在外面鬼混，婆媳关系也极不和睦，她经常会做出打自己儿子的举动，打完之后她就发疯了的哭，她的儿子长的很可爱，她怀疑自己不爱自己的儿子。

案例一很常见，年轻人都有叛逆心里，尤其是在情窦初开的年纪，我们追求 s，而我们的父母总是把他们对 m 的追求强加给我们。

老头子的这个理论可以把青少年叛逆问题分析彻底，小学的时候我们说长大了要做“科学家”、“医生”那都是骗老师的。

到了初中的时候我们有了自己的精神追求，因为年少懵懂，这个追求又会加以幻想，尤其是成绩差的童鞋，上课睡饱了，又不能下课，继续趴着装睡，其实那时候他的思想早已经跑到九霄云外了。

所以越是读书不好的童鞋越容易叛逆，因为他们的 s 值比别人高。

我们作为家长，在孩子叛逆期的时候，一定不要总是骂他们，或者讲一些大道理，孩子不听话了，肯定是有了自己的想法，这时候应该做的是好好的坐在一起聊一下，分析一下他的这个幻想有没有发掘的价值，如果有价值父母就陪着孩子一起去创造。

人生并非只有读书一条路可以实现成功， $\text{财富} = \text{渠道} * \text{流量}$ ，有钱人不一定是读书成绩好的，但是大部分都是会为人处世的。

作为孩子，可能会因为之前的冲突，不愿意坐下来听你说，你可以把老头子的这篇文章发给他看，或者打印给他看，他明白了以后一定会愿意坐下来和你谈的。

这个方法不但可以帮助孩子顺利的度过叛逆期，还能及时的引导他们走上更有价值的人生。

行走江湖前，给孩子一个定位，会帮助他一生。

案例二、一对创业夫妇来找我，说她们两口子白手起家，生意越做越好，明明知道都很爱对方，却总是一言不合就大打出手，闹了几次离婚，想想这么多年的苦都吃过来了，离婚岂不是便宜了别人。

我找的这个图片太贴切了，男的在双手抱在胸前，对女的漠不关心的样子，女的把西瓜籽吐到了男的脸上，又反弹到自己身上。

现实生活中太多的两口子都是因为没有认清自己，夫妻各自的定位产生了矛盾，由相爱变成相恨。

尤其是做生意的夫妻档，把所有的 s 值都奉献给了客户，回到家以后两口子之间都需要互相的一个安慰，这时候因为都累了，都幻想者另一方可以给自己煮下饭或者是按摩一下双脚。

尤其是男性同志，想在床上逞英雄的时候，老婆说累了然后把老公推到一边，这个家庭生活没有任何的乐趣，只剩下了抱怨。

于是各种矛盾就要爆发，女的说男的一点都不负责任，不照顾自己，也不照顾孩子，只知道打游戏。

男的会觉得女的不爱自己了，变成了唠叨婆，每次想放松的时候就会喊他去做这做那。

解决这种夫妻矛盾很简单，给对方一点 s 关照，所以说帮助自己的唯一办法就是帮助别人。

两口子下班回来都累了，男的主动做下饭，再帮妻子按一按手脚，到了床上自然会让你逞英雄的。

女的撒下娇，说老公你累了，你去带下孩子，我来做饭吧，如果这个男的还跑去打游戏，那真的可以离婚了。

女人撒娇是最好的提升 s 值的武器，不会撒娇的女人没人爱，喜欢女汉子的男人都是自身不够爷们。

@心静意诚 2016-06-22 19:20:53

@禅海商道 13 楼 2016-06-22 17:49:00

回到第一问题上来：为什么大部分人努力追求财富却都是竹篮打水一场空？因为他们都是机枪手，盲目乱扫一通，没有了解财富，也不了解自己，哪来的人生定位，在社会江湖中处处受挫，总是以为别人都带着面具，背后藏着刀子。我们追求财富只能从两个方面去努力，一个是建立更多的渠道，一个是拓宽渠道流量。

滴滴打车是亏损的，为什么苹果愿意用 10 亿美金收购它 20%的.....

嗯，理解的很透彻，再结合看一下如何形成趋势，基本上没有做不好的生意了

问题二的衍生问题

如果嫁给了渣男怎么办？

我身边的 25-35 岁的离婚女性，抱怨的话题都是碰到了渣男，渣男这个名词不知道是哪位神仙取的，用来形容现在一些不做事的男人太贴切了。

两口子谈恋爱的时候都是 s 型的，那时候在一起是最开心的，哪怕牵着手什么都不做，都是开心的，s 值爆棚的感觉，人都是漂亮的、帅气的。

一旦进入婚姻生活，如果男人连这个家庭的 m 需求都满足不了，这个矛盾比 s 型矛盾爆发的要快速，要彻底。

前面讲了 m 需求是人类的动物需求，谁都需要吃喝拉撒睡，尤其是睡最贵了，买套房要多难有多难。

如果一个男的，只知道享受，基本的工作都做不好，只能用渣男来形容了。

如果你很不幸，碰到了一个渣男，怎么办？

卖个官司，且听下回分解，明天继续更新。

今天文章的主体写完，后面进入更有趣的环节，教大家如何看懂自己，要求提供一张清晰的大头照，能够清晰看清五官的，最好是全部露出额头。

每天限量两个名额，大家自觉遵守，过了十二点才可以抢名额。（老头上一个帖子就是因为发照片太多不得不太监）

心灵有毒的可以提问解毒，不用排队。

我会写很多故事来给大家参考，这些故事都是发生在身边的真人真事。

昨晚聊到了渣男就结束了，老头子不想做渣男，晚上要陪老伴聊天，人老了睡眠会少很多，本来是有时间更新的。

大家身边的渣男都是数不胜数，这是全球性问题，经济越发达的地区渣男越多，日本、韩国年轻人都不愿意做事的，所以泡沫剧、动漫等产业发达，中国这二十年经济的发展，越来越多的宅男出现，现在也在流行这种无聊的文化，各种相亲节目、唱歌比赛节目泛滥，就是无聊文化的开端。

欧洲因为缺少劳动力，最开始是引进黑人，本来想着黑叔叔们入了欧可以缓解劳动力不足的局面，没想到黑叔叔更渣，不但好吃懒做，还总想着打架斗殴。

后面觉得黑叔叔靠不住，就从中东放进来一些绿叔叔来试一试，这一试不要紧，整个欧洲都乱了套，现在才知道黑叔叔喜欢打架都良民了。

每一个国家都一样，经济发达了人口就会负增长，因为大家有了钱就会有 s 型追求，孩子生多了，不要说 s 型追求了，基本的物质生活都没有了。

@萍水 520 相逢 2016-06-23 11:44:27

我朋友喜欢在大家面前揭人家的短处、较真！就比如我们的消费观不一样，她喜欢买地摊货，我喜欢在专卖店买！她就会跟人家说你说你买东西喜欢在专卖店买东西啊，说你虚荣啊！其实她本质不坏，现在我什么都不敢跟她说，就怕她在大家面前说！这样的朋友可以交吗？

你们这属于 s 型追求不同，很难成为真正的朋友，最多就是同事、同学关系。

@唐家明志 2016-06-23 13:00:30

@禅海商道 42 楼 2016-06-23 12:45:00

昨晚聊到了渣男就结束了，老头子不想做渣男，晚上要陪老伴聊天，人老了睡眠会少很多，本来是有时间更新的。

大家身边的渣男都是数不胜数，这是全球性问题，经济越发达的地区渣男越多，

日本、韩国年轻人都不愿意做事的，所以泡沫剧、动漫等产业发达，中国这二十年经济的发展，越来越多的宅男出现，现在也在流行这种无聊的文化，各种相亲节目、唱歌比赛节目泛滥，就是无聊文.....

因为农田少了，必须提高产量，提高产量有两种方式，土地流转给中粮大户农场化生产，或者推行转基因。转基因是人类的共业，只有几个欧洲国家禁止种植，粮食出口最多的大陆都在种植。

非转基因作物，或者传统作物的口感是非常好的，现在有很多企业在这上面布局，不过都是挂羊头卖狗肉而已，本来传统作物产量就低，不用农药化肥一点卖相都没有，怎么会有人选购。

我更看好租一块地，消费者众筹资金，聘请管理人员和农民，把种植规范签好合同，按合同种植，这样更有保证。

这个项目也是具有可操作性的，但是基地要选择山青水秀的地方，最好有几间房，参与众筹的消费者假期还可以带孩子体验绿色的生活，顺带监督了种植人员有没有按照规范生产。

有兴趣做的童鞋，可以顶帖参与，我来牵头。

偏题了，回到本帖话题上来。

渣男是全球性问题，女童鞋们如果不幸遇到了渣男，按照老头子的理论来对付他们一点都没问题。

晓芳是一个女汉子，设计专业的，收入颇高，前几年房地产火的时候她在设计院年薪可以达到 30 万。

婚后才知道自己找了一个渣男，其实并没有很渣的渣男，就是收入低了一点，在事业单位混日子，自己赚的不够花的还要伸手问她里要，晓芳用尽了各种办法来对付他。

最开始是思想教育，每次教育过后能有几天作用，时间久了男人的耳朵也起茧了，经常夜不归宿在外面找了女人。

晓芳看在孩子的情分上没有离婚，希望有一天这个男人能够知道自己的一片良苦用心。

这件事大家都站在晓芳的立场上批评她的男人，作为亲戚的女儿老头子听了她的哭诉，给她把男人为什么会变成这个样子做了一个分析。

最开始两口子收入相当的时候，她们的夫妻生活还是很恩爱的，那时没有多少钱，晚饭后一起逛超市，去批发市场淘衣服的那种感觉她至今都很怀念。

她收入上来以后，开始接触的人群也发生了很大变化，而且几乎不去批发城了，s 型追求提升了，但是男人还处在原来的样子，又不能满足家庭的 m 型需求，所以矛盾越来越大。

当晓芳的年薪达到 30 万的时候，男人干脆自暴自弃了，加上事业单位工作本来就无聊，同事之间打情骂俏的多了，开开男女玩笑最后就成了真。

晓芳这个时候如果想让自己的男人重新回到自己身边，只有一个办法就是使两口子的 s 值和 m 值达到相当的水平。

达到相同值，她首先想到的是她男人做不到，她已经完全不信任他了，如果不是为了孩子早就离婚说拜拜了。

老头子说既然为了孩子不能离婚，这么过下去和离婚也没什么两样，对孩子内心也会造成一种伤害，你为什么不能降低自己的 s 值和 m 值呢？

晓芳说不可能，孩子读书要钱，房子还贷也要钱，两边的父母也要照顾，我像他那样一个月赚的不够自己花的，这个家都饿死算了。

老头子出的这个主意，降低 s 值和 m 值并非真要她降低收入，我叫他撒谎说设计院倒闭了，现在工资发不出来就行了。

晓芳也没有别的办法可以选择，只得按照我说的做。临走的时候我一再交代她每个月只拿 3000 块出来，剩下的都存起来，就当没有挣。

晓芳也是一个极其聪明的女人，回到单位告诉自己身边所有的同事如果丈夫问起来要帮她一起撒谎。男人最初也是不相信，等回到家看到孩子，孩子就哭了说学校要交定酸奶的钱，妈妈没有钱交。

男人听了之后再也不跑出去了，老实的在家做饭，业余时间在网上刷单赚生活费，每天有几十块钱的收入。

后来晓芳说她降低了 s 值和 m 值之后，自己也没这么累了，家里过日子节约了很多，也不总想着多接单加班赚钱了，反而存款也越来越多了。

关于 s 值和 m 值的方法可以解决所有的家庭矛盾、同事矛盾

案例三这位嫁入土豪家的美女，她觉得自己很不幸，两年内帮婆婆生了一个孙子一个孙女，作为美女真的也算够拼的了。可是婆婆还是不领情，总是嫌她，最开始只是冷战，后来竟然动起了手。

美女颜值高，可以满足富二代的 s 型需求，但是满足不了婆婆的 s 型需求，婆婆的 s 型需求是想找一个持家的，能够守住家里财富的媳妇。

美女告诉我她上初中的时候就有很多人追求，而且不是干部子弟就是富二代，他选这个老公并不是家里最有钱的，只是因为对她好，她觉得可以作为终身的依靠，所以才嫁给他。

在美女眼里，她是下嫁到了土豪家的，因为之前追求他的男生都还要土豪一些，因此她也觉得委屈，当时要不是你儿子诅咒发誓会对我好……

这件事要解决只能从美女身上找突破口，因为她的 s 型价值满足不了婆婆的需求，她必须学着做一个贤妻良母，最好能帮着公婆打理一下家业。

她的公婆曾经看上了一个丑女，丑女在婆婆公司上班，家境也一般，但是做生意是把好手，当时婆婆用尽了一切办法，怎奈儿子不动心，所以这事才没成。

后来听美女说有一次婆婆骂她儿子说：告诉了你多少遍找老婆要找能干的，漂亮的女人外面多的是，你看你现在娶了一个花瓶回家，自己又跑到外面鬼混，你这脑子什么时候才能开窍……

渣男嘛，家里有钱不败坏光了他不会长大的，这话也只是私底下讲讲，和美女不能这么说，我只能帮她出主意改变现在的格局。

美女因为从小就被家里宠坏了，最终还是没去帮婆婆打理生意，老公给买了一套小房子自己搬出去住了。

花瓶有花瓶的悲哀吧，我当时是这么想的。

后来再次见到她的时候我发现我错了，她穿的很暴露，以前在婆婆家不敢穿的，我错在了忽略了美女自己也有自己的 s 型追求。

一个花瓶，就是要打扮的漂漂亮亮的满足别人的审美需求，这个花瓶才有存在的价值。

老头子之前只考虑到了婆婆和富二代的需求，完全把美女的 s 型需求给忽视了。

创业容易守业难，一家人的价值观都是扭曲的，这种财富又能守住多久呢？

问题四：我想过自杀，可是我很懦弱！
下面这张图是全世界各国自杀率统计图

红色的是中国、俄罗斯、日本、韩国，自杀率都爆表了
日本人的自杀率是发达国家中最高的，但比中国低很多，中国的自杀死亡率为 19.85/10 万，全世界大约每年 42% 的自杀死亡发生在占世界人口 25% 的中国人口，农村的自杀率是城市的 3 倍，即全国 75% 的自杀发生在农村。中国女性自杀率比男性高 25%，而发达国家男性自杀率至少是女性的 3 倍。

日本每年因自杀身亡的人数超过 3 万人，2003 年更是达到历史的最高峰：34427 人。尤其令人担忧的是，日本青少年的自杀率呈大幅上升趋势，19 岁以下青少年自杀率每年以 25% 左右的速度增长。
也就是说，日本每天有近 100 人自杀身亡，该人数是交通事故死亡人数的 4 倍。

自杀已经成为了一个很严重的社会问题，而且具有传染的特性，75% 的正常人都有过自杀的冲动。

这是一个多么恐怖的调查数据，四个人当中就有三个曾经想不开。

自杀有两种分类，一种是 m 型自杀，农村的老年人因为得了绝症无钱治疗，选择了更轻松的方式结束生命，想反这种现象在日本城市里很常见，网上大家搜一下“日本自杀森林”，因为老龄化严重，很多城市老人不堪重负，儿女又不工作，无力承担他们的养老，他们只有选择自杀。

他们都是被生活所迫，也是社会的一种无奈，希望将来公益组织能够重视一下这些弱势群体。

现在越来越多的抗拆迁跳楼、包工头拿不到工程款自杀、企业倒闭老板跳楼的新闻越来越多，这也属于 m 型自杀。

老人得了绝症想解脱，选择轻生，我们可以讲国家没有安乐死不够人性，而越来越多的城市人选择了 m 型自杀，这就是社会经济发展导致的了。

曾经有一对年轻人，两口子都在上海工作，工作很努力，在上海买了房生了孩子，08 年金融危机的时候，在 4 万亿还没有出台前，很多企业都在裁员。

男生总是幻想着自己要失业，如果一旦失业银行的按揭就还不起，房子就会被收回，孩子读书也会没了着落，他每天都过的很犹豫，临死前写了一封遗书，说自己没有尽到为人子女的责任，没有尽到为人父母的责任，就这么一走了之了，很对不起所有爱他的人。

男生走了以后，老婆把上海的房子卖了一笔钱，带上孩子回了农村老家，这笔钱再找份轻松的工作，完全可以在农村生活的没有一点压力。

如果男生把自己的 m 值降低一点，这种惨剧也不会发生。

跳楼的包工头、老板们，如果把自己的 m 值降低一点，欠了工人的工资，要去找债务的源头，债务源头没有能力偿还，法院是不会把他们抓起来的。

只是自己的生活会受到影响，所以把 m 值降低，说起来简单，真的要降低的时候，很多人命都会不要了。

另外一种类型的自杀就是 s 型自杀了，以前这种事多发生在农村妇女身上，现在

城市里这种现象也开始越来越多了。

农村没有高楼，妇女们想不开的时候，就喝药，所以我们经常听到妇女受到了委屈之后哭喊着：你不就是想让我死吗，我死给你看。

很多悲剧的起因都是因为家人之间、邻里之间鸡毛蒜皮的小事儿升级而来的，一件小事为什么酿成惨案？

典型的 s 型冲突造成的，农村交际范围窄，每天打交道的都是那几个人，一旦有了 s 型冲突，就是无法逆转的。

城里的 s 型自杀也以宅男、宅女居多，试想一下，如果一个人有很多志同道合的朋友，那么他的生活是多姿多彩的。

有句话讲，可怜人必有可恨之处，扩大自己的交际圈是多么的重要。

但是前面讲了，如果一个人的 s 值很低，他的交际圈是无法扩大的，如果一个人 s 值很高，他可以帮助到很多人，物质追求很容易就得到了满足，自己本来就是 s 值高的人，完全没有自杀的伏笔嘛。

