华夏土匪式营销思维

上

华夏　著

爱好阅读，美女、美酒，赚钱、演讲。为人豪爽，不拘小节。喜欢看武侠电影，黄色小电影，喜欢听DJ、摇滚。比较迷恋毛泽东思想，特别崇拜史玉柱。华夏著有《华夏网赚厚黑学》《华夏网赚老狐狸经》《华夏网赚思想〈1到5卷＞》《华夏空手套白狼108招》《华夏中小企业自动赚钱机器打造系统》《华夏暴利项目1001个》《华夏黑心赚钱术》等著作。

微信公众号：偏门圈

华夏微信/QQ ： 824428666 ,97658883,136210411

序言

我到底是什么玩意儿?

01. 喜欢赚钱，为了赚钱可以不择手段。人间正道是沧桑， 一将功成万骨枯。杀生就是放生，心是什么颜色就做什么项目。凡是我能触摸到的暴利项目，我都做了。反正我不做，也有人做，不做白不做。赚钱就是胆大心细脸皮厚，撑死胆大的饿死胆小的。有钱能使鬼推磨，没钱就是乌龟王八蛋。为了赚钱，我无所不用其极。我的偶像就是史玉柱，李宗吾，他们两个就是我的祖师爷。史玉柱让我知道了何谓营销，李宗吾让我知道了何谓人性，何谓社会，何谓历史。

02. 贪恋美色。我有钱了就往洗浴中心跑，我觉得人只有解放了自己的裤档，才能解放自己的思想。以前我刚上班，月薪1200元，花在洗头房的钱就有800多。后来我做网赚，不管一个月赚多少钱，都会扔出去90%用来寻欢作乐。我喜欢那种醉生梦死的感觉，我不想让我的老二跟着我受委屈。以前我读书时，喜欢过一个女的，只是由于懦弱，没去追，现在想想，我肠子都悔青了。如果换做现在的话，就算我屑毛没有，也会去追她。追到了， 一夜一夜地插，插到地老天荒，插到海枯石烂。爱情不是求来的，是抢过来的。有些傻逼遇到自己喜欢的人不敢追，还自慰：随缘吧。随毛呀，不敢追就是不敢追。每当遇到类似的二逼，我都想端他几脚。

我的梦想是每天醉倒在温柔乡里……

后来，我结婚了。

我结婚后，很老实，反正什么样的美女都见过了，只想踏踏实实过日子。

以前那些笑我生活作风有问题的兄台，结婚后都开始养小三小四。

奶奶个B, 他们才是伪君子。

该坏的时候不坏，该善的时候不善，典型的纯种傻逼。

03. 我喜欢喝酒，我喜欢酒后那种轻飘飘的感觉。每当我喝多了，都会找几个漂亮的妞儿把酒言欢。我厌倦任何形式的束缚，我喜欢自由自在地生活，当我感觉到有压力时或是压抑时，我都去喝酒。有时我是一个人去喝酒，几个小菜，几瓶啤酒，我喝着喝着就飘起来了。有时我会带几个朋友喝酒，大家喝多了，就会去KTV唱歌。我到了KTV一言不发，只是闷头继续喝酒，心里有太多的苦，无以言说。花开如火，也如寂寞。一个人喜欢喝酒，就意味着他喜欢上了寂寞。我时常在熙熙攘攘的人群中感觉到寂寞，有时酒，我喝的越多，我就越寂寞。

现在我还每天都在喝酒。

身边的朋友都劝我戒掉，说是喝酒对身体不好，折寿。

我说我不快乐，就算是活几百年，有毛用？

老王每次与他媳妇做爱，都是忍着不射，非要搞到二十分钟或是三十分钟。

我呢？道法自然，想射就射了。

04. 我除了喜欢美女外，我还喜欢吹牛逼。我觉得吹牛逼能解放人的思想，让人变得更加有激情有活力。有时我吹牛逼是靠嘴，有时是靠文字。以下是我时常吹牛逼说的几句话：

1. 30岁前，不赚个上千万，无颜面对列祖列宗。

2. 一天不出单，天理不容。做不到日赚10W，死不眼目。

3. 赚钱就是干干干，练练练。世上无难事，只要肯登攀。

4. 把一个人的事变成大家的事儿，把大家的事儿变成自己的事儿。

5. 每天不写1W字就手痒痒，一天赚不到1W块钱，都感觉活着没意思。

6. 我要买100套门面房，每年收1000W的租金当零花钱。

7. 我要每个月写100W字的书加录制60张光盘，证明自己不是软蛋。

……

总而言之，通过吹牛逼，我感觉到自己活得很痛快，每天无论做任何事儿，都感觉到非常有激情。

华夏网赚思维概论

2011年，华夏网赚思维已具备大致轮廓，奈时间有限，直未系统优化，梳理。从宏观论述，华夏网赚思维，无非是空手套白狼，移花接木，随机应变，无中生有，以不变应万变，道法自然；从微观论述，无非是人性解码，感情营销，锤子精神，弧形思维，以道御术，知行合一 ；欲系统学习网赚思维，须过一 门槛，格式化教程，直接回归实战，遇山开路，逢河塔桥，山不过来，我就过去。关于日志营销的 “阴谋诡计”，已在高端核心群系统讲解，客服随后会系统整理成文字，回头供大家参考，
玩味，用赤裸裸的文字，一 语道破软文营销的天机，瞬间颠覆N多人的思维，一 时大家的心智模式接受不了，长久的沉默，令人窒息，随后是轰鸣，掌声。赚钱＝顿悟，知吾者，谓我心忧，不知吾者，谓吾何求，赚钱收割机，像一 把刀子，狠狠插进了“敌人”的心脏，困惑大家多日的迷茫，窒息，瞬间烟消云散，大彻大悟……

2013年，华夏潜心研究：自动赚钱的秘密，深刻揭露穷人永远都不赚钱的秘密，系统讲解富人永远不愿说的 “阴谋诡计。“赚钱工具箱：螺丝刀，锤子，钉子，小米加步枪，农村包围城市……

以上为华夏网赚思维概论，下节将阐述流氓思维系统构建的重要意义，谢谢大家的一 路支持！

格式化教程

以后不写教程了，通过网络，我也赚了点儿钱，平心而论，本人没有看过任何教程，也不会向大家推荐任何教程。平时，我最喜欢干的事儿，就是看广告，测试产品，还有玩。网赚教程拯救了很多人，也祸害了很多人。喜欢花钱的人都过上了幸福，某些时候，我们就是太在乎得失，才错过很多机会，人永远是势利的狗。人性解码器，说白了，也就八个字：吃喝玩乐，分名分利……不要和太墨迹的人交易，他们太过优柔寡断，患得患失，无论以何种方式交易，他们都会觉得吃亏，会反悔，会没完没了地纠缠你，不是所有的钱，都能落袋为安，忍住一 点儿什么，才能得到一 点

儿什么。如果一个人试探你，超过三次，无论以何种理由，你都拒绝吧，也永远不要试图改变穷人，他们的劣根性，就是我们永恒的市场，人穷不是没有钱，是在任何时候都想占便宜，缺乏安全感。

江湖太大，我太小。

有时候，我心里像是长满了草，灵魂开始大片大片地荒芜，一夜一夜地失眠。我一路走，一路观望，看到太多不和谐的风景，想发出一点儿声音，张大嘴巳，却没有任何声响。偶尔，流年似水的旅程中，会遇到朋友。我们一起喝喝酒，挥挥手，互道再见，仗剑走天涯，四海为家，走着走着，我们就孤单了……

越来越喜欢左小祖咒的音乐，不着调的唱腔，嘲弄着不着调的人与事儿；心儿乱了时，就一人安静地坐在小树林里，啥也不想，仰望着蓝天白云，疲倦了，就在风中，沉沉睡去……有时，回到村里，从骨头到牙缝，都感觉到孤独，我觉得每个人都离自己很近，也很远。我们越来越客气，我们也越来越陌生，我不能走进他们的内心，他们也不能走进我的世界。同一件事儿，永远都有两种答案，某些人，就是太过固执，才一辈子都是穷人。

100%安全的事儿，不是强者精心设计的陷阱，就是一种阴谋。他们说我太悲观，我看到他们，我不能不悲观，陈旧的思维模式，葬送了多少有才华的年轻人！循循善诱，加以疏导，换来的只是冷漠与嘲笑，我的心也慢慢地变硬了。见人说人话，见鬼说鬼话，人鬼都能处，条条大路通罗马。大家都说我成熟了，没有一点儿脾气，还是原来的性格。我怎么看到骨头里的血花儿，一片白，苍茫地白。某些时候，人就是用来欺骗的，过好自己的生活，他人的生活与已无关。

2012年，最大的感触：生死有命，富贵在天，审时度势，道法自然……

过年了，又要回村，大家一起喝酒，一起唱歌，热闹过后，是无穷无尽的空虚与寂寞……

我清楚的记得：谁家父母病了，儿女满堂，却无人问津，村里的人集

体保持沉默。偶尔我想出头，表示点儿什么，父母吼道：“你有病！？”

我清楚的记得：谁出去务工了，老婆留在家里，耐不住寂寞，红杏出墙春意闹，既然爱她，什么不带她走？女人永远耐不住寂寞，不是所有的猫都是女人，不过所有的女人都是猫……

我清楚的记得：谁欺负谁了，大家心里都知道，却没有人通过法律来消除隔闵。小时候，我们都知道法律是骗人滴，大了，忽而领悟，法律是保护地疮流氓滴，我的心儿都碎了……

我清楚的记得：我们村就是一个小小的社会，有明媚的阳光，也有阴暗的角落。只是不知道为什么，有时，望着村里整整齐齐的房子，自己有点儿厌倦生命。我想起寒风中，在一棵小枣树上吊死的福儿。大家都说福儿该死，命中注定，那么小的一棵小枣树，就能吊死一个大活人，不是命是啥？如果没有新农村规划，是不是他可以多活30年？关键问题是，村里死掉的那些人儿呀，犹如路边的野草，天天被人践踏，其实活着时就死了。在我悄悄抹眼泪时，想起朋友家养得玫瑰花，鲜红鲜红滴瓣儿，犹如王二追打其母亲，大娘唇角的血，鲜艳鲜艳滴，就像冬天的火苗儿，温暖，透骨般地温暖。想起村里的人儿，我的心儿都碎了……

目录

赚钱要养成善变的习惯 1

疯狂迷恋一个人就是赚钱的核心秘密 2

赚钱就是靠执行力 4

赚钱就是靠粘贴复制聊QQ 5

网赚高手有哪些习惯？ 6

赚钱就是信息差 8

我是怎么靠软文赚钱的？ 10

我的日常生活习惯 12

我做分类是如何月赚10W的？ 13

为什么我不喜欢参加聚会？ 14

赚钱就是千起来再说 16

做网赚的人都很寂寞 17

做风水必须完成的48个动作 19

赚钱笔记01 22

赚钱笔记02 27

赚钱笔记03 29

我对线下风水群学员提出的建议01 32

我对线下风水群学员提出的建议02 34

华夏VIP须知 36

为什么我轻轻松松年赚百万？ 39

网赚，心得 41

2015年奋斗目标 43

24小时推广，24小时收钱！ 45

华夏VIP学员通知 47

华夏面授内容释放 48

华夏学员通知 50

暴利项目……51
不是感慨……53
不要把什么都挂在脸上……54
成功与环境有关吗？……56
当我年赚50万时……57
当我年赚500万时……58
刀锋……60
第一次……62
对于社会，对千人生，我早看透了！……64
格式化良心，剑走偏锋……65
关于暴利项目……66
关于封杀华夏……68
关于梦想……69
关于培训，你怎么看？……69
关于请客吃饭……72
关于住房……73
华夏网赚思维……74
喝酒……76
为啥还生活在社会的最底层？……78
集中全部精力，狠抓暴利项目……80
母亲对我的评价……80
贫贱夫妻百事哀……82
贫穷是深入骨髓地一种病……85
强大是怎么炼成的？……86
圈子……88
人都会变的……89
人生的意义是什么？……90
人生能有几回难，少年不难何时难？……91

人学会了感恩，就能无往而不胜了！……92
人在江湖01 ……94
人在江湖02 ……95
如果只是混日子，真没必要折腾自己……96
烧钱的艺术……98
生活没有那么苦逼……100
送礼的误区……101
淘宝会死吗？ ……103
网上赚钱是怎么炼成的……105
网赚思维(1) ……106
网赚思维(2) ……109
网赚思维(3) ……113
网赚思维(4) ……115
网赚思维(5) ……118
网赚思维(6) ……123
网赚思维(7) ……126
网赚系统构成……130
网赚智慧……132
为什么很多大师喜欢我？ ……134
为什么我要骂人？ ……135
我的钱是怎么赚的？ ……136
我的赚钱模式是最简单的……138
我的赚钱，心得(1) ……140
我的赚钱，心得(2) ……141
我感到有点儿窝火……143
我喜欢做暴利项目……145
我又端起来酒杯……146
我只想大口大口地喝酒……148

我做事儿的心态……149……
想起来忍不住又会喝上几杯……151……
小学同学……152……
，心境……153……
学员守则……153……
一点儿感触……154……
一个朋友……156……
一切都会过去……157……
关于请客吃饭……158……
以后的培训，以面授为主，线上为辅……160
与朋友合伙做项目靠谱吗？ ……162……
这段日子……164……
只是在熙熙攘攘的人群中，我会不会又郁郁寡欢……165
赚钱感悟……167……
走着走着就寂寞了……169……
最近的我……173……
做网赚不用追求啥技巧……175……
大哭一场……177
关于项目……179……
关于兄弟……180……
紧握刀锋……182……
年赚1万系统……184……
年赚10万系统打造……186……
年赚百万=无比的勤奋与寂寞……188……
年赚于万系统打造……190……
其实我不想出名……191……
人到了啥高度，就能吸引啥风景……192…
如何年赚50万……194……

年赚100万思维系统……197……
如何挖掘同行关键词？……198……
我的创业观……200……
我要年赚1000万……201……
歇歇……203……
一点儿感触……204……
专注……206……
100万啊100万！……208……
1000天=1000万？……211……
QQ营销给我带来的喜怒哀乐……215
如何听课？……216……
不销售软件教程，谢绝咨询……217
厕所随笔……218……
低调撸管……219……
读书笔记……221……
读书赚钱心得(1)……222……
反省……224……
肺腑之言……226……
分类赚钱悄悄话……228……
感悟01……229
感悟02……231……
关于网赚思维的论述……231……
核心网赚资料……232……
厚黑物语……234……
流晕……234……
流氓语录01……235……
流氓语录02……243……
努力=不增不减……253……

如何购买软件……254
社会感悟……255
寂寞……258
每次我醉了，就会说很多疯话！……260
随笔：若有所思，喃喃自语……261
写在吃饭的间隙……263
途中随笔……265
网赚感悟(1)……268
网赚感悟(2)……269
网赚感悟(3)……270
网赚感悟(4)……271
网赚感悟(5)……273
网赚感悟(6)……275
网赚感悟(7)……276
网赚感悟(8)……277
网赚感悟(9)……279
网赚感悟(10)……281
网赚感悟(11)……283
网赚流量记事本……283
网赚思维概论……284
网赚物语（青春版）……285
网赚物语……286
网赚系统……287
网赚，心得……288
赚钱，心得……289
网赚语录……289
闲言碎语（抒情版）……292
乡村感悟……294

心情随笔……295
需要隐藏的日志……298……
有感……300……
语录（关于人生）……301……
愿与天下人共勉……304……
阅毛泽东思想感悟《不要四面出击》……305
赚钱笔记(1) ……307……
赚钱笔记(2) ……308……
赚钱笔记(3) ……310……
赚钱笔记(4) ……311……
赚钱笔记(5) ……314……
赚钱笔记(6) ……316……
赚钱笔记(7) ……318……
赚钱笔记(8) ……319……
赚钱笔记(10) ……322……
赚钱笔记(11) ……324……
赚钱感悟(1) ……325……
赚钱感悟(2) ……326……
赚钱领悟(3) ……328……
赚钱流水账……330……
赚钱思维2.0……333……
赚钱心得（厚黑篇） ……334……
赚钱，心得(1) ……337……
赚钱，心得(2) ……338……
做分类的一点儿感悟……340
哎，我随便说两句……341……
杯米养恩人，斗米养仇人……343……
被骗了……344……

奔三感悟……345
边赚钱，边养气……348
不如沉默……348
不是悲哀……353
不是刀锋，却令人心如刀割……354
不是没喝醉……355
不要帮助穷人……357
不要对任何人有恐惧感……358
不要多管闲事……361
不要祸害父母了……363
不要刻意表现你的聪明……364
不要骗小孩了……365
不要太厚道……367
不要太幼稚……370
不要赚穷人的钱……371
不愿说的秘密（日赚3000）……372
菜鸟的16大特征，你中枪了没？……374
后记……377

赚钱要养成善变的习惯

我在创业初期，非常善变，什么赚钱，我就干什么。无关良心与道义，只要不违法就行。

我的第一桶金是怎么来的？玩空手套白狼赚的。如何系统玩空手套白狼，我已在《空手套白狼108招》上详细说明，大家没事儿，随便翻翻就行。

我做项目，为什么善变？

01. 我有强烈的忧患意识。前期，我做某项目，数据库很大。只是不能登大雅之堂，不能做循环式营销，早晚项目会死掉。急流勇退，见好就收。打一枪换一个地方。当时做项目就是打游击战，不像现在做正规项目打待久战。

02. 打游击战的项目，比正规项目的竞争力度还大。他们都胆大心细脸皮厚，要钱不要命。我说我是流氓，他们比我还流氓；我说我是士匪，他们比我还士匪。以前，我觉得自己的胆子够大了，只是看到某个90后的小伙卖祖传癌症秘方，2W一份，通过疯狂加Q群卖，每天能稳定在10W到20W的收入时，我甘拜下风。我的赚钱策略就是粘贴复制聊QQ，只是这个项目，一直到现在，我都没勇气复制。既然我连这点儿心理素质都没有，说明我压根就不适合搞灰色项目。心是什么颜色，就做什么项目，无关良心与道义。只是我有一颗雷锋式、焦裕禄式的热心肠，注定我成不了枭雄。

03. 有些项目赚钱不太猛，我做着做着就恶心了。我是说过赚钱就像养小孩，这是针对正规项目而言。只是某些项目像妓女，它们只能在某个时间段赚钱。过了这个时间段就不赚钱了。既然不赚钱，扔了就是了。再换个项目玩玩，一样赚钱。赚钱就是这样，一个项目研究透了，其他的项目，漫不经心看一眼，就知道怎么操作。赚钱就是一通百通，赚钱就是从成功走向成功。也就是所谓的马太效应。习惯了出单的人天天出单，天天吃肉；一直不出单的人，甚至连吃屎喝尿的机会都没有。弱肉强食、物竞天择、适者生存。杀生就是放生！

04. 我永远都在挖掘暴利项目，我做任何项目都不会从一而终。以前我做竞价非常赚钱现在做竞价不赚钱了，难道我还死磕？现在我做社群营销是很赚钱。只是复制我的人多了，市场份额越来越少。所以我又办了个学校玩玩。每年先投100W到200W玩玩。这样复制我的人就少了，与我合作的人就多了。与我合作的人越多，我就越赚钱。别人凭什么与我合作？读了我的日志，被我营销了，被我的分钱策略吸

引了。所以就跟我干了。

05. 我身边的很多朋友都很固执，我从未想过改变他们。我是一个忧患意识非常强的人。我对自己的生活一直都不满意，所以总是在自己跟自己较劲。我说我要到35岁退休，只是退休后，我就有安全感了吗？没有，我打算写够1000本书再与世长辞。也就是35岁后，我开始系统学习投资理财、风水类的课程，不敢说占据祖国半壁江山，只是一年赚个300W到500W还是没问题的！这就是软文营销的力量。我从来没系统学过写作，都是平时随心所欲地写。朋友是有灵感了就写，我是不管有无灵感，我都会每天习惯性写几万字玩玩。没办法，我就是以此为生的人，而不是靠文字滋润生活。在软文营销方面，我就好比妓女，不管心情好不好，客人来了，该吹箫就吹箫，该爱爱就爱爱，反正我只是想赚点儿钱。而不是有性欲了，再考虑啪啪啪。我是人在江湖，身不由己。

总而言之，我是一个非常善变的人。

我厌倦一成不变的生活，亦厌倦一成不变的项目。

人生有变化才有惊喜！只是我的变化必须建立在稳定盈利的基础上，毕竟我是天生的商人!

疯狂迷恋一个人就是赚钱的核心秘密

为什么我说疯狂迷恋一个人，就是赚钱的核心秘密？

01. 如果自己迷恋自己，有酒有肉了。OK, 继续迷恋自己。如果自己迷恋自己十几年了，还混得狗屁不是，是不是该拜个爷迷恋迷恋？小时候我写字，想怎么写就怎么写。尽管我已很努力了，只是我的字还是相当潦草，又死磕半年，终于整洁工整了。只是看起来就是不漂亮。

有天在我郁闷时，老爸送我一本《庞中华字帖》，我一下子迷恋上了庞中华，天天对着字帖练，日有所思夜有所梦，梦牵魂绕废寝忘食。一个周左右，我的字就是班内最牛逼的了。一直到现在，我还非常迷恋庞中华。只是后来又迷恋上了怀素，从此，我随手写的字，江湖上90%的人都不认识了。当然，这90%当中也包括我。

02. 我是和汤康康一起做分类信息的。一开始，我们是各干各的，只是他每天出单都比我猛，于是我就开始迷恋他了。他让我怎么干，我就怎么干。结果我也开始猛出单。以前我做项目：发帖测试，有人咨询，撒个小谎说我在机场，两天后回国再联系我吧，确定对方100%要了再进货。也就是我做100%稳赚不赔的生意，汤康康

呢？看人家卖啥，他就卖啥。凡是他看好的项目，从来不测试，都是一次性拿货40套到100套来卖。

比如有次他一次性进了40辆自行车，那一个月他都在卖自行车，甚至做梦时，也在卖自行车，结果15天40辆自行车就全部卖完了。从此我就迷恋上了汤康康，我做项目也不测试了。当时，我看好某款手机，我是直接一次性拿货40套，豁出命来卖，不到一个月就卖完了，赚了2W多块。

如果当时，我不迷恋汤康康的话，或许我还在吃屎呢。

现在我做任何项目都不测试了。要么就做好它，要么就不碰。

测试才是赚钱的大忌讳。

赚钱在很多时候，都是以勇气取胜的，懂就懂了！

03. 高中时，我特别迷恋疯狂英语李阳，我是整整模仿了他三年，没日没夜地模仿，结果我的口语是班内最牛的。高中时，我特别迷恋我们班的伊芳，我吃饭睡觉都想着她，甚至打飞机也想着她。结果我结婚了，我的老婆模样和性格果然都和伊芳相差无几，确切地说，比她还漂亮、秀气、有才华。也就是我发现我迷恋啥，就能得到啥。以前我迷恋西门庆，天天往洗头房跑，结果腰疼，也就不迷恋他了。以前，我迷恋陈安之，没想到几年后，我也成了靠吹牛逼来圈钱的人。

04. 做网赚时，我迷恋过李勇老师。当年他做招商加盟，一年可以搞300W到500W。于是他怎么做项目，我就跟着怎么做。结果赚到了人生当中的第一个100W。以前，我迷恋过一个叫刘阿花的人。我在天涯看了他的文字，特别想扔给他钱。从此，我就迷恋上他了，他做什么项目，我就做什么项目。他让我怎么做项目，我就怎么做项目。后来，我也学习他，开始在天涯写软文，结果圈了很多钱。当时，我在天涯是直播一个火锅店的赚钱贴，每个周有很多人扔给我钱。一个月几万块还是有的。从此，我就迷恋上了玩软文。如果当时，我不迷恋刘阿花的文字，或许现在还再搞竞价或网盟，要么就是靠Q群卖技术，卖教程赚点儿碎银子。

05. 在我赚了一点儿钱后，又迷恋上了俞敏洪。见他是搞培训的，我也搞培训。见他搞个学校，我也搞个学校。他的学校怎么玩，我的学校也怎么玩。全身心迷恋他，复制他。结果我的学校第一年刚开始干，就赚了100多万。钱是不多，只是偶像自强不息的精神一直都鼓励着我继续死磕，继续自残。现在我是俞敏洪读什么书，我就读什么书。甚至我还在北京新东方呆了半个多月，乐此不倦地收集偶像所有的小故事，每个故事不管听起来多烂多不靠谱，我都如获至宝，津津有味。以前不知道怎么搞学校，自从有了偶像，也就知道怎么玩了！ ……

06. 我是非常迷恋史玉柱的。我是能复制他多少，就复制他多少。他剃光头，我也剃光头；他上身穿红衣服，我也上身穿红衣服；他下身穿裤子加运动鞋，我也如法炮制。他所有的书，我都买了，包括他以前所有的演讲，甚至他网络上的某些语录，我都整理打印出来，放在床头前，没事儿看看，就知道怎么做营销，怎么带团队了。我创业一直死磕到现在，就是拜史玉柱所赐。

总而言之，我是一个非常单纯幼稚的人，我从来没感觉到自己聪明。我只是看谁赚钱我就迷恋谁。然后全身心复制他，把他当神一样对待。神做什么，我就跟着做什么，结果我也有钱吃肉喝酒了。

赚钱就是靠执行力

为什么我说赚钱是靠执行力？

01. 我有个朋友跟我干，第一个月，我让他干啥，他就干啥。30 天赚了 4000 多。第二个月，他想自己干。不愿天天发帖聊QQ收钱了。结果他折腾了一个多月，一毛钱都没赚，又去上班了。

第一个月，他这 4000 多元是怎么赚的？

推广信用卡群赚的，单笔利润398元。打造个QQ空间，每天习惯性发2000帖。

第二个月，他为什么不赚钱？

不想发帖了，一会儿加加 QQ 群，一会儿讲讲 YY，一会儿行看 电影听听音乐。也就是他变濒了，所以不赚钱了。

群里很多哥们儿认同老大，他们时常说听老大的话，跟着老大有肉吃。结果这些简单，听话的人也赚钱了。相反，很多心智模式复杂的人都没赚钱。或许这就是人们常说的聪明反被聪明误吧。

02. 我和某个朋友一起卖股票软件，3800 元 /套，每天出 3 单到 5 单不等。

我们是怎么推广的？

他每天习惯性加群，习惯性群发。

我习惯性做客服，习惯性成交客户。

将简单的动作重复到极致，赚钱就是稀松平常的事儿。

03. 有个朋友做分类。每天90%的时间发帖，10%的时间服务客户。赚钱吗？ 一个普普通通的打工仔， 一个月能搞到 3W 到 5W。现在他弟弟也跟着他干，一个月轻轻松松赚一万多。以前，他弟弟是在工厂打工，现在也不打工了，跟他混。

他聪明吗？不聪明，就是稍微有点儿勇气，有点儿执行力罢了。

05. 我认识一个很傻的小孩，每天习惯性加 10 到 20 个 QQ 群，然后在群里习惯性免费为人算命。他习惯性每天为100到200人算命，然后再卖风水吉祥物，赚钱吗? 一天 2000 到 3000， 日赚2000到3000那么简单，为什么没人做？就是很多人老想走捷径，太懒了。

05. 我还认识个小孩，是卖小吃技术的。他每天习惯性在网络上发1000贴，地面上每天习惯性贴300到500张的广告。赚钱吗？21岁不到，在济南买房了，首付没给家人要一毛钱，你说赚钱吗？

06. 我赚钱靠啥?

每天习惯性写10W字。

每天习惯性讲yy。

每天习惯性带团队。

每天习惯性思考怎么赚钱。

我没时间过周末，没时间陪小孩。

有时我码字，码着码着天就亮了。

我不比任何人聪明。

我能在互联网上，比大家多赚几毛钱，或许就是执行力比大家强点儿罢了。

原因无他，唯手熟尔。

赚钱就是靠粘贴复制聊QQ

我说赚钱是靠粘贴复制聊QQ。大概的流程是什么，我简单说说。

一、我是靠玩风水赚钱的，也就是测字、算命、行阴阳宅、主要做线上服务，日收入在2000到3000不等。我是怎么玩的？

01. 打造个风水QQ空间。Q空间所有的文字与图片，都是从同行那儿粘贴复制过来的。我积累了很多同行数据库，遇到困难就问问同行，同行是最好的老师嘛，哈哈！……

02. 同行在哪儿推广，我就在哪儿推广。同行在天涯莲蓬鬼话发软文贴，我将那儿的软文贴，粘贴复制到N个贴吧引流。

03. 有人加我Q，卖服务，收钱。确切地说，是粘贴复制聊QQ或聊微信收钱。

赚钱就是这样，粘贴复制聊QQ，轻松简单，真实自然。

只是不明白，为什么很多人追求高难度动作，或许他们都太“聪明”了。

二、我做分类也是粘贴复制聊QQ赚钱。

01. 将别人的帖子粘贴复制过来，联系方式换成自己的。

02. 帖子优化完毕，发到58同城网、百姓网、赶集网。

03. 聊Q、聊微信、接打电话，成交客户，收钱。

04. 以上3个动作反复操练、反复循环。财富自由，大吉大利！

三、我做客服也是粘贴复制聊QQ。

01. 别人咨询我什么问题，我粘贴复制给同行。然后将同行的回答粘贴复制到客户那儿。

总而言之，大道至简，我赚钱就是靠粘贴复制聊QQ。懂就懂了！

网赚高手有哪些习惯？

网赚高手一般有那些习惯？

01. 有收集成功案例的习惯。收集什么样的故事，就会成为什么样的人。

02. 只做最简单的项目，只用最简单的动作来赚钱。

03. 有24小时招聘客服的习惯。

04. 习惯性打造团队，习惯性分钱，习惯性搭建平台，习惯性遇到问题解决问题，不埋怨，不叨叨。

05. 习惯性投资大脑，习惯性感恩，习惯性将每天的风景都变成真金臼银。

06. 随时随地做营销，习惯性自残式修炼，习惯性豁出命来死磕。将项目当小孩，将小孩当项目。深信项目是养出来的，深信流量是养出来的。做任何事儿都不慌不忙，做任何事儿都当做是修行，是充电。做项目以苦为乐，废寝忘食，梦牵魂绕。生是项目的人，死是项目的鬼。

07. 习惯性聚焦，习惯性在一个点儿上突破，随后引爆所有的点。

08. 学一招用一招，招招落地，胆大心细脸皮厚。舍得投资，习惯性冒险。从来不做100%有把握的事儿，只做没把握的事儿。所谓蜕变，就是做自己没把握的事儿，做自己害怕的事儿。一边流血，一边微笑。

09. 遇到问题，习惯性百度下，百度解决不了的，就习惯性问问同行或直接咨询老大。

10. 每个阶段都有全身心迷恋的人，向一切有结果的人学习。粘贴复制聊 QQ，简单听话执行。全身心迷恋某个人，他们说什么，就做什么。无论对与错，一概接受，学习的最高境界就是迷信！全身心迷上一件事儿，一天 24 小时做事儿都是享受。知行合一，道法 自然。

11. 生活特别简单，每天就是工作。困了就睡，醒来就干。一年 365 天都在重复最简单的动作。将每个最简单的动作都重复到极致。深信1W小时成功定律。

12. 靠制度赚钱，靠系统赚钱。习惯性打造傻瓜式执行系统，习惯性打造傻瓜式管理系统，习惯性跨界学习，习惯性跨界合作，习惯性做各种各样的资源配置，习惯性团结各种各样的人，习惯性动用各种各样的资源，习惯性每天出单收钱。

13. 不说灰心丧气的话，不与有负能量的人在一起玩。

14. 热爱阅读，每天坚待独立思考；每天习惯性写日记，不断进行反省。

15. 习惯性优化项目，习惯性挖掘各种各样的暴利项目，习惯性潜水各种各样的圈子。悄悄学习，不慌不忙地复制同行，杂交同行。沉默是金，闷声发大财。

16. 喜欢帮群里所有的兄弟姐妹们，解决各种各样的问题；遇到问题，自己能解决的，绝对不麻烦老大。

17. 在任何一个圈子里，都低调随和。任何时候，都笑嘻嘻的。到了任何一个地方，都遵守游戏规则。

18. 习惯性延长自己的价值链，习惯性为他人贡献价值。

19. 对天地自然有敬畏之心。什么能做，什么不能做，心里有答案。

20. 不做擦边项目，出来混，早晚要还的。

21. 数据库越来越大，客户粘度越来越高。收入越来越隐秘，人越来越低调。习惯性加入门槛比较高的圈子，是否能学到东西并不重要，重要的是能交到朋友。我们自己能有多牛逼，完全取决于我们能与谁在一起。他们很小都能明白的道理，有些傻逼终其一生都不能理解，不能悟透，所以某些人一生只能吃屎。

22. 特别舍得与人分钱。知道天下是分出来的，不是打出来的。且在生活中习惯性乐善好施，习惯性帮助朋友。赚钱追求回报率，帮助朋友从来不追求回报率。分钱是一种享受，帮助他人亦是享受。做任何事儿都是享受，做任何事儿都是修行。

23. 赚钱了就投资，玩钱生钱的游戏。相信日积月累的力晕，相信水滴石穿，绳锯木断。一日一钱，于日于钱。

24. 立乎其大，和而不同。做人非常有弹性，非常合群。但却不随大流，做任何事儿，都有自己的想法，善独立思考，善利用他人来做事儿。习惯性琢磨人，习惯性琢磨市场，习惯性琢磨项目。

25. 大隐隐于市。赚钱了不张扬，不赚钱不抱怨。也就是永远都是不起眼的角色，很小的时候，就知道自己保护自己。

26. 习惯性寂寞，习惯性听着伤感的音乐做项目。有时默默流泪，有时悄悄微笑。在熙熙攘攘的人群中，时常感到寂寞。唯有埋头做项目时，才心里踏实。

27. 很少浮出水面。静水流深。

28. 特别懂人性，特别迷恋市场，特别迷恋项目，特别迷恋偶像。

29. 30岁前，已结婚，已有车房。财务自由，身心自由。做项目是精神享受。永远都积极乐观地看待这个世间。不再患得患失，只是道法自然，知行合一。

赚钱就是信息差

赚钱就是信息差。

啥是信息差?

我知道的事儿，你不知道，就是信息差。

如何靠信息差来赚钱。

换个时间，换个空间，换个角度即可。

怎么理解?

卖股票软件、彩票软件，是靠时间信息差来赚钱。

将南方的水果卖到北方，将北方的水果卖到南方，是靠空间差来赚钱。

有人说赚钱就是简单听话执行，粘贴复制聊QQ, 卖产品卖服务，有人说赚钱就是杂交优化、搭建平台，优化资源配置，卖梦想卖感觉。这是靠角度差来赚钱。

如果我讲到这儿，你还迷惑，我就讲3个小故事吧。

01. 我卖过彩票软件，1000元 / 套。

我是怎么卖的?

在彩票免费群，将当天已开奖的号码发到群内，说在我的收费群，会每天提前推荐中奖号码， 一周之内，凡是购买我们推荐号码不赚钱的兄弟姐妹们，全额退款，不叨叨，要的速联系Q136210411。OK, 然后就有一些贪婪之人上钩了。我的要求不高，在几于个群内，每天能成交一个人，也是日赚 1000 元。

卖英语四六级答案，也是靠时间差来赚钱。考试前卖有人买，考试后卖谁搭理你?

如何卖英语四六级答案?

通过QQ群或是微信来卖就行。具体的操作步骤，我就不讲了。

02. 我卖产品，是靠空间差来赚钱的。

大家都知道义乌的小商品非常便宜，我就在义乌拿货，在北方卖，利润非常可观。

大家都知道，青岛的贝壳不值钱。我在青岛拿货，在北方老家卖，就特别容易出手。如果在青岛卖，除了外地的游客买之外，就无人问津了。

北上广深的房子均价每平在2W左右，我们这儿的房价每平卖2000元到3000元，也就是地理位置不一样，房价不一样。在某些贫穷落后的山区，或许买套房子也不

过是区区几千元或几万元。

我们老家的菜非常便宜，只是运到城里，就贵了。

03. 怎么靠角度来赚钱？

就说说我们这群搞培训的吧。有人说想赚钱必须搞竞价，这个团队是搞竞价培训的；有人说想赚钱，必须靠搞分类，这是靠搞分类培训赚钱的；有人说想赚钱，必须搞软文营销，这是做新闻源或是软文营销培训的。由于大家所处的角度不一样，赚钱的手法就不一样。无所谓对与错。赚钱才是硬道理，出单才是硬道理。

我们想赚钱，到底是靠时间差、空间差来赚钱，还是靠角度差来赚钱？

我的答案：具体问题具体分析，怎么赚钱怎么玩。我们就是地地道道的商人。赚钱了，就是爷爷，不赚钱，狗屁不是！

我是怎么靠软文赚钱的？

我是怎么靠软文赚钱的？

我将自己的创业心得，都写成小故事，发到天涯或Q群。

有人看了，觉得好玩，多少有点儿价值，就会加我Q136210411， 继续关注我的QQ空间，他们关注的时间久了，便认同我的思想，有了买单意识，自然就将钱扔给我了。

每年靠软文营销，我能赚多少钱？ 100多万，是保底收入。

我的软文是怎么推广的？

就3个渠道：

1、Q群；

2、贴吧；

3、天涯论坛。

说白了，也就是每天坚持发2000贴，五六年雷打不动地搞。赚钱就是简单的事情重复做，做的恶心头疼了，还得接着磕。道法自然，大道至简。

我的软文是怎么炼成的？

太简单了，每天坚持写1W字，五六年不间断即可。

怎么写软文？

01. 心里有什么，就写什么。无拘无束，天马行空。

02. 遇到任何风景，都变成文字。

03. 将营销写成故事，将故事写成营销。

04. 多使用接地气的语言。

05. 长短句结合，错落有致。

06. 从来不等所谓的灵感，每天有无灵感，都是先敲1W字练练手。熟能生巧。

07. 追求真实，自然。

怎么写好软文？

多听说读写即可。

每天习惯性听各种各样的演讲或故事；

每天将自己的想法都说出来，不憋在心里。阳光点儿的文字，扔到QQ上。不阳光的文字，都扔到日记里。

每天习惯性读各种各样赚钱的小故事。

每天习惯性写写写、千千千。

读书破万卷，下笔如有神。

梅花香自苦寒来，天道酬勤。

小结：

01. 赚钱就是简单的事儿重复做，做到恶心头疼，还不离不弃。

02. 天道酬勤，习惯性死磕，习惯性自残，视死如归。

03. 自助者天助。自己豁出命来码字，梦牵魂绕，视死如归，就连老天爷都会悄悄帮我们。老天爷比天使投资人靠谱多了，它只是默默无闻地帮助我们，从不要回报率。大音希声，大道无形。

04. 多练。唯手熟尔才有肉吃。

我的日常生活习惯

我的日常生活习惯是啥？

我从两个方面来说，一是吃喝玩乐；二是做项目。

每天我吃啥喝啥，就是公司的食堂做啥我吃啥，有啥我喝啥，只是偶尔会喝点儿啤酒。

我玩啥乐啥？偶尔回家陪陪孩子，有时实在是太闷太苦了，就跑出去哭一会儿，回来接着死磕。

我99%的时间都在做项目。

我的生活，在别人看来是非常无聊非常乏味的。我自己却乐在其中。

我只有做项目时，才心里踏实。

我一闲下来，就有很多痛苦。我一忙，所有的痛苦都稀释了。

这几年，我埋头做项目，避免了很多是非。

当我把自己的心交给项目时，以前的狐朋狗友不来烦我了，也不瞎逛了。

我开始与项目谈恋爱。日有所思夜有所梦，废寝忘食以苦为乐。

我对项目好，项目也对我好。

项目稳定了，我车房都有了，卡上还多了100多万的现金。

对感情专一，有无回报率？有，运气的成分非常大。

对项目专一，只要付出了，100%就有回报率。

当朋友们背叛我们，爱人弃我们而去，只要我们手上有项目，我们一心一意地对项目好，项目就会对我们好。如果世上有神的话，我就将项目当做我生命中的神。为了项目能平平安安、大吉大利，我该烧香就烧香，该磕头就磕头。

男人年轻时，迷恋爱情，或许伤痕累累；如果迷恋项目，100%是财富自由，香车美女都有。就是连不该有的也有了，那就是深深地寂寞。

现在我结婚了，有老婆，有小孩，我还是迷恋项目。如果我的项目不盈利，意味着老婆孩子都喝西北风。如果在他们喝西北风时，有人答应给他们肉吃，他们100%会走。我从来都不高估人性。以前我高估人性，已被忽悠N次了，现在心口还有个大窟窿，风一吹，疼，深入骨髓地疼！

现在我所有的心思都放在项目上了，项目哭，我也哭；项目笑，我也笑。

项目就是我的老婆，项目就是我的小孩。

我将项目养好了，我的老婆，我的小孩都会好起来，包括我的社会关系也会好起来。

如果我对项目不好，项目不赚钱了，老婆与小孩100%会离开我，我100%会成为孤家寡人。

认识的人多了，便开始迷恋项目，迷恋物质性的东西。

感情这玩意儿变化太快了，好好的感情，说淡就淡了，有些故事，讲着讲着就远了。

项目，只要我们对它好，它就能为我们带来源源不断地物质。所以我到了30岁，不再相信爱情，不再相信地老天荒。只踏踏实实做项目，踏踏实实睡觉，踏踏实实吃饭。所有的感情，到了最后，都会变成亲情。所有的项目，到了最后，都会变成我们的小孩，变成我们的衣食父母。懂就懂了！

我做分类是如何月赚10W的？

我做分类是如何月赚10W的？

01. 多账号操作，多产品操作。

02. 团队化运作。

03. 招商加盟，搞分销系统。

具体怎么落地？我简单聊聊。

以前我刚做分类时，只卖手机，我每天习惯性在百姓网，赶集网，58同城网发个帖子，然后就是坐在那儿聊QQ，听音乐，看电影，等电话。反正每个月可以赚2000到3000元，比上班强就行。

后来为什么我要搞多账号操作，是我认识一个朋友，也是做分类卖手机的，他有100多个手机，每天两个小姑娘靠手机发帖卖手机，两个小姑娘负责接打电话与发货，他们每天收入在5000到1W不等。

我被深深触动了，回到家，我也买了40多个手机，开始发帖卖数码相机，每天至少3单，每单利润500到1000元不等。第一个月，我也收入破万了。

我每天是晚上发帖，白天送货。时间久了，吃不消，我就招了两个小姑娘，她们发帖，她们送货，利润是三七分，我七，她们三。后来数码相机不好卖了，我又增加了十几款产品，从此我的项目就开始持续盈利，每天利润都在3000到5000左右。

后来我又开始将我的赚钱心得写成小故事，很多人看了我的小故事，想跟我混，我收培训费，每单利润是698元，第一个月就收了 100 多人。然后他们卖货，我提供产品，提供代发货。让学员做招商加盟，搞分销系统，结果双赢，大家都赚钱了。

我赚钱有个观点：

01. 不吃独食，能与多少人做资源共享，就与多少人做资源共享。

02. 不安于现状，一直都在想方设法延长价值链，力求在每个环节上多少都赚点儿钱。

03. 舍得投资，包括产品投资，头脑投资，人才培养投资。

04. 迷恋市场，迷恋企业文化。我们是网络培训圈，第一个搞团队文化建设的。大家的思想统一了，赚钱才会变得轻松简单，自然！

05. 学习能力特别强，凡是谁赚钱，被我发现了，我很快就会模仿、复制、杂交、优化，比他做的还要好，还要绝。优秀是一种习惯，优秀是一种本能！

06. 很少发牢骚，一直都在干。看看我的日志或是说说，全都懂了！我的Q136210411，我的微信824428666 微信97658883。

为什么我不喜欢参加聚会？

为什么我不喜欢参加聚会？

一是菜鸟太多了，他们不是向我要东西，就是哭穷。他们这辈子之所以是菜鸟，或许就是太贪太懒，不舍得投资，只舍得消磨光阴。我从不羡慕做淘宝客或是CPA

的兄弟姐妹们，无论他们赚多少钱，我都觉得没多大意思。变相打工，变相出卖劳动力罢了。

我说菜鸟太贪，是他遇到什么免费的资料都想要，关键是这些资料都没啥用，他们要了也不看。典型的罐头思维（封闭式思维，什么都不能接受），存储思维（只存不用）。

我说菜鸟太懒，就是他们一天到晚都在找自动赚钱机器，懒人赚钱术、挂机赚钱术、空手套白狼之类的项目。在自己没啥内功的前提下，追求所谓的暴利项目或是自动赚钱机器，是很幼稚可笑的事儿。该吃的苦没吃，该受的罪没受。所以该吃的肉吃不了，该喝的酒喝不了！

我说菜鸟不舍得投资，就是他们一天到晚都在免费群里冒泡，或是傻儿巴叽在网赚论坛一呆就是好几天。看似学到了很多东西，其实啥也没学到。他们看书，只选择电子书；某些收费的视频，也是选择在淘宝买下载链接，说1元就能搞到。下载时，不舍得充迅雷会员，原本该几分钟下载完的东西，直接搞了好几天。人很多时候菜，是思维模式与心智模式出现了问题，而不是智商出现了问题。

很多时候，我也懒得对菜鸟说话。我们这些搞培训的，无论说什么，菜鸟都感觉到要忽悠他。我们忽悠他啥？要钱没钱，要脑子没脑子。所以时间一久，我就不参加任何有菜鸟的聚会了。屈指数来，应该有五六年没参加峰会了。

二是参加培训的大佬太多了，我与他们的思想没啥交集。说不到一块儿，也就不去了。为什么说不到一块儿。我觉得他们的东西太理论化了，很多小白压根就消化不了，应该讲的接地气一点儿，好玩一点儿。他们哈哈大笑：你讲课多接地气，多好玩大家笑笑就过去了，谁买单呀？也是，他们的课，连我这个做互联网很多年，日收入稳定在1W左右的人都听不懂，更不要提那些小白了。只是令我郁闷的是：小白因为听不懂这样的课程，所以买单了。由于我讲课，太接地气。所以大家都当笑话来看。

有次我参加培训，有个小白问我，老师怎么做分类？我说先干起来再说。还有吗？他又问。我说没有了。我就是直接拿货，分类发帖，干干干，卖卖卖。有人要，就货到付款或当面交易；没人要，就想办法换个平台继续卖。遇到困难解决困难。这些小白是项目没做，就搞出很多问题咨询，搞得我很郁闷。

只是当我遇到某个大师，我彻底知道怎么忽悠小白了。

小白问大师怎么做分类？大师说：我手把手教你发帖，我嘴对嘴教你做客服，我为你提供货源，我为你提供售后，你每天在家敲敲键盘发发帖就行了，穿着睡衣

喝着咖啡，轻轻松松月赚5W，你想跟我学吗？小白说想。大师说：免费就是最贵的，投资大脑是回报率最高的一个项目，你愿花9800元，3天2夜彻底改变自己祖宗八代的命运吗？小白说想。大师笑呵呵地说，来来来，刷卡。

三是现在参加聚会的80后、90后少了。都是一些60后、70后的老头。他们想学就是如何使用微信、如何玩新浪微博、如何通过电脑查阅资料。然后就是学习如何认识互联网，在互联网来势汹汹的浪潮中，我们如何拥抱新未来。类似的课，我一听就头疼。

所以现在我不参加任何聚会了。偶尔几个朋友举行的聚会，我还会过去，反正就是一起喝喝酒吹吹牛逼，不聊项目，只聊女人与风花雪月。这才是真实地聚会！

赚钱就是干起来再说

赚钱就是干起来再说。

想干什么，就直接干。遇到问题，直接解决问题，不埋怨、不叨叨。

我想做分类就直接去做了，拿货，发帖，千千千。

一般人做分类：发帖、测试、拿货、成交、放大。只是测试那个环节死了多少人，大家都懂的。某个项目，我们测试下，就意味着我们不会豁出命来，不会竭尽全力干了。我是做什么，就直接做好它。要么不做，要么做绝。

我做竞价，任何教程都没看，开户，干，有人咨询，直接找货源，卖，收钱。

我开公司，立马就去干。推广，接单，赚钱。

我想办学校，立马就干。推广，接单，赚钱。

我赚钱永远只做3个动作：

1. 干起来再说；

2. 遇到问题直接解决；

3. 不为任何小事儿烦恼，以苦为乐。项目要么不做，要么做绝！

比如我说我每天要写10W字，也没想那么多，先干起来，一个字一个字地敲就是了。能敲多少就敲多少。无论做任何事儿，我都竭尽全力，以命相博。

人都是被逼出来的。顺其自然地成长，在很多时候，只是一个笑话。

真正赚大钱的人，都是燃烧式、自残式、野蛮式成长。他们眼中的常态，就是别人眼中的变态。我觉得每天工作16或20个小时，是生活中的常态，在某些人眼中，简直就是疯子，就是神经病！我觉得日赚5000元，是生活中的常态，只是在某些眼中，或许就是暴利了。

人与人之间的眼光与视野不一样，所以对千顺其自然的理解也就不一样！

思维决定出路，出路决定格局。很多时候，绝对不是一个笑话！

做网赚的人都很寂寞

我们都是很晚起床，每次我们刚想睡觉，天就亮了。每次我们刚醒来，天就黑了。我们白天不是白天，黑夜不是黑夜。有时候我们对自己很熟悉，有时候我们对自己感到陌生或恐惧。

我已经很久没正儿八经吃早餐了，每天心里都想着项目，挂着项目。现在心里除了项目，什么也放不下，包括亲情、友情或爱情。

中午起床，随便吃点儿早餐，又陷入了死磕或自残式修炼状态。

我是一个愿为项目生，愿为项目死的人。

做项目累了，我就睡会儿，醒来接着干。以前，我天天回家看宝宝，现在我也不回家看宝宝了。是男人就对自己狠一点儿。没人能随随便便成功。我是不成功便成仁。别人做项目是试试看，我是以殉道者的精神做项目。我的人生当中没有测试二字。有些事儿，一旦染指了，要么不做，要么做绝。生当作人杰，死亦为鬼雄。如果我不能骄傲地活着，我宁愿去死。

我说我要一个月写100W字，我实在是太寂寞了，没人陪我说话，我只能靠码字来打发时间。外面天黑了又亮，窗外的树叶黄了又绿，绿了又黄。我却浑然不知。整个世界的繁华与落寞，都与我无关。我生是项目的人，死是项目的鬼。某些话儿，一旦说出口，就会梦想成真。

我悄悄在日记本上写到：做不到日赚10W死不眠目，一天不赚钱死不眠目，35岁身价不过亿死不眠目。这句话，若是扔到朋友圈，99%的人都会骂我是神经病，只是我早已习惯了周围人异样的眼光。

别人笑我太疯癫，

我笑他人看不穿；

不见五陵豪杰墓，

无花无酒锄作田。

初中时，我曾在作文本上写过一首小诗：

满脸霸气看人间，

紧握刀锋撕破天。

浪子回头金不换，

敢教日月换新天。

以前的我，是多么无知与狂妄。绚烂之极归于平淡，现在的我变得恬淡自然，与世无争，道法自然。闲看庭前花开花落，漫随天外云卷云舒。

一个人习惯性死磕，一个人习惯性自残，一个人习惯性喝酒，一个人习惯性在刀光剑影中来回穿梭。

以前，我疲倦了，就大口大口喝酒。现在我很少喝酒，酒喝多了，会想起很多不开心的事儿。世上不开心的事已很多了，为什么要徒添烦恼？以前我喜欢过一个人，只是她看起来一直都不快乐。

曾经，我很想知道她为什么不快乐，现在我已不想知道了。有些事情已过去了，为什么还去想？有天，我看她与我最好的朋友住在一起，从此我再也不相信爱情了。现在我只相信爹娘，相信粮食。经历了那么多的事儿，我才明白：世上什么感情都靠不住，唯有实实在在的物质才能靠得住。

以前，我在青岛有很多朋友。只是有天，某个朋友出差了，大家轮流睡朋友的老婆。从此以后，我就淡出了所谓的朋友圈。我想日B都是直接去洗头房或是KTV。我不想伤害身边的人，他们都说我坏。只是很多时候，我的坏是浮在表面。

我喜欢嫖娼，我所有的朋友都知道。只是我从来不碰朋友的女人。

朋友就是朋友，什么都不可代替。有个朋友，08年向我借3.5W块钱，说是结婚装修房子。我回老家两个月后，再也没打通过他的电话。

现在的我，在地球上已没有几个朋友了。

前不见古人后不见来者，念天地之悠悠，独枪然而涕下。

现在的我，喜欢喝茶。以前是喝铁观音，现在是喝捞茶。朋友的父亲在捞山种了100多亩茶。有天我在他家玩，他父亲说外面卖的捞茶90%都是假的，真的太贵了，没多少人舍得喝。我走时，朋友送我一点儿茶，留了我 1000 元钱。从此，我就开始喝捞茶了。

身边的朋友也跟着喝捞茶。他们的茶都是在淘宝直接买的。

淘宝上怎么会有真东西？这句话，朋友们说出来没错，我说出来就有错。

不知道为什么，身边的朋友都喜欢反驳我。他们以前从来不反驳我的。后来我才懂了。我的收入比他们高，他们心里别扭。所以现在朋友聚会，我也是沉默着，继续低头走路。

以前，几个同学聚会。就我在用苹果手机，他们都说我的手机是假的，100%被人忽悠了。现在无论是苹果手机，还是小米手机，我都不用了。电话都是客服接，我寂寞了，无聊了，也不知道该联系谁。现在我的朋友，都是业务上的朋友。我们只谈钱，不谈感情。感情是什么？谁能告诉我？

做网赚的人，其实都很寂寞，他们99%的时间都是做项目，偶尔出来喝喝酒、喝喝茶或插插B。看似自主创业，非常自由。其实是一点儿都不自由，我已经很多年没过春节了，我是35岁时退休，全职搞金融与风水。

我的生日是农历十一月初九。还有几个月，我就奔三了。

我奔三时身价上千万，只是在我35岁时会身价过亿吗？

我不知道，我只知道，为了达到自己的目标，我已习惯性死磕，习惯性自残修炼，习惯性孤单或寂寞。贱贱长大，贱贱浮华。

做风水必须完成的48个动作

01. 准备QQ。Q龄在五年以上。无Q，欲采购

02. 拟好Q昵称，Q昵称必须带有一定的文化色彩，能做品牌关键词。将Q个人资料都填满，Q会员充上。Q空间背景音乐，设置为宗教音乐。自己不会其品牌关键词与做logo的

关键词设置与logo优化。

03.Q空间与风水无关的资料全部清理，干干净净，轻轻松松，风轻云淡。

04. 成功案例
该复制的复制，该杂交的杂交。今天完善一点儿，明天完善一点儿，风水QQ空间就慢慢养起来了。珠圆玉润，风生水起。

05. 每天坚持在Q群、贴吧、论坛引流。我是不建议看教程的。原本世上还有路，只是看的教程多了，世上也就没了路。

06. 每天坚持更新原创说说，原创日志。文字必须含有风水色彩与宗教色彩。

07. 每天释放成功案例。日拱一卒，上善若水，细水长流。微雨燕双飞，落花人独立。做风水营销，是有点儿寂寞。只是真正赚钱的人，谁不寂寞，谁不孤单？

8. 不断更新与风水相关的图片。图片必须接地气，真实，自然。

9. 养成穿道袍的习惯

10. 买罗盘

11. 买风水吉祥物

12. 买风水书籍

13. 一定要有自己的品牌关键词。一旦确定了，终身不换，从一而终。

14. 全身心迷恋一个人，改变命运只需要两三年。

15. 习惯性出书，习惯性出光盘。先养成翻录他人文字与视频的习惯，翻着翻着录着录着，很多感觉都出来了。

16. 办线下培训。

17. 办线上培训。

18. 条件成熟，加入易经协会。

19. 习惯性穿着道袍，习惯性拿着罗盘。

20. 坚待写风水笔记。

21. 学会开光。

22. 学会卖风水吉祥物。

23. 学会拜神。

24. 林子大了什么鸟都有。

25. 将呢称修改为团队＋呢称，谢谢，入乡随俗。

26. 每天习惯性工作16小时，周末该休息就休息。

27. 愿把自己的一生都交给风水。以风水养家糊口，以风水养精蓄锐。

28. 每天都坚持实战。

29. 请个护身符

30. 不养小鬼，少看阴宅。

31. 不喝酒，养成喝茶的习惯。捞山正儿八经地好茶

32. 少吃肉，多吃青菜。

33.Q空间都是正能量的图片与语言，与风水无关的图片与文字没有。有缘人一进我们QQ空间，就能感受到我们的热情与活力，厚重与充实。什么都是养出来的。我以养治天下，我以倦治天下。

34. 准备一百度网盘，存放各种各样的风水资料。积累的资料多了，看的多了，也就知道了人生是何等辉煌与落寞。绚烂之极归于平淡。

35. 申请一新浪微博做自媒体运营。

36.Q空间写自我介绍与风水收费标准。不懂的，直接向客服要模板若千个。

37. 养成每天刷说说，刷Q空间的习惯。

38. 遇到问题先百度，百度解决不了的，直接问老师。

39. 坚待每天引流。

40. 坚待每天帮50到100人算命，然后卖风水吉祥物或后端服务。

41. 风水教程或光盘

42. 做风水单页。

43. 家里设置风水工作室。有一定经济条件的朋友，开线下开实体店。线上赚钱，线下也赚钱。

44. 请财神爷。

45. 收集宗教音乐。将Q空间背景音乐设置为宗教类的音乐。浑厚、清纯。

46. 系统学习道医、养生、多读老庄。将内心养得恬淡自然。

47. 养成感恩的习惯。

48. 习惯性重复以上47个动作。天道酬勤，厚德载物。

赚钱笔记01

01. 为什么企业发展到一定程度就会被瓶颈困住？那就是因为老板每天只顾低头拉车，不抬头看路，一头扎在企业里，成了车间主任，那不是老板。老板要想变化，就一定是从思想上开始的。老板要砸碎过去的思想框架，不要每天都沉在企业里，而要走出来，打破原有的框架，外界的资源才能不断涌进。所以，“走出企业”是企业业绩暴涨，老板身心解放的第一步！

02. 如果你喜欢贪婪的话，遇到的永远都是陷阱。给VIP群兄台的建议：一个群一个项目，是最好的，关键问题是人的贪欲永无止境，你在推广泡妞群的过程中，成为泡妞达人，亦是一种收获。为什么总是不断地换项目，项目是养出来的，不是换出来的。

03. 收入低的，脑子笨，不承认不行。当然，永远也不要和他们聊精神层面的问题。如果一个人收入高，脑子绝对不会笨。收入低，只能关注生存问题，连生理问题都解决不了。

04. 你想做什么项目，心就放在那儿。不要胡思乱想，想多了，心迷意乱，就成傻逼了。

05. 能单纯一点儿就单纯一点儿，能勇敢一点儿，就勇敢一点儿。人生没有那么多重来。有个歌叫《有多少爱可以重来》，只是谁见过重来的爱，我见过的，都是《迟来的爱》。2014年过去了，你是屌丝，2015年了，继续当屌丝，这就是死循环。

06. 人一旦陷入死循环，就完蛋了。就会陷入万劫不复之地，祸及后代子孙。.

07. 2015年过去了，如果你还是吊儿郎当，天天吃了睡，睡了吃，对不起，还是踏踏实实上班去吧，上班最起码有饭吃。辞职了，想做网络，就养成6点起床，晚上11点睡觉的习惯。老师让干嘛就干嘛，把老师讲的每个知识点都落地，遇到不懂的问题，马上咨询，别心疼话费，谁有那么多时间陪你聊QQ呀？

08. 春节到了，马上就要回家了，如果你是屌丝，要坐火车或汽车。如果你是稍微赚点儿钱，就能自驾车或是坐飞机回去了。屌丝不会放弃任何一个机会证明自己是屈丝的，牛人从来没刻意表现过自己是牛人。他们眼中的常态，就是我们眼中的变态。

09. 如果你到了30岁还一事无成，你连堕落的机会都没有。你看看街上那些年过30岁的人，想抽什么烟都抽不到，男人抽烟，一盒烟低于 20 元，就说明你活在社会的边缘。社会就是这么现实，你浪漫，稀释掉的是时间，是金子一般的年华。

10. 没有钱，想跟白富美谈恋爱，扯淡去吧。没有钱，见了白富美，我们的自卑感马上就开始泛滥。泡妞是建立在自信的基础上，有钱就自信，没钱就自卑。毕竟现在是市场经济，现金为王。

11. 人生想富有，只衙要记住四个字就行了，推广＋成交。其余的事儿，都是浮一本。

12. 找老婆的核心不是你风度翩翩，甜言蜜语，是你每天稳定日赚500元。

你不相信出来试试，问那些年龄过25岁的女孩。只要你每天稳定在500到1000元的收入，找老婆就是轻轻松松，水到渠成的事儿。如果你月薪是5000到8000，无房无车，妞儿对你的要求就高了。也就是你越垃圾，人家对你的要求越高。

13. 2015年，没房没车没老婆的，只解决一个问题，什么问题都解决了，就是日赚500到1000元，可以解决老婆问题；日赚5000到1W，可以考虑养一个小三或小四的问题。

14. 女人是啥？人家跟着你有安全感，就越来越漂亮；跟着你没安全感，就老的很快。有钱人的老婆水灵，穷人的老婆沧桑。贫贱夫妻百事哀。

15. 对于群内想做鸭子的兄台的建议：不要考虑怎么样让别人包养自己，你要考虑一个问题：你能包养几个B。别人包养你，也只是泄欲的工具。也就是被人包养是很丢人的事儿，包养别人，才是有面子的事儿。

16. 每100个男人里面就会有两个男人断子绝孙，别说后代了，连基因的载体都没有了。物竞天择，适者生存。如果你不想断子绝孙的话，请先养好身体和日赚500元。

17. 也就是我们想赚钱，要养成总结，归纳的习惯，随时，随地，成就自己，然后再顺便成就别人。是我们有成就了，别人才跟我们混；而不是我们能说会道，大家就跟着我们跑。人都是很现实的。

18. 女性心理学是很奇怪的，有时候她们对自己的选择也莫名其妙，她们都是跟着感觉走的人。感觉对了，一生就幸福；感觉错了，一生就坎坎坷坷。她们的感觉是怎么炼成的？阅历＋家庭教育＋自身综合素质＋环境影响＋……

19. 大道无言，这种无言的智慧就是我们的感觉，我们说不出来，只是可以体验出来。道是什么？老子说：众妙之门，玄之又玄。人生是体验出来的，而不是看书看出来的。

20. 很多人一生都没见过世面，小时候天天就是爸爸妈妈，大了，老婆孩子热炕头，见个毛世面！别的不说，你连你那个小县城的世面你都没见过。小县城的每个领域都消费过吗？小县城牛逼的人和你有交集吗？如果没有，你就这个小县城的过客。有，说明自身还是有一定能量的。

21. 什么叫群互动？互动群就活，不动群就是死。水流淌才有生命力，群里有人聊天，才有灵气。有灵气，才有真龙出现。

22. 如何通过群互动赚钱？就是在群里当雷锋，谁有问题，不烧钱，不磕头，就马上帮他搞定。他问你图啥？你说我的项目稳定了，闲的蛋疼，就帮你了。如果你有问题的话，以后咨询我就行了，我解决不了，你可以找老大。

23. 你在群里帮100个人，这100个人就欣赏你，支待你；你在群里帮200人，这200人就欣赏你，支待你；当你在群里帮1000人，群里的老大地位就不保了。上善若水，真正的无私是自私。

24. 为什么你们不赚钱？心是死的，对什么都没有热情，慢慢就成僵尸了，僵尸只能赚冥币；不能赚人民币。我天天更新说说和日志，看起来是亏钱费时间，只是我还是赚钱了，赚的人气，赚的眼球，这就是所谓的经济效益。

25. 真正的项目，也许是在一本电子书里，也许就在某些人的QQ空间或微博里。某些项目到底买不买？跟着感觉走。我们智慧，我们就能找到自动赚钱；我们愚钝，就会吃一堑长一智。未经反省的人生都是荒废年华。

26. 做人要效法天地，像老天爷一样，比如滋养万物而不求回报。就说我们写软文，只分享干货，不求回报。日久，就会在不知不觉中整合了很多资源，获取了很多人脉。凡是任何动作都追求回报率的人都死了。凡是只奉献，不索取的人，都大富大贵了。

27. 现在我们成交个客户，就不敢接人家电话，人家找我们聊天，我们就烦了。这就是自己坑自己呀。如果我们伺候好了一个客户，他就会成为我们免费的推广员，到处帮我们做宣传。说我与某某老大吃饭了，对我特好，也没有让我买单，我走的时候，还把我送到车站，人家很有钱，还不装B。这就是老板为什么要低调，要热情的缘故。

28. 现在有些人日赚500就谁也看不起了，到处指点江山，激扬文字。这样的人，不出3年就落魄了。

29. 做人懂得感恩的人，更是具有杀伤力。感恩的杀伤力有多大？也就是别人帮我们了，我们持续对人家感恩，人家这一辈子就给你混了，他的资源，你没说想要，他就硬给你，不要还说你看不起他。做人有感恩之心，是成就大业的基础。凡是事业做不大，身边没朋友的人，都是无感恩之心。

30. 现在你回去，对人就说感恩的话，只念别人的好，慢慢你的负面信息就少了。你的负面信息多，说明你也老是埋怨人家，说人家的坏话。线上遇到自己的恩人发表说说或日志，马上第一时间点赞，送鲜花。他见到你，就感觉到温馨，浪漫，亲切……

31. 以后成功的人会更少，就是感恩的人少了。比如我们行到了某条说说或日志，内心有触动，最起码要点赞或是送个虚拟的鲜花，鼓励下他。人是鼓励出来的。

32. 很多问题你免费解决不了的根源是什么？就是平时不会花钱。如果你会花钱的话，就前面花一点儿钱，以后再遇到问题，就不需要花钱了。为什么？因为某些资源与渠道，你已了然于胸。

33. 2015年，自己每天干了啥，写在日志或说说上，就知道时间是怎么荒芜的，事业是怎么做出来的了。比如2015年，我的目标是成交300个客户，一单利润是300元，300单就是9万元。一年只思考这一个问题，也只解决这一个问题，心诚则灵。如果你想多了，徒劳伤神，一生吃粪。

34. 所以现在大家要养成一个习惯，每天直播自己干了啥，收获了啥。甚至买个录音笔，自己每天说了啥，晚上一听，马上就知道自己活在什么层次了。

35. 有些事儿想太多，反而没答案了。有时候我们想法多，是我们没啥实力，喜欢意淫。啥都没经历过，想啥都是臼想。先跟着感觉干起来，而不是闷在家里胡思乱想。

36. 有些话，我刚说完，有人就去做了。大道至简，落地生根。有人只是观望。如果某个问题，你三秒钟没主意，再思考3天3夜还是没主意。记住我的话，跟着感觉走，你的感觉只有第一秒是正确的，后面的感觉都是错误的。我做项目没啥战略，想到哪儿，打到哪儿。

37. 当你有经历了，说话就是出口成章；办事也是一针见血。如果没啥经历，说话会词不达意，办事会拖泥带水。自己到底想要啥，心里本来有答案，只是听了别人几场演讲，反而没梦想了，成了别人奴役的工具。

38. 2015年，你没老婆，没房子，没车子，这些问题都不要考虑。你只要解决一个问题，这些问题就马上解决了，就是做到日赚1000元。解决问题要找核心，核心问题解决不了，生活中遇到的每一个问题，都是天大的难题。如何做到日赚1000元，一天24小时想，一年四季干。边想边干，或是边干边想，成果自然显现。

39. 2015年，我只思考一个问题：怎么样释放更多的价值？价值到位了，比如招生了，融资了，都是随便的事儿。价值不到位，聊什么都是扯淡。人生就一个核心问题：释放价值，顺便赚钱。30岁赚不到100万，一生都不会插100个B。

40. 一个没想法，没野心的人。18岁与30岁的生活状态，包括精神状态没啥区别。我见过80岁的年轻人，也见过18岁的老人。很多小孩才18岁，天天就是抽烟，喝酒，玩游戏。不用行，到了30岁，他还是那个熊样，抽烟，喝酒，玩游戏。别人18岁怎么过的，我不懂，我只知道，我18岁就开始为梦想而奋斗了。

41. 如果每天你六点自然而然就醒了，在床上多睡一会儿就有罪恶感，说明你多少有点儿事业心。如果每天都睡到9点多。吃吃饭到10点了，和猪有啥区别？天道酬勤，脑子不好使，又不愿吃苦，更不愿吃亏，那么你就只能吃屎了。任何人，30岁前赚不到100万，就不能踏踏实实睡觉。

42. 加入VIP群，一个周了，还不知道该干嘛。那么这辈子你也不知道该干嘛。有人一进群，就知道自己该要啥，他不断索取，不断索取，结果啥都得到了。你不要让我主动你帮你，毕竟有20000多学员，你要主动靠近老大。这样才能得到更多的干货。

43. 再牛逼的女孩也抵不过我们这些流氓死皮赖脸地轰炸式硬泡。绳锯木断，水滴石穿。相信日积月累的力量。凡事不要脸，最后才有脸。

44. 人丑媳妇不漂亮就是犯罪，如果人丑媳妇也丑，这辈子就毁了。两个丑人呆在一起是破罐子破摔，一美一丑是资源互补，相互学习。两个人待在一起久了，就有夫妻相，如果老婆漂亮，我们也会变得优雅，从容。如果我们丑，老婆又丑，我们就会变成金山毒霸。

45. 所以我希望群里的每个兄台都要找漂亮的老婆，女孩越是漂亮，越是好追。越是很丑，越是难追。这个做项目一样，看起来有难度的项目都很简单；看起来简单点项目都很难。

46. 什么样的人做项目容易成功？人丑，老婆漂亮，他们在追老婆的过程中已经建立了强大的自信，这种自信适合任一领域。他们喜欢征服，喜欢挑战自己。群里的唐唐不帅，他的老婆就很漂亮。

47. 记住：想拥有什么，就建立什么样的数据库。比如想零成本谈恋爱，就加入同城俱乐部，只要你有钱，有魅力，就能免费谈一场浪漫的恋爱。反之，我们是屌丝，没钱没魅力，就只能加小姐兼职群，烧钱解决。数据库就是人生，人生就是数据库。

48. 是的，客服必须养美女，哪怕她屁毛不千，每天行到她也励志。女人是用来励志的，不是用来干活的。漂亮的女人励志，养心。丑点儿的女人，更励志。每天她看到你日赚5000或1万，就心痒痒了，然后被你俘虏。

赚钱笔记02

01. 老板如何赚钱?

1. 必须要有一个核心人物，能主导整个大方向；

2. 创业合伙人彼此熟悉了解，优势互补，风险分摊；

3. 创业者除了能将企业愿景与员工个人职业前景相结合，更要通过明确的绩效管理来维系公司运作。

对千团队激励和文化建设。老板的第一要义就是复制出像自己一样操心的人。如何让高管、员工像老板一样操心？答案就是让他们自己做“老板”。如何让他们视企业为自己的家呢？于东来的做法就是：

儿满足基层员工的基本物质需求，免去他们的后顾之忧，让他们能够体面生活，他们就不再把心思放在找工作上了，就会安心，这就是安心机制。

B、让一部分先富起来，把核心层变成小老板，其他人舍不得走，他们就不再把心思放在找工作上了，放在创业上了，就会安心，操心，这就是操心机制。

02. 赚钱必须解决的三个问题：选对行业（项目）、资金储备、团队建设。

03. 为什么我们团队的薪水非常高？

工资最高的时候成本最低。为什么这么说？

因为我们只考虑到会计成本，没有考虑到机会成本，没有考虑到人的成本。

在我们这儿上班的，第一年月薪在 1W 左右，第二年在 3W 左右，个别成绩优异者，月薪在10W左右。

我的计划在在3年内，让他们都成为百万富翁。他们是凭自己的能力赚钱，他们收入越高，我的赚钱越多。

04. 做互联网老大必须具备的几种素质：

一是超常的直觉及表达能力，能够敏锐地把握公司业务全貌，且用最浅显易懂的语言表述出来;

二是出众的为人之道，能够团结协作，激励员工努力向前；

三是卓越的思考能力。

四是卓有成效解决问题的能力。凡事坚持以结果为导向。善于寻找不同的观点。乐于成就他人。

05. 要了解一家公司的文化，最好的方式是接触它的人，尤其是高管，观察他们的一言一行，文化就写在他们身上。我们公司的文化：奋斗、远虑、节俭、感恩。

06. 老实人不会吃亏，坚持口碑，珍惜信用，危难之时自有天助。

07. 现在我是怎么赚钱的？第一，我搭建一个足够大的游戏平台，我把平台上的很多规则制定好。第二，这平台上的利润怎么来分配，我把利益分配好。这现在我只做这两件事儿。

08. 信心很重要，你想到什么事情一定要去做，而且千万要说到做到。如果第一次不成功，下次你再说什么都没有人信你了。养成说话算话的习惯，也是赚钱的核心秘密之一。越是简单到极致的东西，越是难以做到。

09. 公司的寿命平均不到3年，每天都有新公司成立，每天都有公司倒闭，而小公司抵御风险的能力更弱。如果小公司不做股权激励，没有经营团队与你共度难关，有可能您就活不到明天，而不是老板舍得舍不得分钱的问题，所以，小公司更应该做股权激励。股权激励，可以将不嫌弃工资低、有事业心的人凝聚在一起，为了美好的明天共同奋斗。其次，小公司做股改，可以使公司成长的更快。所以我们搭建好了平台，必须给兄弟姐妹们分钱。大舍大得，大开大合！

做人最高的境界是厚道，所以精明的最高境界也是厚道。细想一下就知道，李嘉诚总是让别人多赚两分，所以，每个人都知道和他合作会占便宜，就有更多的人愿意和他合作。现在推广我培训的兄弟姐妹们，我是将利润100%都让给他们了，我赚后端的钱。结果不到2年，我的团队人数破2W多人。大舍大得，大开大合。

赚钱笔记03

01. 做保本生意，甚至连钱都不用投资的生意。

02. 不做风险投资，不追求暴利。

03. 相信自己的直觉，不看调研报告。

04. 有很好的退出机制。

05. 只投教育领域与金融领域。

06. 我开公司赚钱后，马上又做一个学校。将公司的业务转移到学校，这样就能减少公司的支出，业务集中在一个点上。

07. 有些项目，我烧钱了，觉得不舒服，马上退出来。

08. 我只投资我熟悉的领域，不熟悉的领域，坚决不投。做项目也是这样，不熟悉的项目，坚决不做。

09. 加入某些有一定名气的投资圈，系统向那些比自己牛的人学习投资与理财，不断打造钱生钱系统。靠制度赚钱，靠系统赚钱。

10. 如果事业一直都处于低谷的话，更要耐心工作。

11. 有了想法立马就去做。

12. 持续赚钱，持续投资。相信自己的赚钱系统，相信自己的赚钱制度。与时俱进，只复制不创新。可适当杂交优化，颠覆式的创新，坚决不做。

13. 每天将所作所为都整理成文字。不断归纳、总结、反省、创新。

14. 在哪儿失败了，就在哪儿爬起来。

15. 投资的时间久了，收入开始水涨船高。这与我的聪明无关，与我交了多少学费，受了多少罪有关。

16. 现实生活中，不与任何人聊项目，聊投资。我希望大家在网络上关注我，不希望在地面上关注我。

17. 多赚钱，少花钱。我只在买书、考察业务时才花钱，平时我是不花钱的。

18. 养成外包的习惯。有些事儿，不管我擅长不擅长，只要我做了，浪费时间或是回报率不高，我都是习惯性外包出去。一开始外包，我找不到合适的人选。时间久了，吃的亏多了，我就找到感觉了。做事越来越顺风顺水。

19. 一开始我工作是为了赚钱，到了后期，就是一种单纯地精神享受了。干体力活儿累，做精神上的活儿不累。

20. 疯狂迷恋投资。所有与投资有关的书籍，我能买的都买了。买来后，就开始系统学习，学一招用一招，招招落地。

21. 24小时投资，24小时充电。

22. 投资是为了赚钱，赚钱是为了投资。做投资人、做资本家。

23. 做自己喜欢的事儿赚小钱，做自己该做的事儿，赚大钱。

24. 赚钱就是帮人解决问题。我们帮人解决的问题越多，我们的收入就越高。

25. 公司必须有贫富差距，没有贫富差距，大家干活都没动力。以前吃大锅饭，都吃不饱。后来搞承包制，个人干个人的，都有了剩余财富。

26. 公司必须有一套文化机制。没有文化的公司，早晚会在市场上消失。

27. 我们把项目当父母养不大，把项目当小孩才能养大。

28. 有些问题，解决不了再咨询老大

连想都不想，悟性通道就直接会被堵塞。人一旦没了独立思考的能力，脑袋与尿壶有啥区别?