所以话题讲到这里，我们又回到了主线上来，努力提升自己的 s 值，不但可以帮你追求更多的财富，还能让你不会想不开。

问题五：这个社会是不是越来越冷漠了？

这个话题我想所有人的答案都是肯定的，为什么会这样，有很多历史原因，最直接的影响是全民向钱看，为了财富不择手段，一只老鼠可以坏了一整锅，当我们这口大锅里不断的有老鼠出现，整个社会信任就缺失了。

老鼠们为了自身的高 m 值追求，做着缺斤短两的生意，甚至谋财害命的买卖。都说中国的企业家是有原罪的，企业家们在近几年以及未来几年所有的原罪都要偿还。但是我们不能把这个原罪归于企业家，应该归于整个社会，企业家也是社会的一分子。所以大家买到毒奶粉、毒大米，孩子读书各种补课，考试不公等等现象，所有的老百姓都要一起承担这个原罪。

随着经济的持续下行，各行各业都在不断的调整，有原罪的企业家最终只能跳楼或者跑路，经济越是最困难度的时候反而越是隐藏着各种大的机遇。

政府推行互联网+有着两重的含义，第一重含义是互联网+就是德国的工业 4.0，这是我们国家弯道超车的一次机遇。

第二重含义因为互联网是公开的、透明的，你的产品好消费者会给好评，你的产品差消费者不会买帐，将来随着互联网深入到医疗、教育、食品等行业，我们假想一下，医生诊断完之后，患者会在网上给他的服务和医术做一个评价，如果碰

到医生索要红包，还可以给一个差评，这样的医疗环境下医德不提升是不可能的。

对互联网的容忍度是非常高的，他们为了推动互联网趋势的发展，不但对互联网企业的扶持力度很大，对一些微商的变相传销容忍度也极高。

但是现在不拿微商们开刀，不代表互联网趋势形成以后仍然不管不问，从事变相传销微商工作的年轻人们敬请好自为之。

一方面通过互联网+打压整体社会对高 m 值的畸形追求，一方面通过去流动性降低（削减）社会财富，年初的股市震荡、现在的一线城市房价变态上涨，事情的身后大家都能看到国家队的影子。

大乱方能大治，只有整个社会 m 值都降低了，这个国家才会有继续发展的动力。

老头子 2 年前的帖子讲了关于住的商机，这个帖子讲关于食品的，一讲到食品，尤其是讲到找一个山清水秀的地方做有机食品，很多人的田园梦就会被激发出来，为什么向往田园生活的人这么多，因为大家都厌倦了城市里的各种尔虞我诈，都想灵魂的回归自我。

前面有几个年轻人回了贴，唐家明志说自己家里有点田，靠山靠海，就是离城市远了，皓古同学说家里有几十亩山地荒着，校友们也都支持他做。

完成这件事，必须依托互联网，并非租几十亩地，请几个农民来种这么简单的事情，这个帖子的名字是《如何看懂自己》，讲的道理也只有一个，就是帮助自己的唯一办法就是帮助别人。

我们能够帮助更多的人，唯一办法就是提升自己的 s 值，这样才能真正的帮助到更多的人。

童鞋们，后面可以发照片了，我会用我几十年的看相经验给你们一个中肯的分析，找到你们的优势，提升自己的 s 值，再去闯荡江湖吧。

@心静意诚 2016-06-23 17:02:22

在我最绝望的时候，有人告诉我说，没有什么比生命更重要，简单的一句话震撼了当时的我，对于钻进那个角的人来说，有人善意的提醒是很重要的。

钻进了自己给自己设计的场景中，被人叫醒

@用蜘蛛网捕鱼的猫 2016-06-23 13:53:09

请老爷子指点指点，谢谢

很善良的妹子，你的中停比较好，代表着有人缘好，上二府也还算饱满，非常有利于提高自身的 s 值，发挥你的这个特长吧，做关于交际类的工作，帮助更多的人，优先发展渠道的数量。

@心静意诚 2016-06-23 13:44:02

@唐家明志 2016-06-23 13:00:30

@禅海商道 42楼 2016-06-23 12:45:00

昨晚聊到了渣男就结束了，老头子不想做渣男，晚上要陪老伴聊天，人老了睡眠会少很多，本来是有时间更新的。

大家身边的渣男都是数不胜数，这是全球性问题，经济越发达的地区渣男越多，日本、韩国年轻人都不愿意做事的，所以泡沫剧、动漫等产业发达，中国这二十年经济的发展，越来越多的宅男出现，现在也在流行这种无聊的文化，各种.....

互联网时代，地域影响已经越来越小了，但是选址一定要是山清水秀没有任何工业污染的地方。

天涯众筹里面有一个张家界养土鸡的，还有一个海南的传统红糖，它们的产地都是山清水秀的，现在好的环境已经成为一种稀缺资源，而这种地方又都相对落后，如果项目做的好，不但大城市的人多了绿色食品的选择，也增加了少许贫困地区百姓提高收入，这个项目的s值才够高，才会有更多的人关注。

@禅海商道 2016-06-23 18:31:36

很善良的妹子，你的中停比较好，代表着有人缘好，上二府也还算饱满，非常有利于提高自身的s值，发挥你的这个特长吧，做关于交际类的工作，帮助更多的人，优先发展渠道的数量。

@用蜘蛛网捕鱼的猫 2016-06-23 18:36:42

@禅海商道 老先生面相能看出父母和子女么

你的母宫凹陷，父宫长了很多红点，老人家身体需要多照顾，尤其是母亲。子女宫非常好，这和你的为人处事有很大关系。

@wuoxin 2016-06-23 18:46:51

老先生您好，能否指点一二？

首先你的鼻梁歪成这样，会有很严重的颈椎问题，你现在还年轻可能体会不到将来的痛苦，趁着年轻提早做颈椎操改善一下吧，颈椎操百度搜了会有，简单有效。

你的三停当中最好的是下停，下停代表技术、稳重、晚年运，你的中二府扁平无肉，人际关系处理会很吃力，建议你深入一个行业把技术练好，做单一渠道，把渠道的流量变大，最适合你。

同时也要提高自身的s值，多交一些朋友，因为中停破相的缘故怕你的中年吃不消。

@心静意诚 2016-06-23 18:48:20

让师父看看有无可取之处，师父教诲，必铭记于心。

很典型的女强人，眼睛里有很深的城府（褒义），五官很饱满，三停当中，上停和中停比较好，会是一个 s 值很高的女人。

缺点是夫宫凹陷了，夫运不好，加上你双二府饱满，能力极强，更加压抑了夫运。

今后一定要主意不要给丈夫太多的压力，下停本来也很饱满，代表着做事稳重，人中扁平破了相，虽然能力强，但是没有协调能力，可能是因为你的强势造成的，身边的人多会和你背着干，但是外面的朋友都会对你很好。同时人中女命又代表着妇科病较多，需注意身体。

多走出去交朋友，建立更多的渠道。

@szzy123456789 2016-06-23 19:33:12
老先生 劳烦指点下～

相片不是很清楚哦，事业运差了点，但是很顾家，做个暖男吧。

@子叶 sv2015 2016-06-23 19:44:21
老爷子帮忙指点下我的出路在哪儿

你自己都知道喽，下巴尖不稳重
眉间距也超宽，很容易相信别人，不过是好事，因为你田宅宫很饱满，非常适合做一个顾家的女人，建议你往家庭上面发展。
如果追求事业的话，也建议你做与家庭相关的，会有助于你。

综合点评你的相不适合做事业，虽然脸胖嘟嘟的，但是五官都不饱满，不过你有一个很好的上停，应该得长辈的喜爱，也可以从事夕阳产业。

做一个有思想的 s 型女人吧。

@ggw198 2016-06-23 19:49:09
老爷子您好！麻烦帮我看看，指点指点，谢谢您！

也挺胖的，但是双二府还是无肉，人际关系处理的不好。比较有想法，嘴巴也能吹，你交朋友初步容易，深入难。

建议提高自己的 s 值，财运还是有的，人浮躁了，适合多建立渠道，但是因为没有自己的显著特征，所以渠道深度不够，好好想想你适合做什么吧。我的建议是做快速消费型的，不要深交，给客户的初次印象好就足够了。

这个贴不是看相贴，什么都会聊，聊财富、人生、帮助别人改变自己。
本来就该放在杂谈，上个帖子因为有明显的面相标签，被版主给我转移到了别的板块，不过也辛苦版主了，工作很尽责。

这次这个帖子，虽然也看相，但是是结合了我的理论来让大家能够看懂自己，给自己一个合适的定位。

喜欢这个帖子的，多参与交流，什么都可以聊，免得又被版主给把帖子转移走了。说真的让我去和那些江湖派呆在一起写帖子，不太乐意，年纪这么大了万一惹上了江湖气息岂不是晚年不保。

@caolang8 2016-06-23 20:26:18

老先生，又追到这边来了，新拍了一张，最近状态不好，请不吝多多指教！

是不是上次讲的都是空话，这次想听一听实际点的，好吧这次满足你。你的相都挺好的，人善良，人缘也好，做事也稳重，不足之处是天生的中停不够饱满，所以做人做事没有自己的特色，没有自己的特色就不容易被人记住。

中停代表着事业运和魄力，魄力欠佳也导致了不容易被人记住，你属于各方面都不错，但是仍然很难有成就的。不论是渠道数量还是渠道流量，都有点吃力。

所以给你的建议是修行吧，真的适合你。

@今天很流行 2016-06-23 20:31:01

老爷子，突然明白，那些面相好的人有个共通特点，那就是交际能力都好，心态好。我以前一直认为，交际能力好首先口才要好。现在想想我身边也有很多能说会道的人，认识的人也特别多，但在我们心中印象并不是很好，就是因为能说的人为人太过圆滑。真正的交际好的人，是善于帮助别人的人，而不是多么圆滑的人。我从小就不懂如何交际，人缘并不是很好，但仅有的几个朋友都是铁哥们，我一直认为是我不能说的原因，现在觉得扩大交.....

给你点个赞，理解的很好。

真正懂老头的道理了，确实不用看相。但是有些时候人容易迷茫，希望大家能够把看相的机会留给迷茫的人。

想要真正改变自己，多来帖子里沟通，多提问题，自己学会了给自己定位才是最有价值的。

我到网上开帖子的目的是能够把我这么多年做生意、看人、看事的经验分享给更多的人，人老了没有什么追求了，毕竟吃的太好消化不了，到处旅游腿脚受不了，只能追求这个终极大s了。

希望有一天，我写的这些话都能印成书，哪怕百年之后，还能有人记得我，这辈子也就没什么遗憾了。

@子叶 sv2015 2016-06-23 20:53:25

老爷子一定得健健康康的，看了这些话有些感伤，您一生阅历无数，却保持着善良的本心，愿意教导年轻人，遇到您是我们的福气！

人都会死，在没有弄清楚死后的归宿的时候，会是一种恐惧。
知道了自己的归宿之后，对未来那片神秘反而还会有种期待。

先翻个页吧，天涯呆久了，什么时候该翻页了都知道了。

人生也一样的，就像太极图，有生就有亡，就这样交替不息。
年轻的时候我也不知道死亡是什么，也不知道自己的归宿在哪里，那时拼命的想，想破了脑袋都想不通。

后来师傅教我打坐，用了很长时间终于入了定，和本我对了话，才知道我们这个臭皮囊只是在演戏，一生结束了，戏也就演完了，休息一下又会进入另外一场戏。

@天空海白 2016-06-23 21:18:12

老爷子帮忙看看，中间的是我，哈哈??，没有找到特别合适的相片。多谢多谢！

你是一个非常聪明的 s 型女人，人缘、口才都不错，下停也好代表着稳重。
美中不足就是不太疼老公，生了这么好的上停，加上其他五官都还不错，不是随便哪个男人能镇的住的。

学会降低自己的 s 值吧，你身后的两个美眉也都不错，他们的 s 值就没你这么高，所以比你快乐。

上午先写帖子，下午再回复大家的留言。

这两天的辛苦没有白费，通过对五个常见社会问题的分析，原来的粉丝们多少都找到了一点感觉，以后在生活中只要把我们的原理加以灵活运用，会给自己找到一个合适的定位。

我这个帖子有两个标题，主标题是“如何看懂自己”，大家对 s 值、m 值有了深刻的理解以后，都能做到，如果不是很着急的能够跟着帖子学习最好，着急的可以发照片我来帮你们解析。发照片是治标不治本的，通过跟帖学习自己看懂自己，不但治标还能提升自己，大家何乐不为。

帖子的另外一个副标题“给自己一个定位”，也是非常重要的，今天的写作内容先透漏一下，就是定位的重要性。

两个标题的内容主线都向大家说明之后，我们再从头开始，通过故事和案例吸引大家走向一个有乐趣的人生道路。

没有定位的人生是不可能成功的

我们通过下面的故事来开启这段知识点的启蒙吧：

吕布被围困徐州的时候，军师陈宫叫他出城扎寨互成犄角，这样不会被围在城里

活活饿死。读过兵书或者经常看《三国》的童鞋们经常会听到这句话：出城扎寨互成犄角。为什么要出城，这样不是把兵力分散了吗？小白们都会有这样的疑问。

一座城池被十倍以上的兵力围困，就算久攻不下，最终城内也会随着水尽粮绝而丧失战斗力，派一员猛将出城扎寨可以起到互相支援的作用，在敌人兵力没有很大优势的情况下，这支兵马可以在外围骚扰敌人指挥部或者打劫敌人粮草，就是做一些本小利大的买卖。如果敌方的兵力多，这支兵力可以去争取援军，在没有援军的情况下还乐意协助城内的主将突围。

然而吕布就是这样的小白，当时他说了一句话：吾有画戟、赤兔在手谁能耐我！有句话讲：人中吕布、马中赤兔，吕布可以只身杀入万军之中，毫发无损，他有这样的自信。但是军师陈宫听到后，只能无奈的摇了摇头。

后面的结局大家都知道了，徐州城被围了个水泄不通，城内军士只能等着饿死，军心大乱之后，温候被手下绑了投了曹。

吕布死后，赤兔马被曹操送给了关羽，关羽只得了一件宝物，武力就已经大大提升，威震九州。大家想一想，关羽为什么不拿方天画戟，只选了赤兔马，并非曹操不肯送他，只要关羽开口，曹操一定会送给他。

有个笑话讲桃园三结义之前，关羽是打枣的，打枣是拿竹竿打，他的肱二头肌比较发达，所以给自己做的兵器也是砍的。张飞是个屠夫，杀猪都是捅的，所以张飞的武器是丈八蛇矛。而刘备是打草席的（织席小儿），打草席要用两根棍子来回的打，所以刘备拿了双股剑。

虽然是个笑话，绝对是一个科学的笑话。

因为关羽拿了方天画戟没有用，虽然是个神兵器，不但关羽驾驭不了，整个三国没有一个武将能够驾驭。

老头子给别人排八字的时候经常会有童鞋问我，八字不是缺什么补什么吗？缺什么补什么，那是江湖派的作风，完全的江湖骗子。这时我会拿三种车来打比方，哪三种车，皮卡车、轿车、跑车。

皮卡的主要功能拉货，所以马力大，皮实耐操的才好卖。如果你觉得皮卡车速度慢给它补点速度，搞不好要翻车的。

轿车的主要特点是舒适度好，所以才称为轿车，不论奔驰 s 级还是宝马 7 系，后备箱储物空间都只有这么大，轿车值钱的地方在于舒适度。

如果按照江湖骗子的理论，就会说轿车缺少个货箱，给你焊一个，你们想想一辆宝马拖着个皮卡车的货箱那成了什么？

跑车只追求速度，很多比赛用车灯都不会装的，而且只有一排座椅，这车如果到了江湖骗子手里，岂不是要加一排座椅，再焊一个尾箱？

@唐家明志 2016-06-24 11:34:48

老爷子能否抽空回答个中医上的问题。

第一，中医上的‘气’指的是什么？这个问题我纠结了好久。

第二，能否请教下您的中医朋友，女性异位妊娠有没有办法解决？非得要做手术吗？有没有一种方法让胚胎安全的转移到子宫里？我大姐就是在医院检查出异位妊娠（受精卵在输卵管上着床）。愁!!! 人生最无奈的事情就是看着身边亲人还有家人的人在受苦，自己却没有能力去帮助他们。虽然自己也是学医的，悲哀！

中医也没有办法保全，只能用杀胚散再活血化瘀，中医认为自然堕胎是不能保全的，胎儿有先天疾患，母体会自我排除。

身边没有好的中医，还是找西医吧，毕竟现在中医没落了，良医难求。

气是一种暗能量，现在很多人辟谷，十几天甚至半年不吃饭，他们必须要服气的，中医的气就是这种暗能量。

气虚指的是吸收暗能量的功能受到了损伤。

接着讲，我们如何给自己定位

美国有一本书影响了世界品牌一百年，名字就叫《定位》，非常好的一本书，不过是针对营销和做企业品牌的，针对个人定位同样也是有效的。

我们先来回答定位里提出的几个问题，然后再来一起研究定位的重要性。

第一个独自飞越北大西洋的人叫什么名字？查尔期·林德伯格（charles lindberg），对吧？

那么，第二个独自飞越北大西洋的人叫什么呢？

不那么好回答了吧？

第一个在月亮上行走的人叫什么名字？当然是尼尔·阿姆斯特朗（nell armstrong）了

第二个做这壮举的人姓甚名谁？

世界上最高的山峰叫什么？喜马拉雅山的珠穆朗玛峰，对吧？

世界第二高峰叫什么？

你第一次爱上的人叫什么？那么第二个呢？

你也许觉得所有的鸭子都是一个模样，但刚出壳一天的小鸭子就能准确地找出它的母亲，不管你把母鸭放多大一群鸭子中间。

不过，这不全对，如果印刻过程中受到一条狗、一只猫甚至一个人的干扰，小鸭子就会把这个冒牌货当成自己的生母，不管它的模样与自己有多么不同。

恋爱也属于同一种现象，人类尽管比鸭子明白，但并不全像你所想象的那么明白。其中最关键的是接受力。两个人必须在双方接受同一个观点的情况下相识。双方都打开了心灵的窗户，也就是说，双方都不另有所爱。

结婚作为人类的一项制度，其基础是你第一个所爱的人性过所有人这个条件。做生意也是如此。

你要想在情场或生意场上获得成功，就必须认识到在对方大脑里捷足先登的重要性。

中国第一个获得田径短跑类世界冠军的人叫刘翔，游泳也属于田径比赛，那么中国第一个游泳世界冠军是谁？很多人都不知道，他的名字叫张琳，不是孙杨，为什么大家只记得刘翔，不记得张琳？

因为刘翔长得帅吗？帅只是一方面的原因，如果他叫刘琳，很多人会忘记这个名字，花痴们被问到谁是中国第一个短跑类世界冠军，花痴们会说那个帅帅的男生，叫什么名字不记得了。

如果中国第一个世界级游泳冠军，他的名字叫“张泳”或者“张飞”再或者“张一秒”，记住他的人就会很多。

我们讲到汽车，脱口而出的肯定是奔驰或者宝马，讲洗发水肯定是飘柔和海飞丝，讲牙膏就是佳洁士，人的心目中都有一个固化的观念。

比如我们讲找女朋友，老年人会想到要温柔的、贤惠的，年轻人要漂亮的、时尚的。

你找一个时尚的回家，父母可能不会待见，甚至背后还要翻你白眼。

我们每天要接触很多人和事，符合我们观念的我们就欣赏，不符合我们观念的就排斥，前面有一个女孩子讲她喜欢买品牌的衣服，她的朋友喜欢买地摊货，然后总是在别人面前讲她不持家之类的。

我们在社会中想要获得更多的人的认可，提高自己的 s 值或者 m 值和定位同样重要。

在大家心目中，对所有的人和物都会有一个自我的固化的观念，比如老头子喜欢上进的年轻人，看到上进的年轻人我就想着帮他一把。如果是一个帅气的年轻人，出现在我的面前，我肯定不会珍惜，因为我不是花痴。

花痴们喜欢帅气的小伙子，长沙有一个卖烧饼的帅哥，店名就叫“帅哥烧饼”，全国各地的花痴都跑过来买他的烧饼。如果他叫“回头客烧饼”、或者“好再来烧饼”之类的，花痴们肯定没有这么强烈的反应。卖小吃的帅哥各地都有，并不是每个人都能给自己一个合适的定位。

帅哥当中我不是最帅的，但是做到卖烧饼行业的当中第一帅就足够了。

大家身边有这么多人，从小学到大学，你记得住的老师，一个是对你最好的，一个是对你最凶的，经常罚你抄十遍作业的那个。

定位理论的第一要素：人的脑袋容量只有这么大，只会记住第一和第二，不会记住第三。

可乐大家只知道可口可乐和百事，美国还有几千个品牌的可乐公司都死掉了。美

国还有一家公司叫“七喜”，这家公司很聪明，如果做可乐他们没有任何的机会，他们选择了做汽水，他们第一个广告语是：七喜不是可乐！

诚远是做装修的，在一个很小的城市做，他很聪明他只做中式，其他风格一概不接，他只用了几年的时间设计费就提到了 150 一个平方，想要做中式装修的都会到他那里看一看。两年前我提出互联网+维修行业有很大的发展空间，他第一个跟帖，当时他说了一句话，我没有做任何犹豫就把这个项目送给了他。

因为他说：装修行业我不是最牛逼的，但是我是最懂互联网的。

我看了他写的一些文章，都“太监”了，但有自己的思想体系，所以交给他做我很放心，品牌的名字是我帮他取的，名字叫“小宋江”，后面他写了一篇文章，讲这个名字很有魔力，走在路上都能接到单。大家家里水电出了问题，或者卫生间漏水了，都会很着急，小宋江是及时雨，符合大家内心固化的定位。这个品牌名字很有魔力的原因就在这里。

118 楼的人渡劫提出的旧书交易项目也不错，只是定位非常混乱，如果你能继续深入下去思考，找到一个好的定位，老头子同样会送你一个好的品牌名称。

前提是你自身的定位就不够明确，如果你告诉我你自己家藏了几万本旧书，二话不说我会把最好的建议送给你。

旧书项目当然可以做，可以节约大家的购书资金，并给大家一个互相交流读书的环境，能够帮助这么多人，老头子一百个赞成。

这个帖子前期大家尽量少扯点做生意的话题，要扯等我把《看懂自己》和《人生定位》讲完，我们再慢慢扯。

还有发照片的，前期也少发点，我希望给你们的是“渔”，当然如果人生刚好走到了岔路口又很着急的，甚至有想不开的童鞋，可以发，我一定会抽时间帮你看看的。

定位理论的第一要素：人的脑袋容量只有这么大，只会记住第一和第二，不会记住第三。

做人也一样，如果你很上进，就做到朋友圈里最上进的那个，会有贵人主动来帮你。

如果你很踏实稳重，就做到你朋友圈里最稳重的一个，也会有贵人来找你。

如果你有很高的颜值，不要浪费了，有人喜欢美女，也有人喜欢帅哥。

最难帮的就是没有任何特色的童鞋，大家都看中国好声音，评委喜欢找学员的亮点，找到了亮点经纪人才有包装这个学员的价值。

定位理论的第二要素：学会给自己做减法

现在是信息膨胀的社会，我们每天被各种广告所污染，我们每天要接触到各式各

样的人，平庸的人很难给我们留下什么印象，想要在你的朋友圈中脱颖而出，只有做到第一或者第二，才能得到关注，老天爷给我们的时间又很有限，这时候就要学着给自己做减法了。

比如“子叶美眉”，我说她亮点不多，但是有一个可用之处，她很顾家有一个贤妻良母的好形象，她没有领悟老头子这段话的意思，还一个劲儿催老头子讲中医、讲辟谷。

她就是在给自己做加法，什么都想学，觉得学的多了就能够帮助到自己，美眉不是全能型人才，而且自身亮点就不多，一定不能给自己做加法。

我给大家看一个东西

这是比赛用的自行车，它没有铃铛、没有挡泥板、没有后座，也没有反光灯，只有这样它才能跑的快。

@皓古 2016-06-24 14:32:46

老爷子。真的很巧合，前几天上天涯浏览一下，又看到您出现了。
我想践行分享型经济理念。让大家既是消费者，又是销售者，还是生产所有者。
通过众筹来筹钱，筹人，筹智，筹资源，依托互联网平台来做五谷食材的项目。
我的商业计划书已经写好了。
不知道可不可以指点一下？

光有计划书是筹不到资源的，投资公司对农业类项目不感兴趣，感兴趣的是老百姓，想要从老百姓口袋里掏钱出来众筹，你有几个方面要征服大家。这个话题以后我们再详细讨论吧，很多童鞋感兴趣。

定位理论的第三要素：你的优势如何帮助别人

阿里巴巴在创立之初，马云他们的初心就是帮助中国的中小企业找市场，淘宝帮助了上千万的中小卖家，所以马云成功了。

滴滴打车出现之前，出租车司机开车像开飞机，还动不动就拒载，天气不好就不打表，路远了也不打表，所以我们看到现在到处出租车闹罢工，运管部门抓滴滴的现象，仍然阻挡不了滴滴的市值飙升。

360 杀毒软件出现之前，多少童鞋在网上求杀毒软件的激活码？

小米发布无人机的时候，雷军被下面的粉丝问了一个问题，说小米什么时候进军房地产？小米做到了低价优质，帮助了很多年轻人不用卖肾。

中国现在做生意已经同以前大不相同了，你能帮助多少人你就值多少钱！你不值钱，是因为你能帮助的人太少。

我们找到自己的优势，深化自己的这个优势，去帮助更多的人，人生的价值得到了体现，钱附带着还赚了。

大道至简，本帖的理论部分已经写完，后面的课程就是辅导童鞋们如何看懂自己，如何给自己定位。

欢迎大家做模特，模特做完以后，如果想要删掉的，可以到自己的相册里面删除，当然更鼓励大家把照片留下来做教学案例。

只要我们大家发心都是帮助别人，最终会催生出来很多好项目，想交流生意的童鞋也不要着急，一起学一学，绝对没有坏处。

@天空海白 2016-06-23 22:24:04

老爷子，麻烦您再看看我老公，他该怎么发展？有点儿苦恼。谢谢！

你的老公下停很好，适合从事技术或者稳重需求型的工作，他的中停不够饱满，没有事业运，同时人格魅力不足，诚远说镇不住你也是对的。建议他拓展渠道流量，选一个行业好好做一辈子。

@拯救亚麻跌 2016-06-24 02:53:50

老师，从你的帖子一步步学过来，望能指点迷津，未来该怎么发展。

你的中停和上停都不佳，下停比较稳重，做流量吧。需要拓宽一下眼界，心胸度量不够好，眼界宽了，放下的东西就多了。

@翱翔蓝天 cq 2016-06-24 06:06:36

老爷子，可以帮我哥们看看吗，找了张合照，右边这个。感觉他现在还没定位，去年做保险，一年都没业绩，穷惨了，不知道干点啥，今年还是回归厂里去上班了，十分感谢

你这个朋友不太好拯救，上停很窄，不聪明，又没有祖荫，就像你说的，比你要困难。

骨子里又带着自卑（八字眉），心还是比较宽的，出了大事不在乎，但是度量小了，小事很计较，财运和事业心又很差，唯一可用之处就是下停还不错，还是靠得住的人。

叫他自己看这个帖子吧，一时半会儿救不了，如果他能看帖明白他只适合做技术，还有转折的生机。

先叫他把头发剪成平头，这么大的脸，留着长头发一点都没精神，谁会喜欢呢。

@银发瀑悬 2016-06-24 11:23:28

昨天开始看的一篇好帖，老先生有空帮我看看~

三停都挺好，缺点也是太平庸了，没有亮点。

相由心生，你优点太多了，得长辈疼爱、聪明、善良、人缘好、踏实稳重、口才还好，就是中停的鼻子不够丰满，事业心不强形不成核心力量，建议给自己做一下减法，深入一个行业，做渠道数量。

@6445867921 2016-06-24 12:04:42

老爷子，抽空帮忙看下，也是比较迷茫啊，是继续坚持打工还是创业。

以后童鞋们上照片，不要离镜头这么近啊！
不知庐山真面目，只缘身在此山中的感觉。

你的能力创业没问题，但是现在千万别乱投资，传统行业都在倒闭，新手进去只能当炮灰。

@萍水 520 相逢 2016-06-24 16:48:30

老先生，帮我看一下！

虽然脸上肉挺多，下停还是尖瘦的，中二府也是无肉，不稳重，人缘不行。

上停本来还可以，眉毛破了相，人太单纯了，没有思考能力。

心胸度量不错，但是不能作为事业的亮点，偏财运不错，可以考虑做点冷门生意吧。

@潇洒骨头 2016-06-24 18:12:37

老爷子，指点一下，最近很烦躁，无心工作

小伙子挺清秀的心眼也善良，三停平均，五官平庸，没有亮点，所以无处发力。

面相差的老头子反而不怕，因为上帝关了他们这么多门，总会给他们留一扇窗户。

最怕的就是你们这样的，说好都不怎么好，说差又都不怎么差的，你们现阶段要做的就是给自己塑造一个亮点出来。

先塑造事业心吧，中停还是有塑造的价值的。

@u_100115057 2016-06-24 13:04:05

老爷子麻烦您帮我看，我内心到底如何！谢谢！

你的问题比较多，但是还有可造之处。

中二府无肉，人缘太差了，加上心胸度量小，更不适合现实中和人相处。

你的眉毛很有意思，先是上扬，最后又下沉了，证明你内心是善良的，但是因为自己讲话不够圆滑总是伤到人。

上停不错，建议你做思考类的工作。

@禄秋烟 2016-06-24 13:06:44

老先生，无意中看到这篇好帖，感触颇深!!

现在的我也有一些迷惑，能否帮我解答一下，万分感谢!!!

也是八字眉，带着自卑，上停被头发挡住了看不到，不过有这么长的中停，上停肯定不会很好。

事业心倒是有，但中二府无肉，没有人缘，下停还过得去。

综合意见是往技术方向发展，最好是服务类的技术。

@忘了_doc 2016-06-24 13:35:10

@忘了_doc 140 楼 2016-06-24 13:33:00

师傅，您抽空看看我的情况。我是一名刚毕业的学生，希望多了解自己。您辛苦了

中停非常好的，人缘有优势，耳朵也招财，就是自己的财运差了点，事业心差了点。

做与交际相关的工作，做渠道数量，小伙子挺不错的，下停也会慢慢变好。

修事业心，切记。

@唐家明志 2016-06-24 15:54:51

老爷子，刚在病房看到一个自杀未遂的病人。怀疑有精神障碍的，看他的面相跟其他人没什么区别，但是双眉很虚薄，几乎是没的。这个眉毛在面相学代表什么？

眉毛代表感情，眉毛浓的人重感情，眉毛虚的感情无力，这个病人肯定是感情受到了伤害。

@翱翔蓝天 cq 2016-06-24 06:06:36

老爷子，可以帮我哥们看看吗，找了张合照，右边这个。感觉他现在还没定位，去年做保险，一年都没业绩，穷惨了，不知道干点啥，今年还是回归厂里去上班了，十分感谢

@禅海商道 2016-06-24 19:27:51

你这个朋友不太好拯救，上停很窄，不聪明，又没有祖荫，就像你说的，比你要困难。

骨子里又带着自卑（八字眉），心还是比较宽的，出了大事不在乎，但是度量小了，小事很计较，财运和事业心又很差，唯一可用之处就是下停还不错，还是靠

得住的人。

叫他自己看这个帖子吧，一时半会儿救不了，如果他能看帖明白他只适合做技术，还有转折的生机。

先叫他把头发剪成平头，这么大的脸，留着长头发一点都没精神，谁会喜欢呢。

@翱翔蓝天 cq 2016-06-24 21:50:01

感谢老爷子的话，，心宽，没事业心，的确是这样，我也很想帮他，叫他来学点技术，不怎么好劝，感觉他也没兴趣，文化不高，也没一技之长，还没得目的，他家庭挺恼火的，老汉是残疾，没有劳动力，妈是另外嫁了的，很好的铁哥们，我很是为他着急

人只有自己能帮自己，叫他来看帖子吧，希望能影响到他。

@天空海白 2016-06-24 21:40:57

老爷子！请您帮我朋友看看，多谢多谢多谢^ω^！

最好是发生活照，这种照片看不准。

@萍水 520 相逢 2016-06-24 21:28:33

@萍水 520 相逢 2016-06-24 16:48:30

老先生，帮我看一下！

@禅海商道 169 楼 2016-06-24 19:44:00

虽然脸上肉挺多，下停还是尖瘦的，中二府也是无肉，不稳重，人缘不行。

上停本来还可以，眉毛破了相，人太单纯了，没有思考能力。

心胸度量不错，但是不能作为事业的亮点，偏财运不错，可以考虑做点冷.....