29. 将公司打造成宗教。宗教就是直接经营人的精神层面。当所有的人干活都有神圣感时，工作效率就会非常高。

30. 我做项目是目中无人。我每天都将心放在项目上，放在事业上，不知不觉，事业越来越大，收入越来越高。真正赚钱的人都是简单的，他们简单到眼里只有项目，只有流歌，只有成交率。

31. 兄弟姐妹们认同我们了，就会听我们的话。目前，我们落地式培训学员出单率是100%。他们为什么赚钱？就是简单，听话，执行。人一简单，赚钱就快了。人一复杂，赚钱就慢了。所有收入高的人，都是简单的人。

32. 有些秘密，如果说出来对大家都没利，那就不说了；如果说出来了，对大家有好处，那么就开诚布公。有多少财富，就有多少秘密。赚钱就是信息差。但并不是所有的信息差都能变成真金白银。

33. 抱怨员工没杀伤力，是你没霸气。我们的精神状态就是员工的精神状态。

34. 我很少表扬员工。我觉得随便表扬员工是一件很危险的事儿，他误以为自己已变得很优秀，然后我们再让他上进，他就没动力了。将他们的野性激发出来，然后又不断打压，凡是能在打压之下，依然紧握刀锋，继续死磕的兄弟姐妹们，此生定成大业。

35. 为什么我要疯狂赚钱？贫贱夫妻百事哀。每天为衣食住行操心的人，其实最可怜。

36. 啥是孝敬父母？别人一说你的名字，父母都骄傲，自豪。而不是叹息流泪。

37. 因为我们说话，喜欢用不确定的语言，所以我们身边的垃圾流量特别多。

38. 为什么我们做项目不成功？就是我们没有为项目献身的精神。如果为了项目，我们能把命豁出来，我相信我们做任何事儿，成功率都是100%。在我的生命当中，压根就没有90%, 做任何事儿，我都是投入100%的时间与精力。要么不做，要么做绝。

39. 相信身边的人，什么事儿都放手让他们去做，他们的积极性就会变得非常高。我从小就迷恋一句话：给别人机会就是给自己机会。

40. 为什么我要出类拔萃？看了太多伟人自传，压根就不想平平淡淡地活着。选

择即命运。我们想过什么样的生活，就沿着什么样的轨道往前走。走着走着就孤独了，孤独着孤独着就出类拔萃了。

41. 如何才能变得有种一点儿？做会议营销、爬山冲浪，跑酷，挑战各种各样的极限运动。

42. 赚钱，我们变得主动点儿，收入就高点儿；如果老是被动，能养活自己就不错了。

43. 赚钱必须有以下几种能力：随时随地领导人、随时随地做营销、随时随地做演讲。

44. 无论做任何事儿，我都是全力以赴。我不努力，下面的兄弟姐妹们咋跟着努力？干事业，我们把命扔出去了，下面的兄弟姐妹们才会豁出命来干。老板的精神状态就是大家的精神状态。以前是这样，以后还是这样。无需纠结，格式化良心，继续往前走。

45. 想成为什么样的人，我就和什么样的人泡在一起。没我优秀的人，分而用之，比我优秀的人，粘贴复制，杂交优化。我眼里没竞争对手，只有合作伙伴，只有老师。

46. 活在当下。当下事儿当下解决。老师讲什么，说什么都不用记。就看自己能悟出来多少东西，就用多少东西。我们记住的东西注定会忘，我们悟出来的东西，一辈子都不会忘。我修道五六年了，终于开窍了。以前，我是做项目时想着日B，日B时想着做项目，一直都纠结着行走江湖。现在我是做项目时，就是做项目；日B时，就是日B。

47. 赚钱不是我们自己多能干，而是有多少能干的人愿跟着我们混，有多少人愿跟我们合作，有多少人愿跟着我们往前跑，有多少人将我们当神一样供着。真正的有钱人，是天下所有老百姓的财神爷。

我对线下风水群学员提出的建议01

01. 将风水所有的收费标准都以图片的形式更新在QQ空间。

02. 将所有风水吉祥物的图片都更新在自己的QQ空间（注意分门别类）。

03. 每天直播自己的线上实战图片、线下实战图片。图片必须真实、接地气。

04. 自己做客服。养客服做流量。做客服的永远在做客服，做流量的永远在做流量。

04. 刚学风水就要开店。风水博大精深。系统学习20年，就再也没勇气开店了。当下学习，当下开店。将店当小孩养着。不考虑是否盈利，先落地，找找实战的感觉再说。在实战中学习，而不是在学习中实战。学一招用一招，招招落地。赚钱就是胆大心细脸皮厚，格式化良心继续往前走。人间正道是沧桑，一将功成万骨枯。出来混的，早晚要还。静对溪山忆酒樽。道法自然，积德行善。

05. 只研究贴吧、Q群与论坛这3个平台就行了。每天习惯性收集各种各样的风水成交话术，每天习惯性收集各种各样的成功案例，每天习惯性对客户有求必应。想免费测的，就给他免费测。测准了，卖给他风水吉祥物或后端的服务。总而言之，养成从客户兜里掏钱的习惯。我们养成掏的习惯，客户就会养成给的习惯。

06. 每天习惯性发2000贴，每天习惯性加群. 每天习惯性做风水公益讲座，每天习惯性做电子书，到处免费送，每天习惯性到各种各样的贴吧、论坛去免费帮人算命测字，有求必应。赚不到钱赚人气，有了人气，和气生财，赚钱就是稀松平常的事儿。吃亏是福，大舍大得，大开大合。

07. 收集各种各样的大师讲座，每天习惯性听两到三个小时。赚钱了，就投资风水吉祥物，就投资风水课程，就投资线下实体店，我们不可能一直活跃在线上，40岁时，我们就只能靠地面的生意来养家糊口了。做人有时目光短浅，有时目光高远，具体问题具体分析。

08. 每天习惯性写5000到10000字的风水软文，在1000个论坛同步连载；每天习惯性穿着道袍在熙熙攘攘的人群中走来走去。啥时候穿着道袍在人群中溜达也无疏离感了，才说明我们刚刚上道。人一上道，赚钱就快了！

09. 养财神，养道袍，养罗盘，养风水吉祥物、养风水堂、养客户、养花花草草、养天地万物。知行合一，道法 自然。达则兼治天下，穷则独善其身。靠风水来滋润身心、滋润灵魂。生是风水的人，死是风水的鬼。苍苍茫茫在何处，春草茫茫墓亦无。

10. 赚小钱靠执行力，靠体力；赚大钱是靠体力、脑力、灵魂、意念。每天习惯性冥想、习惯性意淫、习惯性喝茶、喝好茶。每天喝臼开水，工作10个小时就累了。每天坚持喝好茶，工作20个小时都不累。如果经济条件可以，就买一套上好的茶具，上好的音响，边喝茶、边听音乐，只听古筝或钢琴。不知不觉，心就养得恬淡、自然。风轻云淡。

我对线下风水群学员提出的建议02

01. 养成做演讲的习惯。比如每天习惯性在线上做公益风水培训，听的人多了，自然有人买单。yy上有很多千这行的，大家先积累十几个看看。看多了，自然就知道怎么玩了。没吃过猪肉，还没见过猪跑？读书破万卷下笔如有神。做风水演讲也是这样。听的多了，看的多了，讲的多了，很多感觉，就自然而然地出来了。

02. 有个朋友是学风水的。当天学习，当天开店，天天在线下做公益演讲，他白，来听课的人更白。他晚上悄悄学习，白天大大方方地讲课。 一开始是十几个人听，后来是五六个人听，再后来七八十个人听。慢慢认识他的人多了，找他做服务的人也多了，他想不赚钱都难。赚钱就是先释放价值，释放的价值多了，围观的人多了。有了人气，有了实力，还怕没钱赚？

03. 学会了风水这么赚钱？卖培训，卖服务，做加盟。很多达官贵人都是迷恋风水的，我们将风水玩到极致了，就会不知不觉踏进上流社会。什么样的圈子吸引什么样的人，我们凭真本事踏进上流社会，天天与达官贵人厮混在一起，不知不觉我们成了名门望族。学风水绝对不能安于现状，要苟日新，日日新，又日新。将简单的招数玩到极致，想不赚钱都难。

04. 学风水，先从测八字、看面相、起名改名入手，随后再切入真正意义上的风水。包括寻龙点穴、看阳宅、奇门遁甲、推背图、沈氏玄空学。这些都是易学难精。至于测八字、看面相、起名改名都是非常好学，多练自然能出神入化。中国算命大师很多，风水大师很少。全国真正精通沈氏玄空学的人寥寥无几，更不用谈所谓的周易了。周易这本书，在某种程度上来说，只有那些最简单，最单纯的人才能看懂，也就是想看懂这本书必须有一颗赤子之心。舟中自信娄师德，海上谁知鲁仲连。初谓悠扬真贼舰，后闻欸乃是渔船。人生漂泊多磨折，何日山林清昼眠。道法自然，大道至简。

05. 多买各种各样的风水资料，只是所有的风水资料都要带图解二字。多读各种各样的风水小故事，甚至多看各种各样的鬼电影（看的鬼电影多了，自然知道什么叫怨气，怨气怎么化解，自然就知道答案了）。

06. 养成采集风水吉祥物的习惯，多多益善。产品是我们先拿货才能卖出去，而不是卖出去了再拿货。没有压力就没有动力。老是测试各种各样的项目，测试的时间久了，就会养成走捷径的习惯。人一走捷径，就直接 自我毁灭。风水吉祥物拿货

07. 少想多干。养成干的习惯，就会成为实干家；养成想的习惯，就会成为幻想家。现在我看到很多人喜欢胡思乱想，结果一事无成。还有很多人，喜欢干，遇到困难就琢磨怎么解决，结果他们都吃肉了。真正的网赚高手都是手天天放在键盘上，而不是天天按着鼠标晃来晃去。所以大家参加我们的落地式培训：手一直用鼠标点来点去，说明刚开窍；手一直放在键盘上，说明在做客服，已找到感觉，灵魂出窍，上正道了。

08. 赚钱是一辈子的事儿。学风水也是一辈子的事儿。赚钱最简单的方式就是天天练，学风水最简单的方法也是天天练。养成用风水赚钱的习惯。在任何一地儿，都能风生水起。风沙四起云沈沈，简单执行是神仙。赚钱就是每天做最简单的事儿，说最简单的话，吃最简单的饭菜，与最简单的人推心置腹。

09. 迷恋上一个风水大师，全身心复制他。学习的最高境界就是迷信。

10. 做风水需要很高的文化修养吗？不，只要懂人性，会做人即可。真正的风水大师说话都很简单。说话就带口诀的，不是傻逼就是忽悠。开始做风水，可以带口诀，可以带引子，只是有天学精了，学透彻了，一聊风水全是大白话。一个事儿，我们到底琢磨透没有怎么看？就看我们能不能用最白、最接地气的语言说出来。凡是我们能理解、能消化的东西，都是我们已学精已学透的东西；反之，请继续吃屎。

11. 风水不是迷信，是一种科学。文革时破四旧，风水遭到了毁灭性的摧残。现在某些达官贵人、包括一些商人，甚至日常老百姓还是非常迷恋风水的。风水一直存在，生生不息，绵绵不绝，说明它在民间一直都有生命力。我本人就非常迷恋风水。现在还有一些大学开设了风水课程。街头上，算命的，基本都是忽悠，也就是典型的小阿宝。推荐一本普及风水算命的小故事《我是算命先生》。这本书写得是有点儿扯淡，只是真正有智慧的人，还是看到了很多别人看不到的风景。处处留心皆学问，人情练达即文章。

12. 我不知道，我是怎么成为风水大师的。我不过是看了几百本风水小说，几百部风水类的电影而已。偶尔，我手痒痒，会在某些论坛写点儿鬼故事玩。看的多了，写的多了，算的多了，忽悠的次数多了。不知不觉爱上了风水，不知不觉财富自由了。

13. 在我一开始学风水时，我就习惯性请罗盘，习惯性穿道袍，习惯性看风水电影，习惯性看风水资料，习惯性在N多群里免费帮人测字算命。我做任何事儿，都没觉得难。偶尔遇到一点儿困难，我就笑笑，然后又习惯性一脚踏上去了。

14. 看完电影《叶问》，我习惯性买了木人桩、习惯性买了咏春拳谱，习惯性每天练习一到两个小时。我是喜欢一个人，就会直接迷恋他，复制他。看完李小龙的电影，我习惯性买了双节棍，习惯性买了运动服，习惯性买了李小龙所有的教程。我是喜欢什么，就去做了。很多人都说我太冲动了，只是过于理性的人，谁又曾能吃到肉？我不想活一千年或一万年，能快活一天，就快活一天吧。我想做风水培训，就去做了。什么事儿，都是先干起来再说。干着干着就有感觉了，想那么多干什么。来，喝!

15. 每个阶段，都有我迷恋的人。以前，我迷恋过李居明。只是有天我看了他所有的光盘与资料，我说我也出套光盘，也出几本书玩玩吧。我从来都没感觉到自己比任何人差。颠覆不了就复制，复制不了就超越，超越不了就合作，合作不了就打压，打压不了就做自残式修炼。人必须有种：习惯性紧握刀锋、习惯性自残式修炼。我喜欢浑身燃烧的感觉。

16. 赚钱就是胆子大一点儿再大一点儿，赚钱就是做自己没把握的事儿。那么多学员，我也不知道谁先开店，谁先赚到1000W或2000W。我只记得： 35岁时，我能身价过亿的。若干年前，我已赚到了人生当中的第一个100W，随后又是300W。不想那么多，想干就干，想唱就唱。吼吼吼！ ……

会员须知

会员须知

01. 遇到问题，直接给联系华夏私人微信824428666, 97658883加Q136210411,客服就会发给大家。

02. 每次老大讲课， 一定要做笔记。这样就不用反复听录音了，有时需要温习，直接看自己的笔记就行了。

03. 做项目疲倦了，就出来走一走，看一看，透透气。不要疯狂死磕，劳逸结合才是硬道理。

04. 群里大家咨询的问题，我们客服到了晚上，都会整理成文字，上传群共享。总而言之，遇到问题就打电话，不要聊QQ。

05. 每天做了啥，都简单整理成文字。日知其所亡，日知其所知。相信日积月累的力量。绳锯木断，水滴石穿。

06. 做任何事儿都要慢慢来，不缓不急。小孩是养大的，流量也是养大的。心急吃不了热豆腐。

07. 做任何事儿，都不承诺。做好了，直接说结果。对方满意就买单，不满意不买单。

08. 不是所有的客户，我们都桴重他。凡是不尊重我们的，我们就不用搭理他了，也不说狠话，继续低头干活。

09. 养成感恩的习惯，别人帮我们了，我们帮不了别人，就多说人家的好话。疯狂说人家的好话，就是自己给自己打广告。

10. 养成帮助别人的习惯。只是帮人也看对象，有乞丐思维的，不用搭理他们。帮人别求回报，谁求回报，谁就受伤。

11. 自己决定的事儿，就咬着牙坚持下去。别人说什么，随便听听，走到最后，才算是英雄。

12. 对人稍微宽容点儿，也许带来的只是伤害；对人苛刻点儿，也许别人就会对你稍微友善点儿。太友善是一种病。

13. 买来的资料或是软件，都是用来充电或赚钱的，永远不要让它们闲置。如果自己没用，那么就送给别人。江山是分出来的，财富是送礼送出来的。大舍大得，大开大合。

14. 养成每天阅读与写作的习惯。每年阅读量在1000W, 写作量在100W。读书使人快乐，写作使人寂寞。寂寞会让你更快乐。

15. 必须拥有独立的阅读环境，独立的办公环境。工作就是工作，生活就是生活。

16. 月收入过万了，就养个客服。执行力的活交给客服，自己直接负责战略就行了。

17. 多出去走走，每年都去五六个陌生的城市玩玩，比如吃吃那儿的美食，看看那儿的美女。痛并快乐着。

18. 不要总是过一种周而复始，没有味道的生活。要听从内心的感觉，知道自己真正需要什么，然后就豁出命来追求。

19. 孝敬父母，疼爱老婆与小孩。家和万事兴。

20. 有些事儿，没有做成，就不要说出来。成了，不用说，大家都知道。

21. 不要压抑自己，该释放时，就要释放。所有的快感都是来源于压抑。解放本性的核心就是先解决生理问题，其次才是解决思想问题。

22. 疲倦了，就找朋友聚一聚，聊一聊。心态平和，才能收入多多。

23每个月都要禁言三天。我们有时候不说话，反而比说话更有杀伤力。

24. 知行合一，落实生根。

又及:

⑴ .全职做，每个月都能抽出时间学习线上或线下的课程，有上进心，有死磕精神，有感恩之心，全身心投入项目。

⑵ .遇到问题，直接联系老大微信：824428666,97658883

⑶ .老师讲个项目，大家落地一个项 目。

⑷ .赚钱了，有感恩之心；未赚钱，有知耻之心，百折不挠之心，反省之心。

⑸ .关注微信公众号：偏门圈

⑹ .每天坚持写日志或说说，总结自己的得与失。

⑺ .每一个月都能出来见见世面，与老师聚聚或是与其它老大聚聚。

⑻ .只积累正能晕，少积累怨气。什么样的人，养什么样的气。

⑼ .专注于社群营销，专注于数据库营销，专注于软文营销。

(10). 坚待烧钱；坚待送礼；坚待吹牛逼；坚待听老师或是其它大佬的课程。

(11) .每个月读一本 自己喜欢的书，每个月写 30 万的日志或说说。

(12) .月收入过万，必须养个客服。没有时间腾出思考，就会一辈子做苦力。

(13) .话费每个月控制在300元＋；

(14) .积累同行数据库，研究同行，复制同行，超越同行。

(15) .具有死磕精神，具有殉道者精神。能耐得住寂寞，守得住繁华。

(16) .认可曾国藩文化，认可主守仁理念，热爱毛泽东思想。

(17) .不碰擦边项目，盗亦有道。

……

收获：社群营销操作的全部流程，信用卡相关知识，小额贷款相关知识，对人性的深层次了解，能积累很多人脉与资源。财务自由＋人生自由……

为什么我轻轻松松年赚百万？

为什么我轻轻松松年赚百万？

01. 什么钱该赚，什么钱不该赚，心里必须有答案。很多人就是什么钱该赚，什么钱不该赚，心里没底才一事无成。

02. 什么时候该送礼，什么时候该烧钱。早一点儿，晚一点儿都不行。

03. 任何人请我吃饭，我都是主动买单。我从来不给人买单机会，如果别人提前买单了，我都会豁出命来帮他，觉得他懂事，值得交往。可惜这样的人不多。为什么有人一辈子都是小弟，就是他一直免费吃老大的饭；为什么有人前几天是小弟，过几天就变成老大了？就是他从来不给老大买单的机会。老大就开始慢慢扶持他了。过人之处，必有过人之慧。

4. 永远别向合作伙伴借钱。

5. 永远别贪图小便宜，永远别耍小聪明，永远别偷奸耍滑。事业的高度，就是人品的高度。学会了做人，也就学会了做事儿。

06. 跟谁混，就替谁说话，良心与道义并不重要。很多人连这点儿基本的常识都搞不括，所以一生碌碌无为。

07. 不赚眼前的钱，只赚后端的钱。前半生享福不叫享福，后半生享福才叫享福，笑到最后才是爷!

08. 不打探啥事儿。该知道的事儿，我们自然知道；不该知道的事儿，我们就不用打探了。

09. 只学习对方的优点，直接蒙蔽对方的缺点。

10. 什么事儿，熬过去90天都风轻云淡。能用钱解决的事儿，就用钱解决好了，钱是工具，不是爹娘。

11. 永远都比竞争对手强一点儿，再强一点儿。凡是豁出命来，智慧自然显现。

12. 互联网时代，凡是躲在角落不愿出来的人都混不大。人是混大了才躲进来，而不是还没混出来，就隐身了。

13. 别人背后的逻辑，一定要挖掘出玄机。

14. 对于学员，说实在话，能刺痛他们就刺痛他们；对于客户，说老板该说的话，能让他们买单就让他们买单。

15. 遇到机会，就抓住它，是否赚钱，并不重要。重要的是能在这次机会中学到什么东西。

16. 任何一件事儿，都要反复模拟训练几千遍。绳锯木断，水滴石穿。相信量与质的转换。

17. 送礼要么送的很大方，要么送的很有智慧。中规中矩，重叠度太大，就没杀伤力。

18. 物以类聚人以群分。如果周围的人都比我差，我就立马跳出这个圈子了。物竞天择，适者生存。

19. 胆大，心细，脸皮厚。做人是同心圆，身边都是精确流量。

20. 钱不是用来存的，钱是用来花的，用来投资的。凡是存钱的都是傻B，凡是钱越花越多的才是智者。

21. 绚烂之极归于平淡。凡是自己没体验过的事儿，都要一一体验。生活阅历少，能看懂的风景就少。

22. 赚钱与年龄无关。多研究年收入在5000W以上的同行，不能老盯着网赚圈。2016年与网赚圈说88。

23. 反复在梦中模拟自己真正想要的生活。相信吸引力的法则，相信磁场的力晕。

24. 坚持阅读与写作，坚持分钱策略，坚持烧钱的艺术，坚持请客的艺术。

25. 与人合作，先谈钱，谈风险，然后再谈合作。

26. 送给别人什么，没必要说出来。如果对方打电话有回应了，就是有效果，无回应，就继续烧钱吧。

网赚心得

01. 出来混，一定要拜个老大，独来独往，死的面大。为什么我喜欢交保护费？我任性。捅出来了蒌子，自己解决，太麻烦。直接交给老大，几分钟就搞定了。该花的钱不能省。

02. 最牛逼的赚钱模式都是在同行那儿。与同行最核心的骨干成为朋友，我们距离成功也就不远了。

03. 众生无相。你想成为谁就成为谁。选对圈子找对人，死磕三年足矣。

04. 思想天马行空，讲课挥挥洒洒，指点江山，激扬文字。何以超然？忘掉世界，做自己。

05. 做了那么多年的培训，我一直都是很真诚地骗人。骗三天，是忽悠；骗三年，是大师。人生如戏，戏如人生。

6. 有多少人骂我，就有多少人嫉妒我。每当有人嫉妒我，我就会忍不住喝几杯。

7. 公众号：偏门圈
感觉到有价值再说买单，没价值就算了。

08. 我什么时候最开心，就是收了学员的锦旗或是祝福短信。什么苹果手机了，什么名烟名酒了，我没啥兴趣。

09. 有人问我怎么赚钱？我说粘贴复制聊QQ； 有人问我怎么赚大钱？我说烧钱送礼吹牛逼。

10. 什么项目最赚钱？就是大家都不看好的项目，或是想做不敢做的项目才赚钱。

11. 我在培训界的名声好不好并不重要，我开心才重要。我不是所有的策略都是为了赚钱，有些策略是为了开心。傻逼们不懂。

12. 凡是喜欢骂我的人，都是天天悄悄关注我，对我除了嫉妒还是嫉妒的人。我喜欢活在别人的嫉妒当中。小时候有人嫉妒我，我学习好嘛，高考考了598分；大了，还是有人嫉妒我，我赚钱嘛。 一年 300W 轻轻松松 。

13. 用钱买别人的经验就是最佳投资，现在我觉得用钱把人给买过来，然后洗脑，让他跟我千才算是最佳投资。

14. 一个团队的精神状态是好是坏，就看老大的精神状态了，我每天死磕 16 小时，我就是大家的榜样。10年前是，10年后还是。

15. 你的信念值钱，你才值钱。如果你的信念不值钱，怎么混，都不会赚到钱。是心里先有钱，然后口袋才有钱。

16. 很多人都说我坏，我出去有多少朋友围着我转。说我实在，厚道，嘴狠，心软。你老说自己善良，出去都没人屈你，怎么解释？傻逼。

17. 客户来我这儿买单了，我说你用好了，给我介绍客户过来，我返你300元钱。能发展一个业务员，就发展一个业务员。单纯发展客户，赚钱太慢了。

18. 很多时候，我也是看员工的脸色说话。都是出来混的。先对身边的人好，再说对外面的人好。家和万事兴。

19. 想成为行业老大，先把市场搞乱。乱世出英雄，和平年代出文人。我不适合当文人。适合当反面教材。

20. 有些人看谁都是骗子，结果他出来混，又被骗了。

21. 做网赚，垃圾师傅给项目，牛逼师傅给思维。傻逼死磕项目，牛人伺候师傅，让师傅给他干活，当他赚钱的工具。

22. 我们成功了，孩子也就成功了。老师成功了，学员也就成功了。榜样的力量是无穷的!

23. 真正会送礼的人，从来不给人聊应该怎么送礼，因为那是他成功的秘诀。成功秘诀有两种：一种是大众喜欢听的，一种是大众不喜欢听，成功者也不愿讲的。为什么小莉对我特别好，寒虚问暖的，不是我研究了泡妞秘籍，是我是在某公园看到她与我们的班主任拉拉扯扯。

24. 朋友多了路好走，关键问题是：你的朋友都无路可走，所以你只能继续迷茫。朋友不在多，而在精。物以类聚人以群分。自己是傻逼，身边的人，也只能当傻逼。你迷茫，是你整个圈子里的人都迷茫！！！

25. 为什么我死磕易经3个月，就能与很多大师谈笑风生，就是我学一点儿就到处吹牛逼，越吹劲头越大，劲头越大，学习的越快。结果超越大师了。

26. 怎么样做数据库？我的数据库，还是我的数据库，别人的数据库，还是我的数据库。

27. 小白不学习，天天死磕教程，结果修炼成傻逼了。学习是走出来学。多读几卷书，多行几段路，很多心结都被打开了。

28. 员工轻松，老板就累；老板轻松，员工累。老板与员工都轻松，企业完蛋。

29. 项目做不大，是你天天坚持死磕。有天走出来，遇到对的人，一席话令你开窍，回去调整战略，一年多赚几百万。

30. 我的老师不是教程，不是光盘，是同行。我研究透了同行，也就等于知道了整个行业的赚钱秘籍。知彼知己百战不殆。道法自然，大道至简。

31. 你身边没有朋友，你那么枢，谁愿和你做朋友？人越大方，朋友就越多。贪图小便宜的人多了，我的赚钱工具也就多了。哈哈……

32. 你能为学员提供多大的价值，你就能赚多少钱，做多大的事儿。

33. 你和别人较劲，别人也和你较劲。别人和我较劲，我不搭理他。我是XP，可以兼容任何系统。偶尔出来杀毒，也是悄悄滴千。

34. 从小自律性强的人，大了，都成了很恐怖的社会精英。三岁看老，以前是，现在也是。

2015年奋斗目标

01. 收入高点儿，要求不算太高，年赚千万就行了C1000W)。

02. 发展50个分公司，只接受代理与在线股东申请，其他人申请，无效。

03. 盖个学校，占地20亩，预计一年才能完工。

04. 办公地点由原来的写字楼，转移到高档小区，商住两用，大家三个月下一次楼，死磕式修炼。

05. 2015年只做一次面授，再也不搞了，专注千做社区营销与资源整合。

06. 学校地点由菏泽曹县转移到青岛，那儿的正能量多点儿，美女也多点儿，大家来了也有激情。

07. 死磕式，疯狂式研究风水，近乎自残式的学习，才能领悟道之精髓。凡事以苦为乐。

08. 每天读一本书，写100条说说（坚持原创）或一篇日志，什么都是逼出来的。潜能是逼出来的，不是天生的。

09. 系统学习运营团队，学一招，用一招，招招落地。大道至简，落地生根。

10. 一群一项目，讲课系统化，讲完，整理出笔记，还有教程，先让大家做项目，然后再聊所谓的思维与扯淡，赚钱才是硬道理。

11. 以前买的书，凡是没看的，都看完它，且做笔记，不动笔墨不看书。

12. 一年回家一次（春节）。

13. 股份扔出去30%，我控股70%即可。继续吸纳新的股东，投资金额100万起，必须懂互联网，必须服从团队管理，只投钱，不干活的，坚决不要。

14. 不是暴利产品，连碰都不碰。

15. 主要做线上的项目，锁定一个点，死磕，不成功便成仁，以殉道者的精神做项目，而不是以试一试，玩一玩的心态做项目。

16. 删除有负能量的朋友，私人QQ好友保持在10人即可。人脉不是维持出来的，是我们自身有了高度，吸引过来的。

17. 每个月存钱20万，就当养老了。

18. 孩子的户口转到青岛。

19. 整合全国的手机靓号，90%的利润留给学员。

20. 挖掘更多的暴利项目，释放给兄弟姐们，利润100%都留给他们。牺牲小我，成就大家，大舍大得，大开大合。

21. 对自己再残忍点儿，对自己再再残忍一点儿，以苦行僧的心态做项目，心系一处，守口如瓶。求道求仁求永生。

22. 曾国藩所有的书都看了，《史记》、《资治通鉴》看100遍，多少都得懂点儿国学。腹有诗书气自华。

23. 不再参加任何毫无意义的聚会。少喝酒，多喝水，多喝茶。健康第一。

24. 每天坚持在室内锻炼身体，沙袋，木人桩，跑步机都已购买，沙袋每天击打1000次，木人桩500次，跑步1小时，现在我体重是145斤，必须恢复到120斤。我本来就难看，再胖点儿，就更难看了。健康第一。

25. 坚待为宝宝每天写赚钱笔记，读书笔记，写作笔记，希望孩子识字后，看到我写的东西，多少有点儿启发。

26. 养成打造系统的习惯，养成用大脑的习惯，养成积累渠道的习惯。

27. 每天必须都得写反省笔记，每天我的心得与体会，我都会贴在Q空间，大家为我做个见证。

28. 每天早晨只要睁眼了，就起床奋斗。

29. 不看电影，不看电视剧，不参加无意义的聊天，不Q聊，不玩微信，一切都有客服打理，我醉心于战略制定与项目挖掘。

30. 以读书为乐；以锻炼身体为乐；以赚钱为乐；以经营精神为乐；以经营团队为乐。

24小时推广，24小时收钱！

我赚钱的核心秘诀是什么？

24小时推广，24小时收钱。

大道至简，道法自然。

我原本就是商人，商人是无利不起早，无利不贪。

我是在该贪婪时贪婪，该收敛时收敛。

很多时候，我承认自己没脑子，承认自己只要靠傻傻的执行力才能混碗饭吃。

聚焦到极致，看到很多别人看不到的秘密。

24小时，像机器一样，推广自己的业务，每天有 100 到 200 人加我们的Q或微信。

有人是直接付款，有人是观望了半年或三年才付款。

多长时间付款，都无所谓，数据库为王，有了数据库，就有源源不断地现金流。

有钱了，我可以买车买房，我可以喝纯粹的扎啤，我可以睡全国各地的小女孩。

无关良心与道义，痛痛快快，畅快淋漓，绚烂之极归于平淡。

我没绚烂过，能甘千平淡？

任何甘于平淡的人都是穷鬼，都是没见过繁华场面，没体验过各种各样的高端消费!

我见识过岛城的繁华，　一 辈子都不甘心在老家呆着。

有些人来岛城打工了，只是生活在郊区，吃垃圾饭，睡垃圾床。

他是来过岛城，只是真了解这个城市吗？

如果真想了解这个城市，什么都体验一下，什么都尝试一下，才知道为什么有人紧握刀锋，死磕到底，也不想回到安逸的家乡，过所谓的平淡生活!

我在老家生活平淡吗？

还是一如既往地奋斗，还是一如既往地疯狂迷恋钱。

未来我要回到青岛，我会变本加厉地猛干。赚钱了就去吃肉，就去睡各种各样的女孩。

如果赚不到钱，我死不眠目。

我是天生的商人，我是天生的战士。

我一 辈子都在燃烧，我一 辈子都会死磕！

我活着的全部意义就是赚钱，我活着的全部意义就是享受生活!

既然我来到这个世界上了，如果我不能轰轰烈烈地活，我宁愿轰轰烈烈地死!

短暂的一生，总要做一件能温暖自己老年生活的事儿！

在形形色色的行业当中，我选择了赚钱。

我的目标是每天稳定在10W+的收入，如果做不到，死不眼目!

我不管别人怎么看我，因为我从来不看别人!

现在我的收入每天不是5000就是几万，始终都不能稳定在10W。

有人说知足常乐，有人说贪得无厌，有人说差不多就行了!

我讨厌这种噪音!

我的理念就是说大气的话，做大气的事儿。

现在我不但要做企业家，还要做投资家，还要做花花公子！

现在我的赚钱策略非常简单：

01. 24小时推广，24小时收钱。

02. 谁赚钱就复制谁，全身心迷恋那些比我优秀的人，学习的最高境界就是迷信!

03. 我的目标是日赚10W, 而且是稳定性日赚10W。如果达不到这个目标，我死不瞑目!

现在兄弟姐妹们看了我的这篇文章，有无勇气留下自己的毒誓，给自己一个血淋淋的承诺!

VIP学员通知

1. 不要心急，适应环境，我们的思想觉悟与执行力决定了赚钱速度的快慢，不要试图在一个月或几天的时间就达到日赚 5000 或 10000，在做项目的过程中应该采取自残式修炼，以殉道者的精神做营销，咬定青山不放松，十年磨一剑。

2. 做营销分为两个阶段。

第一个阶段是保持空杯状态，团结一切可以团结的力歌，利用一切可以利用的资源，只是一定要遵守游戏规则，凡是不遵守游戏规则的人，不论多么聪明，都会死无葬身之地。

第二个阶段是学会烧钱的艺术，该烧钱就烧钱，该送礼就送礼，不用乞丐思维与人交流，要么做别人的财神爷，要么做别人的朋友或合作伙伴。与别人成为朋友的方法很简单，先建立共同的利益关系，再谈风花雪月。

3. 月收入稳定在1W+, 立马组织团队， 一个月增加一个人，力求一个员工每个月带给自己1000. 2000甚至一万的收益。不断给他们洗脑，让他们始终保持癫疯状态，疯狂强化他们的执行力，而不是培养她们的战略眼光。在组建团队的过程中，队员以女性为主，技术人员以男性为主，男性最好是已婚男士，已购房，已当爸爸的兄台。

4. 凡事不要自己动手，发现一颗种子，交给队员，我们要结果，不要过程。我们80%的时间是思考，20%的时间是写项目执行方案。推广工作一天 24 小时都不能

停，手工是最笨的推广模式，也是转化率最高的推广模式。任何的投机取巧都是在葬送自己的前程，切记切记。

5. 一个项目稳定了，继续开发下一个项目，生千忧患死千安乐，切记切记。

6. 祸害我们的，打击我们的大小便、垃圾、走狗、内奸，我们直接清理，绝不姑息养奸，犯我者，虽远必究，一定要心狠毒辣。

7. 建立自己的团队文化，建立自己的项目根据地。

8. 不断吸纳新鲜血液，以换掉那些没活力，没热血，没疯劲儿的队员。物竞天择，适者生存。

9. 每个月必须读完我给大家推荐的书，每个月的学习投资不能低于500元。

面授内容释放

1. 天黑关门，天亮起床，生活有规律，项目才有规律。

2. 反复模拟训练（梦想=想象力=现实）。

3. 与优秀的人做朋友，通过搞定一个人，搞定一群人。

4. 收入低的人，理解能力都差。凡是收入高的人，理解能力都高。物质决定意识。

5. 只读牛逼的书，通过吃透一本书，可以搞懂某一领域所有的书。

6. 多出来走一走，见多识广。所见所闻，改变一生；不听不闻，断送一生。

7. 要成为别人的财神爷，不要成为别人的噩梦。你是财神爷，大家就以财神爷的标准招待你；你是乞丐，大家就会以对待乞丐的态度来对待你。

8. 分钱交朋友，资源共享。朋友多了路好走，路好走，资源就容易整合，钱就好赚。

9. 每个月三天不说话，保持安静，找一个相对安静的环境，独处一段时间，就会知道自己真正需要什么。

10. 不要天天想着赚钱，要想着怎么样为别人贡献价值。你为别人贡献价值了，别人对你产生了依赖与信任感，自然会认同你，自然会为你的智慧买单。

11. 物以类聚人以群分。什么样的磁场，吸引什么样的能量。你有价值了，自然会吸引精英；如果你是垃圾，吸引苍蝇。

12. 多参加各种各样的圈子，看自己能吸引多少人。再看看自己吸引的到底都是什么人。

13. 事情都是人千出来的。有些事情，试试才知道答案。有些东西，真正体验过，才知道深浅。

14. 每天都要阅读和写作，死磕久了，智慧开始显现。

15. 不要给对方太多价值，价值太多，利益就稀释了，见好就收。

16. 保持你的神秘感就行了。真正的牛人，都是地面做资源整合，网络上只是偶尔冒冒泡。

17. 我是善变的，唯有不断学习的心不变。与人交往，只关注别人的优点，对于别人的缺点，直接蒙蔽。

18. 做人必须有杀毒软件与防火墙，不然就会在江湖上死的很惨。

19. 收入越低的人，越难说话，脾气都不好。收入高了，修养就上去了。接触的圈子不一样，收入自然不一样。

20. 送礼与做流量一样，都是一点一滴死磕出来的。是自己死磕做流量快，还是烧钱与送礼做流量快？当然是烧钱与送礼做流量快。别人的资源，就是我们的资源。别人的资源为什么免费供我们使用？我们烧钱了、送礼了，其次就是我们研究透了他的思维模式与行为模式，我们比他还了解他。知彼知己，百战不殆。

21. 收入低的人，做技术才能落地；收入高的，直接利用收入低的人赚钱。每个人都是交通工具，区别就是有人是自行车，有人是火车，有人是飞机。最牛逼的人是驾驶员。最最牛逼的人，是给驾驶员开工资的老大。

22. 懂技术不牛逼，一群懂技术的疯子，跟着一个不懂技术的人往前跑才给力。

23. 以后网络上只有我们的文字与录音，不会有我的视频。我的视频是拍给自己看的，我的文字与录用是送给大家的。

24. 如果某个圈子，我一看都比我混得垃圾，我就赶紧跳出来了。如果某个培训机构，我一看都是农村的，我就直接跑出来了。人往高处走水往低处流。什么良心与道义，都是狗屁。

25. 学会感慰感恩的艺术是什么？别人帮我们一点点儿，我们要不断的赞美他，支持他。慢慢让他由我们的恩人，成为我们的合作伙伴。

华夏学员通知

1. 你给我千多少事，我就给你多少钱，这是一种最常见的穷人思维。老板总想利用低价钱去多请几个廉价的人，但他不会愿意和敢出双倍的价钱去请一个能力很强和忠诚度很高的能人，这就是老板的穷人思维。

2. 成功秘诀就是从来不眼红别人得到多少，只要自己有钱赚就行。聪明的老板一般都是计较自己得到多少，别人得到多少这是别人的事情，你如果整天计较别人得到多少，那你就肯定没有合作思维。合作思维是现代人，特别是现代老板必备的一种特征。没有合作，就没有人才，就没有资本，就没有资源，就无法完成任何一项事业。

3. 股权激励通过一种制度设计，在企业模拟出几个或几十个老板，他们会与您一起关注企业的利润。此时，员工就不会像以前一样浪费老板的钱，因为浪费的钱中有很大一部分是他的，这时他们也会主动裁员和创造利润了。

4.每天听课必须做笔记，我们讲一招，落地一招。

5.多实战，多总结，多归纳。手头必须有项目。必须是零成本，暴利项目。

6.遇到问题，联系华夏微信：824428666,97658883 QQ：136210411

7.坚持写日志或说说，每天不要低于3000字。

8.月收入过万，必须养客服。

9.每个月出来参加培训一次，与朋友聚聚会，或是外出兜兜风，多接触有正能量的人。

10. 每个月看50张与网络营销有关的光盘；手机上有100个大佬的录音，没事儿都听听，日久，自然得道成仙。

11. 积累500+同行案例（同行QQ或单页，论坛，网站，微估，微博，贴吧……）。

12. 养成收集客户成交案例的习惯，每天都必须释放成功案例。

13. 遇到问题就给同行聊QQ或打电话，我一般是喜欢直接打电话，每个月电话

费在300元＋……

14. 参加线下的各种各样聚会，任何时候，任何地点，都不要忘记推销自己。

15. 学会烧钱，送礼和吹牛逼的艺术。

16. 研究透一个技术，再说下个技术。很多时候，我是迷恋各种各样的思维模式，然后养一群技术人员死磕。

17. 学会感恩，你越是感恩，收获越多，成就越大。

18. 孝敬父母，家和万事兴。孝敬父母，家庭和睦的人，事业都易成功。

19. 能在一个完全封闭的环境中死磕一个月，不问人间烟火。

20. 以不赚钱为耻，以赚钱为乐，以苦为乐。

21, 每年烧钱100, 1000, 10000, 100000, 1000000, 不会烧钱，就不会赚钱。

22, 每年给100个人送礼，这100人的智慧或资源，就是你的。舍不住孩子套不住狼。

23. 钱是用来投资的，投资在人脉中回报率最高。人不送礼，死磕自己，也赚不了大钱。整合资源的基础就是先送礼后分钱。

24. 疯狂迷信一个人，可以改变自己的命运。他们让我们干啥，我们就干啥，90天后，要么我们是牛人，要么我们是傻逼。就算是傻逼，也是一个快乐的傻逼。现在的人不快乐，就是什么都知道，什么都不信。

25. 喜欢阅读，喜欢旅行，喜欢思考，喜欢微笑……

暴利项目

老王有两个项目，一个项目死了，后来他又找了一个项目。

老王的项目，我一般都看不上，他做项目都是从日赚100元开始，我做项目都是从日出一单开始。

日出一单，到底能赚多少钱，就看一单的利润是多少了。

如果一单的利润是5000元，一天出一单，就是赚5000元，出10单就是日赚5W。

日赚100元，每单的利润算是100吧，一天出100单才赚1W块。

也许只有傻逼做项目才会选择从日赚100元开始。

某年某月，我看到一个大傻逼对N多小傻逼说：“做网赚，先从日赚10元开始。”居然有很多小傻逼响应。于是我就问自己：“我是傻逼相信什么就写什么，还是心里有什么就写什么。”

我只思考3秒钟心里就有答案了。什么样的文字吸引什么样的人，我又不愿积累傻逼数据库，天天被一群傻逼关注自己。自己每天都说傻逼喜欢听的话，是能赚点儿钱，只是言为心声，每天都说傻逼的话，我会不会变成傻逼呢？

我不想变成傻逼，每当我看到村里的二傻子被人取笑时，我就想：是二傻子傻逼，还是笑他的人是傻逼？

答案是什么层次的神，吸引什么样的货色。

如果说围观二傻子的人正常，那么这些货色的心智模式也高不到哪儿去。怎么没有企业老板或大师围观二傻子呢？如果说二傻子正常的话，那么他该是画画的，或是唱歌的，而不是天天傻乎乎地在村呈走来走去，随地大小便，让人恶心。

釉康喜欢到处大小便，只是人家懂音乐，懂书法，懂文学。

毕加索是喜欢到处插逼，到处播种，只是人家会画画。

二傻子呢？只会不分场合地任意大小便，我只能味着良心说：“这是行为艺术，是愤世嫉俗者，是乡村哲学家。”

世界上是有心灵感应的，我们说过的话，吹过的牛，只要我们自己相信，且格物致知，知行合一，也许煎熬不了多少年，就能得到自己想要的一切。

以前我们家对门，住着一个老头，他老说自己活不到80岁，天天见了人都这么说，老天爷也给他面子，在他73岁时，就被阎主爷喊去喝茶了。

如果他天天见了人都说我能活到100岁，是不是现在还躺在院子里晒太阳？

我做项目的标准就是：赚钱永远是从日出一单开始。一单的利润到底有多少，就看我们做人的格局与野心了。

现在我做项目的标准是一单利润低千1000元不做，也许以后会一单利润低于1W不做。我们有什么样的心态，就能找到什么样的项目。

以前，我做项目，没项目了就去网赚论坛溜达。现在呢？ 一年也去不了几次网赚论坛，来来回回就那么点儿破东西，某些项目，无非是换个马甲继续忽悠。

只是某些傻逼达不到透过现象看本质，接二连三为换了马甲的傻逼项目买单。

知行合一，实践是检验真理的唯一标准，他们用 自己的实际行动证明了 自己是傻逼。

卖项目的大爷呢？只是暗暗祈祷："如果谁多写点儿培养傻逼的教程就好了。"

人原本都不傻逼，只是看了太多傻逼教程，也就傻逼了，什么样的文化培养什么样的人。如果大家不想变成傻逼的话，没事儿可以看看哲学方面的资料，哲学本身就是智慧的意思，喜欢哲学的人，智商都不会差到哪儿去。

考试分数高，是说明某些人适应考试，赚钱的天赋高，是说明他不是傻子。

市场经济下，傻子是赚不到钱的，只是装傻的人能赚到钱。

只是很多人，本来就不聪明，还装傻。

我只能说：这是被人任意宰割的前奏呀！

不是感慨

一个孤独寂寞的人，一无所有，在一个繁华而陌生的城市，身世飘零，无依无靠，除了赚钱，他还能干什么？

没钱，就没法喝酒，没法吃肉，没法恋爱，甚至有时连栖身的角落都没有。

只能躲在避风的角落暗暗向上苍祈祷日日都晴天！

当我们没钱时，别说联系以往的哥们儿，就是连街上流浪的狗都会追着我大喊大叫，我能做到也就是抱头鼠窜或站在那儿不言不语。有时怒了，我会拿起一块石头或砖头，与狗以命向博。

人没钱时，无论多么帅气与健康，都是贱民！

洗头房里的那些妹妹漂亮吗？为什么她们的价格，是一夜 500 元。

难道她们喜欢与陌生人吹箫？

难道她们喜欢坐在陌生男人的怀抱里闻烟油味？

我尊重生命中遇到的每一位小姐，只是我鄙视那些与小姐讨价还价的客人。

有些游戏，玩得起就玩，玩不起就滚开。

啥事儿都计较，啥事儿都算计。

人生多么无聊和乏味！

偏偏生活中有那么多无聊的人！

现在我是多少有了点儿碎银子，能吃得好点儿，穿得好一点儿，只是我捡破烂那段日子，若梦如幻，就像发生在昨天。

生千忧患死千安乐，十年磨一剑，人在江湖，我从未懈怠过，每天坚待充电，每天坚持练剑。

我怕有天又回到那段落魄的日子，老婆孩子都跑了，只剩下自己守着空空荡荡的房间。

那时的我，该是多么落魄和无助？

有人说，我懒惰了，　　一个月还写不了三篇日志，只是每天我更新了多少说说，你们看到吗？

每天我都给群里的学员讲课，你们听到吗？

每天我都要安排20多人干活，而且他们做的每一个动作，都必须给我带来财富。

这些智慧，你们具备吗？

不要把什么都挂在脸上

有个朋友借我钱，我没借给他，他就不理我了。

我给他说话，问一句答一句，也不抬头行我。对我爱理不理。

钱我借给你是情分，不借给你是本分。

你把什么都摆在脸上，关键问题是：谁欠你的？

如果你老感觉到别人欠你这，欠你那，就会越活越憋屈。

人要学会自己给自己放松。

我心胸开阔，是我受的委屈多。

刚入江湖，受半点委屈就嗷嗷的吼，有天遇到都恶心事儿多了，我都懒得吆喝了，甚至连想都懒得想。

一切都会过去。

有个朋友，拿走了我的银行卡，在提款机上提了5000元，我的银行卡是绑定手机号码的，谁提款都有提示，我也没言语，默默改了银行密码，慢慢不再与他有任何经济往来。他老感觉这事儿神不知鬼不觉，鬼神知道不知道我不知道，我只知道，这事儿我知道。

有个朋友，说他病了，急用钱，我借给他5000, 他说一年还，现在都过很久了，还没还。他是卡奴，炒股亏了，就开始到处行骗。以前我感觉到他很实在，现在我对他是失望透了，钱是小事儿，认清楚一个人才算大事儿。

有个朋友，要结婚了，在我这儿借了几万块钱，我没打欠条，过了一年，我给他要，他问欠条呢？我说没有，他笑了，问我是不是喝多了，我也笑了，人都会变的。今年他娘得了糖尿病，他来借我钱，说我不给他打欠条，他就不借我的。我哈哈大笑，也不说话，无论他说啥，我都是笑呵呵地喝茶。没几天，他就在网络上搞我负面，我报警了，他媳妇来我家哭。我没说话，无言以对。经历的事多了，就不想说话了。

生活中，我并不喜欢说话。

说话太劳力费神了，没事儿多听听别人怎么讲，才能学到东西。

任何人在我这儿说话，现在我都不打断他，他愿说多久，他就说多久，他说累了，我笑笑就回去了。

记得小时候，有个孩子一直哭着骂我，我就当听不见，任他吼，任他骂，半个小时后，他就回家了。

现在又回到了小时候，别人骂我，不还击，我只是默默做自己喜欢的事儿。

一个人一天不说话，可以办很多事儿；当一个人一个月，一年不说废话时，是不是解决都问题会更多点儿吗？

每天我只有接电话与讲yy时才说话，大部分时间，我都是沉默着，埋头继续做事儿。

再牛逼的思维不落地都是浮云。

天道酬勤。很多人一事无成，就是太懒惰了。

创业这几年，我一直都在勤勤恳恳地做事儿，任劳任怨。

唯有劳动才能陶冶人的情操，让人永远感觉到年轻。

成功与环境有关吗？

成功与环境有关吗？

以前我学模具设计，是自己租了个小旅馆学习，小旅馆生活方便，环境优雅，里面洗衣机，洗澡间都有。吃饭更方便，下楼就是小饭店。我一个人租了套单间，每天在里面死磕16个小时，疲倦了，就睡会儿。反正没人打扰。三个月后，我就拿到证书了。

我这几个朋友，他们是在郊区合租了一套房，吃住都不方便，平时他们都是轮流做饭。也许是人多热闹吧，他们时常聚在一起喝酒，扯淡，吹牛逼。每天学习时间不足五个小时。我都工作一年了，他们还没通过考试。

何故?

他们每天做饭用去一段时间（我是直接买饭吃）;

他们平时洗衣服用去一段时间（我是用洗衣机）;

他们平时喝酒聚会用去一段时间（我是不参加任何聚会）;

他们平时结伴出去玩用去一段时间（我不出去玩，没时间）……

结果就是他们都没通过考试，我三个月就通过考试，拿到证书，直接上班了，底薪2800元。

似乎到现在，他们还没拿到证书。

朋友与我一样，都有工作室。只是他赚钱没我多，除去思维因素外，更多的时候，我感觉到我们接触的能量场不一样，尤其是各自员工的工作环境不一样。

他的工作室，连个空调都没有。

夏天，他的员工昏昏欲睡，都是靠喝茶喝咖啡提神。

冬天，他的员工都拿着热水袋上班，工作一个多小时，手都冻的受不了。

背后骂他的员工很多，他总是说这帮贱人越是骂我，老子越是不安装空调。老子办公室都没有空调，凭啥给他们安装空调？

我的工作室，再垃圾，我也会装空调。反正用不了几个钱，只要员工呆在里面工作，感觉到舒服就行了。

让员工舒服，老板就舒服。

员工不舒服，老板就不会舒服。

人都不是傻逼，凡事都要将心比心！！

把别人当傻逼的人，才是真正的傻逼！！！！

老板是员工的仆人，只有老板把员工伺候舒服了，员工才会踏踏实实地干活！

当我年赚50万时

当我年赚50万时，我开始在各种各样的洗浴中心泡澡，开始参加各种各样的聚会圈子。

开始学着与某些人交流与沟通，开始从一个圈子跳到另外一个圈子，开始参加各种各样聚会或培训。

开始组建自己的团队，开始虚心向身边的N多大佬学习各种各样的营销策略与为人处世的艺术。

只是偶尔有点儿轻浮，看N多人都像傻逼。

开始有点儿小小的骄傲，见到谁，都想晒晒自己的收入。

开始迷恋软文，只是从来不按照正常的套路来写软文，而是自己想怎么写就怎么想，随心所欲，天马行空。

我开始不在乎别人怎么看我。对千身边的N多人，我连看一眼都不会看。

其实在我年收入五万时更狂，身边没我能看上眼的人，包括女人。

年少轻狂，那段时间，我感觉到自己很牛逼，几个月就能轻轻松松赚到5万，上班一年才几个钱？

只是没多久，我就沉默了。我认识了几个搞竞价的人，月收入过10W， 从此我就开始做竞价，卖各种各样的色情产品，赚钱吗？嗯，赚钱了。我这个人就是看好的项目就做，不成功便成仁。明天会发生什么事儿，就交给明天吧。然后就开始做闷头做项目吧。

开始拒绝参加各种各样的圈子，只是偶尔参加下同城聚会。我参加同城聚会的意义就是能看到很多美丽的女神，看到她们，我就感觉到开心，励志……

夏天为什么我喜欢出来玩？就是能在街上看到百花花的大腿。

现在我30岁了(1985年11月9日＜农历＞)，依然还是性趣不减。

很多时候，我看到性致勃勃的人，精力都很旺盛，成就大业的可能性越大。

至于我自己是否能成大业，我不知道，冥冥之中，我感觉到自己有成就大业的潜能。

自古英雄爱美女，我爱美女，每当我在街上看到赏心悦目的妞儿，都有日她一次的冲动。

石榴裙下死，做鬼也风流。

我知道，我写到这儿，很多兄弟都会问我怎么做到一年怎么赚 50W 的，其实该说我的，我都已经在yy中说了，只是谁人又能领会？比如如何做软文营销，如何做招商加盟，如何做竞价，如何做论坛营销，如何做网络公关，如何做……我都讲了，只是由千收费低，真正能去做的人寥寥无几，我又能说什么？

很多东西，我都会抽时间写出来，我不想闷在心里，我也是藏不住秘密的人，遇到什么事儿，都想写出来。

我注定是快意恩仇型的，注定走不远，只是我走的每一步，我都很快乐。

很多时候，我懒得讲，我是怎么一步一步做网络的，因为我都是跟着感觉走。

满纸荒唐言，一把辛酸泪。都云大爷痴,谁解其中味？

当我年赚500万时

当我年赚500W时，并没有感觉到多开心。

因为我想做到年赚1000万。人就是这样，贪婪，永远都不会满足于眼前的现状。

以前我是每天工作12个小时就早早洗洗睡了，现状我是每天工作16个小时，走路做梦都是想着怎么赚钱，怎么分钱。

也就是我的收入越高，我越知道何谓聚焦的艺术。

我们收入越高，越感觉到老话有道理。在我们收入低时，感觉到很多金玉良言都是扯淡的话。

每当有人在我们面前老生常谈时，我们就恨不得让他们出门就让车撞死。奶奶个球，你算屑毛呀，自己还没混好就来教育大爷，是不是活得不耐烦了？

现在有人在我面前讲大道理时，我都会耐心地听听。

有用的，我们直接吸收；没用的，就当是锻炼自己的耐性了。

以前收入低时，我感觉到街上装逼的人多，吹牛逼的人也多。只是有天我收入高了，发现装逼的人没了，吹牛逼的人也没了。

我们眼中的装逼，在某个圈子里就是生活的常态，是我们孤陋寡闻，物质基础太差，才感觉到到处都是装B的人。

比如我们月薪2000时，看一个衣着与我们一样的人，拿个苹果6，是不是我们感觉到人家是在装B。

某年某月，我参加同学聚会，用的是苹果手机，很多人都问我是真机还是山寨，我说是山寨机，他们满意地笑了。

如果我说是真机的话，他们会群而攻之。

生活在社会底层的人士就这样：当周围的人都混的比我们差时，才有幸福感；当周围的人混的比我们好时，我们就开始在背后攻击人家，诅咒人家。这样的心态，就是底层心态。人拥有什么样的心态，就会活在什么样的层次。

以前我写日志时，老是埋怨中国的体制不好。老是埋怨我们没有家庭背景，已经输在了起跑线上。要么就是抒发自己内心的痛苦，说我被女人甩了，又被某某人恶心了。结果很多人都在我日志或说说上留言，告诉我做人要自信，要大度，要相信未来，热爱生命。只是有天我写日志，说我赚钱了，说我实现财富自由，开始追求精神生活了，在我Q空间留言的人没了，举报我Q空间的人多了，这就是典型的穷人心态。我不知道大家有没有这种感觉，一个人，一开始跟着你混。在他混的比较差时，你对他很好，请他喝酒吃饭，给他很多有益的建议。忽然有天，他飞黄腾达了，是不是你不愿搭理人家了，开始诅咒人家，开始排斥人家。

在我赚钱后，找以前的同事玩，大家都对我很冷淡。喝酒尽管是我买的单，他们微笑的表情还是凝固的。

人都这样，只能接受混的比自己差的人，遇到比自己混的好的人，就失眠了。

所以人在有钱了以后，就会换个圈子玩玩。

现在与我打交道的，要么是老板，要么是有资源的人，大家呆在一起，就是资源互换，谁也不会吃亏，大家都懂的。

有钱人与穷人打交道，吃亏的只是有钱人，而且还只能吃哑巴亏。

比如穷人与有钱人在一起吃饭谁买单？肯定是有钱人了。穷人想买单，关键问题是，有钱人既然出来了，他就不会给你买单的机会。

别人怎么做的，我不知道，我是很少给穷人买单的机会，因为我不想被人牵着鼻子走。

我和穷人在一起吃饭，他买单了，忽然求我借给他钱怎么办？忽然提出要在我这儿上班怎么办?

很多事儿，由千所处的社会地位不同，大家思考问题的模式就不一样。

现在，我又稍微赚了一点儿钱后，对人生，对生活，充满了激情与活力。

每天上班，自己走路都是是非常带劲儿的。

我的目标就是搞好网赚与风水，其他的事情，都是浮云。

人在有钱后，想的不是还能赚多少钱，也许会考虑社会地位，也许会考虑投资点儿实体项目，也许会考虑以后小孩的接班问题。这些问题我考虑过吗？

嗯，答案就是顺其自然。

我能做到年赚500万，是运气使然。比我努力的人多了，我怕自己的运气跑了，现在我工作的时间更长了，胆子却越来越小。因为我知道，运气是靠不住的，唯有实实在在的死磕，才能看到希望。以后我会更加疯狂，更加充满活力与激情，来迎接生命中的每一天。

刀锋……

父母给我们的建议就是：一把刀，我们用好了，就削铁如泥，用不好，就会伤痕累累。

在我周围，凡是听父母话的，生活质量皆堪忧。

如果我们的父母是穷人，我们就没必要听他们的话，完全豁出去，按照自己的意愿轰轰烈烈活一次，成功了，就是有钱人的祖宗，失败了，亦无怨无悔。

从小就没为梦想燃烧过的人，是死人，是活着的僵尸，搭理他们干什么。与他们呆在一起久了，我们就会变成死人，变成僵尸。

如果我们的父母是百万富翁，亿万富翁的话，我们听父母的话，也许会成为百万富翁，亿万富翁，如果父母本身就很穷，只会变本加厉地培养我们的自卑感。

我是离开父母后，生活质量才好点儿。

我在家里，无论千啥事儿，父母都说我这也不行，那也不行。

一直到现在，我一年都赚百万以上了，他们还是觉得我不行，说我没脑子，不会来事，说话太直接了，就会赚钱，别的啥事儿都干不了。

然后又絮絮叨叨地说我姐姐很聪明，就是不赚钱，说弟弟很会来事儿，就是不赚钱，我除了赚钱，啥都不懂，啥都不会。只是我在外面接待了那么多客户，与那么多客户喝酒聚会，也没人说我傻逼，我喝酒很倭逼，反而有更多的客户与我合作。我都郁闷了，父母眼中的聪明人都一事无成，他们眼中不成材的小孩都财务自由。

以前，父母拜托别人给我说媒，别人都是给我介绍二婚的，父母说我条件不好。我呢？在外面嫖娼，身高低千175CM的都不考虑，找媳妇，学历不是本科的，也不考虑。现在我结婚了，老婆是本科生，也算是美女。不敢说在村里数一数二，只是那种修养，那种气质，也算是大家闺秀。

父母创造了我们，不一定能了解我们。

如果他们了解我们的话，我们做啥事儿，他都会支持我们，鼓励我们。

现在他们只是打击我们，说明他们不了解我们。

我有个朋友买了苹果手机，花了5800，他父母天天骂他败家子。

他呢？通过苹果手机用微信卖高考秘籍，一个月赚了五万多，他父母说：“你不吹牛会死啊。”当他把五万块钱扔在父母面前时，父母怅然若失，好几天都闷闷不乐。

有时候我都想对父母说：“既然你们那么能，为什么一直都节衣缩食还负债累累？”

他们总是说为了孩子才变成这样。

“关键问题是，有些父母，他们也为子女付出了很多，为什么他们还那么富有，那么潇洒，那么随意？”

父母的解释总是：“人家祖上有钱，我们祖祖辈辈都是穷人。”

总是找客观理由，从未深刻反省过自己。

人不是年龄大了才聪明，是经历的事多了才聪明。

一个在村里经历了很多事的人，与一个在城里经历了很多事的人，其见识有天壤之别。

就说村里的某小学吧，还请个烧水的阿姨给老师烧水喝，一个月给她 800 元的薪水，为什么不一个教室配一台饮水机呢？一台饮水机不到 100 元，8 个教室也就是800元。

在村里很多事儿，压根就想不清楚。

他们都闷头在家里做工艺品编制，每天工作12个小时才赚30元。为什么不在淘宝或是阿里巴巴上拿点儿货去集市上卖呢？一个集市上赚 100 元总没问题吧，撑死每天也就是在集市上呆五个多小时。只是他们的理由就是亏了怎么办？我没做过生意，我不是那块料，深入骨髓地自卑感令人厌倦。

小时候我家很穷，只是种了很多菜，菜都烂掉了，父母都不去集市上卖，他们怕遇到熟人，怕丢人。已经很穷了，够丢人的，为什么不敢正视现实呢？

人穷不可怕，可怕的是不敢面对现实。这是一种深入骨髓地悲哀……

第一次……

第一次恋爱，是在初中，那时还年幼，不知道啥是快感，更不知道啥是爱情。

我们两个是一个班的，我在班里，作文成绩非常好，每次都是第一名，她就很崇拜我。我也很欣赏她，又白又嫩，就像冬天的大白菜。

每次，我从家里拿出来的好东西，都分给她吃，她从家里拿来的好东西也分给

我吃。

每次，她的作文写好了，都先让我看看，我给她修改后，她再抄写一遍交给老师。

日久，我们两个开始相互写小纸条，也就是所谓的情书。

无非就是青春期时的一点儿小烦恼，小纠结而已。在飞鸽传书的过程中，一般都是我安慰她，说一切都会好起来，那些坏天气都会过去，我们的生命它不长，我们不能用它来悲伤。后来，什么时候牵手，什么时候上床，我就不说了。当时我抱她了，吻她了，就是没插她。不知道怎么插，她也不愿让插，说我们还小。我说咱不小了，都14岁了，我会对你的未来负责的。

日，没多久，她哥哥知道我泡她了，天天在学校劫我，说要打死我。

我就去找学校的老大，我每个月都给他交保护费，他不会不管。只是老大说：“这事儿我管不了，你自己看着办吧？”

我能怎么办？就转学了，我又打不过她哥。哎，这个小舅子真烦人。

以后我们就再也没联系过，我也曾向同学打探过她的消息，只是大家都说不知道，所以这事儿就过去了。

现在老婆不在家的时候，我还常常想起她，不知道现在的她还好吗？

现在我结婚了，有老婆有孩子了，不能再随便XB了，就算能随便XB, 我也不会去的。我的人格，大家都懂。

如果当时我勇敢一点儿，现在我们是不是就会在一起？

不会。她没我学习好嘛！

考上大学的概率也不高，怎么会在一起呢？

只是话又说过来，谁知道明天会发生什么事呢？

万一我们两个谈到高一，她怀孕了，我们不就在一起了吗？然后生儿育女，安然度过一生，何尝又不是一种幸福？

有些爱是失去以后，才知道是真爱。

当然，现在我和老婆结婚了，也是真爱，我说不是真爱，她会打死我的。

对于社会，对于人生，我早看透了！

在外面打工的人，陆陆续续回村了。

他们说打工看不到希望，想干点儿啥，又不知道从何干起。

对于一个迷茫惯的人，我只与他说迷茫的话，讲迷茫的故事。

我又不是神，我谁也改变不了。

愿跟我混的，不用我动员，脱了裤子就上；不想跟我混的，我给他猛磕头，他还是咧着嘴笑说我是傻逼，是败类。

对于社会，对于人生，我早看透了。

愿意吃屎的继续吃屎，愿意吃肉的继续吃肉。

生死由命，成败在天。

我是只是做自己喜欢的事儿，喝自己喜欢的酒，唱自己喜欢的歌儿。

以前，我想改变身边的某些人，他们都笑我。现在我不想改变他们了，他们看我生活条件不错，又想跟我混，我只能尴尬地笑笑，继续往前走，是孤独，还是冷漠，我都不说。能走多远就走多远吧，明天会发生什么事儿，谁知道呢？

很多事儿，我都是想了就做。

就说这次面授吧，我就是在某一分钟想做，下一分钟招生文案就出来了。

周围的几个朋友说我草率，有勇无谋。

他们是很有脑子，只是我遇到的问题，压根就不需要动脑子，只需要豁出命来真抓实干就行了。

我承认自己没脑子，不会算计人，与人打交道总吃亏。

只是每次我出事儿，都有很多朋友围过来问我怎么了，要不要帮忙。这就是我吃亏的好处。

人太精明，这辈子就完蛋了。

我身边有太多精明的人，他们从小就聪明好学，擅长算计，挖墙脚，占小便宜，抹黑人。在父母眼中，他们都是有能力的小孩。在我眼中，他们那种雕虫小技都是

我所厌倦的。

我不喜欢与心计太重的人打交道，我简单自然，想哭就哭，想笑就笑。

想那么多千什么？有些事儿，想的太透彻，做起来反而没劲了。

格式化良心，剑走偏锋

赚钱就是格式化良心，剑走偏锋。

想那么多干什么？我又不是圣人。

傻逼不就是用来忽悠的吗？

傻逼被人忽悠的次数多了，要么变得聪明伶俐，要么傻逼的更加专业。这都是命，没啥好解释的。

有人吃肉，总得有人吃屎吧？

一个人到底要走什么样的路，归根到底，还是他自己说了算。

别人的建议随便听听，就当是放屁好了。只是很多傻逼，把别人放的屁当做金玉良言。

被人误导的不可理喻。

傻逼!

我从来不迷信所谓的名人或大师，我只迷信自己。

凡事我都是跟着自己的感觉走，能走多远就走多远吧！

明天会发生什么事儿，你问我，我问谁？

我做任何事儿，都是跟着自己的感觉走。

我不在乎结果，我只在乎过程。

一如我喜欢做爱，孩子出来，只是随便的事儿。我在做爱时，从来没想过，我一定要搞出一个宝宝来。

现在我地面盖了个学校，就是心里想做，就去做了。至千结果，不到最后，我也不知道答案。

很多事情，就是我们不知道答案，所以才有做的激情。

如果什么都知道答案了，这辈子来到世界上的意义又是什么？

现在我做人的理念就是不愁吃喝了，有吃有喝，就做点儿自己喜欢的事儿就行了，其他的事儿都是浮云。

我就是自己的老天爷，我想刮风就刮风，想下雨就下雨。

以前我以为有很多人在乎自己，其实都是他妈的意淫。

谁在乎我呀？我又在乎过谁？

以前我炒股落魄了，谁搭理过我？我踌躇街头拾荒时，我怕熟人看到我，只是三个月过去了，谁也没看到我。

那么大的城市，一叶浮萍归大海，我算屁毛呀？就算有人行出是我，还不是一样躲得远远的！

很多时候，我们的担心都是多余的，都是他妈的没事儿找事儿。

有时我做一些众人理解不了的事儿，被人说几句，又不耽误吃饭或睡觉，自己闹心，就是自己修养不够。

现在我是啥都不在乎了，踏踏实实做自己。

人的生命只有一次，我想过的痛快点儿，而不是道德点儿。

道德有什么用？我道德了20多年，还不是一样一无所有？

我只做了几年流氓，就财务自由，衣食无忧。到底怎么做人，你让我怎么选？

这边走，那边走，都不过是寻花问柳。忧伤荡荡荡，乱红飞过秋千去，寂寞的夜，谁给我吹箫？

有钱了，自然有人吹箫；没钱，只能自摸。

寂寞的夜，我端起酒杯，挥笔写下：格式化良心，剑走偏锋，谁能与我同醉？

关于暴利项目

暴利项目多的是，就行你会玩不会玩。

会玩的，一天赚几千，赚几刀都很正常。不会玩的，能养活自己就不错了。

人到了啥境界，就能看到啥项目。

为什么有人为日赚100的广告买单，有人为日赚10W的广告买单？

做人的境界，做人的高度不同罢了。

为什么有人进免费群，有人进收费群？

做人的态度，做人的格局不一样罢了。

我做人的境界就是自己赚钱，也要周围的朋友赚钱，他们能赚多少，就看他们的能力了。

我做人的态度就是不吃独食，啥都与朋友分享，至于他们是否与我分享，就行他们的选择了。

生活中，我不为难别人，别人为难我，我也只是笑笑，然后就走开了。

以前啥都想争胜负，现在我是啥都不想争了。

不是我看开了，是我赢了也不开心，既然不开心，又何必去争？

就说目前的暴利项目吧。我是挖掘了很多，只是这些项目都不适合新人。

没有一定的网赚经验与做人阅历，啥项目也操作不起来。

任何项目都是建立在了解人性的基础上，不了解人性，任何项目都是暂时的。

一个人赚钱了，我们稍微点拨下他，他的收入又会突飞猛进。

如果一个人不赚钱，我们再点拨，再激励，也是对牛弹琴。他的思维模式已经固定了，他们表面认同我们的理念，其实在内心深处，还是很排斥我们的。

我有一个朋友，我们一同创业，他天天研究陈安之，我说你研究他千啥，先赚钱吧。他说不研究透成功者怎么赚钱？我就不说话了，继续死磕项目。现在我都年赚300W+了，他还在车间打工。

以前他还来找我玩，现在也不找我玩了。

人都会变的。

我们改变了，成功了，身边的人才会听我们的。当我们一无所有，说啥都是扯

淡，说多了，周围的人还烦。

所以在刚开始做项目时，沉默吧。赚钱了，就算不说话，你的车，你的房，都会替你说话。

关于封杀华夏

现在很多搞培训的，或嫉妒我的，想封杀我，说我坏了规矩。还有些人就是看我赚钱了，心里失衡，就是想搞我负面，就是想看我倒霉。木秀千林风必摧之，我懂！我这么牛逼的人，尤其是说话心直口快，单刀直入的风格，令很多装逼犯相当反感。现在复制我的文字的人多了，按照我风格扯淡或码字的人，也多了去了。种种迹象表明，我在互联网圈多少还是有点儿影响力的。

他们封杀我的模式很简单，就是举报我Q空间，举报我Q群，举报我微信，搞我负面。只是他们都是偷偷摸摸悄悄搞，不敢明目张胆的搞，这样的人都是小人物，就像我裤档里的屈毛，他们想见太阳，我偏偏不让他丫见太阳。

傻逼举报我Q空间了，我换个Q就是了。

如果我不玩Q空间，玩电子书，玩yy营销，玩视频营销，玩资源整合，玩招聘式推广一样赚钱。

我不是那么好封杀的。

我是别人越打击我，我就越活跃。今天的收入还不错，又破万了，应该是我每天的收入都破万。不管这些小流氓或老流氓怎么打击我，我的收入都是只增不减。我的思维模式，你以为好复制呀？我讲课都是心里知道100个点，只说一个点。说一个点儿就已经很看得起你了，你看某些搞培训的，他们一辈子都是靠一个点吃饭。不管怎么说，有人买单就OK。

在这些傻逼的联合封杀下，我要开始玩视频营销与电子书营销了，还有会议营销。

以后网络上，我的视频又开始漫天飞，凡是可以放视频的地方，或许以后都有我的视频。凡是能发创业类小说或软文的地方，以后都会有我的小说或软文。没有办法，就是那么任性，就是那么吊。

我问媳妇说，我10年不赚钱，家还能维持吗？

媳妇说20年不赚钱，家里吃穿还不愁，我还有收入呀！

也是，我的媳妇是我最忠诚的粉丝，是玩微博营销的，一个月的收入，足够我们一家三口吃肉了。

现在我们出来做点事儿，就是闲得蛋疼，想出来耍耍！

华夏是封杀不了的，毕竟他的学员太多了，又非常抱团！！

关于梦想

以前，我的梦想就是天天有酒喝，有B插。

日有所思夜有所梦，又加上不懈的努力，慢慢我有了点儿闲钱喝酒，插B。

有酒喝了，有B插了，我又想买几套房子玩玩，几经折腾，我有了几套房子(6套)，有了自己的两个公司。

物质决定意识，手里有点儿闲钱，我又想出书，也没想那么多，先干起来再说，每天润色10篇文字，10个月就是3000多篇文字，迷迷糊糊凑活成一本书。

反正我的目的就是单纯为出书而出书，自费出版后，能卖1000套就行。

也许过一两年书出了，我又会做中小企业咨询与服务，等我做了中小企业咨询与服务，也许又幻想……

现在稍微经历了一点事，多少也算是有故事的人。

人在江湖，最大的感悟就是我们的思想可以孕育一切，思想的力量它是无穷无尽的。

现在我还幻想这几个月买别墅，事在人为，有些事儿，不试试看怎么知道答案？！

了解我们的人，说我们有野心有格局，不了解我们的人说我们吹牛，不吹牛焉能解放思维，解放生产力？！

关于培训，你怎么看？

出来做培训的。

谁不是脸皮超厚?

谁不是吹牛逼超强?

如果你脸皮薄，不会吹牛逼，想出来搞培训，还是吃屎去吧。

想搞培训，准备100个励志小故事，就能实现财富自由。

要车有车，要房有房，要B有B。

小白只听故事，不分事实。

故事精彩，买单继续。

做网络，不被人骗个屁滚尿流，压根就不知道啥是网赚。

傻逼与牛逼的区别是啥?

傻逼为牛逼衣食住行买单，傻逼就算穷的只剩屈毛了，还会用双手继续为牛逼鼓掌。

有人是傻一会儿，有人是傻一辈子。

今天一个傻逼说免费的就是最贵的?