不一定非要做生意，老头子讲现在充满了很多机遇，前面还有一句话经济会持续下行，各行各业都不好做。

为了不影响本文的阅读质量，以后点评都在评论里面了，只有特别有教学意义的才会用回复的方式点评。

点评过后，很多童鞋都觉得点评的太少了，我写这个帖子最终目的是教会大家自我分析的能力然后大家自己给自己一个合适的定位。

2014 年也就是两年前这个时候，我写了一个帖子，有很多人关注过，今天我再开帖子的时候没想到还是有这么多铁粉找了回来，两年过去后，他们变化都非常大，而且都找到了自己的定位。

授人以鱼，不如授人以渔！

后面的细节教学我会增加互动环节，使大家对渔更感兴趣。

老头子出生的时候，是最破败不堪的年代，日本人被赶走了村里人都以为可以过上好日子了，结果南北两派又打了起来，虽然出生在南方的大山里，也未能幸免一日三餐没有着落的日子。

父亲是个文弱的教书先生，那时候哪还有人家读的起书，生我的前几年父亲帮几个地主家的孩子上课，一家人的温饱还能解决。母亲怀我的时候，家里基本上已经断了粮，不过南方大山里物产丰富还是不至于饿死。

因为在我之前的一胎已经夭折，母亲再次怀上的我的时候，担心母亲吃不好再出什么差错，偷偷的跟着村子里的人进山打猎。那时候动物还是很多的，近点的山上是没有的，要打猎只能翻两天山路到没有人烟的原始山林里去。

父亲在家排行最小，爷爷奶奶都已经过世了，母亲怀着我每天都担心的不敢入睡，我生下来就落了胆小的毛病，一直到快 40 岁的时候才改过来。

进山打猎都是几户人家的壮丁一起去，所谓的壮丁也都是 50 岁以上的半老男丁了，连续打了这么多年仗，青壮年不是被抓了丁就是跑了路。父亲因为文弱，没人看的上，加上附近几个村就这么一个识字的先生了，侥幸被留了下来。

那时候猎物的种类还有很多，獾、刺猬、野兔、野猫、野鸡、竹鼠这些比较常见，因为常见也换不了多少粮食，一只野鸡拿到县城换不回半斤糙米。越是物质缺乏的年代能够填饱肚子的食物越值“钱”，钱为什么要加上引号呢，南方货币已经没有了信用，老百姓都是以物易物了。村里人进山首要的目标是打到野猪和野羊，可以多换点粮食。

有了粮食可以做成粥一日三餐也都是粥，不过不是白米粥杂粮为主，那时村里碰到红白喜事，家家户户也都是拿粮食作为礼金来使用，出手也都不多，能拿出斤把来都算关系走的不错的，而且还要小心翼翼包着，生怕掉了一粒。

@ty_缘来是你 3 2016-06-26 10:47:29

请师傅看一看，多多指教，谢谢！

大家最好提供素颜的照片

而且不要低着头照相，这张照片就看不出鼻梁的高低和下听的全貌。

根据我多年的经验，美眉的鼻梁应该不高，夫运和事业运是受了影响的。

你有一个很好的上停和中停，尤其上停很饱满，得长辈疼爱，交际能力好，非常适合做渠道数量。

@u_114062884 2016-06-26 11:29:28

老爷子 帮我看看 我该怎么扬长避短

很有福气的美眉，综合素质很不错，破相的地方是鼻梁不挺拔，事业运受阻，人中扁平也没有调度能力。

把这两个缺点改一下，做什么都会很顺。

欢迎加入学习的队列，以后自己给自己看。

@唐家明志 2016-06-26 11:53:00

老爷子，帮我二姐也定位定位下吧。这几年来一个人风尘仆仆的跑到外省读书。学的是师范英语，过的挺艰难的，脾气也挺犟的，但都是刀子嘴豆腐心。回到本省后工作一直在辗转，面试了很多家学校，但一直没被聘用。她在坚持着最本真的她，但是处处碰壁。加上也到了快结婚的年龄，男朋友也没有。家人也到处给她做媒类的，其实她压力很大！老爷子，您说我该怎么帮我二姐？

颧骨有点高耸无肉，颧骨高是辛苦命，男女都一样。

鼻梁低了，影响了事业运和夫运，如果进公立学校必须趁着年轻早点进，建议直接垫一下鼻梁吧。

从她的眼神可以看出是很有能力的女孩子，有能力最好是去私立学校发展，不出3年国家会以非常开放的政策鼓励私立学校的发展。

对于有能力的童鞋去私立学校更能发挥自己的优势。

@朗朗 789 2016-06-26 15:14:59

老先生您好！一直默默看帖，有空请指点下，关于父母孩子的情况，谢谢了！

很顾家的美眉，父母宫需要提供很清晰的照片才能看。

子女宫还算圆润，下停也很饱满，孩子的教育没有问题，多给孩子讲讲孝道，从相上看孩子不会留在身边，孝顺的孩子即使出了门，也会经常给家里联系，在外也会稳重让父母放心。

@心量要大无涯 2016-06-26 18:51:59

求老爷子说说 怎么分善恶 。我就是分不清善恶

经上说为已是恶，为众人是善。怎么样才能正确的为众生。比如你说街上看见小孩要饭，我给他100。我认为我做善事了，假如小孩以此为生计，天天要饭，岂不是害了他。

善分真伪、大小，上善若水，不争而润万物，这是道家的讲法，道家的善要遵循道的规律，一般人很难理解，可以从孝顺父母做起，百善孝为先，孝顺父母的人对他人都不会差，自然运气也不会差。

佛家的善好理解一些，佛家讲首善是和颜施，我们要用微笑面对众人，人与人之间充满了笑容，就不会再有争执和妒忌。

@心量要大无涯 2016-06-26 19:07:49

老爷子，我也有感悟 您见识广帮我看看。万物和自己这个身体组成一个整体 这个宇宙万物空间时间的所有加起来整体就是我。一切法由我心想生。但我想我思都不是我，那只是我的想。所以无我相 一想一动念就不是我了。

宇宙由一个点爆炸形成，一切万物都来自一个点，众生加自己这身体就是自己。为众生就是为自己这个整体

这是我的感悟，虚心求指点，我不善说话

佛家没讲过宇宙是由爆炸产生的，宇宙是无边无尽的，因由众生的意念产生，众生的意念无边无尽，因此宇宙也无边无尽。

道家对宇宙的理解更轻松一些，道生一、一生二、二生三、三生万物。道出现了，万物就出现了，我们做人做事都要遵循“道”的规律，一个人违背了“道”，这个人会被道惩罚，众人违背了众人会被惩罚甚至湮灭。

人也是道生出来的万物之一，我们想要悟道，就要逐渐回到三、回到二、回到一、回到虚无的状态。

虚无的状态是什么感觉，就像打坐入定，没有了触觉、嗅觉、听觉什么都没有了，这时候的你是最接近道的，就会开悟。

不论中外所有的大发现都是在梦中产生的，包括牛顿发现万有引力定律、莱布尼兹发现二进制都是在睡梦中发现的，他们讲的睡梦其实就是禅定状态。

中国人都知道张衡，却不知道张衡的发现也是在禅定状态启发出来的，晚上把张衡写的文章发出来，真的很有意思。

@皓古 2016-06-26 08:34:20

4、项目优势

谷道坊采用股权众筹思想，能集众人力量，且产品是根据科学配方，将农村生产的绿色环保五谷食材用研磨机器研磨成粉状，分类包装，对于白领、老人、孕妇、儿童、体弱病人食用都是非常理想的食品，谷道坊生产该产品有很大的经济效益。产品原料种植及初加工选择在农村，能充分利用农村闲置资源，为农村带来经济效益，有利于提升当地政府形象。

5、可行性分析

思路决定出路，我们团队在认真研究现有.....

计划书写的很规范，也算简明，证明皓古对这个项目做了很长时间的准备工作，以你的文笔和做事的态度，运作这个小项目的能力是足够的了。

谷道坊这个品牌估计是注册不了的，你可以到工商总局的网站查询一下。淘宝+微商并非真正的意义的互联网+，你还没走出互联网+的误区。

老头子送你一个思路吧

把你的选址、考察、谷物的介绍等做一个创业的直播贴，众筹选一个专业网站来做，众筹资金做调整，分消费众筹和股东众筹。

此项目 s 值不够高，没有勾起大家内心中的田园梦，所以还需斟酌。

@匆匆忙忙 111 2016-06-26 21:03:25

好啊，看帖也学会了很多，我发现面相也是有规律可寻的，眉间宽，心就宽，眉

间窄，心胸就窄。老先生，我是不是也 get 了一些新技能^_^我会一直关注您的。
老先生您能帮我老公看看吗，主要看事业，是否有调动

驿马宫只能看出适合在家发展还是在外发展，你老公的驿马宫并不适合在外发展。

@ty_114275176 2016-06-26 20:46:23

大师，能帮我看看面相么？先谢谢了

很得长辈疼爱，三停都不错，以后照相不要照这种角度，会把下巴照尖，你们可以看一看早逝的明星，下巴都是尖耸无肉的。

你的问题也是，综合面相不错，有几个小缺点，最大的问题还是没有亮点。

第一个缺点是没有财库，是花钱太厉害，还是钱不生根？

另外一个问题是不顾家，子女宫也不饱满，需要注意。

涯叔又把老头子的帖子转移了，还是有个自己说话的平台好一些。

@摇曳的小白兔 2016-06-28 00:02:00

老爷子 请帮我看看 感激不尽

每次看到化了妆的照片都是一种严峻的考验，没有十年以上扎实的基本功很难分辨出五官的初始模样。

姑娘的上停不错，中停中二府无肉，断言不能从事交际类的工作，下停还算好用，可以做管道流量。

做一个高 s 值得技术类工作，最适合你。

@minguotoujizhe01 2016-06-27 12:58:00

@minguotoujizhe01 220 楼 2016-06-26 10:25:00

老爷子，这段时间我也在思索一个项目。最近家里装修，需要买黄沙、水泥、标准砖这些基础装修材料。我认真核算了下，一户人家装修，要想买齐这些材料，那其间的二道贩子至少可以赚 1000 元的纯利润。

小子我又注意到，这些二道贩子其实就是在沙场水泥厂砖厂进货，然后到楼盘去发广告，这样下来，一天运气好有一两单生意，运气不好一单也没有。

我想着，其间利.....

本来房地产已经崩盘了，社会资金又没有其他的投资渠道，都钻到了一线、二线城市疯狂的炒房，zf 也欢喜，本来就要打一场自己歼灭战，没想到它们自己进了口袋。

本来房地产已经崩盘了，社会资金又没有其他的投资渠道，都钻到了一线、二线城市疯狂的炒房，zf 也欢喜，本来就要打一场资金歼灭战，没想到它们自己进了口袋。

现在行情这么差，zf 反而鼓励万众创业，这如同年初的股市，春季的北上广深房

价疯涨，目的只有一个：收缩社会流动性。

但是反而最困难的时候，确实最充满机遇的时候，只是一将功成万骨枯，不知要死多少个创业小白，才能完成各行各业的互联网+的转变。

老百姓是没有思考能力的，就像彩票看到了一个中奖 500 万的就会联想到自己也会中 500 万，其实这 500 万是彩民们拿 1000 万堆积出来的。

@海角相思苦 2016-06-28 10:10:00

麻烦老师傅指导一二

中停很单薄，下停和上停可以结合着用，踏实做一行业，做管道流量

关于 s 值，m 值得理论就讲完了，最近几天写一个大纲，等我把《面相》的大纲整理好吧，没有大纲写帖子总是混乱的，开新帖的时候再通知大家。

这几天还是可以继续发照片的，我会抽空上来点评。

另外欢迎大家关注一下小宋江的公众号：xiaosongjiangwx

看看诚远怎么通过帮助别人快速发展自己的事业的，随着这个号的用户越来越多，老头子也会要去做客，在上面写写文章。

“小宋江”是老头子《商道风水学》理论的第一次尝试，目前还算成功，已经发展了几十家分店，多家风投公司投来了橄榄枝，感谢诚远为之付出的努力，并坚定不移的执行：帮助自己的唯一办法就是帮助别人！

随着这个公众号越来越多的人关注，我的写作重点最终也会放到那上面去，欢迎一起探讨商道、人生。

皓古的杂粮项目，最大的问题是发心不够，如果你能像小宋江一样从发心的角度就是帮助更多的人，一样会收获成功。

记住一句话：你不值钱，是因为你能帮助的人太少！

杂粮项目完全具备操作性，更需要你自己想出来。

下面的这些问题，我们在成长过程中都会不停的追问自己，自己无法回答自己的时候，有些人选择了逃避，有些人选择了冒险，甚至还有一些人选择了想不开……

问题一：为什么大部分人努力追求财富却都是竹篮打水一场空？问题二：为什么我年纪越大感觉朋友越少？问题三：两个人明明相爱，为什么却要互相伤害？问题四：我想过自杀，可是我很懦弱！问题五：这个社会是不是越来越冷漠了？

人活着都有一个最基本的动物属性就吃喝拉撒睡，然后才有交际和感情，才有更高的精神追求，朱自清能做到宁可饿死，不领美国的救济粮，那时的他已经是北大的国学系主任了，早已不是凡夫俗子。

我们把第一个属性称为——物质需求，物质的英文是 materials，我们把它成为 m 还有另外一种需求——精神需求 (spiritual)，为了方便写帖子，我们把它简称为 s

我们生活中会碰到很多烦恼，其中最大的烦恼是对财富 (wealth) 的追求，这个烦恼是伴随我们一生，大家追求财富自由，目的就是为了解脱这个烦恼。

有了财富，女孩子会追求美丽的外表或者优雅的气质，称为 pretty 男孩子会追求游戏、体育运动或者是其他方式的放松生活，统一叫做美好的生活吧，我们也把这个追求写为 pretty 吧。

把这些概念搞清楚以后，下面开始带大家一起看懂自己，行走江湖前，先给自己定个位，有了这个定位不但不会再迷茫，还能事半功倍。

第一个问题：为什么大部分人努力追求财富却都是竹篮打水一场空？

我遇到过很多年轻人，他们工作很努力，努力的打工赚钱，攒了钱以后去创业，创业失败了再回去打工，来回折腾很多次的不在少数。

还有一些年轻人，读书读的很好，能力也很强，工作也不能说不拼命，但是在职场上总是遭人妒忌甚至排挤，始终无法发力。

屡次遭遇挫折之后，很多人开始说命运捉弄自己，或者说被社会操服了，其实他们追求财富是盲目的，在没有搞清楚什么是财富之前，盲目的乱打乱撞，成功人士都说自己的财富之路是撞出来的，数次的碰壁之后追求撞出了机遇。

好了，这么追求财富的童鞋真的多到数不胜数，就像战壕里的机枪手，听到对面有商机，拿起机关枪一桶扫射，幸运的时候就被他打到了，即使打到了也浪费了大量的精力和物力。

懂了财富的道理，再去追求财富你就是狙击手了，机遇来临之前休息好，做好准备工作，最后一枪命中。

【你的财富多少由你能帮助多少人决定的】

有的童鞋表示反对，说公务猿啥都不干，他们为什么这么有钱？

首先不是所有公务猿都有钱，能够帮你批公文的，能帮你解决正常渠道解决不了的问题的公务猿才有钱。

不要笑，马云为什么能成为首富，因为他帮助了很多想做生意的人，如果你能帮助这么多生意人你也会成首富。

下面我们就来具体分析，财富是如何产生的。

童鞋 a 君，是一个上班族，他只能帮助自己的老板，工作拼命老板赏识，老板才会给他加点工资。

童鞋 b 君，是一个做小生意的，顾客对他很满意，给他介绍了很多回头客，他的生意越做越红火，营销学把这个叫做“口碑营销”，口碑好缘自他帮客户满足了需求。

童鞋 c 君，是做批发的，代理了几个品牌的日用品，因为批发价格低，方圆百里都有供货。

大家觉得哪个最赚钱？

财富是流动的，流动的过程中就会产生利润，利润有的高有的低。

上班族 a 君，他的财富只有一个渠道，就是老板发的工资，这个渠道的流量可能是 2000，也可能是 2 万，由他的能力和老板的心情决定的。

小生意 b 君，他的财富有几百个渠道，几百个客户在他这里消费他产生利润，他的渠道流量是固定，他必须拓展更多的渠道，维护老顾客，发掘新顾客。

批发 c 君，他每一件货批发出去虽然只有很少的利润，但是渠道有上万条，每天产生的现金流越来越大，他只要拿 5% 的利润就已经很多了。

这就是财富的原理：收入=渠道*流量

收入=渠道*流量

大家记住了，提高收入只能从两个方面入手，发展更多的渠道，或者提高渠道的流量。

那么如何发展更多的渠道，或者提高单一渠道的流量？

答案只有一个，唯一的一个方法就是帮助更多的人。

上班族 a 君，是我一个朋友，80 年代她就拿到了会计证，90 年代的时候到处都是开公司的，会计那时是稀缺资源，她听了我的分析之后主动下了岗，帮很多公司做账、报税，解决了民办企业用人难的问题，虽然单一渠道的收入降低了，因为代了几家企业的帐收入比上班时高了十倍。

a 君的中专同学当中，也有收入比她高的，做到了大公司的财务总监，这种属于凤毛麟角，相比大部分同学她很轻松实现了财务自由。

做到了财务总监的同学，属于把单一渠道流量拓展的很宽的那种，因为专业能力的提升，可以帮助更大的企业解决财务问题，自然能帮的人也多，也是成功的一种方式。

那么，你是适合发展渠道数量，还是发展渠道流量？
不要急，帖子写的差不多以后，我会帮你们做一个分析，并给你参谋你的定位。

怎么分析？很简单，你的能力和特长都写在你的脸上。
发一张大头照片，你的能力报告就出来了。
不过现在不要发，等我先把理论体系写完，叫你们发了再发。

童鞋 b 君，是我们当地一个卖小吃的，生意好的时候要排队，很多想做生意的过来求他带徒弟，b 君担心秘方被别人学会了，给自己竞争，一直都没有走出连锁这一步。

后来别人从外地引进了一个相同的小吃品牌，b 君的生意慢慢的变淡了，聊天的时候他很后悔，当初不应该把技术当个宝，藏着捂着发了霉后悔也没用。

别人来学艺时，如果 b 君能够大度一点，约定好必须使用相同的品牌，并设计区域保护，说不定他也做成连锁品牌了。

这种案例身边有很多，创业容易守业难，当你有能力帮助别人的时候，一定要想办法去帮，自私只会越做越小。

童鞋 c 君，做批发赚了点小钱，不甘心赚钱这么辛苦，总觉得厂家总是想方设法的压榨剥削他们代理商，在 02 年的时候自己置办了流水线，自己搞生产。

当时我讲他不要做自己不擅长的事情，他说他有这么多分销，不怕货物生产出来卖不出去。
搞了生产之后，因为同原来的厂家有竞争，代理权也纷纷被收回了，因为没有品牌，他产出商品以后只能求爷爷告奶奶的到处去跑代理，等他跑了本省几个总代理之后，厂子也因为举报被工商局贴了封条。

等他明白过来的时候找我聊天，我说你之前做代理因为利润低而且又是品牌，帮助了很多分销商，所以大家愿意挺你。你自己搞生产了，货物都是三无产品，明显是坑害别人的举动，自然大家都原理你了。

他问我怎么办？
我建议他从头再来，做自己擅长的，你去找原来的厂家谈，争取再夺回来几个品牌，然后再找找有潜力的品牌低价把代理拿下来，安心把批发生意做好的同时，

多带几个年轻徒弟，用心带不要总是骂，交他们怎么做生意，慢慢你就有人用了，你多出来的世间就可以去追求你想要的生活了。

2016 年现在的 c 君又碰到了大难题，因为消费低迷，他的生意也受了影响，原来渠道拓展的太多，导致了运营成本过大，渠道流量越来越少，有的渠道已经开始亏损了，变成了负流量。

他又跑过来，找我出主意，我建议他把亏损的渠道交给徒弟们吧，虽然利润不高，他们自己亲力亲为养活一家三口还是够的。

经济形式不好的时候，一定要学会节流。

@大直若曲 2016-06-22 17:16:44

先生好！问一下是贴子转移了，还是又开了一个新的贴子啊？那个看相的还更新吗？

这个是新贴，发照片我会帮你找到准确的定位，但是要先等我把理论体系写完，我通知你们发了再发。

回到第一问题上来：为什么大部分人努力追求财富却都是竹篮打水一场空？

因为他们都是机枪手，盲目乱扫一通，没有了解财富，也不了解自己，哪来的人生定位，在社会江湖中处处受挫，总是以为别人都带着面具，背后藏着刀子。

我们追求财富只能从两个方面去努力，一个是建立更多的渠道，一个是拓宽渠道流量。

滴滴打车是亏损的，为什么苹果愿意用 10 亿美金收购它 20%的股权？

因为滴滴手里掌握了几亿的用户，苹果现在发展的重心是苹果支付，苹果收购滴滴其目的就是收购滴滴的支付渠道。

滴滴打车，帮助几亿的用户解决了打车难的问题，全国到处都遭到了出租车死机的罢工抵制，但是仍然没有阻挡它的市值飙升。

你的收入低，因为你的渠道单一，流量也小，所以你的收入低。

怎么办，再啰嗦三遍，以后不啰嗦了

帮助自己的唯一办法就是帮助别人！

帮助自己的唯一办法就是帮助别人！

帮助自己的唯一办法就是帮助别人！

问题二：为什么我年纪越大感觉朋友越少？

我们在年轻的时候友谊都很单纯，尤其是一起扛枪的、同窗的，还有一起嫖娼的。

年轻时候我们的追求都是 s 型的（精神 spiritual），我们长的都不太好看（颜值低），我们有了 m（物质 materials）首先会想着拿到学校里去分享。

那个时候，我们都很快乐，等我们长大了，开始追求财富（wealth），有些人先有了钱，就开始追求美丽的外表或者优雅的气质（pretty），同学之间的差距越来越大，原来关系好的一些也因为身份地位的悬殊越走越远。

而我们进入社会以后新结识的朋友，都是同事或者生意场上的朋友了。

这些朋友从一开始就没有 s 型交流，所有的交流都是 m 型的，当然不排除生意场上有志趣相投的，最终也能成为好朋友。

插一个小曲，问题一有一位童鞋提问说：财富是流动的，金钱在于周转，货物在于流动，这样才能实现它们的价值。

这是常规的理解，很多书上都这么写。

但是是错的，我们建立渠道，增加渠道流量不能忘记一个原则，就是能否帮助更多的人。

比如毒贩，他们是害人的，渠道多了是可以增加收入，但是渠道多了被抓的风险也就越大，早晚一天会连命都丢掉。

公务猿也一样，有一些掌握大量渠道的公务猿，签签字就能创收，一旦碰到严打，还不都是国家的。

接着聊朋友的事

如果你是一个 m 型的人，你的朋友会越来越少。

最近两年网红现象越来越多，尤其是 papi 酱，红的不可收拾，第一期广告就拍卖了 2200 万。

网红为什么能博得大家的喜欢，因为她们是 s 型的，papi 酱红的时候，我叫一个徒弟看，然后问了他一个问题。

为什么 papi 酱视频背后都是朴实的场景，凌乱的主机线，过时的饮水机，塑钢的门窗……

这个徒弟很快就懂了，因为 papi 酱是编导专业的研究生，她很聪明，她要做年轻人的精神偶像，就不能表现出来任何物质追求。

我们感觉自己的朋友越来越少，是因为人在江湖身不由己，买房子、装修、孩子读书……到处都要钱，人不为钱，天打雷劈的毒誓都出来了。

打住、打住

您看看身边真正的有钱人，哪个不是 s 型的？
有句话叫做：在错误的道路上越走越远，还没办法回头。

为什么明知道是错误的还没办法回头？
因为到处都要花钱，拼命赚钱呢，回头看一眼的功夫都没有。

老头子为什么要整这么洋气，把物质追求叫做 m 型追求，精神追求叫 s 型。
因为后面很多理论都会用到这个词，我也是参考国外的做法而已……

那么如何解决第二个问题：为什么我年纪越大感觉朋友越少？

答案是做一个 s 型的人，s 型的人可以给别人带来快乐，朋友多了路子就多了。
做生意也好，上班也好，财富渠道也就越来越多了。

聪明的童鞋，已经知道这个帖子的含金量了吧，不但能解决做生意的问题，还能解决各种人生烦恼。

问题三：两个人明明相爱，为什么却要互相伤害？

案例一、昨天看相那个帖子，有一个年轻人说明明知道母亲是爱自己的，却总是要和她对着干，甚至想着要离家出走。

案例二、一对创业夫妇来找我，说她们两口子白手起家，生意越做越好，明明知道都很爱对方，却总是一言不合就大打出手，闹了几次离婚，想想这么多年的苦都吃过来了，离婚岂不是便宜了别人。

案例三、一位美女嫁入了有钱人家，生了孩子之后老公整天在外面鬼混，婆媳关系也极不和睦，她经常会做出打自己儿子的举动，打完之后她就发疯了似的哭，她的儿子长的很可爱，她怀疑自己不爱自己的儿子。

案例一很常见，年轻人都有叛逆心里，尤其是在情窦初开的年纪，我们追求 s，而我们的父母总是把他们对 m 的追求强加给我们。

老头子的这个理论可以把青少年叛逆问题分析彻底，小学的时候我们说长大了要做“科学家”、“医生”那都是骗老师的。

到了初中的时候我们有了自己的精神追求，因为年少懵懂，这个追求又会加以幻想，尤其是成绩差的童鞋，上课睡饱了，又不能下课，继续趴着装睡，其实那时候他的思想早已经跑到九霄云外了。

所以越是读书不好的童鞋越容易叛逆，因为他们的 s 值比别人高。

我们作为家长，在孩子叛逆期的时候，一定不要总是骂他们，或者讲一些大道理，

孩子不听话了，肯定是有了自己的想法，这时候应该做的是好好的坐在一起聊一下，分析一下他的这个幻想有没有发掘的价值，如果有价值父母就陪着孩子一起去创造。

人生并非只有读书一条路可以实现成功，财富=渠道*流量，有钱人不一定是读书成绩好的，但是大部分都是会为人处世的。

作为孩子，可能会因为之前的冲突，不愿意坐下来听你说，你可以把老头子的这篇文章发给他看，或者打印给他看，他明白了以后一定会愿意坐下来和你谈的。

这个方法不但可以帮助孩子顺利的度过叛逆期，还能及时的引导他们走上更有价值的人生。

行走江湖前，给孩子一个定位，会帮助他一生。

案例二、一对创业夫妇来找我，说她们两口子白手起家，生意越做越好，明明知道都很爱对方，却总是一言不合就大打出手，闹了几次离婚，想想这么多年的苦都吃过来了，离婚岂不是便宜了别人。

我找的这个图片太贴切了，男的在双手抱在胸前，对女的漠不关心的样子，女的把西瓜籽吐到了男的脸上，又反弹到自己身上。

现实生活中太多的两口子都是因为没有认清自己，夫妻各自的定位产生了矛盾，由相爱变成相恨。

尤其是做生意的夫妻档，把所有的 s 值都奉献给了客户，回到家以后两口子之间都需要互相的一个安慰，这时候因为都累了，都幻想者另一方可以给自己煮下饭或者是按摩一下双脚。

尤其是男性同志，想在床上逞英雄的时候，老婆说累了然后把老公推到一边，这个家庭生活没有任何的乐趣，只剩下了抱怨。

于是各种矛盾就要爆发，女的说男的一点都不负责任，不照顾自己，也不照顾孩子，只知道打游戏。

男的会觉得女的不爱自己了，变成了唠叨婆，每次想放松的时候就会喊他去做这做那。

解决这种夫妻矛盾很简单，给对方一点 s 关照，所以说帮助自己的唯一办法就是帮助别人。

两口子下班回来都累了，男的主动做下饭，再帮妻子按一按手脚，到了床上自然会让你逞英雄的。

女的撒下娇，说老公你累了，你去带下孩子，我来做饭吧，如果这个男的还跑去

打游戏，那真的可以离婚了。

女人撒娇是最好的提升 s 值的武器，不会撒娇的女人没人爱，喜欢女汉子的男人都是自身不够爷们。

@心静意诚 2016-06-22 19:20:53

@禅海商道 13 楼 2016-06-22 17:49:00

回到第一问题上来：为什么大部分人努力追求财富却都是竹篮打水一场空？因为他们都是机枪手，盲目乱扫一通，没有了解财富，也不了解自己，哪来的人生定位，在社会江湖中处处受挫，总是以为别人都带着面具，背后藏着刀子。我们追求财富只能从两个方面去努力，一个是建立更多的渠道，一个是拓宽渠道流量。

滴滴打车是亏损的，为什么苹果愿意用 10 亿美金收购它 20%的.....

嗯，理解的很透彻，再结合看一下如何形成趋势，基本上没有做不好的生意了

问题二的衍生问题

如果嫁给了渣男怎么办？

我身边的 25-35 岁的离婚女性，抱怨的话题都是碰到了渣男，渣男这个名词不知道是哪位神仙取的，用来形容现在一些不做事的男人太贴切了。

两口子谈恋爱的时候都是 s 型的，那时候在一起是最开心的，哪怕牵着手什么都不做，都是开心的，s 值爆棚的感觉，人都是漂亮的、帅气的。

一旦进入婚姻生活，如果男人连这个家庭的 m 需求都满足不了，这个矛盾比 s 型矛盾爆发的要快速，要彻底。

前面讲了 m 需求是人类的动物需求，谁都需要吃喝拉撒睡，尤其是睡最贵了，买套房要多难有多难。

如果一个男的，只知道享受，基本的工作都做不好，只能用渣男来形容了。

如果你很不幸，碰到了一个渣男，怎么办？

卖个官司，且听下回分解，明天继续更新。

今天文章的主体写完，后面进入更有趣的环节，教大家如何看懂自己，要求提供一张清晰的大头照，能够清晰看清五官的，最好是全部露出额头。

每天限量两个名额，大家自觉遵守，过了十二点才可以抢名额。（老头上一个帖子就是因为发照片太多不得不太监）

心灵有毒的可以提问解毒，不用排队。

我会写很多故事来给大家参考，这些故事都是发生在身边的真人真事。

昨晚聊到了渣男就结束了，老头子不想做渣男，晚上要陪老伴聊天，人老了睡眠会少很多，本来是有时间更新的。

大家身边的渣男都是数不胜数，这是全球性问题，经济越发达的地区渣男越多，日本、韩国年轻人都不愿意做事的，所以泡沫剧、动漫等产业发达，中国这二十年经济的发展，越来越多的宅男出现，现在也在流行这种无聊的文化，各种相亲节目、唱歌比赛节目泛滥，就是无聊文化的开端。

欧洲因为缺少劳动力，最开始是引进黑人，本来想着黑叔叔们入了欧可以缓解劳动力不足的局面，没想到黑叔叔更渣，不但好吃懒做，还总想着打架斗殴。

后面觉得黑叔叔靠不住，就从中东放进来一些绿叔叔来试一试，这一试不要紧，整个欧洲都乱了套，现在才知道黑叔叔喜欢打架都良民了。

每一个国家都一样，经济发达了人口就会负增长，因为大家有了钱就会有 s 型追求，孩子生多了，不要说 s 型追求了，基本的物质生活都没有了。

@萍水 520 相逢 2016-06-23 11:44:27

我朋友喜欢在大家面前揭人家的短处、较真！就比如我们的消费观不一样，她喜欢买地摊货，我喜欢在专卖店买！她就会跟人家说你说你买东西喜欢在专卖店买东西啊，说你虚荣啊！其实她本质不坏，现在我什么都不敢跟她说，就怕她在大家面前说！这样的朋友可以交吗？

你们这属于 s 型追求不同，很难成为真正的朋友，最多就是同事、同学关系。

@唐家明志 2016-06-23 13:00:30

@禅海商道 42 楼 2016-06-23 12:45:00

昨晚聊到了渣男就结束了，老头子不想做渣男，晚上要陪老伴聊天，人老了睡眠会少很多，本来是有时间更新的。

大家身边的渣男都是数不胜数，这是全球性问题，经济越发达的地区渣男越多，日本、韩国年轻人都不愿意做事的，所以泡沫剧、动漫等产业发达，中国这二十年经济的发展，越来越多的宅男出现，现在也在流行这种无聊的文化，各种相亲节目、唱歌比赛节目泛滥，就是无聊文.....

因为农田少了，必须提高产量，提高产量有两种方式，土地流转给中粮大户农场化生产，或者推行转基因。转基因是人类的共业，只有几个欧洲国家禁止种植，粮食出口最多的美洲都在种植。

非转基因作物，或者传统作物的口感是非常好的，现在有很多企业在这上面布局，不过都是挂羊头卖狗肉而已，本来传统作物产量就低，不用农药化肥一点卖相都没有，怎么会有人选购。

我更看好租一块地，消费者众筹资金，聘请管理人员和农民，把种植规范签好合

同，按合同种植，这样更有保证。

这个项目也是具有可操作性的，但是基地要选择山青水秀的地方，最好有几间房，参与众筹的消费者假期还可以带孩子体验绿色的生活，顺带监督了种植人员有没有按照规范生产。

有兴趣做的童鞋，可以顶帖参与，我来牵头。

偏题了，回到本帖话题上来。

渣男是全球性问题，女童鞋们如果不幸遇到了渣男，按照老头子的理论来对付他们一点都没问题。

晓芳是一个女汉子，设计专业的，收入颇高，前几年房地产火的时候她在设计院年薪可以达到 30 万。

婚后才知道自己找了一个渣男，其实并没有很渣的渣男，就是收入低了一点，在事业单位混日子，自己赚的不够花的还要伸手问她里要，晓芳用尽了各种办法来对付他。

最开始是思想教育，每次教育过后能有几天作用，时间久了男人的耳朵也起茧了，经常夜不归宿在外面找了女人。

晓芳看在孩子的情分上没有离婚，希望有一天这个男人能够知道自己的一片良苦用心。

这件事大家都站在晓芳的立场上批评她的男人，作为亲戚的女儿老头子听了她的哭诉，给她把男人为什么会变成这个样子做了一个分析。

最开始两口子收入相当的时候，她们的夫妻生活还是很恩爱的，那时没有多少钱，晚饭后一起逛超市，去批发市场淘衣服的那种感觉她至今都很怀念。

她收入上来以后，开始接触的人群也发生了很大变化，而且几乎不去批发城了，s 型追求提升了，但是男人还处在原来的样子，又不能满足家庭的 m 型需求，所以矛盾越来越大。

当晓芳的年薪达到 30 万的时候，男人干脆自暴自弃了，加上事业单位工作本来就无聊，同事之间打情骂俏的多了，开开男女玩笑最后就成了真。

晓芳这个时候如果想让自己的男人重新回到自己身边，只有一个办法就是使两口子的 s 值和 m 值达到相当的水平。

达到相同值，她首先想到的是她男人做不到，她已经完全不信任他了，如果不是为了孩子早就离婚说拜拜了。

老头子说既然为了孩子不能离婚，这么过下去和离婚也没什么两样，对孩子内心也会造成一种伤害，你为什么不能降低自己的 s 值和 m 值呢？

晓芳说不可能，孩子读书要钱，房子还贷也要钱，两边的父母也要照顾，我像他那样一个月赚的不够自己花的，这个家都饿死算了。

老头子出的这个主意，降低 s 值和 m 值并非真要她降低收入，我叫他撒谎说设计院倒闭了，现在工资发不出来就行了。

晓芳也没有别的办法可以选择，只得按照我说的做。临走的时候我一再交代她每个月只拿 3000 块出来，剩下的都存起来，就当没有挣。

晓芳也是一个极其聪明的女人，回到单位告诉自己身边所有的同事如果丈夫问起来要帮她一起撒谎。男人最初也是不相信，等回到家看到孩子，孩子就哭了说学校要交定酸奶的钱，妈妈没有钱交。