我问傻逼：“阳光是免费的，贵吗？空气是免费的，贵吗？ ”

免费的不是最贵的。相反，很多免费的，都是垃圾。

我每次从青岛回家，都走高速公路，八个小时到家了。

如果走国道，日他娘，费先不说，还颠簸的睾丸疼，几天都不想日B, 更不用说打手枪了。

现在大家都体验过国道了，知道国道不好走，以后都自觉走高速公路了。

现在我们的培训，前期是免费的。如果你一听垃圾，可以不听了，当然，我们收费的培训，你也别买了。

如果你一听，我们免费的课程，比其他团队收费的课程还给力，是不是没花一毛钱，又学到了很多东西。

很多傻逼说我们是变相营销，变相圈钱。

你用脚趾头想一想，我们主动给你要一毛钱了吗？傻逼 !!!

大师是怎么练成的？

要么擅长吹牛逼；

要么擅长拍马屁；

要么擅长烧钱收礼或是讲故事。

靠真才实学吃饭，比登天还难。

满大街都是有才华的人，他们还不是一样吃屎？

想知道社会到底是什么样的？

就先格式化良心，杀生就是放生。

该吹牛逼时吹牛逼；

该拍马屁时拍马屁；

该烧钱时烧钱；

该送礼时送礼。

好人不长命，祸害活千年。

放下点什么，才能得到点儿什么。

大舍大得，不舍吊毛没有。

天天待客不穷，夜夜做贼不富。

患得患失，只能吃屎。

一个人被几百元，几千元困的不得了。

我不相信他能成大事。

成大事的人，都不把自己的命当回事儿，还会把钱当回事儿吗？

看行身边这些大富大贵的人，谁不是豁出命来做事儿？大大方方分钱，大大方方烧钱。

你看看身边这些穷人。

节衣缩食，不舍得吃，不舍得穿，发了工资就往银行跑，一辈子都是围着钱转。

屈毛。

钱只是我们达成目标的工具，而不是束缚我们思想的枷锁。

牛逼的人，把钱当成诱饵，忽悠N多人为他卖命；傻逼点儿的，为这个诱饵豁出命来成全他人。

线上的收入，我分出去了90%。线下的收入，我扔出去70%。

我说我每年赚10W就OK, 我有时间看书，喝茶，晒太阳，抱抱孩子，足矣。

钱分出去了，很多具体的工作，我连碰都没碰。

几个做实体的老朋友说我傻逼，钱都扔出去了，还赚个蛋？

结果他们看到了，我赚的钱反而更多了。

人上了年纪，也该读读书，学以致用，知识改变命运！

天天就在一个小框架里转悠，出来混，就是傻逼一个！

关于请客吃饭

最近有很多朋友说想来见见我，我说参加我的面授即可。如果不想参加我的面授，接待工作，直接由我们公司的员工完成。

不是装B, 是我心疼自己的时间。

如果我谁都接待的话，以后就别工作了。每天都是扯淡与酒场上度过。

凡是来找我的，99%都是来麻烦我的。

凡是电话上能解决的问题，直接在电话上解决就行。

如果电话上解决不了，直接参加我的面授即可，或咨询我们的客服Q800069268。

与人打交道，看是一件很简单的事儿，其实里面的玄机非常大。

如果精于此道，很多问题都能通过一个电话或是吃个饭解决，反之，就会出力不讨好，或是得罪人。

我是不喜欢与人打交道的，尤其是很多朋友来找我玩，说好了不聊项目，忽然又开始聊项目，诉痛苦。

时间久了，我也懒得搭理人了。

我又不欠你的，凭啥要豁出命来帮你？

前几天有个网友来找我，说自己的母亲动手术，急缺钱，跪在公司不走，我给了5000。

然后还是发短信骂我枢。

我能说什么，哭笑不得。

好人都是被坏人逼疯的。

很多网友，明明没在我这儿买单，到处搞我负面，说我收钱不讲课，直接拉黑。

我只能笑笑。

有些事儿，没法解释。

我这么牛逼的人，凡是来伤害我的人，都是不如我，对我羡慕嫉妒恨的。

无中生有或是恶意中伤也罢。我还是做真实地自己。

该释放价值就释放价值，该死磕自己就死磕自己。

人活着，很多时候做事儿不是单纯为了钱，是为了享乐。

我的人生理念就是以苦为乐，做任何事儿，都是以修炼者的心态坦然处之。

100个人来找我玩，99次都是我买单。

凡是来找我玩的，就说吃饭吧，有没有一个买单的？

没有，都是吃了饭，我们还得给他找住的地方，烦人的很。

我不喜欢伺候人，也不喜欢被人伺候。

如果你给人带不来啥价值，就不要麻烦人家了；如果是利益共同体，怎么麻烦都没事儿。

你说我现实，你去接触接触其它互联网大佬后再来喷粪。

关于住房

刚到岛城时，租房都是捡最便宜的，结果积累了很多屈丝朋友。每每大家聚在一起喝酒，不是聊小红的奶子大、小娟的腿长，就是聊那个厂子的工资高。

后来做分类，由千是住在便宜的房子，当面交易时，对方怀疑我们产品的质量。我心一狠，就在岛城某小区租了套房子，一个月4000多。以后当面交易时，转换率就高了。

环境影响人，生活在一个牛逼的小区里，每天看到那些豪车，还有衣着光鲜的人，我忽然感觉到生活很美好，也希望自己能买套牛逼的房子，有套光鲜的衣服，有辆自己的车子。每天都紧握刀锋自残式修炼。别人行？为什么我不行？有些事儿，不试试怎么知道答案。

有些风景看多了，脑海里出现的频率多了，也会变现。

现在我也买别墅了，周围的设施蛮好，有公园，河流，宽敞的马路，距离县中心也很近，驱车三分钟就能到，十月一，我能装修完毕，到时候发图给大家看。

我们积累什么样的风景，我们就能收获什么样的人生。

现在小区里居住的都是中小企业家，时间久了，也许我会成为中小企业家，也许会成为他们的合作伙伴。

有时选择自己居住的环境，何尝不是在选择自己的人生？

华夏网赚思维

01. 不要搭理那些傻逼，很多事儿，给傻逼讲只能得出一个傻逼的结论。马化腾玩Q时，所有的大佬都笑他傻逼。现在笑马化腾的那些傻逼呢，给马化腾吹箫，马化腾都不要。现在有很多傻逼打击我，攻击我，说我只会忽悠，除了忽悠啥都不会。有种你也来忽悠忽悠。王羲之除了会写毛笔字外，啥也不会，不是一样吃肉吗？你丫啥都会，为什么还天天吃别人拉的屎？！不要用正常的思维来看待我们，我们都是常人眼中的疯子……

02. 昨天看某门面房，要价80多万，价格贵是不贵。只是不知道啥原因，对方只卖80多万。中介介绍：对方是领导，马上就退休了，目前手里的房子太多，打算都低价甩出去。这是一种营销策略，还是社会制度使然？纠结了一会儿，我就离开了哪儿，继续去下一个商业街溜达……

03. 为什么有些傻逼，看我说说时，被我直接拉黑。原因很简单：他随便在别人

的家门前大小便，有修养的人，都是直接将傻逼的粪便清理了，然后洗洗手，该干嘛就干嘛去了。流氓点儿的，直接将傻逼拉过去打一顿，然后将大便塞到傻逼的嘴里，问傻逼香不香？我是一个有道义的流氓，遇到不懂事儿的傻逼，我都是直接将他的大便清理了，然后习惯性拉黑。人生短暂，何必与傻逼论道谈剑？！沧海一声笑，随风飘飘天地任逍遥……

04. 世界上有两种傻逼：一种是钱花出去了，到底花到哪儿了，产生了啥价值，一无所获；还有一种傻逼，就是有钱花不出去，送礼没人要。对于第一种傻逼，由于太具有代表性，我就不说废话了。重点说说第二种傻逼，为什么傻逼花钱（投资）没人接，送礼没人要。原因很简单，傻逼花一毛钱，就要我们立马给他释放几十万的价值，而且还得我们保证他100%赚钱。为什么傻逼送礼没人要。送我们几毛钱的礼物，就想办成花几万才能办成的事儿。傻逼总是先用自己的傻逼理论营销别人，然后再凭丰富的傻逼理念为别人洗脑……

05. 华夏团队，2015年定位重点服务高端客户，也就是年收入在300W以上的客户。有些傻逼说："百万、千万富翁不玩Q，不上网。"对于这种傻逼式、不可救药式的笨蛋，我建议多出去跑一跑，行一看，行到的风景多了，就不会傻逼的那么专业化。加入一些牛逼哄哄的圈子，就能看到一些牛逼哄哄的风景，整合一些牛逼哄哄的资源，成就一番牛逼哄哄的事业……

06. 人与人之间的矛盾，更多的时候，都是由于利益冲突引起的。有多少钱，就有多少矛盾。牛逼点儿的，彪悍点儿的，化解的矛盾就多点儿，活得就洒脱，随意一点儿。弱点儿的，框架小点儿的人，就会成为矛盾的产物，每天生活在痛苦中。游走江湖，想大碗喝酒，大碗吃肉，没有一颗强大、牛逼、宽容的心，焉能笑傲江湖？十年江湖十年灯，小楼听雨刀未醒……

07. 最近骂我的人比较多，我想说的是：有多少人骂我，就有多少人嫉妒我。做网络营销，尤其是搞培训，如果没有人骂，该多么寂寞。那些喜欢骂我的傻逼，继续骂，于万不要让自己的B嘴闲着，傻逼的嘴就两个功能，给人吹箫，兼说人坏话。谁在骂我，我也骂他。都是出来混的，谁怕谁呀？

08. 现在我做啥事儿，都不考虑成功或失败。尤其是成功，压根就没必要考虑，只能硬着头皮往前走。通了，就有肉吃；不通，继续死磕。如今事后诸葛亮多了，做事的人就少了。人生就是一场豪赌，患得患失，还是踏实上班吧。老板吃肉，我们喝点儿汤，有时何尝不是一种幸福？

09. 很多道理都是说不清楚的，成功也好，失败也好，都是稀里糊涂的一些玩意儿。为什么我赚钱了，他没赚钱？为什么他赚钱了，我没赚钱？不是几句话就能说

清楚的，每个人都有自身的局限性，突破了自身的局限性，就是爷，就是祖宗，突破不了，就只能喝汤吃屎。有时孤单一个人走在街上，看到那些熙熙攘攘的傻逼，我反而有点儿落寞。贾平凹说：所有的牛人，都是孤单地走向未来。

10. 太爱学习的小孩有点儿傻，五六岁就是调皮捣蛋的年龄，天天闷着头在那儿学习，压根就不是一个正常的儿堂。正常的儿童就是该学习的时学习，该玩时玩。天天闷着头在那儿学习，而且一个字傻儿巴叽写几百遍，只看那些傻乎乎地教科书。这辈子算是毁了。想起我的高中同桌，我的心就碎了。每次早晨读书，他都读英语，而且是一个单词，直接大声喊 3000 次，吓得我赶紧转学了。奶奶个 B，就那个智商，还考大学。我无话可说，无言以对。

11. 有些傻逼，听到某些牛逼的话，就用自己的傻逼理论灭了人家。关键问题是：傻逼还是傻逼，牛逼还是牛逼。大爷以前在捞山吃顿饭，花了1200元，说给几个打工的朋友听，足足被他们骂了一个周，说我吹牛。为了得到他们的信任，我不断解释，还当着他们的面给请自己吃饭的老板打电话，他们还是不信。想想也是，对一个总是傻乎乎、日日闷着头打工的兄台来说，世界上有空手套白狼的盈利模式，世界上有人靠整合资源就年赚千万，而他们只会用傻逼理论来反驳我们，我们只能笑笑，然后又习惯性到工地看傻逼搬砖。

12. 某些屌毛，说大爷我营销他了，给他洗脑了。蛋疼，大爷我从来没主动营销过谁，更没心情给某些傻逼洗脑。大爷的“说说“爱行就看，不看就滚，谁求丫行了。就是典型的嫉妒大爷，大爷对你没啥要求，为啥丫对大爷提出N多要求？我日你娘，我日你奶奶。谁在骂我，就全家死光光。

13. 我们到了什么层次就接触什么样的人，我们到了什么样的境界就积累什么样的风景。有人读了我几年日志或说说，稍微有点儿脑子，财富自由了。有的人只是傻乎乎地看，牛逼哄哄地骂我，坚持了几年，还是纯种屌丝，我只能嘿嘿一笑，又去看电影了……

喝酒

每天吃了饭，我都有喝一杯的冲动。

我一天不喝酒，就浑身难受。

媳妇说：“喝酒伤肝，短命。”

我哈哈大笑：“活不痛快，熬到 100 岁，有啥用？”

人活着就是为了追求快乐。

为了追求快乐，我就放弃了很多自己做起来痛苦的事儿。

以前我是做技术的，做起来非常痛苦，自己就不做了。

在我辞职后，身边很多朋友都说我100%会后悔（当时我做技术，月薪6000多，在圈里，算是成功人士了）。

只是我在做的过程中不快乐，每天上班都是煎熬，都是折腾。

有天我实在是厌倦了，恶心了。

就直接辞职，纵身一跃，跳进了江湖，从此再也没摸过技术。

人活着就是做自己想做的事儿，其它的事儿，都是浮云。

我是这么说的，也是这么做的，短暂的一生，我不想留下太多遗憾。

无论是什么事儿，我都是想干就干。

有些事儿，想太多，就没意思了。

恋爱也好，赚钱也罢，凡是优柔寡断的，都会错过爱情或财富。

凡是不要脸了，什么都不在乎，一意孤行，仗剑走天涯，过了今天，不想明天的人，都大富大贵了。

老天爷不是傻逼，你实在，他也实在。

连对自己都不好的人，能对别人好？

凡是特别抠的人，都对人极其苛刻。

身边几个特别会过日子的人，生活质量都堪忧。我们这群王八蛋，大大咧咧花钱，大大咧咧赚钱，什么都不想，天天就是咧着嘴笑，反而赚钱了。

老天爷不欠我们的，我们欠老天爷的。

我们天天笑呵呵的，老天爷就对我们笑呵呵的；我们天天斤斤计较，老天爷就会对我们苛刻，处处为难我们。

我和父母的区别是啥？

他们是有啥都想往家拿，我是家里有啥不能用的，或是多余的东西，我都想往

外送。

大舍大得，大开大合，也许这就是所谓的天道。

很多人知道了，却不愿做，所以这辈子也就只能这样了，不了了之。

媳妇给我买了很多养生的书，我说看个毛呀？

能活多久，就活多久吧；能多快乐，就多快乐吧。

我们就是不知道明天会发生什么事儿，才每天都活得有滋有味。

如果明天发生啥事儿，我们都知道，还混个毛呀？

为啥还生活在社会的最底层？

我在办公室写日志时，助理和客户正在会议室谈合作，队员都在工作室工作。

平时我不太喜欢说话，喜欢阅读与思考，偶尔也写点儿东西。

以前是写点儿风花雪月解闷，现在是写点儿项目执行方案也是赚点儿零花钱。

每天我的码字应该在一万字左右。

我码字就是休息，休息就是码字。

以前没结婚时，倦了，就去洗头房推个油。

现在婚了，倦了，就读点儿书，或是出去溜达溜达。

有月光的夜，我总是睡不着。

我总是在想，为什么自己是百万富翁，不是亿万富翁呢？

想了很久都没有答案，自己就去喝酒了。

身边的朋友都不喝酒，他们说酒后乱性，容易使人失去理智。

只是他们平时不喝酒，也没看出他们有多聪明。

现在大部分时间，我都是一个人喝闷酒。

每次喝酒，我都能忘记很多不开心的事儿，尽管每次酒醒后，我依然还是难受的要命，只是我始终都喜欢那种飘得感觉。

老爸常常劝我戒酒，我没搭理他，我从小就不太听他的话，现在大了，他训我时，我能安静地听会儿。说白了，也是出于无奈，不愿招惹他。如果是别人，我早一巴掌扇过去了。

以前，读完大一，我就辍学了，老爸知道后，半年没搭理我，说我这辈子毁了。

只是令我郁闷的是，现在村里还有些人说我毁了。

每次我在村里喝酒，都是用大碗一饮而尽。

他们呢？一小杯酒推来推去，说了一大堆屁话，酒还是那么多酒。

在他们的认知世界中，凡是别人敬酒，我能挡回去不喝，就是有本事。

在我的认知世界里，喝酒就是图个痛快，不痛快还喝个蛋呀？！

现在同学聚会，我坚决不去。

那是酒量不大，废话特别多的一个群体。

席间，别人敬我酒，我都是一饮而尽。

他们呢？我敬他们点儿啤酒，推三阻四，说一大堆屁话。

总而言之。兄弟的心意我领了，酒是坚决不喝。

我呢，到了那儿，都是要个大杯子猛喝，喝差不多了，司机就会拉我回去，回到家，老婆就一个劲儿地骂，我呢？裤子一脱就睡了。

还故意把小弟弟露出来。

她呢？一看很恶心，就去客厅睡沙发去了。

至于为什么我不参加同学聚会了。

就是我喝酒太猛，他们说我是傻逼。

这是一个女同学悄悄告诉我的，她劝我下次聚会时，大家敬酒别喝，只说废话就行了。说的废话越多，大家就越感得你会来事儿，有社会经验。

啥狗屁逻辑？！

在地面积累了很多商业合作伙伴，都是我傻乎乎喝酒喝出来的。

既然他们都那么聪明？

为啥还生活在社会的最底层？

集中全部精力，狠抓暴利项目

集中全部精力，狠抓暴利项目，一切行钱看的战略思想和作战方针，不但适合中小企业与团队，也适合李云龙式的英雄。

我给大家的建议就是：

我们在做项目的过程中，不要傻儿巴叽地同时做七八个项目，在盲目扩张的同时，还自己用傻逼理念来为自己洗脑，说这儿不开花那儿开花，瞎猫也能碰见死耗子，百合花也有春天。

我想说的是别傻了。

一路走来，观望了那么多风景，我看到的现象就是：

想赚钱，就必须集中精力做一个项目，一个项目成功了，然后开发下一个项目。两个项目都成功了，对比下，哪个项目暴利，就集中精力做哪一个项目。

这些道理都是老生常谈，只是老生常谈的问题，就是道之精髓呀。

古人云：大道至简。

只要我们遵守最简单的道理与最基本的游戏规则。

也许就算傻点儿，也有饭吃吧，哈哈……

母亲对我的评价

不知道为什么，母亲对我的评价那么低，说我除了会赚点儿钱，啥本事都没有。确实，在她眼中，只有那些能说会道，偷奸耍滑的人才算聪明人。

比如姐姐和弟弟，能说会道，母亲常常对他们赞不绝口。

我呢？平时不太爱说话，一说话，母亲就说我没脑子，啥话该说，啥话不该说都不知道。我在外面，我也没感觉到自己多笨。通过电话与面授，成交了很多客户。只是我来到家里，就不行了，无论我做啥事儿，母亲都觉得不行。不是说话不行，就是办事效率不行。

比如，我在外面干活很实在，无论给谁家帮忙，我都是闷头猛干。

母亲呢？总说我傻逼，不懂的变通，说人家干活都是边抽烟，边聊天，一边休息一边干，你呢？只会傻乎乎地猛干。一点儿也不懂偷奸耍滑，以后吃亏的地方多了。

只是本人凭着实实在在，埋头苦干的态度，在外面混了那么久，一点儿也没吃亏。相反，还积累了很多朋友与客户。我在某些公司上过班，有时去某公司玩，老板还热情地招呼，说啥时候想来上班就来，于万别去别的公司发展。如果我在公司总是偷奸耍滑，那么人家还让我回来吗？

就说母亲吧。确实很"聪明"，一点儿小亏都不愿吃，马上就 60 岁了，一辈子创造的财富不到50万，从我记事起，她就节衣缩食，一件衣服穿十几年，就算给她买了新衣服，也是不穿，就那么傻乎乎地放在柜子里。有时候给她买点儿好吃的也不吃，快变质了，该扔的时候又拿出来让大家吃。聪明人怎么会干出那么"惊天动地"的大事呢？

以前，我没事儿就喜欢看书，母亲总说行那么多书又啥用？你看看姐姐与弟弟，人家都是有钱了，穿好看的衣服，吃好吃的食物，你呢？平时不买衣服，也不买好吃的，就知道看书。我说读书很舒服，能学到很多知识，然后她又会滔滔不绝地说读书没用，又鼓励我去看电视，说电视上的都很狡猾，会勾心斗角。说我太单纯，又喜欢闷着头读书，以后只会与社会脱节越来越严重。

哎，电视就是培养傻逼的一种机器。日赚万元的兄台，谁会天天盯着电视看啥电视剧呢？电视剧，我除了看过《与青春有关的日子》外，基本上就再也没看过电视剧。只是偶然看看《今日说法》或是财经类的节目，对于各种各样的选秀节目，压根就没看过，有那个时间，还不如休息会儿呢。

如果一个人每天看电视的时间都超过 8 个小时，放心好了，永远都成不了百万富翁。压根也不用可怜穷人，该吃屎的永远都吃屎。他们是很苦，只是不愿投资自己的大脑。也不愿改变自己。自己没有啥梦想，下个蛋，然后对后代说以后家里就指望你了。指望后代就指望后代吧，动不动又培养后代的自卑感。说我们这也不行，那也不行，总而言之，就是别人下的蛋好，我们下的蛋辞。

我在家里脾气不好，有时发火了，母亲就沉默了。

有时候与母亲沟通，啥问题都解决不了，我发火了，那么啥问题都解决了。典型的敬酒不吃吃罚酒。哎，人啊人。

说到母亲，我又想起村里这个做衣服的大姨。谁给她钱了，她就不给人家做衣服，一直拖着，人家催三四次了才做。人家不给她钱，在她那儿订做衣服了，她怕人家反悔，马上就给大家做。哎，无话可说，无言以对。就那种格局与思维，怎么能做大了？人太聪明了，会有报应的。

看看村里大人公认的某些聪明人，大了，生活一个比一个苦逼。

不要太相信父母对我们的评价？说句不好听的话，他们懂个屁啊？

他们一辈子读的书，也许没有我们一年多；

他们一辈子经历的故事，也许没有我们在繁华都市一年多。

他们总是说自己吃过很多苦，过的桥比我们走的路还多。关键问题是，他们走了那么多路，还是穷人，而且那种穷，是深入骨髓般地穷……

我玩股票亏了5万，自己在外面拾破烂，算不算放弃尊严，算不算吃苦耐劳？

他们呢？为了所谓的尊严与虚荣，家里的菜都烂掉，都不会拿到集市上卖，说是怕丢人……

贫贱夫妻百事哀

以前，我时常说女人找老公一定要势利点儿。恋爱与婚姻是两码事儿。

女人，与其天天忙着恋爱与叫床，还不如踏踏实实修炼自己。自身有高度了，自然能吸引有高度的人。环境决定命运，我们选择环境的资本就是智慧。

有学历的妹妹，可以做文员，文秘，会计，设计，以后找老公，也会选择有学历，有修养的人；没学历的妹妹只能进工厂，以后找老公，也是找车间的工人。

车间工人，又能出息到哪儿去？

我有三个堂姐。大姐与三姐没读多少书（小学都未曾念完），都嫁给了农民，刚40多岁，就老了，一笑，满脸皱纹。

二姐呢?

高中毕业，在潍坊打工时，认识了一个青年，双方情投意合，就结婚了。

二姐不上班，平时在家就是照料小孩，上上网，聊聊天，行看书，保养保养皮

肤，出去散散步。

二姐老公呢?

开了个汽车维修公司，平时就是在公司喝喝茶，看看财务报表与带带团队。

他们两个都40多岁了，只是岁月似乎遗忘了他们，没有在他们脸上留下任何痕迹，他们还是一如既往的年轻。同样是人？为什么差距那么大？

姐姐结婚时，选择了一英俊潇洒青年。他们两个是怎么认识的？姐姐在超市做收银员，姐夫呢？在超市当保安。

刚结婚时，他们过得还顺风顺水，只是有了两个小孩后，日子就过得有点儿拧巴。

姐夫不上班，天天出去钓鱼，自己不挣钱，姐姐还给给他零花钱。

姐姐除了供两个小孩读书外，还要给姐夫零花钱。

姐姐开了家服装店，一年赚不了多少钱，十万左右。只是他们家花钱的人多，赚钱的人少，所以生活一直很紧张。

有时姐姐说要离婚，父母都说算了吧，都有小孩了。

只是妈妈有时看姐姐可怜，说离就离了，只是苦了孩子。

现在他们为了孩子，就这么凑合着过，过一天算一天吧。

女人找老公，别图英俊潇洒的，找个有能耐的。脸又不能刷卡。

姐姐的朋友，小风，她们两个是一起长大。小风是在深圳打工，老公相貌一般，不太善于表达自己，高度近视。不过她老公有个绝活，就是技术牛逼，厂子离开了他就转不了。所以厂内给了他20%的股份，每年他除了拿工资外，还有100多万的分红。小风时常在Q空间晒她坐飞机去哪儿玩了，在香港或台湾又买了什么包包。

春节回家时，他们两个不是开奥迪就是坐飞机。

只是小风的相貌与姐姐的相貌能比吗？

当然不能。姐是村里有名的大美人，小风只是普普通通的女孩。

为什么他们的命运有天壤之别？

就是一个找老公只看相貌（好色）；一个找老公，只看实力（务实）。

老姐的Q空间，是各种各样的牢骚，一看就是怨妇。

选择决定命运。

村里还有个小孩，与我一起长大。

他在深圳打了几年工，然后回家创业，只是在家里呆了段时间，一直没找到牛逼的项目，就带老婆去北京卖菜了。

老婆在北京卖手抓饼，他在北京卖菜。他们的日子过得好不好，我不知道，我只知道，今天朋友的媳妇出事儿了。

她骑电动车送菜时，也许是太疲惫睡着了，一不小心车歪了，后脑勺着地，血流如注，当场休克。

送到北京医院，医院拒绝治疗，没办法，只能在北京包车往家赶，输着氧气，一路狂奔。

据村里的人讲："弄不好，不是死，就是成植物人。"

他媳妇娘家人来了，媳妇的哥哥二话不说，就打朋友的妈妈，说他们心疼钱，不给妹妹治疗，说婆婆埋怨媳妇花老公的钱，妹妹才去北京卖手抓饼，如果婆婆不埋怨妹妹花老公的钱，妹妹在家照料两个小孩怎么会出事儿？如果妹妹找个有本事的老公，怎么会去卖手抓饼？

哎，归根到底，还是钱的事儿。

穷人吵架，除了为钱，还是为钱。

我和媳妇，很少为钱的事儿吵架。她花多少钱，我都不管。

原因很简单，我赚的钱，是她拿着，只是她不花我的钱，我的钱都用来投资了，2014年，我们一次性买了五套房，花了300多万.媳妇做微博运营，每个月也有几万的收入。彼此经济独立，所以平时不会为钱烦恼。

媳妇每个月都会给双方父母钱，双方父母各4000元/月。媳妇从小生活环境富裕，不缺钱，把钱看得很淡。

我生活在农村，知道钱来自不易，所以把钱看得很重，只是和媳妇相处的时间久了，也就淡了。

每次我出去玩，媳妇都是给我100元钱，100元，我一个周也花不了，我没啥

想买的玩意儿。

当然，有时偶尔想嫖，只是手里的钱不够，也就冲动一下，看个AV，打给手枪，该干嘛就干嘛去了。

我们两个关系很和睦，和睦的基础就是彼此经济独立与精神能直接对接。

我家，没啥值钱的家具，我和媳妇都喜欢买各种各样的书，家里除了书，就是各种各样的零食，还有小孩子的衣服。

媳妇喜欢零食与阅读。

我呢？喜欢阅读与美女。

贫穷是深入骨髓地一种病

我们是否有钱，不在于我们是否受过高等教育，是否有一技之长。在与我们是否有强烈的企图心，是否在生活在一个成功的圈子里，是否有个好父母，是否有狗屎运。

我们的小孩是否能出人头地，就看我们做父母的是否有上进心，是否有包容性，开放性的思维了。

我们留给子女多少钱，子女有啥学历，似乎对子女的帮助也不大。

真正对子女有帮助的，就是父母给了我们什么样的文化，什么样的思维模式，而不是具体的房子，车子，票子……

生中，一般的父母喜欢忍，喜欢迁就。这样的父母，一般很难培养出来比较牛逼的小孩。

他们时常在孩子面前说：

“我家太穷了，买不起房，买不起车。”

“我们有钱就存起来挣利息。”

“我们不舍得吃不舍得喝，不就是为了你们吗？”

“千万别给小孩零花钱，小孩花惯了，大了怎么办？”

这种穷酸的，变态的思维，父母一旦传达给小孩，就会像瘟疫一样，隔代遗传。

慢慢小孩也会变得节约，枢门，啥风险都不敢承担，一辈子只敢循规蹈矩，老老实实。就这种性格永远都与财富无缘。

现在很多兄台不赚钱，就是由于受父母贫穷思维的影响，所以才导致今天的生活状况极其苦逼。苦逼久了，就会变成傻逼，慢慢拥有一套傻逼理论。倏逼一旦掌握了傻逼理论，会变得更加愚昧，他们会拌击任何一个赚钱的机会，会押击任何一个比他们优秀的人，说人家父母有关系，说人家被潜规则了，说人家……，总而言之，人家都不正常，就他最正常。

强大是怎么炼成的?

写作算是我的强项吗？说真的，应该说是一种爱好。

没事儿，随便悄悄键盘，一篇扯淡的文字就出来了。

我是想写啥就写啥，随心所欲。

读书多了，故事多了（结婚了，有些故事不能写，影响夫妻感情，我心直口快，不代表没脑子），拿起笔来，自然文思泉涌。

没有故事的人，没有阅历的人，想写点儿东西，还有点儿悬。甚至有时吹牛，都找不到过嘴瘾的素材。

所以没经历，没故事的人。30岁之前，多出来走走，多接触接触人，行看外面的蓝天白云。老是呆在一个圈里没劲。记住：你不是栓在家里的狗。就算是条狗，主人没事儿也会拉你出来溜溜吧！

以前，我流浪了几年，羡慕宅男的生活。现在我做了几年宅男，又羡慕起流浪者了。

人这玩意儿，永远是身在福中不知福，这山望着那山高，贱！

为什么我写作比较快？没事儿的话，一天几万字，和玩差不多，直说吧，和拉屎撒尿差不多，就是他妈的一种本能。一种经过岁月洗礼，身经百战，不吐不快的一种本能。

我的性格是什么颜色，我的文字就是什么颜色。

我看起很斯文，只是脱了裤子就不是人。不信你过来勾引勾引我？

我写东西快，赚钱多。何故？就是啥事，我都是想好了就干，或是不想就干。

优柔寡断是人生的大忌。世界上不缺聪明人，只缺勇敢的人。也就是所谓的二杆子!

为什么我老婆貌美如花？想追她的人多了，不过都没我脸皮厚，所以我赢了。

当时，我想的很简单：日，就是她了，试试看，追不上就换群里的丽丽，追上了，就赚了。

结果死磕三个月，我们就结婚了。

幸福，有时就是这么简单；如果你是聪明人的话，幸福就离你很远了。

何故？你他妈太有心计了，自己都把自己给坑了。

就说这次面授吧，也是我忽然心血来潮，想玩玩。赚钱不赚钱无所谓。反正我已有吃有喝了，要那么多钱有毛用？

先锻炼下自己，如果站在台上，￣吹牛，￣扯淡，掌声来了，台下的兄弟们说学到千货了，改变命运，甚至有人送我鲜花，送我锦旗，我就心满意足了。如果有人说啥也没学到，臼来了，我还得继续死磕。直到有天，100个人里面，有20个人认可我了，我才善罢甘休。

我不是那种遇到困难就跑的人。人活着，不就是为了克服困难吗？

我们遇到的困难越多，我们的智慧就越多。

为什么有人老了，还遇到那么多困难？就是他们年轻时遇到困难就跑。你老了，你以为困难就能放过你吗？图样图森破。哈哈……

现在我29岁（还有两个月就30了），只是我吃的苦，并不比某些40多岁的人少。

在我们村里，很多年龄和我￣样的人，都会打麻将，扎金花，喝酒猜拳，这些我都不会。我寂寞了，就是喝喝酒，偶尔插插B。我是正经人，没心情搞邪门歪道。

为了追求自己的梦想，我都好几年没正儿八经地看过电视了。

记得某年某月，我是从夏天开始做网赚的，只是当我走出家门时，外面已是秋天了。我还穿着夏天的大裤子，秋高气爽，望着小区疯跑的孩子，我热泪长流。尼玛，做了那么长时间项目，才赚16万，把命都豁出去了，值吗？

什。晚上就去颓废了，而且还要了两个（好久都没那么奢侈过了）。短暂的痛苦之后，终于过上了人的生活。

我不知道自己的吃苦能力强不强？

我只知道，很多朋友，学模具设计，学了两年都没拿到证。我是死磕90天就拿到证，然后顺利找到工作。

我有个观点：任何一件事儿，死磕 90 天，如果熬过去了，事情就解决了；如果熬不过去，这辈子都解决不了。

朋友学PS, 断断续续，学了两年，我死磕一个周，就玩的溜溜转。

人与人不一样，就是做事儿的态度不一样。

态度决定人生的高度。有些人一直没进步，就是做人的态度还有很大的提升空间。

说真的，群里所有的学员都比我聪明。为什么都没我赚钱多？ 一是没我会吹牛逼，二是没我会扯淡，三是没我能吃苦。

我天天忙得屁股冒烟，还知道每天写50条说说，或是几万字的日志。他们是天天闲得蛋疼或B痒痒，却什么都不做，怎么能赚钱？

我这人有病， 一天不释放点儿价值，就有罪恶感。

我与痛苦为伴，所以遇到任何痛苦，我都习以为常，视其为良师益友，多多益善。

强大是怎么炼成的，或许就是这么练出来的。

圈子

以前，打工时，每天接触的都是一群打工的朋友，每个周末我们都一起喝酒，一起去 KTV 纵情高歌，一起上下班。有天我厌倦了这种生活，就自己出来做了点儿事，每天能赚500多元了，就不怎么找他们玩了，发觉已没了共同语言。

物质决定意识，后来我就加入了商会，在商会遇到很多牛逼的人，开始我有点儿自卑，时间久了，慢慢我也就变得会他们一样，现在我又加入了某资本圈，里面身价过亿的人很多，原本我对富翁有恐惧感，只是接触的多了，也感觉到没什么。

大家都是两只眼睛一个鼻子，唯一的区别就是有些脑子灵光点儿，有些脑子木讷点儿……

现在我想买别墅，就是资本圈里的朋友都有别墅，所以我也豁出去买别墅了，他们有什么，慢慢我也会有什么的。我去人家玩，进门都是豪华的别墅，那么我也就买个别墅吧，不然以后接待朋友都拉不下脸。

人到了啥层次就玩啥游戏，人都会变的。

以前我喜欢听伤感的音乐，现在呢？不刺激，不励志的，不歇斯底里的音乐，我压根就不会听，我怕压抑，我听摇滚，很激烈的那种摇滚，就会感觉到舒服点儿……

现在受圈子的影响，我的阅读与定位都变了。

我是在一瞬间改变的，我在与他们把酒言欢的那一瞬间，似乎已领悟了赚钱的秘密，于是就格式化以往的记忆，义无反顾地踏入了赚钱的队伍，一意孤行，继续游走江湖……

人都会变的

小时候我们几个天天在一起玩，大了，我们就不在一起玩了。

我们刚踏入社会时，每年还聚聚，现在我们不聚了，彼此见面了，都是尴尬地笑笑，然后又低头各自走路。

我没钱时，几个穷朋友老找我玩，我们一起喝酒猜拳，一起谈笑风生，一起坐在公交车上看美女；

我单身时，几个单身的朋友老找我玩，我们一起去洗浴中心，一起去洗头房，一起去KVT，一起去酒吧，一起去夜总会。

有天，我赚了点儿钱，穷朋友就不找我玩了，我身边又换了一批人；有天，我结婚了，单身的朋友都不找我玩了，我身边又换了一群人，而且我还多了个宝宝。

随着时间的流逝，我身边的朋友，总是走马观花般的换。

我不知道是自己走的太快，还是别人走的太慢。

我走着走着就孤单了，朋友越来越少，前面的路越来越宽敞。

以前，我对啥都充满了同情心，现在对啥都缺乏宽容与理解。不是社会变了，

是我变了。

无论社会怎么变，人性不会变。

有时，几个穷朋友找我玩，我都是小心翼翼地说话，他们说啥，我都附和着，怕得罪他们。

有时，我去找他们玩，只是他们一见到我，不是借钱，就是诉苦。

我做网络七年多，才得道，赚了点儿零花钱。

他们想一天就学会我所有的绝招，跟我千两天不赚钱，就不愿千了，而且还对我说很多不友好的话。说我没手把手带，手把手教。说我藏了很多绝招。不然怎么我会一会儿出单，一会儿出单，他们就是不出单。我越是解释，他们的眼神越是诡异。

我沉默着，不说话，窗外的风缓缓吹着，我的寂寞，像尿一样流淌，在安静的夜晚，我辗转反侧，难以入眠。

人啊，一旦物质上有了差距，精神上也就有了差距。以前是，现在也是。

现在大家都很客气，以前是亲密无间，现在是客气周到，友情到底还是凋零了。

我结婚后，他们几个还单着，有钱就去XB。

我也劝过他们，他们说我饱汉不知饿汉饥，劝我管好自己就行了。

他们知道很多道理，只是依然还过不好自己的一生。

他们来青岛七八年了，钱都扔到B里面了。

我是有了女友后，就再也没去过那种地方。

人都会变的。

现在我对生活的要求就很简单，干好自己手头的项目，服务好学员，有时间陪老婆与孩子就行，其他的事儿，我不奢望了。钱是永远赚不完的，够花就行。我一年五六万就够花了，多余的钱，反正我死了，不是留给孩子，就是留给国家。

现在我不是为钱而活，是为自己而活。

人生的意义是什么？

现在我的生活非常简单。就是工作累了就睡，醒来了继续工作。

对于物质，我没太多的需要。人的生理需求满足了，大部分时间都是在追求精神享受。

以前，我以为有钱了，大碗喝酒，大碗吃肉，疯狂XB就是一种幸福。有天酒喝了，肉吃了，BX了，反而更加空虚与迷茫。当我把所有的精力与时间都投入项目时，烦恼少了，郁闷少了。

我的心情变得越来越随和，呼吸均匀，睡觉安稳，厌倦了在外面飘来飘去的生活。

中国所有的沿海地区与旅游景点都去过了，中途，也去过几个国家。走来走去，还是感觉到书房与老家最温暖。

绚烂之极归于平淡。现在我每天吃饭就是喝玉米粥，大白菜。酒很少喝，或者说不喝了。

以前疯狂喝酒，是空虚，寂寞，不知道时间该怎么浪费。现在我不喝酒了，就是我找到了打发寂寞与无聊的生活方式，就是一生死磕自己，疯狂释放价值。

人活不了几天，撑死三万多天。如果这三万多天，都用来赚钱的话，每天赚一万，三万多天，也不过就是三亿多元。当你手里有三亿多元时，如果你单纯为物质活着，你什么也不想要了。搞不好，还会像张国荣与海明威一样，自我了断，来去无牵挂。

很多时候，我是为钱活着，只是在赚钱的同时，我想做点儿自己真正感兴趣的事儿。

有段时间，我迷茫了，看了南怀瑾大师的书，眼前忽然豁亮了，南师一生不求名利，活得逍遥自在。

他活着是为了传播中国文化，那么我能为中国的网赚事业做一点儿贡献吗？

有些事儿，试试才知道答案。任何事儿，死磕90天，智慧自然显现……

人生能有几回难，少年不难何时难？

人生能有几回难，少年不难何时难？

高考学生从考场出来就骂街：今年题太他妈难了！

难，证明和考题博弈过。骂街，证明难分高下、胜败不知，或已经处千劣势。

难，就对了。人生能有几回难，少年不难何时难？

到40岁再难，老婆孩子都养不了。到60岁再难，生活尊严都成问题。到80岁再难，回忆少年，悔恨难当，若少年时不玩乐、不丧志、不喊难，何至于现在这样难！想死，死不了；想活，活不成。还好，再难几年，人生就到头了。死了就不难了。但，你的子孙更难！

为了长大，为了变老，为了以后，为了家人，为了子孙，现在难点吧！

顺便说一句，如果别人都觉得难，而你却认为不难。那你一定是胜利者。

人活一世，不就是为解决问题来的吗！把难，变成容易；把复杂，变成简单；把不可能，变成可能。还难吗？

人学会了感恩，就能无往而不胜了！

村里在外打工的朋友都陆陆续续回来了，有时我们呆在一起没啥话说。

为了避免尴尬，他们说啥，我就跟着说啥。随大流叽。

个性，留给历史吧。

有人做人要外圆内方。对不起，我是同心圆，内外，都有点儿小滑头。我是见啥人说啥话，无关道义与良心。

为什么我要说实话？为什么我要伤害朋友？

遇到傻逼，说傻逼的话就行了；遇到牛人，多听他们吹牛逼就是了。

我不是愤青了。

现在我对政府，还有周边的生活环境都很满意，看什么都顺眼。是不是我修养好了？不是，是我见多不怪了。

以前，很多人围在一起聚会，大家都讲点儿逸闻趣事。到了我这儿，我就支支吾吾了。

以前，我有很多这样的故事，现在我没了。

现在我追求的就是简简单单，平平淡淡的生活。

外面的世界，无论多么凶猛，在我看来，都已平静如水了。

绚烂之极归于平淡，年轻时，多出去走走，多接触点儿有修养，有境界的人，不知不觉就变了。

以前，我愤世嫉俗，是看了太多误导年轻人走火入魔的书，是认识了太多与我一样的人。结果他们傻逼，我也变得异常傻逼。

现在我也认识了一些朋友，他们的总体年龄比我大，社会阅历比我广。我与他们在一起玩，就是充当服务员。端茶倒水，一路买单。

喝酒时，他们使劲吹牛，我使劲学习。潜移默化，现在我也能将他们玩弄于鼓掌之间。

很多做人的智慧，尤其是涉及到厚黑学原理的，我一概是学而不用。

我还是相信因果报应的，一个人做恶多了，或是助纣为虐，早晚有天会倒霉的。

人学会了感恩，就能无往而不胜了。

我在村里这段时间，有人跟我学网赚，请教问题之前，总是送点儿小礼物，什么牛肉了，牛奶了。

他们请教时，我是知道多少，就释放多少。至千他们是否能学会，就看他们的造化了。

以前，别人送我礼物，我都是100%拒绝，无欲而刚嘛，结果我没朋友了。

现在谁送礼物，我都收了，或是只收一部分，然后自己再送对方点儿礼物。

礼有往来，天长地久。人与人之间，关系好，就是相互烧点儿钱，送点儿礼，日久，就情同手足了。

以前，别人送我礼物，我拒绝人家，是我不对。

凡是陌生网友给我送礼，他们都是具有感恩之心的人。

也许他们只是想送我点儿礼物，没啥特殊要求，最多就是有时遇到问题了，给我打个电话，或是路过青岛与菏泽，找我喝喝酒扯扯淡。

以前，我总是太把自己当回事儿。有天，知道了人性的色彩，我做人就追求上

善若水了。

对于礼物，我是来者不拒；对于任何性质的咨询，我也是能回答就回答。

该低头时就低头，该仰头时就仰头。人不装逼，才能随便插B。

喜欢装B的人都没实力，有实力的人谁装B呀？

有天，我不装逼了，不吹牛逼了，也许就真成熟了。

人在江湖01

每当看到那些老实稳重，喝酒凶猛的朋友，我都有喝一杯的冲动。

人在江湖，我有很多朋友。他们和我一样，都是从贫穷落后的乡村来到繁华而陌生的城市，只是凭着一腔热血做了很多似对非对、似错非错的事儿。人在途中，他们从不看别人脸色行事，受了委屈，咬牙血吞，十年磨一剑，倒也无怨无悔，问心无愧!

在我的这些朋友当中，有的年赚百万，有的年赚四五十万，只是他们始终都有一种 自立 自强的精神，向来都是只折磨 自己，不折磨别人。每每我们聚在一起喝酒时，大家都是意气风发，一饮而尽。说话阳痰，举杯对饮墨迹的人，我都是不言不语，当着他的面，直接倒酒三杯，一饮而尽。啥都不说，是情是 恨，是仇是恩，都在酒里，也许酒已稀释，情也稀释……

凡是喜欢喝酒，嗜酒如命的人，一般都是心里有故事的人。

只是他们的故事，唯有在他们酩酊大醉时，才能情不自禁地说出来。

故事还未讲完，席下已晞嘘一片……

我是在落魄时，从来不喝酒的，不是没钱喝，是没心情喝。

人在落魄时喝酒，只会更加没出息，只会令身边的朋友失望，令自己至亲至爱的人绝望。

我在落魄时，都是躲在一间房里做项 目，90 天闭关，除了吃饭与收发快递外，我是哪儿也不去。就凭着这种二逼精神，我就比身边的同龄人稍微优秀一些。他们就是看起来太聪明了，不愿千看起来很傻逼的事儿，所以这辈子就是吃屎的命。

以前，我也是酒徒，酒后，亦对席间的服务员动手动脚过，亦做过很多荒唐事，

说过很多无厘头的话。现在想想，我就有种难言的痛苦。现在我依然是天天喝酒，我一天不喝酒，就寂寞的要命。

医生劝我少喝点儿酒，说喝酒多了短命。短命就短命吧，我不快乐，就算是活到8000岁，我也只是一个没有思想，没有喜怒哀乐的王八。

我想我已经顿悟人生了……

人在江湖02

不知道自己算不算是江湖人，我已在江湖上行走了七八年。其间，我用刀砍过别人，别人也用刀砍过我。酩酊大醉时，我也插过很多B。

以前，我也想过，找个大哥，把命交给他。

他让我干啥，我就干啥。

对酒当歌，人生几何？

只是我在江湖上走了那么久，遇到的都是阿猫阿狗，在利益面前，他们猪狗不如。

似乎我已懂了人生。

以前有个好友，我手把手扶植他，他成名了，我们一起做项目。

结果钱他一毛都没分给我。

满嘴道义的人，其实都是靠道义来圈钱。

所有的人都说我是流氓，只是我没坑过朋友。

朋友的命，就是我的命。

如果一个人在江湖上，连一个朋友都没有了，他活着有啥用？

生活中，我是时常被朋友骗，只是我从来都没骗过朋友。

我身边都是精确流量，我做人不是外圆内方。是同心圆或方方正正。

有人说我很圆滑，有人说我很实在。

我到底是什么样的人？

你问我，我问谁?

我只是活在自己世界中的一个人，想哭就哭，想笑就笑。

有月亮的夜晚，我都是一个人喝酒。

以前我交了很多朋友，我打架了，砍人了，联系他们时都集体沉默。

我请他们吃饭，他们都屁颠屁颠地过来了。

我在熙熙攘攘的人群中感到了寂寞。

就说现在我骂互联网上22个傻逼吧，他们都集体沉默。

原因很简单：在利益面前，凡是抱团忽悠的，都不团结，都是贪图小利之徒。

什么良心与道义，他们挂在嘴边能圈点儿钱就好。

落实到实处，都怂了。

认识的人多了，自然喜欢狗。

如果只是混日子，真没必要折腾自己

公司稳定下来后，我又开始办学校。在办学校的过程中，少不了与政府打交道，在于政府打交道的过程中，我始终坚持两个原则：双赢或多赢。凡事以和为贵。从来都不彰显自己的聪明（我压根就不聪明，傻里傻气的）。

事情是否能办成，都不重要，重要的是：有些事儿，我体验过了，经历过了，经过沉淀，变成了智慧，这些智慧，能支持我在江湖上走很远很远。

团队在慢慢壮大，公司的人员一天比一天多。

我喜欢用自己人，喜欢做家族化产业，用外面的人，一般不是我的同学，就是我最好的朋友。

当然，这些同学与朋友，都是主动追随我的，我们在一起，谈好了利润分成，签订了合作协议以后，大家每天的任务就是疯狂死磕。

在我们公司，每天死磕16个小时以上是家常便饭。

我每天总是第一个到公司，最后一个走。

凡事我都以苦为乐。

榜样的力量是无穷的。

有什么样的老大，就会有什么样的员工；老大的精神状态，就是员工的精神状态。

物质决定意识，精神状态好的原因是什么？

就是大家知道：活干好了就有钱，干不好，就没钱。

今年的任务是产品这块，年收入要到500万；网络营销这块儿过500万。

如果今年10个人的团队，能做到年赚千万，我就分出去700万。

没有分钱的格局，就没有赚钱的格局。

团队不需要正常人，需要疯子，从我分钱的态度，从我工作的态度上看：我都是彻底的疯子。

正常人只能干正常事儿，疯子只能干疯疯癫癫，充满刺激，充满惊喜的事儿。

为了鼓励大家疯狂奋斗，我们买了最好的咖啡机，还有咖啡，困了，大家就喝点儿咖啡继续死磕，或是躺在床垫上睡一会儿。也就是来到我们这儿，除了工作，还是工作。

来到我们公司了，就不要把自己当人，六个月后，月薪不能稳定在一万的，请自觉离开工作岗位。

我们公司来上班的人多，走的更多。

他们眼高手低，耐不住寂寞。动脑子的活干不了，不动脑的活又嫌乏味。

为什么吃屎的人多？我招聘的人多了，心中自然有答案。

一个人连续30年吃屎，就是他从来都没挑战过自己，一天到晚都在混日子。

历史上没有怀才不遇的人，只有没啥实力，不会销售自己，耐不住寂寞的人。

一个人如果能耐得住寂寞，一定能做出一番事业。

为了学习设计，我死磕90天，终千拿证了。

只是太多人，连三天的寂寞都耐不住，所以他们只能吃屎。

在我们公司，大家平时没事儿，就是呆在公司做项目，平时聊天，只有两个话题，一是工作，二是梦想。

我们来到这个世界上，就是想多赚点儿钱，让父母生活好点儿，顺便再实现自己的理想。其余的事儿，都是扯淡。

如果只是混日子，真没必要折腾自己。

看看我身边这些混日子的人，天天为小孩的奶粉忧愁着，为父母年龄大了，没钱孝敬他们忧愁。

有钱人就不愁这些无聊的事儿了。

你生活在什么层面，就会为什么忧愁。

有时我路过某些饭店，看到一群小孩在那儿吃吃喝喝，我的心口就疼，多好的年华，就这么糟蹋了。

该读书时就踏踏实实读书，该工作时就踏踏实实工作。

永远不要想着走捷径，凡是想走捷径的人都死了。

有些人来我们这儿应聘，我一看就很精明的，一概不要，我只要那种傻乎乎，看起来闷闷的人，这样的人，有成为高手的潜质。

凡是看起来像高手的人，都是小人物；凡是看起来普普通通，像草一样的人物，其实都很有实力。

以前我出门，我都是拿苹果手机，现在我出门，都是拿普普通通的手机（不到300元）。

以前凡事都是以装B为出发点，现在凡事都是以实用为出发点，人都是会变的，越来越现实，学的动作也越来越有杀伤力。

烧钱的艺术

不会花钱的人会越来越穷，人只有打开自己的口袋，世界才会随着我们转。打开口袋，天下朋友来。

天天待客不穷，夜夜做贼不富。

花钱，周围的环境开始变化。

花钱不是花多少，而是让自己感到充实。

来花钱参加培训的人，都是懂得投资，懂的花钱的人，自己给自己一点儿掌声。

1. 不要在收入范围内精打细算。

2. 奢侈不仅仅是烧钱。

3. 爱花钱的人都过上了幸福的生活。

4. 牛逼的人花活钱，傻逼花死钱。活钱是越花越多，死钱是越花越少。

5. 不要害怕负债，30岁前还不是房奴，车奴也是一种失败。如果是卡奴，失败中的失败。

6. 不要轻易被穷人影响。

7. 活在当下，立即花钱。

8. 用钱买时间，买自由，买人生。

9. 收入的50%投资自己。

10. 不能在年纪轻轻时就疯狂存钱。

11. 用钱买一流的教育，一流的人生。

12. 每次出去玩，身边不低千2000元钱现金。

13. 用钱建立自我品牌。

14. 遇到自己喜欢的书，玩具，衣服，毫不犹豫地买下来。幸福稀释的太快了。

15. 让别人赚钱等于自己赚钱。

16. 大大方方请人吃饭，大大方方给人送礼。

17. 买的东西，要价值最大化。

18. 多给爸爸零花钱。爸爸成功了，孩子才会成功。爸爸的终点就是孩子的起点。

19. 绚烂之极归于平淡，浪费过钱的人才知道怎么用钱。

20. 向会赚钱的人学习，该送礼就送礼，该买单就买单。于万别讨价还价，讨价

还价，吃亏的是自己。

21. 收入差距就是智商差距。

22. 不要压抑自己，该释放时就释放。

23. 有钱了就贷款买房买车。

24. 投资外表。

25. 投资自己居住的环境。

以上为烧钱的艺术。奶奶个B，懂就懂了！

生活没有那么苦逼……

以前我看左小祖咒的微博，听左小祖咒的音乐，感觉到民不聊生，日月暗淡，现在我压根就不搭理他了，不看他的微博，不听他的音乐，更不用说为他的演唱会买单了。

当然，韩寒的书，我也不太看，看起来很犀利，很实在，只是其间没有大格局，大气象，十年后，也许就没人看他的书了。我买了本韩寒的书《青春》，看一页就扔了，里面确实没有啥东西，没事儿，还不如琢磨琢磨《商界》呢。

现在没事儿，我就跑出去看各种各样的别墅，发觉原来县城那么多有钱人，大家买别墅就像在街上买菜那么随便，喜笑颜开。

以前(2007年），我买房时，售楼大厅满是愁眉不展的人，大家都说买套房子太不容易了，以后每个月都要雷打不动给银行钱，亚历山大呀。

买房原本是很开心的事儿，只是大家都集体性埋怨，似乎买房就是办丧事。现在看看买别墅的这些兄台，都乐得屁颠屁颠的，一会儿在别墅转转，一会儿跑到楼顶看看周围的风景，笑得合不上嘴，就像过年似的。

以前，我做过网络公关，没事儿就看别人有没有负面信息。结果看得时间久了，我就对生活很悲观，觉得活着没意思，觉得赚钱就是黑吃黑，实在是太无聊了。

现在呢？没事儿我就收集日赚万元的案例，收集的多了，我就感觉到生活很美好，原来网络上有那么多赚钱的暴利项目，大家稍微留意下，改变自己的命运也就在那一两天的时间，哈哈……

以前，呆在打工圈，大家都愁明天，没有钱怎么娶媳妇，没有钱怎么养孩子。

现在我没事儿都是呆在商会玩，平时大家扯淡就是怎么赚钱，到哪儿玩，哪儿的饭菜好吃。常常跟着商会这群家伙玩，吃了很多好吃的菜，喝了很多好喝的酒，我感觉到生活很美好，天天都笑得合不上嘴。

我呆在家里呢？父母不舍得花钱，饭菜都做得很差，每次吃饭都亚历山大，一点儿也感觉不到生活的美好，所以过几天，我就搬出去了，哪儿好玩，哪儿能活得精彩，我就在哪儿折腾。

有些人活得苦逼，一是生活在一个苦逼的圈子里，自己又积累了很多苦逼的思想。一个人活得开心快乐，也许是生活在一个快乐的环境里，积累了很多积极乐观的思想，所以他们就比周围的某些人快乐一点儿……

我是一个热爱快乐的人，也希望自己能把所有的快乐都带给大家，哈哈……

送礼的误区

有人送礼，马上就要回报，结果适得其反。

送礼永远不要给人压力。

如果你的礼物，给人扔过去了，马上要求回报。

以后你的礼物就是炸弹，谁也不敢要了。

真正的送礼高手，礼送了，也不要求回报。

对方收自己的礼物了，他很感恩，很快乐。

有天送的多了，对方感到不好意思，有压力了，老是想为他做点儿什么，他总是笑呵呵地说不用。

对方就会拼命赞美他，向朋友推荐他。

慢慢这个老大的资源，也就是我们的资源了，老大的朋友，也就是我们的朋友了。

啥事都是熬出来的。

人与人之间的关系很微妙。

只是在利益面前，一切都会显现出来。

送礼是长期投资，没有耐心的人，于万别玩这个。不然钱也烧了，礼也白送了，得不偿失。

某个老大，我时常给他送礼，他全家无论谁过生日，我都送礼。他有什么活动，我都参加。他问我有啥需要帮忙的吗？我总说没有。结果他向自己的很多朋友推荐了我，他很多朋友就都来找我玩，还有人直接在我这儿买了课程。

不战而屈人之兵，才是送礼的最高境界。借花献佛，永远都不要玩。

没有实实在在的利益，一切的言辞都是虚幻的。

唯有实实在在的利益，才能拉近人与人之间的距离。

靠口活取悦千人的，最后都死了。

以前，在恒星学院，我喜欢一个女的，想插她的B。

有个帅哥追她，天天甜言蜜语。我很实在，天天请她吃饭，看电影，她要啥，我给她买啥。一个周后，我们就睡在一起了。有次她手机没话费了，让帅哥充，帅哥扭扭捏捏的说了很多屁话，说我们都是学生，少打电话，多发短信。

我二话没说，给她充了500元的话费，说不用还了。一直到现在，我们还联系。

为什么她跟我睡了？

我就是她的提款机加催化剂，我从来都不说爱她，或是离开她就活不了的傻话。

默默无闻地烧钱＋送礼，日久，就生情了。

有次，与某老大喝酒。某个学员，在席间滔滔不绝。说听了老大的课，学到了很多知识，财富自由了，老婆孩子都有了。老大表示感谢，说会再接再厉。有个学员就很聪明，他说听了老大的课，我学了很多知识，准备了个小礼物，不值钱，想送给老大，希望老大喜欢。然后就送给老大一个大礼包，而且悄悄对老大说，这个大礼品只能回到家才能看，我是为嫂子准备的。老大连连说好。

大礼包里到底是什么？一款手表与LV包，加感谢信一份。自然，以后老大出来喝酒也好，做培训也好，都会喊他过来。学费他还是该交就交，老大不要，他都生气。一年后，他的老大做培训，他也进军了培训圈，年收入在300W以上。

他给老大送礼的钱不足10W。

老大做流量，做市场，花了10年的功夫，才做到了年赚500W。

他只是坚持用一年的时间给老大送礼，不断追随老大，只一年就赚到 300W+。

而且这些资源，这些数据库，都是老大送给他的，老大愿把自己的资源免费供他使用。

他也很聪明。每年收入的70%归老大。

现在好像是老大在为他打工。

真正聪明的人都很有耐心。

没有耐心的人，都在打工，或是做一些赚快钱不需要智慧的项目。

他们是自己把自己给弄死的。

世界上本来没有路，只是送礼的人多了，也就有了路。

房价是升是跌，压根就不用考虑。有需求就买，没需求不买。有人说我是搞投资的。我说投资理财的产品多了，难道除了房地产就别无选择。比如手机靓号，工艺品，文物，书画，古币是不是都可以玩玩。现在所有的人都对房地产没信心。我却对房地产充满了信心。

信心来源是什么？房价下跌，意味着整个传统行业衰退（大家都吃不上饭，政府能安宁？）。老百姓以前的梦想就是有套房。现在房子比大白菜还便宜，老百姓还有梦想吗？　（前面必须给大家挂个红萝卜）

老百姓没了梦想，国家还混个蛋啊？我的观点：房价会继续上涨。土地越来越少，房子能越来越便宜？上地永远是财富之母。

随着中国经济的飞速发展，移民中国的人多了，房价能不上涨？

如果经济持续衰退，房价会继续上涨（房子能保值）；如果经济持续增长，房价还是会继续上涨。房子永远都不会卖成白菜价。房子廉价了，媳妇好娶了。谁还愿奋斗呀？

网上赚钱是怎么炼成的

几个朋友问我怎么在互联网上赚钱，他们说自己看了很多教程，听了很多录音，还是不知道怎么做网赚。别人是怎么讲网赚的，是怎么写教程的，我不知道，我在互联网上赚了几毛钱。论网赚经验，多少还是有点儿的。

L留心各种各样的广告。多解读各种各样的成功案例。不要看到广告就头疼，蛋疼，B痒痒。

2 有时赚钱遇到瓶颈了，别他妈傻儿巴叽地死磕，出来溜达溜达，插插B, 喝喝酒，参加参加各种各样的聚会。大师讲啥，是否有干货不重要。重要的是在喝酒时，吹牛逼时，能吸引多少粉丝，交到多少朋友。

3 不要老是跟着一个人做网赚，不要老是看一个人的日志或说说，多关注几个人，也别太多，每天关注20人就行了。 一个人每天更新 1000 字，20 人每天更新的东西也就是2W多字。2W多字算个毛呀，拿着手机，在厕所拉屎撒尿的时间就看完了。是否有收获？就看自己的专注程度与领悟程度了。

4 每天做完项目。不要行看AV打打手枪就睡了。要总结得与失。为什么客户买单了，为什么客户没买单。脑子不是尿壶，脑子是项目挖掘机。

5 关注自己的同行，关注竞争对手。知彼知己百战不殆。我的电脑收藏夹里，全是同行的网站，不说有1000个，500个还是有的。

6 凡是同行参加的培训，我都参加；凡是同行喜欢看的书，我都看。

7 多看各种各样的书，把自己培养成杂家。专家不赚钱，杂家才赚钱。专家是靠技术吃饭，杂家是靠脑子整合资源，给芸芸众生分配利润来达成自己的使命。

8 不迷信网赚教程，我是只写教程，不看教程。

9 多看AV, AV比成功学励志多了。我听成功学，鸡巴从来没硬过。我看AV, 鸡巴马上就硬了。自信心开始膨胀。知道自己想要啥，该怎么争取。

10 每天坚持更新日志和说说。 一是为了吸引粉丝参加我的培训，二是进行资源整合。我媳妇就是看了我的日志，才答应嫁给我的。她说我太实在了，确实如此。

你与我接触下就懂了。我做人就是同心圆，简单。外面是什么样，心里就是什么样。我的脸，极其憨厚。相由心生，心随命转。

11. 见多识广，多出去走走。青蛙呆在水里，说自己牛逼，有天跳出来了，捶胸顿足，说自己是倭逼。别老憋在家里，没事儿出来溜达溜达。比如看看青岛的B，海南的B，北京的B。啥B都见过了才牛逼。

12. 每天坚持多喝水，多锻炼身体。

13. 一心不二用。插B时不想网赚；做网赚时，不想插B。

14. 该烧香就烧香，该送礼就送礼。

15. 遇到任何风景都市场化，不断挖掘信息差。

16. 有几个知心朋友，没事儿聊聊天喝喝酒，相互不借钱，相互不换老婆。

17. 别人给自己提意见，多感激，少骂娘，学会感恩，才会遇到贵人。

18. 白天折腾，晚上也折腾。人生是越折腾，越精彩。

19. 学会修身养性，多读国学，多看各种各样的闲书，尤其是与自己事业无关的闲书。闲书看多了，思维才能天马行空。

20. 每有所思，都整理成文字。

就简单写这一点儿吧，希望对大家有益。

网赚思维(1)

做网赚，最好掌握以下七点法则，才能在最短的时间内赚钱。

(1)

想好自己做什么项目。

了解项目的盈利模式与推广模式。

每单的利润低于300+，坚决不做。

如果做低端市场，可以卖产品，只是绝对不能卖服务。

收入越低的人，越现实，他们只在乎眼前的利益。

他们只能接受看得见、摸得着的产品，所以卖给他们产品就行了。

收入高的人，喜欢充电，他们对具体的产品不怎么感兴趣，只是对那些能够提高自己理财能力或开阔自身投资眼光的课程感兴趣，我们可以为他们提供这方面的服务。

穷人呢?

他们过于现实，只能接受客观存在的东西，所以更多的时候，他们只会沦落为富人赚钱的工具

(2)

天下没有免费的午餐，不要啥都想着免费。

可以不参加培训，只是不能排除培训。

培训是润滑剂，是催化剂，是补药。偶尔玩玩可以，只是不能长久沉溺其中。

赚钱的捷径就是求真务实，真抓实干。

还就就是该买单的课程，马上买单；该认识的人脉，最好能线下聚一聚。

凡是排斥培训的，都是穷人……

(3)

自己到底能赚到多少钱？先不要想。先看自己每天能积累多少客户。

如果我们每天能积累50个客户，只需要一个月的时间，我们就能轻轻松松月赚1W+。

如果每天我们能积累50个客户，持续一年，一年的保底收入应该在 30W+。

如何才能做到每天有50个客户加我们的QQ呢？

华夏会在总裁班悄悄给大家说，大家按照我说的策略去做就行了。

只是在做的过程中，一定要讲究点儿策略。

简单，听话，执行，只能培养出N多傻逼.

在老大原有推广模式的理论基础上，吐故纳新，随机应变，融会贯通，才能青出于蓝而胜于蓝……

我爱我师，我更爱真理……

(4)

养一个客服，每天腾出80%的时间研究同行是怎么赚钱的，然后总结归纳出一份详细的执行方案，交给客服去做。劳心者治人，劳力者治于人。

穷人不赚钱？理由是没有执行力，没有启动资金。

其实这些都是次要的，真正给力的项目，从来都不需要投入太多钱；真正想创业的人，刚起步时，谁手里有钱。我刚创业时，手里就2W多块，还是打工赚的。既然创业了，就豁出命干，少找借口。

我们做网赚，要多训练自己的领导力，演讲力、思考力。需要执行力的工作，直接交给客服千就行了……

不舍得花钱养客服，永远都不知道怎么样当老板。

什么是老板思维？就是靠客服来赚钱。

没养过客服，就培养不出真正的老板思维。

(5)

生活规律，每天几点起床，几点睡觉，规律点儿，才能走得更远。

我每天六点多起床，晚上12点多睡觉，没有周末，没有节假日，七八年了，日日如此。

别人觉得我苦逼，我还觉得充实呢！

子非鱼，安之鱼不乐？！

(6)

每天坚待阅读，写作。

自己想成为什么样的人，就读什么样的书。

自己有什么样的梦想，就写什么样的说说，日记，随笔。

开始是没啥效果，十年后，效果就出来了。

现在我说自己日赚1W+， 很多人都笑我，我也不想多解释了，只能尴尬地笑笑。

傻逼永远是傻逼，物质决定意识，有钱人和穷人想的不一样。

如果我们像穷人一样思考，我们也会变成穷人；

如果我们像富人一样思考，我们也会变成富人。

我们拥有什么样的思想，就会变成什么样的人。

凡是在日志上笑我的，攻击我的，都比我穷……

（7）

坚持参加同行聚会；

坚持每天写反省日记；

坚持每天解读同行案例；

坚持保持饥饿感，不轻易否定什么，只行自己能吸收什么。

以上是我赚钱的一点儿心得，希望大家读了有益。

谢谢……

网赚思维(2)

01. 我们分手的那个冬天特别寒冷，整个城市都笼罩着蒙蒙细雨，灰蒙蒙的天空，犹如我灰蒙蒙的心迟迟不见阳光，望着天空飞翔的鸽子，心情开始莫名地沮丧。牵着一只狗，一个人走在街上，望着熙熙攘攘的人群，时常有种想落泪的冲动。冷，只是冬天迟早都会过去，沮丧的心情何时才能等到春天，我没答案。我项目是天天出单，只是我的老二已有90多天没XB了。我寂寞，我的老二更寂寞。

02. 有时我真不愿与他们生活在一起，他们都活得太累了。每天生活都要戴上假发，戴上面具，说自己不想说的话，唱自己不想唱的歌。人生那么短暂，为什么总是取悦别人，不取悦自己呢？他们都说我傻，说话不动脑子，只是为什么我比他们快乐？或许因为我是纯种傻逼吧？

03. 当我拿起鼠标点击广告时，是不是你还在看韩剧？傻傻笑，痴痴乐。感情就这样，在我们没钱时，爱情的世界里一片荒凉；当我稍微有点人银两时，伊人已给熟悉的陌生人生宝宝。想起破碎的爱情，心中就有股义愤填膺。没有房子就没有爱情，只是有了房子就有爱情吗？爱情不过是意淫，是神话。在寂寞的六月，我骑马

路过伊甸园，夏娃喊我上床，我没搭理她。我只想早点儿回去，揉老婆的奶子。一个男人太花心会有报应的。我已经X过1000个B了。绚烂之极归于平淡，该踏踏实实过日子了。

04. 常人靠良心、靠出卖劳动力生活；牛人靠利用规则与杠杆借力纵横江湖，大碗喝酒，大碗吃肉，随便摸奶子，随便XB。我活一生，追求什么？为有钱买酒，为安心XB，为能流浪江湖。寂寞的夜，有人问我人生有何意义？我哈哈大笑，良心格式化，幽幽唱悲歌，大口喝啤酒，轻轻揉奶子，谁与我来合？！

05. 为什么我赚了一点儿零花钱，就是我每天都盯着同行的一举一动，他们无论干啥都逃不过我犀利的眼神。我在做什么，他们却浑然不知。我是神龙见首不见尾，他们是青天明月，一览无余，他们做什么，我都了如指掌。有多少财富就有多少秘密。

每天我都会问一个小问题：如果出现了某种新的营销策略，对我有啥好处？然后我就解读各种各样的案例，往死里研究这一个问题。通过不断研究，不断解读，我们就知道了解决问题的方法论，从而触摸到了事物的根本，了解了事物的运行规则。前期顺从规则，后期利用规则，甚至试着改变规则为我所用。

06. 真正牛逼的人，都是打造规则，设计规则，掌握了利用规则的渠道与方法论，从而所向披靡，获取了非凡的财富。弱者呢？这辈子除了好好学习天天向上，听话，简单，执行，啥事儿都没干。寄蚌蟒于天地，渺沧海之一粟。有人只是咧着嘴大碗喝酒大碗吃肉，有人只是皱着眉头喝汤吃屎。哦，生活。残酷的有点儿美学意义。我呢？只是悄悄转过身来，悄悄望着月光爬上树梢狩笑。

07. 穷人都是惨死在规则里的人。不管是宏观世界，还是微观世界，都有其运行规律。四季更迭，天道有恒。掌握天道的人，能望梅止渴、画饼充饥、无中生有、四两拨千斤、以不变应刀变，到了任一领域，都能大碗喝酒大碗吃肉。强者打造规则，设计规则，想让谁死谁就死，想让谁活谁就活。

08. 为什么有人生活一直贫困潦倒，不是他不勤奋，不是他没机会，是他不了解社会，不了解历史。他们从小就养成了顺从的习惯，幼时，啥都听父母的；大了，啥都听老婆或老板的。他们一直都生活在别人制定的规则当中，从未没想过怎么利用规则，怎么突破规则来重塑自我。那些喜欢思考的人，都已获悉了财富的秘密，悄悄吃肉呢。想多赚钱，遇到啥事儿，就多问几个为什么。也许生活就没那么苦逼了，哈哈……

09. 华夏一点儿感悟：

人与人之间的差距，主要就是视野和思维的差异。

为什么城里小孩整体上比乡下的小孩聪明，就是他们见识比乡下的小孩多点儿罢了，大家智商上没啥差距。

有段时间，我生活不如意，就闷着头在乡下读了很多书，只是生活没有一丝一毫的改变。

为了追求所谓的梦想，我就离开了温暖而贫瘠的村庄，去了繁华的岛城。结果我活得越来越美好。是不是我比以前聪明了？当然不是，是我看到了太多繁华的景象，通过思考，又看到了一些别人看不到的风景，稍微用了一点儿策略，结果又赚了一点儿钱。

如果现在我还在乡下的话，也许生活又是另一番景象……

10. 天气热，路由器烫手，只能使劲用风扇吹了。电脑每天都是24小时不关，噪音越来越大了。凡是在我手里的电脑，寿命都短。一台电脑用两三年就废了，只能送朋友或是在赶集网卖掉。旧的不去，新的不来。不破不立。

11. 为什么有人牛逼哄哄赚了很多钱，为什么有人自残式修炼、死磕自己也没赚多少钱，就是牛人的思维与常人的思维不同。

什么是牛人思维，什么是常人思维？

一般人认为，赚钱了就是牛人，其实钱只是财富的替代物或衡量物。如果我们用钱来代替财富，把疯狂赚钱当做人生的终极目标，财富会一直缩水，结果疯狂赚钱的人有多少钱，都还是穷人。

牛人思维是财富等资产，而资产是可以不断产生增值。资产是可以随时变现的。

同样50万元钱，穷人也许会用存银行吃利息；富人呢？会用来买地皮、买房，买字画。结果10年过去了，穷人的钱在贬值。富人的钱呢？都变成了资产，资产是可以不断升值，是可以随时变现的（市场抛售、银行抵押贷款）。

现在为什么我不喜欢存钱，喜欢购买各种各样的资产，就是资产的增值速度大于货币的通货膨胀的速度。10年前，花50万能在青岛轻轻松松买套牛逼哄哄的房子；10年后100W轻轻松松卖出去。如果是10年前存了50W，10年后取出来，也许买房仅仅够一个首付而已。

现在钱不值钱了，我们必须寻找某些可以增值的资源继续投资。

现在是投资创造财富，而不是赚钱了，就能创造财富！

12. 中国人老说“宁做鸡头，不做凤尾”，貌似蛮清高、蛮个性，实际大错特错。鸡头永远是鸡，凤尾有可能变凤头。多跟比自己强、比自己有经验的人在一起，不是攀附，不是巴结，而是学习人家长处，进步会更快。

13. 一个人能成多大的事，不在于你的公司有多大，你的商业模式有多牛逼，而在于你的圈子有大，圈子的质量有多高；同时，做什么事情不重要，关键是和谁一起做事，做的事对行业和社会的价值有多大…格局决定你的结局。各位，你思考过你的圈子吗？

14. 现在越懒，以后要付出的就越多；现在爱拖，以后负担的就越多。人生的很多不如意，并不是你运气不好，不是你不够漂亮，不是你没有机会，多是因为懒和拖，所以成了纯种傻逼。

15. 1. 读点儿没用的书，开阔开阔思维； 2. 没事儿锻炼锻炼身体，坚持每天跑步一小时；3. 与人交流时，多倾听，多提问，多思考，多录音，到家了，整理成笔记；4. 没事儿听听音乐，看看电影，有一两种爱好；5. 多交点儿朋友，不断为他们释放价值……

16. 成熟的最大好处是：以前得不到的，现在不想要了。成熟的标志不是会说大道理，而是你开始去理解身边的小事情。以前读小学时，我的梦想是天天吃大白兔奶糖和红苹果。大了，梦想是天天赚钱，天天XB。现在我是不想吃大白兔奶糖和红苹果，也不想XB了。我只想踏踏实实做人，老老实实做项目。天黑睡觉，天亮起床。道法自然，知行合一。

17. 为什么我做网络成功了？一是我没太多钱；二是我不懂技术；三是我能死磕自己；四是我能抓到机会，孤注一掷。我做项目是视死如归。

18. 做网赚，先学做人，会做人了，就懂怎么赚钱了，财富是在合作的过程中产生的。我们能与多少人合作，我们就能赚多少钱。连做人都不懂，怎么谈合作？没有合作伙伴怎么赚钱？

19. 我说话太狠了，一针见血，时常伤人，是不是有必要收敛一下。只是说话太温柔，太拐弯抹角，就能解决问题吗？心不狠站不稳。

20. 如果团队的某个兄台提出要走，于万不要挽留。该走的早晚都会走。强扭的瓜不甜。当然，总是给我们创造不了效益的员工，就算他不走，我们还要送他走。友谊归友谊，事业归事业。有些话提前说出来，以后就不会有太多尴尬。当老板久

了，我发现自己没了感情。

21. 世界上没有免费的午餐，赚钱永远不要走捷径，该经历的一定要经历，错过了，早晚得摔大跟头。

22. 其实爱情没那么复杂，就是结婚了，记得老婆的生日，能满足她的物质生活与精神生活就行了。做网赚更没那么复杂，认准一个老大，认准一个项目，追随到底，死磕到底，永不言弃。死磕几年，啥都有了。不慌不忙地做项目，不慌不忙地吃饭，不慌不忙地走路。

23. 跟大家分享一个学网赚的秘诀，我做网赚是从来不看教程的，当然，本人也从不写教程。如果我做网赚，就说做网络公关吧。我会花一个月的时间找到 100 个成功案例，然后研究透它们的盈利模式，推广模式，成交系统，自己边干边总结。赚钱了，马上招聘客服，让自己从执行环节解放出来，腾出更多的时间来思考怎么提高转化率。执行力强的人不赚钱，领导力，思考力强的人才赚钱，懂就懂了……

24. 复制是学习网赚的捷径，关键问题是，我们必须复制有内功的人，在网络上确确实实赚到钱的人。如果我们复制傻子，我们也会变成傻子。复制很重要，眼光更重要。

网赚思维(3)

1. 每天你得工作13-14个小时，也就是早上8：00到晚上21：00或22：00。

2. 工作内容是枯燥乏味的在电脑上操作，技术含量是有点儿。主要靠经验积累，也就是时间。相信日积月累的力量。相信细水长流，绳锯木断水滴石穿。

3. 加入一团队，跟着近乎疯狂的老大走，没有周末，没有娱乐。疯狂迷恋一个人，改变命运只需要几天。

4. 做流歌讲究宁要仙桃一个，不要烂杏一筐。比如某位兄台，关注了我们N年了，还不知道我们是干嘛的。以为加入我们团队就必须100%保证赚钱，如果不赚钱，就是骗子，类似的傻逼，我都是让客服直接拉黑。原因很简单，就是智商有问题，老是问一些傻逼的问题。大学读 4 年，谁保证你毕业后必须 100%拿高薪，创业必须100%成功。如果不成功，大学教授就是骗子，就是忽悠。不会换位思考的人，没有一点儿冒险精神的人，踏踏实实上班，安安静静喝汤就行了。哪儿安全，就呆在那儿。傻逼，奶奶个B。

5. 做互联网除了需要天赋外，还需要时间。真正的互联网赚钱高手，真没啥秘密，一般都是每天 16 个小时泡在网上做推广，或许每天发 2000 贴，或许每天测试项目。总而言之，在很大程度上，他们的专注与勤奋，已经超越了菜鸟……

6. 我还是那句话，流量是养出来的，不是疯狂一会儿就解决了。我们工作室做推广的，每天就是除了发帖还是发帖，量变引起质变。一个月发 10W 贴，能吸引 1000 多名客户，1000名客户至少能成交50单，一单利润算是 1000，还能轻轻松松赚5W/月。什么都是养出来的。像养小孩一样养项目吧。

7. 华夏团队的核心思想：（1）打造一商业俱乐部，能整合多少资源就整合多少资源，主要是针对年收入300W以上的客户；（2）成立一华夏商学院，主讲网络思维，网络营销，重点营销客户为中小企业主，还有就是热爱互联网的年轻人，我们是订单式培养，学员毕业后，就可以直接去某公司上班，或是进行自主创业……

8. 华夏团队咬牙切齿打造日赚10W系统，项目一旦测试成功，马上召集全国代理响应。日赚10W系统打造大致框架，成立一华夏商业俱乐部，吸纳年收益在 300W 以上的客户，门槛费是1W，每天成交10单，推广系统一旦稳定，谈好利润分成，马上启动全国代理招兵买马，布局，推广，成交，自动化，流程化，系统化，自动化

9. 别人不招惹我，我很少惹别人，别人惹我了，不分男女老少，我都会以血还血以牙还牙。某傻逼一天到晚攻击大爷，别人骂我了，要么我们两个打一架，要么约个地方，讲讲道理。偷偷摸摸骂大爷，算啥事儿。他一天到晚骂我，那么我也骂骂这个傻逼吧。我给这个傻逼的忠告就是赶紧赚点儿钱，让自己的父母与老婆都过上好日子。一天到晚做垃圾人，千万别耽误了孩子的前程。草泥马！

10. 给某些傻逼的一点儿建议

仇富者难赚钱。我劝那些经济比较困难的兄台，多想想怎么赚钱，不要一天到晚攻击比自己优秀的人。本人是没赚多少钱，每年500W还是轻轻松松的。我的钱是忽悠而来的也好，是骗来的也罢，这事不需要诸位兄台操心。各位兄台能管好自己，能自律，能让自己的家人过上好日子就行。

有个傻逼，一天到晚攻击我，我看他 Q 空间宝宝都六个月了，生活环境还那么差，真为他的老婆感到悲哀，找到了那么垃圾的一个老公，一辈子都不会幸福。

稍微有点儿出息的老公，不是一天到晚攻击比自己优秀的男人，而是咬牙切齿撕心裂肺让自己变得优秀起来，而不是像垃圾人，一天到晚生产垃圾。

7. 凡是刁难我们，背后悄悄抹黑我们的人，多半混得都不如我们。 一日每天坚持骂我的人，都是一些屈丝。他们搞不明白，为什么我Q空间更新点儿日志，就能年赚百万，用20个Q组建了50多个收费Q群卖服务，半年就轻轻松松赚了500多万。在这些傻逼眼中，只有做实体，实实在在卖产品才有肉吃。都21世纪了，他们还用傻逼的辩证思维来看待周围的世界，不吃屎吃啥？！不管黑猫白猫，抓到老鼠就是好猫，懂就懂了……

8. 我们的公司发展到了一定的程度，完全市场化，品牌化后，压根就不再需要疯狂推广，疯狂做数据库。鸟大了，自然啥林子都有。我们的目标就是在2014年到2015年，招聘660名代理，全国布局，成立华夏商学院（现已成立），前期做个体户与大学生、白领市场，后期主要做中小企业市场，主要服务高端客户。660名代理一旦到位，一个代理有3个员工，就意味着我们公司有2000多人，2000多人使用我们的营销体系，在互联网上就会形成一股强大的暖流，促使更多的人认识网络赚钱的秘密，从而实现财务自由，人生自由。

9. 这世界太快了，等待常常令我们很尴尬。现在还有些傻逼觉得只有生活在体制内才能过上神一般的生活。现实告诉我们，生活在体制内的人一点儿也不活泼。买房多了，怕群众举报；收钱多了，怕上级调查。当然，混得差的，天天也就是给领导跑跑腿泡泡茶， 一辈子都当奴隶了，有劲吗？不知道，反正N多傻逼都拼命往体制内钻。如果创业的兄台多了，N多大学生的就业问题也就解决了。都忙着考试，社会上失业的人只会继续增加。我先吹个牛： 10年后，体制内的人都过得很痛苦，体制外的人都过得很幸福。十年河东十年河西，不信走着瞧。

网赚思维(4)

01. 想赚钱，必须有点绝活。豁出去三个月或三年，研究透一个领域，没肉吃，最起码有汤喝。以前我看《资治通鉴》看不懂， 一咬牙，将《古文观止》背了个滚瓜烂熟，现在阅读各种各样的文言文就像喝白开水。如果有天我网络千不下去了，最起码我可以随便找个幼儿培训班教教国学，四书五经，多少也懂点儿，哈哈…

02. 男人过了30岁，就没有人关注我们帅不帅，酷不酷。别人只关心我们有钱没钱，有魅力没魅力。同样是两个30多岁的男人在一起喝茶，谁有钱，谁吸引的眼光就多一点儿……

03. 如果我们觉得某个项目赚钱就去做，真去做了，100%不赚钱。如果我们因为某个项目负面信息太多而去做，结果熬两个月，赚钱了。越是有负面信息的项目越

暴利。一如互联网上越是有负面信息的人，越是有影响力……

04. 某些地面老板思维太陈旧了，压根就改变不了。如果思维开窍的话，经商十几年，早资产过亿了。如何改变自己的思维？融入牛逼的圈子，与牛逼的人一起对话。保持空杯状态，格式化以往的陈旧思想，换一种思维来看待周围的人和事儿，就能看到很多别人看不到的秘密……

05. 业余时间就是用来充电的，只是大多数人都用来娱乐，比如看电影，逛街，上网，结果稀里糊涂活了半辈子，知识含量还是大学里存的那点儿玩意儿。说出来都很丢人。为了不丢人，各种各样的培训我都参加，看似浪费了很多钱，只是确实学到了很多知识，比如金融学，管理学，营销学，阴阳学，会计，演讲与口才…

06. 接电话时，少说话，多听。只有推销员接打电话时才滔滔不绝。真正牛逼的人呢？无论是接电话，还是打电话，都是以倾听为主，能不说话，尽量不说话。说话一天超过 300 句的，多半是穷人，每天说话不超过 100 句的，非富即贵。贵人话语迟……

07. 趁年轻，不要总闷着头傻乎乎地读书，没事儿就出去走走，做点儿令自己恐惧的事儿。人活着，改变自己的命运，要么做自己喜欢的事儿，要么做自己恐惧的事儿。啥是蜕变？就是做自己恐惧的事儿，一边流泪，一边微笑……

08. 世界上是有天才的，天才能把很垃圾的项目做得很牛逼。笨蛋呢？会把很牛逼的项目做得很傻逼。同样的项目，为什么大家都闷头操作时，有人能吃肉，有人甚至连喝汤的机会都没有？自己去想……

09. 如果我们做某个项目，周围的人都支持我们，压根连做都不用做，肯定是一个很烂很烂的项目。如果我们做某个项目，周围的人都打击我们，反对我们，我们倒可以玩玩。一切成功者都是偏执狂，都是一天到晚疯疯癫癫的，正常人都在上班，脑子不“正常”的人都在创业，要么就是玩艺术去了。真正推动社会发展的都是疯子，而不是所谓的正常人……

10. 对几个傻逼，或许是还有良心的几个兄台说句肺腑之言，人在江湖，赚钱无关良心与道义。

如果凭良心、凭道义能赚钱的话，我也会有良心，会有道义。只是我坚待了几年后，一无所获。当我格式化 良心与道义后，遵守商业游戏规则，以契约精神做事时，马上赚钱了。

社会不是谁有正义感，责任感，谁就能赚钱。社会是赢家通吃，有钱了，找100

个老婆都轻轻松松；没钱，找一个老婆都难，这就是社会，社会不是风花雪月，是刀枪剑棍，是冲锋陷阵。

我捡破烂时，所有的朋友都不搭理我，现在我开了几个公司后，N多的朋友又过来找我喝酒了，社会就是这样。心安理得的接受吧……

11. 社会是坏人吃肉，好人吃屎。我做了18年的谦谦君子，啥也没得到。怒了，一咬牙，去做流氓，当士匪去了，结果：老婆，孩子，公司都有了，甚至连不该有的都有了，那就是深深的寂寞。社会是什么颜色，我心就是什么颜色。我改变不了社会，只是能够改变自己。能吃多少肉就吃多少肉吧，无关良心，无关道义，啦啦啦……

12. 如果我们爱自己的爸爸妈妈，就疯狂赚钱吧，我们有钱了，爸爸妈妈才有安全感。如果我们没有钱，买套房子就把两代人的积苔掏空了。有钱了，我们与谁都有缘分，没有钱，街上的小猫小狗都不搭理我们，我们还谈什么理想与格局。赚钱吧，在现实面前，一切都是浮云。

13. 江湖看起来很大，其实来来回回就那么几个人。一个村里 5000 多人，真正有头有脸的不到10个；国家大了，天天抛头露面的，也就是那么几个领导人。草根网络，看起来人很多，其实也就是那么几个大佬炒来炒去，砍来砍去。小虾米只能翻番微博看他们的笑话，或是在贴吧议论议论他们，我的目标就是做那几个人……

14. 为什么自己比身边的N多老板赚钱多，说白了，就是我胆子大，能拿得起放得下。嬉笑怒骂，皆成文章。为什么身边的人赚钱都不多，优柔寡断，患得患失，天生就是吃屎的命。所有的人都不值得可怜，只有那些可怜别人的人才值得可怜。一个人年轻时打麻将晒太阳，老了没饭吃，如果我们都给他饭吃，这对那些年轻时疯狂折腾才有碗饭吃的人来讲，太不公平了。所以我常常对自己说，做老板不能有妇人之仁……

15. 一个人做网赚，如果三个月前，与三个月后，没啥区别，基本就完蛋了。很多事儿，总想等几天再做，放心好了，以后永远都不会做了……

16. 做网赚必须条件：高配电脑3台，客服2名，启动资金3W，懂互联网，执行力强，必须具备一定的互联网营销常识，能接打电话，具备一定的沟通能力与协调能力，能熬夜，能习惯加班加点，每天能工作16个小时左右。再艰难的事儿，熬过去三个月，就能峰回路转柳暗花明。

在大家前期做公司的过程中，遇到的任何难题，我们都会呕心沥血地帮大家解决……

所有的项目都是0成本操作，大家只需要养两个客服，熬过去一个月，就可以每个月轻轻松松赚3W+， 项目与执行方案，完全山我们提供，每个月最大的广告消耗就是客服工资与水电，其它的消耗，几乎为0。以后来参加华夏面授的学员，华夏会手把手教大家怎么开公司，怎么建设团队，怎么做暴利项目，慢慢带领大家由一个客服发展到 10 个或 20 个客服，在一年的时间内，只要大家拿出自残精神，熬过去三个月，就能彻底突破自己，做到日赚500, 5000, 1W, 2W, ……

我们的目标就是做全国市场，整合全国资源，以最小的资金获取最大的现金流，我们提供的策略，会让大家在一年的时间内积累 10W 客户，拥有 10W 的客户数据库，轻轻松松就能成为百万富翁。

17. 我除了赚钱啥都不会，我“说说”是谈怎么赚钱，我睡觉也是想怎么赚钱。赚钱也不一定非要啥事儿都自己干，不然养客服干什么。我每天的生活就是接待接待客户，看看书，更新更新说说，出去溜达溜达。我一个月啥也不干，只阅读，敲键盘玩，月收入也不会低于10W……

18. 有些傻逼说华夏天天写说说就是给大家洗脑，洗个蛋呀？！傻逼永远是傻逼。说大爷是洗脑的，直接把大爷拉黑就行了。我没想过改变任何人，只是把自己的想法说出来，大家感兴趣就玩玩，不感兴趣，直接把大爷我拉黑就行了。老是说一些不痛不痒的话，只能证明自己是傻逼。凡是说我垃圾的，都比我还垃圾，我再垃圾，一年还有几百万的保底收入，你不垃圾，为啥过垃圾的生活。大爷我像小狗热爱骨头一样热爱财富，连钱都不爱的人，还能赚到钱？！傻逼，去死吧……

……

网赚思维(5)

1. 我有个朋友，想创业又拼命犹豫。原因很简单，怕被熟人看见。OK, 继续犹豫。只有自卑心超强的“神”才有虚荣心。越是掩盖什么，就越是说明什么。老子读大学，勤工俭学没觉丢人，炒股失败拾破烂也没觉丢人。怕丢人的，丢了一辈子的人；不怕丢人的，丢了一阵子的人。还有些兄台，压根就不是人……

2 家人可以帮你一段时间，唯有依靠自己，才能坚强到永远。豁出去了，啥都风轻云淡。尤其是刚刚创业的兄台，真正支持你的，绝对不是家人，他们不拖后腿就算厚道了。当然，我们赚钱了，父母才会支持我们，不赚钱，不挨打就是好的了，哈哈。人都很现实的。

3. 也许本人是天生的劳碌命，脑子一刻都未消停过。每天不是琢磨项目就是阅读或写作，要么就是帮学员解决项目中遇到的各种各样的疑难杂症（问题）。也许实在是太忙了，走路都能睡着。以前赚钱，是为了解决最基础的生理本能（衣食住行吃喝嫖赌），现在呢？似乎只是为赚钱而赚钱了……

4. 不是我们的收入变了，财富才飞速增长，是我们的人脉变了，收入才开始猛增。以前我在物流圈，谁一天能赚到5000元，谁就是大哥。后来我在资本圈溜达，年赚千万的太多了，谁有文化，谁能整合资源，谁就牛逼。现在很多做实体的轻视做网络的，再过几年，到底谁牛逼，社会会给我们答案。现在我每天读书看报，国家鼓励青年做网络，做科技。智本的时代来临了，谁拥有智慧与才华，谁就有肉吃！

5. 我做了七年的网络，前七年，我就是闷着头解读广告，做策划，做流量，生活得很痛苦。现在呢？我每天研究怎么整合资源，怎么利用一切可以利用的平台，慢慢生活变得很强大，很美好。以前的目标是年赚百万，现在呢？目标是月赚百万。有些事儿，思维不转变，永远都不会出现奇迹。

6. 什么叫人脉就是财富？比如我认识一个高中部校长，这个学校有3000人，我和他谈好利润分成，销售我的课程，谁在我这儿买单，我就给他10%的提成，那么我们一个月就可以轻轻松松赚1OW,如果我认识10个高中部校长，每个学校都有3000多名学生，那么我们一个月就可以轻轻松松赚100W。当我们赚到人生当中的第一个100W时，以后的每个100W都非常非常简单。就像我们鸡巴上长毛了，想XB。第一个B是非常难X的。只是X过第一个B后，所有的B都好X了。

7. 不要怕得罪客户，有些客户是狗屎，是垃圾，就直接过滤掉。啥叫精确流量？就是对外疯狂释放价值，永远不做啥狗屁零风险承诺。我的课程，不出3年，价格就会超过刘一秒，喜欢吹牛的人都过上了幸福人的生活，喜欢烧钱的，喜欢死磕自己，疯狂释放价值的人，都去玩爷爷式营销了。人性本贱，大爷做营销，只能扬起鞭子。热爱流氓文化，喜欢做爷爷营销的兄台。

8. 拒绝参加培训的都是穷人，穷人连穿衣吃饭都有问题，哪有时间参加培训。就算是参加培训的话，他们也是学技术，比如小吃技术，电焊技术，维修技术，总而言之，都是为做打工做准备。穷人务实，啥都追求实在，只能吃屎。富人务虚，学习投资理财，社交礼仪，资源整合，优化资源配置，结果反而更有钱。

9. 在老家创业，稍微搞出点儿动静全村就知道，没办法，又在某大城市成立了一个工作室，办公设备安装中，以后所有的城市，都会有华夏的分公司，我们公司的目标就是每年纯利润要达到1000W, 每年解决1000人的就业问题。

10. 做网赚，得道了，几天就赚钱；不得道，永远都不赚钱。有人做网赚，是靠脑子；有人做网赚，是靠执行力。是有脑子厉害，还是有执行力厉害？当然是有脑子的人厉害。有脑子的人，可以拉一群有执行力的人干活，有执行力的人，却只能被有脑子的兄台利用……

11. 流量是养起来的，不是投机取巧做出来的。赚钱的人少，是因为投机取巧的人多。每当看到有人在我Q空间留广告，我都有想端他们一脚的冲动。奶奶个B，做人踏实点儿，比啥都好。老是整偷鸡摸狗的玩意儿，有屑用？

12. 我一个月大概喝掉 100 多罐啤酒，以前喝啤酒，觉得苦，我兑过可乐、雪碧、冰块、红茶、绿茶、冰淇淋。现在呢？什么都不用兑了，喝酒多了，已不觉苦了。喝酒可以令人忘记所有的烦恼，只是醒来后，寂寞来袭。与周围的人比，我算是单纯到极致的人了，我只懂怎么赚钱，怎么喝酒，怎么带团队，对于其他的事儿，我一概不再过问。最近准备装修出来一间隔音室，用来背诵与唱歌，一年不背诵 20 多本，不学会唱十几首音乐，怎么能化解心中的痛苦？我最快乐的事就是压抑久了，一个人边哭边喝酒。一切的快感都来源于压抑，生活中，我找不到可以说话的人，心里的寂寞，只能稀释在酒里，只能稀释在文字里，稀释在幽幽暗暗地岁月里……

13. 我疯疯癫癫的，一天到晚精神没正常过，我不在乎别人怎么看我，我只在乎自己快乐不快乐。自残式修炼，一个月将《古文观止》背得滚瓜烂熟，以后见文言文，再也没恐惧过。心里孤单，花了半年多的时间，将《李阳疯狂英语900句》刻在心里，随时能脱口而出。

自学CAD, UG,PS, 只是心里寂寞，三个月我就拿到了模具设计师证。我疯狂充电，只是我寂寞，不要在我寂寞的时候说爱我，我只想找一个能与我呆在一起喝酒的兄台，两人不说话，只是一杯又一杯地喝，喝得泪流满面，喝得肝肠欲断……

我讨厌喝酒后废话太多的人，一如讨厌总为自己失败找借口的主八蛋……

月光清冷的夜，谁与我千杯？

14. 在我年华最好的时候，却没遇到爱情，无情无性，自然没BX。没有爱情滋润的岁月，我除了喝酒就是做项目，3个月没下楼，搞了30多万，赚到人生的第一桶金，喝掉了300多罐啤酒，心里那种寂寞谁懂？有个卖小吃技术的朋友，一天打印了1000多张广告，夜晚一边贴，一边哭，那种寂寞，那种无助谁懂。当他一个月赚到1W多时，再也忍不住，坐在李村大桥上嗷嗷大哭。那种感觉，生不如死，没有经历过的人，压根就体会不到那种心情。3个月不下楼，只坚持做一件事的人有没有？寻花问柳，忧伤荡荡，喝了这杯酒，沉默着，心系一处，低头继续往前走……

15. 活了那么多年，最大的感触就是人必须有钱，人没有钱，啥也不是。感情与钱无关，没有钱，感情与我们无关。如果我们的家人病了，我们没有钱，只能眼睁睁地看着他们死去。虽说钱不是存出来的，钱是挣出来的。关键问题是，不会存钱的人就不会赚钱。如果我们总是图一时之快，只会令亲者痛，仇者快。我是一个有忧患意识的人，昨夜唱了几百遍李宗盛的歌曲《领悟》，没控制住自己的眼泪，有种想死的感觉。天亮醒来，脸色苍白，喝了点儿酒，心里舒服多儿。

16. 不知道为什么，有时听伤感的音乐，心中就会有股义愤填膺。昨晚喝了很多酒，我梦见自己的身体烧着了，我梦见自己的骨头支离破碎。触目可及的，全是荒凉的风景。想改变点儿什么，总觉到无能为力。既然改变不了别人，就只能死磕自己，豁出命来干，疯狂释放价值，能改变多少人就改变多少人。

17. 不就是赚钱吗？加入了华夏的团队，不就是听华夏的话，豁出命来干？看起来很简单的事儿，其实并不简单，只要勇敢迈出第一步，后面的路就顺风顺水。不要问我为什么，现在的我只想疯狂做项目，累了就喝点儿酒，寂寞了就牵着老婆的手，左手暖右手，不言不语，继续做项目，继续喝酒……

18. 人不是在烧钱的过程中蜕变，就是在烧钱的过程中完蛋！学会烧钱的人都过上了幸福或苦逼的生活。人在江湖，一念天堂，一念地狱。忧伤荡荡荡，心系一处，守口如瓶，赚钱了寻花问柳，没赚钱借酒消愁。多情应笑我，没钱时做爱基本靠手，有钱了做爱基本靠口。高中发育，鸡巴长毛，最大的愿望就是将全班的女生日一遍，当然，质量比较差的不日。盗亦有道！

19. 某人来借我钱，老婆坚决不同意。原因很简单，就是我们每次与他在一起吃饭，都是我买单，而且每次吃饭，都是他打电话邀请我去，吃完饭后，服务员就会找我来买单。也许他的理念就是：我是长辈，华夏年龄小，必须由晚辈买单。媳妇呢？说该长辈买单，哪有晚辈买单的道理，而且每次都是长辈邀请我们，凭啥我们买单？其实说谁买单并不重要，重要的是，在我有求于他时，他压根就不帮我，最后还是一个做快递的老乡帮我搞定了。人与人之间相处，不是相互占小便宜，是相互交心。为什么现在他都50多了，事业还很差，就是太狡猾了。

20. 不用搭理信用卡负债的人，可怜之人必有可恨之处，明明自己没那么高的消费能力，偏偏刷卡拼命装B。现在成卡奴了，是因果报应，就算死了，也活该。借钱给信用卡欠债的人，银子只能当喂狗了。养成用现金消费的能力，压根就不会成为卡奴。自己到了啥层次，就玩啥游戏。明明月薪3000，花钱看起来像月薪3W，人不作死，就不会死。凡事量力而行，见好就收才是硬道理。

21. 人活着就是做自己喜欢的事儿，我们只有做自己喜欢的事儿才会快乐，才会

竭尽全力。我最喜欢的事儿，就是阅读，码字，演讲，做项目。我看到自己喜欢的书，我会兴奋；极度疲惫时，用键盘敲字，看到自己的思想得到大家的认可，我会兴奋；每次做演讲，我能滔滔不绝，海阔天空，无拘无束，我会兴奋；我做项目，每天都能沉溺其间，有大把大把的票子赚，那种兴奋与喜悦，无以言表。人只有一辈子，必须做自己喜欢的事儿，不然一辈子都不会快乐……

22. 如果我们想做一件事儿，三天没采取任何措施，也许这辈子都不会做了。以前我喜欢一个手机靓号，只衙要 2W 元，我纠结犹豫了一个周也没买。有天再百度那个手机靓号，价格是8W多，打电话咨询时，号码已卖掉。现在想起这事儿，我肠子都悔青了……

23. 每天都有很多事儿干扰我们，有目标的人，会习惯性蒙蔽垃圾信息，只做自己该做的事儿。没目标的人，跟着垃圾信息走，一会儿做做这，一会儿做做那，终于修炼成了垃圾人。

24. 凡事都养成试试看的习惯有汤喝，凡事都养成豁出命来做的习惯有肉吃。试试看意味着事情还未做，就已经想好了退路。豁出去了，意味着勇往直前，不成功便成仁，以殉道着的精神做网赚，以自残式的精神修身养性。天下大事，焉能不成？！

25. 关千赚钱:

说白了，赚钱就是一种习惯。我从小就喜欢赚钱，大家都喊我财迷。现在我长大了，大家都说我掉进钱眼子了，一天到晚除了研究赚钱还是赚钱。Q 空间，全是和赚钱有关的资讯，有人说难道就不能写点儿风花雪月。

关键问题是，每当我想千云雨之事时，我就会想起朴树的一首歌：

别做梦你已二十四岁了，

生活已经严厉得象传达室李老伯。

快别迷恋远方，

看看你家的米缸。

生活不在风花月，

而是碗里酱醋盐，

去面对那些生存的硝烟。

你可知人情冷暖，

你可知世事艰险。

天真是一种罪，

在你成人的世界。

生活不在风花月，

而是你辛辛苦苦从别人手里赚来的钱。

……

高中听朴树的音乐，常常难过地说不出话来……

26. 我有一个毛病，有啥想法，不愿说出来，而是傻儿巴叽地写出来，写完了，再傻儿巴叽念两遍。本人还有个毛病，就是每天写10条赚钱策略，坚持写了五六年了，现在大概写了几千条，每天释放给大家10个，大家简单看看，说不定命运就在一瞬间改变了。记住，命运改变了，吃水不忘挖井人，给我买两瓶酒喝。现在我装看看有人打钱供我买酒喝吗？谁请我喝酒，我请谁XB。

网赚思维(6)

1. 我有个梦想，网络上所有的大师，都做同一项目，每天都直播自己赚了多少钱，成交了多少客户，通过一个月的PK，然后根据收入的多少进行排座位。朋友说别傻了，武侠上有华山论剑，生活中只有相互推谈与扯淡。忽悠就是生产力，我们得不断锻炼自己吹牛逼的水平，在最短的时间内，吹出具有划时代意义的牛逼……

2. 我们有野心，身边的风景随时都会变换。比如，我们野心小的时候，有吃有喝就行了，野心大的时候，除了要钱外，还要名要势。现在很多人做互联网赚钱了，又开始做自媒体，做采访录，也就是物质生活满足了，又开始追求精神上的成功。物质决定意识，物质贫乏，有吃就行，物质富足，又开始追求精神文明。

3. 做网赚不是说做了10年，20年，30年就是老鸟，就是老板。是赚钱了，有数据库了，才是老鸟，才是老板。做了10年，20年，30年没赚钱，就是笨蛋，就是傻逼。真开窍了，早赚钱了。少拿苦逼的经历来掩盖自己的愚蠢。

4. 生活在一个苦逼的环境当中，我们就会收获一个苦逼的人生。何故？就是那儿充斥着太多的苦逼能量，太多的苦逼风景，触目可及的全是制作苦逼产品的原材

料。为什么闭塞的山村百万富翁，千万富翁少？就是闭塞的心智模式，导致他们只能看到四角式的天空，看不到一望无际的地平线。

5. 就算我们有很牛逼的想法，如果没有一定的资源整合能力，也不会变成现实。必须不断提升自己做人的智慧与资源整合能力。将一切风景市场化，将一切风景现金化。

6. 也许感情会欺骗我们的眼睛，也许朋友会伤害我们的心。只要我们疯狂工作，疯狂释放价值，知行合一，以自残的精神做项目，就会忘记很多庸俗式的烦恼。我永远追求简单宁静的生活，永远都在茫茫红尘中与天地万物做对接。一切的人性，都在滚滚红尘之中，一切的盈利模式，都在广告里……

7. 刚才接到一个电话，一个学员说他哥们在广西做资本运作发财了，他考察后，想去那儿混，说是交68000元，一年后返1000多万。我说赶紧辞职过去吧，把家里的房子也卖了，筹够68W，一年就返一个多亿，有一个亿了，啥样的房子买不到？我们村几个傻逼运气不好，交了6.8W后，一年过去了还没返现，那位兄台想不通，得抑郁症跳楼了，太他妈爽了。这样的傻逼就该死，活着也是浪费空气，死了也是浪费土地。

8. 以前中午是不睡的，现在也开始睡了。最近脑力和体力消耗太大，有点儿撑不下了。我休息的模式很简单：阅读，写作，睡觉，冥想。平时觉得最累的就是接电话，陪无聊的客户聊天……

9. 每天出去玩3个小时，主要是看街头的小广告，接触各种各样的人。我喜欢与小孩打交道，了解了小孩，也就了解了大人。大人与小孩一样，都喜欢被人宠着，被人养着。尤其是养狗时间长的兄台，更懂人性。人与狗，似乎没啥区别。我喜欢带B的人，不喜欢带鸡鸡的傻屈。

10. 每天用打印机打印50张学习资料，一日不可间断。

11. 老妈是存储思维，我是使用思维。家里买点儿啥，老妈就想放起来存起来，而我呢？总是一个劲儿地用。结果她创造了财富，我通过财富创造了价值。一本书，我看完就会密密麻麻地写了很多字，妈妈总怪我不爱惜书，爱惜个蛋，书不就是用来摧残，用来折磨的吗？家里买了台饮水机，他们还天天烧水喝，哎！

12. 早晨6点，街上就熙熙攘攘的全是人了，只是起床的就两种人，一种是商人，一种是学生。我是每天六点多起床，有时候一不小心睡到8点，我就有一种挥之不去的罪恶感。过了30岁，如果我们还感觉到自己的时间不值钱，做啥事儿都不讲究效率与控制时间，这辈子也就只能这样了。为什么我比同龄人发展的快？天道酬勤！

13. 早晨必须读两个小时的书，写1000字的文字，疯狂充电，疯狂训练自己的大脑。没事儿，就做点儿事，做点儿纯粹性思考。说句寒惨话，阅读也是有钱人的游戏，穷人有时间看电视，富人有时间看书，去图书馆溜达溜达，是不是呆在那儿读书的，都非富即贵？去农贸市场溜达溜达，是不是一群穷人在热烈地讨价还价？

14. 早晨是头脑最清醒的时刻，这个时刻，有利于我们做有创造性的工作。千万不要傻儿巴叽地看新闻或点击搞笑图片。拿出一本艰深难懂的书读两个小时，然后该干嘛就干嘛。不要总读那些不用动脑子就能理解的文字，读久了，智商就又会回到小时候。小王子一类的书，能不行还是不行，小时候丢了就再也找不回来……

15. 不要总是盯着眼前的这点儿破事儿，这点儿小账。总是盯着小事，小账，慢慢人生的格局就会萎缩，也不太容易成事儿。为什么身边的人精都没多少朋友，就是小算盘打的太溜了，一点一滴都计较。目前，我就有这样的小毛病，要引以为戒，对人多点儿宽容与理解，才能收获真正的财富……

16. 谁能为国家创造财富，国家就重用谁。别动不动就埋怨太阳照不到我们，如果我们比身边的人都高出那么一点点儿，阳光焉能照不到我们？快成长吧，这岁月太快了，等待常常令我们很尴尬……

17. 软文大师就是给穷人聊怎么省钱，怎么赚钱；给有钱人讲怎么修身养性，怎么加强精神文明建设。无非都是为了混碗饭吃，我懂。庙里烧香磕头的，都是百万富翁，千万富翁，平常与和尚呆在一起聊天的，也是有钱人。和尚是没时间搭理穷人的，他们要超度有钱人。和尚也是人，是人就有劣根性，有劣根性，就有恶的一面。

18. 有多少人喜欢我们，我们就能成多少事儿。在一个团体中，大家都不喜欢我们，肯定是我们自己身上有股毒，比如自私、冷漠、偏激、不懂换位思考，总是埋怨，总是反驳。没人喜欢好斗的公鸡，大家都喜欢弥勒佛，天天笑眯眯的，是做大家的弥勒佛，还是做大家都害怕咬自己的疯狗？！

19. 早晨满大街跑步的都是老人，压根就见不到几个年轻人。年轻人的夜生活太丰富了：喝酒、斗地主、打麻将、看电影、上网，一般都是晚上 12 点多才睡。老人的夜生活相对比较单纯，吃了饭，看会儿电视就睡了。有时候我也在想：年轻人晚上不充电，老了靠啥吃饭呢？我身边的这些兄台，都是每天忙到晚上一两点，到早晨五六点醒来又开始干活了，就这种心态，无论在哪儿混，大家都会喜欢他……

20. 死磕自己，释放价值。上班时，疯狂为老板释放价值，自己单干时，拼命为客户释放价值。连打工都不拼命的兄台，自己创业会拼命？！坦臼地说：疯狂释放

价值，习惯性疯狂，是一种习惯。我们有了这种习惯，在任何一个领域都是吃肉的命……

21. 弟弟家的小孩，原本很喜欢吃饭，只是我喜欢给她买零食，慢慢她变得不爱吃饭了，身体也没以前那么好了。时常发烧感冒。自今天起，给她断零食。由弟弟家的小孩，我又想到我们做网络的人，原本自己手里的项目非常赚钱，只是又做了N多小项目。结果呢？原本很赚钱的项目也不赚钱了。聚焦吧，大道至简。再不聚焦，就只能吃屎了。

22. 一天之计在于晨。有事业心的人，一般五六点钟就醒了，平时每晚休息五六个小时就够了。如果我们总是天亮了醒不来，睡觉睡不够，也许是没有事业心与追求罢了。有追求的人，永远都是与时间赛跑的人，推荐一首李宗盛的音乐《和自己赛跑的人》……

23. 通过收拾家里的破烂儿，也整理出内心的破烂儿，让自己的人生变得更加有趣和好玩。我永远追求简单宁静的生活，不断收拾家里的破烂儿，不断清理大脑中的垃圾，人生就会变得越来越有趣。推荐书籍《断舍离》……

24. 一个人有多牛逼，不在于他有钱有势，而在与他能控制多少人的心智模式，能在无形当中，控制多少社会的资源。

25. 在本人空间留言或点赞，Q呢称有广告性质的，我都直接拉黑了。流量是养起来的，不是投机取巧偷来的。总是研究雕虫小技的人，以后就不会花大工夫研究真正的引流技巧。小聪明做小事，大聪明做大事。什么格局喝什么酒，什么气场唱什么歌……

网赚思维(7)

01. 有些事儿想多了就没多大意思。很多困难只存在我们的想象之中，有些事儿，有天我们真去做了，发觉所谓的痛苦与折磨，全是自己傻儿巴叽意淫的结果。操起来吧!

02. 小时候父母常常对我说，钱难赚屎难吃，真正有钱的人，都是家里有背景有关系，我们家啥都没有，所以你们要拼命学习，找个好工作养活自己，别指望我们，我们没本事。我在家那段时间，生活一直很拮据，我是离开父母后才飞黄腾达的。我的理念：如果我们的父母很穷，就没必要听他们的话了，听他们的话，只能走他们的路，他们已经失败了，难道我们还有跟吗？

03. 抱怨和痛苦之间的关系就是植物和肥料的关系，意思是抱怨多了，就像不断给植物施肥，结果痛苦也越来越多，就越招壮成长。在一个充斥着抱怨的圈子里，就是一堆大便，上面布满了密密麻麻的苍蝇。这也是我为什么由普通小区搬到高档小区的一个缘故吧……

04. 关于心智模式：

一个穷人中奖500W，10年，他又再度沦落为穷人。我在乡下读书时，成绩在班里是前10名，去县城了，成绩还是前10名。

何故？就是我的心智模式决定我无论在那儿读书，都是班里前10名的料，一如中奖的穷人，给他再多的钱，他还是穷人，心智模式就在那儿摆着。很多人创业失败说是钱少，说白了，是脑子不好，是心智模式不好。

一个人混的是好是坏，就看他的心智模式就行了，没必要看他外在的机遇是啥。

是狼在哪儿都吃肉，是狗在哪儿都吃屎……

05. 没事儿时看一点儿闲书，这些书会避免我们沦落为廉价的工具与面无表情的产品。人在江湖，我们既要学会赚钱，又要会玩风花雪月。如果只懂赚钱不解风情，世界该是多么寂寥与苍凉。

06. 有些人说话总是想盖住我、压住我，人与人之间交流是为了沟通，是为了达到某种目的或是愉悦身心。只是某些人说话只是为了证明自己比别人聪明，别人是错误的，是无可救药的，自己是英明的、伟大的。这类人的嘴特别碎（你说东他说西），眼也特别碎（骨头里挑刺，苛刻）。我遇到这样的货色，压根就不搭理他。傻逼!

07. 我们在做某件事的过程中，投入了太多精力和时间，就在无形当中就看到了很多别人看不到的风景，做了很多别人做不到的事，这就是所谓的内功。内功弱时，我们做小事；内功强时，我们做大事。当我们没有内功时，单纯追求所谓的高难动作，真没多大意思。看到某些菜鸟动不动就谈蓝海红海、战略格局。我真槽了。

08. 什么叫心智成熟？我的观点就是：有人都40岁了，写出的字，说出的话都像小孩，这都是心智不成熟的表现。他的心智模式还是小孩，就算是70岁了、80岁了，他的心智模式还是不成熟。随着年龄的增长，他的心智模式并没有增长，他一直都是在维持，都是在吃老底，活着毫无建树，只是当一天和尚撞一天钟……

09. 大多数成功者都是傻乎乎的

村里的阿军是开饭店的，一脸憨相，天天笑呵呵的，无论谁说他胖，他都哈哈大笑，偶尔有人作弄他，他也反应不过来，他对周围环境的刺激反应很迟钝，尤其是对那些喜欢骂他，作弄他的人，有一种天然的过滤与排除，他时常沉溺在厨房，只研究做饭烧汤，只做回头客的生意，每晚他店的生意都络绎不绝。

对面的店就惨了，店主人很精明，嘴也很甜，就是菜做的不好，所以生意很惨淡。他和阿军站在一起，90%的人都觉得阿军是失败者，憨呼呼的，现实告诉我们，大多数成功者都是傻乎乎的，只是心里却不傻……

很多人说：反应敏锐、善于随机应变的人才能赚大钱，我所看到的风景就是：那些反应灵敏、机智聪明、瞻前顾后、随机应变的人都不太快乐，获得的成就也极其有限。反之，一脸憨相的人，反而获得了很大的成就。何故？人太精明了，谁都防你，与人交往，总是憨呼呼的，大家就放心了。

10. 目前，公司的商业模式我很欣赏，对员工的工作能力，我也很欣赏。只是我不能忍受员工有怨气，说公司这也不好，那也不好。怨气就像病毒一样，刚开始很少，只是它经过传播、复制、放大，最后就会导致整个系统失灵。喜欢抱怨的人，通常都有胃病，心里的怨气太多了，死了也是历鬼。远离垃圾人，格式化垃圾人。

11. 在第一时间反映灵敏的人，压根就成就不了啥大事，他们的反映是细节的，随机的，自然的，机械的，而不是整体的，全局的。我是一个反映迟钝的人，在我埋头思考时，周围的人熙熙攘攘的说话，我都听不到，我沉溺在自己的世界中不可自拔。深度思维培养出有深度的人。太灵敏了，会有报应的……

12. 如果一个人不善于倾听，就会失去很多赚钱的机会。倾听是接受信息，在接受信息的过程中，我们就会慢慢提高自己的理解能力。只是N多兄台的习惯就是，别人的话还没说完，他就打断，提出质疑，反驳。时间久了，焉能深度开发和磨练自己的智商？！

13. 每天我做什么事儿，我都会让助理记录下来，到了晚上，我就会看看助理的记录，有些事儿，可做可不做，就直接删除。也许是最近这几个月，脑海中的垃圾文件删除多了，我的工作效率又提升了不少。月收入1W时，养一个客服或助理，也许更能清醒地认识自己。喜欢花钱的人都过上了幸福的生活，喜欢日B的都有点儿腰疼。哎坳，疼死我了。奶奶个B，有个老二真受罪。白岩松说的对：日B，就是痛并快乐着。

14. 我能年赚百万，就是比一般人要有恒心。就说写日记吧，我从初中一直坚持到现在，压根就没间断过。我每天的日记，其实就是自己赚了多少钱，怎么赚的，

做某事花了多少时间，取得了什么样的收益，再就是读了什么样的书，又认识了谁谁。十几年了，没间断过。本人是喜欢写日记，不过都是写了就扔。真正有价值的玩意儿，我都整理成说说免费释放出去了。人生不留存，能免费分享出去多少就分享多少。如果没人打扰我的话，我每天可以轻轻松松写100多条说说，一条说说算是100字吧，每天也是敲1W字玩，哈哈……

15. 当一个人做营销赚钱了，就不怎么讨论营销了，更多的时候，开始关注精神文明建设，我们刚创业时，是不是喜欢看赢在中国，还有各类大师的演讲视频。当我们稍微有点儿闲钱后，是不是又开始看各种各样的闲书来滋润自己千涸的心灵。当一个人能悠闲自得阅读各种各样的杂书时，说明他多少已有点儿成就感了……

16. 我们心里有啥样的念头，就能看到啥样的风景，我们所看到的风景，到最后都会变成了现实。想成就什么样的人生，就观望啥样的风景……

17. 我遇到喜欢抱怨的人都绕着走，尤其是喜欢抱怨的男人，抱怨个蛋呀？咬定青山不放松，自残式修炼，焉能有时间抱怨？当一个人喜欢抱怨时，在某种程度上恰恰说明他是一个彻底的失败者。为了加强自身精神文明建设，远离垃圾人……

18. 每次我出去玩，媳妇都给我100元钱，我感觉到很幸福。媳妇喜欢吃零食，她买吃的，我都支持她，我喜欢阅读，我买啥书，她都支持我。以前没媳妇，我攒不住钱，有钱就喝酒，喝完酒就和朋友去洗头房干那事，婚后，我再也没去过，现在我干啥事儿，媳妇都是给我100元的启动资金，很多坏事压根就没法启动，哎。我都两年多没嫖了。也不知道那些大奶子妹妹还认识我不？奶奶个B，早知道晚结婚几年了。

19. 有个朋友，从小就比我优秀，春节时，我们呆在一起聚会，他直接指着我的鼻子说："华夏，我三年就能超过你，信不？"按照我以往的性格，早就一砖拍过去了，现在呢？我只能尴尬地笑笑。自此，我就不再参加以往的同学聚会了，每次回来，我都是忧伤多于快乐。太多的夸夸其谈令人厌倦，还是一个人闷头喝酒吧。悄悄给大家说个事儿吧，有次我去嫖，遇到以前的语文老师，想不到他也是性情中人。也许是随缘吧，我想请他喝杯酒。他说你丫是谁呀。我说我是你的学生呀。他说我不是老师，怎么会有学生？

20. 我觉得自己老了。年轻时，我喜欢逞强好胜，觉得做啥事都很好玩，有很多事儿，我连想都不想就去做了。可是随着年龄的增长，渐渐变得沉默，变得优柔寡断。年轻时，我特别喜欢给人开玩笑，与朋友在一起喝酒时，随便听个笑话就能笑掉大牙。现在呢？除非我行到有人跳楼了才能笑得出来。朋友说我成熟了。我不知道这是不是成熟，但我知道，自己失去了很多做人的乐趣。

21. 以前，读高中时，我喜欢过一个人。高考后，我再也没见过她，也没听说过与她有关的任何消息，只是偶尔我还会想起她。在我们的生命中，有些人与我们的关系就像平行线，保持着固定的距离却永远不能相遇；还有一些人，与我们的关系则如同两条交叉线，在经过一个交叉点后便愈走愈远。我不知道现在她过得好不好，我只知道，我结婚了，妻子很爱我，我也很爱她。

22. 以前，我喜欢过一个女人，有段时间，我们呆在一起很开心，可是我们没同居多久，情况就发生了变化，我们开始没话找话说，我曾经以为这就是传说中的默契，后来我知道这不是。她开始没事就找渣，说我不记得她的生日了，说我喝酒后不洗脚就睡了。没过多久，她就离开我，去了另一个城市，除了她的衣服，她还带走了我的苹果笔记本。其实有句话我一直憋着心里没说，我觉得她的胸有点儿小，还有就是吹箫时，使得劲儿太大。

23. 我们活在这个世界上最重要的是开心，而是否开心，与贫富无关，与贵贱无关，与财富无关，与精神有染。妈妈每天都笑呵呵地看电视。我呢？天天都阴沉着脸低头走路。妈妈每年能赚2万就幸福的不得了。我呢？总是在想：啥时候能日赚10W呢？尽管我也不知道，自己赚那么多钱千什么？！

网赚系统构成

一、先卖思维，后卖产品。

二、只做空手套白狼的项目。

三、建立分钱制度，有钱一起赚，出事了，算是自己的。

四、能团结多少人就团结多少人，能利用多少资源就利用多少资源。

五、养成主动买单的习惯。

五、每年给100个人送礼，如果每年我能给1000个人送礼时，年收入过两个亿也没问题。

六、能给多少人分钱，就给多少人分钱。

七、疯狂释放价值，不占人小便宜。懂得分享，懂得感恩。

八、赚钱靠脑子，不出力。

九、研究人性，利用人性。凡事以结果为导向，无关良心与道义。

十、坚待学习，坚持杂交，坚持死磕。 一年当中，从来都没少于 200 本书的阅读与200节的录音。

十一、人往高处走，不断挑战自己，不断死磕自己，从来都没对自己满足过。

十二、活在当下，当下学的知识，当下用，智慧马上显现。

十三、持续研究对手，持续研究同行。咬定青山不放松。

十四、坚持写日志，坚持写说说。坚持解读同行案例，每天不看50个同行的广告就有罪恶感。

十五、每天不工作16个小时就有罪恶感。

十六、善千总结与归纳，求每日都进步一点点儿。

十七、喜欢驾驭人，不喜欢被人驾驭。

十八、凡事死磕90天，成不成都要熬过去。

十九、养成杀毒的习惯，时常过滤身边的垃圾。

二十、保持开放性的思维，海纳百川，有容乃大。

二十一、做人是同心圆，心里有什么，就说什么。以前做人是“回”心里有啥说啥，多伤人，现在做人是同心圆。智慧圆通了，说话自然圆滑。凡是喜欢我的，会持续喜欢我，凡是不喜欢我的，请直接蒙蔽我。我只要精确流量。

二十二、耐得住寂寞和诱惑。胆大心细脸皮厚＋不要脸＋死磕＋思维变通性强＋随时随地都在学习各种各样的营销策略……

二十三、坚持读各种各样的商业小故事＋听各种各样的小故事（做营销就是讲故事，故事精彩，自然有钱赚） ……

二十四、遇到任何风景都市场化，遇到任何广告都想解读下。

二十五、迷恋驭人术，迷恋建立政权与制度，想在互联网建立一个小而美的世界。通过一台电脑来驾驭 2000W 人，江湖上有我的名字，却没人知道我是谁。

二十六、喜欢交朋友，四海之内皆兄弟。别人只能骗我一次。不在一个地方被绊倒两次。

二十七、人不逼自己，永远不知道自己多优秀。我的青春，其实一点儿不要好

玩，都是为了赚钱或插B而死磕了。我喜欢走在路上的感觉，一路走来，头上的毛都掉光了。

二十八、喜欢研究同行，喜欢收集成功案例，喜欢一个人静坐一天或一夜。该安静时相当安静，该闹腾时相当闹腾。

二十九、孝敬父母，疼爱老婆，家和万事兴。

网赚智慧

01. 做网赚，就是自己当老大，然后搭建一个平台供兄弟姐妹们在上面折腾，赚钱了，老大拿一点儿，剩下的全是小弟的。

02. 老大的心有多大，事业就能做多大。老大的核心竞争力就是影响力。影响力在，老大在。所有的小弟跟老大混，都是自动自发。

03. 小弟跟我们混，我们要告诉他，一年后，你月薪 1W，两年后月薪2W，以此类推，能赚多少钱，老大说了不算，分配机制说了算。

04. 你对小弟好，小弟也会对你好。将心比心，人心都是肉长的。

05. 学会了做人，自然也就学会了赚钱。懂得怎么做人了，事业就是随便的事儿。

06. 多鼓励身边的朋友，尤其是自己团队的成员。把一个人的事业变成大家的事业。

07. 要懂得分权，什么都要拿，注定什么也拿不住。什么都贪，什么都没有。

08. 先让身边的人赚钱，再说普渡众生。

09. 能平静地接受任何事情，做任何事儿，都能大成。

10. 老大做人的境界高，事业就大；老大做人的格局低，事业永远做不大。

11. 赚钱就是先开始一个点，然后又开始下一个点，反复循环，利润翻滚。

12. 赚钱是很简单的事儿，能打造自动赚钱机器才是王道。我不在公司，依然有收入。我只需做战略，兄弟们只需落地。

13. 我搭建了一个公司，现在有 300 多代理，明年至少有 50 家分公司，我是为大家打工的，而不是大家为我打工。我们是多赢与互补。

14. 敢于承担责任，很多人一生碌碌无为，就是没有责任感。人一有责任感，智慧立马显现。

15. 事情做成了，你不用说，大家都会跟你做。事情未成，大家都观望。我成功了，说什么都是正确的，不成功，说什么都是罪过。

16. 我们的事业是大家的，我只是暂时管理大家，几年后，谁是老大？市场说了算，机制说了算。

17. 得人心者得天下，市场放弃我们并不可怕，员工放弃了我们才可怕。老大要看兄弟们的脸色说话，出了事，后果由自己承担。

18. 心胸大，事业就大。对员工多点儿宽容，完全军事化管理，没有融入感情，团队只是码在墙角的砖头，压根就无生命力。

19. 赚钱就是30岁前，体验各种各样的生活，什么都体验过了，什么都经历过了，再看山就是山，看水就是水。什么都没经历过，看啥都是虚幻。

20. 在团队中，有人做事儿很用劲，有人很用心。用劲狠的，玩执行力；用心狠的，玩营销。

21. 员工赚钱了，马上就给他回报。月薪是月发，提成是当天发。让他们天天能看到钱拿到钱团队才有杀伤力。

22. 学习，你随便学，别人就随便教。心诚才可以感动老师，感动天地。

23. 老大的任务就是平静地接受任何事情，不抱怨，解决问题才是王道。

24. 疯狂死磕90天，把员工带进一个好的轨道，单曲循环，最好形成路径依赖，自动赚钱机器自然应运而生。

25. 物以类聚，人以群分。你想成为谁，就和谁呆在一起。

26. 死磕赚一点儿小钱，合作赚点儿大钱，分钱赚取更多的资源与财富。任何困难，分而治之，皆能化解。

27. 不要考虑慈善，员工都有房有车了，我们就是做慈善。

28. 出了公司，关了电脑，关了手机，就是芸芸众生中的一员。众生无相，道法自然，做自己。

29. 读书十几年，我们只是为了学到一种思维，一种气质，而不是积累千巴巴地

知识。

30. 遇到自己喜欢的事儿，就豁出命来做，必成大业。

31. 靠能力做事儿很累，靠潜意识做事儿不累。

32. 给人送一次礼，他记不住我们，送 100 次，他就有感觉了。如果事儿给人办不成，不要收人家的礼。盗亦有道。

33. 做网赚三年还赚不到100W就是不开窍。开窍了，不出三年，就能轻轻松松年赚百万。所有的人不赚钱，不是不努力，是没开窍。

34. 小人物是天天想，就是不动；老大是边想边动，开始是一千人跟他互动，随后是几万人跟他互动。

35. 老大都热爱学习，他们越是学习，越是发现自己的不足。

为什么很多大师喜欢我？

为什么很多大师喜欢我？

一、我不占他们的便宜，他们免费要我参加他们的课程，学费我是 100%给，如果他们不收，我就不过去了。

二、每次他们讲课，我都带头鼓掌。

三、在课程结束时，我会送他小礼物：字画和锦旗，而且说很多感恩的话。

收获：

一、参加很多培训，都是免费的，当然，本人是 100%给钱，如果能有机会与其在一起吃饭，我是 100%提前买单，结果他们就成我的朋友了。

二、送一次礼，他记不住我，送 30 次以上就记住了，收获：他们的数据库就是我的数据库，礼物＋感谢他＝他们免费向他们的粉丝推荐我，我是不要求任何回报的，只要平时我遇到问题，给他打电话，他能接就行了。结果每次我给他打电话，他都会耐心地解答，而且说很多暖心的话。送礼物，不要给对方压力。虽然回报率是概率论的，给10人送礼，有2个人回应，收获已物超所值。

三、单独辅导，知道了很多产业链背后的秘密。为什么我由推广网赚培训转型推广风水培训，就是知道了一些别人不知道的秘密，看到了很多别人看不到的风景。

以上的策略，只是供大家参考。我不是为了给大家要礼物，而且我的地址，从来不轻易告诉别人。只是希望大家能从其间学到一点儿东西。

为什么我要骂人？

为什么我要骂人？

一是爱好这个，一天不骂人就难受。

本人喜欢过紧握刀锋，快意恩仇的生活。

二是我不随便骂人，我只骂自己想骂的人。当然，什么人该骂，什么人不该骂，大爷我心中还是有杆称的。

目前，我只骂互联网上吹牛逼，不要脸，喜欢抱团忽悠的人。

我不是侮辱他的祖宗，不是侮辱他的人品，只是摆事实，讲道理，实事求是，不玩添油加醋的小把戏。

我骂人的过程，就是释放干货的过程。

我骂人后，不是提上裤子就去喝酒了，是为大家心平气和地聊一聊，这个王八蛋是怎么赚钱的？

包括他是怎么引流的，怎么成交客户的。

而且他收费的课程，我都免费给大家讲。

做培训可以赚钱，只是以后的趋势是整合资源才赚钱。

培训可以改变一小撮人的梦想，整合资源，却可以让一小撮人连做梦的机会都没有。

有梦想的人很多，有资源的人很少。

以后是有梦想，有资源的人，赚钱机会多点儿。

当然，真正有智慧的人，在任何时代，都能赚钱！

贫富差距是怎么形成的？

资源整合，信息垄断。

现在是互联网时代，这种模式依然成功。

马云后，再无马云，就是最好的说明。

我本身是做培训的。

为什么还要恶搞培训？

就是有些事儿，我看不惯，想出来与大家聊一聊。让大家少走一些弯路，如此而已。

我的钱是怎么赚的？

我的钱是怎么赚的？

以前是死磕，磕出来的。

现在是烧钱烧出来的，送礼送出来的。

世界上比我聪明，比我勤奋的人太多了，他们能死磕，我也能死磕。

关键问题是：我50岁后，60岁后，还能与20多岁的小屁孩比赛看谁能死磕吗？

为了不再死磕，线下我建立了团队，线上我建立了分钱制度，收入算是半自动化了，现在我啥也不干，每年轻轻松松几百万到手。

有意思吗？有点儿意思。

为了赚钱更狠一点儿。

我又开始了烧钱之路。

给死人烧钱，是为了烧给活人看；给活人烧钱，是为了烧给自己看，让他们为我们赚更多的钱，整合更多的资源。

我给人烧钱，从来不要求回报，只是仰慕他，欣赏他，有天他受不了，想为我提供资源或人脉时，我还是拒绝。

我只想当他的粉丝，当他的朋友或小弟。

有天我们成朋友了，他的资源就是我的资源，他的朋友，就是我的朋友。

无欲则刚。

啥都是慢慢养出来的！

心急吃不了热豆腐！！！！

想赚大钱的人，都不拘小节。

凡是斤斤计较的，都在死磕项目或技术。

他们只能解决温饱问题，压根就解决不了发展问题！

天道酬勤。

我不需要多勤奋，我只需要招募一批比我勤奋的人，为我鞠躬尽瘁死而后已就行了。

梅花香自苦寒来。

我不需要吃多少苦，我只需要等待冬天，寻找梅花就行了。

很多人听了很多道理，依然过不好自己的一生，就是他们不知道道理背后的故事，所以总是迷茫，困惑。

烧钱玩了半年多，我又开始玩送礼。

我给很多人送过礼，不求回报。对方有罪恶感了，问我想要啥？

我说只想默默崇拜你，为你做点事儿，你给了我那么多，我只能给你那么一点点。

我没想过给某个老板打工，更多的时候，我想双方达成合作，就是战略合作伙伴。

老板的高度，就是我的高度。

我只站在巨人的肩膀上遥望未来。

与巨人成为朋友（烧钱+送礼），说白了，我也是投资。

我只是想站在他的肩头，触摸下蓝天白云，开阔视野，赚更多钱，结交更多人脉。

以前我说男人要日赚500元，做到了；

以前我说男人要日赚1000元，做到了；

以前我说男人要日赚5000元，做到了；

以前我说男人要日赚10000元，现在也早都做到了。

成功的秘密是什么？

从术的角度说：死磕自己，组建了团队，建立了分钱制度。

从道的角度而言：了解了烧钱与送礼的艺术，知行合一。

类似的课程我在yy上讲了很多，只是真正落地的学员很少很少，所以现在我没多少竞争对手。

人太现实，就会失去很多赚钱的机会。

我的赚钱模式是最简单的

我的赚钱模式是最简单的，只要你脑子不二，能听懂我的课，按照我的要求去做，就能赚到钱。

如果你非要自己琢磨，自己专研，我也没办法。

大道至简。

代理群或在线股东群的，凡是不多想的，按照我的要求去搞的，月赚都在万元以上，牛逼点儿的，月收入在10W以上。

某些时候，头脑简单的人才能走得更远。人太复杂了，只能聪明反被聪明误。

我的很多赚钱理念，是不是骗人的，是不是单纯的理论？

实践是检验真理的唯一标准。

只是很多人都在观望，都在喷粪，我笑了。

社会原本就是这样。

观望的人吃屎，实战的人吃肉！

麻烦你先清空内心的杂念，跟我悄悄走一程。日久，自然心有所获。

为什么我身边的很多人都辞职跟我混了？我们的公司为什么由原来的9个人到20多人？预计到明年，破百人的概率非常高。线下的学员，不出三年，就能过刀，

我们成为线上最大的草根培训基地，只是时间问题。

我的使命就是不断挖掘各种各样的暴利项目，大家按照我的要求去做就行了。

我是在给大家打工，大家都是我的老板。

我伺候好这些老板了，我的收入自然水涨船高。

任何项目，我漫不经心看一眼，都能在三个月的时间内做起来。

一个人做网赚，具备了网赚思维模式就赚钱，如果不具备网赚思维模式，再怎么死磕，都是吃屎的命。

死磕是能改变命运，天道酬勤。只是不是所有的死磕都能让人实现财富自由，名利双收。

谁的智慧多点儿，谁的收入就高点儿；谁大方一点儿，朋友就多点儿。

大舍大得，小舍小得。

一味地强求，只能一无所获。

什么是成熟？不免费给人要东西，也很少免费送给别人东西。任何时候都心平气和，笑呵呵的。

经历了岁月的洗礼，绚烂之极归于平淡，以后的路就会越走越顺。天天闷在家里，就算是读尽诗书也枉然。

凡是能成大事的人，都是能从原有的生活模式中走出来的人。

如果从原有的生活模式当中都走不出来，怎么能接纳新的事业，成就新的人生？

2014年，郑州第二期面授，也是2014年最后一期面授，我讲课内容是如何吹牛逼，如何拍马屁，如何烧钱送礼。很多人都笑了，说和网赚有个毛关系，我笑了。如果这样的课程都能当场消化，当场实践，改变命运也只需要两三天或是两三个月。做网赚，不是你接触的电脑久了就能赚钱，是你开窍了就赚钱。

为什么我的培训老讲思维模式，很少给大家聊项目的细节问题。

就是细节性的东西，在实战的过程中你能无师自通．对千思维，没人开光，想得道，得走不少弯路呀。

我的赚钱心得(1)

我刚做网络时，就发现了一暴利项目（兼职打字员），每天群发群发，或是买几个广告位与几千个弹窗，每天的收入都非常客观。也许是赚钱太顺了，我花钱如流水，每天花个几百或几千，压根就没感觉。

只是没多久，这个项目就死了。说白了，是钱太好赚，我感到没啥挑战性，就想换项目。还有一个最深层次的原因就是买单的都是下岗工人或是残疾人，他们的钱都来自不易，我老做珊梦。

钱赚的快，也花的快。不义之财，就该早点儿仍出去。那段时间，我大部分生活都是在洗浴中心或是豪华旅馆度过的，心里极度空虚。

消沉一段时间后，我就开始做招商加盟，给某老大交了5000元的学费，说白了，也就是卖打火机设备，我们对客户说他们生产出来的打火机我们回收，其实是不回收的，我们主要就是卖设备。一单的利润在千元左右。做这个到底赚钱吗？赚钱了，只是赚着赚着我就有罪恶感了，买单的全是老农民，他们买了设备，回去夜以继日地生产，无论产品是否合格，我们都不回收。我们只赚设备的钱，压根就不回收产品。我们回收了，就算是卖出去，又能赚多少钱？

告别了招商加盟后，我开始闷头读书，很长一段时间，我都对赚钱没兴趣，就是感觉到赚钱太简单了。

赚钱是需要悟性的，开窍了，年赚百万轻轻松松，不开窍，怎么折腾，都是吃屎的命。

凡是在网上被人忽悠的，都是贪婪之人。无欲则刚，没有贪欲的人做互联网才不会上当。

互联网上被忽悠的，99%都是穷人，太贪婪了，小聪明又太多，随便仍给他们一个鱼饵，他们就上钩了。

用得着可怜他们吗？物竞天择适者生存，杀生就是放生，盗亦有道。

人间正道是沧桑。

现在的我有贪欲吗？

没了，啥都经历过了，很多风景都已看透。现在我的钱是不多，只是足够我日常开资了。

现在我做项目，只是为了做点事儿。从我给兄弟们分钱的态度上，大家也应该能感受到我的变化。

如今我成立了一个学校，落地式搞培训，干五年，能赚回成本吗？地球人都知道。

线上我的收入分出去了90%， 线下收入分出去70%。

我要那么多钱干什么？如果儿子深明大义，有能力，我的钱对他而言，只是数字，只是概念；如果他啥都不会，只懂吃喝玩乐，给他留钱，就是祸害。

一辈人不管两辈事儿。

我对自己的父母好，对老婆孩子好，对自己的股东与学员负责就行了，其他的事儿，我就没必要管了。

中午看到一条新闻：说有个妈妈与情人偷情，情人不堪小孩哭闹，就打死了妈妈不满2岁的小孩。我的眼泪再也控制不住， 一下子全都淌出来了，键盘全都湿了。

我知道大家都在骂那个女人不要脸，或是骂偷情者是畜生，只是孩子已死，再骂又有什么意义。

我是村里的人，对千村里的某些风景，多少还是有点儿了解。

如果兄弟们出去，带上自己的老婆吧，听我的，没错。

感情一天不变，只是 100 天后，会不会变？

我没有答案，窗外的风使劲吹着……

永远都不要高估人性，我走到哪儿，都是带着老婆，弟弟走到哪儿，也是带着老婆。

家和万事兴！结婚了，就天天厮守在一起。

我的赚钱心得(2)

婚前，我是赚钱了就花，拼命体验各种各样的生活，比如住星级酒店，从一个城市飞到另一个城市，脚踏好几只船。

也许有天我厌倦了这种浪子般的生活，就结婚了。婚后，我就有事业心了，赚

钱的灵感层出不穷。

只是有了小孩后，老婆的心就不在事业上了，以前我们两个都是工作16个小时以上，有了小孩后，她就不怎么碰电脑了。

我心里空荡荡的。

其间，我又招了两个助理，只是我与她们始终没有默契感，我就让她们去做推广了。

最好的助理永远是老婆，只是女人一旦有了小孩，心就不在老公那儿了，更不会在事业上了。

男人最终的得力助手，永远不是老婆，也许是别人的老公或老婆。

老婆是用来暖心的，而不是用来一起干事业的。

真正给力的助手，其实是养出来的。

现在的我似乎缺乏必要的耐心，对人的要求也比较苛刻，我不喜欢病快快的人，喜欢工作起来自动自发，充满激情的人。

只是这样的人太少了，所以我的招聘永远都是24小时推广。

很多人老埋怨薪水低，就是你在老板的心目中可有可无。当你能为老板创造价值时，再枢的老板也对你大方。比如你在我公司上班，一个月能为我创造 10W 的价值，我愿分给你9W。只是很多人还没给我干活，就给我讨价还价，我笑笑沉默了。

我出去找工作，从未应聘过车间工人，都是直接应聘车间主任或总监。

我的台词就是：如果你用我一个月，我没为公司创造价值，一毛钱不要，我再返给你2000元。活给老板千好了，赚钱就是随便的事儿。只是很多人都活颠倒了。选择即命运。

由于我办了个学校，村里有几个人找我，想要自己的小孩来我们学校教书。我说我们的学校，是培养中小企业家与未来老板的，不讲知识与技能。他们的小孩，算是优秀吗？都出来五六年了，一月的薪水还不过 5000 元。我还能说什么，沉默着，不愿说话。

我有个观点：大学出来混，工作三年，月薪不到一万，就算是毁了。网络上赚钱，三个月了，不赚钱，就回去上班吧。

很多人大学毕业了，再也不读书，再也不学习，就这么一天一天地混，混几年，也就废了。

现在都说大学生廉价，就是他们肚里没啥文化，不能清醒地认识自己，他们到了社会上，啥也不是。

尤其是职业中专出来的，真正混得好的人，确实很少，他们90%的人都在车间干流水线。金子般的年华，就这么糟蹋了。

我做人的理念就是：如果混到30岁，狗屁不是，再考虑进车间。我所看到的风景就是30岁前一直呆在车间，30 岁后，成家了，压力大了，想出来做点事儿，到了社会上，发现自己就是一傻子。

我工作时，每个月50%的收入都是用来买书了，很多伙伴都笑我是搞学问的，我笑笑没搭理他们。

现在我懂点儿风水，懂点儿技术，懂点儿网络营销，这些东西，都是我业余时间自学的。

我的业余时间，基本都用来学习了。他们的业余时间都用来喝酒聊天了。

现在我稍微赚了点儿钱，除了运气外，多少与自身的努力也有点儿关系。

一转眼，10 年过去了，我算是个小老板吧，只是我身边的这些人，10 年前他们干啥，10年后，他们还干啥。

人都会变的，有的人变成了金子，有的人变成了渣子。

我感到有点儿窝火

当我们没钱时，感到有钱了，千啥事儿都简单；当有天我们有钱了，发现很多问题依然解决不了，比如何谓幸福，何谓家庭和睦。我与父母呆在一起，是有代沟的。他们老想控制我，逼我存钱，逼我过苦日子。他们有钱了，就存起来吃利息。我是不管有无钱财，从来都不玩存款。有钱了，要么折腾生意，要么请人喝酒吃饭。他们是看不惯的，说我是败家子，早晚有天会走投无路，妻离子散。

我14岁之前，在家千啥父母都干涉，说我不是这块儿料，老拿别人家的孩子给我做比较，说我不好好读书，考不上大学的话，就找不到老婆，养活不了自己。说我又傻又笨，不会说话，不会给人玩心眼，长大后，怎么立足社会？他们日夜忧愁。

14岁，我离开家乡，就去外面读书了。离开父母后，我的生活慢慢好起来。

我在外面想干什么就干什么，我在班里卖各种各样的学习资料，还有各种各样的文具，多少赚了点儿钱。

我在学校赚钱，纯属意外。

每次学校高考后，就有人卖课本。

他们都是论斤卖，我是论本买，5毛一本收购，然后在高一高二卖2元一本，一天有200到300元的收入，所以整个高中三年，父母除了给我点儿学费外，就再没给过我钱。

读大学时，父母只给过我一次伙食费，以后就再也没给我一毛钱，包括学费。

我在大学，就是认识了几个做中介的朋友，然后就是在大学帮大家寒暑假找工作，服务周期是一年，每人收费30到50不等，也就是那个时候，我做到了日赚1500元。只是后来模仿我的人多了，我也就不干了，又开始做别的生意。

大学出来后，工作了一段时间，我就开始流浪了。

我卖过各种各样的小吃技术，卖过各种各样的数据库，也开过小公司，一路走，一路张望，多少也赚了点儿钱。

在外面这些年，搞了几百万后，我就回到家里。

到了家里，我才发现自己是多余的。

在他们眼中，我还是又笨又傻。他们眼中的聪明人，永远是能说会道，偷奸耍滑的人。我太厚道了。

用他们的话来说：我就是会赚钱，除了这个，啥都不会。

他们是除了不会赚钱，啥都精通，结果呢？还不是负债累累？

年龄大，不代表聪明。

天天窝在村里，除了看电视就是种地，又能出息到哪儿去？

就算是在外面漂了几年，还不是一样干流水线或是在工地搬砖。见识了城市的繁华，未必能看懂繁华背后的玄机。

有月亮的夜，我一直在想：为什么他们眼中的聪明人，日子都过得紧巴巴的。

我这样的傻逼，五子登科，连不该有的都有了，就是寂寞，深深地寂寞。

我一直都不明白？为什么他们要这样生活？

柜子里，我们为他们买了成堆的新衣服，他们偏偏穿得破破烂烂？

给他们买点儿好吃的，都是扔在冰箱里，快腐烂了，又拿给我们吃？

家里明明有洗衣机，偏偏要手洗过后再用家里最烂的机器。我买的全自动洗衣机，他们从来都不用，说是洗不干净，只是不会用罢了。

给他们买了手机也不用，说是浪费钱，自己平时也没事儿。结果有时我们有事儿找他们，花的钱都是上千，他们只是为了省几毛钱。

我买的新衣服，新鞋子，平时在家里穿，妈妈就生气，她说在家穿那么好干嘛？

人啊人，只有短短的几个秋，为什么要活得那么累？

今天我要出去，找不到自己的新鞋子，妈妈放起来，我只有出去才让穿，我沉默着，在网上又买了几双耐克，还有几箱袜子与毛巾。

他们是有东西都藏着，存着，我是有东西就拿出来用，不想用的，就扔了或是送人。

为什么老天爷厚爱我，不厚爱他们?

是不是老天爷瞎了眼，只爱生性豪放，大手大脚，说话大大咧咧，没心没肺的人?

他们的事儿，我从来不管，我的事呢？他们老想控制，我感到有点儿窝火。

我喜欢做暴利项目

我喜欢做暴利项目，平时有很多不怀好意的人来我这儿套话，我都是傻乎乎地笑笑。

世界上有日赚10W的项目，那么就有为日赚10万买单的人，什么样的价格吸引什么样的人，成立的条件就是必须有相对应的服务或价值，也就是价格与价值匹配。

我们都知道卖飞机，卖轮船赚钱，日出一单也许是 30 万，或者是 100 万，只是有多少人能操刀呢?