男人听了之后再也不跑出去了，老实的在家做饭，业余时间在网上刷单赚生活费，每天有几十块钱的收入。

后来晓芳说她降低了 s 值和 m 值之后，自己也没这么累了，家里过日子节约了很多，也不总想着多接单加班赚钱了，反而存款也越来越多了。

关于 s 值和 m 值的方法可以解决所有的家庭矛盾、同事矛盾
案例三这位嫁入土豪家的美女，她觉得自己很不幸，两年内帮婆婆生了一个孙子一个孙女，作为美女真的也算够拼的了。可是婆婆还是不领情，总是嫌她，最开始只是冷战，后来竟然动起了手。

美女颜值高，可以满足富二代的 s 型需求，但是满足不了婆婆的 s 型需求，婆婆的 s 型需求是想找一个持家的，能够守住家里财富的媳妇。

美女告诉我她上初中的时候就有很多人追求，而且不是干部子弟就是富二代，他选这个老公并不是家里最有钱的，只是因为对她好，她觉得可以作为终身的依靠，所以才嫁给他。

在美女眼里，她是下嫁到了土豪家的，因为之前追求他的男生都还要土豪一些，因此她也觉得委屈，当时要不是你儿子诅咒发誓会对我好……

这件事要解决只能从美女身上找突破口，因为她的 s 型价值满足不了婆婆的需求，她必须学着做一个贤妻良母，最好能帮着公婆打理一下家业。

她的公婆曾经看上了一个丑女，丑女在婆婆公司上班，家境也一般，但是做生意是把好手，当时婆婆用尽了一切办法，怎奈儿子不动心，所以这事才没成。

后来听美女说有一次婆婆骂她儿子说：告诉了你多少遍找老婆要找能干的，漂亮的女人外面多的是，你看你现在娶了一个花瓶回家，自己又跑到外面鬼混，你这脑子什么时候才能开窍……

渣男嘛，家里有钱不败坏光了他不会长大的，这话也只是私底下讲讲，和美女不能这么说，我只能帮她出主意改变现在的格局。

美女因为从小就被家里宠坏了，最终还是没去帮婆婆打理生意，老公给买了一套小房子自己搬出去住了。

花瓶有花瓶的悲哀吧，我当时是这么想的。

后来再次见到她的时候我发现我错了，她穿的很暴露，以前在婆婆家不敢穿的，我错在了忽略了美女自己也有自己的 s 型追求。

一个花瓶，就是要打扮的漂漂亮亮的满足别人的审美需求，这个花瓶才有存在的价值。

老头子之前只考虑到了婆婆和富二代的需求，完全把美女的 s 型需求给忽视了。

创业容易守业难，一家人的价值观都是扭曲的，这种财富又能守住多久呢？

问题四：我想过自杀，可是我很懦弱！
下面这张图是全世界各国自杀率统计图

红色的是中国、俄罗斯、日本、韩国，自杀率都爆表了
日本人的自杀率是发达国家中最高的，但比中国低很多，中国的自杀死亡率为 19.85/10 万，全世界大约每年 42% 的自杀死亡发生在占世界人口 25% 的中国人口，农村的自杀率是城市的 3 倍，即全国 75% 的自杀发生在农村。中国女性自杀率比男性高 25%，而发达国家男性自杀率至少是女性的 3 倍。

日本每年因自杀身亡的人数超过 3 万人，2003 年更是达到历史的最高峰：34427 人。尤其令人担忧的是，日本青少年的自杀率呈大幅上升趋势，19 岁以下青少年自杀率每年以 25% 左右的速度增长。
也就是说，日本每天有近 100 人自杀身亡，该人数是交通事故死亡人数的 4 倍。

自杀已经成为了一个很严重的社会问题，而且具有传染的特性，75% 的正常人都有过自杀的冲动。

这是一个多么恐怖的调查数据，四个人当中就有三个曾经想不开。

自杀有两种分类，一种是 m 型自杀，农村的老年人因为得了绝症无钱治疗，选择了更轻松的方式结束生命，想反这种现象在日本城市里很常见，网上大家搜一下“日本自杀森林”，因为老龄化严重，很多城市老人不堪重负，儿女又不工作，

无力承担他们的养老，他们只有选择自杀。

他们都是被生活所迫，也是社会的一种无奈，希望将来公益组织能够重视一下这些弱势群体。

现在越来越多的抗拆迁跳楼、包工头拿不到工程款自杀、企业倒闭老板跳楼的新闻越来越多，这也属于 m 型自杀。

老人得了绝症想解脱，选择轻生，我们可以讲国家没有安乐死不够人性，而越来越多的城市人选择了 m 型自杀，这就是社会经济发展导致的了。

曾经有一对年轻人，两口子都在上海工作，工作很努力，在上海买了房生了孩子，08 年金融危机的时候，在 4 万亿还没有出台前，很多企业都在裁员。

男生总是幻想着自己要失业，如果一旦失业银行的按揭就还不起，房子就会被收回，孩子读书也会没了着落，他每天都过的很犹豫，临死前写了一封遗书，说自己没有尽到为人子女的责任，没有尽到为人父母的责任，就这么一走了之了，很对不起所有爱他的人。

男生走了以后，老婆把上海的房子卖了一笔钱，带上孩子回了农村老家，这笔钱再找份轻松的工作，完全可以在农村生活的没有一点压力。

如果男生把自己的 m 值降低一点，这种惨剧也不会发生。

跳楼的包工头、老板们，如果把自己的 m 值降低一点，欠了工人的工资，要去找债务的源头，债务源头没有能力偿还，法院是不会把他们抓起来的。

只是自己的生活会受到影响，所以把 m 值降低，说起来简单，真的要降低的时候，很多人命都会不要了。

另外一种类型的自杀就是 s 型自杀了，以前这种事多发生在农村妇女身上，现在城市里这种现象也开始越来越多了。

农村没有高楼，妇女们想不开的时候，就喝药，所以我们经常听到妇女受到了委屈之后哭喊着：你不就是想让我死吗，我死给你看。

很多悲剧的起因都是因为家人之间、邻里之间鸡毛蒜皮的小事儿升级而来的，一件小事为什么酿成惨案？

典型的 s 型冲突造成的，农村交际范围窄，每天打交道的都是那几个人，一旦有了 s 型冲突，就是无法逆转的。

城里的 s 型自杀也以宅男、宅女居多，试想一下，如果一个人有很多志同道合的朋友，那么他的生活是多姿多彩的。

有句话讲，可怜人必有可恨之处，扩大自己的交际圈是多么的重要。

但是前面讲了，如果一个人的 s 值很低，他的交际圈是无法扩大的，如果一个人 s 值很高，他可以帮助到很多人，物质追求很容易就得到了满足，自己本来就是 s 值高的人，完全没有自杀的伏笔嘛。

所以话题讲到这里，我们又回到了主线上来，努力提升自己的 s 值，不但可以帮你追求更多的财富，还能让你不会想不开。

问题五：这个社会是不是越来越冷漠了？

这个话题我想所有人的答案都是肯定的，为什么会这样，有很多历史原因，最直接的影响是全民向钱看，为了财富不择手段，一只老鼠可以坏了一整锅，当我们这口大锅里不断的有老鼠出现，整个社会信任就缺失了。

老鼠们为了自身的高 m 值追求，做着缺斤短两的生意，甚至谋财害命的买卖。都说中国的企业家是有原罪的，企业家们在近几年以及未来几年所有的原罪都要偿还。但是我们不能把这个原罪归于企业家，应该归于整个社会，企业家也是社会的一分子。所以大家买到毒奶粉、毒大米，孩子读书各种补课，考试不公等等现象，所有的老百姓都要一起承担这个原罪。

随着经济的持续下行，各行各业都在不断的调整，有原罪的企业家最终只能跳楼或者跑路，经济越是最困难度的时候反而越是隐藏着各种大的机遇。

政府推行互联网+有着两重的含义，第一重含义是互联网+就是德国的工业 4.0，这是我们国家弯道超车的一次机遇。

第二重含义因为互联网是公开的、透明的，你的产品好消费者会给好评，你的产品差消费者不会买帐，将来随着互联网深入到医疗、教育、食品等行业，我们假想一下，医生诊断完之后，患者会在网上给他的服务和医术做一个评价，如果碰到医生索要红包，还可以给一个差评，这样的医疗环境下医德不提升是不可能的。

对互联网的容忍度是非常高的，他们为了推动互联网趋势的发展，不但对互联网企业的扶持力度很大，对一些微商的变相传销容忍度也极高。

但是现在不拿微商们开刀，不代表互联网趋势形成以后仍然不管不问，从事变相传销微商工作的年轻人们敬请好自为之。

一方面通过互联网+打压整体社会对高 m 值的畸形追求，一方面通过去流动性降低（削减）社会财富，年初的股市震荡、现在的一线城市房价变态上涨，事情的身后大家都能看到国家队的影子。

大乱方能大治，只有整个社会 m 值都降低了，这个国家才会有继续发展的动力。

老头子 2 年前的帖子讲了关于住的商机，这个帖子讲关于食品的，一讲到食品，尤其是讲到找一个山清水秀的地方做有机食品，很多人的田园梦就会被激发出来，为什么向往田园生活的人这么多，因为大家都厌倦了城市里的各种尔虞我诈，都想灵魂的回归自我。

前面有几个年轻人回了贴，唐家明志说自己家里有点田，靠山靠海，就是离城市远了，皓古同学说家里有几十亩山地荒着，校友们也都支持他做。

完成这件事，必须依托互联网，并非租几十亩地，请几个农民来种这么简单的事情，这个帖子的名字是《如何看懂自己》，讲的道理也只有一个，就是帮助自己的唯一办法就是帮助别人。

我们能够帮助更多的人，唯一办法就是提升自己的 s 值，这样才能真正的帮助到更多的人。

童鞋们，后面可以发照片了，我会用我几十年的看相经验给你们一个中肯的分析，找到你们的优势，提升自己的 s 值，再去闯荡江湖吧。

@心静意诚 2016-06-23 17:02:22

在我最绝望的时候，有人告诉我说，没有什么比生命更重要，简单的一句话震撼了当时的我，对于钻进那个角的人来说，有人善意的提醒是很重要的。

钻进了自己给自己设计的场景中，被人叫醒

@用蜘蛛网捕鱼的猫 2016-06-23 13:53:09

请老爷子指点指点，谢谢

很善良的妹子，你的中停比较好，代表着有人缘好，上二府也还算饱满，非常有利于提高自身的 s 值，发挥你的这个特长吧，做关于交际类的工作，帮助更多的人，优先发展渠道的数量。

@心静意诚 2016-06-23 13:44:02

@唐家明志 2016-06-23 13:00:30

@禅海商道 42 楼 2016-06-23 12:45:00

昨晚聊到了渣男就结束了，老头子不想做渣男，晚上要陪老伴聊天，人老了睡眠会少很多，本来是有时间更新的。

大家身边的渣男都是数不胜数，这是全球性问题，经济越发达的地区渣男越多，日本、韩国年轻人都不愿意做事的，所以泡沫剧、动漫等产业发达，中国这二十年经济的发展，越来越多的宅男出现，现在也在流行这种无聊的文化，各种.....

互联网时代，地域影响已经越来越小了，但是选址一定要是山清水秀没有任何工业污染的地方。

天涯众筹里面有一个张家界养土鸡的，还有一个海南的传统红糖，它们的产地都

是山清水秀的，现在好的环境已经成为一种稀缺资源，而这种地方又都相对落后，如果项目做的好，不但大城市的人多了绿色食品的选择，也增加了少许贫困地区百姓提高收入，这个项目的 s 值才够高，才会有更多的人关注。

@禅海商道 2016-06-23 18:31:36

很善良的妹子，你的中停比较好，代表着有人缘好，上二府也还算饱满，非常有利于提高自身的 s 值，发挥你的这个特长吧，做关于交际类的工作，帮助更多的人，优先发展渠道的数量。

@用蜘蛛网捕鱼的猫 2016-06-23 18:36:42

@禅海商道 老先生面相能看出父母和子女么

你的母宫凹陷，父宫长了很多红点，老人家身体需要多照顾，尤其是母亲。子女宫非常好，这和你的人为处事有很大关系。

@wuoxin 2016-06-23 18:46:51

老先生您好，能否指点一二？

首先你的鼻梁歪成这样，会有很严重的颈椎问题，你现在还年轻可能体会不到将来的痛苦，趁着年轻提早做颈椎操改善一下吧，颈椎操百度搜了会有，简单有效。

你的三停当中最好的是下停，下停代表技术、稳重、晚年运，你的中二府扁平无肉，人际关系处理会很吃力，建议你深入一个行业把技术练好，做单一渠道，把渠道的流量变大，最适合你。

同时也要提高自身的 s 值，多交一些朋友，因为中停破相的缘故怕你的中年吃不消。

@心静意诚 2016-06-23 18:48:20

让师父看看有无可取之处，师父教诲，必铭记于心。

很典型的女强人，眼睛里有很深的城府（褒义），五官很饱满，三停当中，上停和中停比较好，会是一个 s 值很高的女人。

缺点是夫宫凹陷了，夫运不好，加上你双二府饱满，能力极强，更加压抑了夫运。

今后一定要主意不要给丈夫太多的压力，下停本来也很饱满，代表着做事稳重，人中扁平破了相，虽然能力强，但是没有协调能力，可能是因为你的强势造成的，身边的人多会和你背着干，但是外面的朋友都会对你很好。同时人中女命又代表着妇科病较多，需注意身体。

多走出去交朋友，建立更多的渠道。

@szzy123456789 2016-06-23 19:33:12

老先生 劳烦指点下～

相片不是很清楚哦，事业运差了点，但是很顾家，做个暖男吧。

@子叶 sv2015 2016-06-23 19:44:21

老爷子帮忙指点下我的出路在哪儿

你自己都知道喽，下巴尖不稳重

眉间距也超宽，很容易相信别人，不过是好事，因为你田宅宫很饱满，非常适合做一个顾家的女人，建议你往家庭上面发展。

如果追求事业的话，也建议你做与家庭相关的，会有助于你。

综合点评你的相不适合做事业，虽然脸胖嘟嘟的，但是五官都不饱满，不过你有一个很好的上停，应该得长辈的喜爱，也可以从事夕阳产业。

做一个有思想的 s 型女人吧。

@ggw198 2016-06-23 19:49:09

老爷子您好！麻烦帮我看看，指点指点，谢谢您！

也挺胖的，但是双二府还是无肉，人际关系处理的不好。比较有想法，嘴巴也能吹，你交朋友初步容易，深入难。

建议提高自己的 s 值，财运还是有的，人浮躁了，适合多建立渠道，但是因为没有自己的显著特征，所以渠道深度不够，好好想想你适合做什么吧。我的建议是做快速消费型的，不要深交，给客户的初次印象好就足够了。

这个贴不是看相贴，什么都会聊，聊财富、人生、帮助别人改变自己。

本来就该放在杂谈，上个帖子因为有明显的面相标签，被版主给我转移到了别的板块，不过也辛苦版主了，工作很尽责。

这次这个帖子，虽然也看相，但是是结合了我的理论来让大家能够看懂自己，给自己一个合适的定位。

喜欢这个帖子的，多参与交流，什么都可以聊，免得又被版主给把帖子转移走了。说真的让我去和那些江湖派呆在一起写帖子，不太乐意，年纪这么大了万一惹上了江湖气息岂不是晚年不保。

@caolang8 2016-06-23 20:26:18

老先生，又追到这边来了，新拍了一张，最近状态不好，请不吝多多指教！

是不是上次讲的都是空话，这次想听一听实际点的，好吧这次满足你。

你的相都挺好的，人善良，人缘也好，做事也稳重，不足之处是天生的中停不够饱满，所以做人做事没有自己的特色，没有自己的特色就不容易被人记住。

中停代表着事业运和魄力，魄力欠佳也导致了不容易被人记住，你属于各方面都不错，但是仍然很难有成就的。不论是渠道数量还是渠道流量，都有点吃力。

所以给你的建议是修行吧，真的适合你。

@今天很流行 2016-06-23 20:31:01

老爷子，突然明白，那些面相好的人有个共通特点，那就是交际能力都好，心态好。我以前一直认为，交际能力好首先口才要好。现在想想我身边也有很多能说会道的人，认识的人也特别多，但在我们心中印象并不是很好，就是因为能说的人为人太过圆滑。真正的交际好的人，是善于帮助别人的人，而不是多么圆滑的人。我从小就不懂如何交际，人缘并不是很好，但仅有的几个朋友都是铁哥们，我一直认为是我不能说的原因，现在觉得扩大交.....