暴利项目很多，真正适合小白操作的很少。换句话说，也有很多暴利项目，小白也能做，只是赚钱玩的就是信息差，谁会傻儿巴叽地告诉小白呢？有多少财富就有多少秘密。

聪明的小白，都在政策或广告中挖掘项目了，一边挖掘，一边苦苦思索。

悟道了，财富就会像潮水般涌来，没悟道，人品差点儿的，心智模式垃圾点儿的，到处都对人说做网络营销的都是骗子。

人的眼中有什么样的风景，就能讲出什么样的话。

同样一句话，由于说话的人不一样，其效果也不一样。

一个种地的农民说：“我要狠抓生产，积极响应国家号召，积极落实习总提出的每一项政策，为实现中国梦而加油呐喊。”也许大家都笑了。如果是领导说，我们知道是屁话，不过也听着顺耳，当官的不讲屁话讲啥。说实话上司不高兴，说假话老百姓不高兴，说屁话，大家都高兴。

我又端起来酒杯

很久都没有喝酒了，我发现我不喝酒，压根就写不出东西，压根就说不出有力量的话。

我不喝茶了，也不喝白开水了，我就是他妈的离开酒就活不了的人，又何必大萝卜坐飞机一一冒充进口苹果？

我要做自己。

媳妇说喝酒伤肝。伤就伤吧，我不快乐，就是能活1000岁，又能怎样？

媳妇说熬夜伤神。伤就伤吧，我不熬夜，白天就睡不着，我喜欢在白花花的阳光下睡觉，打吨。

我的生物钟是猫头鹰型，我只有晚上才有激情，有活力，才是自己。

白天我就是病虎，懒洋洋的，啥都不想看，只想倭儿巴叽地坐在办公室里看书或是写几条说说。

最近我没喝酒，我看自己的说说或日志，都是扯淡的，装B的，我发现我不是自己了。

我不想变得文明或高雅了。

媳妇对我以前日志的评价是没格局，没修养，是活脱脱的土匪。

最近我装B写出来的日志或说说，我全都删了。

太虚伪，太浮夸，为什么要自己骗自己？

就是他妈的全世界没人看我日志或说说，我还是要说自己的话，唱自己的歌，难道不可以吗？

有月亮的夜，我总是睡不着，想高歌，想插B， 想任性，想痛哭，想剑走偏锋，想为所欲为，想天马行空……

我厌倦四周的浮夸，亦厌倦城市的繁华。

呆在乡下，我心踏实起来，只是找不到可以一起喝酒的朋友，一个人喝酒又太闷。落地式培训开始了，我又有喝酒的伙伴了，讲课时，我会一边喝酒，一边讲课。

我以前的录音，句句都是肺腑之言，现在的录音，有太多浮夸的色彩。

我骗得了别人，骗不了自己。

其实很多时候，我不喜欢说话，喜欢写电子书，喜欢一个人到处流浪，喜欢一个人走很远很远。

你问我要到哪儿去，我也不知道。

我是一个跟着感觉走的人，凡是都有答案，人生也就失去了意义。

很多人都说行不懂我，如果所有的人都能看懂我，我又算什么？

前几天，我独自一个人去了KTV，一个人喝酒，一个人唱歌，一个人痛哭。其间，想找个B插插，想想老婆与孩子，我又端起了酒杯。

我很喜欢自己的老婆与孩子，我不想做对不起他们的事儿。

媳妇对我已付出太多，没有她，就没有我的今天。

每天陪我熬夜到一两点，每天我讲课时为我端茶倒水。

我从来都没遇到这么好的女人。

以前我和很多女人都同居过，只是她们关心过我没有？

我不知道，我只知道，她们的木耳都黑了。

单身时，我的目标是每个月写一本书30W字的电子书，一个月包养一个女人。

不断的插B，不断的写电子书。或许冥冥之中有天意，我结婚了。

冥冥之中明白了，插再多B，摸再多木耳，内心依然会有大把大把的空虚。

我得找一件有意思的事儿做，就是开始写各种各样的网赚教程。

我的网赚教程到底是什么样？

我想写成小说，有人物，有对话，有我内心的挣扎。

我做网络这几年，确实不容易，吃了很多苦，留了很多泪，才赚了几毛钱。

我这个人在物质上很容易满足，有吃有喝了，我所有的行为都是为了满足自己的精神属性。

就让那些屈丝误解去吧。

傻逼就是傻逼。

我就是我，颜色不一样的烟火。

以后我每个月都会出一本30W字的电子书，只要媳妇不限制我喝酒，我就能轻轻松松地写出来，而且还能做到轻轻松松月赚50W，就是我凭我一支笔，还有一张嘴。

我能看懂很多人，只是谁又能看懂我？

在寂寞的夜，我又端起来了酒杯，只是与我喝酒的人呢？

启窗南望，外面天黑黑，我心一片苍凉……

我只想大口大口地喝酒

有时在做项目时，有时在游走江湖时，我会有种被挖空的感觉。

纵欲太多就会肾虚，喝酒太多就会忘情，智慧曝光太多就会被挖空，适当保持沉默，养精蓄锐，也许才能养出一团恬淡的意境来。

想出去走走，只是身边有太多的事儿放不开，想大声高唱我歌，又怕影响身边

的某些人，我就这么压抑着，煎熬着，折磨着自己……

十年江湖十年灯，江湖路上百战艰辛。

以前，我想做啥事儿，就去做了，没人管没人问，倒也闯出点儿名堂。

现在呢？管我的人多了。

我不听他们的话，他们难受；我听了他们的话，我难受。

就说买房吧，我已有六套房，想买套别墅，说是客户来了，在别墅里谈业务转换率高。父母坚决不同意，他们说：“人只要有实力，就算是住在小茅草房里都有客户来。”只是村里的某瞎子是算命的，他也说他有实力，他就住在小茅草房里，平时也没人找他来往。我记得某村有一瞎子，算命水平怎么样不知道，我只知道他有套豪华的四合院，每天来找他算命的人络绎不绝。如果他现在搬到了一间简陋、荒无人烟的小房子里，还有人搭理他吗？我大笑，苦笑，大口喝酒……

世界上唯一能打败我的就是亲情，我从小做啥事儿，他们都打击我。

我在家10年，他们打击了我10年，把我天天说的狗屁不是，我是离开了家乡后，生活才慢慢好起来。现在我又回到了家里，他们又开始为我出谋划策，说那是爱，那是理性的选择，我闷着头不说话，我只大口大口地喝酒……

老姐说买套门面房吧，啥也不干，一年就能赚五万的房租，我苦笑，又苦笑，继续大口大口喝酒。做人就那样的格局与气象，也许就只能在世间喝点儿汤汤水水了……

别墅我是说买就买了，反正也花不了几个钱，那么年轻，想干啥就干啥，想太多就累了，以后有啥事儿也不与父母商歌了，人总得学着长大……

我买了别墅，也许又会在另一个圈里厮混，看到另一番风景。

心情压抑，想哭，我只想大口大口地喝酒……

我做事儿的心态

我做事的态度就是不温不火，凡事都慢慢来。既然开始了，就绝不回头。

任何一件事儿，坚持 90 天才有答案。

以前，我喜欢攻击别人，现在不愿攻击别人了。

悄悄做自己该做的事才是主道。

人出来，干点事儿，多少都会受点伤。

如果内心强大的话，那些伤就是挠痒痒；如果内心脆弱，就会被人的眼光与舌头千死。

我不知道自己的内心是否强大。

就是我结婚后，无论遇到任何恶心的事儿，我都没悲观过。

也不愿埋怨什么。

很多事儿看不惯，是自己修养不够。

口舌之争解决不了任何问题，凡事靠实力说话才有意义。

我线上成立了在线教育，线下成立了实体学校，也不知道啥时候能收回投资，凡事试试才知道答案。

如果线下学校成了，也没啥骄傲的，反正就是我们能释放多少价值，就释放多少价值；败了，也没啥，就当是玩玩。

我还不到30岁，有的是时间。

与同龄人相比，我还算是比较顺利，读书时成绩好，出来苦熬几年，又走到了很多人的前面。

很多人被我干下去了，不是他们不努力，不是他们运气差，是他们做事儿的思维模式不对。

一个人的思维对了，世界就对了；反之，再这么折腾都不会有啥效益。

很多时候，我做事的思维与手法都与常人不一样。

常人做事儿喜欢反复考虑，反复推演，我是跟着感觉走，学了就用。

以前，有个老兄被人骗了一次，见谁都说是骗子。

我是被人骗了，我会反省，总结，归纳，研究透骗我的那个人，然后运用他的战术继续与别人死磕。

英雄与常人的区别是什么？

常人是遇到麻烦就睁叨，英雄是遇到麻烦就微笑。

想起来忍不住又会喝上几杯

村里，我没有朋友，以后也不会有朋友。生活中，似乎也没有几个朋友。平时大家都很忙，都结婚生子了，天天被老婆孩子摧残，痛苦的屁股冒黑烟，我们只有春节时才能聚一聚。

每次聚会，就是一群垃圾人埋怨生活，骂这骂那。

只是他们从来不埋怨自己。

废话说完，就开始喝酒，喝酒过后，大家的废话更多：

老板对我多好多好，那个客户每次都只在我这儿买单，压根就不搭理老板；

我的业务是在公司最牛逼的，狗日的老板不识货；

兄弟我买房了，不大，120平的，首付40万。

遇到类似的谈话，我会忍不住多喝两杯，然后捏捏班里那双很白很白的小手。

只是大家聊着聊着又变味了。

我想创业没有钱，没有背景怎么办？

我想买辆车没有钱，谁能赞助我一点儿钱？

遇到类似的谈话，我会忍不住喝三杯，恨不得一分钟去厕所三次。

我是他们眼里的职业吹家，他们说我一会儿不吹牛就会死。

只是每次我吹牛时，都是班里的男生骂，女生夸。

我说没钱就去赚，埋怨个蛋；想买车就去买，倾家荡产也要买。

喜欢谁就去追，哪怕是豁出命来，该做的事儿做了，睡觉踏实。

他们就火了，说的容易，做起来难。

我又火了，压根就没去做，怎么就知道很难？

他们就开始举例证明是我错了，是啊，我错了，大爷我走错圈子了。

喝酒时，他们几个人就猛灌我，也就是他们说一大堆废话，就是不喝，我呢？一句废话都没有，哈哈大笑，仰起头来一口气就喝了，他们背后都说我是傻子。关键问题是，现在傻逼都年赚500万了，而且媳妇如花似玉，是地地道道的本科生，想起来忍不住又会喝上几杯……

小学同学

在我读小学时，有几个同学，小学没念完，就不读书了，说自己学不会，说上学没意思。

现在十几年过去了，他们的生活怎么样？我认识那么多人，没一个混好的。他们不是在车间干活，就是干工地。

有的人学了点技术，电焊，厨师，挖掘机，塔吊，驾驶，只是这些技术，也只能解决他们的温饱问题。

在书上看了很多小学没毕业的人当了老板，只是我身边没有这样的人，是不是我被骗了？

我的小学同学，他们年龄还不到30岁，就一脸老相，像饱经风霜的中年人。

有时我与他们呆在一起玩，似乎无话可说，不知道聊什么。

他们白天都很忙，只有晚上才有时间喘口气。

他们有时间就打牌，喝酒，看电视，斗地主。他们打牌，斗地主不喊我。只是喝酒时，就会喊上我。

我们喝酒时，什么都聊。只是大部分时间，他们都是骂老板黑，骂房价太贵，会逼死老百姓的。这时我就不能说话了，因为我算是小老板，我只能尴尬地听着。

他们生活很不容易，一年到头也就是剩个两三万。两三万在大城市里够干嘛？只是他们已经知足了。

他们的愿望很朴素：拉扯大子女，啥也不干了，晒太阳，养老。

他们的想法，何尝又不是我的想法。

只是我现在已经开始晒太阳，养老了。

他们总说钱永远都赚不完，我说是啊，该歇时就歇，身体是革命的本钱。

心境

心情不好，我就喝酒，就听很烈的摇滚，就会紧握刀锋，犀利地笑。

我不想停留在一个地方，我买了个大大的地球仪，我想到别的地儿转转。

就一个人，连行李都不带，一路走一路观望。走到哪儿喝到哪儿，醉了，就随便找个旅馆一夜睡到天亮。

以前，目标很小，一年赚五万，啥也不干了，就是疯狂喝酒，就是疯狂在城市的每一个角落流浪。一个人很快乐，有时候很寂寞，现在我就寂寞的要命，我除了喝酒还是喝酒，想在村里找一个说话的人都没有，心里有多孤单，只有自己才懂……

父母告诉我：天黑路滑，人心复杂，老老实实呆在村里，太阳晒不着，风刮不着，一辈子就稳稳当当过去了。

只是我内心有太多的欲望，我厌倦任何形式的束缚，我厌倦一成不变的生活。我想摆脱任何束缚的人，我现在就是想出去转转。再过几天，我就出去走走，到底去哪儿，我也说不清楚。

现在我就像是被囚禁的鸟，我感觉到再这样，我就死了。

我渴望自由，不自由，我宁愿死……

紧握刀锋，也不愿轻柔酥胸，成为囚中鸟……

学员守则

L尊重老大与身边的每一个人，无论做人还是做项目，都要有忧患意识。生于忧患，死于安乐。

2 每天花一个小时的时间，静坐一会儿。修身养性，戒浮戒躁，养出一副恬淡的笑容与心境。

3 一个项目研究透了，其它的项目自然也会上手。做项目是一通百通。

4 每天都用零零碎碎的时间读点儿书，一日不可间断也，每个月我都会给大家推荐50本书，大家直接看VIP群共享就行了，建议大家都买实体书，而不是看电子书。烧钱先从小的方面烧，然后在大的方面烧。

5. 平时不说无益的话，不做对身心无益的事儿，我们把别人当回事儿，别人才会把我们当回事儿。如果生活中，有些人我们尊重他们，他们作践我们，我们就不搭理他了，不再与大便来往。

6. 学会保养自己的身体。

7. 每天坚持写日记，每天坚持看广告，有点儿浮躁的学员，每天可以写两个多小时的毛笔字。

8. 养成每天充电的习惯， 一年学习投资费用在 3000 左右，收入高的，可以投资在3W左右。

一点儿感触

最近这一两年，我的变化很快，有时自己对自己都有点儿陌生。

也许是接触的人多了，也许是经历的事多了，面对很多误解，压根就不解释了。

以前谁骂我，我也骂他，而且还会很犯贱地苦苦追问：“为啥骂你大爷呀？”

现在呢？谁骂我，我也骂他。

只是更多的时候，我都是直接将其拉黑，不做任何解释。

我的世界中就两种人：支持我的，反对我的。

支持我的，我们一起唱歌，一起跳舞，一起欢笑，一起流泪。

反对我的，我不能灭掉他，只能直接将其从自己的记忆中格式化，该拉黑的拉黑，该删除的删除。

只要精确流量，这就是我的态度。

对千网络上的朋友，我相信，还是喜欢我的人多点儿。不然，我现在不会有10000多名学员，200多名代理。

网络上时常有人来找我玩，我是能不接待就不接待， 一是工作太忙；二是来找我玩的，都是遇到困难了，想在我这儿取取经。来我这儿玩的兄台，不管是十个人，还是二十个人吃饭喝酒，都是我埋单，千二八百的，无所谓了，只是他们这种态度，令人厌倦，好像是我欠他们的！

现在月收入低于3W的，来找我玩，我是基本不见。

人的收入越低，越没礼貌。

他们收入低，平时很少参加各种各样的商业聚会，比如喝酒的基本礼仪，待人接物如何做自我介绍，他们都不懂。只懂索取，只懂没完没了的发问。

开始我还有耐心，慢慢也就失去了耐心。

为了不让人烦我，谁来找我玩，我就决定收费了，去年是一小时 5000 元，现在呢？是一小时 1W。

我这么做的目的很简单，就是不愿让人来烦我，倒不是想赚那个5000或1W的接待费。

尽管现在我还是穷人。

有些钱，太浪费心情，我也懒得接。

我最寂寞的时候，就是见一些不想见的人，说一些不想说的话。

地面上的朋友，我也不大与他们来往。

在现实生活中，我认识做实体的朋友多。

他们对网络，感觉陌生。

关于网络，我也不愿对他们多讲。

他们在地面，一年赚个十万八万就牛逼哄哄了。

他们不相信网上能赚钱！

我在网络上确实赚到钱了，他们看到了，只是他们说我运气好，不承认我是实力派。

说白了，这怪我，我在地面衣着随便，天天就是光着膀子，穿着大裤权和一双烂布鞋溜达，不是他们想象中的那种成功者。

我不是刻意装低调，只是为了不引起别人的注意，我怕有人来找我借钱。

平时我说话，他们听了，说是天方夜谭。

如果我穿得牛逼点儿，太像成功者，找我借钱的人就多了，烦。

2014年6月12日，我全款150W买了套商铺，他们才开始重新打量我，只是我对他们失去了兴趣，也失去了耐心。

几个地面上的朋友来我这儿上班，说是学点儿东西。

我每天就是让他们发帖，一天2000贴，坚持一个月，就可以月赚1W。

他们只坚持几天就不干了。

我们测试过，一天发2000贴，一个月可以轻轻松松赚1W（必须用我们的策略和推广方案）。

只是他们没有耐心，只干几天就跑了，还说我没讲真正核心的赚钱秘密。

我只能哈哈大笑，又去喝酒了……

一个朋友

有一个朋友，他在台东卖小吃技术，手把手带徒弟，一个月能赚2万左右。

只是每个月，他花天酒地都会花掉1万多。

他以前没喝酒的习惯，没不良的嗜好。

说是看了我的日志和说说后才变的。

人生太短暂了，想干啥就干吧，无关良心和道义，道法自然，活在当下。

在大家都谴责他的时候，我忽然有与他喝一杯的冲动。

自己是什么玩意儿，就是啥玩意儿。

花天酒地，也不过是人生中的常态罢了。

有天厌倦了这种生活，直接格式化就行了。

那些谴责他的，未必是好鸟，不羡慕陈冠希的同学不是好同学，那个男人提起陈冠希陈大人不是羡慕的掉眼泪，一下子X了那么多优秀的B，说真的，我很羡慕他。以前看还珠格格，我做梦就想插两个人，赵薇与林心如。只是经济实力有限，一直郁郁不得志，想起来就来气。

我也知道，她们的B是普普通通的B，只是人家的B是知名品牌，X过之后，以

后老了给孙子们吹牛，爷爷以前X过著名艺术表演家 XX 的B，这不比给他们讲天道酬勤故事励志？！

一切都会过去

一切都会过去，对于过去的事儿，我不想再提，亦不想再回忆。

人活着就是往前看，人活着就是往前走。

我删除了以前所有的微博，删除了以前所有的日志。

曾经我写的日记，也都扔进了垃圾婆。

我在乎的东西，别人未必在乎。

现在我不在乎别人的脸色，亦不在乎别人的言语。

我紧握刀锋，特立独行。

短暂的一生，哪有那么多屁事儿？

做自己喜欢的事儿，让自己快乐就是真理。

我以前的衣服，我能扔掉的就扔掉了；家里不能用的东西，或是多余的东西，我要么送人了，要么扔掉了。

我永远都追求简单宁静的生活。

我永远都不攒钱，永远不买多余的物品。

人的一生，不在于能拥有什么，而在于能享受什么。

你有金山银山，却不知道要钱有啥用，折腾一生，和傻逼又有啥区别？

人生最大的悲哀就是死了钱没花完，现在我是每年只存10万，其余的钱都赶紧花掉或分掉。

我只有在烧钱时，才能感受到快乐。

我花钱买手机，书，各种各样的啤酒，还有自己喜欢吃的东西。

我用最新款的手机，买自己喜欢的书，喝自己想喝的啤酒，做自己喜欢的事儿。

不是我有钱了才任性，我是一直都任性才有钱。

如果我一直都听父母的话，和傻逼有啥区别？

父母创造了我们，未必能了解我们，我会用网络赚钱，会码字释放内心的情感，会唱歌来呐喊，而父母都不会。

凡是父母会的，我都会，只是我不想做，没多大意思，他们折腾了一辈子，一生都没成功迹象。

母亲说她这辈子最大的本事就我没让我饿死。确实，父母那个年代，能让孩子都吃上饭，就是有能耐，有本事。

现在我们做父母，能让孩子在社会自立自强就是最大的功绩。

现在父母年龄大了，他们想做什么，就做什么。我看不惯，亦不言语。

我们是两个世界的人，谁也不会了解谁。只是彼此却一直相互支持与鼓励。

有父母在身边的日子，所有的岁月都变得温馨、浪漫起来。

现在我做什么，父母都是支持。

其实我做啥，他们都反对，其实也是为我好。只是我脾气不好，他们改变不了，只能听之任之。

我太过任性，一直都坚持走自己想走的路，只几年的风景，我就找到了幸福的感觉。

我的幸福就是自己始终都在路上，始终都在做自己喜欢的事儿。

短暂的一生，如果不想留下啥遗憾，就豁出命来做自己喜欢的事吧。不然，在你临死前，100%会后悔的。

啥是傻逼，在回忆往事时，满脑子都是后悔与遗憾的事儿。

啥是牛逼，在回忆往事时，满脑子都是激情与活力。

关于请客吃饭

一年365天，我有200多天是在酒场中度过的。

关千喝酒的礼仪，我多少懂亠点儿。

今天简单给大家聊亠聊喝酒请客的艺术。

如果你请亠群人吃饭，是单纯扯淡聊天；如果你请亠个人吃饭，是答疑解惑，整合资源。

级别相当，大家亠起吃饭，就是解闷解乏。

老板请员工吃饭，是为了获取更大的利益。

员工请老板吃饭，是为了感恩，是为了获取更大的生存空间。

员工请员工吃饭，就是扯淡，就是玩！

陌生人相聚在亠起，想吃饭最好是AA制，大家是平等的，谁都可以畅所欲言。

如果你说你请客，大家都会把你当主角，你说什么，大家都会听的。

结果你牛也吹了，淡也扯了，回头又给大家要钱，前面的功课就白做了。

没有负面，就谢天谢地了。

就这点儿格局与气象，也别出来混了。

被几百元，几于元都困死了，还玩个蛋呀？

亠般我请人吃饭了，对方去了，无论是亠群人，还是亠个人，我都感激涕零，说他们太给面子了，我何德何能，大家都那么给面子。你越是低调，获取的资源越多！

结果他们都感觉我人不错，成为我的朋友了。

很多人原本就是稀松平常的人，请人吃饭，人家来了，把自己当老大。

结果除了过过嘴瘾，啥也没得到。

如果你请人吃饭，只是为了吹牛逼，过过嘴瘾。

对不起，你永远都做不大。别人没当面恶心你，是看你请客的份上，而不是看在你脸大的份上。

人都是在贱贱的岁月中，贱贱长大的。

如果陌生人请客，不是AA制我不去，不愿欠别人的。

AA制，我们是平等的，什么都可以聊。如果是对方烧钱请我吃饭，他说什么，我都得听，而且还得鼓掌。遇到好玩的朋友还好些，遇到嘴毒的就没多大意思了。

最后送给大家一句话：

请老大吃饭，是为了整合资源；请老大的朋友吃饭，是为了给老大做朋友；请一群人吃饭，只是扯淡……

以后的培训，以面授为主，线上为辅

以后的培训，以面授为主，线上为辅。直说了吧，我试着由线上培训，直接过渡到面授，直接与学员一对一互动。面授地点也不稳定。哪儿的学员多，就去哪儿做面授。比如我北京的代理，帮我们招生，招到了20人，我们就直接去北京做面授了。

三天讲完，大家永远是朋友，以后遇到问题，随时可以与我们打电话，保持互动。

最牛逼的培训，也许就是视频＋电子书＋面授+QQ群＋电话咨询＋圈子效应。

30-35岁，也许我会一直讲互联网营销与互联网思维，35 岁以后，我就讲国学与修身养性了。40岁，退出互联网，周游世界或呆在村里写回忆录。

最近村里在建大学生创业孵化基地。我是不鼓励大学生创业的，先踏踏实实工作几年，然后再考虑创业，大学一毕业就出来创业，凶多吉少呀。

见了那么多人，最大的感触就是家里有钱的，创业成功率高点儿，认识女孩儿多的，泡妞的水平高点儿。

怎么解释？家里有钱，父母不是经商的，就是当官的，他们创业，会得到很多隐性的帮助。认识女孩儿多的，身经百战，经验丰富，啥样的女人都了解，想认识谁，几句话或讲几个小故事就搞定了。

性格决定命运。人能走多远，尤其是家里条件不好的，很多时候，就看运气了。

我做互联网，且在互联网上赚钱了，很多时候，都是运气使然，比我聪明的人多了，他们也在网上死磕，为什么赚不到钱？也许是运气不好吧。

也许我们开始赚钱是运气使然，不过若干年后，还赚钱，就是实力了。

本人在互联网混了七年多，才稍微赚点儿小钱。

最大的感触就是：想赚钱，就先学会自律。比如说好了每天写一万字，那么无论多苦多难多困，都要死磕出来。

灵感不是等来的，是死磕，磕出来的。世界上原本没有路，只是死磕的人多了，也就有了路。

10年前，我与村里的很多同龄人一样，都是一无所有。只是在这 10 年当中，我一直没闲着，一直坚持死磕。学过各种各样的技术，干过各种各样的销售，一路傍惶，一路张望，迷茫了几年，也就上道了。他们是找了一份工作干 10 年，在这10年当中，他们下班了，就是看电视，打牌，喝酒。我只有春节或朋友聚会时才打打牌喝喝酒，平时我都是累了，倦了，一个人喝会儿酒。寂寞了那么多年，现在也习惯了。有时呆在熙熙攘攘的人群中，我反而有点儿不适应。

在我呆在村里这段时间，也有不少朋友找过我。

他们找我，无非就是想学习怎么赚钱？他们毛基础都没有，就想三分钟学会怎么赚钱。

他们说：“你不用让我们一天赚多了，一百二百就行，你吃肉，我们喝汤。”

只是这些傻逼懂球呀？网络上赚大钱与赚小钱都一样，赚钱都是从日出一单开始的，一单能赚多少钱，就看 自己做人的格局与气象了。

你丫读了四年大学，出来上班，也是两个月后才拿到工资吧？

你丫学技术，学了三年多，才找到工作，赚了点儿零花钱，是吧？

现在你丫跟我学几分钟，就想赚钱？我是神仙呀？遇到类似的傻逼，我都气得喘不过气来，说我没这个本事。

他们说我不实在，实在你老母呀？是你太傻B，听不懂人话，我是死磕六七年才做到了日赚1W。

你看，老子也会后空翻，是在武校呆了三年才学会的，我给你翻一个，现场直播，你丫怎么不跟着翻呀？

傻逼都听不懂人话，他们一生知道很多道理，还是生活潦倒，走投无路。

有时候某些人与我说话，我不搭理他，就是沟通成本太高了。

聪明的人，不给人讲故事，也不给人讲道理，赚自己的钱，喝自己的酒，其余的事儿，都去他娘的。

我快乐就行，别人是否快乐，关我P事？

与朋友合伙做项目靠谱吗？

我创业时，也曾有几个合伙人。没赚钱时，大家是好朋友，后来赚钱了，大家就散伙了。

没赚钱时，一起同甘共苦，天天住在一个房间里。

喝喝酒，扯扯淡，过得相当开心。

比如白天大家做项目累了，都睡了。

我们几个王八蛋睡不着，就把几个合伙人的裤子轻轻地脱掉了，然后往他们的龟头上涂点儿牙膏，用筷子轻轻敲，一会儿，他们的鸡巴就变得又粗又大，我们都笑得合不拢嘴。

当然，有时候，我们也会在合伙人睡着的时候，旃开他们的嘴巴，把我们的小弟弟放进合伙人的嘴里。

每天晚上，不到12点，我都不敢睡。

日子简单而幸福。

有时我们出去玩，雪碧喝完了，我们都会往瓶子里尿满尿，然后把瓶子扔在马路上，看有没有人捡起来喝。

只是令我失望的是：捡起来的人很多，拧开瓶子直接喝的人从来都没遇见过。

日子简单而幸福。

只是后来赚钱了，我们的关系变得非常微妙。

有人说大家各干各的吧，反正网络赚钱很简单，没必要合伙干。

有人说还是合伙千吧，反正一个人做蛮无聊的。

日子在拉拉扯扯中磕磕碰碰地流淌。

不知道为什么，大家为一点儿小事争吵。

后来不知道为什么，大家又开始为一些无聊的事儿争吵。

有时还动手动脚。

有天我实在是腻了，就退出了这个圈子，后来，大家都陆陆续续退出来了，以后干活，都是各于各的。

平时还聚在一起喝酒，只是再也找不到以前的感觉了。

目前，我是混的比较好的。

他们有的去上班了，有的去做实体了。

后来，某个做快递的老板与我合作。

我出技术，他出钱。

前期合作很愉快，一个月我能赚 20W，他10W，我10W。

后来就不行了，他老婆说华夏啥也不千，天天就是敲敲键盘扯扯淡，为什么钱要平分?

他老婆天天给他吹枕头风，有天他说，我们各千各的吧。我没

搭理他，就直接走了。

其间，他给我打了很多电话，我都没接。

现在他们还干快递，中途做过淘宝和天猫，也没赚钱。

现在他千快递，一年也就是十几万的收入。

也许是报应吧。

一想起他倒霉的样子，我都开心的睡不着！

与格局小，凡事都听老婆的人合作，是不会有啥成就的。

现在创业，我有股东，只是他们都得听我的，不然就退股吧。

创业永远不要和朋友合伙，不然到最后，连朋友都不是!

人到底是怎么回事儿?

有天经历的多了，自然就懂！

这段日子

这段日子，在青岛呆了几天，与几个朋友一起喝喝酒，扯扯淡，看了看周边的房子。甚至连别墅也看了。看时有买的冲动，只是当心情真正平静下来，就没购买的欲望了。

在别墅群溜达，十个别墅有九个对外出租。年租金五六万，物业费每平5元，别墅一般是 300 多平，一个月的物业费快 2000 了，真没多大意思。聪明点儿的人，都买高档小区了。普普通通的人都是在外租房或是在一般的小区买房。住别墅也容易得病，房间太多了，会有很多不干净的东西进来。有钱人都住别墅，是江湖传言，更多的有钱人，都是住在高档小区。

普通小区，我住过一年多，里面的环境不错，人与人之间不怎么来往，就是周围的配套设施差点儿，安全性不是太高，小区可以随便进入，我的货放在车库，都被偷了，损失了几万块，报警是没用的。后来我学了点儿风水，就搬到高档小区，高档小区周边的配套设置不错，安全系数也高，只是我平时都是忙于工作，很少与小区内的人沟通。

周末时散步，高档小区都是晒太阳，一起说说笑笑的人。

在普通小区住，周末都是千活的，要么是做工艺品，要么是在下面的车库做缝纫，给人的感觉，在那儿生活，有点儿像小工厂。也就是在普通小区住久了，心情蛮压抑的，似乎看不到啥希望，小区的广告不是招聘的，就是卖二手车的。

在高档小区，很少看到广告，保洁工作做的很到位，里面也停满了高档车，让人多少感觉到有点儿励志。

在青岛转达这几天，就是想找个好点儿办公环境，只是转了几天，似乎都没兴趣，我们也就回老家了。

青岛是个好地方，只是呆久了，也就没感觉了。

以前，我喜欢青岛，只是在老家呆久了，就不太喜欢了。

觉得青岛不接地气，到处都是忙忙碌碌的人，白天不是白天，黑夜不是黑夜。

平时我在青岛，也没地方玩，想出去玩，要么参加同城聚会，要么参加旅游团，

要么随便上一辆公交车，车愿开到哪儿就开到哪儿，其实内心没有一点儿方向感。在青岛，我是每天都喝酒，肚子很大。我回到老家后，就很少喝酒了，外面也没啥应酬，工作时间相应延长了，收入自然也高了点儿。

也就是说我在老家创业，心里踏实。在外面创业，老是有种浪迹天涯，走路悬空的沧桑感。

现在我的房都买在老家了，以后就在这儿生活，好好经营学校，踏踏实实做项目，是否赚钱，真的不重要，做人有吃有喝就行了，现在我做任何事儿，不是单纯为了赚钱，是为了追求精神上的快乐。

开始，我想有个公司就行了，只是领导非要让注册个学校，说是这样气派。无所谓了，学校就学校吧。

现在我是越来越没啥野心了，一年有 10 万的收入就行了。以后学校建设完毕，一年能盈利20万，就可以了。我一年花不了多少钱。

我的钱除了买书与买奶粉外，似乎就无其它开销了。

父亲有收入，一月 5000 多，在农村，足够他与母亲生活的了。平时我给他钱，他们也不要，他们的做人理念就是有吃有喝就行了。

以前我感觉到他们挺没出息的，现在想想，他们挺达观的。现在我的追求就是每个月赚点儿零花钱，有吃有喝就行了。

其余的钱都是多余的，分给在这儿工作的兄弟就行了，有本事就多拿点儿，没本事就少拿点儿。

只是在熙熙攘攘的人群中，我会不会又郁郁寡欢

我是不困，无论到了几点都不睡。我是困了，不管是几点就睡。

我做人的境界就是困了就睡，饿了就吃。睡觉睡到自然醒，自2014年来，日日如此。

一天能做多少事儿就做多少事儿。

我不想逼自己了。

以前，我逼自己逼的太厉害了，结果是赚到钱了，我却不快乐。

以前，无论做任何事儿，我都是以自残的精神来死磕。

当时，为了拿到模具师设计证，我把自己关在房间90多天没出去，每天就是喝大桶水叫盒饭。

当时，为了做网赚，我是一个夏天都没出过门，当我出门时，已是秋天了，我还穿着大裤权。

当从银行拿到16万的现金时，我再也控制不住，回到出租房嗷嗷大哭。

我觉得自己的命太苦了。

我在30岁前，似乎没过一天好 日子。

读大学时，父母只给了学费，还有一个月的伙食费，以后就再也没给过我学费与伙食费，大学两年，我是自己养自己。

我在大学，什么都卖过，什么样的脸色都见过。

平时在宿舍，大家都看我大大咧咧的，喜欢哈哈大笑，其实骨头里，我是一个很敏感的人。

翻看自己以前的日记，都是伤感的调子。现在看起来是很恶心，不过都是当时心里的真实写照。

大学喜欢上了赵洁，她是一个漂亮，开朗，乐观的女孩，我是班里的小混混，玩世不恭，觉得什么都无所谓，一天到晚就是看闲书，反正考试能过关就行，我对奖学金没兴趣。只是当我随赵洁去了趟她家后，就再也没联系过她。她找过我几次，我都直接回避了。

她家条件比我家好多了，我觉得自己配不上她，就放弃了这段爱情。

以前，我以为这就是爱，这就是牺牲。现在想想，我放弃的是一段人生。

现在的老婆对我很好，我很知足了。

我刚到青岛时，什么都没有，现在似乎什么都有了。

与她分手后，我就没心情学习了，随后没与父母商量，我就退学了。

退学后，也是迷茫的不得了，只是迷茫一段时间后，就知道 自己想要什么了。

就是学习各种各样的技术，然后上班赚钱。

我考过各种各样的证，学过各种各样的技术，只是都没赚到钱。后来去跑业务，开公司，赚了一点儿钱。

只是看了本《巴菲特一股神之路》后，就去炒股了，结果成了穷光蛋。后来误打误撞，又进入网络。一入侯门深似海，就再也没换过项目，就这么一路死磕，一磕就是七年。

现在我是赚了点儿钱，只是我不快乐。

我到底想要什么样的生活，我也不知道。

我厌倦一成不变的生活，每天我都想刺激点儿，精彩点儿。

只是生活太平淡了，我活着活着就腻了。

现在我搞面授，赚不了几个钱，只是我还是想搞，我太寂寞了，只是想找个人说说话，喝喝酒。

人孤单久了，都很寂寞的。只是在熙熙攘攘的人群中，我会不会又郁郁寡欢？

赚钱感悟

在我们同学圈里，有人学习很好，家庭条件不错，也有人生目标，只是为什么没成功呢?

就是他们喜欢等，老想等条件好点儿再做，结果一等七八年。条件还未成熟，他们就老了。

我是凡事先干起来再说，没想过那么多，能走多远就走多远吧，结果反而赚钱了。

我有个朋友，条件比我好多了，无论是物质条件，还是相貌，我都不如他，只是我事业有成了，老婆孩子都有了，他还在等。说等条件好点儿再创业，等事业稳定了再结婚。

我是不管是否有条件创业或结婚，先趟趟路再说，万一成功了呢？

刚创业时，我没想过成立一个公司，先赚点儿小钱养活自己，不打工就行。结果我的工作室变成了公司，慢慢有一个公司变成了五六个公司，明年各地的分公司，至少有50个。

现在我经营公司，一是想继续修炼怎么做人；二是想系统学习到底该怎么做事儿。

如果我学会做人与做事儿了。

朋友的资源就是我的资源，我的资源也我朋友的资源，啥事不都追究双赢或多赢吗?

赚钱永远是靠团队，靠整合资源。

一个人干，再牛逼，也是个体户；带团队干，是公司，是企业，会慢慢在社会上有影响力，在世界上有影响力。

我倒没想过在社会上有啥影响力，只求跟着我千的兄弟都能买房买车，有酒喝，有肉吃。

大家呆在一起开开心心，快快乐乐比啥都好。

现在我们也不疯狂追求利润，只是疯狂释放价值。

价值到位了，啥都好说。

我们的事业做得越大，我们就会越低调。

马云大侠解决了多少人的就业问题，还不是一样有人骂他？

马云都后悔把事业做大了。

我们的事业是刚刚开始，我们没想过做多大，只想着怎么帮助更多人成功。

免费帮忙的事儿不千了，现在电话我也很少接，都是客服接。

免费是最贵的，就是当老大的，出力不讨好，吸引的都是贪图小便宜的人。有人说360老大免费不是一样有钱赚吗？关键问题：商业模式不一样。论说免费，我们有免费的电子书，免费的日志或说说，淘宝几元钱就可以买到我们的录音，再过几年，淘宝上又有我们各种各样的授课视频。或许这些资源都是免费的，只是有些资源，我们不免费，比如面授，落地式培训，在线培训……

我们99%的精力是服务已付费的学员，对于未付费的学员，我们不想着怎么营销他，也不想着去为他们服务。愿跟着我们混的，自然会在我们这儿买单，不愿跟我们混的，我们也懒得搭理他。现在是一个多元化的时代，每个人都有每个人的路要走，挺好，我喜欢这个宽容的时代……

经历的事儿多了，自然成熟，经历了这次免费培训，最大的感触就是别与穷人打交道，尤其是那种贪图小便宜，斤斤计较的人。

有几个人，在群里发广告，被我踢掉了，疯狂搞我负面；有几个在群里诽谤我，我踢掉了，又威胁我。其实这都没啥，我不做免费培训就是了。反正在我们这儿买单的人多了，我们服务好他们，就足够吃饭了。穷人的赚钱机会，都是自己直接拒绝的。人穷不是没有钱，是弱点太多，又无法克服。

有个朋友，我们一起长大，我想带带他做网赚，只是他老在我们公司偷偷摸摸，今天拿走个这，明个拿走个那，我也就不与他合作了。没人是傻子。太喜欢贪小便宜的人，成就不了啥大事。如果他不在我这儿偷偷摸摸的，一年赚个十几万还是没问题的。

穷人是记仇不记恩，所以他们越活越压抑。

比如我做免费培训，有人给我充了话费，有人给我送了礼物，我就直接把他们拉进收费群了，他们进我的收费群，至少省了一千多元钱。他们认同了我的理念，我就开心，与钱无关。真正的感恩，他是自动自发的，压根就不需要别人点拨，别人点拨后再实施，就没多大意义了！

我是穷人，只是我不记仇，只记恩，所以我的快乐比常人多一点儿。

真正厉害的武器从来都不是恩将仇报，而是宽容。

只是宽容也是分人的，我不是佛祖，不能普度众生，只能对帮过我，提携过的人感恩戴德。对于伤害过我的人，我只是敷衍，毕竟，我也是凡夫俗子……

走着走着就寂寞了

目前互联网上复制我的人是最多的。也许是我的赚钱模式太简单了。

我所提倡的赚钱理念就是粘贴复制聊QQ。大道至简，越是看起来简单的赚钱原理，其实技术含量越高。

在做网赚的过程中，很多细节性的东西，压根就没法在yy上讲解，大家只能在实战的过程中慢慢体会。

此中有真意，欲辨已忘言。

也许在我40岁时，就不与任何人聊互联网或所谓的商业模式，更多的时候，我

在死磕国学或修身养性。

我的生日是农历十一月初九。也就是还有一个多月，我就 30 岁了，还有 10 年，我就离开网络圈了。

40岁后，只活在精神层面，寻找已逝去的理想。

我说了，我要学会黄家驹所有的音乐，还要学会谈吉他，我要重新温习自己的青春。

年轻时，要搞音乐，家里没条件，遗憾，深深滴遗憾！

10年后，也许互联网上还有我只言片语，只是在互联网上再也看不到我的影子。

如果我做互联网单纯是为了赚钱，不会熬那么久。以我的头脑，稍微在地面或网络赚点儿零花钱养家糊口还是没问题。就算不愿创业，我去打工，收入也不会比同龄人差。

我该受的苦都受了，该享的福都享了。

对于人生，我没啥遗憾。

我一直都是活在 自己的世界中，想千啥就直接千了。

我能成功，更多的时候，是勇气多于智慧。

我无论是在地面做项目，还是在线上做项目，身边的人都说我没脑子，太鲁莽了。

结果我赚钱了，他们说我运气好。

也许老天对我太好了，我的运气越来越好。

收人船涨水高，身边的朋友一个接一个的来。

大家一起喝酒，一起谈论生意。

我是心里有什么，就说什么。

不喜欢我的人，都走了；喜欢我的人都留了下来，我身边都是精确流量。

做人不需要太多智慧，只需勇敢一点点。

我认识的这几个老狐狸，也是老板，只是事业都做不大，心计太多了，太会算

计了，聪明反被聪明误。

我做人不喜欢算计，算计个毛呀。

某些事儿，做起来是不赚钱，只是赚到了快乐；某些事儿，是能赚钱，只是在做的过程中，并无幸福感。

比如N多擦边项目，我一做就上手，只是我不想做了。

身心疲惫。

以前我原本很喜欢人，只是擦边项目做多了，也就养了一条狗。

以前我出去，都是大家聚在一起吹吹牛，扯扯淡，现在我出去，都是牵着一条狗。

我走到哪儿，狗就走到哪儿，或者说狗走到哪儿，我就走到哪儿。

以前我喜欢滔滔不绝，现在我喜欢沉默。

有时我滔滔不绝，不是我想说，是人在江湖，身不由己。

以前我的梦想是当诗人，只是死磕了一段时间，我再也写不出一首诗。

当诗人与勤奋无关，更多的时候，是天赋使然。

初中时，我写了很多诗，身边的朋友都说像歌词。

大学出来后，我再也没写过诗。

甚至再也没买过一本诗集，倒是买了很多闲书。

别人寂寞了千什么，我不知道。

以前我寂寞了，都是去XB。

有天厌倦了XB, 更多的时候，我都是靠看书打发时间，要么就是靠学习某项技能打发时间。

我知道，人活着就是为了浪费生命，只是谁的生命不是用来浪费的？

我的生命，怎么浪费，我说了算。

我不喜欢打牌，不喜欢看电视，不喜欢与N多人聚在一起扯淡。更多的时候，我是安静的。

一个人独居一室，什么都想，或是什么都不想。

某段时间，我太寂寞了，心里荒芜的不得了。

我就买了个木人桩，每天打累了就睡觉，醒来再打。

三个月过去了，我出拳的速度越来越快，很多时候，我的拳都是在意念中打出去。

我做事儿有个习惯，就是先让动作再脑海中出现，然后才在现实中落地。

我在武校时，空翻与套路是最好的。

何故?

每天我睡觉时，都会在脑海中反复模拟训练空翻，还有不断分解某个动作。

我读高中时，晚上睡觉，依然喜欢在睡觉前，在自己的头脑中模拟各种各样的考试，我高考成绩在班级也算可以(598分）。很多人都说我运气好，说我每天到点就睡觉，下课该玩还玩，成绩还不错，牛逼。

我说我每天都在梦中学习，他们都笑了，说我扯淡。

真理是说给别人听的，扯淡是说给子孙听的。也许人生真正的智慧，就是在扯淡中，慢慢扯出来的。

苏格拉底与孔子，是不是都是扯淡高手？

我不知道自己是不是扯淡高手，我只知道：我所表达的，都是我内心真正想说的。

说了，就痛快了。人活着，不就是为了所谓的痛快？

我不明白身边的人为什么活的如此压抑？

一如他们不明白为什么我活的如此浮夸？

他们有两张面孔，我永远都是一张面孔。

他们身边都是熙熙攘攘的朋友，我身边就孤零零地几个朋友，啥时打电话啥时到，哪怕是在千里之外。

我是比较看重朋友的，我很少交朋友，我觉得人活着有一个朋友就足矣。

弟弟说他有很多朋友，10年前，我又何尝不是这么想？！

人都会变的。

以前我喜欢热闹，现在我喜欢独处。

还有段时间，我就30岁了，30岁后，我会是什么样子呢？

该是什么样就是什么样吧。

人走着走着就孤单了。

最近的我

最近我改变了很多，比如不攻击人了，分钱的格局又大了，大部分时间都在与人喝酒或聊天，偶尔出来写几条说说，晚上讲讲课。日子琐碎而充实。

为什么我不攻击人了？就是凡是我攻击的，我不喜欢，未必别人不喜欢，萝卜白菜各有所爱，尊重别人的选择，就是尊重自己的选择。

有人问余光中：“李X天天骂你，为什么你不骂李X？”

他哈哈一笑：“这说明我的生活中可以没有他，他的生活中少不了我？”

我骂别人的过程，也是别人怨恨我的过程。

我该盯着每个人的优点儿，而不是看着每个人的缺点。

什么样的心态，吸引什么样的风景。

比如有些人确实是在明目张胆地骗，只是傻逼太多，不给傻逼吃亏的机会，傻逼永远都不会领悟，杀生就是放生。

骗子存在的意义就是让一小部分傻逼聪明起来。

所以以后我不会再攻击任何人。

和气生财，伸手不打笑脸人。

踏踏实实做好自己眼前的事儿才现实。

为什么说我分钱的格局又大了？

市场那么大，我也玩不了，整合不了。那么我手头有20000多名兄弟姐们，我和他们分钱好了。有些项目，我们是把钱分出去，有些是50%，有些是70%，有些是100%。赚钱的过程，就是分钱的过程。

以前我是一个人独自做项目，一个月3到5万的收入，日子过得相当苦逼，没有娱乐，没有节假日，平时都是守着电脑吃饭或睡觉，人越来越瘦，项目越来越溜，我开始大把大把的脱发，失眠，多梦，恶心，头疼。

我自己一人做项目（没客服，就一台电脑），月收入最高的时候，是16万。

后来我就成立了团队，凡是执行力的活，我都让他们干，我就有时间喝茶行报，或是出去溜达溜达了。收入增加吗？是的，一个月我不发帖，不做客服，就能轻轻松松搞到30万。

现在我又给线下的兄弟分钱，给线上的兄弟分钱，我的收入增加了吗？是的，两个月不到，搞了100多万，截图我已发到了群里。

现在我们做社群营销，一般就是三个月稳赚100W。这都是因为我疯狂分钱才有今天。

啥叫利润最大化？就是让身边的人利润最大化，而不是让自己的收入最大化。

怎么解释？一单的利润是1W，我只拿1000，其余的9000直接分给兄弟们。

人人都是老板时，团队才有杀伤力。

现在我没事儿，常常出来喝酒聊天。

在喝酒的过程中，我学会了与人沟通，在聊天的过程中，我学会了情感营销与讲故事。

我很多朋友，很多资源，都是我在喝酒的过程中，一点一点整合的。

喝泗与聊天，用的不是语言，是用的心。

心到了，事情就会轻轻松松搞定；心不到，喝再多酒，说再多话，都没多少意义。

以上几点，是我做人的一点儿心态，有些话，不方便说出来，以后会在yy上与大家聊一聊。

做网赚不用追求啥技巧

凡是做网赚，一天到晚追求技巧的人，都是傻逼。该走的弯路不走，怎么知道啥是捷径?

在该吃苦的时候不能享福，在该享福的时候不能吃苦。

现在我所看到的风景就是：

有人在该吃苦的时候吃苦，该享福的时候享福；

有人在该吃苦的时候享福，该享福的时候吃苦；

有人是一辈子都享福，有人是一辈子都吃苦。

以上现象怎么解释?

聪明点儿的人，一般是在该吃苦时吃苦，该享福时享福；

智慧点儿的人，一辈子都享福。

愚钝点儿的人，是在该吃苦时享福，该享福时吃苦，或是一辈子都在吃苦。

我算是聪明点儿的人吧。

30岁前，我就吃了很多苦头。

技术方面：会电焊，平面设计，三维设计，广告牌安装；营销方面：擅长网络推广与资源整合。

现在你30岁，你会什么？

有天我不做网络了，我在地面就业问题，马上就能解决，也不会找到太垃圾的工作，而且我在应聘时可以挑挑拣拣。

为什么现在很多人连工作都找不到?

你找不到工作，说明你啥都不会。

我在读书时，是好孩子；出来工作，是好员工；出来创业，是好老板。

我一生都在追求优秀和卓越，我吃了很多苦，受了很多罪。

在同龄人最安逸的时候，我已在社会上碰得头破血流了。

现在我赚的钱，是村里某些同龄人一辈子都不敢想的数目。

从理论上说，我也该歇歇了，钱赚多少是个够？

只是我对自己从来都没满足过。我一直还在折腾。

现在我每天研究风水，国学，速读训练。只看经典的书，只追随最卓越的人。

我从来不看2天学会五笔打字，或是三分钟了解中国历史这些忽悠人的书，我的书架上，也没有啥空手套臼狼赚钱的小说。

我自己真正衙要什么，我懂。

为了学国学，《古文观止》这本书我都翻烂了，《古代汉语文言文词典》我买了两本，现在也快翻烂了。

人不吃点儿苦，啥都学不会，啥都记不住。

高中三年，是不平淡的三年。大学呆了一年多，过的也不平淡。社会上厮混多年，过的也不平淡。

想过平平淡淡的生活，没经过大风大浪，是不会甘于平淡的。

绚烂之极归于平淡。

我连绚烂都没绚烂过，怎么归于平淡？

就说现在做网赚吧，很多人给我扯淡，啥捷径，啥技巧。该吃的苦没吃，那些技巧与捷径，毛用没有。

前几天，有个傻逼跟我学网赚。让我三分钟教会他，他说他看下我怎么操作，他就知道怎么做了。

我就写了个招生的文案，扔到QQ空间，一会儿成交了三单，赚了1500。问他学会吗？他笑了，说不会写东西。

给整个简单的，我就往自己的N多网赚群，发了条卖小额贷款技术，365元一份，一会儿也成交了几单。

他说我没那么多QQ群。

我说你有啥？

他沉默了。

当你一无所有时，你问问你自己有啥？

赚钱没捷径。

我在大学时，有个兄弟跟我学武术，我操场翻了几个空翻，问他看会吗？他说会了，我说你翻翻，他说不敢。肯定不敢，我是练了三年，才能随心所欲地翻跟头。看见了，不一定会，何况是有些东西，就算学了也不一定会。

现在我是八年没翻过了，多好的一身功夫，就这么废掉了，我还没报效国家，武功全废，想想就心疼。

好在裤档里的老二，晚上还能虎虎生威。也许有所得必有所失吧。

10年一梦。有人成了大爷，有人成了孙子。

如果你不够聪明的话，千万不要在年轻的时候选择安逸……

生于忧患死于安乐，切记切记。

大哭一场

在我不开心时，我就会大哭一场，歇息底里，嗷嗷大哭。

我不想压抑，也不想看别人脸色行事，我想做什么，就做什么。

人不是因为有钱才任性，而是因为任性才有钱。

我认识很多朋友，他们多少都有点儿钱，多少都有点儿任性。

他们没钱时很任性，有钱了，依然很任性。

他们从籍籍无名走到今天，就是由于一意孤行，就是天不怕地不怕，只做自己。

泪流满面，紧握刀锋，就是我做人的理念。

我每天都是在刀尖上跳舞，我厌倦一成不变的生活，一个项目稳定了，我又会挖掘下一个项目。

我在不停的忙碌中，找到了自己人生存在的价值。

就是疯狂喝酒，就是疯狂释放价值，至于我能活多久，你问我，我问谁？

日赚500做到了，日赚5000做到了，日赚20000做到了。

只是如何做到日赚10万？

我把自己关在房间里，每天大口喝酒，不停地点击鼠标，倦怠了，就写点儿文字或是趴在办公桌上睡一会儿。

我在不断的折腾中，感觉到时间的弥足珍贵。逝者如斯夫，不舍昼夜。我的青春在大片大片地荒芜，我还什么都没做，就老了。

每天睡觉时，我就有罪恶感，我内心真正想做的事儿，在我快到30岁时，依然没有一件事完成。

我说我要写500本畅快淋漓的网赚小说；我说我要X5000个B； 我说我要周游世界，我说……

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。

在熙熙攘攘的人群中，我不喜欢说话，我就喜欢一个人闷着头喝酒，我的办公室兼工作室，除了书就是酒。

我看书累了，就喝点儿酒；喝酒累了，就看会儿书。

很多人都说我不会享受生活，只是你不是鱼，怎么知道鱼在水中不快乐？

众生无相。

茫茫世间，人生若一叶浮萍，究竟能飘向哪儿，谁知道呢？

人生如戏，戏如人生。

现在的我是相信狗，不相信人。

我内心的苍凉有谁懂？

我从一个城市，转身投入到另一个城市，最后又回到了我们的村子，我在这儿长大，也会在这儿死去。

在我死后，野外一座孤零零的坟，谁又 曾记得这个世界我 曾来过？

就算有人记得，又能怎样？

外面发生什么事儿，我不想知道，我只想紧握刀锋，泪流满面，痛痛快快，像火一样生活。

每当我看到街上那些落寞的老人，就会感觉到青春有多么弥足珍贵。

流泪满面，是我做任何事儿，都要自己被自己感动；紧握刀锋，就是我要活在当下，今天快乐，一辈子就快乐。

谁都可以评价我，只是谁又会理解我？

关于项目

我在做项目时，家里的人都在睡觉。

我在睡觉时，家里的人都在睡觉，包括公司的工作人员，也在睡觉。

以前，我的生活是浑浑噩噩，天天就是吃了睡，睡了吃。

有天我厌倦了猪的生活，就想出来做点事儿。

到底做什么呢？我也不知道，我只知道，在光怪陆离的生活面前，啥都是浮云，赚钱才是硬道理。

为了赚钱，我就开始研究各种各样的项目，有的项目稀松平常，却很暴利。有的项目看起来牛逼，却不赚钱。

二姨家投资1000万办了个工厂，每年的收入也就200万到300万；我只是在网上搞了几个收费群，卖点儿服务，卖点儿知识，0成本，年收入过于万。我也知道，我说我赚钱了，很多人都说我在讲笑话，二姨说她不赚钱，同样有人说她在讲笑话。人生如戏，戏如人生。什么是人生的真相？以前我还有答案，现在我没答案了。

有个最好的朋友在我这儿上班，他迟到了，我说了他两句，立马辞职了。而且是在我最忙碌，最需要他时辞职了。他在我这儿上班，每个月的保底收入是1W+。我不知道，初中学历的人靠打工，能轻轻松松做到月收入一万的有多少人，我只知道，我身边没有多少人月收入过万的人。中午我与他沟通了一下，对我爱理不理，我有点儿小忧伤。我拿别人当朋友，别人未必拿我当朋友。人都是越往前走，越孤单。

在我项目稳定，收入稳定后，我越来越不开心。也越来越不喜欢睡觉，睡不着，每天都有很多事儿困扰着我。我变得有点儿多疑，有点儿敏感。以前，我是喝点儿小酒，就呼呼大睡了；现在我是喝酒越多，反而越清醒。以前我是不喝白酒的，现在也喝了，一斤二斤没有感觉，我喜欢酒后那种飘飘然的感觉，浑身轻松，身心自由，天马行空……

以前我大大咧咧的，遇到啥事儿都哈哈大笑一下，痛苦马上就稀释了。

现在我变得有点儿落落寡欢，有点儿不相信人了，现在我除了赚钱，其他的事儿，不再考虑。

我也知道，钱不是人生的全部。只是我知道：当你没有钱时，压根就没有所谓的人生，甚至连老婆都找不到。

现在我们公司有三个人了。宿舍与食堂，我都包出去了，我们三个人死磕项目，一年 1000 万还是轻轻松松。核心的东西，始终都掌握在我手中。公司谁想走就走，谁想留就留。我太宠爱他们了，人性本贱。也许我在外面的花花世界还有真性情，到了公司，就需要用另一种面孔来与职员缠绵了。

人都会变的，人都会贱的。人在江湖，身不由己。幼时说这句话畅快淋漓，意气风发。大了，再说这句话晞嘘不已，百感交集。

现在我们团队除了赚钱外，其他问题，一概不考虑，每天除了做项目，还是做项目，不再考虑任何与项目无关的事儿。两年后，我们的学校落成了，到底会变成什么样，我不知道，我只知道，一年搞个几千万，还是没问题吧。

关于兄弟

我不知道，我还有没有兄弟。我只知道，我身边的朋友越来越少，我的心情越来越平静。颠覆我三观的，不是花花世界，是身边的朋友。我不知道，是我变了，还是他们变了。我们之间越来越陌生，越来越没有共同语言。以前我以为这就是所谓的默契，直到有天，有个朋友过生日，谁都通知了，就没有通知我，我才知道，我们到底疏远了。

这几年，我忙千自己的事业。在我事业没有发达之迹象时，朋友过生日或结婚，我是只随礼，说点儿抱歉的话，他们都理解，说了很多支待我的话，现在我想起这些话，依然感觉到很温暖。

后来，我赚了点儿钱，有人结婚或过生日，我还是随礼，人不过去，他们就有点儿不开心。

不是我人不想过去，很多时候，我的生活，不是我说了算。我天天不是在家里写东西，就是在途中挖掘项目，或是在酒场与客户缠绵。我的生活节奏，实在是太快了。我一天的工作歌，就相当千某些兄弟一个周的工作歌。

比如每天要写10000字，每天要讲2个小时的YY， 每天要接20到50个电话，我连吃饭喘气的时间都没有。学校开学之后，我更忙，白天要讲6个小时课，还有帮100多个兄弟解决各种各样的问题。这期培训刚结束，下期培训又开始了。

媳妇天天给我讲3个人一年搞了几个亿,谁谁单凭一个YY,一个人做到年赚5000万。慢慢我也青睐千小而美的项目，比如QQ社群，比如软文营销，比如落地式办个学校（投资1000万）。

我的一生是为事业燃烧，对千朋友之间的感情，我是彻底看淡了。反正就是天天在一起喝酒或是聊天，喝完酒，扯完蛋，还是该干嘛就干嘛。有时候他们不搭理我，我也不搭理他们。其实我没变，我一直都忙。他们也没变，依然滞留在原点。

他们老埋怨我，钻到钱眼子里了，我说我是为了精神亨受，他们说真为了精神享受就把钱分给我们，我只能承认自己是财迷。哎，憋屈。

他们天天就是下班了看电视，或是在外面喝酒，泡妞。

我觉得电视没啥看的，我很多年前都不看电视了；我也觉得酒没啥喝的，喝酒还没看书好玩；我觉得妞没啥泡的，现在是很多妞儿等着我泡，我也没学过啥泡妞技巧。人在江湖，有钱了，做什么事儿都会相对方便点儿。比如我是工行的VIP客户，取钱或是贷款，不用送礼，就有人来做我思想工作了。

现在我的朋友圈也换了，而且这些朋友比我还忙。比如家具城的老板，每天是六点起床，晚上十一点睡觉，平时不是在路上，就是在车间；格力空调的总经理，有三个公司，每天都是在车上睡，永远都风风火火，雷厉风行。身边有没有比较悠闲的老板？有。只是他们的年龄都50多了，不是他们想清闲，是他们年纪大了，衣食无忧，不想打拼了。企业给了后代，然后就是静静地颐养天年。

在我所认识的这些老板中，大家都很孤单。都没多少知心的朋友。

是狼就得孤独着，是羊就得群居着。

我尚年轻，还有很多事儿要做。对于维持朋友，我不想浪费太多时间与精力。物以类聚，人以群分。朋友是相互吸引过来的，而不是维持过来的。现在有很多陌生的朋友送我礼物，我非常开心，尤其是收到锦旗或酒。锦旗能满足我的虚荣，喝酒能稀释掉我的痛苦。只是我收了别人的礼物，会有罪恶感的。所以平时能拒绝的，还是拒绝掉。没人喜欢欠别人的人情，我更不喜欢别人的欠人情。

始终令我郁闷的是，我从来都没收到过身边朋友送我的礼物，当然，我也没给过他们礼物，也许都是太熟悉了，所以慢慢就没了情谊。人都会变的，人都会贱的……

有钱没兄弟，有兄弟没钱，这就是所谓的社会。

紧握刀锋

现在我们团队是三人，我们线上会员有1万人，我们所用的平台都是免费的，我们所有的流量也是免费的。一路走来，有过落寞，亦有过狂欢。团队人数多时有20多人，少时就我自己，现在是3个人。该外包的，都已外包出去。我不在乎自己能控制多人，能拥有多少钱。

每天只要我有项目做，有酒喝，有时间晒太阳就可以。

我的办公室每天都有暧暧的阳光射进来，我是边做项目，边喝酒。喝多了，就趴在办公桌上睡了，每次醒来都是泪流满面。

以前走过的路，我没勇气再来一次，我承认自己有点儿懦弱。现在我有杀人的心，只是没杀人的力。一路走来，跌跌荡荡，支离破碎。

真正背叛你的人，永远都是你的朋友。真正尊重我们的人，或是为我们的服务买单的，只有陌生人或敌人。

我刚做培训时，免费拉几个比较好的朋友进群，他们都拒绝了，说没时间扯淡。在我们团队风生水起时，他们又磨破嘴皮要进来，进来后，看到的只有缺点儿，没有一点儿优点。说我们怎么不出视频，说我们怎么不写电子书，说我们怎么不办实体学校，说我们团队能不能再增加几个客服。我沉默着，朋友就是用来伤害的，除此以外，别无它用。

我身边的朋友，宁愿参加我学员的培训，都不参加我的培训，熟悉的地方没有风景。

有个朋友，在我身边呆了五六年，从来没为我的培训买单过。相反，老是为其他团队的培训买单。在很多团队面授的合影中，我都能看到他的身影。30多岁的人了，连日赚10元都做不到，不知道是我的悲哀，还是他的悲哀。

我在上班时，收入就比身边所有的朋友高；我出来创业了，收入也比身边的几个朋友高。

他们是上班混不下去，才考虑创业。

我的做人理念：是渣子，就是渣子，是金子总会发光。不是金子，放在哪儿都

是垃圾。

凡是上班牛逼的人，创业也牛逼。

因为他们从小就养成了优秀的习惯。

我读书时是优等生，我上班时是优秀员工，我自己出来干，也算是说得过去的老板。

我视身边的员工为兄弟，只是他们还是背叛了我，我不知道是不是月薪1万＋太少了，还是我对人太苛刻。想走的，我不会留。每个人都有每个人的路，我希望他们都能成就一番事业。

我一年赚千万，他们才分十几万，是有点儿少。只是我想说，我已经很厚道了。现在我们团队就3个人了，我就带着这3个人，零成本依然能做到年赚千万。现在我们3个人是六点起床，读书，背诵各种各样的经典名句，八点半开始上班，晚上十一点半下班，没有周末，没有节假日，春节只放假一天，而且是三个人轮休。想跟我混，就放弃所有的娱乐活动吧。耐不住寂寞，怎么能守得住繁华？我们都在贱贱长大。

2015年，我们的风水培训，要席卷全国，我也立志成为风水大师。想成为风水大师简单吗？太简单了，如果我豁出命来学，还学不会，就去死。别人是拿钱做项目，我是拿命做项目。

是命值钱，还是时间值钱？

有钱时，命值钱；没时间时，是钱值钱。

现在我是有钱没时间，就只有命值钱了。

我就是一赌徒。

我这一生，要么欢欢乐乐大红大紫，要么颠肺流离，不名一文。

我厌倦中规中矩的生活。有人劝我学太极，我练了两天，就恶心了。我不喜欢刚中带柔，或是动静结合，我就喜欢轰轰烈烈，大大咧咧，痛痛快快地燃烧自己。身边的人都说我没脑子，只是没脑子的人都衣食无忧了，为什么这些聪明绝顶的人，连套房子都买不了。

每次聚会，我都喜欢大口喝酒，大声说话。

我厌倦喝酒墨迹的人，酒品就是人品。我的酒品怎么样？我不太清楚，我只记

得听某个朋友说，有次我在某酒场喝多了，非要日现场某个姑娘的B， 被几个朋友给硬拽回来了。

现在我喝酒。练出了一个特异功能，就是神醉而意不醉，无论是白酒，还是啤酒，都无所谓。

感情深，一口闷。

什么都在酒里，什么都在回忆里。

有时我搞不懂，为什么有人不喜欢喝酒？

一如有时我搞不懂，为什么鲜花都插在了牛粪上。

我只记得自己是一个紧握刀锋，泪流满面的人。

年赚1万系统

我写的年赚1万系统包括线上的与线下的。

线下年赚1W系统打造流程：

求职或创业。

求职类：在当地报纸看各种各样的招聘启示，地面中介，街头各种各样的小广告，朋友介绍。网上各种各样的招聘广告，比如各种各样的求职网，招聘网，分类网（百度分类信息网站大全）。

创业类：地面摆摊或是卖小吃技术，地面开锁修鞋等若干项目。

我的意思是在地面年赚1W太简单了，只要不是傻逼，就能轻轻松松搞定。

只是在网络上，怎么样轻轻松松年赚1W?

如果你是做分类信息的话，也就是在百姓网，赶集网，58同城网卖东西。

建议你销售手机，手机舰号，卖小吃技术，二手车（如何卖手机，舰号，二手车，我可以地面手把手教给你一个月，学费4200元，含食宿，现在即可报名）。

如果玩的好的话，应该是每个月都能轻轻松松过万。

怎么玩呢？我直接说流程吧。大道至简，知行合一，就是我赚钱的秘密。

分类赚钱流程:

1. 建立货源渠道，也就是货源数据库，比如我们要卖手机舰号，我们就把淘宝上所有卖手机舰号的人都添加上，谈好利润分成帮他们卖；加各种各样的手机舰号群，大家谈好利润分成，建立起一个合作共赢的局面。如果我们想卖小吃技术，就把淘宝上所有的小吃技术买下来就OK。如何建立手机货源数据库，以此类推。具体的细节就不讲了，懂就懂了。

2. 建立推广数据库，解决流量问题。百度分类信息大全，在上面发帖子就行了，同行怎么发，我们就怎么发。找到100个同行的帖子，简单杂交下就OK。何谓杂交？就是找到100个同行的贴子，比如这100个同行的帖子都找到了（如何找，一会儿我就写，不过Q空间留言不过10条就不写了），谁的题目好，我就用谁的题目；谁的图片好，我就用谁的图片。总而言之，我就是择优录取，拿来主义。君子善假于物也。

3. 建立同行数据库。如果我卖手机舰号的话，我会把淘宝上所有销售手机舰号的人，分类信息上卖手机舰号的人，包括QQ空间各种各样卖手机舰号的人都添加到自己的QQ或旺旺上，我遇到问题，直接咨询他们，打电话或网聊，获悉答案了，直接拿来就用。赚钱就是这样，思维得当，赚钱就轻轻松松；思维不得当，说啥都是扯淡的。

4. 建立客户数据库，把自己的客户变成自己的销售员，谈好利润分成，我们做代发货，做渠道，做老大，让他们直接去做。把一个客户变成一群客户，一生二，二生三，三生万物。赚钱是靠智慧，什么是智慧？我的理解就是人法地，地法天，天法道，道法自然。也就是什么事情，都要遵守自然规律，只要我们遵守自然规律，遵守人性，我们就能在极短的时间内打造属于自己的赚钱机器。

以上就是线上年赚1W系统。

如果大家看完了还不知道这么回事儿，也不用急，直接来我们学校学习就行了，我手把手带你一个月，学费不贵。每天学费就是 100 元，还含吃住。我的赚钱理念就是死磕自己，疯狂释放价值。

我在地面办了个学校，不赚钱，而且还投入了N多银子。为什么我要这么做。很多人说我是忽悠，是骗子，那么我先拿出500万来办个学校玩玩。一天管你吃，管你住，收你100元钱。还手把手带你做项目，你见过这么厚道的骗子吗？

人说话呀，得拍拍胸口，知道什么是良心，什么是道德。

我的良心与道德都不多了，只是稍微还有一点点。所以某些时候，我睡觉还是很踏实的。

年赚10万系统打造

我08年就轻轻松松做到了年赚10万，确切地说是做到了年赚30万，而且还在08年买了房。我也知道，我赚多少钱，并没人在意。大家最在意的是：我是怎么做到的。我是怎么做到的？今天就简单给大家聊一聊（擦边的就不聊了，适合地面讲）。

我年赚10万，是卖手机舰号赚的，而且是一年只出了十几单。

我到底是这么操作的？

1. 建立手机舰号数据库。

淘宝上所有卖手机舰号的人，我都加了他们的旺旺，大概加了3000多人。确切地说，现在我的3个旺旺账号都加满了。而且都是通过手工添加的，大家要相信日积月累与水滴石穿的力量。很多做网络的傻逼，动不动就买各种各样的营销软件。说白了，就是想走捷径。想走捷径的人，看起来很聪明，只是都赚不到钱。该经历的事儿没经历，永远都练不出来内功。

功到自然成，功夫不到家，就只能吃屎了。添加好这些旺旺后，我是怎么与他们谈合作的？很简单，我让他看我QQ空间相册（更新各种各样牛B的手机店，招牌上的电话都是PS的，这些店，有的是我在网络找的，有的是我在地面拍摄的，赚钱就是无招胜有招），说我有50个手机店，每个手机店每天有50人的客流量，一天就有2500多的客流量。如果我们合作了，我每天可以帮你消化多少单子，一单提成你给我多少？有钱一起赚，没人拒绝。当然，除此之外，我还加了很多舰号QQ群，现在我这十几个QQ上的舰号QQ群大概有2000多个。我在曹县买了套商铺，价格是150万，我是直接刷卡买的。而这些钱，都是我卖手机舰号赚的。很多具体的细节我就不讲了，我想写的简单点儿，接地气点儿。

2. 建立流量数据库。有了货源，就要开始着手解决流量问题了。怎么解决流量问题？

线下与N个手机店合作，我提供货源，他们销售，谈好利润分成，然后给他的店拍张照片，我更新在自己的Q相册里，说这是我的一个小分店，类似的小分店，我有500多个（赚钱一定要学会吹牛B，如何系统训练自己吹牛B的水平，来参加我的线下培训就知道了）

我把这些手机舰号做成了电子书，上传到N个群。我在N多网站购买广告位，我除了卖手机舰号，还收各种各样的加盟商，目前我的手机舰号加盟商大概也有600多人吧，加盟费是3万。总而言之，你知道这个项目我已经做了七年多就OK。不然我不会一次性刷卡150万买了一套商铺，在我们村直接刷卡买了4套房子，在我们村又投资500万盖了个学校玩玩。总而言之，觉得我吹牛的，直接来我公司来考察就OK。

3. 建立客户数据库。把自己的客户变成自己的业务员。

4. 建立同行数据库，遇到问题，自己搞不定，直接联系同行，几分钟就知道答案了。少聊Q，多打电话，也是赚钱的秘密，哈哈。

以上就是我年赚10万系统打造的具体操作步骤，是不是很多大仙还是看不懂？

为什么你看不懂？就是没做过这一块。

如果你做过这一块，就知道这篇日志的含金歌有多大了。

我知道，我写到这儿，还有很多人问。

别人凭啥和你合作？

别人凭啥加盟你？

别人凭啥相信你？

如果我不懂舰号这么办？

我的答案就是凡事都不要想太多，先他妈干起来再说。

遇到问题，解决问题。自己解决不了，可以咨询老师或同行。

有人说不好意思，我说要是你爹不好意思日你娘，怎么会有你？

一个人想成事儿，必须格式化良心与不好意思。

都是出来混的，谁怕谁？

如果这篇年赚10万系统大家看不懂，我可以再写10个年赚10万项目的操作流程，而且写不完就不睡觉。当然，留言必须过10条，如果不过10条，我就洗洗睡了。兄弟们需要鼓励，有时候我也需要鼓励。毕竟我也是凡夫俗子。没事儿你夸夸我，我就会豁出命来为你释放价值。

就说我在yy讲课吧，哪个群刷的鲜花多，我就多讲会儿，那个群刷花少，死气沉沉的，我就不讲了。

奔三的我，亦很孩子气，亦需鼓励，哪怕是你昧着良心夸我，我也会乐得合不拢嘴。

大家都知道，抽烟对身体不好，只是我们依然还是迷恋尼古丁的温暖。

年赚百万＝无比的勤奋与寂寞

很多人都来找我玩，他们都以为我赚钱轻轻松松，简简单单，每天就是喝喝酒扯扯淡XXB。只是当他们来到我办公室后，梦想就瞬间破灭了。

我每天都是埋头工作，吃饭睡觉都是在办公室完成的。

他们问我赚钱的秘密是什么？

我说就是疯狂工作，一天24小时都思考怎么赚钱。耐得住寂寞与诱惑，有耐心，有强大的信念，一天不上班就有罪恶感，一天不读书就有罪恶感，一天不赚钱就有罪恶感，一天不释放价值就有罪恶感。

他们都沉默了。

赚钱的秘密到底是什么？

个人的感触就是疯狂工作，有足够的耐心，能耐得住寂寞与抵制诱惑。

以前，某段年月，我做网赚，为了赚钱，3个多月都没有下楼。等我走出家门时，整个小区都是落叶，秋天来了，我满心都是深深的落寞感。我是赚钱了，只是我错过了很多聚会，很多电影，甚至连朋友结婚的邀请都拒绝了。现在我还保持一个习惯，就是不参加任何朋友的婚礼，不参加任何同学聚会或朋友聚会，只是随礼。

我不允许日常生活影响我的工作。我结婚时，晚上我在工作，我结婚的第二天，我还在工作。我结婚时，没拍婚纱照，也没有陪老婆度蜜月，老婆一直耿耿于怀。现在我有小孩了，也没时间陪他扯淡。更多的时候，我都是在死磕，在工作。

2014年，同学聚会，我在那儿呆了几分钟就回来了。

春节时，我还在写日志与说说，还在接各种各样的业务电话。今年的春节，估计我都没时间过。晚上正常工作。创业四年，我都没回过家。一路走来，只是深深

的疲惫。如果老天爷让我再重新再选择一次生命，我打算踏踏实实上班，赚点儿零花钱，晒晒太阳，逗逗孩子，摆弄摆弄院子里的花花草草。

创业是一条不归路，现在我又搞了学校，以后属于自己的娱乐时间更少了，每天除了工作，还是工作。

人每天都疯狂工作，是好事儿，烦恼少了，睡觉时都是满满地充实。

只是却失去了很多正常人应该享有的乐趣。

我身边很多同龄人，都是迷茫的，困惑的。

他们的迷茫与困惑，就是自己想的多，做的少。

工作时没活力，下班了，也没活力，就是典型的僵尸。

大家要记住：我们出来打工也好，创业也好，做的事儿，只有自己感动了自己才有钱赚。如果我们做的事儿，连自己都感动不了，怎么感动别人。

真正有福气的人，都是傻一点儿的人。

他们不埋怨，不计较，见到什么活就干什么活，任劳任怨。

他们看起来很傻，结果上班时拿高薪，出来创业，又成功了。

如果某个公司，踏踏实实干活的拿不到高薪，这个公司就完蛋了。

我是老板，别的老板是怎么想的，我不知道，我只知道：凡是在我这儿踏实干活的，创造业绩了，我都喜欢他；反之，就算是能说会道，我也不喜欢他。

人都很现实的。我们想让别人桴重我们，必须靠实力说话。

在实力面前，花言巧语都是浮云。

我要工作，就痛痛快快工作；我要出去玩，就痛痛快快出去玩。只是我现在就把工作当游戏，把游戏当工作。热爱生活，相信未来，把所有的心血都放在工作上。

生活中，我是一个相当乏味的人。从来不围观交通事故，谁结婚了，办了隆重的婚礼，我也不围观。我就安安静静做自己喜欢的事儿。自己不喜欢的事儿，我连碰都不碰。过段时间，我真的打算出去走走，去哪儿并不重要，重要的是，我要挖掘出更多的赚钱项目分享给兄弟姐妹们，让大家在2016年，跟着我都能赚到钱，都有肉吃……

年赚千万系统打造

年赚1万简单吗？

简单，比如找份工作，一月2000元，每个月花掉1000元，到了年终，兜里就有1W+的余款。

年赚10万难吗？

简单，比如线下开个小饭店，一天赚个300或500的，年终盘点，也有10W+的收入。

年赚100万难吗？

简单，比如卖手机靓号或培训，一单的利润是3000+，每天出一单，年终盘点，兜里就能轻轻松松拥有百万的现金流。

年赚1000万难？

简单，比如把“年赚100万系统”系统化，流程化，然后招商加盟，在全国各地开分公司，一个分公司，年利润在50万，我们一年只经营20家分公司就行了，到了年终，兜里轻轻松松就有上千万的现金流。

以上这些理论，是不是听起来很简单，真正做起来很难？

有故事有经历的人，觉得简单；没有故事，没有阅历的人，说我们扯淡。

故事有两种，一种是带人走向天堂，一种是带人走向地狱。

如果我们积累的成功经营多了，我们就会走向天堂；反之就会走向地狱，陷入万劫不复之地。

我年赚1W系统是怎么打造的？

当我想年赚一万时，我就收集了很多年赚1W的项目，比如各种各样的求职简历，各种各样的招工简章。

当我想年赚十万时，我就收集了很多年赚10W的项目，比如报纸上各种各样的广告，地面上各种各样的小广告。

当我想年赚一百万时，我就收集了很多年赚100W的项目，比如各种各样的软文，各种各样的营销策略，各种各样的招商加盟系统，各种各样的暴利项目。

当我想年赚一千万时，我没收集任何年赚 1000 万的项目（任何项目都可以年赚 1000W）。我只是积累了一些年赚千万的朋友或圈子，物以类聚，人以群分。选择什么样的圈子，就会成就什么样的人生。

我们收入低时，只能选择项目。当我们收入高时，想多赚点儿钱，只能选择更多高质量的圈子与人脉。

收入低时，我们死磕项目。收入高时，我们组建团队，搞团队文化，搞圈子，搞人脉。

以前我所有的心思都放在了项目上，年收入不过是在百万之间，现在我把所有的精力都放在了团队建设与资源整合上，

2015年，赚到自己人生中的第一个 1000 万。

2016年，我的目标是建一个学校，学校用地已通过审核，共计 25 亩。预计两年之内完工。

以前，我感觉到创建一个学校很难，现在我认识了很多搞教育，搞实体的朋友，他们给我提出了很多中肯的建议，我就觉得做实体没啥难的。毕竟身边成功的人多，我走的弯路就少点儿。成功的捷径就是不走弯路。

其实我不想出名

其实我不想出名。

出名是好事儿，只是自由度少了。

我还是比较喜欢自由的，无拘无束，天真浪漫，想干嘛就干嘛。

如果有天，我一不小心出名了，是不是生活是另外一种场景呢？

我去嫖娼，我不认识别人，别人认识我，然后告诉了我媳妇怎么办？

其它的问题，我都不纠结，就这个问题最纠结。

男人总该有点儿隐私吧？

其实做个有钱的普通人最好，有钱无名，想干嘛就干嘛。

很多明星，有钱了，嫖个娼，网上就炒的沸沸扬扬，风风雨雨。

如果他们只有钱，没有名声，也许会活得更加滋润点儿。

现在我的事业刚刚起步，我不想出名，更不想抛头露面。某些时候，我参加同行的面授，都是戴帽参加，我知道，很多人压根就不认识我，只是我还是愿意隐藏的深一些。我在网上飞扬跋扈，在地面却相当安静，不太喜欢说话，只喜欢闷头喝酒或看书。

很多时候，我都是被人逼着走的。

比如我以前帮人推广风水，一年轻轻松松赚个五六十万。有吃有喝了，还愁个屁呀？只是当我认识了很多年赚百万或千万的人后，就失眠了，然后就继续闷头死磕。收入水涨船高，花钱不眨眼，分钱亦不眨眼。只是我快乐吗？不太清楚，反正活得很痛快。

在我活得很痛快时，我又开始写书了，2015年，确实想踏踏实实写几本网赚或风水的书。

我说了30岁，必须出几本书，2015年，我就30岁了，很多目标都没实现。

在赚钱方面，我没多大的野心，够吃够喝就行了，只是在阅读与写作上，我还是想疯狂点儿，毕竟我想说的话太多了。

我的文字，很多时候，都是给自己看的，偶尔也会拿出来给大家看一点儿，没有想到有人喜欢，于是我的野心又来了。

现在开始，我又开始疯狂写作了。至千我要表达什么并不重要，重要的是，我在释放的过程中有了快感，体验到了很多常人体会不到的快乐，也许这就是我幸福的源泉吧。

其实在我骨头里，我是不想出名的。只是我想赚钱，想赚钱又必须出名，也许这就是我的悲哀，深深滴悲哀。

人到了啥高度，就能吸引啥风景

人到了啥高度，就能吸引啥风景。

在我们做学校的过程中，有人支持，有人打击。

别人支待我，我说声谢谢；别人打击我，我还说声谢谢。

别人支待我，说明他们和我一样，也是想出来做点事儿；别人打击我，说明我做了他想做，但做不了的事儿。

现在我在地面搞这个学校，到底图个啥？

想了很久，答案是我就该千这个，别人千不千，我不管，我想千，就千了。

至于是否赚钱，是否能做10年或20年，我没想过（想了也是臼想），能走多远就走多远吧，明天会发生什么事儿，谁也不知道。

把握好今天就行了。

记得我刚做网赚时，也是别人一路打击我。现在打击我的人都遭报应了，我一天的收入或许就是他们一年的收入。现在他们见了我，就特别乖。以前他们老是不相信我在网络上赚钱了，当我在村里买了4套房子，在我们县城买了两套房子，一套住房，一套门面房时，他们沉默了。当然，我也在青岛买房了，反正我早晚都得回青岛整合资源。学校只是我众多项目中的一个。该外包的，我自然会外包出去；该100%控权的，我自然会牢牢抓住不放。

我一天 24 小时都是想着怎么释放价值，怎么赚钱，怎么让下面的兄弟豁出命来干活。

2015年，我除了搞好学校以外，还要做好整合资源，还要建设两个图书馆，一个是风水图书馆，一个是网赚图书馆，整合各种各样的资料，供大家参考与学习。线上培训，是能改变很多人的命运。只我线下培训，100%能改变更多人的命运。线上学习，没有线下学习的互动性好。以前我是排斥面授的，只是当我参加了N场面授后发现，某些知识，我在家里死磕10天都没眉目，我在参加别人的面授时，有时是老师帮我解决了，有时是吃饭时，几个远方而来的朋友帮我解决了。就说目前我手里的这批风水大师吧，很多人都是我在参加风水面授时整合的。我时常拿着礼物去拜访他们，该喝酒就喝酒，该吃饭就吃饭，慢慢我们就成为朋友了。

2015年，我会拜访100个风水先生，帮100个风水先生出书或录制视频，我也会复制他们的书房，把他们书房的书，都复制到我们的风水学校。至千网络大师，我出去拜访他们的可能性不大，或许我会参加几个民间借贷培训。我到底需要什么，我多少还是懂一点儿的。

以后我们的培训模式就是线上加线下，同时进行。

我知道，在我做了这个学校后，也会有很多人办校来复制我们的模式，毕竟复制我们的模式成本不太高，十几万或几百万就能搞定。只是有些东西，是很多人复

制不了的，比如我们团队的分钱模式，我们团队整合资源的能力。在我建校的过程中，除了与兄弟姐们分钱，还与当地政府分钱（纳税），至于我自己能赚多少钱并不重要。我一年吃喝拉撒花不了 10 万。我每年存款 10 万，其余的钱，我都烧着玩了。

我就是想出来做点儿事，再随便赚点儿钱。

我刚创业时，连1万都拿不出来。现在我多少赚了点儿钱，就不怎么在乎钱了，只在乎我能做释放多少价值，成就多少人。

如果我释放的价值多了，成就的人多了，赚钱只是顺便的事儿。

我们的学校刚一建，就有很多人想投资，说投资了，想来这儿上班，我都拒绝了。

记住：当你在江湖上有了名气，资源和人脉都是免费的。

人到了啥高度，就能吸引啥风景。

很多时候，我们没人脉，没资源，就是我们混的不好，才啥都没有。当有天我们混好了，啥都是免费的。

如何年赚50万

如何年赚50万？

当然，所有的项目都是零成本的操作的。所有“有成本”的项目，我从来都不做，只是随便看行，该喝酒就喝酒，该XB就XB去了。人活着，就是做自己喜欢的事儿，让自己快乐。

我说过很多次了，我最喜欢的事儿就是赚钱，喝酒，XB， 其次就是写日志或说说。

为什么我要疯狂赚钱？就是我不赚钱，就没条件喝酒与XB， 如此而已。

我喜欢喝酒，每次喝多了，走路轻飘飘的，能忘却人世间所有的忧伤；

我喜欢XB， 在灵与肉的撞击下，能稀释掉我内心所有的压抑与煎熬；

我喜欢写东西，生活中，我找不到可以说话的人，只能找到许多愿与我一起喝酒或扯淡的话。

所以每次我想说话了，或是想呐喊了，就会在网络上敲几天字，千是紧皱的眉头又舒展开来。

以上都是废话，还是继续聊项目吧。

毕竟很多人看我的日志或说说，都是想赚点儿零花钱。

一年赚 50 万，应该够应付 日常生活了。

那么如何年赚50万？

我直接单刀直入吧。

赚钱流程＝股票VIP群卖服务卖技术（养个股票大师，所谓的大师，也就是所谓的忽悠，忽悠是技术活，是体力活，亦是智慧活，没有两把刷子，是忽悠不来的）＋流量渠道（天涯论坛+Q群＋贴吧）＋收集100个成功案例＋挖掘1000篇软文＋优化成交系统＋挖掘1000个同行成功案例＋挖掘1000本股票软文类的电子书＋天道酬勤（死磕式、自残式修炼）＋……

我知道，我扯淡到这儿，很多人都二了，那么我就与大家简单聊聊！

1 成立一个股票 VIP 群，卖服务或技术。如果只是单纯卖软件或技术，就前期赚钱，到了后期，就不赚钱了。任何软件都有时效性。真正想赚大钱，得卖服务。服务到底是啥玩意儿？是销售智慧。意思就是脑子二的人干不了，没啥卖的。只有聪明人，得道之人，忽悠功底深的人，才能卖服务，免费送技术或软件，只是为了积累数据库。如果自己不是股票大师，还想搞这个这么办？简单，自己加入一股票VIP群，死磕几千本与股票有关的软文，遇到任何问题都咨询自己的老师或是同行（采集1000个同行数据库，没事儿就与他们打电话，我的建议就是一个人做项 目，没有给1000个人打过电话，就不知道啥叫自动赚钱机器，啥叫智慧，啥叫博采众长）。当然，如果你吃不了这个苦，就养个股票大师就行了，谈好利润分成，你帮他拉人就行了。比如拉一个人收费 lW，我们拿7000， 给大师3000就OK。有人说大师不干怎么办？我说我还没遇到过这样的大师，反正是0成本项目。他们是能多赚一点就赚一点儿。人嘛，都具有趋利 性，谁会和钱过不去。当然，有时我们遇到装 B 的大师，就当是踩到狗屎了，我旺，日他娘！

2 流量渠道在哪儿?

有了技术或服务系统，我们的流量渠道来源在哪儿？

简单。

各种各样的股票论坛＋各种各样的股票贴吧＋各种各样的股票QQ群。

怎么找股票论坛?

百度股票论坛大全就OK。通过一个论坛，我们就可以顺藤摸瓜，搞到200+股票论坛。

如何找股票贴吧?

找到100个玩股票的老大，每个老大都有自己的贴吧吧。

找到他们的贴吧，也就知道他们是怎么玩贴吧，还有他们的营销理念了。

在淘宝找，淘宝有很多卖股票培训老大录音、电子书或视频的，我们都买下来翻录成自己的东西，通过翻录这些录音、电子书或视频，我们又会挖掘出很多老大的名字，他们的名字就是他们的品牌关键词，我们挖掘到了他的品牌关键词，然后百度下，就知道了他们的流量来源。

还有一个就是Q群，Q群是粘度最好，转化率最高的一个玩意儿，如何查找类似的Q群，我实在不想多说了，太简单了。

3. 如何收集100个成功案例?

太简单了，在当当或亚马逊，找到1000本股票类的软文（实体书或电子书），线上找到作者的视频，贴吧，Q群，微博或微信，看看他们是怎么营销我们的，我们自然就知道怎么玩了。百度股票培训，一会儿我们又挖掘到1000条招生文案，添加每个文案上的QQ，然后百度下他们的QQ，我们又挖掘到了很多别人看不到的秘密。在各种各样的股票论坛，看到别人买的广告位，我们又看到很多别人看不到的风景，这些风景到底是什么？傻逼也知道，我就不明嗦了。

做任何项目，都要疯狂收集成功案例，我们收集的成功案例越多，我们赚钱的思维就越多。

为什么有人永远都不缺项目，就是平时收集的成功案例多了，看多了，做多了，一通百通，看什么都是项目，看什么都是财富。

也就是他们赚钱靠感觉，而不是靠头脑。

我们的智慧到底是什么?

就是我们的感觉，也就是所谓的第六感。

凡是在江湖上走的远，跑得快的客户，都是靠第六感行走江湖，懂就懂了。

4 挖掘出1000篇软文。

这个实在是太简单了。

(1)百度股票电子书下载，10分钟可以找到1000本电子书；

(2)在当当或亚马孙，搜索股票，一会儿应该就能找到1000本类似的教科书，所有的教科书都是软文。

(3)在天涯股票，10分钟应该能找到100条软文！

5 如何优化成交系统？

如何优化成交系统？这个我得写几万字来为大家系统讲解，我这套成交系统，地面可以用，网络上也可以用。算是万能公式吧。大家支持我，我就支持大家。很多时候，我豁出命来写东西，就是被大家感动了。大家一句漫不经心的鼓励，就足以供我走过寒冷的冬天。

年赚100万思维系统

如何年赚100万？

简单，做到日赚3000元就行。

如何做到日赚3000元？

简单，找到1000个同行就OK。

如何找到1000个同行？

简单：

(1)收集同行关键词，我们收集的关键词越多，意味着我们挖掘出来的同行就越多。

(2)同行在哪儿，我们就去哪儿？也就是同行的流歌渠道，我们都要知道。

反正我99%的流量都是自动化的。

我是奔三的人了，没心情与大家扯淡。

快过年了，我想很多人也没心情看我的日志或说说。

在外面折腾了一年，谁不想在家里踏踏实实睡几天，看看电视或电影，我都很长时间没看电视或电影了。

一天 24 小时都在死磕怎么赚钱，怎么让流量自动化。

日有所思，夜有所梦。

用尽全身的气力聚集到某一点，就会获得源源不断的智慧。

(3)学会解读同行。知道他们是怎么盈利的（怎么赚钱的？）；知道他们是这么推广的（流量的秘密是什么？）；知道他们的成交系统是什么（话术？转化率秒赚的秘密？）。这是解读同行项目最基础的流程，如果你连这个都不懂，我就鄙视你了：“什么玩意儿？”

(4)学会复制同行，学会优化同行的项目。一般人都是复制同行的文字或图片，我是直接复制他们的思维模式与项目搭建框架。很多人都不愿跟我聊他们的项目，说我是复制机器，一对我说他们的项目，就意味着这个项目毁在我手里。我觉得这句话过于扯淡。不是所有的项目我都复制，我复制项目的原则=0成本＋暴利＋可控＋健康有序地发展＋能搭建金字塔盈利体系＋合乎国家方针政策＋……

对千一些很烂的项目，我只是看下他们的引流系统与成交系统，就该干嘛就去干嘛了。

(5)参加同行聚会，积累人脉，整合资源。

如何挖掘同行关键词？

如何挖掘同行关键词？

做项目持续盈利的秘密就是知道竞争对手在干什么。我们挖掘的关键词越多，我们就知道的行业秘密越多。所谓知彼知己百战不殆。

只是如何挖掘同行关键词？

太简单了。

以网赚培训为例子。

我扔出这几个例子，你看懂了，那么所有的风景也就看懂了。

L淘宝挖掘！

（你知道多少网赚名人，就能挖掘出多少成功案例）

2 百度挖掘!

百度网赚论坛，网赚电子书！

百度竞价培训，分类信息培训，地面竞价培训，阿里巴巴培训，淘宝培训，网盟培训，软文培训，电子书培训，数据库培训，论坛营销培训……

3.QQ群挖掘！！

4.QQ挖掘！！！

类似的同行案例挖掘方式，我先写这4条吧，还有996条我没有写，不是不写，是压根没法儿写，适合当面演示给大家。大家参加了我落地式培训时，我会用一天的时间为大家做演示，大家哪儿有不懂的，可以当场咨询我们，我们是找到一个，讲解一个，当然，只讲最核心的东西，不是核心与具有杀伤力的东西，我是不会讲的。

有时做网赚时间久了，发现很多东西压根就文字都表达不了，只能通过面对面演示给大家看。

看书三年，不如参加老师培训三天。很多人都说这句话扯淡，我只能说你没见过世面。

为什么有人不看书就异常聪明？走南闯北，见多识广。

很多大学生一天到晚闷在家里，和傻逼又有啥区别？

我希望在我的落地式培训课堂上，看到你，我们面对面交流，手把手带大家做项目。

我搞培训的目的是为了完善自己，做自己喜欢的事儿，让自己快乐。

在我搞培训这段日子，我会与各种各样的人交流，每天我都会拉5个人到我办公室聊项目，然后将这些东西都整理成文字，免费分享给大家。当然，或许会做成视频呀！人活着就是疯狂释放价值，疯狂完善自己。让自己吃肉，让别人有汤喝！！！

大家参加我落地式培训，我就会用一天的时间为大家做演示：如何用 1000 种具

有杀伤力的模式来挖掘同行案例。包括他们的盈利模式、推广模式与成交系统。你不用在网络上百度找了。百度上有的东西，我都不讲，我只讲自己触摸到的，自己生命中生长出来的东西。如此而已！

我的创业观

我对钱的认识就是：它在流动中才能产生价值。

赚钱不能靠存款吃利息，要靠钱生钱。

很多人还不到30岁，就开始存钱考虑养老。

人在30岁之前，正是因为没有多少钱，才需要花钱学各种各样的知识与技术。

我在30岁前，以前上班时，都是拿出自己每个月收入的50%用来买书与参加各种各样的培训，有人说我这么做太愚蠢了。

只是若千年后，证明我当初的选择是正确的。

现在我对钱的理解就是能给多少人分钱，通过分钱，有多少人愿意跟着我干。

一个项目，能赚1W， 我只拿1000元，其余的90%都留给合作伙伴。

看着我亏了，只是与我合作的人多了，我的收入就高了。

我分出去的钱多了，意味着我做的事少，收入反而高。

现在我们的公司有两个部门，一个是网络营销部门，一个是风水部门。

我主要管网络营销部门，风水营销部门，我是不管不问，每年他们赚钱了，分给我点儿就成。

我只是搭建个平台，供大家折腾罢了。

一个人，开始赚了点儿钱，是靠运气。到了后期，继续赚钱，不是靠运气，而是靠所谓的做人成功。

做人成功了，事业也就成功了。

一个人做事不成功，就是不会做人，不懂感恩。

如果我们懂得做人，懂得感恩，我们的事业就会越做越大，资源越积累越多。

怎么解释？我帮你了，你到处感激我，我还是继续帮助你。

如果我帮你，你反而祸害我，大家都知道了，就没人帮你了。

赚钱就是人帮人，我帮人人，人人帮我。

事业成功的人，到最后，都是做人成功的人。

现在很多人都骂赵本山，我笑了。

赵本山帮多少人解决了就业问题，又给大家带来了多少快乐。

你为社会做了什么？

你又帮了多少人？

如果我们能帮助100人解决就业问题，能给1000人分钱，能给10000人分钱，我们的生活质量绝对不会差到那儿去。

我做人的理念就是对别人宽容，对自己苛刻。

我要年赚1000万

年赚100万难吗？

若千年前就做到了，而且所有的项目都的零成本。

比如我们做社群营销，也就是办个收费群，门槛费1200元，每个月成交100单，就是月收入12W, 一年算是10个月，12*10W=120 万。

推广难吗？学会了组建团队，学会了分钱，就不难。

如果单凭自己死磕的话，一生都不会得志，有可能还会被累死。

年赚1000万难吗？

每天赚到3万就可以了。

怎样才能做到日赚3万？

现在我们的风水俱乐部(1980元），每天成交10单就可以了。

日赚1. 98W, 再加上我们培训收入，年赚1000万绰绰有余。

很多人都说我吹牛逼。

吹牛逼就吹牛逼吧。

以前我说自己日赚500, 有人说我吹牛逼；说自己日赚5000, 有人说我吹牛逼；说自己日赚1W时，有人说我吹牛逼。

我说的只是日常话，做的都是日常事儿。

你觉得是吹牛逼，只能说你没见过世面。

还有人说：现在年赚100万，谁还出来到处吆喝呀？

我，哪怕我一天赚了 100 元，我也会说出来。

财富吸引财富，我们坚持说什么样的话，就能成为什么样的人。

在我们同学圈里，现在我应该算是最有钱的。

我是完全靠自己赤手空拳打天下，我出来混时，身上不足于元，经过几年的死磕，终于赚了点儿钱。

为什么我的收入提高了？

就是思维模式变了。

我做过技术，做过老师，做过老板，做过讲师，甚至做过最低层的工作，比如车间工人或工地搬砖。

我不知道大家是怎么对待财富的？

以前我上班时，月薪5000, 我会每个月拿出3000元买书或参加各种各样的培训。

后来，我创业了，开始是赚钱了，只是所有的钱，我都用来烧着玩了，要么去喝酒了，要么去XB了。

我在青岛，当时喝酒，是一天换一家酒店，日B 是一天换一个妹儿。

看起来很堕落，只是我彻底放弃了所谓的道德与虚情假意，也知道了什么是真话，什么是实实在在的真理。

很多人都说：华夏，为什么你那么了解人性？

当你在街头捡过破烂，孤立无助向朋友借钱时，你就知道何谓人性的色彩；当你酩酊大醉，一夜一夜XE时，就知道为什么那么多如花似玉的姑娘，为了几百元的小钱出卖自己？如果她们家里有钱的话，她们会选择堕落吗？有钱人的堕落，是建立在践踏穷人的基础上。

人穷是一件很可怕的事儿，比如你辛辛苦苦供女儿读大学，因为穷，也许你的女儿就会选择跟人睡觉。

所以我在X了很多B后，我怕了，我怕有天我结婚了，自己没本事，有个女儿，因为我没钱，她得出卖自己的肉体。

在我X了很多B后，我的三观彻底改变了，就是人活着必须有钱，没有钱，世界的繁华，就与我们无关。

以前，我没钱时，发现女人都贱。在我稍微赚了点儿钱，我才知道：是我贱，才会遇到贱人。

如果我是达官贵人，我会遇到贱人吗？

物以类聚，人以群分，相信吸引力的法则。

疯狂死磕，热爱生命，相信未来。

歇歇

年龄大了，就不想折腾了，想踏踏实实办个学校，老老实实生活。赚钱多少无所谓，平平安安比啥都好。

说真的，至于能赚多少钱，我并没想过太多，够吃够喝就行了，没必要贪得无厌。

我只讲怎么赚钱？其他的课程，都由我们团队的其他讲师讲。

比如信用卡群，黄老师讲；风水群，李师傅、十三居士讲；网赚类的，我讲。

以后我们的学校，慢慢主营风水，我也渐渐淡出学校，开始享受生活，这几年，我是以苦为乐，只是身体有点儿吃不消了。想享两年福，养养身体。

我现在的生活模式，是复制以前高三时的生活模式，清贫而快乐。

以后不熬夜了，六点起床读书，8点吃饭，9点开始工作，夜里22点关灯睡觉。

年龄越大，越意识到身体的重要。

我们这次落地式培训，也不会让大家太疯狂。大家该休息时休息，该睡觉时睡觉就行了。

不用想太多，该做的事儿做了，就能踏踏实实睡觉。

我们的风水课程，线下落地式培训已实现100%出单。

最近心里憋得慌，想出去走走。过了这段时间，我打算去青岛住两天，找几个风水大师聊聊。该分出去的钱都分出去，该做的事儿都做了，睡觉就踏实了。

今晚看赵本山大师，开始分钱。

我想事业还是做小点儿好，有吃有喝就行了。

这几年，我实在是太疲倦了。

晚安，睡觉了。

一点儿感触

薪水高了，员工的忠诚度就一定高吗？

扯淡。

底薪3000+70%提成，他还恬记着另外的30%。

分钱前期有用，到了后期，就没多大用了。

员工衣食无忧，不愿干了，或是想做实体，或是想回家照顾孩子。

我们只有让员工永远保持饥饿感，他们身上才有劲儿。

现在我的用人策略就是底薪＋远景诱惑。

人都是被逼出来的，太厚道，就是连身边的朋友都留不住。

做老板，是心黑点儿好，还是心善点儿好？

随机应变，什么时候该唱黑脸就唱黑脸，该唱红脸就唱。

我给员工的薪水算是比较高的，只是很多人还是不满意。如果你不满意，可以离开我们的团队，看看到其它公司能拿到多少钱？

现在我们的公司，是谁有本事，谁就拿高薪；没本事的，就干没本事的活。

公司不是慈善机构，不收留乞丐与精神上残疾的人。

做人要将心比心。

我们公司哪儿不好，大家可以提出来，为什么要闷在心里？

你闷在心里，是你自己难受，而不是我难受。

我做人的理念就是心里有什么话，马上说出来。

做人不需要太圆滑，单纯点儿，单刀直入点儿，比啥都好。

最后留在世界上的人，绝对不是很世故的人，而是很单纯，很犀利的人。

现在我们每个工作人员都必须天天讲课。看起来我们很傻逼，只是几年后，就没人笑我们傻逼了。

人活着就是疯狂释放价值，把自己逼成疯子，才能知道站在巅峰的感觉是什么。

我要求团队的每个客服，都必须做讲师。我们团队就是把一个人当 10 个人用。

把任何一个人都当特种兵，以一当十。

榜样的力量是无穷的。

道生一，一生二，二生三，三生万物。

现在我们团队是刚刚发展起来，只是我相信星星之火可以撩原，量变引起质变。

我们要在两年的时间内，打造自己的网赚军校，挖掘各种各样的暴利项目，手把手带大家。

大家都赚钱了，都财富自由了，都能游山玩水了，我们的使命才算刚刚开始。

我希望，我死后，能留下一套思维体系，能留下一套网赚系统，供后人借鉴与参考。

我活着的真实意义不是为了赚钱，是为了做自己。

我一直都想写书，在我没有足够的经历与阅历时，我贸然不敢落地。

自己几斤几两，我还是知道的。

我把自己擅长的事儿搞定了，其他的事儿，我都不管了。

只衙要两年，我们的学校就100%落地了。现在我们的学校是临时租赁了两年，我们也投资100多万了。空调与宿舍都已搞定，只等兄弟们来死磕了。

我也知道，搞落地式培训不赚钱，只是两年后，我们到底能赚钱吗，谁知道呢？

专注

以后其他的项目，都不再关注，除了做社群营销，还是社群营销。

社群营销，我们做了5年多，在这5年多的时间里，我们掌握了社群营销的所有操作流程。

我在yy上为大家讲了，只是很多人都不去做。说那么牛逼的项目，为什么你要免费释放出来。

就算我免费释放出来，也没人多少人做。

人都懒懒的，贱贱的。

现在我所有的项目都是社群营销，卖文化，卖服务，其它实体项目，我连碰亦不会碰。

一个项目研究透了，足够养活自己。

我们要做的就是打造成功案例，让学员直接复制。

人都很懒的，赚钱都想粘贴复制聊QQ, 100个人有99个人不喜欢动脑子，也许这就是他们一生穷困潦倒不得志的原因。

我是不聪明，没事儿我都喜欢琢磨怎么赚钱，怎么提高项目出单率。

与项目无关的事儿，我从来不考虑。

人的精力是有限的。如果我们啥事都琢磨，琢磨着琢磨着就迷茫了。如果我们只做一件事儿，越做越精通，越精通越牛逼，越牛逼就越有钱。

那些看起来什么都懂的人，适合意淫，而不是适合在战场上冲锋陷阵。

我们最大的敌人就是时间和自己。如果我们会利用自己的时间，懂得克制自己，我们就能在两个月的时间内赚到钱。

如果随便浪费自己的时间，随便放纵自己，这辈子就黄了。

有人自己创业了，六点多还不起床。你上班时，六点多久就起床了。为什么自己做事业，反而懒惰了？

我每天都是8点多起床，醒来就开始阅读或是研究同行的广告，关注他们的最新动态。

我的生活理念就是生千忧患死千安乐！

没人随随便便成功，放眼看去，比我聪明的人多了。比我牛逼的人还在疯狂死磕，我算个毛呀？

我唯有在做项目时心才能踏实起来，晚上才能踏踏实实睡觉。

如果玩一天，或扯淡一天，我就有罪恶感。

浪费时间，放纵自己，从来都没罪恶感的人，凭啥吃肉？

日子单调而乏味，我就这么疯狂着，慢慢我就走在N多大师的前面。

他们是说的多，做的少；我是说了就做。

比如每次yy讲课，我讲过的，都是我自己操作过的。有学员操作吗？没有，他们习惯了听课，习惯了做笔记，习惯了看电影或聊QQ，习惯了意淫与猜测别人……

我想改变他们吗？

为什么我要改变他们？

愿意走的，会主动跟我们走；不想走的，拉也没有用。

毕竟有人习惯了吃肉，有人习惯了吃屎。

人都贱贱的，懒懒的。

我们嘴上都说着要疯狂，要死磕，还不是握着鼠标看电影或玩游戏。

我们都是语言的巨人，行动的矮子。

我们大好的年华，就被形形色色的电影与游戏分割的支离破碎。

我所有的时间，都放在了项目与赚钱上。很多人都说我是财迷，只是有谁见过比我大方的人?

线上的收入，早晚有天，我会100%分出去；线下的收入，早晚我会分出去70%。

我活着到底图啥？在折腾中思考未来，在死磕中掌握社群营销的精髓。自己能变得多优秀就多优秀吧。

人能活多少年?

一辈子没做过几件让自己热血沸腾的事儿，和狗又啥区别？

只是看到满大街的狗，我又继续低头死磕。

我只做社群营销，无论是在地面，还是在网络。

2015年，我的目标是年赚1000万。

我希望大家都复制我的赚钱模式，学会了，在家里，靠电脑就能得到自己想要的一切。

疯狂迷信一个人，真的可以改变自己的命运。

2015年，兄弟们，加油吧。

100万啊100万！

有个朋友昨天来找我，他说年赚30多万，一直都想突破，就是突破不了。

他的目标就是年赚百万。

为什么他突破不了?

不是不努力，不是不奋斗，是他还没有年赚百万的内功。

年赚百万的内功，一般的表现形式就是：认识几个年赚百万的朋友，大家时常在一起玩，自己的脑海中有年赚百万的几种模式，而且自己想操作，就能做起来。

穷人的朋友，还是穷人；富人的朋友，还是富人。

朋友们的生活质量，就是我们的生活质量；朋友的日常收入，就是我们的日常收入。

人到了什么样的境界，就会遇到什么样的朋友。

他说他的朋友一般收入都不高，有的年收入十多万，有的是五十多万，过百万的目前还没有。

我问他，我给你一天的时间，你能不能写出一百种年赚百万的项目，且自己投入精力与钱就能做起来，而且是100%能赚钱。

他说自己能写出一百种年赚百万的项目，却没有把握一定能赚钱。

人这辈子唯有做没有把握的事儿，成功的概率才会大一点儿。

有些人就是一直都做有把握的事儿，生活才会平庸不堪。

爸爸一辈子都只做有把握的事儿，所以他一辈子都是教书匠；妈妈一辈子觉得自己唯有种地才能养家糊口，所以她一生的心血都挥洒在田间，化为春秋的雨露。

30岁前，不要做太有把握的事儿； 30岁后，不要做没有把握的事儿。从有到无是一个过程，从没有把握到有把握亦是一个过程。有些道理就是太简单，才没有人听。

我们打工，100%有把握赚钱，我们选择了创业，是否能赚钱呢？生死未卜。我就是一直做生死未卜的事儿，收入才一天天水涨船高，偶尔失败，损失的钱财，亦足够一个农民痛痛快快花几年了。

父母总是说稳健就是赚钱的捷径，只是富贵险中求，才是我人生的日常演绎。太稳健的项目，没有一定的人脉与背景，是谁也做不了的。如果所有的人都能做，一定是没有多少利润空间的项目，比如打工，种地，乞讨，这些项目的门槛很低，而且是收入很稳健，为什么没有人去做呢？

不愿冒险的人，冒了一辈子的险。

我不想停留在一个地方，能走多远就走多远吧。

实践是检验真理的唯一标准。

大家可以写出100种年赚百万的项目，含盈利模式，推广系统，成交系统，广告消耗与收益比列。

既然大家能写出100种年赚百万的项目，就算操作不起来，也说明自己有了年赚百万的思想，一旦有了类似的思想，其余的时间就该修炼内功了。

真正修炼内功的修炼模式是什么？

有人是参加培训；

有人是研究年赚百万的项目；

有人是闷着头硬做；

有人找人策划，然后烧钱去测试；

有人……

内功修炼成功的表现形式是什么呢？

身边多了几个比自己身价高的朋友，吸引了很多没有收入的人；

大部分时间都在思考怎么年赚千万，为自己以前年赚十几万的操作流程与执行方案，感觉到幼稚与可笑。

亦如年赚于万的人，觉得年赚百万的人很幼稚；

年赚百万的人，觉得年赚十几万的人很幼稚；

年赚十几万的人，觉得年赚五六万的人很幼稚；

我们活着，不是嘲笑别人，就是被别人嘲笑。

不过如果做一蛇屎的话，倒是没人嘲笑，亦没有人践踏，只是会失去很多做人的乐趣，因为没有人会把你当人。

当人不是一件简单的事儿，尤其是做人上人。

做项目没有孤单，寂寞，无聊过，就永远不知道项目赚钱的精髓是什么？

别人说出来，和自己悟出来，永远都是两种感觉。

有些事儿，不试试恁么知道答案？

赚钱不是一件简单的事儿，不过很多人，为了生活，都愿去冒险。

如果当时我有点儿钱，恋爱时，一定会很浪漫。

所谓的浪漫，就是浪费；所谓的浪费，就是烧钱。

浪漫是建立在烧钱的基础上。

有人说穷人有穷人的浪漫，富人有富人的浪漫。

情人节，穷人为爱人从路边摘了一朵花，爱人也许觉得他小气，不舍得花钱。

如果是富人呢？他为女友在路边摘了一朵花，也许对方会觉得浪漫，有情趣，不落俗套，……

当你有钱的时候，无论做什么事儿，大家都觉得有模有样；当你是穷光蛋时，无论做多么有价值的事儿，大家都会觉得无聊，幼稚可笑。

人性本来就很贱，不贱贱长大，焉能看透人世间的风景。

我笑红尘，红尘亦笑我……

1000天=1000万？

以前，刚做网络时，我的梦想就是一天赚 500 元，然后我做到了。

当我做到了一天赚 500 元后，我又想一天怎么赚 1000 元，现在一天赚 1000 元，我也做到了。

现在我的目标，就是做到每天稳定10W元的收入。

赚钱是技术活，讲究天时地利人和，多少还有点儿运气的色彩。

运气是建立在于锤百炼的基础上，没有根基的运气，就像天上的浮云，风一吹就散了。

我是怎么做到一天赚 500 的呢？

说起来很简单，就是找到100个一天能赚 500 元的项 目。

研究透他们的盈利模式，推广模式，成交模式，然后分解复制，优化放大，系统化，自动化。

只是到现在，我还没有做到自动化。

为什么没有做到自动化呢？

就是我还没有达到类似的层次，还有很多深不可测的风景没有看懂，我在积蓄力量，我在修炼自己。

人不疯狂不成活。

从项目中来，到项目中去。

没有一定的内功，就看不懂广告背后的风景。

一如没有阅历的人，只能听到别人说话的声音，其间蕴含的意味却永远都搞不懂。

其实看广告，与阅人是一样的。

人到了什么样的境界，就能看懂什么样的风景；人到了什么样的层次，就能看懂什么样的广告。

有些广告，看起来很简单，却难以下刀；

有些广告，行起来很复杂，只是轻轻一拉，就像拆一件毛衣，马上就化为一团丝线。

简单的都不简单，复杂的都不复杂。

小时候，我们看起来很弱小的人，现在都成了一棵顶天立地的大树，原先看起来很强的人，现在都很弱。

强者不强，弱者不弱；大道无形，大音希声。

怎么做到一天赚一万呢？

找到100枚一天能赚 10000 的项目，研究透他们的盈利模式，推广模式，成交模式。

研究透，不是能看懂，而是能说出很深刻的哲理，是自己直接操刀，就能做起来，就能赚钱，而且是100%能赚钱。

没有100%的把握，就不要轻易出招。

有些项目，必须一剑封喉，富贵险中求。

平时多流汗，战场少流血。

很简单的哲理，却没有人做到知行合一。

世界上最简单的事儿能做到极致，人在江湖，就再也遇不到复杂的事儿。

没有复杂的项目，只有复杂的人。

有时为了研究透某一种广告，百思不得其解时。

我会把自己关在房里，拼命喝酒，我唯有在喝酒时，做什么事儿才都会比较顺。

我一喝酒，我就感觉到自己是老天爷，好像什么事儿都能做。

酒能给人勇气，亦能给人灵感。

酒量太差的人，我一般都不愿与他们交朋友，没有共同的精神追求嘛！多说一句话，就感觉到厌倦。

有时，为了优化某一枚项目文案，我黔驴技穷，一个字也写不出来时，我会把耳朵贴在墙上，安静地思考，撕心裂肺。

劳动创造不出价值，唯有智慧才能创造出不可估量的财富。

拥有执行力的人太多了，拥有智慧的人却鲜矣。

人才永远都是最宝贵的。

内功是熬出来的，是在看广告、解读人性的过程中熬出来的。

读书破万卷，下笔如有神。

行万里路，阅人无数，解读广告N枚，用废鼠标N枚，极度透支大脑，头发开始脱落时。

有天豁然开朗，不是笑，是一脸泪。

这种感觉，不是每个人都能体会。

没有经历过于辛万苦的人，收入永远都不会稳定。

靠侥幸，没有人能安然无恙行走江湖一辈子。

人间正道是沧桑，出来混，早晚都有还的。

晓得上堂，亦要晓得下岸。

有来有去，就是人生，就是江湖。

有时，为了解读某一枚广告，彻夜失眠，睡睡醒醒，半睡半醒，只有真正失过眠的人，才知道这种感觉有多痛苦。

所有的痛苦到最后都会化为美丽的结晶，养成热爱痛苦的习惯，以后的生活是不是就会好点儿?

问题解决不了，就睡不着，辗转反侧，也不知该睡，还是该醒。

最要命的是，为了解决某个问题，我失眠了无数次后，依然还没有答案，每每这时，我就恨不得去死。

有时实在太累了，我就不想了，我再想，我就是猪。

我去赚钱了，我去喝酒了，我出去玩了，偶尔写写日志，偶尔喝的酪配大醉，睡下就再也不愿醒来。

反正问题解决不了，再去想又有什么用。

当我不愿想时，想放弃时。

反而知道了故事最后的答案。

只是很多时候，我不愿说出来，原来答案就是如此简单透明。

是我复杂了，项目才复杂。

¯ 天赚¯ 万，难吗？

无论大家说难，还是说易，都是对的。

人到了什么样的境界，就能看懂什么样的风景；

人到了什么层次，就能做什么样的项目。

¯ 天花几刀，对穷人来说，是疯子才能做出来的事儿；

只是对有钱人来说，不过是出去旅次游，随便吃顿丰富的大餐而已。

现在我¯ 天花¯ 万，都没有心疼过。

我爹¯ 天花几百元都心疼的要命。

青出千蓝而胜千蓝，才是演绎，才是进化。

以前，我在公司做设计，有位老板请我们吃饭，花了1200, 那时我就觉得他疯了。

现在想想，也没有什么。

人都会变的。

我认识几个做物流的老板，每天的保底收入就是5000元， 一天花几万，出去玩玩，对他们来说，就是生活的常态。

很多人觉得不可思议，觉得不可思议的人，才不可思议，不可救药。

人，为什么要自己吓自己？！

QQ营销给我带来的喜怒哀乐

很多人都放弃了QQ空间营销。

QQ空间营销是软文粘度性最高的一种营销利器。

为什么要放弃？

就是太多的字，被腾讯蒙蔽了，腾讯常常蒙蔽的词，我曾经写了本电子书《腾讯黑名单》大概有1000多字吧，现在也不知道丢到哪儿去了。

我喜欢写东西，不喜欢收藏东西，曾经的很多课程笔记，也都找不到了。

大家放弃QQ空间营销还有一种原因，就是容易被竞争对手举报。

一个 QQ 空间被多名竞争对手举报后，不是日志被和谐掉，就是空间被封！

为了自山说话，大家只好选择博客营销。

我目前的营销体系依然以QQ空间营销为主。

QQ空间只写自己的心情，还有自己对世界，人生的一点儿行法，其余的就不多写了。

我在日志免费送电子书，电子书讲营销，腾讯可以和谐日志，却不能和谐掉我的电子书。

上有对策，下有政策，是每个人必备的一种生活智慧。

我希望以后在腾讯可以巾请个人营销QQ空间，哪怕付费也没有问题。

如果不可以，腾讯也会把大家逼成软文高手，逼成软实力老大，人都是逼出了的，活人不会被鸟憋死！

用电子书和兄弟姐妹保待互动，我觉得这种营销方式也不错，唯一的遗憾就是我每天都要写东西，其实我宁愿写一天文字，也不愿多说一句话，本质上我是一个性格内向的人，换一种姿势，依然秉承本性，如此而已！

我对我30岁后的人生定位就是电子书营销和企业文化推广，这两个项目，我可以不说话也赚点儿小钱，符合我的天性。

如何听课?

如何听课?

兄弟们会不会听课?

随机抽查几次，大失所望。

我的柔情你永远不懂，月光清冷的夜，华夏坐在高高大大的树上等待青涩果子变为艳红。

态度决定人的高度，运用之妙，存乎一心。

怎么听课，华夏独家记忆1234567……

01. 好记性不如烂笔头，亮点，转换为文字。单纯打字，不如笔墨纸砚。讲课完毕，有疑问，直接咨询，咨询完毕，整理成笔记，时常翻阅，所有疑惑，都会烟消云散。

02. 讲课时引用案例，都是华夏行了多枚广告，精挑细选的经典案例，兄弟姐妹们可以直接分解复制、优化执行。你收集成功案例越多，赚钱越轻松。华夏要做网络推手、策划、三个月收集了600多案例，一一分解、复制、接了一单，一年的生活费就有了着落。收集几于G网赚教程，不如收集案例百枚；看AV于遍万遍，不如直接开房实战。

03. 不要随便逃课，大家一起听，互动性强，嬉笑怒骂、百家争鸣、鲜花掌声、鸡蛋砖头，应有尽有。加入华夏VIP如果就是单纯为录音，淘宝购买，几元钱搞定，又何必浪费银子。

04. 华夏讲课时，不要随便打断其思路，有时思路断了，很难衔接，受到伤害的不是华夏，是你们。华夏分享完毕，你可以随心所欲提问，华夏也会推心置腹回应。当你做爱时，有人喊你，华夏，出来看流星雨，本来很硬，也硬不起来了，有次和

女友做爱，本来很硬，她给我讲了一笑话，就软了。

05. 华夏讲课时，多点儿鲜花、掌声，课程会更精彩。大家默不作声，似乎华夏一人孤独求败，自言自语。阿明埋怨："每次与老婆做爱，她都很安静，不吵不闹，不言不语，若充气娃娃一枚，没意思。""会叫床的妹妹，才是好女人""淘宝充气娃娃销量大，给女性敲响了警钟""寂寞让你更快乐，叫床让生活更和谐"

06. 华夏录音，单纯做成MP3，也许你永远不会听第二遍，毕竟华夏不是罗胖子，听课时，最好做成视频。别人销售录音，你销售录音＋视频＋笔记，同等价位前提下，谁转换率很更高点儿，天上星星不说话，今夜赚钱静悄悄，轻轻地我来了，正如我轻轻地走，妹舰好个屈，天凉好个秋。

07. 就是以上六点儿，养成习惯，专注下去，听华夏的课如此，他人课，亦如此，周六不接单，软文写作，酝酿思路，建议听轻音乐、钢琴、催眠、慢摇更佳。

公众号：偏门圈

华夏不销售教程，谢绝咨询。

网赚教程来源=淘宝＋网赚论坛＋文库＋……

百度关键词，海纳容晕，下载一月，能看几年。

华夏也不销售软件，谢绝咨询。

软件基地=淘宝＋威客＋破解论坛＋破解吧＋竞价＋网盟＋搜索关键词＋……

别人不欠我们的，我们也不是乞丐，养成资源互换或买单习惯，积累的正面能量就会越来越多，自身格局，也会水涨船高；

天高云淡，望断南飞鹰，星星之火可以撩原。

王明从来不接李飞电话，问其故。

答曰："借钱、借车、义务劳动、吃白饭、一毛不拔，怎么做朋友。"

也许看了这段文字，大家不舒服，疯话一枚，一笑而过，云在青山水在瓶，铁打的衙门流水的兵……

有人华夏空间留言：

做圈子或培训，都鼓励大家买单，忽悠成风，提供核心价值是啥？

核心价值是什么？

圈内忽悠圈外，专业忽悠业余，赚钱＝信息差。

经历过，风轻云淡，望断南飞鹰；

远观望，山重水复疑无路，迷雾团团……

仁者见仁，淫者见淫，存在即合理，不增不减。

华夏厕所随笔

早晨醒来，项目群的兄弟姐妹们的自我介绍整理成电子书。备课：金融学里的网赚思维，常见的八种思维模式，思维模式训练方程式……

帮助一兄弟，找几枚手机运营成功案例，含软文营销与推广模式…

翻行群里的聊天记录，乔看大家目前的状况，想想以后授课的主题……

最近在阅读《毛泽东文集》，其间蕴含的哲学思想与洗脑方程式，令人耳目一新。要用政治家式眼光来看待社会问题，要用商人的思维模式来利用社会问题。

遇到自己喜欢的文字，直接打印出来，置千床头，细细研究，偶尔所思，系统整理成文字。

不要免费去帮助他人，就算是免费帮助他人，也是为后续的促销做铺垫。商人的残忍，看起来都是温和的，穷人的温和，行起来都是残忍的。

大家在听我2012年的录音，发觉我讲的都是怎么做流量，怎么做客服。2013年，我的录音风格有了很大的变化，有的人说是脱离了网赚，有的人说是道出了网赚的精髓。我想说的事就是，人都会变的。我们看贾平凹的文字，前期清新自然，后期浑浊大气。我们年少时，会说贾平凹前期文字好，清醒自然，处处有舰景；我们年长了，经历了点儿事，会说贾平凹后期的文字好，浑浊大气，大道至简，有说则说，无话沉默。贾平凹后期的散文我很喜欢，前期的散文，我是不看的，看开头就知道结尾，令人厌倦……

贾平凹后期的散文，也可以作为商业软文来解读，从文学的角度来阐述贾平凹的创造理念与思想主旨，我没有能力解析与驾驭，若从商业价值来阐述贾平凹散文

间蕴含的玄机，我稍微还有点儿心得，后期我也会简单写写。

去吃饭了，厕所的间隙，信笔涂鸦，供大家一乐！

低调撸管

一辈子是什么概念，想不透，看不穿……

如果真爱她，为什么不去看她，天天网聊、电聊，有个屁用？

曾经我在网络上认识一个女孩，聊得久了，日她娘，有了感情，真见面了，原来只是一个美丽的误会。

想起这事儿，我就心如刀割，贱贱长大了，接触的风景多了，我就喜欢狗了。

什么是一辈子？

天天撸管是一辈子；

天天泡妞是一辈子；

天天吃屎是一辈子；

天天吃肉是一辈子；

天天当爷是一辈子；

天天当狗是一辈子；

人生如戏，戏如人生，你是谁？

可怜夜半虚前席，不问苍生问鬼神。

夜里喝了很多酒，忽然理解了金泉少侠、张一一……

大家都是为了混口饭吃，没人愿刻意丑化自己，一如没有女孩愿随意张开大腿等你……

瞧不起小姐，比小姐还卑鄙！

谁也不欠你的，你有啥资格说三道四……

“你为什么干这行？”

“丈夫没本事，想多赚点儿钱，给孩子买奶粉。”

“职业有很多种，做个保姆也不错。”

“对不起，我孩子酣了就要吃奶粉，做保姆，一月后才有工资”

所有的痛苦，都在酒中稀释了，一个人常常喝酒，就是太寂寞。

好久没喝酒，发觉忧伤是种快乐……

试试看，又不会死，你犹豫个蛋。

想做，只需一个理由，干干干……

放弃，却可以找一千零一个借口……

玩什么，也不要玩感情，伤了，就是一个大窟窿，一流的裁缝也合不拢。

有女友了，就好好守着。

她笑，你也笑；她哭，你就哄。

也不要说等我有钱了，我就要和她在一起，也不要说，我们距离太远了，所以放弃……

幸福，有一于种解释；痛苦，却只有一种措辞！

既然你爱她，为什么不说？

既然说好了一辈子，为什么中途离场？

等待，常常让我们很尴尬；

失诺，常常让我们觉得什么都会过期。

我常常怀疑，世界上有没有不会过期的罐头。

好久没吃罐头了，去超市采购，一定要行看日期……

我喜欢看漫画、幽默、广告、AV、小说……

偶尔也出去看风景，哪儿有美女，哪儿就有风景……

我不喜欢看太长的文字，不喜欢就是不喜欢。

遇到好玩的家伙，就例外了，比如明月、余华、路遥……

年龄越大，发觉好玩的事儿越来越少，就连自己，也慢慢变得乏味了……

我怀念过去的某个时代，一起和爷爷蹲在墙角晒太阳……

遥远的黄昏，放学了，大家一路狂奔，只为回家看《大风车》……

我们80后都老了……

一起为破碎的青春哀悼吧！

低调就是一个人悄悄撸管，有了好成绩，也不说……

炫耀，就是当着大家的面撸管。

你舒服了，观众恶心死了。

性无能最喜欢说的一句话："昨天干了两个小时，累死了。"

其实阿杜早说了："他一定很爱你，只需要一分钟而已。"

潜水吧，什么都是浮云，唯有实力，才是你吃饭的根本。

不要指望上帝，牛仔很忙，你就是自己的老天爷，要刮风，还是下雨，问自己……

我喜欢雪落的日子，一个人戴上耳机，安静地靠着一棵忧伤的树，望着寂寥的天空，若有所思……

我的小孩，一定不让他听朴树的音乐，太忧伤，太寂寞……

凄冷的月光下，我看到一苍白的脸，漫不经心地玩弄着斑驳陆离的吉他……

华夏读书笔记

穷人投资渠道：

渠道一：穷人将钱借给大老板，大老板每年给他们20%甚至50%的利息，让大老板去做地产或者投资境外公司（大老板总这样跟他们吹嘘）【大老板三年后消失】

渠道二：穷人将钱投入传销，一万变十万，十万变百万，百万变千万（你必须拉亲戚、同学、邻居……）【传销的上线三月后消失】

人生要明白一个道理，人的精力是有限的，你尽管做自己认为正确的事就够了，如果你总想着每一个人都理解你，你都跟他详细地解释，那么你的人生只要两种结

女朋友说：你没有文凭，我们分手吧，我点头……

我没有痛苦，我为她难过，心想：难道这狗屁文凭未来能带给她幸福……

当一个人错误的思维时，是她的错，当许多人错误的思维时，则是社会的错！

一个真正强大的人，不会把太多心思花在取悦和亲附别人上面。

所谓圈子、资源，都只是衍生品。

最重要的是提高自己的内功。

只有自己修炼好了，才会有别人来亲附。

自己是梧桐，凤凰才会来栖；自己是大海，百川才来汇聚。

你只有到了那个层次，才会有相应的圈子，而不是倒过来！

读书赚钱心得(1)

这几天都是和衣而睡，太多的事儿要处理。疲惫后的轻松，有点儿草莓味。

工作狂是幸福的，无暇烦恼，无暇忧虑。男人有了一颗事业心，生活始终会充实。

我在不断完善工作的流程中，慢慢总结出很多赚钱的规律。

每天夜里，不拘何时，我都会读几页《毛选》，太多的经典策略，令人拍案叫绝。

大家在阅读《毛选》时，要系统学习分析问题与解决问题的思维。

我边看《毛选》，边做思维导读与读书笔记。毛做数据库与解码人性的能力，已经超越了所有的网赚大师。在读《毛选》时，永远不要用道德的眼光来看待问题，《毛选》字里行间流露出来的道德感，是整人利器，是精神侵略。毛的文字，破坏性多余建设性。想做有文化的流氓，想做有道德感的枭雄，就多读读《毛选》，里面有太多的天机，里面有太多的乾坤，现在我是只看不说话。

说真的，出来那么久了，我最后悔的事儿，就是读书太少。以前总觉得读书多了会变傻，现在经历了点儿事才知道，不读书才会变傻。

我说的书是课外书，是禁书，是社会写实的书，还有各种各样的小说。中国不是写小说的地方，中国是发生小说的地方。而且现实中的演绎，要远远比小说中的情节更残酷。

读书多了，经历的事儿多了，就不会相信国家的政策与法律，只会呕心沥血地研究其间的漏洞，只会想法设法地研究怎么利用漏洞来结党营私与发财致富。读书越多，会发觉世界上的王八蛋越多。一如我读N多主流的报纸，上面刊登的广告99%多都是违法兼骗人的小把戏，只是依然会被编辑冠冕堂皇地发布在报纸上，谁给他们钱，他们就对谁负责，无关道义，无关良心。

他们在报纸上还警告读者，还特别提醒读者，大家在交易的过程中，出事儿了，一概与本报无关。大家的作品侵权了，与本报一概无关。商家的广告是骗人的，也与我们无关，我们就是打酱油的。当我们都习惯性玩打酱油时，也许世道就真变了。报纸老板现在只赚钱，只对自己的财神爷负责，不对读者承担任何的责任。哎，我都习惯了……

……

总而言之，我们只对自己负责，只要不侵犯自己的利益，我们就做邪恶的帮凶。不是人心越来越坏了，是社会越来越复杂了。

谁简单，谁就走投无路；谁幼稚，谁就死无葬身之地。

养成每天坚持打电话的习惯，也许可以改变自己的命运。

我天天打电话，天天见各种各样的生意人。一旦我们与某商家有了合作的基础，我们马上就会分工明确地展开合作。

与人合作的艺术就是先成为对方的客户，然后说出自己的拥有的资源。有钱一起赚，没有人会拒绝。

现在我地面运作的项目，有些商家是我在赶集时认识的，有些商家是我在报纸上认识的，我们接触的时间久了，慢慢就成了朋友。

成为别人朋友的方式很简单，就是该烧香就烧香，该磕头就磕头。

30岁前，不要在乎自己的话费，不要在乎自己与商家一起喝酒，一起洗澡的招待费，不要在乎自己运作项目的广告费。

社会是山人组成的，我们只与不断地与人打交道，我们才能了解社会，才能学会用人，才能学会赚钱的精髓。

很多赚钱的经验都是在烧钱与吃亏的过程中学到的，反正我是这样。

我在与人打交道的过程中，常常被人忽悠。经过反省，就是我太贪婪了，有占小便宜的心里，被某些老江湖给利用了，哈哈……

现在我与人打交道，每天提酣自己最多的一件事儿就是：凡是对自己太有利的事儿，永远不要做。

太完美的合作模式，就是别人精心为我们设计的陷阱。真正的合作模式都有一定的风险性。

与人打交道，千万不要玩零风险。凡是给我们玩零风险的商家，不是他们实力强大，是他们太懂得利用人性的贪婪与恐惧赚钱了，当我们的钱流向他们的口袋，所有的承诺都变了。

天黑路滑，人心复杂，没有风险的事儿，就当是笑话。我已经被零风险忽悠的欲哭无泪了。

有时间给大家录制一个视频，就是江湖骗子利用零风险与客户建立信任骗钱的小故事（社会写实）。

获得智慧的源泉就是化解内心的贪念，养成承担风险的习惯。

赚钱的精髓就是学会分钱，学会合作。

分钱是痛苦的，与人合作，要承担一定的风险，还是有点儿痛苦。

痛苦让我们智慧，智慧让我们深刻。

养成热爱痛苦，热爱丢脸的人儿呀，脚下的路才会越来越宽。刻意回避痛苦，刻意在乎尊严，就会体无完肤走投无路。

华夏反省

现在我有点儿自负，当一个人过千自负时，就是命运毁灭的开始。以前我在A5发了一条招生信息，原价1200，优惠100，我觉得正常的收费就应该是1100，也就是原价1200-优惠价格100=1100元，客户说就该收费100元。我们据理以争了很久。

为什么我那么固执呢？因为我觉得自己是对的。随后我问客服，客服说优惠价格是100元，就该收费100元，在哪儿都是这样？

我沉默了很久。

太过自我的人，一定会失去太多赚钱的机会，为什么我越来越自我，我开始反省：以前我和40多岁的几个老大哥交流心得，他们总是我这儿不对，那儿不好，我就慢慢疏远了他们。

他们的理念就是做网赚与做实体一样，就是平台不同而已，任何的盈利模式都是建立在人性的基础上，其目的都是为了赚钱。

我的理念：网络有网络的道，地面有地面的道，网上行得通的，地面未必行得通，他们的理念就是一通百通，现在我想想，还是老前辈说得对。

赚钱就是一通百通，地面能赚钱的大爷，在网络上也一定能赚钱，以后我还有多接触点儿年长的人，遇到任何问题，可以先给他们沟通下，能少走点儿弯路，就少走点儿弯路。

记得爸爸常常说：奔三前，一个人养不成装孙子的习惯，这辈子就毁了，人只有在装孙子时，才能学到更多的东西。我现在就养成了当爷爷的习惯，就是人生毁灭的开始。

想当爷爷的太多了，我就当孙子，在熙熙攘攘的人群中，该喝酒就喝酒，该点头哈腰就点头哈腰，不要对任何人构成威胁，也不要去威胁任何人，不与任何人争论问题，大家有分歧了，我就先问问周围的人怎么解决，太过一意孤行，我已经失去了很多朋友。

我几个月都没有看过书了，平时也不太接触人，周围的人都太忙了，有时间我还得走出去，多接触点儿年长的人，只有放低自己的姿态，才能融进周围的人群。

……

未经反省的人生是空洞的，现在每天我做了什么事儿，我都整理成文字，然后用10分钟的时间思考，怎么样做得更加完美一点儿……

华夏网赚语录

01. 网赚不是流量大就有收入，是流量质量高，才有收入。

02. 什么样的价格，吸引什么样的人，如果你怕做暴利产品会失去很多客户，甚至没收入，就有点儿危险了。人在江湖，不敢说野心大，收入就高。我敢说，没有野心的人，永远也走不远。

03. 大家都知道 XX项目，也就是销售 XJ 信息大全（虚拟），其实上面的资料 90%都是假的。此项目不过是大师引流的一种形式，也就是所有的人都在帮助大师做推广，大师什么也没有千，却是收入最高的一个，流量已经完全自动化了，其余的事儿，交给客服。网赚市场永远属于聪明人，如果你做网赚不赚钱，要么是不适合做网赚，要么是不聪明，其余的解释，都是敷衍。如果你觉得自己很笨的话，就不要做网赚了，踏踏实实上班，安安心心睡觉，多好。

04. 钓鱼＝骗，说钓鱼是行话，其实钓鱼也就是忽悠的文明表达形式，换汤不换药。

05. 一般的钓鱼网站盈利模式：忽悠对方汇款，然后习惯性拉黑，继续等待下一位猎物。凡事都喜欢免费的人就是地地道道的傻逼。

06. 喜欢免费送你资料的人，要么是营销你，要么是误导你，真正赚钱的项目，生活中随处可见，关键问题是，你有驾驭它的能力吗？

07. 执行力有两种，一种是思维，一种是四肢。真正的赚钱模式=自己的思维＋别人的四肢（执行力），不同的执行力，造就不同的命运，关键问题是，你的落脚点儿在那儿?

08. 真正赚钱的人，永远都不会太忙，天天很忙的人，基本都不赚钱。真正的执行力是训练自己的大脑，不是训练自己的四肢……

09. 不断反省是一种习惯，天天写作，也是一种习惯。什么样的习惯，造就什么样的人生。疯狂惯了，就不会甘于平庸，习惯了宽容自己，路就会越走越窄，是男人就对自己狠一点儿，不是简单的呐喊几句，我要怎么怎么滴，是正儿八经地落实到实处。

10. 做网赚三个月没收入，其实都一群是贪心的人，要么就是一群想走捷径的人，赚钱的捷径就是没有捷径，该经历的事儿没有经历，该错过的风景，自然会错过，谁也用不着可怜谁。

华夏肺腑之言

1. 不要被别人的理论误导，如果我们的本性是流氓，那么我们就做流氓好了，如果我们天性善良，那么我们就做雷锋好了。善与恶，在某些时候，真的没有衡量的标准，所谓的世俗答案，都是人云亦云，意淫……

人在江湖，一念地狱，一念天堂。我们知道了什么是地狱，才能勇往直前。

什么是勇敢？就是我不入地狱，谁入地狱。

为什么要入地狱，就是为了抵达天堂。

天天向往天堂的人，都已经死在了路上。

通往天堂的路，一开始就是从地狱切入的……

没有经历过地狱的人，就算有天真抵达天堂了，依然感觉不到生活的美好……

2 竞价赚钱，对千穷人来说，一点儿也不简单，烧钱的门槛过了，我们也不能待续多久，毕竟资金有限呀。

赚钱是熬出来的，很多事儿我们不熬，就找不到感觉。

为了练好字，我们熬过了不少日日夜夜；为了优化一枚文案，我们熬过了不少日日夜夜……

赚钱是熬出来的，做人也是熬出来的。

赚钱不要太浮躁，太浮躁的人，基本都会被大屎忽悠……

3 真正看起来强大的人物，不一定强大，真正看起来强大的企业，也不一定强大。

真正赚钱的企业永远是小企业，真正赚钱的人物永远是小人物。

不要羡慕大公司，经营大公司的老板一点儿也不会省心，太多的事儿，需要他亲力亲为。

真正的自动赚钱机器都是大师为小人物量身定做的，大人物是没有能力驾驭自动赚钱机器的，太多的事儿，需要他亲自料理……

4 为什么我不要大家的礼物，不是我人品有多好，是我有点儿狡猾。

稍微动动脚趾头我也知道，每份礼物的背后都有一个包袱。

养成拒绝别人的习惯，我们才会得到更多。

如果我们什么都想要，注定什么都会失去，自由是从学会说“不”开始的。

5 其实网赚界有个盲点必须给大家更正下，就是：地面赚钱的人，网络也赚钱。

这句话是错误的。

现实告诉我们，地面赚不到钱的人，在网络上一般都可以赚到钱。我们群很多地面不成功的人，都在网络上成功了。很多地面做的不错的兄弟，却在网络上一直找不到出口。

为什么？就是地面上找到出口的人，他们已经习惯了在地面行走，地面才是他们的江湖，现在他们天天做网赚，日夜都是想着怎么落地。在地面找不到出口的人，除了做网赚外别无选择，结果他们常常从没有路的地方走出一条路来。

我还是那句话，如果我们善于飞翔，那么就在网络上自由滑行，如果我们擅长奔跑，那么我们就在地面放心大胆地奔跑。

怎么衡量理论是错还是对？其实很简单，适合自己的，就是对的，不适合自己的，就是错的。平心而论，真正能在江湖上成事儿的大爷，基本都的唯心主义。

分类赚钱悄悄话

分类广告的表现形式，华夏会在yy系统讲解，你想月赚五千，就解读月赚五千的广告，你想月赚一万，就解读月赚一万的广告。

怎么解读广告？怎么解决货源？怎么解决售后？怎么积累后续数据库？怎么以小搏大？华夏都会在yy系统讲解。

分类看起来是最简单的一个项目，其实真正能做透的，寥寥无几。

也许我比较热爱分类吧，所有分类有关的录音，我都听了，我只能用两个字来形容讲师：骗子。你没做过分类，只能给没做过分类的学员讲课。

分类赚钱的秘密到底是什么？华夏会在yy缓缓道来。

忽悠是财富，真正的财富应该是经历，有些项目，我们直接操刀了，才有发言权。有时候我很强势，因为与我辩论的老大，压根就不做项目，只做培训，无话可说，无言以对。

你想在分类上赚多少钱，就解读能赚多少钱的广告，你想到达什么样的高度，就积累什么样的案例。当我想在分类上月赚2万时，我用一个月的时间，收集了1000多枚月赚2万加的广告，研究透了他们的盈利模式，我第一个月就做到了月赚两万，我没有刻意去炫耀什么，我只想说：做网赚没有解读广告与积累成功案例的习惯，

无论你执行力多么强，都不赚钱。

华夏感悟01

我希望大家养成动脑的习惯，认定了一个项目，就专注下去，你天天换项目，我都害怕了。一个项目研究透了，养活自己，足矣。我们一会儿觉得这个项目赚钱，一会儿觉得那个项目赚钱，就不要做网赚好了。耐不住寂寞，经不住诱惑，无论在任何一个领域，我们都很难出类拔萃。

在你对我说自己不赚钱时，兄弟姐妹呀，能不能发来你的网站（博客，日志，论坛……），你什么也没做，钱还跑过来找你？除非你是名人。

在学习的过程中，大家不要搞辩论。我说东，你说西，既然你觉得自己的模式正确，为什么还不赚钱？没有不赚钱的项目，只有不赚钱的人。

你天天咨询我，我也害怕，我不是保姆，不能一直都扶着你走路，你要试着独立。开始，我可以扶你一段时间，时间久了，你必须自己走路。

在我做培训的过程中，有的学员没有教程，就不知该怎么走路（类似的学员，学历都很高），我不得不花时间写教程。人在江湖，赚钱是没有教程的，练功是没有秘籍的。没有一定的悟性，看不透人世间的风景，付出再多，也是无用功。

目前我都不太写营销菜鸟的文字了，想吸引什么样的人，就写什么样的文字。

没有一定的内功，做任何事儿，都会力不从心。做网赚，没有寂寞过，也就没有快乐过!

切忌：浮躁是人生的大敌，想法太多，就是没有想法，接触的人太多，就是没有接触过人。

不要急着赚钱，赚钱也需要修炼，没有内功的人，只能看到风景，看不到智慧，财富的源泉是智慧!

不是精品不出手，宁愿一个月写一枚文案，用一天的时间去推广，也不要花一天时间写篇文案，用一个月的时间去推广。内容为王，流量为辅，内容没有粘度，所有的流量都是暂时的，客户进入你的赚钱领域（网站，博客，日志，论坛……），涉入一次，再也没有来过，不是客户的悲哀，是你的悲哀。

你不要觉得你学历高，就抵触华夏的思维，忘掉学校的知识体系，保持空杯状

态，你会吸纳更多的能量与智慧。人的年龄越大，越喜欢保持空杯状态。

我在地面有两个客户，都是做代发货平台。年龄大的，是40多岁，简单（智慧），听话（执行力），变通性强。我说先建站，他就建站，建站完毕，我说推广，他就推广，一个月就开始盈利。还有一个青年，我说做站，他问我做站的原理是什么？盈利模式是什么？涉及到的法律风险是什么？我说推广？他问我，为什么要用网盟？为什么要做新闻源？为什么要做百度知道？为什么要做百科？为什么要做新浪？为什么要做视频？我说一个观点，他就用 123456 来反驳，我也说不过他，他很得意。现在他还在研究网站的盈利模式是什么？网站的构成原理是什么？有些人就是学历太高，自以为是，才会一直找不到出路，而且还常常嘲笑那些已经做得很好，没有什么学历的人。如果你瞧不起自己的老板，觉得自己比老板有能耐，为什么你还给人家打工？一个人能做老板，他绝对比员工聪明。员工再有能耐，他也得听老板的调遣。

走向巅峰的捷径就是癫疯，做网赚是养生，是艺术。你都没有锁定一项目，正儿八经地疯狂过，你凭啥埋怨赚不到钱？想起小时候，在班里，只要爸爸妈妈是老师的小孩，基本都学习不好，他们太有依赖性，觉得爸爸妈妈是老师，自己不努力，也能取得好成绩。就像在我们群，有几个人，是我的朋友，他们跟我几年了，依然一事无成。他们天天寻找捷径，成功的捷径就是没有捷径。没有经历过风雨，怎么见彩虹?

大部分的时间，我都是在思考两个问题：怎么放大产品（服务）的价值，怎么做到日出N单？就说分类吧，很多人说太简单了，一点儿也不赚钱，我都快疯了，世界上怎么会有那么幼稚的人？每天几百万人在分类网站发广告，大家都不赚钱，是不是大家都是SB？连说话都不动脑子的人，他做网赚会动脑子吗？我就是被太多幼稚的人，一点点儿逼疯的。没有解读广告的能力，就不要做网赚，一点儿也不懂人性，就不要做客服。

之前公布了分类上销售的50个产品，还有50个QQ成功案例，很多人说，你老是给我们案例，有个屁用啊？是啊，有屁用，我推荐的广告，你直接发布出去，测试一下，没有效果再来找我辩论，不要还没有发布，就直接找我麻烦，不停地给我辩论。QQ空间的成功案例，有屁用？第一，他们是靠啥赚钱的（盈利模式）？他们是怎么推广的？（百度他们QQ，还有空间关键词，就可以看到他们所有的推广模式，他们在哪儿推广，你就在哪儿推广，试一下又不会死，为什么老是不停地、不停地给我辩论呢？既然你觉得你比我强，为什么还反反复复咨询我？）

华夏感悟02

任何一个项目（网赚），只要走低价，必死无疑，赚钱永远是一小撮人。给太多人创造机会，就是没有机会，真正的赚钱机会，要么是秘密，要么是被某些人垄断。一切都没有我们想象的那么简单，谁简单，谁就会付出血的代价，比如潦倒终身，一贫如洗……

赚钱的捷径就是没有捷径，真正的捷径是用眼睛行不到的，凡是用眼睛看到的捷径都是陷阱。

什么样的文化，吸引什么样的人。文化有平民文化，有贵族文化，人有高低贵贱之分，文化有狼性与羊性之分。我迷恋狼的凶狠，也迷恋羊的温柔。我是矛盾的复合体，一会儿想做狼，一会儿想做羊。智者告诉我，多事之秋，所有明事理的人都是披着羊皮的狼，一笑，低调潜行……

沉淀是为了最后的爆发，天天释放潜能的人不可怕，我害怕一直都不说话的羊，真正的狼，都是沉默型的。

有时候想想，人是没有几年活头的。今天过去了，明天我还会在世界上存在吗？我只有一天的寿命，我没有明天。想做什么事儿，我从来都不敢犹豫，我没有勇气犹豫，也没有资格犹豫，我已经奔三了，还没有做到从心所欲，这是一种耻辱，一种罪过。

敲朋友家的门，不要动静太大，真正的朋友，在家里就可以听到你的脚步声。与朋友聊天(QQ)，不要发抖动窗口，该回复的自然会回复。做人要柔和，柔和是一种智慧……

关于网赚思维的论述

我觉得在网络上，日赚千元万元的兄台，已不再是凤毛麟角，而是比比皆是。

有些兄台问：“我身边怎么没有类似的朋友呢？”

原因很简单，是我们还没到这个高度，所以没类似的朋友。

物以类聚人以群分。

前几天，我搞了个群，门槛费是1000元，进群的条件就是日赚1000元，两天

有27个兄台直接报名，我每天就是为他们释放一些日赚万元的广告，让他们知道，在互联网领域，已进入了一个日赚万元的时代。

以后的创业门槛越来越高，两级分化也会越来越严重。

一步跟不上，步步跟不上！

现在很多兄台还在犹豫做不做网赚，我觉得没啥犹豫的，想干就辞职了，踏踏实实干；兼职玩玩，还是一边凉快去吧。人家全职做网赚的，吃饭拉屎的时间都是用在网络上，时间还不够呢？

各位兄台想在网络上有大的作为，我觉得大家有必要随时随地锻炼自己的商业思维。

平时我喜欢阅读各种各样的财经杂志与小说，比如《中国经营报》、《南风窗》、《南方周末》、《投资与理财》、《创业家》、《商界》……

我们经常读点儿商业杂志，就能大致了解中国各个行业的情况，从而开阔自己的视野，提升自己做人的格局与气象。

我们在生活中，要对身边的经济现象勤于思考，有意识地锻炼自己的商业思维。

我办公室就有很多我收集的广告，有的是地面的小传单，有的墙头小广告，至千我在报纸上剪裁的广告，七八年来，也有几于张吧！

商业无限，而机遇只垂青有准备的大脑。不管现在的兄台做不做网赚，我都觉得有必要多读点儿书，多接触点儿广告。

华夏核心网赚资料

问：“最有价值的资料是什么？”

答：“大师免费释放的资料看懂了，人生的风景也就看懂了。”

免费就是最贵的，最贵的，自然是最有价值的。

一路走来，真正能震撼、颠覆我的，永远是大师免费释放的资料。

你是不是看了大师免费释放的视频，电子书，博客，才愿购买其课程，待续投资，欲解码人性，实现财务自由。

你若按照大师的指引，一路奔波，走了很远很远，大师描绘的梦想，是不是永远也抵达不了彼岸。

很多脑子有点儿二的人，都被大师玩残了，我看穿不说穿……

在免费释放的课程中，研究透其策略、方案。其营销精髓，无非就是：跟我混吧，有肉吃。

华夏要求学员听免费的YY，研究大师免费释放的教程，他们就慢慢懂大师，通人性，开始因势利导，格式化良心，大奸若忠，赚钱九重天……

华夏初涉江湖，迷恋一大师，购买其课程，反复玩味，百般研究，身体力行，数月，一无所获，身心疲惫，有惑求师，其言过于深奥，我有点儿消化不了，也就格式化了其所有收费课程。

开始潜心研究其免费释放的课程，日久，发觉其一生精华就是免费释放的视频，录音，电子书。

通俗易懂，幽默风趣，颠覆思维，解码人性，小试牛刀，锁定乾坤，欲深入学习，就要投资。

投资后，有点儿二的人，研究其收费教程；稍微有点儿智商的兄弟，研究其免费课程。

数月后，是骡子是马，拉出来溜溜，骡子多为有点儿二的人……

脑子不好，就不要看太多免费教程。

免费教程，永远是大师纵横布局的陷阱，有人走进去了，再也没走回来。

孔子云：“傻子太多，骗子严重不够用。”

世界上没有无缘无故地爱，远离鸦片，鸦片＝教程，梦想软文（电子书，日志，博客……），老鸟种植鸦片，销售鸦片，菜鸟……

远离开始都对你太热情的人，加入其团队，给钱都要，是梦想都能帮你实现，只有鸦片才能带你走进梦想的世界，梦想能持续多久，看人民币厚度……

我不得不说，吸食“鸦片”的菜鸟啊，永远不值得同情，可怜之人必有可恨之处。

那么二的智商，无论线上还是线下，早晚都会摔跟头。

如何避免？无欲则刚，理性消费……

华夏厚黑物语

1. 做项目与做培训是不同的，培训可以忽悠、空谈，指点江山，激扬文字，海阔天空；做项目必须呕心沥血，踏踏实实。

2. 心善和坚持主见的人，无论做培训，还是做项目，都不会有多大成就；不会见风使舵（借力），不爱惜自己的名声（喜欢抛头露面，参加聚会），一般也成就不了多少事儿。不要相信培训大师对学员说的话，赚钱的精髓是可以意会，不可以言传。我们能悟出来多少事儿，就能做出来多少事儿。

3. 做项目最重要的就是成交（赚钱），赚钱是做网赚的基础。商业江湖，赚钱比什么都重要，有了钱就有了一切，如果没有钱，就是连自己已经得到的某些东西，也会被人剥夺。

4. 浪得虚名就是祸害自己，低调赚钱，含蓄隐忍，能不出头就不出头。只有隐藏很深的人，才能钓到大鱼。在大家都浮躁时，我们需要隐忍，切记，切记。

5. 过分张扬没有任何好处，用实力说话，营销没有一丝痕迹，收入才会绵绵不绝。

6. 自命清高就是毁灭自己，庸俗一点儿，才会游刃有余。

华夏流量

关于推广

很多人，有项目，没流量，系统学习做流量，也衙时间积累，青春有限，机会稍纵即逝怎么办？

与流量高手合作或购买流量。

怎么合作呢？

直接买单，利润分成，有钱能使鬼推磨，人性本贱，利益面前，面不改色心不跳=死人。

怎么购买流量？

淘宝、威客、三打哈，研究透这三领域，所有流量问题，都不是问题。

研究流歌，不如研究人，学会人性解码，所有问题，都不是问题。

学习最佳途径＝理性烧钱，口袋松＝赚钱水到渠成…

怎么研究人?