给你点个赞，理解的很好。

真正懂老头子的道理了，确实不用看相。但是有些时候人容易迷茫，希望大家能够把看相的机会留给迷茫的人。

想要真正改变自己，多来帖子里沟通，多提问题，自己学会了给自己定位才是最有价值的。

我到网上开帖子的目的是能够把我这么多年做生意、看人、看事的经验分享给更多的人，人老了没有什么追求了，毕竟吃的太好消化不了，到处旅游腿脚受不了，只能追求这个终极大s了。

希望有一天，我写的这些话都能印成书，哪怕百年之后，还能有人记得我，这辈子也就没什么遗憾了。

@子叶 sv2015 2016-06-23 20:53:25

老爷子一定得健健康康的，看了这些话有些感伤，您一生阅历无数，却保持着善良的本心，愿意教导年轻人，遇到您是我们的福气！

人都会死，在没有弄清楚死后的归宿的时候，会是一种恐惧。知道了自己的归宿之后，对未来那片神秘反而还会有种期待。

先翻个页吧，天涯呆久了，什么时候该翻页了都知道了。

人生也一样的，就像太极图，有生就有亡，就这样交替不息。

年轻的时候我也不知道死亡是什么，也不知道自己的归宿在哪里，那时拼命的想，想破了脑袋都想不通。

后来师傅教我打坐，用了很长时间终于入了定，和本我对了话，才知道我们这个臭皮囊只是在演戏，一生结束了，戏也就演完了，休息一下又会进入另外一场戏。

@天空海白 2016-06-23 21:18:12

老爷子帮忙看看，中间的是我，哈哈??，没有找到特别合适的相片。多谢多谢！

你是一个很聪明的 s 型女人，人缘、口才都不错，下停也好代表着稳重。美中不足就是不太疼老公，生了这么好的上停，加上其他五官都还不错，不是随便哪个男人能镇的住的。

学会降低自己的 s 值吧，你身后的两个美眉也都不错，他们的 s 值就没你这么高，所以比你快乐。

上午先写帖子，下午再回复大家的留言。

这两天的辛苦没有白费，通过对五个常见社会问题的分析，原来的粉丝们多少都找到了一点感觉，以后在生活中只要把我们的原理加以灵活运用，会给自己找到一个合适的定位。

我这个帖子有两个标题，主标题是“如何看懂自己”，大家对 s 值、m 值有了深刻的理解以后，都能做到，如果不是很着急的能够跟着帖子学习最好，着急的可以发照片我来帮你们解析。发照片是治标不治本的，通过跟帖学习自己看懂自己，不但治标还能提升自己，大家何乐不为。

帖子的另外一个副标题“给自己一个定位”，也是非常重要的，今天的写作内容先透漏一下，就是定位的重要性。

两个标题的内容主线都向大家说明之后，我们再从头开始，通过故事和案例吸引大家走向一个有乐趣的人生道路。

没有定位的人生是不可能成功的

我们通过下面的故事来开启这段知识点的启蒙吧：

吕布被围困徐州的时候，军师陈宫叫他出城扎寨互成犄角，这样不会被围在城里活活饿死。读过兵书或者经常看《三国》的童鞋们经常会听到这句话：出城扎寨互成犄角。为什么要出城，这样不是把兵力分散了吗？小白们都会有这样的疑问。

一座城池被十倍以上的兵力围困，就算久攻不下，最终城内也会随着水尽粮绝而丧失战斗力，派一员猛将出城扎寨可以起到互相支援的作用，在敌人兵力没有很大优势的情况下，这支兵马可以在外围骚扰敌人指挥部或者打劫敌人粮草，就是做一些本小利大的买卖。如果敌方的兵力多，这支兵力可以去争取援军，在没有援军的情况下还乐意协助城内的主将突围。

然而吕布就是这样的小白，当时他说了一句话：吾有画戟、赤兔在手谁能耐我！有句话讲：人中吕布、马中赤兔，吕布可以只身杀入万军之中，毫发无损，他有这样的自信。但是军师陈宫听到后，只能无奈的摇了摇头。

后面的结局大家都知道了，徐州城被围了个水泄不通，城内军士只能等着饿死，军心大乱之后，温候被手下绑了投了曹。

吕布死后，赤兔马被曹操送给了关羽，关羽只得了一件宝物，武力就已经大大提升，威震九州。大家想一想，关羽为什么不拿方天画戟，只选了赤兔马，并非曹操不肯送他，只要关羽开口，曹操一定也会送给他。

有个笑话讲桃园三结义之前，关羽是打枣的，打枣是拿竹竿打，他的肱二头肌比较发达，所以给自己做的兵器也是砍的。张飞是个屠夫，杀猪都是捅的，所以张飞的武器是丈八蛇矛。而刘备是打草席的（织席小儿），打草席要用两根棍子来回的打，所以刘备拿了双股剑。

虽然是个笑话，绝对是一个科学的笑话。

因为关羽拿了方天画戟没有用，虽然是个神兵器，不但关羽驾驭不了，整个三国没有一个武将能够驾驭。

老头子给别人排八字的时候经常会有童鞋问我，八字不是缺什么补什么吗？缺什么补什么，那是江湖派的作风，完全的江湖骗子。这时我会拿三种车来打比方，哪三种车，皮卡车、轿车、跑车。

皮卡的主要功能拉货，所以马力大，皮实耐操的才好卖。如果你觉得皮卡车速度慢给它补点速度，搞不好要翻车的。

轿车的主要特点是舒适度好，所以才称为轿车，不论奔驰 s 级还是宝马 7 系，后备箱储物空间都只有这么大，轿车值钱的地方在于舒适度。

如果按照江湖骗子的理论，就会说轿车缺少个货箱，给你焊一个，你们想想一辆宝马拖着个皮卡车的货箱那成了什么？

跑车只追求速度，很多比赛用车灯都不会装的，而且只有一排座椅，这车如果到了江湖骗子手里，岂不是要加一排座椅，再焊一个尾箱？

@唐家明志 2016-06-24 11:34:48

老爷子能否抽空回答个中医上的问题。

第一，中医上的‘气’指的是什么？这个问题我纠结了好久。

第二，能否请教下您的中医朋友，女性异位妊娠有没有办法解决？非得要做手术吗？有没有一种方法让胚胎安全的转移到子宫里？我大姐就是在医院检查出异位妊娠（受精卵在输卵管上着床）。愁!!! 人生最无奈的事情就是看着身边亲人还有家人的人在受苦，自己却没有能力去帮助他们。虽然自己也是学医的，悲哀！

中医也没有办法保全，只能用杀胚散再活血化瘀，中医认为自然堕胎是不能保全的，胎儿有先天疾患，母体会自我排除。

身边没有好的中医，还是找西医吧，毕竟现在中医没落了，良医难求。

气是一种暗能量，现在很多人辟谷，十几天甚至半年不吃饭，他们必须要服气的，

中医的气就是这种暗能量。

气虚指的是吸收暗能量的功能受到了损伤。

接着讲，我们如何给自己定位

美国有一本书影响了世界品牌一百年，名字就叫《定位》，非常好的一本书，不过是针对营销和做企业品牌的，针对个人定位同样也是有效的。

我们先来回答定位里提出的几个问题，然后再来一起研究定位的重要性。

第一个独自飞越北大西洋的人叫什么名字？查尔斯·林德伯格（charles lindberg），对吧？

那么，第二个独自飞越北大西洋的人叫什么呢？

不那么好回答了吧？

第一个在月亮上行走的人叫什么名字？当然是尼尔·阿姆斯特朗（nell armstrong）了

第二个做这壮举的人姓甚名谁？

世界上最高的山峰叫什么？喜马拉雅山的珠穆朗玛峰，对吧？

世界第二高峰叫什么？

你第一次爱上的人叫什么？那么第二个呢？

你也许觉得所有的鸭子都是一个模样，但刚出壳一天的小鸭子就能准确地找出它的母亲，不管你把母鸭放多大一群鸭子中间。

不过，这不全对，如果印刻过程中受到一条狗、一只猫甚至一个人的干扰，小鸭子就会把这个冒牌货当成自己的生母，不管它的模样与自己有多么不同。

恋爱也属于同一种现象，人类尽管比鸭子明白，但并不全像你所想象的那么明白。其中最关键的是接受力。两个人必须在双方接受同一个观点的情况下相识。双方都打开了心灵的窗户，也就是说，双方都不另有所爱。

结婚作为人类的一项制度，其基础是你第一个所爱的人性过所有人这个条件。做生意也是如此。

你要想在情场或生意场上获得成功，就必须认识到在对方大脑里捷足先登的重要性。

中国第一个获得田径短跑类世界冠军的人叫刘翔，游泳也属于田径比赛，那么中国第一个游泳世界冠军是谁？很多人都不知道，他的名字叫张琳，不是孙杨，为什么大家只记得刘翔，不记得张琳？

因为刘翔长得帅吗？帅只是一方面的原因，如果他叫刘琳，很多人会忘记这个名字，花痴们被问到谁是中国第一个短跑类世界冠军，花痴们会说那个帅帅的男生，叫什么名字不记得了。

如果中国第一个世界级游泳冠军，他的名字叫“张泳”或者“张飞”又或者“张一秒”，记住他的人就会很多。

我们讲到汽车，脱口而出的肯定是奔驰或者宝马，讲洗发水肯定是飘柔和海飞丝，

讲牙膏就是佳洁士，人的心目中都有一个固化的观念。

比如我们讲找女朋友，老年人会想到要温柔的、贤惠的，年轻人要漂亮的、时尚的。

你找一个时尚的回家，父母可能不会待见，甚至背后还要翻你白眼。

我们每天要接触很多人和事，符合我们观念的我们就欣赏，不符合我们观念的就排斥，前面有一个女孩子讲她喜欢买品牌的衣服，她的朋友喜欢买地摊货，然后总是在别人面前讲她不持家之类的。

我们在社会中想要获得更多人的认可，提高自己的 s 值或者 m 值和定位同样重要。

在大家心目中，对所有的人和物都会有一个自我的固化的观念，比如老头子喜欢上进的年轻人，看到上进的年轻人我就想着帮他一把。如果是一个帅气的年轻人，出现在我的面前，我肯定不会珍惜，因为我不是花痴。

花痴们喜欢帅气的小伙子，长沙有一个卖烧饼的帅哥，店名就叫“帅哥烧饼”，全国各地的花痴都跑过来买他的烧饼。如果他叫“回头客烧饼”、或者“好再来烧饼”之类的，花痴们肯定没有这么强烈的反应。卖小吃的帅哥各地都有，并不是每个人都能给自己一个合适的定位。

帅哥当中我不是最帅的，但是做到卖烧饼行业的当中第一帅就足够了。

大家身边有这么多人，从小学到大学，你记得住的老师，一个是对你最好的，一个是对你最凶的，经常罚你抄十遍作业的那个。

定位理论的第一要素：人的脑袋容量只有这么大，只会记住第一和第二，不会记住第三。

可乐大家只知道可口可乐和百事，美国还有几千个品牌的可乐公司都死掉了。美国还有一家公司叫“七喜”，这家公司很聪明，如果做可乐他们没有任何的机会，他们选择了做汽水，他们第一个广告语是：七喜不是可乐！

诚远是做装修的，在一个很小的城市做，他很聪明他只做中式，其他风格一概不接，他只用了几年的时间设计费就提到了 150 一个平方，想要做中式装修的都会到他那里看一看。两年前我提出互联网+维修行业有很大的发展空间，他第一个跟帖，当时他说了一句话，我没有做任何犹豫就把这个项目送给了他。

因为他说：装修行业我不是最牛逼的，但是我是最懂互联网的。

我看了他写的一些文章，都“太监”了，但有自己的思想体系，所以交给他做我很放心，品牌的名字是我帮他取的，名字叫“小宋江”，后面他写了一篇文章，讲这个名字很有魔力，走在路上都能接到单。大家家里水电出了问题，或者卫生间漏水了，都会很着急，小宋江是及时雨，符合大家内心固化的定位。这个品牌名字很有魔力的原因就在这里。

118 楼的人渡劫提出的旧书交易项目也不错，只是定位非常混乱，如果你能继续深入下去思考，找到一个好的定位，老头子同样会送你一个好的品牌名称。

前提是你自身的定位就不够明确，如果你告诉我你自己家藏了几万本旧书，二话不说我会把最好的建议送给你。

旧书项目当然可以做，可以节约大家的购书资金，并给大家一个互相交流读书的环境，能够帮助这么多人，老头子一百个赞成。

这个帖子前期大家尽量少扯点做生意的话题，要扯等我把《看懂自己》和《人生定位》讲完，我们再慢慢扯。

还有发照片的，前期也少发点，我希望给你们的是“渔”，当然如果人生刚好走到了岔路口又很着急的，甚至有想不开的童鞋，可以发，我一定会抽时间帮你看看的。

定位理论的第一要素：人的脑袋容量只有这么大，只会记住第一和第二，不会记住第三。

做人也一样，如果你很上进，就做到朋友圈里最上进的那个，会有贵人主动来帮你。

如果你很踏实稳重，就做到你朋友圈里最稳重的一个，也会有贵人来找你。

如果你有很高的颜值，不要浪费了，有人喜欢美女，也有人喜欢帅哥。

最难帮的就是没有任何特色的童鞋，大家都看中国好声音，评委喜欢找学员的亮点，找到了亮点经纪人才有包装这个学员的价值。

定位理论的第二要素：学会给自己做减法

现在是信息膨胀的社会，我们每天被各种广告所污染，我们每天要接触到各式各样的人，平庸的人很难给我们留下什么印象，想要在你的朋友圈中脱颖而出，只有做到第一或者第二，才能得到关注，老天爷给我们的时间又很有限，这时候就要学着给自己做减法了。

比如“子叶美眉”，我说她亮点不多，但是有一个可用之处，她很顾家有一个贤妻良母的好形象，她没有领悟老头子这段话的意思，还一个劲儿催老头子讲中医、讲辟谷。

她就是在给自己做加法，什么都想学，觉得学的多了就能够帮助到自己，美眉不是全能型人才，而且自身亮点就不多，一定不能给自己做加法。

我给大家看一个东西

这是比赛用的自行车，它没有铃铛、没有挡泥板、没有后座，也没有反光灯，只有这样它才能跑的快。

@皓古 2016-06-24 14:32:46

老爷子。真的很巧合，前几天上天涯浏览一下，又看到您出现了。
我想践行分享型经济理念。让大家既是消费者，又是销售者，还是生产所有者。
通过众筹来筹钱，筹人，筹智，筹资源，依托互联网平台来做五谷食材的项目。
我的商业计划书已经写好了。
不知道可不可以指点一下？

光有计划书是筹不到资源的，投资公司对农业类项目不感兴趣，感兴趣的是老百姓，想要从老百姓口袋里掏钱出来众筹，你有几个方面要征服大家。这个话题以后我们再详细讨论吧，很多童鞋感兴趣。

定位理论的第三要素：你的优势如何帮助别人

阿里巴巴在创立之初，马云他们的初心就是帮助中国的中小企业找市场，淘宝帮助了上千万的中小卖家，所以马云成功了。

滴滴打车出现之前，出租车司机开车像开飞机，还动不动就拒载，天气不好就不打表，路远了也不打表，所以我们看到现在到处出租车闹罢工，运管部门抓滴滴的现象，仍然阻挡不了滴滴的市值飙升。

360 杀毒软件出现之前，多少童鞋在网上求杀毒软件的激活码？

小米发布无人机的时候，雷军被下面的粉丝问了一个问题，说小米什么时候进军房地产？小米做到了低价优质，帮助了很多年轻人不用卖肾。

中国现在做生意已经同以前大不相同了，你能帮助多少人你就值多少钱！你不值钱，是因为你能帮助的人太少。

我们找到自己的优势，深化自己的这个优势，去帮助更多的人，人生的价值得到了体现，钱附带着还赚了。

大道至简，本帖的理论部分已经写完，后面的课程就是辅导童鞋们如何看懂自己，如何给自己定位。

欢迎大家做模特，模特做完以后，如果想要删掉的，可以到自己的相册里面删除，当然更鼓励大家把照片留下来做教学案例。

只要我们大家发心都是帮助别人，最终会催生出来很多好项目，想交流生意的童鞋也不要着急，一起学一学，绝对没有坏处。

@天空海白 2016-06-23 22:24:04

老爷子，麻烦您再看看我老公，他该怎么发展？有点儿苦恼。谢谢！

你的老公下停很好，适合从事技术或者稳重需求型的工作，他的中停不够饱满，没有事业运，同时人格魅力不足，诚远说镇不住你也是对的。
建议他拓展渠道流量，选一个行业好好做一辈子。

@拯救亚麻跌 2016-06-24 02:53:50

老师，从你的帖子一步步学过来，望能指点迷津，未来该怎么发展。

你的中停和上停都不佳，下停比较稳重，做流量吧。
需要拓宽一下眼界，心胸度量不够好，眼界宽了，放下的东西就多了。

@翱翔蓝天 cq 2016-06-24 06:06:36

老爷子，可以帮我哥们看看吗，找了张合照，右边这个。感觉他现在还没定位，去年做保险，一年都没业绩，穷惨了，不知道干点啥，今年还是回归厂里去上班了，十分感谢

你这个朋友不太好拯救，上停很窄，不聪明，又没有祖荫，就像你说的，比你要困难。

骨子里又带着自卑（八字眉），心还是比较宽的，出了大事不在乎，但是度量小了，小事很计较，财运和事业心又很差，唯一可用之处就是下停还不错，还是靠得住的人。

叫他自己看这个帖子吧，一时半会儿救不了，如果他能看帖明白他只适合做技术，还有转折的生机。

先叫他把头发剪成平头，这么大的脸，留着长头发一点都没精神，谁会喜欢呢。

@银发瀑悬 2016-06-24 11:23:28

昨天开始看的一篇好帖，老先生有空帮我看看~

三停都挺好，缺点也是太平庸了，没有亮点。

相由心生，你优点太多了，得长辈疼爱、聪明、善良、人缘好、踏实稳重、口才还好，就是中停的鼻子不够丰满，事业心不强形不成核心力量，建议给自己做一下减法，深入一个行业，做渠道数量。

@6445867921 2016-06-24 12:04:42

老爷子，抽空帮忙看下，也是比较迷茫啊，是继续坚持打工还是创业。

以后童鞋们上照片，不要离镜头这么近啊！
不知庐山真面目，只缘身在此山中的感觉。

你的能力创业没问题，但是现在千万别乱投资，传统行业都在倒闭，新手进去只能当炮灰。

@萍水 520 相逢 2016-06-24 16:48:30

老先生，帮我看一下！

虽然脸上肉挺多，下停还是尖瘦的，中二府也是无肉，不稳重，人缘不行。

上停本来还可以，眉毛破了相，人太单纯了，没有思考能力。

心胸度量不错，但是不能作为事业的亮点，偏财运不错，可以考虑做点冷门生意吧。

@潇洒骨头 2016-06-24 18:12:37

老爷子，指点一下，最近很烦躁，无心工作

小伙子挺清秀的心眼也善良，三停平均，五官平庸，没有亮点，所以无处发力。

面相差的老头子反而不怕，因为上帝关了他们这么多门，总会给他们留一扇窗户。

最怕的就是你们这样的，说好都不怎么好，说差又都不怎么差的，你们现阶段要做的就是给自己塑造一个亮点出来。

先塑造事业心吧，中停还是有塑造的价值的。

@u_100115057 2016-06-24 13:04:05

老爷子麻烦您帮我看，我内心到底如何！谢谢！

你的问题比较多，但是还有可造之处。

中二府无肉，人缘太差了，加上心胸度量小，更不适合现实中和人相处。

你的眉毛很有意思，先是上扬，最后又下沉了，证明你内心是善良的，但是因为自己讲话不够圆滑总是伤到人。

上停不错，建议你做思考类的工作。

@禄秋烟 2016-06-24 13:06:44

老先生，无意中看到这篇好帖，感触颇深！！

现在的我也有一些迷惑，能否帮我解答一下，万分感谢!!!