工具：《沧浪之水》、《老狐狸经》、《缺德学》、《厚黑学》、《兄弟》、《遥远的救世主》…

钥匙：拳头、骨头、黄金、美女、权势、

选择：做人做狗?

网赚流量核心秘密＝人性解码＝理性烧钱＋攻心为上＋大腿大胸＋…

一入江湖深四海，赚钱也好，恋爱也好，秘诀＝人性解码，理性烧钱，投其所好…

谁有绝活，与其研究其思维与技能，不如研究其胃口与野心，攻城为下，攻心为上。

高手=赚钱工具。

人和动物唯一区别：会使用工具，你有多少工具？

努力向道靠拢，潜心专研人性。

解码人性轻车熟路＝踏雪无痕＋浑然天成＋天地万物为吾所用…

掌控乾坤钥匙＝解码人性，有了钥匙，所有问题都烟消云散＝解放区晴朗的天…

华夏流氓语录01

01. 只要你办公场所很豪华，手头的成功案例多，忽悠能力强，干活又漂亮，不赚钱，天理难容…

02. 上帝保佑吃饱饭的人。

在没有解决生存问题的时候，还是兼职网赚吧。

孤注一掷，不但伤害了别人，也伤害 自己。

03. 不要以为加入了一圈子，一培训，就可以财务自由，衣食无忧，二八定律，如影随形，绵绵不绝。任何事儿，理性对待，你会更快乐。

04. 也许项目会越来越健康，也许项目会越来越沧桑，因材施教，适合做流氓的，就做流氓；适合做良民的，就做良民。

05. 性格决定命运，有些事儿，不是说改变，就能改变。

三天两夜改变你的思维，六天六夜改变你的命运，骗骗小孩儿可以，况且，我都奔三了。

见得大师越多，你吃饭越没有胃口。

06. 不要在我面前，说忧伤的故事，没义务做你情绪的垃圾桶。

可怜之人必有可恨之处……

07. 既然不能在一起，就不要浪费时间了，时间越久，陷得越深，没心没肺，有滋有味……

08. 男人的真爱只有一次。

如果第一次失败了，以后的爱，都是敷衍。

不是不爱，是经历过了，看什么都心平气和……

09. 理想照进现实，没有风花雪月，只有冲锋陷阵。

10. 佛就是人，人就是佛，如果一个佛，献花的太多，就悄悄退出吧，除非是你烧钱比其他人多，佛才会和你一起喝茶，一起唱歌……

11. 宅太久，那就出去走走吧，看看外面的风景，钱是永远赚不完的，不过花季雨季很快就会过完。

莫等闲，荒了爱情的枪。

12. 21世纪最忧伤的一句话：穷人的身体富人的床，你给我两块饼干，我跟你睡……

两块饼干＝车子、房子、20CM（你懂的……）

13. 泡妞绝学：人性解码（甜言蜜语、体贴入微、时而冷漠、时而柔情……），循循善诱（车房、戒指、钻石……）。华夏云：口袋松，鸡巴动；口袋紧，飞机鸣……

14. 感情从来和钱无关，没有钱，感情也和你无关。

15. 网赚，你也可以理解为忽悠，欺骗，圈钱。

多元化时代，需要不同的声音，到了不同的层次，就会有不同的领悟。

存在即合理，既然不能改变，就慢慢适应。

16. 接触穷人多了，思维＝穷人；接触富人多了，思维＝富人……

物以类聚人以群分，圈子决定命运，向左走，向右走，忧伤荡荡，寻花问柳……

17. 朋友寻花问柳，龟头红肿，痒痒、疼痛，梅毒营销，格式化小弟弟，实战＝用手…

18. 华夏录音，断断续续，也有几百节了，兄弟们都建议整理成文字，日志连载，小故事颠覆思维，软文营销＞葵花宝典（病毒营销）

树身上有许多圆环，转转就会温暖，花开如火，也如寂寞，有些无关的录音成了传说。

19. 网赚捷径＝资源组合＋团队运作……

项目＋流歌＝核心竞争力。

有项目的出项目，有流量的出流量，资源互补，就是王道。

分名分利是道，人性解码是术；人是工具，祈求，就会得到。

华夏相信，道法自然，最后，石块也会发芽，也会粗糙地微笑，在阳光和树影间，露出善良的牙齿……

20. 一曲李宗盛《领悟》，眼泪呼啸而至、绵绵不绝……

少不更事，音乐是寄托、是毒药；三十而立，音乐是回忆、是尖刀……

21. 高手＝赚钱工具，人和动物唯一区别：会使用工具，你有多少工具？

22. 广告艺术＝大象无形，大音希声、绵绵不绝、踏雪无痕……

23. 音乐《一场游戏一场梦》，单曲循环十五天，微闭双眼，泪流满面……

一首成名曲=前程似锦、财务自由、粉丝膜拜、香车别墅……

做项目，不赚钱，试问：你成名曲在那里？

24. 任何一行业，只要走低端路线，负面信息就层出不穷，接连不断。

25. 稍微接了点儿单子，每天熬夜到凌晨两点左右，有点儿撑不住了，歇歇。

有数据库就有收入，花开花落，云卷云舒……

26. 今晚月光很美，我坐在高高大大的梧桐树上，等待青涩的果子变为艳红。

27. 投资，钱会越来越多；存款，一路向西，没完没了地贬值，欲哭无泪……

28. 一项目，收费400=骗人，收费9800=实力……

B是一样的B，脸上看高低；项目牛不牛，不看市场看收费……

给穷人机会就是祸害自己，没完没了的售后，不胜疲惫……

29. 两耳不闻窗外事，一心只做数据库，数据库是地，数据库是天，数据库是自动提款机，数据库是油盐酱醋茶米盐……

30. 赚钱无非是圈内忽悠圈外，专业忽悠业余，赚钱秘密＝信息差。

31. QQ是聊天工具，也是毁人工具；有人聊天，年赚百万；有人聊天，食不果腹，跷陀一生。

32. 脾气越好，办事越难，你不犯贱，他犯贱；

厚而不黑，黑而不厚，大象无形，大音希声。

好人不长命，祸害活千年；

当流氓，后悔一阵子，不当流氓，后悔一辈子。

33. 痛苦稀释不了，我就格式化……

34. 每次出去玩，你至少为朋友买次单，大单买不起就买小单，很多时候，大家要的只是一个态度。光凭一张嘴是没有用的。你就是口才太好了，才没有朋友。

35. 那段时间，我没有喝酒，我也感觉到轻飘飘的，感觉到自己一直像做梦一样。

如果真得是做梦，我希望自己永远不要醒来。

36. 我们都是在岁月中贱贱长大的。

37. 一个朋友离婚了，原因很简单，他老婆觉得他没有本事，一个月2000元的薪水，家里有两个吃奶的孩子，还有双方的父母都要养活，还有…….

朋友一直嗅探不休地埋怨：“天下没有好女人，女人都太势利。”

其实我忘记告诉他了，我也是势利小人，先喜欢钱，其次才是女人。

38. 老天爷其实还是公平的，不信你去做几天老天爷试试。

39. 如果不能骄傲地活着，我宁愿去死；苦难算什么，山不过来，我就过去。

40. 人啊，怎么都是一辈子，健健康康快快乐乐就好，事情是没有预期的那么好，但是也没有朝着最坏的方向发展。想到这里，我笑了。

41. 低调就是一个人悄悄撸管，有了好成绩，也不说……

42. 如果你在网络上，10年只做了一两个项目，那你是精英；

如果你在网络上，10年只做了一个项目，那你是精华；

如果你在网络上，10年做了N个项目，那你就是精神病。

43. 我一朋友，相貌一般，女友若天仙，为什么世界上有那么不协调的风景？

核心秘诀：甜言蜜语，体贴入微。

44. 如果说人走的每一步都是上天注定的，那么在每一个交叉路口，我们没有必要瞻前顾后，没有哪条路是正确的，同样也没有那条路是错误的。

45. 谁为食物操心，谁就是穷人；谁为项目买单，谁就是菜鸟……

46. 低调潜行，一蓑烟雨任平生，也无风雨也无晴……

47. 心狠点儿，处处都是勃勃生机，人没出路，就是对自己太仁慈。

48. 生命本来就是浪费的，别给我讲大道理，今夜，我只行美女。

49. 秋天是一个寂寞的季节，满世界都是寂寞的人。

50. 枪杆子里出政权，脑壳子里出金钱。

51. 友情就是存折，过早透支，注定以后的路，只能孤零零地一个人走。为了明天路上不再多风雨，不要轻易动自己的友情数据库。

52. 不要追究任何伤害过你的人，你埋怨别人或报复别人都是亏待自己。所有的人，他自己建立了一种什么样的文化，到最后也会变成什么样的人。道不同，不相为谋，如此而已。

53. 价值的标尺永远在别人手中，而价值的放大镜却握在自己手里。

54. 夏天是一个适合做色流的季节，如果你在夏天做色流都感觉到困难，那么到了寒冷的冬天，你更会举步维艰欲哭无泪。何故，不多解释，只是含苔地问兄弟们一句：你是夏天打飞机次数多，还是冬天打飞机次数多？

55. 赚钱和恋爱一样，有时候也是分季节的，也不能早一步，也不能晚一步。

56. 每当我心情不好的时候，我都希望有人喊我去喝酒，酒后，那种飘飘的感觉真好。

很多时候，我走投无路，忧伤苦闷，我都会去喝酒。

在喝就的过程中，我所有的迷茫和痛苦就被酒精给稀释掉了。

57. 适应学校的未必适应社会，人混的好坏，还是社会说了算。

学校就是大家短暂停留的一个驿站，想啥时候离开就啥时候离开。

社会不是，你一旦踏上了社会这条道路，就无法再回头！

58. 忘记一个人最好的方式就是不要见，不要贱。

59. 他说他永远走高价模式，因为高价模式是成名的捷径。

60. 有时候稀里糊涂地活着，原本就是一种幸福。

61. 成功就是一切，别的说什么都意义暧昧，成为多余。

62. 想要被人瞧得起，唯一的办法就是把自己塑造成人物，要不然多少抱怨都毫无意义。

63. 男人研究女人＋女人研究男人＝人吃人（强者生存）

64. 好人不长命，祸害活于年；

只有老实人才埋怨日子不好过。

你看街头的那些流氓，谁埋怨过工作不好找，女孩不好追啊？

65. 我以前说过法律是保护流氓的，流氓的天职就是欺负良民的。

是良民就该被欺负，为什么要同情他们？

物竞天择，适者生存。

法律是强者制定的，某些时候，只是一道亮丽的风景，风景的用来欣赏的……

66. 有本事的男人，老婆跟着她，时间越久变得越水灵，越有韵味；

没有本事的男人，老婆跟着她，老的快，也埋怨多。

67. 我不喜欢和太老实的人腻在一起，尤其太过虚伪的老实人，他们在该恋爱的时候没有恋爱，在不该恋爱的时候又搞婚外恋。

68. 我再也没有和他喝过酒。

每次我们喝酒的时候，到了结账的时候，他不是出去接电话就是去厕所。

今天他给我打电话，问我有没有好点儿的工作，我说对不起，我很多年前就不干中介了。

为什么要给他机会？

69. 如果一个人过了 20 岁依然习惯埋怨，我想，我还是离他远点儿好。

既然埋怨没有用，为什么还要埋怨。埋怨的人一直在埋怨，赚钱的人一直在赚钱。

70. 你眼睛看到的永远都不是真相。

这个世界上，没有多少我相信的人。

人都是孤单的，你经历的事情越多，你越孤单。

71. 在你朋友最缺钱的时候，你一毛不拔，鼓励他要励精图治，自强不息；

在你好友饿肚子的时候，你不请他吃饭，只给他讲红军过长征时的故事；

我想说的是，你现在可以滚了。

72. 如果有天，我成为别人的累赘，别人不说滚，我也会滚的。

73. 一个人生活不孤单，两个人生活在一起，感到孤单才孤单。

74. 大街上有人骂我，我连头都不回，我根本不想知道骂我的人是谁。

人生如此短暂和宝贵，要做的事很多，何必为这种令人不愉快的事情浪费时间呢？

75. 让生命有意义是一种活法，让生命没有意义也是一种活法，有人活的轰轰烈

烈，热热闹闹，领略了一世的风采；也有人活得空空寂寂，窝窝囊囊，消磨了一生的无聊。

76. 每次失恋的时候我都会去喝酒。

如果我好久都没有去喝酒，一定就是恋爱了，今天我又去喝酒了。

77. 曾经我想买火车票回家，队太长了，我走到队的前面，直接给一个妇女20元的小费，我就节约了三个小时的排队时间。

78. 我喜欢喝酒，每次醉了，我都会想起一个女人。

我们已经分手很多年了，也不知道这些年，她过得是否快乐。

如果老天让我许个愿的话，我只希望她开心。

有些人是离开后，才发觉她是我们的最爱。

79. 一巴掌就能解决的问题，你也给老子扯那么多狗屁理论。

80. 曾经以为技术很重要。

爸爸妈妈天天在我耳畔营销：“一技在手，衣食无忧。”

现在看看街头的电焊工，维修工，安装工……

也觉得没有什么。

81. 每次出去散步的时候。

见到广告我就会停下来研究研究。

我不介意别人怎么看我，只要自己开心就行了。

82. 一个人脑子不太好。

就不要看太多网赚广告，因为你有可能会被二次营销。

83. 我在熙熙融融的人群中感觉到了寂寞。

我坐在人来人往的大街上听不到任何的声音。

84. 爱情这东西，时间很关键，认识得太早或太晚，都不行。其实我仔细想想，赚钱又何尝不是。

85. 不知道什么时候开始，我变成了一个很小心的人，每次我看广告的时候都

会想一想，这是不是骗人的。

86. 再好的感情也会过期的，不要那么认真好不好。

18岁和30岁看待女人的眼光不一样，一如每个季节你对饮食的需求不一样。

87. 如果你想知道什么是犯贱，多研究研究身边的女人。

贱女人，不是一种简单的词汇，而是几于年就已经存在的一种社会现象。

88. 四年前，他的梦想是买个笔记本，四年后，他的梦想还是买个笔记本。

四年，可以将人变成鬼，也可以将鬼变成人。

89. 路过一洗浴中心，放眼望去，大厅内来来回回的女孩多么漂亮，她们像春天的花儿，娇艳美丽，多好的年华啊！

只是今夜她们会在谁的怀里安然入睡？40岁的大叔，还是60岁的大爷？

90. 外面的风缓缓吹过，苍白的天空，布满了寂寞的色彩。

一个人被骗不可怕，可怕的是接二连三的被骗。若其接二连三的被骗，也就不值得可怜了。

91. 成功了，走到哪儿都感觉到温暖，生活在社会的最底层，或许每个季节对我们而言，都是冬天。

冬天来了，春天还会远吗？

92. 在你的生命里，有一些人跟你的关系像两条平行线，保持着固定的距离却永远也不能相遇。

还有些人跟你的关系则如同两条交叉线，在经过一个交叉点以后便越走越远。

华夏流氓语录02

华夏语录汇总

我不喜欢以前的文字，就删除了，保留了点儿语录，大家随便看看吧，文章我还会继续更新，谢谢兄弟姐妹的围观……

一袭烟雨任平生，也无风雨也无晴……

01. 痛苦稀释不了，我就格式化……

02. 不要和我谈感情，戒了；不要和我谈项目，不想忽悠菜鸟了。

03. 寂寞的成长，无悔的青春尽人事以待天命，不这样，还能咋样？！

04. 多点儿理性，就会少走很多弯路。

遇到免费，很多人又跑偏了。

为什么要可怜他们，可怜他们的人才可怜！

05. 你觉得门槛高，是你没看透这个局，看不透就看不透，稀里糊涂去死，又何尝不是一种幸福？

有时我就是太过清醒，失去了很多幸福。

06. 赚钱就是信息差。

信息差＝圈内忽悠圈外，专业忽悠业余、凤姐 VS 网盟、庄家 VS 散户……

07. 网赚没有太多的秘密，忘掉诱惑，忘掉贪欲，心系一处，守口如瓶，任窗外花开花落，雁来雁去，流年似水，红了樱桃，绿了芭蕉，偶尔行看后台账号，不吵不闹，我是一个乖宝宝……

08. 日他娘，我一天 40 元的薪水，一杯咖啡 88，老子千两天，才够一杯咖啡钱，要是有天媳妇养成了喝咖啡的习惯，我还不喝西北风去，老子要一天赚出 20 杯咖啡钱，等有天相中那个小娘们了，我一天请她喝 10 杯，撑死她……

09. 如果你喜欢一个人，很难追，是她觉得你配不上她，你越追，她越逃……

爱情是相互吸引，不是打游击战，一个打，一个躲……

什么是持久战，七年之痒后，才会有定论……

爱情不是努力了就有收获，你不是加入一个圈子，就可以改变你的命运，只能说你尝试了，不是弱种！

10. 我就是不善于拒绝别人，失去了很多做人的快乐，同时，也伤害了很多人……

11. 也许圈子里忽悠的太厉害，很多人都被忽悠傻了，觉得和某些人见面了，喝酒了，合影了，就可以改变自己的思维模式和财务状况，实在是太扯淡了，饭要一口一口吃，水要一口一口喝，自己的路，总归要自己走。

你的命运在你手里，不是在别人的嘴里……

为什么那么倭呢？！

12. 丝袜诱惑，是为了拉客，圈子诱惑，是为了圈钱。冬天了，看好自己的口袋，就不会轻易感冒……

13. 等待，常常让我们很尴尬。

窗外流动的风景，荒芜了谁的青春……

14. 没心情攻击别人，面对别人的攻击，也没心情解释。

安静做事，内心踏实。

愿买单就买单，愿观望就观望，赚钱就是信息差。

不服气就服墙!

15. 看新闻不如看AV活得真实……

看教程不如实战给力……

16. 一招练到极致，你就是爷爷；

你样样通、样样松，一辈子就是当孙子的命；

没绝活，要么当老板，要么当孙子，要么去死……

17. 你加入N个VIP， 天天听课，做笔记，不行动，有个屁用啊，懂得越多，越不敢做，天天看人家赚钱。

夜夜等待2012， 大地回暖……

聪明人都是胆小鬼，为什么狗头军师都是读书人，老大都是流氓？

用鸡巴想想也有答案。

你有鸡巴吗？

你的鸡巴是不是跟着你受了很多委屈？

18. 知识就是财富，你不服气，可以扶墙，没人愿给你解释。

小区招个保安，还要初中学历。

你理直气壮、信誓旦旦：“挖煤就不要学历，还可以强化执行力。”

我不是凤姐，说不过你……

19. 很多事儿，总觉难，真去做了，风轻云淡……

要是早点儿行动，就不会那么尴尬。

20. 弟弟说他有很多朋友，从来不觉寂寞。

爸爸说：“你出去借2000元钱回来，我就承认你有朋友。”

他沉默了……

大家都没朋友，大家都孤单上路。

途中顺便牵牵手，没承诺过什么，你是你，我是我，谁当真，谁幼稚。

有时大家拒绝承认，是迷恋那种尼古丁般的温暖！

21. 在他孤援无助、远在他乡为异客，没钱吃饭，没钱回家，所有的朋友，他都求助了，大家的理由都一样，对不起，没钱……

我也不是太有钱，我还是借给他了，只是从此以后，我们再也没联系，有时帮助一个人，还不如养条狗。

帮助他人，我们希望得到回报；养条狗，我们只是为了打发寂寞。

越是经济繁华的都市，养狗的越多；越是热闹的地方，寂寞越多。

22. 钱，爱借不借；东西，爱要不要；为什么要委屈自己，我找不到一个坚强的理由敷衍自己！

在你祈求她时，你已经输了。

越拽越容易成交，人都贱贱长大了……

我们不说话，悄悄看华夏的日志吧……

23. 不要觉得他们可怜，觉得他们可怜的人才可怜。

赚钱吧，一切都是浮云，生活不相信眼泪，婚姻不相信甜言蜜语。

你还斗地主，看看你的支付宝吧！

24. 不是不在乎，是太孤独……

我不想和你们一样，想太多，从不做，等别人失败了，一笑，暗自庆幸我还站在岸上观火；别人成功了，又暗自苦恼，为什么当初不试一试。

25. 看到淘宝，娃娃的销晕越来越大，屈丝越来越多了，既然想插，为什么不去找小姐。

真经历了，也发觉没什么。

一直搞不懂，为什么有人一撸一夜，一夜一撸……

既然想爱，为什么要犹豫？

我得到的比你多，就是我直接。

爱情真得需要勇气，不要脸的去追吧，养成不要脸的习惯，什么玩意儿都风轻云淡……

26. 为什么你没老婆，我太老实了。谁他妈让你太老实了，我爹骂我。

为什么你没老婆，我太花心了，你他妈太有才了，奥巴马竖起大拇指。

喜欢耍流氓的兄弟，都过上了幸福的生活。

27. 混了20多年，终于开窍了，怎么都是一辈子。

快快乐乐是一辈子，唉声叹息也是一辈子。

如果不能骄傲地活着，我宁愿去死。

苦难算什么，山不过来，我就过去。

28. 千万别高估我的道德，你伤我，我就伤你，无论男女，待遇相同，绝对没有高低贵贱之分。

不要以为你是B，我就给你客客气气，滚……

29. 人间正道是沧桑，我不想犹豫了，不想纠结了，太多的压抑，让我喘不过气……

浑身发热，让我裸奔一小会儿

30. 有时太过追求细节的完美，我失去了很多赚钱的机会。

你疯狂研究技术吧，我只想研究人。人性通了，所有的技术问题，也就解决了。

31. 我喜欢有温度的东西，比如朋友、圈子、还有春天的花儿，夏天的雨……

32. 为什么听哥哥的音乐会流泪，他是用灵魂唱歌，人不疯魔不受活。

33. 你本身到了什么高度，就会吸引什么样的人……

34. 冬，候鸟内飞；大狗熊已冬眠；有梦的人开始沉淀、养精蓄锐，不会为任何项目买单，日赚千元，日赚万元的单页、电子书，随便看看，一笑。是广告，是忽悠，懒得想、懒得猜……

牛仔很忙……

心系一处，惜时如金，继续修炼，眼里没有地，没有天，十年磨一剑，只为华丽转身，财务自由，扬眉吐气，无关江山和美人。

天要下雨，老子要吃饭！

35. 我命由我不由天，能走多远就走多远，日赚多少，早已风轻云淡……

36. 越来越不想说话，沉默让我充实，每日点点滴滴行动，睡觉时香甜踏实……

不要问我为什么走那么远，水滴石穿，绳锯木断……

今夜你喝酒吗？

对不起，我只想赚钱……

37. 越是单纯的色狼，追女孩越容易上手；太狡猾了，也就没肉吃了。

38. 流量呼啦啦来了，转化时，不说废话，三言两语表达清楚自己的观点就行了，客服超过三分钟没成交，你去死吧。越解释越悲伤，越悲伤，越不赚钱。

39. 做果聊久了，你越来越不喜欢人。为什么有钱人喜欢养狗，看得风景多了，就孤单了。我的狗狗三岁了！

40.CPA，我永远不会做了，为什么要浪费时间，忙忙碌碌一天，搞了几千流量，直接卖色源好了。B是一样的B，脸上看高低；逻辑推理：一样的流量，谁赚钱，谁就牛B……

41. 流量怎么办？答案太多了，最核心的秘密就是一招鲜吃遍天……那一招怎么练，没有答案，我看到的风景就是百姓网女找男，10条贴，流量就会源源不断，怎么转化，我还会写文字几千……你愿意等吗？

明年春暖花开时，记得请我喝酒，不要对我说，自从你酒后乱性，做了三年监，就只喝水了。

你知道酒和水的区别吗？

酒越喝越暖，水越喝越寒……

42. 不愿说话，只愿低调潜行，目标一个接一个的实现，验证了一个真理：赚钱的秘密永远是朴素的，就是太过朴素，很多人习惯视而不见、听而不闻，一生都在呕心沥血寻找《赚钱秘发》、《敛财宝典》……眼睛花了，胡子白了，依然还在迷茫地寻觅着……

43. 我喜欢看群共享的广告，视频、电子书、图片、病毒软件…

小小的群共享，就是一个小小的社会，通过群共享，我可以看到整个网络上的项目、通过他们的广告，我就可以猜到某个人的思维是细腻还是粗糙，通过看一个人的日志、项目、营销手法，我就可以猜到某个人的性格、是阳光还是明媚、是安静还是浮躁……

44. 赚钱就是细水长流，不慌不忙地往前走。

走得快的人，未必开心，困了，就睡会儿，倦了，就出去走走。

晃晃悠悠往前走，慢慢摇啊摇，熬啊熬……

45. 我看到很多风景，竞价，做一个月不赚钱，换；网盟，做一个月不赚钱，换……

有些人就是太聪明，结果失去了很多赚钱的机会……

46. 我喜欢雪落的日子，一个人戴上耳机，安静地靠着一棵忧伤的树，望着寂寥的天空，若有所思……

47. 今天遇到晓晓了，我问："你干啥去了？"

"买菜去了""有没有香蕉和黄瓜"

"滚！"

晓晓长大了，开始依赖黄瓜。

有些人宁愿相信香蕉和黄瓜，也不相信男人。

我决定去卖菜了，不解释。谁要黄瓜，涂黄汕、两头尖的黄瓜，买一斤，送杜

蕾斯一套，不甜不要钱……

爱情的枪，我懂了，是黄瓜。

你要香蕉，还是黄瓜？

寂寞的季节，卖菜的人越来越多了……

48. 不是所有的人都适合网赚，如果实战了三个月，不赚钱，可以考虑离开网赚；

如果看了一年的网赚教程，没有赚钱，可以搞培训，圈点儿钱。

一个人看得教程越多，越容易迷茫。

不行教程 一意孤行，市场中练就火眼金睛，也算是成功的捷径……

49. 好久没联系 XX了，也不知他怎样了。

昨天看了他淘宝，不错， 一直低调潜行。

选定一项目，咬定不放松，要是不成功，就去当唐僧！

有些人，不说话，只留一孤单的背景，渐行渐远……

50. 如果对网赚，觉陌生，只能说你入戏不深，人不疯魔不受活，赚钱，先走火入魔，后登峰造极……

没有疯过的人，奢谈理想和激情，是不是又在自慰……

51. 有时，我也厌倦自己，说好一天一篇日志，雷打不动，风雨无阻。

怎么还没晴天，就已下雨！

52. 写日志的人越来越多。

我也知道，大家不是为了纪念什么，只想多赚点儿钱而已！

软文营销，要天天坚持， 一天一篇，水滴石穿。

原来赚钱的捷径就是毅力、坚持……

熬过去一天天、一年年……

岁岁年年人不同，年年岁岁花相似！

53. 每月存点儿钱，养成存钱的习惯，真用钱了，就不会手忙脚乱。

千万别指望家人和朋友。

自己的路，只能自己走。

你心里的肩膀越多，你越不会走路。

只有孤单、无依无靠的小朋友，才会越走越远，笑到最后！

54. 一个人赚钱不是有太多秘密，是大家都知道他的秘密，却无非复制他的模式。比如明月、莫言、郭敬明、韩寒……

一个人守住太多的秘密，就会很累，悄悄说出来，就轻松多了。

55. 春天的后面不是秋，何必为年龄发愁？

饭前一盅酒，饭后百步走，老婆有点儿丑……

小日子摇摇晃晃，慢慢悠悠往前走……

流晕会有的，钱也会哗啦啦地过来，钱不过来，我就过去。

56. 如果你害怕尝试，你永远都是旁观者。

试试看，也不会死。

等待，常常让我们很尴尬。

57. 繁华都市，我也是流浪人，我住过的房，也是一个小小的旅馆，温暖舒适，只是不属于我自己，为了短暂的温柔，我只能永久的努力，一天也不敢耽误，低调潜行，默然无语，一天不赚钱就是犯罪……

58. 先干起来再说，其余的都去他娘的！看10年黄片，不如找一次小姐.

看30天教程不如实战一天，患得患失，滚！

网赚江湖，呆了几个月，天天行教程，不做项目，和天天行黄片，不接触女人有啥区别!

你去意淫吧，你去撸管吧！

怕什么?

千!

死都不怕，还怕活着！

我喜欢有种的人，任何时候都不埋怨，所有的苦都融化在血液中，脸上始终都挂着爽朗的笑容，怎么看，都像个爷……

当爷也是一辈子，当孙子也是一辈子，你是孙子还是爷，我不知道，我只知道，在某个遥远的黄昏，我们都曾孤单上路……

59. 一个人看什么，脑子里就会有什么。

看得黄片多了，就会习惯意淫；

看得笑话多了，就会习惯幽默；

看得理财节目多了，就会习惯理财；

看得广告多了，就会习惯广告；

你行到什么样的风景，就会成为什么样的人，你的心在那里，你的项目就在那里。

今天你看到了什么样的风景？

今年你看到了什么样的风景？

你眼中的风景，就是你人生的缩影，人生的缩影，就是人生的电影，我们都是好演员，今天，你的角色是什么？

认识的老板多了，也许你会成为老板；

认识的小姐多了，也许你会成为小姐；

认识的穷人多了，也许你会成为穷人；

如果你什么样的人都接触，也有可能成为算命先生……

人生如戏，戏如人生，找到我们喜欢的风景，演绎一场华丽的梦，就算今夜不醒来，也会睡得香甜踏实……

60. 你6岁时，想让姐姐抱抱你，是可爱；你16岁时，想让姐姐抱抱，就是……

61. 10年前，一个遥远的下午，我和弟弟肩并肩一起看日落，一起看动漫，一起看满天飞舞的叶子翻卷、一起为呼啸而至的火车呐喊……

10年后，一个炎热的黄昏，我在家里吹着冷风，弟弟在田间挥舞着拳头、在封闭的车间、光着膀子，瞪着血红的眼…… 日赚 80 元……

华夏努力＝不增不减

角落

时常街头张贴小广告，初入江湖，皆寻曝光率最高点，数小时后＝被清理＝其他小广告掩盖；随后，张贴广告＝安静角落＋有人看到……

收入

收入＝客户层次⁻远离穷人……

穷人＝高成本客户＋麻烦客户＋无赖客户……

11年，运作天涯，运作⁻帖子，百元左右，售后服务=没完没了+不胜其烦……

12年，天涯运作，运作⁻帖子，千元起价，售后服务=三言两语+皆大欢喜……

同⁻项目，定价百元，吸引人群=低端；定价万元，吸引人群=高中低，转换率＝富人买单+穷人眼挽=双赢。

任何⁻行业，只要走低端路线，负面信息就层出不穷，接连不断。

稍微接了点儿单子，每天熬夜到凌晨两点左右，有点儿撑不住了，歇歇。

有数据库就有收入，花开花落，云卷云舒……

朋友做房产经纪人，在健身俱乐部，泡妞⁻枚。

妞，银行出纳员，月薪5000左右，自驾车，200万，月零花钱6万左右。

圈子聚会，大家都羡慕他，人帅点儿，可以减少三十年奋斗。

“富家女”犹如欧洲待售古堡⁻枚，看起来身价非凡，大富大贵，售价也如白菜土豆差不多，⁻旦接手，才懂维护费用难以承担⁻⁻“不准破坏原貌，不准翻新，不准改造，只能加固和保养。”

村里，哥大学毕业，北京做律师；弟家里务农，老婆孩子热炕头。

弟弟梦想，养条藏獒，休闲娱乐，看家护院。

哥哥大笔⁻挥，满足了弟弟的梦想，用三个月收入，实现弟弟⁻生梦想，值。

没十天，哥哥就接到弟弟电话：“它天天吃肉，养不起，求收留。”

“到了什么层次，就看什么样的风景，生活毕竟不是演电影”

每天都有人举报自己的日志，看与不看，悉听尊便。

华夏努力＝不增不减

为什么翻不过那座山？

为什么不赚钱？

门槛＃学历＋资金＋人脉＋……

心坎即门槛。

如何购买软件

如何购买软件？

阿华咨询：“老大，我想发邮件，没有软件，怎么解决？”

如果我有类似的软件，就直接送你了，第一次送你了，还有第二次，群发软件、邮箱提取软件，我都送出去几百套了。慢慢兄弟们也有了依赖性，需要任何软件或教程，就直接找华夏，如果我有，就直接给你了，如果我没有，也许你会失望。失望就失望吧，华夏不是人民币，不能让所有兄弟都开心。

需要软件，直接购买。

华夏，我怕被人忽悠？

网赚江湖，谁没受过伤，谁没流过泪。

去年做代发货，群里代发电视X若干枚，签收了，他们来找我，拒收了，80%的人直接潜水，日志或群里，我都保持沉默，既然不开心，就不做了。同理，购买软件，被忽悠了，也不能掉眼泪，继续锻炼自己的眼光，经历的多了，也就火眼金睛。与其一聊天，就心知肚明，知对方几斤几两，一目了然。当然，没有几年江湖洗礼，光纸上谈兵，是修炼不到这种境界的。

以上为废话，下面切入主题：

简单说说，如何购买软件吧。

小软件去淘宝，几元钱，能用就用。

购买核心软件，到威客，直接悬赏。

最佳模式：找到与你需求类似的悬赏客户，直接联系他或其下面交单兄弟，基本能搞定，对软件比较自信的人，一般都会走担保交易，他们开发的软件，90%是一机一码，一般免费让试用几次，满意，可以考虑买单。

友情提示，也有很多销售软件的人，只要有人悬赏，他不管自己是否有软件，都直接交单，类似的玩意儿，80%不免费提供使用，更不用说淘宝交易了，他们的借口也是丰富多彩的，每次我都很礼貌回复："滚。"

还有一种方式，最好联系悬赏人，以他悬赏价，购买其软件，当然，要走担保形式。

网络防骗公式＝原则至上（交易走淘宝）＋无欲者刚（不要占小便宜）……

华夏社会感悟

01. 永远不要做低端客户，做高端仅仅需要勇气和智慧，做低端不仅仅需要勇气和智慧，更需要耐心和毫无原则性的妥协。全国十二亿人，一人赚他们一元，就是十二亿，悲哀的是，90%的人都认同这个观点。

事实告诉我们，赚小钱更难，目前能从全国人民手里赚到一元钱的公司有：教育，医疗，水电。小公司有谁？求解？

永远不要试图取悦所有的人，不然你会死得更惨。永远也不要试图去赚穷人的钱，要赚穷人的钱，还讲解良心和道义，你就太不了解国情了。

为什么我要做高端培训？穷人是给你一个鸡蛋，要一座金山；富人是给你一座金山，交个朋友。社会写实告诉我们：期望愈多，失望愈多。

真正贪婪的人，永远是穷人。穷人的劣根性，就是富人永恒的提款机。

真正明白事理的商人，从来都不试图改变穷人，能忽悠多久就忽悠多久吧。

02. 关于大学生就业难？

大学生就业难，迫千生存，很多大学生进了车间，做了一员流水线工人。社会是进步了，还是落后了？我觉得社会进步了，我们不得不承认一个事实，很多大学生读大学，就是泡网吧，泡妞，混学分……

其实说句寒心的话，大学的某些课程，不学也罢。关键问题是，大学四年，我们有没有把自己的爱好练就成绝活呢？如果大学四年，在学习之余，我们就做一淘宝店铺，运行四年，大学毕业了，轻轻松松做到月赚一万也很简单。

窃以为：读大学的终极目的不是为了找工作，是为了学习一种分析问题，解决问题的能力。

悲哀的是，xx%的大学生连最基本的办公自动化与文字表达能力都不能熟练运用，是大学生的悲哀，还是社会残酷，不得而知。

很多人觉得自己是大学生，社会就得宠着他们。

市场经济下，是大学生悲哀，还是农民工悲哀？

华夏言：谁不能为社会创造价值谁悲哀。

为什么有些人一无所有，就是他什么也没做，为什么要可怜他们。

大学生，在某些时候，已经沦落为一种弱势群体，心里素质差，患得患失，抱怨多千积极，真正出类拔萃者，鲜矣。

曾经大学与社会有一墙之隔，现在似乎大学校园连围墙也没有了。

岛城某些大学已沦落为妓院与劳务市场的代名词。

我在捞山时，附近的保安，厨师找小姐，都是选择某学院的学员，理由是干净，便宜，服务态度佳。

青岛某学院，可以先读书，后交学费，忽悠过来90%的农民工子弟，他们读完大一，校方就与某企业签订合同，所有的学员都去务工了，一工作就是两年，两年后，交钱取证，直接毕业。

三年的大学生活，打了两年工，只是为了一张证，一笑。

我说过，如果某培训机构（某校），99%都是农村生源，可以考虑退出。

农民工子弟，太好忽悠了。某些大师现场讲几个小故事，他们都愿倾家荡产去学习。

令人悲哀的是：只有乡下人才相信故事。城里的孩子，已见过太多风景，某些肤浅的小骗局，对他们压根都没用。

就说街头密密麻麻的重金求子广告，为什么一直存在，就是还有 10% 的外地务

工人员相信。外出务工的大爷，是不是99%都是从乡下来的？

如果一件事儿，你觉得自己占便宜，不用承担任何风险，就可以考虑退出了。骗局的开始往往都是真相，等你投入大把资金时，100%会被套。戒除贪婪，是走向智慧的第一步。

在网络上，如果一个人没有得到你一点儿好处，你本身有没有啥高度，他们是不会帮助你的，也永远不会对你说实话。

世界上没有无缘无故的爱，一定有无缘无故的恨。世界上没有永远的朋友，只有永远的利益。

在利益面前，良心和道义，几乎可以忽略不计。

在网络上（淘宝），我们每天可以看到一天赚几十万，一月赚几百万的商家，他们的盈利模式是什么？他们是怎么运营的？单纯挖掘他们的推广模式与成交系统，是解决不了问题，你看不到的问题，才是核心问题。

解决问题的钥匙，永远都是智慧，权与钱，也不过是智慧驾驭的两种工具而已。

真正赚钱的人，都是一群有智慧的人，他们的秘密，永远也不会告诉你，就算是告诉你了，你也不会相信。

从一个圈子跳进另一个圈子，太难了，所以一个圈子理解另一个圈子的生存智慧，也很难。

我们村很多人，到了繁华的都市，他们接触的依然是外地的农民。

看似两个地方，其实都一样，无非是把农村的生活模式复制到城市。

他们看到了繁华的景象，却看不到景象背后的人文景观。

任何时候都不要神话培训，培训也不过是商业环境中的一种盈利模式而已。

衡量一个培训机构，不是看他吸引了多少菜鸟，是看他营销了多少老鸟。

Q：有些培训机构，90%的学员都没有收入，如果有的话，为什么不把学员的收入截图公布出来？

学员不愿录制视频，公布收入截图，他们也是乐意的，为什么呢？

他们的收入截图，我是不会做任何涂抹，你可以在群里直接找到他们……

哈哈，日志常常删除，删减家里多余的物品，室内简单到极致，早晚刷牙，坚持锻炼身体，周末出去看美女。

华夏式寂寞

我在优化课程时，独自一人，才会进入思考的状态，身边多一人，就无法集中精力。以前我是每天4000字左右的写作进展，最近一个朋友放假了，在我这儿玩，要小住七八天，他在我身边上网，我在一边写教程，我发觉我无法集中精力写东西，一点儿也进入不了状态。他一会儿说话，一会儿吃东西，一会儿抽烟，有点儿不适应，去任何一个朋友家玩，都不要长久居住，时间久了，影响他人的生活，慢慢大家都不愿接纳你了。

不愿说话，只愿低调潜行，目标一个接一个的实现，验证了一个真理：赚钱的秘密永远是朴素的，就是太过朴素，很多人开始视而不见、听而不闻，一生都在呕心沥血寻找赚钱秘发、敛财宝典…….眼睛花了，胡子白了，依然还在迷茫地寻觅着……

我看任何一个人的日志、电子书，项目……

我只思考两个问题：

（）他能提供什么价值；

（二）他赚钱模式是什么，怎么分解复制。

看待问题的眼光不同，收获也自然不容。

一个裸体的美女，老实和尚曰：“空即是色，色即是空。”

我狞笑下：“赚钱，X她。”

你看到什么，你就会成为什么，一如你的心在哪里，项目就在哪里。

三个月坚持一个项目，说明自己不浮躁；三年过去了，说明自己耐得住诱惑；十年过去了，说明自己耐得住寂寞……

凡是耐得住寂寞的人，都不简单，要不然冯仑不会说：“赚钱都是熬出来的。”

我爸爸做了30多年的老师，现在月薪4000多；我妈妈坚持了30多年田间劳作，一年收入6000多；

你坚待的项目是什么？

有的项目，会随着时间的推移，越来越有生命力，比如淘宝、阿里巴巴、商城、论坛营销（天涯、猫扑） …

有的项目，会随着时间的流逝，越来越接近黄昏，比如…

你坚持什么？就会收获什么。

花开树下，怎么选择，就怎么生活。

项目选择没有对与错，适合自己的，就是最好的，不要被外在的包装迷惑！

你该站在哪里，就站在哪里，不盲目上路。

习惯于等待，这岁月太快了，常常让我们很尴尬！

不知道大家发觉没有，老版本电视剧，都比较精致；

就说《聊斋》，曾经拍摄一集，需一个多月，一集拍摄完毕，还要翻来覆去修改几百遍。

不是精品不出手，一如老版本《西游记》、《三国演义》、《封神榜》 …

鲜有导演超越他们…

何故?

心在哪里，梦在哪里。

曾经的导演，追求的是艺术，人不疯魔不受活；现在的导演，追求的是金钱，谁不赚钱谁就是孙子；

现在只有孙子，没有大师。

我常常怀念过去的某个时代，毕竟有些人值得我一生去追随。

比如顾城，海子…

他们都是伟大的殉道者…

南派三叔天涯连载《盗墓笔记》，随手涂鸦的第一章就有几百人跟帖，何故？

答曰：曾经我也写过2000万字了，稍微有点儿文字基础。

当年明月天涯连载《明朝那些事儿》， 一周，点击率过百万，数月，过亿，何故？

答曰：我已经研究了15年的历史，文章想写得好玩点儿。

懂得沉淀的人，才会走得更远。

有的人，一生只红一首歌，就衣食无忧，财务自由（刘德华、崔健，李代沫……）

有的人，一生只写一本书，就飞黄腾达，永垂不朽（明月、三叔……）

生于忧患死于安乐，这几天闲着，我有种说不出来的罪恶感。

每日辛勤劳作，是一种享受，累了，就可以安然入睡；真正的休闲，是苦中作乐，偶尔出去玩玩，看看窗外的云，爬爬海边的山……

喜欢就会习惯，习惯就会改变；

喜欢赚钱，就会习惯赚钱，习惯赚钱，就会财务自由、衣食无忧；

喜欢阅读，就会习惯读书，习惯读书，就会才华横溢、学富五车；

你喜欢什么，你就会成为什么。

心想事成＝吸引力法则

我不迷恋任何的大师，名声是浮云，风一吹，没了。

用作品说话，天不会塌下来。

不过我看到的风景是，大家不看大师的作品，只看大师的头衔。

不是网赚培训太赚钱，是大家智商太简单，为名人买单，不为价值买单

没有一个明辨是非的大脑，永远都是别人的追随者。

你是将军，还是奴隶？

每次我醉了，就会说很多疯话！

对千赚钱，我也没有太多的感悟，我的原则就是做什么样的项目，就研究什么样的广告，就说我做培训吧，我就会把和培训有关的单页、博客全看一遍，谁是佼佼者，一目了然，是复制小红，还是复制小娟，不言不语，悄悄千。

我们一直单纯，幼稚，是我们接触人太少，遇到的坏人还不够黑；有天独步江湖，一路无数刀光剑影，多少次弹尽粮绝，多少次命悬一线，回头看教科书，新闻，

也不知该笑，还是该哭，经历的事儿多了，我喜欢狗……

偶尔，我也厌倦生活，何去何从，有点儿迷茫，有点儿纠结，没有信仰的人生，会像猪一样快乐，接触的风景多了，我也没了偶像。在熙熙攘攘的人群中，我感觉到寂寞。

每次我醉了，就会说很多疯话。如果要追究原罪的话，90%的商人都会进去，谁能告诉我，正义是什么？

华夏随笔：若有所思，喃喃自语

01. 粉丝超过一百＝内刊；

粉丝超过一千＝布告栏；

粉丝超过一万＝杂志；

粉丝超过十万＝都市报；

粉丝超过百万＝全国报；

粉丝超过于万＝央视新闻、焦点访谈、春晚……

有了粉丝，就有了自动提款机，数据库营销，势在必行。

顺者昌，逆者亡。

02. 博客营销，140字小故事、小哲理＋精美图片＋导师一枚＋营销软件数枚＋时间积累……

年年岁岁花相似，岁岁年年人不同。

03. 风平浪静时，谁都能掌托。

没流量，有收入＝智慧经营……

仔细一琢磨，发觉生活中真有这么一群人。

黑夜给了我黑色的眼睛，我却用它来寻找光明。

04. ″这辈子，我不能没一点儿改变，就这么一年年老去。”

“想做一件事，总能找到理由，不想做，借口俯拾皆是。”

“怎么赚钱？”

“一念天堂，二念地狱”

“机遇和风险共存”

“是生存还是毁灭？”

有多少人在“等待戈多”

中午，有人咨询：“想做cpa，又怕扣量，怎么办？”

“想做就做，不想做就换。”

“有无保底日赚千元项目，欲购买一枚。”

不解释，习惯性拉黑。

“为什么还幼稚？”

B是一样的B，脸上看高低；

项目是一样的项目，比的是思维加执行力，还有软件与机器……

05. 不追究任何伤害过我的人，埋怨和报复都是对自己的亏损。

纠缠不清的事儿，也不解释了。

今晚月光很美，我坐在高高大大的梧桐树上，等待青涩的果子变为艳红。

06. “立乎其大，和而不同”

多读点儿有深度的书，大到《老庄》、《易经》，小到《商界》、《读者》、《第五项修炼》、《思维导图》……

一天到晚看教程，或潜心做项目，很难提升自身的眼光和格局。

如何提升做人境界？

读万卷书，行万里路。

如何不惑？

阅人无数，心中无码，10元到10万一顿的饭都吃过，没经历过繁华，就回归不了平淡，绚烂之极归于平淡。

一壶浊酒喜相逢，古今多少事，都付笑谈中。

青山依旧在，几度夕阳红。

曲终人不见，江上数峰青。

07. 华夏随笔《软文畅想曲》

做人之道，效法天地；做人之术，效法自然；若清风流水，云卷云舒。

营销之道，遵循规律；营销之术，解码人性；若锦上添花，雪中送炭。

自然之相，随缘变化；自然之理，和谐有序。

软营销，若小河流水，春风秋雨；若叶落无声、踏雪无痕。

静水流深，蓄势待发；水急势猛，飞流直下。

大象无形，大音希声；似笑非笑，似软非软。

涓涓细流，缘何绵延千里？

潮起潮落，一张一合，连绵不绝，阴阳之道。

软文修炼，当如吃饭，一日三餐，习惯成自然。

研究也好，修炼也罢，动静一体，内外一致，六脉畅通，全身轻松。

心者若流水，共振互动，互动则轰动，轰动乃四两拨于斤，立竿见影。

众为何？

其（消费者、粉丝）＝自动赚钱机器（流量数据库）、衣食父母……

我心即你心，你心即我心，心心相印，相亲相爱一家人，情感营销，有何不成？

何为本？

以德为本，效法天地，行自然之道。

欣欣然，悠悠然，君不见，云在青山水在瓶，铁打的衙门流水的兵……

营销=软文=基业长青=……

写在吃饭的间隙

中午有几个朋友找我聊天，说培训越来越不好做了，无论怎么推广都没有人买单，该如何突破瓶颈？买单的人越来越少，说明理性的人越来越多，层出不穷的教程已经祸害了太多人，越来越多的人会远离培训，踏踏实实地呆在家里解读广告。

小臼的钱，以后也大多都是投资在广告上，不再投资在形形色色的培训上。

培训就是一个无底洞，一个永远也填不满的大窟窿。

尽管现在我也做培训，我也不鼓励穷人买单，穷人参加培训赚钱太难了。

什么样的人才是穷人？就是太在乎钱，喜欢免费，喜欢被施舍，穷人试探太多，怀疑太多，适合做技术，做黑客。复杂的商业模式，令他们不胜疲倦。

赚钱永远都不是简单听话执行，赚钱是一项综合性工程，没有一定的智慧驾驭，无论我们怎么努力都收获甚微。

目前的网赚培训，基本都是以网授为主，网络过于虚幻，大多的学员都没有安全感，飞机式的培训，也会慢慢安全着陆，面授将会成为网赚培训的主流。

网授的利与弊大家都已知晓，面授的利与弊是什么？利就是保证了学员的权益，弊就是无形之中增加了老师的负担，老师团队操作的项目将会彻底泄露，所以落地式培训，还需假以时日。

三天三夜式的培训，老师与学员来也匆匆，去去匆匆，算不上落地式培训，依然是飞机式培训。

所谓的落地式培训就是学员与老师同甘共苦，一起做项目，一起吃喝拉撒。类似于这样的培训，真正有实力的人不愿去做，真正想做的又没有实力，也许某些人，还需要等待。

永远不要得罪人，尤其是有文化的流氓，真正的暴利不是刀枪剑棍，是文化，是指桑骂槐，是含沙射影。很多企业，不是毁于黑社会，是毁于记者。凡是与良心和道义挂钩的职业（企业），基本都是最黑的职业（企业）。贼喊捉贼，我们炫耀什么，我们就缺少什么，我们提倡什么，内心就缺少什么？我们看到的风景都不是真实的风景。

……

大家不喜欢我们，也许我们落魄了，也许我们腾达了。

在我们落魄时，不要随便麻烦朋友，该帮助我们的朋友，自然会帮助找我们；

我们主动去投奔朋友，往往会自取其辱。我们腾达了，走到哪儿，我们都有朋友。

……

途中随笔

最近几天出去玩了，没有上线，随便在途中写了点儿文字，供大家一乐。

01. 昨天在郑州机场感冒了，有点儿小小的不舒服。唉，飞机又晚点，来到成都已是夜里两点多。

和朋友在成都呆了几天，自己有点儿不太适应这儿的饮食，就想早点儿回家。

也许在城市呆久了，就有点儿厌倦城里的生活。

城里的生活节奏太快了，我跟不上时代的节奏，我只想在乡村的小道上慢腾腾地走。

02. 偶尔，我也觉得活着很累，每个月不管赚不赚钱，车贷，房贷要交钱，还有队员的工资要发。

想去潇洒，还是先踏踏实实多赚点儿钱吧。

爱情与钱无关，没有钱，爱情与我们无关。

赚钱吧，一切都是浮云。

活着就是烧钱的艺术，现金为王，没有钱，就等于没有地位与韩严。

以前，我也有过小小的梦想。曾经我喜欢看AV，那时的梦想就是做AV里面的男主角，四处碰壁，结果梦想就搁浅了。后来我就想做一名诗人，我傻儿吧卿地写了半年诗，连一包烟钱都没有赚到。

是做精神上的富翁，还是做有钱的穷人？我也没有多想，反正心一横，就再也没有写过诗。连生存问题都解决不了，还谈精神文明建设，对我而言，多少还有点儿奢侈。

在社会上厮混了多年，唯一的收获就是：活着就是在不断地烧钱，烧钱就是为了能健健康康地活着。

03. 夜里做珊梦了，我梦见自己在写求职信，求职信投了一份又一份，总是被

拒。我一怒就去当上匪了，一晚上就搞了几万块。给村长送了几万块，我成了村里的治安主任，我发觉当治安主任与当土匪的是一样的，区别就是合法与不合法。

如果现在有梁山的话，也不知道有多少人会去当土匪。反正我是会去的，当好人太他妈的压抑了。

04. 我在梦里天天都想着怎么赚钱，怎么学习到更多的财务知识。也不知道这么傻傻地等待，傻傻地坚持会不会出现奇迹。既然上路了，我就不想回头。

无论做任何事儿，都要先感动自己。

我说自己要2013年写100万字，半年过去了，才十几万字，是有点儿欠抽了。

某些时候，我确实没有东西写，是不是我对自己太好了，没有逼自己。

05. 夜里做梦，有人问我最喜欢的歌星是谁？

我说是左小祖咒与黄家驹，只是不知道为什么？日常生活中，我只是听张国荣与陈奕迅的歌曲。

06. 有时总是忘不掉一副画面。某天晚上，三点左右，我从机场返回，打的到小区时，就看到小区的清洁工在收拾小区的卫生了，我的眼角有点儿湿，以后再也没有心情随便仍垃圾了。

07. 也许我太穷了，一天不赚钱就觉得是犯罪。富人为什么能保持足够的平静，也许就是他们有足够的财富来化解生活中所有的危机。

也不知道自己到了40岁，是否可以搞到几个亿。

08. 离开成都后，我开始另外一种生活。喝酒，赚钱，睡觉，偶尔也读读书，旅旅游。也许某些时候会想起一个人，只是不会想太久，想久了，心就会碎。

感情的事儿，总是令人疲惫。没有事儿还是喝酒吧，酒中自有颜如玉。

想那么多干什么，做人还是糊涂点儿好。

真正喜欢我们的人，是从来不会难为我们的。

如果对方为难我们，我们没有能力化解对方提出的问题，我们就悄悄走开吧。短暂的一生，没必要活得太累。

09. 怀念读书的日子，那时候的我是多么快乐。现在我一天 24 小时都在工作。别的事儿不敢想了，想太多只会难过。明天要去见某个人，我的内心有点儿忐忑不

安。

明天，该争取的，我会全力争取，就算是失败了，也没有什么遗憾。

感情的事儿，我原本以为一个人说了算，现实告诉我，没有主心骨的人，说什么都是浮云。

一辈子都没有轰轰烈烈地爱过，算是生命中小小的遗憾。

10. 这辈子我就做网赚了，别的事儿不想了。一辈子做好一件事儿就行了。

爸爸当了30年的教师，那么我就做30年的网赚。既然上路了，就没有想过回头。

11. 如果自己不聪明，就不要随便装傻。我们在装傻的过程中，也许会遇到装傻的聪明人。他们装傻的目的是为了套出我们的心里话，或许是为了骗我们的钱，或者是为了骗我们的感情。

在我损失了点儿钱后，得到的教训就是：不要随便给陌生人开玩笑，随便开玩笑的结果就是“娱乐了别人，伤害了自己”。

12. 去某地，在火车上，与几个陌生的朋友聊得很投机。尤其是那位戴眼镜的中年人，我对他很感兴趣，就想记下他的手机号码，可惜自己的手机没有电了，我就借旁边一个陌生朋友的笔，由千我们聊了很久，我以为算是“朋友”了。她说用笔可以，必须拿出100元钱来。我以为她开玩笑，就给了她100元钱，然后再给她要钱，她说什么都不给我，没有办法，我只好去叫乘警，乘警来了，她才给我钱。

她说她是给我开玩笑的，我接到钱后，我说我也是给你开玩笑的。

以后我是不会随便给陌生人开玩笑了，因为我们不知道对方的心是什么颜色。

看好自己的钱袋子吧，什么都是浮云。

不要随便相信陌生人，某些时候，人与人之间充满了诡辩与欺骗。

天黑路滑，人心复杂，智慧是灯，小心踩到大便。

13. 太在乎什么，就会失去什么。当我们什么都不在乎的时候，也许就是我们活得最潇洒的时候。

以前我很在乎钱，总是失去钱；以前我很在乎感情，总是失去恋人。

现在我什么都不在乎了，是不是就意味着长大了呢？

14. 当人不要脸的时候，也许机会就来了。对方不要脸，我们比他还不要脸，不然我们就会失去更多的财富。

尊严是什么？就是我们给别人脸对方才有脸，而不是别人给我们脸我们才有脸。

养成不要脸的习惯，也许能得到更多的财富。

不要脸是一种智慧，只有那种历尽社会洗练的人才能玩转不要脸的技术。

15. 与青岛一中某语文老师聊天，当我聊到泡妞秘发，舰女怎么追富二代的培训时，他就不搭理我了。唉，早知道继续与他聊唐宋八大家的典故了。

以上的日志，都是我在途中随便写的，大家随便行看，一笑。

华夏网赚感悟(1)

01. 今天能办的事儿，就今天办了。啥事儿都想明天解决的人，今天的事儿，他用一生的时间也解决不了。

02. 赚钱是熬出来的。没有钱的时候，我们就熬时间，有钱的时候，我们就想想怎么烧钱。到了什么样的层次，就观望什么样的风景，千万不要越级……

03. 当到处都是诱人的项目和培训时，就是互联网的冬天，当所有的人都不做培训了，都在踏踏实实地做项目，就是互联网的春天。互联网现在既不是春天，也不是冬天，现在的互联网是天气预报，阴晴不定，难以捉摸。现在保健品不好做了，我望着仓库堆积的医疗机械，忽而有点儿难过。

04. 到处都是日赚千元，日出百单的大屎。这年头，做项目真不如出去讲故事，喜欢讲故事的人，绝对比喜欢听故事的赚钱多，一如喜欢演电影的人，绝对比喜欢看电影的人有钱。太多的人都是被大屎愚弄的猪，做一头没有思想的猪，也许不会有太多烦恼，只是还有一小撮人，愿意做痛苦的尼采……

05. 有天我们经历的事儿多了，觉得什么都无所谓，当我们真去做了，稍微有点儿理性的人都会保存空杯状态。该上天的时候我们就上天，该落地的时候我们就落地。从战略上漠视敌人，从战术上重视敌人。只要对方比我们优秀，我们都要悄悄研究他，然后悄悄超越他……

06. 我多少有点儿迷信，最近生意有点儿不太好，我就按照风水先生的指点，简单布置了一下房间。忙活了一下午，终千整理完毕，望着房间里的沙发，写字台，

还有椅子，我有种说不出来的温馨感。心里终千踏实了，现在可以愉快地做项目了。

07. 怎么样让自己的思想变得强大呢？养成独立思考的习惯，心里有什么想法，不是用嘴说出来，是用文字悄悄表达出来。我和天涯一个股票软文高手聊天，他说自己现在每天除了思考就是写作，已经很长时间不与窗外的人接触了，似乎连语言表达能力都失去了。失去一点儿什么，才能得到一点儿什么。一流的作家，基本不善言谈，比如贾平凹……

华夏网赚感悟(2)

老爸告诉我，以后不要太实在了，恋爱也好，经商也罢，多少都要留点儿秘密。太直白了，也许会失去恋人，也许刚到手的单就黄了。老头是一步一个脚印走过来的人，他的话儿，我不能不深思。就说我们家装修吧，装修完毕，老头也是给商家一半的钱，说全给了，以后出现了质量问题，打电话他们也不过来了，如果给他们一半，出现质量问题，他们不来，其余的钱就不会给他们了。做啥事儿，都不要追求完美，留点儿小尾巴，也许对自己有点儿好处。

今天几个朋友一直劝我做产品，我还是拒绝了，真正有成本的东西，以后我是不会做了，真正有成本的东西都不赚钱，除非你搞垄断。我还是喜欢虚拟的玩意儿，比如虚拟产品，网络炒作，中小企业文化咨询，商业策划。有形的东西太容易被复制，无形的东西更容易被复制，不过我们的售后服务，包括软件的同步更新，他们却无法复制。

真正的软文都是杀人于无形之中，真正的赚钱模式也是无形的。大象无形，大音希声。

做网赚没有数据库，赚钱就很痛苦，有了数据库，就等千有了自动取款机。

如果你有20万的精确邮件订阅，随便更新下文案，也是20多万人看到。

我们开了一家小店，如果每天有 20 多万人光顾，你觉得一天能赚多少钱？

真正的数据库，不是你主动找人家，是人家主动找你。比如你花钱搞了20多万群，群发广告，至少有10万人踢你，那些数据库都是无效的，不要也罢。

网赚论坛已沦落为骗子根据地，在网赚论坛购买广告，十个人有九个是亏损的。

无论是网赚新人，还是网赚老人，90%都不相信网赚论坛上的广告，尤其你的广告是以单页的形式来表达时，单页在某些时候，大家也感觉到是一种骗钱模式。目

前大家比较认可的赚钱模式，有日志营销和博客营销。日志营销，博客营销，单页营销，微博营销，也许会慢慢成为赚钱的主流工具，其成立的基础就是四者相互友情链接，涉及到的细节问题，以后的yy我们悄悄说。

时间对于男人和女人不一样，男人 30 岁后，事业有成，恋爱机会依然很多，女人过了30岁就不同了。

男人好比是股票，只要是潜力股，早晚有天会升值，女人是苹果，时间长了，味道就变了。

做网赚也好，千工作也罢，如果没有独立思考的能力，就会常常被别人牵着鼻子走。

一个人真正成熟的标志是具备了独立思考的能力，如果没有独立思考的能力，就算是过了80岁，还是小孩。

我们在日志什么都可以谈论，就是不要随便谈论政治。

做好眼前的工作，比什么都重要。

华夏网赚感悟(3)

任何时候，清醒的都是极少数人，少数服从多数，更多的时候，是从错误走向错误。真理往往掌握在少数人手中。真正意义上的民主是不存在的，我们往往看到的都是表象。没有一颗智慧的心，压根就看不懂生活是什么颜色。如果一种商业模式，90%的人都说不错，其商业模式的构建者，一定是一小撮人（10%）。

更多的时候，我们是情绪多余理性，N多时候，一腔热血不过是一种情绪罢了。发泄完了，激情也就消失了。真正的激情是一种习惯，就是用一种精神，一生只做一件事儿。情绪也是一种习惯，情绪是用一种精神，一生做 N 件事儿，每件事儿的生命力都不会超过三天。

我们缺乏一种忧患意识，总是寄希望与明天，总是相信明天一切都会好起来。其实今天生活按部就班，明天希翼的幸福生活，也不过如此而已。

真正的英雄都是寂寞的，大家不知道他想什么，他却知道大家在想什么。他不愿随波逐流，只好与寂寞为伍。

很多学员不赚钱，就是太浮躁了，我从来都不想着去改变他们，他们赚不赚钱，

和我没有关系，一个人过了 18 岁，就该对自己的人生负责。赚钱永远是自动自发，如果总是我催着他们，不断威胁他们，他们才愿行走，他们这辈子就完了。

人到了30岁，智商会越来越低，疑心却会越来越大，他们喜欢反反复复试探别人，结果是不但伤害了自己，也伤害了别人。如果一个人到了 30 多岁，生活依然没有一丝起色，我们就要远离他们，不然我们永远也走不远。

很多学员赚钱是靠眼睛，还有极少部分学员靠头脑。喜欢随波逐流的人，永远都是一群穷人，他们没有耐心，习惯浮躁，项目天天换，习惯于抱怨，争执。天天不厌其烦地寻找赚钱的捷径，赚钱的捷径就是没有捷径。

很多人就是太贪心，才一辈子是穷人，就说加某团队的免费群吧，正确的加群方式是只加一个群（人数最多的群），N 多人都是全加，结果一个也没通过。同时加某团队N个免费群，傻子也知道是来发广告的，别人的数据库，怎么会轻易让他们动用？贪婪是人生的大敌。

也许是自己也做培训吧，我常常在网赚论坛看某些团队的广告，有点儿纠结的是，为什么某些团队老大挂了几个月的单页，一个咨询也没有。衡量某团队老大网赚水平最有效的两种模式：1. 看其广告布局；2. 成交系统（话术）。

永远不要试探别人，任何的试探都令人厌倦。常常有人问我：一天赚多少钱？开的什么车子？我总回答不赚钱，也没买车，我就是一个闲人。他们就笑笑走开了。稍微有点儿智商的人，都不会问类似的问题。赚钱是有秘密的，男人的收入，女人的年龄，永远都是属于个人隐私。尤其我们做网赚培训的，说一天赚几于吧，他们会接着问：一天赚几于，怎么还做培训？你说一天赚几百，他们又说就那点儿水平，还出来搞培训？所以面对某些问题，我们有必要保持沉默。

华夏网赚感悟(4)

01. 开始赚钱是形式，后期赚钱靠内容，形式＝炒作，名气；内容＝实力，口碑。

02. 如果网络上混了多年，依然不赚钱，说出来是很丢人滴。

03. 找小姐不能找太漂亮的，下面太大了，没有感觉，常常找漂亮小姐的，基本都是新手，就像刚参加培训的兄弟，只信不断释放收入截图的大佬。

04. 什么叫单纯？就是无论线上，还是线下，常常被人忽悠，依然心存感激的人。

05. 养成做小事的习惯，就会成为小人；养成做大事的习惯，就会成为大人。大家的心中都有一粒种子，经过孕育，有的成了参天大树，有的成了游人脚下的小草，心里面有什么，地面就会长出什么。

06. 在李村书店，我遇到一老板，在新华书店直接买了100套图书 《绝不找借口》，100%是用来给员工洗脑的。常常花钱供员工参加培训的老板最可怕，员工无论怎么充电，最大的受益者一定都是老板。老板让大师讲什么，大师就讲什么？大师是木偶，木偶的遥控者是谁？不言而喻。借刀杀人，是流氓圈管用的伎俩，流行冷战的年月，稍微有点儿智商的人，杀人都不好意思用刀。民间是没有枪了，但比枪更可怕的玩意儿出现了，文化洗脑，法律捆绑，借刀杀人……

07. 基因有两种：一是自然属性，遗传；二是社会属性，文化、法律、环境、食物……

人类到底能走多远，归根到底，取决千社会属性，我们的社会属性到底是什么颜色，多出去走走，看看外面的风景就懂了。

08. 如果你一张口，大家就知道你是千啥的，你就完蛋了。人生如戏，没有演技，怎能立足社会？

09. 人生如戏是导演说给演员听的，真正的导演，一般都是自己写剧本，让大家演。

10. 如果你能研究透国家是怎么运作的，做人的心智不会低千60岁。同样是马列主义，有人看到是理论，有人看到是吃人。是工具，还是炼狱，取决于自己的悟性。社会是否能进步，主要取决于几位聪明人，更多的芸芸众生是观众，是过客。

11. 人活着，要么让人喜欢，要么让人讨厌，喜欢你的人多，你的机会就多；喜欢你的人少，你的机会就少。

12. 任何一个地方都流行人吃人，只不过吃人的形式不一样罢了。就说我们的家庭吧，一般都是孩子吃掉父母，如某些啃老族……

13. 中国的家庭：孩子在家是狼，出去是羊。什么样的文化，造就什么样的人。不要埋怨我们的父母，他们也是被某些人洗脑，误入歧途，我们要多给父母一点儿宽容，永远不要试图改变他们，他们觉得什么姿态舒服，就保持什么姿态。只要我们比他们快乐，他们就会幸福。

14. 为什么说虎父无犬子？就是什么样的文化，造就什么样的人。一个内心真正强大的人，为儿女留下的财富，永远是智慧。

15. 为什么你总被孤立？就是不会与人互动，该鼓掌时没鼓掌，该流泪时没流泪？心里什么都没有，所以现实中才会什么都没有。为什么有些人的电话我愿接，有些人的电话不愿接。就是有人懂事，有人不懂事， 一个人是否懂事，与年龄无关，和做人的境界一定有关。

16. 太多的乞丐思维令人厌倦。自己动手，丰衣足食。

17. 人到了什么样的境界，就会看什么样的广告，你的目标是日赚100元，你看到的项目全是日赚100的，如果你的目标是日赚1000，你看到的项目全是日赚1000的。

18. 赚钱永远不是从日赚10元开始，永远是从日出一单开始，一单的利润有多大，取决于你做人的气象与格局。

19. 就说申请QQ舰号吧，每天申请50个，也就是烧50元，如果你坚持了一年，就说做一个类似的淘宝吧，你说你不赚钱，你杀了我吧！

20. 有人想做淘宝？不知道销售什么？代发货平台有什么，你就卖什么。到底能不能赚钱，试试看，有些事儿没有做，怎么会有答案？

21. 我的梦想就是剖析1000枚网赚成功案例，完毕，潜水，看AV或云游四海找妹妹……

22. 地方资源永远不属于外地人，要么属于当地政府，要么属于当地居民，要么官商勾结。 一切都没有我们想象的那么单纯，尤其涉及到和利益有关的事儿。

23. 2012年，摆放了很多网赚高手，2013年，自己操刀项目，我就很踏实……

24. 一个人没有收入，出去旅游一圈，依然不会有收入。如果你赚钱了，旅游一圈，收入有可能会水涨船高。从 0 到 1，需要356天，从1到9， 若跟对人，只需要一周。

华夏网赚感悟(5)

有些人说，华夏，我不赚钱恁么办？凉拌！你的网站在哪儿？你销售的什么产品？你什么也没有做，凭啥赚钱？赚钱要么烧钱，要么熬时间，有钱的烧钱，有时间的熬时间。做任何一个项目，必须有个站，你的站可以是日志（博客），单页，电子书……

领悟华夏的网赚精髓，不是单纯听课，就能提升自己的收入，是知行合一，知道了，然后去做，去优化，……

赚钱的捷径就是没有捷径，所有的捷径都是陷阱。

没有解读广告的能力，做网赚是一种耻辱。

现在我不看任何形式的软文（网赚），想吸引什么样的人，就建立什么样的文化，真正的赚钱机器是文化，你的文化在哪儿，你的财富就在哪儿。

说真的，我不喜欢自己的录音，将录音整理成文字，也许会消耗我太多的精力与时间，我也愿意去做，做自己擅长的事儿，就算痛苦，也是一种幸福。

喜欢说真话，就会失去很多朋友，想朋友多一点儿，就做演员。生活中没有雷锋，雷锋是策划，是炒作。生活中，敢于直言的人，80%都生活在社会的最底层。没有演技，就没有肉吃。

人生如戏，戏如人生，没有剧本的人，一辈子都在跑龙套……

人在江湖，没有一双势利的眼，就看不到生活的真面具，凡是你看到的风景，都是虚幻的，凡是你悟出了的风景，都是真实的。人生如梦，梦如人生。人生是社会演绎，梦是黑暗中孤独前行，是虚像，是幻影……

永远不要树敌，华夏就是树敌太多，才失去了很多赚钱的机会。丛林法则＝弱肉强食，强强联合是历史发展的必然趋势，当你孤立了，要么是孤独求败，要么是太弱小了，不堪一击。

太在乎感情，就会被情所困；太在乎钱，就会被钱所伤。太在乎什么，就会失去什么。什么都不在乎，轻装上阵，也许就能看到日出。

善良不是一种本能，是智慧经营。善良，很多时候都是以恶的形式来表达，太多的民众，从来都不愿清醒，为什么你要当闹钟？

蓦然回首，我忽然感觉到自己很幼稚。做事儿太富有感情，就会被眼前的风景所蒙蔽，太过理性，就会失去很多做人的乐趣。

懦夫永远多余勇士，大家面对机遇，更多的时候，是惶恐，不是惊喜。羊比狼多，是现实国情。我们的文化基因类似于温水效益，我们有吃有喝，就已感觉到幸福，我们都是一群愚昧的猪，某些喜欢吃猪肉的人，永远也不愿让猪醒来，谁吵醒了猪，谁的日子就会猪狗不如。

说真的，我想沉淀，在熙熙攘攘的街上，我没有任何表情，擦肩而过的，是过客，是云烟，是风，是雨，我心即宇宙，宇宙即人性，人性即项目，知行合一，知道别人不知道的事儿，付出别人不敢付出的代价，就是真实的生活演绎。

没有秘密，不是伤害别人，就是被别人伤害，没有秘密的人幼稚，秘密太多的人可怕。

爱情不是真心就可以胜利，项目不是坚持就会成为提款机。有很多事儿，都没有法儿用道理解释，沉默也许是华丽的演绎，也许是无言的结局。

项目的更新，依然在继续，在形形色色的项目中，谁能看穿网赚的实质？太简单的话，才最有道理，太深奥的话，是自言自语。

做任何一个项目，我都有感情的投入，没有感情的投入，任何项目都是冰冷的机器，我喜欢用温暖的小手，在键盘寂寞的打字，寥寥数语，就能知晓对方的秘密，时而微笑，时而伤悲，生活原本就是这样，要么你吃我，要么我吃你。和谐共赢，是强强合作。弱者是从来都不团结，一群羊呆在一起，它们会吵架，它们为相互攻击，有敌人来了，一哄而散。狼不是，它们是群居，而又彼此孤立，一旦有敌人来了，大家团结一致。永远不要可怜穷人，是羊就要被狼吃掉，杀生就是放生，道法自然，是笑中带泪……

华夏网赚感悟(6)

01. 诚信第一，有多少人相信你，你就能成就多少事儿，盗亦有道。

02. 对付流氓最好的方式就是比流氓还流氓，太老实了，能成就什么事儿，灰道也是道。

03. 诚信是第一生产力，人脉是第二生产力。

04. 做网赚三年以上的人都深有体会，赚钱太快了，饿死也不愿打工。

05. 赚钱是有秘密的，有些话儿，适合烂在肚里。

06. 商人就是只要有利益，什么都可以商量的人。

07. 热情的背后往往是冷漠。世界上很少有永远的朋友，唯有永远的利益，进退有度，妥协生财。

08. 有些事儿，我们没勇气去做，是我们不了解事情的真相。很多事儿，看起

来很简单，其实真去做了，寸步难行。有些事儿，看起来很难，真去做了，风轻云淡。

09. 做资金生意，只能救急，不能救贫。谁可怜穷人，谁就是祸害自己。

10. 有时候人在江湖，进攻是最好的防御。犯我者，虽远必诛。

11. 自动赚钱机器有两种。一是文化，二是系统，靠文化赚钱的企业有宗教，国家；靠系统赚钱的企业有微软，腾讯……

12. 做网赚，没有解读广告的能力，就不要做网赚了；做营销，没有解读人性的能力，就不要做营销。赚钱的基础就是解读广告，解读人性。

13. 远远地行见一条疯狗，雄狮赶紧躲开了。小狮子说："爸爸，你敢于和老虎拼斗，与猎豹争雄，如今却躲避一条疯狗，多丢人啊！"雄狮说："孩子，我问你，打败一条疯狗光荣不光荣？"小狮子摇摇头。"让疯狗咬一口倒霉不倒霉？"小狮子点点头。"既然如此，咱们干吗要去招惹一条疯狗呢？"（你的敌人决定你的身价，不是所有的人都有资格成为你的对手，也不是所有的挑衅都值得战斗，避让有时候是一种智慧）

14. 杜月笙曾对一个朋友说：你原是条鲤鱼，修行 500 年跳了龙门变成龙了，而我原来只是条泥鳅，先修炼1000年变成了鲤鱼，然后再修炼500年才跳过了龙门。倘若我俩一起失败，你还是条鲤鱼，而我可就变成泥鳅！你说我做事情怎么能不谨慎?一一没有背景的人更要加倍努力。

15. 改变，永远不嫌晚。无论你是几岁，也无论你目前所处的境况有多糟，只要立定目标、一步一步往前走，人生随时都有翻盘的可能性。

华夏网赚感悟(7)

赚钱是有秘密的，凡是你不知道的，都是秘密，凡是你知道的，都不愿说，就是潜规则。赚钱的捷径就是了解潜规则，会灵活利用潜规则。

一个人看的教程多了，就很善良，一个人看的广告多了，就很残忍。也许你行某部电影，热泪盈眶，也许你看到某枚广告，毛骨悚然。营销的精髓，是建立在人性的基础上，盈利的模式是建立在商业系统上。经商不是做慈善，真正做慈善的，一定懂经商。

不管是好主意，还是坏主意，你必须有一个主意，人生的大忌就是优柔寡断。

做项目，不管是好项目，还是坏项目，你必须有个项目。

一个人做网赚，聪明点儿，就会少走很多弯路。在商业领域，太愚钝的人，压根就没有赚钱的机会，能够养活自己，就已经很不错了。

不要随便可怜别人，也不要随便帮助别人，就算是亲人也不行。朋友之间，不要有经济往来，在利益面前，亲情很脆弱。生活本来就是残酷的艺术，善良是人生的大敌，残忍是人类进步的阶梯，道德是阻碍人类进步的绊脚石。

不要随便降价，哪怕是行情暗淡的季节，你也要忍住。想得到一点儿东西，就必须失去一点儿东西，我的原则就是做服务，包括培训、网络公关、网络炒作、网络策划、永远都不会降价，一路攀升，才是人生的主题。人是不能走下坡路的，既然已经上路了，就不要回头。

任何时候，都不要犹豫，等待常常让我们很尴尬，你在荒芜时间，时间也在荒芜你。太多的等待，令人心疼，如果当初稍微勇敢一点儿，也许今天的生活就很美好，为什么在失去以后，我们才常常后悔莫及，人始终都是犯贱的。

挣钱，是跪着，赚钱，是站着，你是跪着，还是站着？做网赚，你是站着，还是跪着?