也是八字眉，带着自卑，上停被头发挡住了看不到，不过有这么长的中停，上停肯定不会很好。

事业心倒是有，但中二府无肉，没有人缘，下停还过得去。

综合意见是往技术方向发展，最好是服务类的技术。

@忘了_doc 2016-06-24 13:35:10

@忘了_doc 140 楼 2016-06-24 13:33:00

师傅，您抽空看看我的情况。我是一名刚毕业的学生，希望多了解自己。您辛苦了

中停非常好的，人缘有优势，耳朵也招财，就是自己的财运差了点，事业心差了点。

做与交际相关的工作，做渠道数量，小伙子挺不错的，下停也会慢慢变好。

修事业心，切记。

@唐家明志 2016-06-24 15:54:51

老爷子，刚在病房看到一个自杀未遂的病人。怀疑有精神障碍的，看他的面相跟其他人没什么区别，但是双眉很虚薄，几乎是没的。这个眉毛在面相学代表什么？

眉毛代表感情，眉毛浓的人重感情，眉毛虚的感情无力，这个病人肯定是感情受到了伤害。

@翱翔蓝天 cq 2016-06-24 06:06:36

老爷子，可以帮我哥们看看吗，找了张合照，右边这个。感觉他现在还没定位，去年做保险，一年都没业绩，穷惨了，不知道干点啥，今年还是回归厂里去上班了，十分感谢

@禅海商道 2016-06-24 19:27:51

你这个朋友不太好拯救，上停很窄，不聪明，又没有祖荫，就像你说的，比你更困难。

骨子里又带着自卑（八字眉），心还是比较宽的，出了大事不在乎，但是度量小了，小事很计较，财运和事业心又很差，唯一可用之处就是下停还不错，还是靠得住的人。

叫他自己看这个帖子吧，一时半会儿救不了，如果他能看帖明白他只适合做技术，还有转折的生机。

先叫他把头发剪成平头，这么大的脸，留着长头发一点都没精神，谁会喜欢呢。

@翱翔蓝天 cq 2016-06-24 21:50:01

感谢老爷子的话，心宽，没事业心，的确是这样，我也很想帮他，叫他来学点技术，不怎么好劝，感觉他也没兴趣，文化不高，也没一技之长，还没得目的，他家庭挺恼火的，老汉是残疾，没有劳动力，妈是另外嫁了的，很好的铁哥们，我很是为他着急

人只有自己能帮自己，叫他来看帖子吧，希望能影响到他。

@天空海白 2016-06-24 21:40:57

老爷子！请您帮我朋友看看，多谢多谢多谢^ω^！

最好是发生照，这种照片看不准。

@萍水 520 相逢 2016-06-24 21:28:33

@萍水 520 相逢 2016-06-24 16:48:30

老先生，帮我看一下！

@禅海商道 169 楼 2016-06-24 19:44:00

虽然脸上肉挺多，下停还是尖瘦的，中二府也是无肉，不稳重，人缘不行。

上停本来还可以，眉毛破了相，人太单纯了，没有思考能力。

心胸度量不错，但是不能作为事业的亮点，偏财运不错，可以考虑做点冷.....

不一定非要做生意，老头子讲现在充满了很多机遇，前面还有一句话经济会持续下行，各行各业都不好做。

为了不影响本文的阅读质量，以后点评都在评论里面了，只有特别有教学意义的才会用回复的方式点评。

点评过后，很多童鞋都觉得点评的太少了，我写这个帖子最终目的是教会大家自我分析的能力然后大家自己给自己一个合适的定位。

2014 年也就是两年前这个时候，我写了一个帖子，有很多人关注过，今天我再开帖子的时候没想到还是有这么多铁粉找了回来，两年过去后，他们变化都非常大，而且都找到了自己的定位。

授人以鱼，不如授人以渔！

后面的细节教学我会增加互动环节，使大家对渔更感兴趣。

老头子出生的时候，是最破败不堪的年代，日本人被赶走了村里人都以为可以过上好日子了，结果南北两派又打了起来，虽然出生在南方的大山里，也未能幸免一日三餐没有着落的日子。

父亲是个文弱的教书先生，那时候哪还有人家读的起书，生我的前几年父亲帮几个地主家的孩子上课，一家人的温饱还能解决。母亲怀我的时候，家里基本上已经断了粮，不过南方大山里物产丰富还是不至于饿死。

因为在我之前的一胎已经夭折，母亲再次怀上的我的时候，担心母亲吃不好再出什么差错，偷偷的跟着村子里的人进山打猎。那时候动物还是很多的，近点的山上是没有的，要打猎只能翻两天山路到没有人烟的原始山林里去。

父亲在家排行最小，爷爷奶奶都已经过世了，母亲怀着我每天都担心的不敢入睡，

我生下来就落了胆小的毛病，一直到快 40 岁的时候才改过来。

进山打猎都是几户人家的壮丁一起去，所谓的壮丁也都是 50 岁以上的半老男丁了，连续打了这么多年仗，青壮年不是被抓了丁就是跑了路。父亲因为文弱，没人看的上，加上附近几个村就这么一个识字的先生了，侥幸被留了下来。

那时候猎物的种类还有很多，獾、刺猬、野兔、野猫、野鸡、竹鼠这些比较常见，因为常见也换不了多少粮食，一只野鸡拿到县城换不回半斤糙米。越是物质缺乏的年代能够填饱肚子的食物越值“钱”，钱为什么要加上引号呢，南方货币已经没有了信用，老百姓都是以物易物了。村里人进山首要的目标是打到野猪和野羊，可以多换点粮食。

有了粮食可以做成粥一日三餐也都是粥，不过不是白米粥杂粮为主，那时村里碰到红白喜事，家家户户也都是拿粮食作为礼金来使用，出手也都不多，能拿出斤把来都算关系走的不错的，而且还要小心翼翼包着，生怕掉了一粒。

@ty_缘来是你 3 2016-06-26 10:47:29

请师傅看一看，多多指教，谢谢！

大家最好提供素颜的照片

而且不要低着头照相，这张照片就看不出鼻梁的高低和下听的全貌。

根据我多年的经验，美眉的鼻梁应该不高，夫运和事业运是受了影响的。

你有一个很好的上停和中停，尤其上停很饱满，得长辈疼爱，交际能力好，非常适合做渠道数量。

@u_114062884 2016-06-26 11:29:28

老爷子 帮我看看 我该怎么扬长避短

很有福气的美眉，综合素质很不错，破相的地方是鼻梁不挺拔，事业运受阻，人中扁平也没有调度能力。

把这两个缺点改一下，做什么都会很顺。

欢迎加入学习的队列，以后自己给自己看。

@唐家明志 2016-06-26 11:53:00

老爷子，帮我二姐也定位定位下吧。这几年来一个人风尘仆仆的跑到外省读书。学的是师范英语，过的挺艰难的，脾气也挺犟的，但都是刀子嘴豆腐心。回到本省后工作一直在辗转，面试了很多家学校，但一直没被聘用。她在坚持着最本真的她，但是处处碰壁。加上也到了快结婚的年龄，男朋友也没有。家人也到处给她做媒类的，其实她压力很大！老爷子，您说我该怎么帮我二姐？

颧骨有点高耸无肉，颧骨高是辛苦命，男女都一样。

鼻梁低了，影响了事业运和夫运，如果进公立学校必须趁着年轻早点进，建议直接垫一下鼻梁吧。

从她的眼神可以看出是很有能力的女孩子，有能力最好是去私立学校发展，不出3年国家会以非常开放的政策鼓励私立学校的发展。

对于有能力的童鞋去私立学校更能发挥自己的优势。

@朗朗 789 2016-06-26 15:14:59

老先生您好！一直默默看帖，有空请指点下，关于父母孩子的情况，谢谢了！

很顾家的美眉，父母宫需要提供很清晰的照片才能看。

子女宫还算圆润，下停也很饱满，孩子的教育没有问题，多给孩子讲讲孝道，从相上看孩子不会留在身边，孝顺的孩子即使出了门，也会经常给家里联系，在外也会稳重让父母放心。

@心量要大无涯 2016-06-26 18:51:59

求老爷子说说 怎么分善恶 。我就是分不清善恶

经上说为已是恶，为众人是善。怎么样才能正确的为众生。比如你说街上看见小孩要饭，我给他100。我认为我做善事了，假如小孩以此为生计，天天要饭，岂不是害了他。

善分真伪、大小，上善若水，不争而润万物，这是道家的讲法，道家的善要遵循道的规律，一般人很难理解，可以从孝顺父母做起，百善孝为先，孝顺父母的人对他人都不会差，自然运气也不会差。

佛家的善好理解一些，佛家讲首善是和颜施，我们要用微笑面对众人，人与人之间充满了笑容，就不会再有争执和妒忌。

@心量要大无涯 2016-06-26 19:07:49

老爷子，我也有感悟 您见识广帮我看看。万物和自己这个身体组成一个整体 这个宇宙万物空间时间的所有加起来整体就是我。一切法由我心想生。但我想我思都不是我，那只是我的想。所以无我相 一想一动念就不是我了。

宇宙由一个点爆炸形成，一切万物都来自一个点，众生加自己这身体就是自己。为众生就是为自己这个整体

这是我的感悟，虚心求指点，我不善说话

佛家没讲过宇宙是由爆炸产生的，宇宙是无边无尽的，因由众生的意念产生，众生的意念无边无尽，因此宇宙也无边无尽。

道家对宇宙的理解更轻松一些，道生一、一生二、二生三、三生万物。道出现了，万物就出现了，我们做人做事都要遵循“道”的规律，一个人违背了“道”，这个人会被道惩罚，众人违背了众人会被惩罚甚至湮灭。

人也是道生出来的万物之一，我们想要悟道，就要逐渐回到三、回到二、回到一、回到虚无的状态。

虚无的状态是什么感觉，就像打坐入定，没有了触觉、嗅觉、听觉什么都没有了，这时候的你是最接近道的，就会开悟。

不论中外所有的大发现都是在梦中产生的，包括牛顿发现万有引力定律、莱布尼兹发现二进制都是在睡梦中发现的，他们讲的睡梦其实就是禅定状态。

中国人都知道张衡，却不知道张衡的发现也是在禅定状态启发出来的，晚上把张衡写的文章发出来，真的很有意思。

@皓古 2016-06-26 08:34:20

4、项目优势

谷道坊采用股权众筹思想，能集众人力量，且产品是根据科学配方，将农村生产的绿色环保五谷食材用研磨机器研磨成粉状，分类包装，对于白领、老人、孕妇、儿童、体弱病人食用都是非常理想的食品，谷道坊生产该产品有很大的经济效益。产品原料种植及初加工选择在农村，能充分利用农村闲置资源，为农村带来经济效益，有利于提升当地政府形象。

5、可行性分析

思路决定出路，我们团队在认真研究现有.....

计划书写的很规范，也算简明，证明皓古对这个项目做了很长时间的准备工作，以你的文笔和做事的态度，运作这个小项目的能力是足够了。

谷道坊这个品牌估计是注册不了的，你可以到工商总局的网站查询一下。淘宝+微商并非真正的意义的互联网+，你还没走出互联网+的误区。

老头子送你一个思路吧

把你的选址、考察、谷物的介绍等做一个创业的直播贴，众筹选一个专业网站来做，众筹资金做调整，分消费众筹和股东众筹。

此项目 s 值不够高，没有勾起大家内心中的田园梦，所以还需斟酌。

@匆匆忙忙 111 2016-06-26 21:03:25

好啊，看帖也学会了很多，我发现面相也是有规律可寻的，眉间宽，心就宽，眉间窄，心胸就窄。老先生，我是不是也 get 了一些新技能^^我会一直关注您的。老先生您能帮我老公看看吗，主要看事业，是否有调动

驿马宫只能看出适合在家发展还是在外发展，你老公的驿马宫并不适合在外发展。

@ty_114275176 2016-06-26 20:46:23

大师，能帮我看看面相么？先谢谢了

很得长辈疼爱，三停都不错，以后照相不要照这种角度，会把下巴照尖，你们可以看一看早逝的明星，下巴都是尖耸无肉的。

你的问题也是，综合面相不错，有几个小缺点，最大的问题还是没有亮点。

第一个缺点是没有财库，是花钱太厉害，还是钱不生根？

另外一个问题是不顾家，子女宫也不饱满，需要注意。

涯叔又把老头子的帖子转移了，还是有个自己说话的平台好一些。

@摇曳的小白兔 2016-06-28 00:02:00

老爷子 请帮我看看 感激不尽

每次看到化了妆的照片都是一种严峻的考验，没有十年以上扎实的基本功很难分辨出五官的初始模样。

姑娘的上停不错，中停中二府无肉，断言不能从事交际类的工作，下停还算好用，可以做管道流量。

做一个高 s 值得技术类工作，最适合你。

@minguotoujizhe01 2016-06-27 12:58:00

@minguotoujizhe01 220 楼 2016-06-26 10:25:00

老爷子，这段时间我也在思索一个项目。最近家里装修，需要买黄沙、水泥、标准砖这些基础装修材料。我认真核算了下，一户人家装修，要想买齐这些材料，那其间的二道贩子至少可以赚 1000 元的纯利润。

小子我又注意到，这些二道贩子其实就是在沙场水泥厂砖厂进货，然后到楼盘去发广告，这样下来，一天运气好有一两单生意，运气不好一单也没有。

我想着，其间利.....

本来房地产已经崩盘了，社会资金又没有其他的投资渠道，都钻到了一线、二线城市疯狂的炒房，zf 也欢喜，本来就要打一场自己歼灭战，没想到它们自己进了口袋。

本来房地产已经崩盘了，社会资金又没有其他的投资渠道，都钻到了一线、二线城市疯狂的炒房，zf 也欢喜，本来就要打一场资金歼灭战，没想到它们自己进了口袋。

现在行情这么差，zf 反而鼓励万众创业，这如同年初的股市，春季的北上广深房价疯涨，目的只有一个：收缩社会流动性。

但是反而最困难的时候，确实最充满机遇的时候，只是一将功成万骨枯，不知要死多少个创业小白，才能完成各行各业的互联网+的转变。

老百姓是没有思考能力的，就像彩票看到了一个中奖 500 万的就会联想到自己也会中 500 万，其实这 500 万是彩民们拿 1000 万堆积出来的。

@海角相思苦 2016-06-28 10:10:00

麻烦老师傅指导一二

中停很单薄，下停和上停可以结合着用，踏实做一行业，做管道流量

关于 s 值，m 值得理论就讲完了，最近几天写一个大纲，等我把《面相》的大纲整理好吧，没有大纲写帖子总是混乱的，开新帖的时候再通知大家。

这几天还是可以继续发照片的，我会抽空上来点评。

另外欢迎大家关注一下小宋江的公众号：xiaosongjiangwx
看看诚远怎么通过帮助别人快速发展自己的事业的，随着这个号的用户越来越多，老头子也会要去做客，在上面写写文章。

“小宋江”是老头子《商道风水学》理论的第一次尝试，目前还算成功，已经发展了几十家分店，多家风投公司投来了橄榄枝，感谢诚远为之付出的努力，并坚定不移的执行：帮助自己的唯一办法就是帮助别人！

随着这个公众号越来越多的人关注，我的写作重点最终也会放到那上面去，欢迎一起探讨商道、人生。

皓古的杂粮项目，最大的问题是发心不够，如果你能像小宋江一样从发心的角度就是帮助更多的人，一样会收获成功。

记住一句话：你不值钱，是因为你能帮助的人太少！

杂粮项目完全具备操作性，更需要你自己想出来。



更多文件请添加微信：jakenian