人与人之间是有差距的，有的人聪明，一点就透，有的人愚钝，用火烧也没用。

思维的盲点，源于视野的狭隘。

人生本来就是残酷的艺术，在和谐的风景背后，有太多残酷的行为艺术。

什么是代沟？你天天看教程，我天天看广告；你天天听YY，我天天做项目。

你不了解我，我不了解你，相互抵触，相安无事。

华夏网赚感悟(8)

做了几年网赚，多少有点儿感悟，稍微吐槽下。

做网赚，不看教程，就是捷径，多看广告，多用搜索引擎（百度，360，谷歌，搜狗，有道……），多聊天，多实战，多思考。

太多的网赚教程，基本是限制思维扩散的紧推咒，在格式化了所有的网赚教程后，俺顿觉神清气爽，万里无云。

做网赚，就多看点儿广告，研究透了广告，回头看教程，一笑。

在某些时候，教程是老鸟圈钱的工具，菜鸟聊以自慰的AV，真正的高手，是从来不看教程的，就像真正的大侠，行走江湖，从来不带武器。

有时候我不知道自己该笑，还是该哭，自己做了多年的网赚，硬盘里除了AV，露点视频，没一点儿网赚教程。

在做培训后，我才断断续续地收集了些网赚教程，本人从来不看的，永远都是留给某些有需要的兄弟，他们一天不看教程就没有安全感，一如某些大仙，一天不撸管，就憋得难受，亲，你懂的！

有些问题，你没有答案，就多问问百度，也许你的疑问，就是若干年前，某些兄弟的疑问，轻点鼠标，百度之，谷歌之，有道之，搜狗之，也许不经意间，多日的疑惑，就会豁然开朗，烟消云散。

养成聊天的习惯，也能过上幸福的生活，做客服时，遇到难题，用小号直接复制给同行，谁的答案完美，就录取谁。

赚钱三重天

赚钱＝人人为我，我为人人（理论阶段）。

赚钱＝杠杆借力＋拿来主义（实战阶段）。

赚钱＝宁教我负天下人，莫教天下人负我（厚黑阶段）。

多实战，想学会走路，就先摔跤，怕跌倒，可以一直坐着。

营销穷人公式＝零风险承诺+100%赚钱＋简单、听话、执行。

赚钱永远是撑死胆大的，饿死胆小的。理性太多、优柔寡断、害怕风险的人，永远不要选择创业，无论他们是成功还是失败，都是痛苦多于欢笑，奉劝他们还是踏踏实实上班吧。

永远不要给优柔寡断的大仙太多安全感，你给予他们的安全感越多，他们的依赖性越强，有天没有了拐杖，他们怎么赶路？

思想有多远，就能走多远，每天花点儿时间，反省下自己，偶有心得，系统整理成文字，得与失，一目了然，皆大欢喜。

稍微有点儿成就的人，每天都喜欢写点儿东西，比如韩寒，郭敬明，偶尔翻阅

曾国藩，蒋介石的日记，我只能说，我还是喜欢蒋公多一点儿。

赚钱的最高境界是冷漠。

有天我们走向社会，不是给人洗脑，就是被人洗脑，我们贱贱长大了。

华夏网赚感悟(9)

01. 无论我们销售任何产品，客户咨询多次，都无购买动机，我们就直接放弃吧。

拒绝一点儿什么，才能得到一点儿什么。

如果一个客户，在成交前很麻烦，成交后会更麻烦。

有些钱赚了，就是负担。既然是负担，为什么我们还贪心？

对于咨询我们多次(3次的客户）依然还不买单的客户，我们就直接放弃。

人间正道是沧桑，时间用在刀刃上，就是成功的捷径……

02. 很多时候，若营销没有一点儿欺骗色彩，就无法成交，太过真诚，只会失去客户。

最好的营销大师，都是骗子。

在成交之前，骗子能满足我们所有的心理需求，在成交后，我们就是名副其实的孙子。

03. 天下没有免费的午餐，为什么99%的人依然喜欢占小便宜？

耐不住诱惑，不想花钱，想花小钱办大事儿。

有些人都奔三了，依然喜欢免费咨询别人各种各样的问题，有些问题，我们不花钱，永远都不知道答案。

就是不想花钱的人太多，所以99%的人一直都在盲目买单。

被别人忽悠了，他还觉得自己占了便宜。

当我们觉得自己占便宜时，就是我们失去最多时。

同样一个问题，花钱与不花钱，永远都是两种答案。

别人的一席话，可以让我们上天堂，也可以让我们下地狱。

是上天堂，还是下地狱？就看我们与人打交道的能力。

什么都不愿付出，又想得到一切。世界上可爱的人真多，我暗自窃喜。

04. 太过喜欢讨价还价的人，无论是在生活，还是在工作中，人缘都不太好。

太过精明，只会接二连三地失去机会。

很多人一生碌碌无为，就是太聪明了。

太聪明的人，成就不了啥大事儿。

某些时候，稍微傻点儿的兄弟，才能走得更远……

如果你傻一点儿，朋友就会多一点儿，人脉即钱脉。如果你很精明，……

05. 我不喜欢打击别人，无论学员是出去骗人也好，出去行善也罢，我都不打击他们。

性格决定命运。

既然他们想做，他们一定深思熟虑过了。

世界上没有绝对的好人与坏人，有些事儿，他们感觉到有价值，就去做好了，只要不触犯法律，我都支持。

就说群里有很多兄弟，包装项目销售，大家（老鸟）都知道那些项目，永远也赚不到钱，还是有人（菜鸟）源源不断的买单。

买单的人一点儿也不可怜，他们就该为自己的无知（贪婪）付出代价。

人在江湖，本来就是丛林法则。

谁想靠假扮可怜博取别人的怜悯，谁就弱智。

生活不相信眼泪。想哭找一个没有人的角落，不要在大庭广众之下丢人现眼。既然出来混了，无论是输是赢，都不该失去应有的风度……

06. 喜欢优柔寡断的人，我们不要鼓励他当机立断、雷厉风行。我们赞美他深思熟虑。

敌人（朋友）的弱点，就是我们赚钱的源泉。

我们说真话，会失去朋友，我们说假话，会得到朋友，我们见人说人话，见鬼说鬼话，条条大路通罗马。

我们看起来都有很多朋友，其实我们都是一群可怜的动物。

07. 没有事儿的时候，我就出去走走，无论遇到什么事儿，我都会习惯性思考，怎么转换成财富。

我在街上看到美丽的风景，也会习惯性拍摄，多积累点儿素材，在做软文营销时，是不是吸引的眼球就会多一点儿？

赚钱是一种深入骨髓的习惯……

08. 我们做网赚，没有积累成功案例的习惯，永远也做不到大。

我常常说的一句话，做网赚不要看教程，你想做什么项目，就看什么样的广告，当你看懂广告的时候，再去看教程，做项目时，心境绝对不一样。

很多人就是喜欢看教程，教程看多了，说话就像高手，真做项目时，连他自己都沉默了。

09. 如果项目免费，我们做不起来，一旦收费了，我们就做起来了，我只能说自己犯贱。

我们就是太过犯贱，才为一小撮人贡献了海量的财富。

穷人的弱点，都是一小撮人培养出来的。

华夏网赚感悟(10)

1. 舍得舍得，有舍才有得，大舍大得，小舍小得。舍去面子，得到实在；舍去权力，得到逍遥；舍去烟酒，得到健康。舍去小项目，得到大项目。打开自己的钱包，天下朋友来。太在乎什么，就会失去什么，当我们什么都不在乎的时候，就是我们人生最潇洒的时候。无欲无求，心系一处，等待着项目开花，等待着项目结果。

2. 不要刻意去改变别人，我们该说的话说了，我们该做的事儿做了，就静静地等待结果。失败是人生中的常态，一个人失败的次数多了，自然会深刻反省自己。如果我们非要一意孤行去帮助别人，别人只会讨厌我们。做坏事儿需要智慧，做好事儿更需要智慧。为什么好人没有好报，就是他们缺乏做好事儿的智慧。做坏人不容易，做好人更不容易。逼良为娼的年代，谁不当几天流氓都不好意思出门。

3. 努力做好自己的项目，不要羡慕别人。谁的人生都有淡季与旺季。淡季时，心态平和，稳健处事；旺季时，心态安稳，低调说话，低调做人。前期装爷爷，是内心缺乏安全感，后期做孙子，是为了得到更多的安全感。人是年龄愈大，装孙子的技术愈高。30岁前，若精通装孙子的艺术，30岁后，就会成为人性解码高手。真正的高手，都躲在不起眼处。一如网络上最出名的一般都没有钱，有钱的一般都不出名。阿里巴巴的马云有名吗？他的控股也只是占公司的7%，那么控股大于7%的有多少人，谁有知道呢？我只知道：出名赚小钱，闷声发大财。

4. 别人收入比我们高，未必就是比我们优秀，也许对方运气比我们好一点儿，也许对方熬得时间比我们更久一点儿。我们要做的不是嫉妒他们，是要变得比他们更加疯狂一点儿，疯狂修炼自己，忘记天，忘记地，在地狱的十八层，寻找成功的真谛。没有去过地狱的人，从来都不会意识到天堂的美好。

前几天，我在烈日下骑了四个小时的自行车，回到家里，我才感觉到还是呆在室内好，有风吹，有水喝，想吃就吃，想睡就睡。

年轻时，多吃点儿苦，就是人生的福气。

不要等到老了，在不具备吃苦的能力时再吃苦，年轻时，早干嘛去了。

5. 现在很多一天能够赚到500元钱的兄弟，由穷人变成富人后，心态就变了。言行颓废，不再用心做项目，不愿再吃苦，无论看谁都不顺眼，稍微做会儿项目，就觉得无聊，自以为已经具备了赚钱的能力就不再努力，上网就是看电视打游戏，如果时间久了，他们不及时调整自己的心态，他们就毁了。一天赚500元算什么，一天稳赚几万的人还在努力。做人最忌讳小器，小器易满。

6. 做网赚没有那么复杂，认真研究，我得到了以下的两个规律：

心该项目是否能待续盈利？

@眼前，做这类项目的人多不多，如果比较多的话，坚决不做，如果某个项目，做的人比较少，那倒可以试一试。

做完，该干嘛就干嘛去。自己研究不透的项目不做，说可以保底一天能赚多少钱的项目不做。

7. 一个团队，只要老大稳健，一般都不会出事儿，一旦老大出事儿，整个团队就会出现崩溃。目前很多团队，都已经找不到老大了，可悲可叹！！！

8. 现在我只做长线项目，什么叫长线项目？做的时间愈久，客户愈多，数据库

愈大。当然，也愈赚钱。

华夏网赚感悟(11)

生如戏剧，红演员有时候会当叫花子，三流角色有时会当大爷，十年河东，十年河西。

三十年过去了，河东的还是河东，河西的还是河西……

拼命省钱，到最后反而没有钱。

妈妈集市上购买了许多枣子，一元一斤，大多都是烂掉的，在家放了一天，第二天全部倒掉……

幸福是什么？

医院没有我家的病人，牢房没有我家的犯人。

说这句话的人，一定是穿得暖暖的，吃得饱饱的，安静地在阳台晒着太阳。

吃胃能消化的食物，娶自己能养活的老婆，好高登远是一种病。

野心是什么？

就是成功了，反而有了心脏病。

窃贼可以偷走你的财物，朋友去可以消耗掉你的生命。

朋友多了路好走，朋友多了也短命。

安全感只能自己给自己，依赖别人获得的安全感，风还没有吹，就像云儿一样散了……

感情会变，钻石的价值不会变……

这些课本已经都没有用了，有时间替我烧掉，朋友走得时候义无反顾。

不是所有的人都适合教育。

不读书了，才感觉到生活有那么一点点儿充实。

华夏网赚流量记事本

EDM: 销量=邮件数量*送达人数*转化率*客单量;

短信：销量=短信数量*送达人数*转化率*客单晕;

SEM: 销量=广告条数*到达率*转化率*客单量;

自然搜索：销量=自然流歌*转化率*客单量;

销晕=直接流量*转化率*客单晕;

论坛：销量=帖子数量*点击人数*转化率*客单量;

视频：销量=视频数量*观看人数*转化率*客单晕;

专区：销量=专区流量*到达率*唯一身份浏览量的转化率*客单量;

专题：销量=专题流量*到达率*唯一身份浏览量的转化率*客单量;

引流详情页：销量=有关联的重点商品页面*到达率*唯一身份浏览量的转化率*客单量;

详情页：销量=唯一身份浏览量*唯一身份浏览量的转化率*客单量。

华夏网赚思维概论

华夏网赚思维概论：

2011年，华夏网赚思维已具备大致轮廓，奈何时间有限，一直未系统优化，梳理。

从宏观论述，华夏网赚思维，无非是空手套白狼，移花接木，随机应变，无中生有，以不变应万变，道法自然；从微观论述，无非是人性解码，感情营销，锤子精神，弧形思维，以道御术，知行合一。

欲系统学习华夏网赚思维，须过一门槛：格式化教程，直接回归实战，遇山开路，逢河塔桥，山不过来，我就过去。

关于日志营销的“阴谋诡计”，华夏已在高端核心群系统讲解，华夏用赤裸裸的文字，一语道破软文营销的天机，瞬间颠覆N多人的思维，一时大家的心智模式接受不了，长久的沉默，令人窒息，随后是轰鸣的掌声。赚钱=顿悟，知吾者，谓我心忧，不知吾者，谓吾何求。华夏赚钱收割机，像一把刀子，狠狠插进了“敌人”的

心脏，困惑大家多日的迷茫，窒息，瞬间烟消云散，大彻大悟……

2013年，华夏潜心研究：自动赚钱的秘密，深刻揭露穷人永远都不赚钱的秘密，系统讲解富人永远不愿说的“阴谋诡计。”

华夏赚钱工具箱：螺丝刀，锤子，钉子，小米加步枪，农村包围城市……

华夏网赚物语（青春版）

01. 存在即合理。没有过时的项目，只有过时的人，信息差永远存在，我们必须心平气和地接受。没有实力的埋怨毫无意义。

02. 没有在农村呆过，就不理解底层的残酷，没有做过低端的项目，就不知道忽悠的水分有多大。

03. 理性评估自己，才能走的更远，现实告诉我们，目标越小，实现的概率越大。为什么我们得到的多，就是我们需求太少。为什么我们什么也没有，就是我们野心太大，激情多余理性。理性评估自己，才能走的更远。思维犀利，无法落地，依然不会有饭吃。人生往往就这样，从狭窄开始往往走出宽广，从宽广开始反而迈向狭窄。这和做项目一模一样，从一条宽广大路出发的人常常走投无路，从一条羊肠小道出发的人却能够走到遥远的天边。野心要大，目标要小，切记……

04. 做网赚，不是累死在电脑前，就是死在项目上。无论多么牛的人，都做不到潇洒生活，轻松赚钱。文字常常比现实漂亮，软文营销看一半，信一半。看懂广告，为项目买单，看不懂广告，为故事买单。人间正道是沧桑，盗亦有道。道是什么？有就是无，无就是有。无中生有，才是赚钱的精髓。

05. 做网赚，我们必须专注于一个点，想吃肉，就不要分心。不把命放进去，你能成就点儿事儿？

06. 分析项目，参加培训，都不要带有感情色彩，客观时事物自会折射出其本身蕴含的感情。多情自古伤离别，多情总被无情恼，深思。热情是鸦片，冷漠是匕首。鸦片害人，只需一口，刀剑无眼，伤人有痕……

07. 怎么分苹果？切者不分，分者不切。怎么分苹果，就怎么带团队。

08. 网赚牛人擅长无中生有，空手套白狼。大象无形，大音希声。我们看不到的风景，才是真实的风景；我们触摸不到的事物，才是事物的根本。

09. 当我们忽悠客户时，连讽刺都充满了善意。没有一定的人生阅历，能听懂弦外之音？多接触点儿人，时常上路，才能改变做人的气象与格局。做人的气象与格局改变了，操刀项目，才能融入感情，游刃有余。

10. 有人靠项目赚钱，有人靠系统赚钱（管道）。项目只是江湖上的一朵朵浪花，稍纵即逝；系统则是河堤，有多少项目都会约束其中，盈利能力坚不可摧。同样是赚钱，有人靠项目，有人靠系统。是修建管道，还是每天做具体的事儿？深思……

11. 做网赚的太多了，永远不要嫉妒那些比我们优秀的人。当我们的内心充满仇恨时，怎能容纳智慧？团结一切可以团结的力量，解读一切可以解读的广告，才能迅速改变我们的命运。心有多大，舞台就有多大。仁者见仁，淫者见淫。心是什么颜色，项目就是什么颜色。人间正道是沧桑，我还有那么一点点儿良知，是该微笑，还是该哭泣？启窗南望，夜色苍茫，心亦苍茫……

12. 做网赚若不思考对与错，就必将面临罪与罚。一天不赚钱就是犯罪，我们的罪恶感是什么？深思。没有不赚钱的项目，只有不赚钱的人。人是什么？矛盾的综合体。是被矛盾控制，还是控制矛盾，是强者与弱者的区别……

13. 高明的老大，所有的朋友都会低估他的优点儿，唯有敌人高估他的缺点。男人成熟的标志：朋友越来越多，敌人越来越少。项目越来越少，赚钱越来越多。

14. 每个人都是投资者。我们跟什么人交往，跟随什么人，与什么样的伙伴一起做事儿，其实都是在用自己的时间与生命做投资。时间花在哪里，价值就在哪里。我们在荒芜时间，时间也在荒芜我们。

15. 能够经得住诱惑，坚守做人的底线，就是男人成熟的重要标志。拒绝点儿什么，才能成就点儿什么。

16. 网赚潜规则是什么？就是一些人制定了规则，让另外一些人死千规则，一些人掌握了秘密，是为了从另外一些人那里换取秘密。凡是能说出来的委屈都不算委屈，凡是能说出来的秘密都不算秘密。

华夏网赚物语

既然他想放弃了，就不要鼓励他。

有人说华夏，我太菜了，不太适合学网赚。我知道他需要的就是一个小小的鼓励，有时我宁愿丢单，也不愿鼓励他。一个人若无自信，最好不要招惹他。我不想

改变任何人，我也不关心任何人，我只关心粮食、蔬菜，还有学员、项目。别的事儿，也无心情搭理。偶尔想起绝望的爱情，苦笑￣下，继续低头千活。心已荒芜，生命里荒草丛生，深呼吸，有股浓烈的酒精味。

有些人￣开口，我就知道他不是我的菜。我连￣分钟的时间都不愿浪费。生命太短暂了，不要与无聊打交道。什么人该靠近，什么人该远离，心里都要有底。

如果不能给人带来价值，就不要打扰他们。

￣个人出来混了，要么让人喜欢，要么让人讨厌。

大家都不愿理你，你不要埋怨生活。你是￣个包袱，你是￣个麻烦。

当我们的人生遇到寒冬时，习惯于潜水，悄悄修炼内功，而不是￣味地撕开伤口，让所有的人都来看。别人的同情，不能给我们带来温暖。我们到底能走多远，心里默念：“思想有多远，就能走多远。”

现在我的朋友已经很少了，昨天夜里，我给三个朋友打电话。 ￣个直接挂掉。这是曾经的初恋，我已拉黑。人在江湖，要么你格式化别人，要么别人格式化你，不要太客气。还有两个朋友，我们￣直聊。￣个朋友结婚了，在郑州买了房，事业已稳定，现在心平气和地等着做爸爸，以前我们在校玩得最好，现在我们的关系，依然很好。我们不太联系，偶尔联系，还是￣如既往地亲密。还有￣个朋友，他的身体不太好，要回家休养半年，我也没有安慰他。也许他太累了，他要给自己放￣个长长的假期。过段时间不忙了，我要找￣个旅馆，安安静静给自己放￣周的假，看看书，晒晒太阳，想想往事……

天天熬夜，身体吃不消，有天我会付出代价的。

兄弟们，晚安，身体第￣！

华夏网赚系统

数据库营销公式＝精确流量X转换率X客户重复消费￣网络运营成本。

转换率公式＝客户见证（邮件，视频， ……）X口碑推广X借力（名人推荐，新闻源，百科，新闻媒体，报纸杂志……）X感情培育（软文） X客户粘度……

数据库组建＝感情培育（软文，视频，电子书……）X推广渠道（论坛，百度知道，贴吧，QQ群……）X邮件订阅X添加QQ IYYX借力X日积月累……

2+3营销模式：

2= 同一种产品，有两种载体，一种是实体产品，一种是虚拟产品。实体产品价格高点儿，虚拟产品价格低点儿，客户一般都会选择虚拟产品，因为虚拟产品的价值与实体产品的价值的一样的，客户永远是为价值买单。

3= 赠品，也就是 3 种以上的相关性赠品，建议以虚拟产品为主。

网赚公式=定位+聚集+吃透+优化+放大……

网赚捷径＝定位＋案例（研究透100枚产品案例，含策划、运营、推广模式……）＋聚焦……

日志（博客）营销形式＝浏览量＋留言回复＋转载量……

日志（博客）营销内容＝文案价值＋客户粘度＋群体互动……

软文营销秘籍＝先形式＋后内容，形式与内容，同步进行。

客服公式＝三分钟原则＋冷营销……

分类赚钱公式＝产品定位（别人销售什么，我就销售什么）＋文案优化（做到第一名）+话术训练……

分类落地赚钱公式＝产品定位（高端客服：舰号，收藏品，工艺品）＋文案（图文并茂）＋手机舰号（可以过滤很多垃圾流晕） ……

华夏网赚心得

赚钱永远追求简单的招数，页面持续简单化，才能吸引更多的人，网站太复杂了，大家看到后会直接关掉，我滴神呀，凭什么迁就你？

我和朋友同样是推广风水课程。

朋友的运营模式：单页（视频＋图片＋客户见证＋电子书＋网站），推广模式是竞价＋广告位＋新闻源，每天广告消耗百元到千元不等，转换率寥寥，有点儿纠结ing。

我的运营模式很简单： QQ空间＋电子书(txt)， 推广模式：通过软件加类似的群，不在群内做任何广告，简单上传电子书一本，题目一般 《自学风水二十年，求交流》，《风水大师永远不会告诉你的秘密》，《风水大师的隐私生活》，《XX大师，是不是骗子？》 ……

广告的最高境界，就是没有广告。

通过软件，我们批量往群共享上传电子书，有想学习风水的兄弟姐妹，一般都会加我们的QQ，我们也不做任何广告，只是推荐他们阅读QQ空间的日志，他们看一段时间后，真正想学习风水的，一般就会买单。

信任问题解决了，也许所有的问题都解决了。

每天为大家分享一点儿赚钱的心得，是我2013年必须完成的一个使命，本空间的日志，已全部删除，人生常常清零，也许才会看到更多美丽的风景。

真正赚钱模式永远是最简单的……

华夏赚钱心得

自己不是人民币，不可能每人都认同，认同自己的还是认同自己。

佛渡有缘人。

所谓的自动赚钱机器，就是网站每天都有新的流量注入，真正的数据库每天都会注入新鲜血液，滚动式发展。

衡晕一个网赚团队的好坏，不是看老大吸引了多少菜鸟，是看老大吸引了多少老鸟。

数据库积累到100万，什么都有了，就连不该有的都有了，那就是寂寞。

一个人给你的钱越少，他抱有的希望越大，穷人给你一个鸡蛋，他的目标就是收获一座金山，所以很多善于忽悠穷人的高手，都已经成为了富翁。某些时候，高价就是在援助穷人。格局决定布局，布局决定结局！

任何牛逼的网赚模式都是免费的，如果研究透了其盈利模式与成交系统，就已经成功了一大步。

真正有智商的人，从小到大都没有花过自己的一分钱。

华夏网赚语录

这个世界上，什么东西都需要抢，好女人、好市场、好项目等等，甚至大家还

经常说要抢时间，所以只要是好东西，都不可能自动地飞到自己的手中，想得到，那就早下手，做事情稳、狠、准！这就是人类必备的基本素养之一。心不狠，想赚钱，放屁！一个人赚钱多，秘密也多。

这个世界之大，无奇不有，确实还有许多的事情是说不明臼是非，讲不清楚道理的，有人说："真正的网赚都是灰色的，也许灰色就是生存之道。"

在中国做网赚，尤其是做灰色项目，必须要格外的明智！就如做人，一定要有自知之明，做网赚的兄弟需要经常审视自己的位置相对千别人之间的位置，不可以放肆和嚣张。那些社会名流与大亨为名所累，看来风光无限，其实最脆弱，甚至有时，我们一条微博，几张 PS 图片就能灭掉他们，真正需要保护的是名人，得到的阳光多，嫉妒也多。

与人打交道，一定要保持"三心二意"的大智慧。"三心"即耐心、恒心、狠心；"二意"即对客户要有"善意"，也要有"恶意"。人间正道是沧桑，一将功成万骨枯。

犯我者，虽远必诛，彪悍的人生不需要自慰，进攻就是最好的防御，你是恶人了，大家才会敬你。好人不长命，祸害活于年，太多的正能晕，都是蛊惑人心的陷阱，我小心翼翼地走在世界上，早忘记了怎么哭。

如果你总是忍耐，大家只会变本加厉地祸害你，我就是脾气不好，所以才能纵横江湖，独掌乾坤。

真正的营销永远都是霸气十足，有人站着赚钱，有人跪着赚钱。

营销有两种，一种是老爷式的，一种是孙子式的。我的目标就是做爷爷，不是所有的爷爷都是从孙子过来的。是我们从小养成了当爷爷的习惯，最后才能成为爷爷。性格决定命运，小时是爷爷的兄弟，大了依然是爷爷，小时是孙子的兄弟，大了依然是孙子。什么样的习惯，造就什么样的人生。

营销的精髓，是解码人性，还是策略布局？华夏笑而不语。赚钱的核心秘诀就是抱团忽悠，保守秘密。

有些事儿，不是努力了，就有惊喜。

想成就点事儿，要么有人跟随你，要么你跟对了人，单凭一己之力是成就不啥大事的。

如果要追究老板的第一桶金，99%的老板就会进去，人间正道是沧桑。

为什么你不赚钱，你太有良心了。

想成为赚钱高手，第一步是格式化良心；第二步是把良心和道义做为一种赚钱的工具；第三步就是永远不要让客户知道事情的真相。真正赚钱的人，永远都是有秘密的人，一旦其秘密被破解，也就意味着陷入困境。三鹿奶粉，地沟油……有些事儿，我只能点到为止，一如网赚圈的某些勾当，我在讲课时，亦含糊其辞。

真正的善人，才是最邪恶的杀手。

十年磨一剑，我才看清楚社会的本质，要从文字的背后，看出反面意义。正能量的本质，是洗脑民众，成就一小撮人。

赚钱的多少，永远和秘密成正比，没有秘密的人，也就意味着没收入。

想起某些善良的人儿呀，我的心儿都碎了。

传销的本质是什么？大师讲故事，学员买单。

他们不断为学员描绘梦想蓝图，看到某些疯狂的学员，我想起了挂在毛驴眼前的萝卜。有些梦想，看起来很近，欲现实却遥不可及。赚钱＝简单，听话，执行，忽悠了多少不明真相的小白鼠。太多的正能量，是为了掩饰带血的玫瑰；多点儿负能量，也许就没有那么单纯的人，会被体制活活整死。

现在街上连美女都没有了。性资源已经被垄断，5%的人享受95%的性资源，还有1%的人为了生活，在卖B。十年后，80%的男人要靠嫖才能解决性生活，如果谁有能力结婚，一定是中产阶级。

爱情与钱无关，没有钱，爱情与你无关。

赚钱的最高境界就是只有生意，没有良心。良心是阻挡人类进步的阶梯，赚钱越多，道德越浅……

犯我者，虽远必诛。你是恶人了，才没有人来祸害你……

一个人养成吃闷亏的习惯，这辈子就毁了。

成为男人的第一步就是戒除手淫，连生理问题都解决不了的男人，还谈什么抱负与格局。

同城聚会，王姐说，其实结婚很简单，现金为王，曾经我一度以为爱情为王。一如做网赚，流量为主，现在想想，我真幼稚……

申明:

我有删除日志的习惯，某些网赚语录，也许我只说一次，日志就会永久的隐藏。不要问我为什么，江湖太大，我太小，也不知道是否有人，能读懂的华夏语录。有月光的夜，我总是睡不着……

华夏闲言碎语（抒情版）

01. 在城里生活不易，在村里生活更不易。

城里人喜欢算计钱，村里人喜欢算计人。

每次我返乡，爸爸妈妈都说，到家了，少说话，免得得罪人。

所谓不要得罪人，就是在村里，我们无论遇到谁，都要装孙子，扮可怜，只说自己忧伤的事儿，不能说自己得意的事儿。

我们说自己忧伤的事儿，他们就会可怜我们，为我们出谋划策，我们说开心的事儿，他们就憨憨笑笑，哦哦几声，随后扬长而去，在我们走后，背后都是刻毒的[illegible]。

我们村过了30岁，依然不结婚的兄弟姐妹，都会成为村里的新闻人物，太多不怀好意的试探令人厌倦。

我们生活在村里，无论是富有，还是贫捎，都会有人飞流短长，含沙射影。

在城里生活不易，在村里生活更加不易。

我在城里可以过上体面的生活，在村里，我能找到一份工作，就算袒坟冒青烟，老祖宗显灵。

现在越来越多的人，开始远离村子，在外面买房买车，只有逢年过节时，才匆匆回家一趟，短暂停留几天，又扬长而去。

我太理解那些跳出农门的兄弟姐妹了，尤其是那些呕心沥血也要走出农村的穷人。

某些时候，背板乡村不是一种罪恶，是蜕变，水一直往前流，人一直往前走。

所谓蜕变，从乡村走向城市，就是蜕变。

在农村生活，无论是在精神上，还是在物质上，我们都会感觉到疲惫。

我们村有的妇女，40多岁，出去几年，烫发染头了，就会成为村里大多数人的笑柄，我们村有些妇女，老公不在家，耐不住寂寞出轨了，村里的舆论就可以杀死人。

城里的一些常态，在村里表现出来就是变态。

村里也有很多美好的事儿，比如空气环保，蔬菜新鲜，人与人之间，还稍微有点儿淡淡的人情味，只是不知道为什么，我还是喜欢城市多一点儿。

村里有些老人，没有钱买烟，就在街上捡别人丢弃的烟头，有些老人，儿女不大关心他们，他们就孤单单地在村口晒太阳，静静地等待死亡。村里拆迁后，有些老人变得更加贫穷，他们常常跑到曾经居住过的村落，偷偷掉眼泪。

我们村现在全是清一色的楼房，还有公园，人工湖，政府办公大楼，健身基地，医疗机构，大超市。说不清为什么，依然有人感觉到失落。

我和父母呆在一起，时间久了，也很压抑，父亲还好一点儿，舍得吃舍得喝，一点儿也不委屈自己。母亲就不行了，不是她不舍得吃，不舍得喝，是她压根不知道自己想吃什么，想喝什么，她已经没有了消费的欲望。

以前没有钱，压抑惯了，有天富有了，真正有钱了，依然不会消费，依然是习惯于千巴巴地过苦日子。

我们家在村里还好一点儿，有些家庭，一年四季炒菜都不舍得放油。

在某些环境中，压抑自己的欲望就是一种美德，释放自己的真实情感就是一种罪恶。

30岁前，我们能远离村庄就远离村庄吧，能走多远就走多远吧，在渐行渐远的岁月中，我们慢慢就老了，等我们老了，我们再返乡居住，是忧伤多于快乐，还是快乐多于忧伤，我也没有答案。

02. 解读广告，不是一件简单的事儿，没有一定的社会阅历，没有一定的独立思考能力，某些广告，我们真的看不懂。

随着社会的高速发展，诸多商家做广告，越来越软，越来越文化（艺术），我们听的音乐，看的电影，读的小说，里面到底蕴含着什么样的广告，也许大家都不知道。偶尔有天，有些人闲的蛋疼，简单解读下，大家恍然大悟，人在江湖那么多年了，原来我们一直被一小撮人牵着鼻子走，我们太幼稚了。

也许我们看不懂广告，悟不透人性，也是一种幸福，只是某些幸福，我们深陷其中，不知道其间蕴含的阴谋诡计，早晚有天会付出惨痛的代价。

香水有毒，幸福也有毒。幸福的毒（正能歌），有时间我会简单写点儿，也许某些人看后，只会悄悄沉默，默默做事儿，不再多问江湖之事儿。

…

03. 网络有点儿乱，网络有点儿脏。

我们内心缺少什么，我们就会提倡什么。

社会上缺乏温暖时，我们有感动中国人物；社会上道德沦丧时，我们有CCAV。网络上，大家都想赚钱时，到处都是保底日赚千元的培训与教程，我们明明知道是骗人的，依然喜欢（习惯）孤注一掷。

太多人的勇气都是建立在投机取巧的基础上，不是建立在理性分析问题的基础上。

大家现在不读书不看报，我们看AV， 我们听别人讲故事（成功学），我们寻找赚钱的秘密。结果我们学习的越多，反而对人生越迷茫。

有些知识有毒，注定会毁灭某些不明真相的小白鼠。

为什么网络那么脏，那么乱？

就是喜欢听故事的人太多，有种做搅屎棍精神的人太少！

华夏乡村感悟

村里呆了几天，也不知道去哪儿玩，大家都不愿出门，要么在家看电视，要么聚在一起打牌。

我不喜欢看电视，也不喜欢打牌，又不知道该去找谁玩，我在旷野里溜达了一圈又一圈，天慢慢黑下来。

以前我也喜欢看电视，打牌，在外面漂泊了几年后，无论看电视也好，打牌也罢，我都有点儿罪恶感，那么年轻，就贪图安逸，不思进取，有天老了，靠啥养活自己？车到山前必有路，永远是穷人的自慰模式。

永远不要可怜穷人，他们就是在年轻时，什么也没做，才荒芜了自己，因果循

环是报应。

我们村最忙碌的是老人，他们四处打零工，捡破烂，养鸡养羊，一天也不敢荒芜。

我们村最安逸的是青年，他们天天聚在一起打牌，喝酒，四处游荡，永远有使不完的劲儿。

人间惨象莫过如此，谁也不用可怜谁，种瓜得瓜种豆得豆！

30岁前，不要说身体是革命的本钱，就不舍得糟蹋自己，要想人前显贵，必须人后遭罪，人不疯魔不受活，心系一处，守口如瓶，废寝忘食，修炼内功，不成功便成仁，没有一颗殉道的心，永远也成就不了啥气候。

三十岁前，你不糟蹋自己，三十岁后，社会就糟蹋你。

社会就是动物园，弱肉强食。人吃人，是亘古不变的生存法则，救救孩子，就不要对孩子太过温柔，人间正道是沧桑，一将功成万骨枯，反正不管你信不信，我是信了……

华夏心情随笔

1. 好久没有写日记了，天天忙忙碌碌，也不知道图个啥。昨夜熬得太久，浑身不舒服，中午睡了一会儿，睁眼就是下午了。

窗外下着小雨，就像自己现在的心情，我答应群里的兄弟，用一年的时间更新1000枚项目，刚刚更新了40枚，就有人等不急了，开始做我负面信息，我有点儿小失落。项目对我而言，俯拾皆是。一天更新 50 枚，一个月也是 1000 枚项目。刚接触网赚，大家迷茫，项目多了，大家会更迷茫。迷茫就迷茫吧，在生命的某些阶段，时间本来就是用来浪费的。

我的群费涨价了，有些人不太舒服，不舒服就不舒服吧，大家觉得贵了，是我不想赚大家的钱了。我说了以后会涨价，很多人依然在张望，等待常常让我们很尴尬。

喜欢观望的一直都在观望，喜欢等待的一直都在等待，人性使然，我又有什么办法?

2. 某些时候，我感情受挫了，自己就会沉寂很久，每天困了就睡，醒了就工作。

多情自古伤离别，太在乎什么，就会失去什么。曾经我太在乎感情，结果却常常受伤。

有天我不在乎感情了，将所有的精力都用在工作上，偶尔疲惫了，就看看书，望望外面的天空。

心里是有点儿失落，却不曾空虚……

3. 人活着，就是做自己喜欢的事情，有天疲惫了，偶尔放纵下，继续低头做事儿。

有钱时，做自己喜欢的事儿，没有钱时，做自己能赚钱的事儿。

从一个阶段过渡到另一个阶段，需要时间，需要阅历。

4. 一个朋友的爷爷去世了，节哀顺变吧。某些时候，走向死亡也是一种快乐。就像某些时候，我们寂寞，所以快乐。单身时向往婚姻，婚姻时向往单身。我们都是矛盾的，所以我们困惑……

5. 在我们失意，痛苦时，我们可以选择堕落、酗酒、睡懒觉，我们也可以选择疯狂工作。

堕落往往把人拖向地狱，奋斗往往把人领进天堂，我们都距离地狱很近，天堂很远。

为什么呢?

生活中，地狱往往像天堂，天堂往往像地狱。

做一件事儿，太过舒服，就是在走向堕落，走向死亡。

人唯有做自己痛苦的事儿，才能蜕变。

蜕变是流泪，是牺牲……

6. 有天真经历了点事儿，蓦然回首，所有与苦难有关的日子都开始变得含情脉脉，分外诱人。

原本堆积在心里的困难，就会像冬天的冰，在融合的阳光下慢慢稀释掉，化作春天的一朵花儿。

7. 我们年轻的时候，爱过，恨过，有天我们什么都经历了。当别人问我们感情是什么时，我们都沉默了。

人的经历越多，越喜欢沉默，沉默吸引的人更多，我们沉默，所以我们充实。

8. 群里有位朋友失恋了，他用一年的时间，读了几百书，问及收获，一笑，我所有的青春都没有虚度，我该做的都做了，我无怨无悔。

9. 也不知道以前的同学怎么样了，我也不想与他们联系。现在我们呆在一起，沉默多于言语，尴尬多于温情。人都会变的，也许10年前阿猫变成了老虎，也许10年前的老虎变成了阿猫。

一切都在变化，世态炎凉，人心不古。

大家都说我变了，我真的变了吗？我有点儿疑惑。

我寂寞，所以我快乐……

10. 有人路过我们的世界，她没有深入，是我们本身的魅力不够。不要去刻意追求什么，修炼内功，看看自己到底能吸引什么？如果我们什么都不能吸引，也许我们什么都没有。我们吸引什么，我们就会拥有什么，我们刻意去追求什么，就会失去什么。

11. 有时快乐就是一种痛苦，有时候痛苦就是一种快乐，现在的我，与陌生人做朋友，与朋友做陌生人。冷漠就是热情，热情就是冷漠。我从来都不会在陌生人那儿上当，唯一能欺骗我的就是朋友，我太容易相信人，注定我人生的路伤痕累累，一塌糊涂……

12. 有些事儿，我们失去了，该难过时就难过，人活一世，草活一秋。为什么要压抑自己？我们原本就是一群很可怜的动物，现在又被法律和道德摧残的体无完肤，某些虚伪的傻瓜，还要压抑自身的本能，惨无人道，悲剧。

我没心没肺，所以笑容格外甜蜜……

13. 我的童年不快乐，我也很少怀念小时候。小时候我想做什么，父母都会阻挠我，我大了，我做什么事儿，都不愿告诉父母。

我是离开父母后，才找到了丢失已久的自己。

政府祸害了父母，父母又祸害了我们，我们是一群很可怜的动物。

14. 人都会变的，我是变得邪恶了，还是变得善良了，我没有答案。一个人变了，环境使然，天性使然，是忧伤多于快乐，还是快乐多于忧伤？每当行到十前的自己，周身都会迷茫着一股淡淡的清香味。

今天看到朱子文衣锦返乡的图片，唏嘘不已。

人都是会变的，只有死人不会变。

与十年前相比，我们是变得富有了，还是贫穷了，还是没有一点儿变化？哈哈，往深处想，常常令人不寒而栗。

15. 做网络久了，大家都是病人，我浑身有病，比如失眠多梦，吃饭没有胃口，用脑过度，思考问题时，就想打瞌睡，其实慢慢调养一段时间就可以了。

华夏需要隐藏的日志

几天没有给兄弟姐们更新日志，抱歉。最近发生了点儿不愉快的事儿，很多人都说算了吧，何必太较真，明枪易躲暗箭难防，做人还是低调点儿好。

也许是我太幼稚，我一直都想不通，为什么自己吃亏了，还要忍让，宽容那些伤害过我们的王八蛋。

犯我者，虽远必究。太多的宽容与忍让，只会令亲者恨，仇者快。太多虚假的道德营销，令人厌倦，人生原本就不轻松，何必还装逼？何必还演戏？为了生活而已。

其实人活着，可以站着赚钱，也可以跪着赚钱，是站着，还是跪着？性格决定命运，谁也不用可怜谁，都是因果循环，都是物竞天择……

今天早晨，接到一个电话，说是我的粉丝，想加入我的高端群，前提条件就是删除空间攻击某人的日志，直接挂电，先让子弹飞一会儿。

对不起，我是一个没有修养的人，我只想做自己该做的事儿。有些事儿，我觉得对，我就去做，别人的忠告与劝阻，仅供参考，一意孤行，走自己想走的路，就算是一条黑道，我也会坚持到底。

既然上路了，就无法回头。

过于优柔寡断的人，是成就不了啥大事的。

痛痛快快的是一辈子，窝窝囊囊也是一辈子。

既然能活得痛快点儿，为什么还跪着？既然做好人压抑，就做流氓好了。

流氓敢爱敢恨，敢哭敢笑。

流氓面对误解，从来不解释，一刀挥过去，有仇报仇；要么闭口不言，默默积蓄力量。绝不会他妈的到处去埋怨，到处去诉苦。别人又不是我们情绪的垃圾桶，凭什么迁就我们?

生活中，总是有很多无聊的神，令人厌倦，自认为有点儿高度，就习惯了只索取，不付出，鼓励别人买单，自己消费。遇到这样的货色，我都是很含蓄地说，有时间聊，我先去忙一会儿。我的收费群不对任何网赚大佬免费，我也不会免费进他们的群。免费就是最贵的，该花钱时就花钱，老是鼓励学员花钱，自己一毛不拔，我是极度鄙视这样的人。言而无信，表里不一，说话像放屁的人，注定得不到真正意义上的朋友。而且是做过培训的老大，基本都有这个恶习，说白了，就是贪婪，自己一毛不拔，老鼓励学员消费……

其实做网赚培训的人，都很孤单，也都很流氓，好人是做不了培训的，我从做培训的第一天起，我就知道，自己只能做流氓，大家都是在演戏，我演技不高，就直接走写实路线。

就说这次慈善义捐，如果那些大湿先自己捐款几万，就算他们是地地道道的忽悠，老子也不会说一句话。

现实告诉我们，都是一群说人话不办人事的神，至千粉丝的钱，他们是否会瓜分，鬼才知道。人心不古是常态，和谐美满是变态。

有人的地方，就有江湖，有江湖的地方，就有刀光剑影。

在我年长后，我从来都没有感觉到社会美满过，当我伤心，绝望的时候，我就看看CCAV，我就看看某大师的日志，生活是美满的，赚钱是简单的，我们生活在一个多么美好的时代，我们衣食无忧，我们财富自山，我们是生活在梦里，不是栖身于江湖。

我接触过大大小小的网赚老大，一言概之，忽悠就是生产力，忽悠就是赚钱的精髓。

我对网赚圈，极度失望，我也承认，我是在忽悠，我是小人，盗亦有道。只是大家既然做流氓了，就不要给流氓丢脸，流氓也需要经过系统训练，不能单纯的心血来潮，想演就演……

拜托大湿，想忽悠就忽悠的有点儿层次。既然以你的名字搞慈善，就用自己的账户收钱好了，天天给人家讲怎么给客户建立信任感，自己是怎么对待粉丝的，露馅了吧。

也许你有很多不方便，我们都懂，我们也理解，我们都在贱贱的岁月里，贱贱长大了……

华夏只是想告诉大家：到了什么层次，就买什么单，到了什么层次，就接触什么人。

只是在我们没有阅历时，都遇到骗子，30岁前，骗子是我们的良师益友，30岁后，我们开始喜欢狗……

如果我们什么都不是，我们就做自己。吃自己能吃的饭，喝自己能喝的酒，泡自己能泡的妞儿。

看起来简单的事儿，从来都不简单，看起来很难的事儿，其实一点儿也不难。

心坎即门槛，心有多大，舞台就有多大，想象力比知识更重要，我们有知识没有文化，我们有文化没有教养，我们有项目没有钱，我们有钱没有项目。

做项目的不赚钱，赚钱的不做项目，也许这句话，有些人现在不太懂，当你真正懂了的时候，也许你只想做骗子。

所谓的正能量，培养了多少幼稚的小白鼠，所谓的生活之道，也许就是灰道，也许是阳光下的白道。

我们看到的，都是虚幻的，我们真正能领悟的，才是真实的，凡是能说出来的秘密，都不是赚钱的秘密，懂就懂了！

华夏有感

最近媳妇开车载着我在两个小镇上溜达，一个是砖庙镇，一个是庄寨镇。前者贫穷落后，后者富裕繁华。何故？前者包容性小，后者包容性大。

在砖庙做生意的人，都是砖庙当地人，外地人来了，当地人都会齐心合力赶走他们，百般刁难他们，直到对方搬家滚蛋。

庄寨呢？无论你是外地人，还是当地人，只要有本事，有能力，不违反不乱纪，愿咋折腾就咋折腾，天高任鸟飞，海阔凭鱼跃。

就说砖庙与庄寨的公交车吧，砖庙的公交车，喜欢在站上傻乎乎地等，等车上满员了再走，只是很多时候，他们都等不到几个人，有些乘客等急了，就换车了。庄寨的车呢？一般都是在站上停几分钟，不管车上有人没人，都直接上路，反正在

路上能捡到很多乘客……

看一个地方是贫穷还是落后，只要看当地人的精神状态就行了。如果精神状态是包容性、吸纳性、流动性的，就算当地的自然环境再差劲，也不会落后到哪儿去，反之，也许就只能吃屎了……

有一投资商，欲在砖庙欲投资一工厂，刚运来的砖瓦水泥，第二天就被当地人给偷走了，因为参与的群众太多，哈哈，就算报警也没用，还是我们那儿的民风彪悍呀，只是那么彪悍，依然还是穷人占据99.9%, 我也纠结了……

华夏语录（关于人生）

001

1. 人是什么？自私自利，一会儿残忍，一会儿温柔，一会儿浪漫，一会儿理性。忧伤多于快乐，犯贱多于自尊。认识的人越多，我们越喜欢狗。

2. 网赚其实就是一张网，真正获利的人，不是撒网的仙，是布局的爷，我们永远看不到事情的真相。我和大家一样，都是一群很可怜的动物。

3. 人穷志短，马瘦毛长。我们有钱了，我们除了赚钱，还要呕心沥血地培养穷人。富人需要栽培，穷人需要培养。国家，企业都在培养穷人。什么事儿该让穷人知道，大家心里都有底，说出来就没有意思了。看起来有点儿白的东西，其实最黑，看起来黑的东西，其实一点儿也不黑。

4. 赚钱是有秘密的，有多少粉丝就有多少钱，有多少钱就有多少秘密。说我实在的人，就是实在人，我说了他们想说不敢说的话。说我虚伪的人，他们从小到大都没有真实过。他们该恋爱的时候没有恋爱，该结婚的时候没有结婚，一直都是错过，错过，再错过……

5. 做网赚就像是做爱，好的项目，可以让我们持久，舒服，有快感……

6. 在我学会了装B之后，自己得到了很多赚钱的机会。

7. 有钱了，人性也就丧失了，欲望过千膨胀，理性也就萎缩了。

8. 男人没有野心，什么都不会有。野心是人生的发动机。我们不要可怜那些千建筑，捡垃圾的成年人，就是他们年轻时，什么也没有做，才会堕落到如此地步。为什么要可怜他们？

9. 要么我们等着别人可怜，要么我们去可怜别人。想做什么样的人，就做什么样的梦。连梦想都没有的人，其实在活着时就已经死了，搭理他们千什么？他们是僵尸，木乃伊……

10. 30岁前不自由的人，30岁后，自由活动的空间会更小。没有一颗想走就走的心，我们凭什么说，自己曾经年轻过？什么是年轻？就是想唱就唱，想哭就哭。想恋爱就恋爱，想自慰就自慰。既然能真诚点儿，为什么还戴着面具。我厌倦虚假的敷衍，只有独立才不怕孤立。

11. 我最后海的事儿，就是想恋爱的时候没有恋爱，太在乎周围人的眼光与舌头。在性苦闷的时候，我都是靠自慰解决性问题。如果当时有合理的渠道疏通，就算是没有女友，我也会去找小姐。我觉得男人找小姐，没有什么道德不道德的，既然有需求就有市场。为什么要压抑自己？我们的性格都太压抑了，我很羡慕目前的90后，他们想爱就爱，想哭就哭，有时候表达爱情，是有点儿野蛮和非理性，在某些人眼中是脑残。肺腑之言，我爱他们还是多一点儿。他们比我们活得真实，对人没有太多的试探，他们是自由的，像轻扬飞舞的花儿，在温柔的春风里，含情脉脉地笑……

12. 人生看起来很漫长，其实我们是蹦跳不了几天的，也许是今天死，也许是明天死。想做啥事儿，就赶紧去做。我们老是等，就是自己害自己。就说很多人。想加我的VIP, 他们老是想着，明天吧，明天吧。我也不多想，我是一个劲儿地涨价，有没有人加无所谓，也不靠这玩意儿吃饭，我只是想告诉大家，既然你愿意等待，试探，你不在这儿付出代价，就在那儿付出代价。别人又不是你爹，凭啥可怜你?

13. 网赚是江湖而不是项目。有项目，没有能力驾驭，依然会被人千掉。就算是没有项目，能千掉别人，依然有钱赚。想在江湖上有一席之地，除了自身有项 目外，还要有保护项目，驾驭项目的能力，不然还混个球……

002

01. 最近我们搬家，网络暂时无法使用，3到5天，即可恢复正常。

我原来居住的环境很差，当时自己太迷信一句话了，生于忧患，死于安乐，在艰苦的环境里，人才可以蜕变。

在我搬家后，恍然大悟，环境造就人，环境也毁灭人，马瘦毛长，人穷志短。

我们的村原本很穷，穷人多的地方一定革命性强，大家为了改变 自己的命运，

一定都会呕心沥血地奋斗，现实告诉我，一边凉快去，时间久了，大家就习惯贫穷了，有吃有喝，还图啥？

如果真正经历了世界的繁华，也许观天看景，待人接物，又是另外一种态度。

既然我们走出去农村，无论是否飞黄腾达，都不要再回去，既然能走出去，为什么还回来？

富裕能够遗传，贫穷亦能遗传。

富不过三代，是在国内，不是在国外。

为什么有钱人都喜欢移民？

既然能移出去，为什么还要回来？

人唯有势利点儿，才能走得更远。

当父母不爱我们时，我们坚守那份爱，还有什么价值？

某些时候，我厌倦一种爱：愚爱。

如果我爱一个人，她不爱我，我会悄悄离开。

02. 以前我瞧不起自己，觉得自己这也不行，那也不行，天生就是出力的命。

有天我离开了父母，一个人在外闯荡，无论生活多么艰苦，我都有一种从来说不出来的轻松感。

没有人打击你了，你想干什么，你就干什么，你是自由的，你是独立的。

在家就不行了，无论你做什么，他们都会指指点点，而且是以爱的名义。

其实很多孩子的梦想，都是被父母祸害的，不过父母依然固执地认为，那就是爱……

03. 如果没有人打击你，说明你已经死了，谢谢那些天天呕心沥血，坚持不懈举报我日志的人，肺腑之言！

04. 最近几天，我们一直忙着搬家，以前弟弟住在我那儿，没有一点儿奋斗的欲望，自从我们搬到比较豪华的房间，弟弟天天喊的一个口号就是赚钱买房，以前我们住在阁楼时，他天天喊的口号就是赚钱回家。

环境影响人，也毁灭人。

什么样的文化（环境，价格）吸引什么样的人，我们想过什么样的生活，就选择什么样的文化（环境，价格） ……

我们是什么人，就能吸引什么人。

05. 不要轻易被自己的父母营销，他们经历的事多，未必有我们看到的风景多。

06. 我们能走多远，不在于与谁同行，就看我们能吸引什么人，而不是什么人能吸引我们。

富人能吸引穷人，穷人却很难吸引富人。

何故？自身没有高度，无论与谁在一起混，不是垫脚的，就是买单的。

所以某些时候，我不愿参加圈子聚会。不是心疼路费，是心疼某些人太善千付出，又不懂得解读广告，不忽悠你，忽悠谁？

华夏愿与天下人共勉

团结一切可以团结的力量，争取利润的最大化，直到所有的学员都能财富自由，衣食无忧。

网赚培训是一场商业运作，大家做网赚，99.9%的人都是为了追求利润。大家的追求，就是我们努力的方向。

做为团队老大，一定要养成倾听学员声音的习惯，能满足大家的，我们就尽量满足大家，不能满足大家的，我们必须给大家解释下。

做网赚培训，是良心活，也是技术活。

最近几天，我接到了很多电话，都是某团队学员要求维权的声音。他们被人忽悠了，也不敢亮明正身来维权，只愿在黑暗的角落窃窃私语。忽然想起曾经看过的一本书《沉默的大多数》，沉默对我来说，它是邪恶的帮凶。当我们用正常的程序来进行维权，行不通时，我们就用流氓的方式，对付流氓的最好方式，就是比流氓还流氓，比王八蛋还王八蛋。

男人的一生，要么是斗争的一生，要么是妥协的一生。我们在妥协中斗争，我们在斗争中妥协。无论使用何种策略，我们都是为了争取胜利的果实早日到来。

现在很多人都劝我，做培训必须与同行团结，只有与同行团结，才能获得更多

的利润，得罪的人越多，赚钱就越少。我还是那句话，不怕孤立，才能独立。虽千万人吾往矣。

对于一个已经习惯了站着赚钱的大爷来说，就算是跪着赚钱多一点儿，他也会选择站着赚钱。

跪着太压抑了，膝盖疼，嘴巴软，半人半鬼，心智不健全，思想不独立。做网赚，我追求思想之独立，做项目，我追求盗亦有道，利润最大化。

也许在网赚培训市场，所有搞网赚培训都想封杀我。目前他们能做到的，也就是举报我的日志，封闭我的QQ空间。

有些文字，就像纸包里的火，它是包不住的。哪怕只有一个人围观，我依然会呕心沥血，不遗余力地继续揭露黑暗，能用一己之力，扫清那么一点点儿妖魔邪障，启迪N枚小白鼠智商恢复正常，我已死而无憾。

无论做为什么，我们不把命放进去，能成事儿？

我做项目，是在燃烧生命，我做培训，也是在燃烧生命。没人表扬我，我就自己表扬自己。

我不愿做随波逐流的大多数。

人在江湖，必须有那么一点点儿独立的思想，一点点儿男人血性。

男人不是一头简单、听话、执行的猪。男人是真正的英雄。夫英雄者，胸怀大志，腹有良谋，有包藏宇宙之机，吞吐天地之志者者。

男人是天生的战士，壮志饥餐胡虏肉，笑谈渴饮匈奴血。待从头收拾旧山河，朝天阙。

生当作人杰，死亦为鬼

雄。华夏愿与天下人共勉。

华夏阅毛泽东思想感悟《不要四面出击》

华夏阅毛泽东思想感悟《不要四面出击》

1. 不要去疯狂推广自己，只要疯狂推广自己的成功案例就可以了。

2 了解粉丝的需求，对症下药。为什么毛胜蒋败，就是他们对待粉丝的态度不同。毛说打仗就是分土地，消灭资产阶级，解放无产阶级，大家（穷人）都去毛那儿支援战争了。蒋说当兵光荣，没有人搭理他，资产阶级怕自己的财富被毛给夺了，都去支援蒋了。

只是有钱的人太少了，穷人多，富人少。

毛的粉丝是穷人，蒋的粉丝是富人。

狼来了，蒋的粉丝有钱，能出国的就出国了，毛的粉丝没有钱，除了打仗别无选择，日他娘，那就干吧。

所以人出来混了，成与粉丝，败也粉丝。有多少粉丝，就能成多少事儿，有多少粉丝就有多少秘密。 一如华夏所言：有多少财富，就有多少秘密。

3 我们不要树敌太多，树敌太多就会自取灭亡，我们先团结一部分敌人，消灭掉另外的一部分敌人。

人多，我们就一点点儿地解决，每次都是用一群人去解决一个人，时间久了，该死的自然会死掉。

4 毛的粉丝基本都是穷人，只有工人，农民，小手工业者拥护他们。

为什么民族资产阶级和知识分子反对他？就是毛的目的就是借助穷人的手来收富人的钱。

社会看起来很阳光，真有点儿社会阅历的人，还是知道怎么回事儿的。

不然当官的，有钱的，也不会都出国。

跟着党走没有错，关键问题是，现在我们连跟着党走的资格都没有……

5 看了一堆国外与毛有关的资料，回头再看 《毛选》，我才真正领悟：软文营销的本质就是误导粉丝，关起门来给粉丝讲故事，说其它国家（团队）的坏话，突出我们自己的优势。

毛的文笔实在是太牛逼了，那么深刻的哲学问题，在他的漫不经心的叙述间，开始焕发出一个勃勃的生机。

我在阅读《蒋介石日记》，还有李敖《蒋介石研究》时，都会心静如水。

李敖《蒋介石研究》不值得一读，都是骂蒋介石的，来来回回就是那几个调调，

有点儿烦，引经据典太多，书呆子味很浓。李敖的才华就是读书太多，所以精神有点儿阳痰，自毁的倾向太大，不建议大家看。

我们看《毛选》时，会发觉毛读书很活，引经据典没有一点儿书呆子痕迹，就像给我们说话，就像给我们聊天，实在是太有意思了……

华夏赚钱笔记(1)

1. 答应了别人的事儿，不但要记在心上，还要写在纸上。好记性不如烂笔头。答应了就要做到，做不到的就不要承诺。我就是太喜欢给人承诺，又常常失信千人，不但失去了很多恋爱的机会，还失去了很多赚钱的机会。

2. 现在写日志的人多了，很多学员都有恐惧感了，说是竞争对手多了，软文营销市场还有前景吗？懒得搭理他们，我只想说：三个月后，有50%的人放弃写日志，一年后，有 90%的人放弃写 日志。赚钱是熬出来的，谁能笑到最后谁就是爷爷。

3. 网赚培训还有市场吗？嗯，网赚培训刚刚开始，超过10年的网赚培训机构有吗？有人说现在的网赚培训市场极其混乱，说网络黑，其实地面比网络还黑。做网赚的基本都是80后90后，大家都没有太多的人生阅历，稍微在网络上踩到了一蛇屎，就告诉所有的朋友网赚是黑社会，有天大家真经历了点事儿，也许就深深沉默了。人心就是市场，人性就是自动提款机。谁占领了大家的心智模式，谁就是行业老大，谁精通人性控制法则，谁就是社会老大。

4. 赚钱是有秘密的，一个人的财富越多，他的秘密也就越多。如果一个人天天给你讲，我有108招赚钱秘籍，我有1008招于术必胜核心技术，你就可以让他滚了。真正的财富公式，是没有人愿多说的。为什么世界上就会有那么多的禁书，就是有些事儿，确实不能让99%的人知道答案。我们大了，我们要学会听懂对方不愿说的话。有天我们真经历的事儿多了，我们就不愿多说话了。

5. 我们接触的人越多，我们越容易原谅别人。很多天天泡在网络上人，喜欢指点江山，指桑骂槐，就是平时接触的人少，缺少一颗宽容的心。以前我就对别人很苛刻，现在想想，确实没有多大意思。他人的生活与我无关，我的生活也与他人无关，我们过好自己的生活就行了。人心就是市场，时间会验证一切。只是有些人，我打击过他们，辱骂过他们，我从来都没有后悔过。宽容要有底线，没有底线的宽容是助纣为虐，善恶不分。

6. 人都是被逼出来的，我们天天逼自己，要比天天自我宽容有意义。想有点儿

成就，就养成逼自己的习惯。天天自我折磨。每天坚持写日记，一天不写日记，就半夜在小区裸奔一个小时；每天坚持锻炼身体，一天不锻炼身体，就逼自己晚上多看十几页书；每天都坚持赚点儿钱，一天不赚钱，就要逼自己想出10个赚钱的点子。养成逼自己的习惯，熬上几年，不赚几百万元，估计距离百万富翁也不远。为什么很多人越混越惨，就是他们对自己太好了。哎，怎么会有两头甜的人生呢？

华夏赚钱笔记(2)

1. 不要轻易试探别人，无论多么智慧的试探，都会留下痕迹。没有人喜欢被试探。女人不要随便试探男人；学员不要随便试探老师；商家不要随便试探客户。试探不同于测试，试探是验证人品，消除异议；测试是验证市场，收入倍增。人性永远比市场要复杂。不怕得罪市场，就怕得罪人。

2. 不要与太墨迹的人做朋友。前期麻烦你的人，后期会变本加厉地麻烦你。真正的朋友很少麻烦我们，真正的客户也很少骚扰我们。想轻松生活，就拒绝太麻烦的客户与朋友。什么人的钱该赚，什么人的钱该弃，心里一定要有底。与什么样的人都想交朋友，一定会失去真正的朋友，什么样的客户都想要，一定会失去真正的客户。

3. 不要轻易麻烦别人，常常麻烦别人，不但得不到什么实惠，还会失去很多赚钱的机会。别人不是我们的老师，就没有义务教育我们，我们也没有权利去麻烦他们。人在江湖，该烧香的地方就烧香，该磕头的时候就磕头。不是所有的人都能站着赚钱。既然想站着赚钱，就必须先跪下来。

4. 有了点儿负面信息，真的不算什么。太在乎自己的名誉，最后一定会身败名裂，太在乎自己的财富，到最后银子一定会溜走。外面有了负面信息，不要急于消除，负面信息是越消除越多，有那个精力，还不如悄悄修炼内功，直到有天，所有的人都为我们的成功而感动。太多的解释令人疲倦，太多的行动令人兴奋。说太多不如沉默，想太多不如悄悄做。

5. 成熟的标志就是话越来越少，行动越来越多。太喜欢说话的人，一般都不受人待见的，太热情的商家，客户一般都想回避的。不要说话太多，不要对人太热情，我们才会吸引有深度的朋友与有潜在价值的客户。

6. 以前我收到很多学员的祝福短信，我从来都没有回复过，我心安理得。别人记得我们，我们也一定要记住别人。现在我收到任何学员的短信，我都会回复，包括QQ上的祝福。一年能有几个节日，抽出一点儿时间回复大家，其实就是另一种形

式的赚钱。别人关心我们，我们也要关心别人。世界上没有无缘无故地爱，有些爱需要回应。太多的沉默，有天会毁掉我们所有的梦。

7. 平时，我不玩游戏不看电影，只是偶尔听听音乐看看书。如果我们现在天天就觉得时间多的无聊，我们就是在走向毁灭。我们那么年轻，我们有那么多梦想，我们哪有时间与无聊缠绵。我们都是与时间赛跑的人，我们没有权利虚度年华，我们那么年轻，每天必须做点儿能感动自己的事儿。

8. 什么样的人适合看网赚教程？就是做过项目（必须做项目成功的人），看过N多广告的人（且能看懂广告的人），我们在看教程的过程中，作者提出一个观点，我们都有在网络上找到10个以上案例，如果我们做不到这一步，就不要看教程。很多新人一辈子都做不起来项目，就是他们在没有学会解读广告之前，就已经习惯了看教程。

9. 其实招商加盟模式，说起来也就是几句话而已。我们有独家货源，加盟我们，我们提供货源与推广模式，我们赚加盟费，我们赚货源佣金。做招商加盟不要想太多，直接找10个与自己项目类似的案例，研究透他们的盈利模式、推广模式与成交模式就可以了。

10. 养成遵守契约的习惯，说了就要去做。在哪儿玩就遵守哪儿的游戏规则。为什么很多朋友人缘不好，就是他们没有遵守游戏规则的习惯。一如所有的人都遵守交通规则，也许世上就没有那么多车祸了。遵守规则，才能走得更远，活得更长。强者制定规则，弱智遵守规则。当我们不能制定规则时，就老实巴交地遵守规则吧。世界原本就是弱肉强食，不满意又能怎样？

11. 有些饭，我不敢吃；有些人，我不敢见；有些人的QQ留言，我不敢回复。有些人真不要脸，以为请人吃顿饭，就可以明目张胆地向人索取项目，索取人脉，审问别人家里有几口人，一个月能赚多少钱；有些人，我不敢见，我们见面了，他们不是问我要这就是要那，哎，我一分钱也没有收他们的，凭什么给他们呀？有些人的QQ留言我不敢回，他们给我发了温馨的祝福，我一回复谢谢，他们就有N多问题咨询，又不是我的学员，搞得我好为难呀。哎，男人何必为难男人。大家都实在点儿好吗？最恶心绵里藏针的人了。

12. 我结婚后，也许不会露面了，除了与客户，朋友见面外，更多的时候我都是在旅行，在看书，在写作。30岁到40岁的年龄，我想出本属于自己的书。多点儿阅历，也许才能活得厚重充实。40岁后，我悄悄探出来，也许没有任何网友能够认识我。能够沉默多久就沉默多久吧，我厌倦任何形式的聚会，还有各种各样会议上的装逼。用作品说话，就是我对待生活的态度。

13. 我的日志，是天天有人举报。说心里话，举报我的人越多，我越开心。没有人打击我们，我们这辈子就完蛋了。30岁到40岁前，我不怕任何的打击。怕什么就会来什么，什么都不怕了，无论来什么，我们都能保存一颗淡定的心。

14. 我们要成立一个地面赚钱小组，主要就是讲解怎么在地面销售产品，而且提供货源与推广方案，具体招生时间待定。对于网赚培训，我的想法就是门槛可以很高，但是价格不能太高。价格不是唯一过滤他人的利器，一如高考不是选拔人才的唯一标准。后期的网赚培训中，我们会走低价策略，我们的金融培训走高价策略。

15. 多看书，多做项目，少说话，少抱怨。一天不赚钱不是犯罪，天天赚小钱才犯罪。眼睛不要天天盯着钱，悄悄修炼自己，真正有了一定的内功，网络才是自己的提款机。

华夏赚钱笔记(3)

1. 人的年龄越大越自私。有时候，人就是过千自私，才会显得很宽容。有人说这句话很矛盾，人生原本就很矛盾，人就是矛盾的综合体。我得到了一本好书，很少随便分享给他人，除非是最好的朋友，我有了赚钱的好项目，也很少对别人讲，多一事不如少一事。只是很多时候，我们表现的还是很慷慨的，谁想看书，我们一下子推荐了十几本，谁想做项目，我们一下子推荐了N多项目。只是我们始终不会分享自己真正喜欢的书，还有目前操刀的项目。有多少财富，就有多少秘密。某些人，我们看起来就感觉到很可怜，一天到晚给人免费要项目，免费咨询别人问题。该烧香时没有烧钱，该吃肉时，自然吃不到肉。

2. 在我数据库（群）发广告的，我一般都是直接清理，我的地盘我做主，任何的埋怨与坻毁，我都不介意。做网赚没有自己的数据库，其实都是一群可怜的人。养成积累数据库的习惯，远远要比攒钱有意义。数据库是活的，钱也是活的。只是有些人，永远是死人。有些人的脑袋是尿壶，有些人的脑袋是金壶。人比人该死，货比货该扔。

3. 我听音乐，喜欢单曲循环，一直听到恶心为止。凡是我喜欢的歌，我都能完整地写出歌词。凡是我做过的项目，我在任何时候做，基本都能赚到钱。很多人一个月听了很多歌，也做了很多项目。他们依然不能完整地唱完一首歌，当然，也没有一个项目有稳定的收入。有时候选择太多，就是没有选择。诱惑太多，就要学会拒绝。只有乞丐才什么都想要。为什么我很快乐，就是不该要的我不要。

4. 我还是喜欢看漫画，动漫。头脑简单的人，喜欢看高深莫测的书，真正有智

慧的人，喜欢看能接地气的文字。以前是我看书，喜欢看有大段大段华丽文字的散文，现在的我，喜欢看朴实无华的文字，厌倦任何形式的雕琢。接触简单的人，才会更快乐。

5 ¯个人¯天到晚都在哓噪不休的说话，如果不是职业性质决定的，那么他在生活中¯定是失败者。穷人话多，富人话稀。有项目的，悄悄做项目去了，没有项目的人，就去找人埋怨了。埋怨不能改变我们的生活状态，还很容易形成¯种恶性循环，慢慢毁掉我们。不要埋怨了，我们玩不起！

6 其实¯直坚待写日志，¯直坚待做项目的人。他们并没有感觉到坚待写日志，坚待做项目很辛苦。他们在做的过程中感觉到很享受。他们害怕闲着，¯旦有天，他们闲了，他们就慌了，他们会有罪恶感。以前我总是感觉到每天忙忙碌碌太累，我就¯个月没有做项目，自己发觉不做项目，反而活得更累了。爸爸说的对，人不会累死，只会闲死。每天保待忙碌的生活，就是难得的幸福。为什么很多人很累，就是他们¯天到晚不知道千什么，闲得了。

7. ¯个男人，有了心爱的女人，做事儿的风格就变了。因为很多时候，他不是为¯个人活着。现在我放弃了很多项目，过滤掉了很多朋友，都是为婚姻做铺垫。慢慢有天，我们也会有小孩子，我们有了小孩子，我就是为他们娘俩儿活着。我的日志里，永远不会出现他们娘两个的名字，我们也不会在日志（博客）晒幸福。有些事儿，需要¯家人保密。幸福晒太多，也会被稀释。¯如现在的我，很少找朋友喝酒，喝酒本来是很开心的事儿，怕自己酒后失言，得罪了人。我是¯个大大咧咧的人，喝多了喜欢胡乱说话。现在我只在家喝酒，以前我说自己戒掉酒了，现在又端起来了酒杯，我还是迷恋酒的芳香，只是更多的时候，我都是¯个人呆在家里喝。¯如做项目，我都是喜欢¯个人悄悄做。

华夏赚钱笔记(4)

1. 为什么淘宝有流量没有转换率？就是我们没有成交量，客户不敢轻易冒险。如果我们成交量大了，下面好评如潮，只要有流量，那么我们的成交量也会呼呼地往上窜。

做淘宝，不刷成交量，想做起来，有点儿悬。成交量吸引成交歌。

我们想要什么，我们就要先成为什么（哪怕是策划出来的）。赚钱需要策划，成名需要策划。

2　很多人天天给我讲杠杆借力，我嘿嘿一笑，没有搭理他们。

如果我们是垃圾，那么谁愿意借给我们杠杆使用。我们想灵活使用杠杆，要么我们成为有价值的杠杆，要么去花钱租别人的。

我们日志没有流量，我们都知道怎么借力，就是谁有流量，我们就与谁合作。关键问题是，人家搭理你吗？

有些人本来还很聪明，读的教程多了，连最基本的生活常识都忽略了。

杠杆借力成立的基础是：我们拥有的资源能够吸引杠杆，或者我们拥有的杠杆能够吸引其他杠杆。

不要看了几本教程，就天天杠杆，零风险没完没了的用。

如果本身没有一定的知名度（实力），就是免费给大家东西，大家都不一定要。

任何脱离人性的教程，无论理论看起来多么牛逼，只要不能落实到实处，就是忽悠人。

3　很多人天天给我聊，我想赚钱，我没有网赚基础怎么办呢？

什么是网赚基础呢？

如果我们是老板，我们的网赚基础就是怎么花钱，怎么投资；

如果我们的大学生，我们的网赚基础就是能够看懂网站数据分析，学会市场调研；

如果我们是务工出身，我们的网赚基础就是学会建站，学会SEO。

大家做人的境界不一样，对网赚的基础的要求，自然也不一样。到了什么层次，就看什么样的风景。

高处不胜寒，真正的风景，都是荒凉的。大家都爬过山，越是到了山的顶端，草木越是凋敝，大家都喝过酒，越是喝到最后，越是没有意思。

不要过于迷信网赚基础。我对网赚基础的理解就是能看懂广告，能听懂人话，能整合资源，往深处说，就是在我们都睡觉、游山玩水的时候，依然有别人在为我们赚钱。

有没有这样自动赚钱机器呢？太多了，加油站，高速公路，医疗机构，还有学校，还有某些畅销书……

4. 人脉就是财富，不要随便得罪人。我们得罪的人越多，我们脚下的路就越窄。每当别人得罪我时，我想到的不是打击他们，报复他们，我想得最多的就是怎么超越他们。

5. 钱只有在流动的过程中才能升值，如果我们的钱一天 24 小时都在流淌，那么我们的钱就会越来越多，也许会越来越少。

财富流动的过程中，也许某些时候，阳光强烈，蒸发掉一点儿，也许是某些人贪心，多喝了我们几口水。

钱在流动的过程中，我们要学会规避风险。哪儿阳光强烈，哪儿风大浪深，我们都要心里有底。

赚钱的最高境界就是修建一条大河，让别人的钱在我们的渠道流动，比如保险公司，银行，信贷机构，然后我们在河流上再搭建一座桥，我们收过路费。

怎么解释呢？电信、网通、移动公司都是桥，手机运营商都是过路的人，在牛逼的手机上，也是为电信、网通、移动公司打工的。

6. 永远不要让团队的成员闲着，要让他们不停地忙碌。该动脑的，自然会动脑，该动手的，自然会动手。

有很多老板花钱让员工参加培训，是为了强化他们的执行力，不是为了开发他们的大脑。

老板喜欢参加金融培训，还有各种各样的高端圈子。

员工喜欢参加各种各样的营销大会。

我也参加过N多营销大会，里面基本都是务工人员，很少有真正的老板。

老板就是已经学会了赚钱的艺术，他们只想知道怎么花钱，怎么结交人脉。我的意思也就是在营销大会上，我们认识的人，90%的人都是迷茫而不知所措的年轻人，比如在陈安之的演讲大会上，很多都是借钱来参加课程的学员，有些学员，是老板花钱让他们参加培训的，

他们学习的课程就是成为成为最优秀的员工，哈哈……

7. 做网赚，很多人想得太多，我还是那句话，先干起来再说。那么多项目，你总该选一个。选择好了，该建站就建站，该推广就去推广。不会什么，就去学什么。在实战中学习，在学习中实战。

常常看教程，无论是脑子，还是双手，都易变懒。

只有不停的实战，我们的大脑和双手才会变得敏锐起来。

一如写东西，开始我是不喜欢写的。只是写了几个月后，慢慢找到感觉了，再也不愿意停下来。每天十几分钟一篇稿子就出来了。心里有什么话，倾巢而出。那种感觉还是比较爽的。

我们的爽是建立在以前不爽快的基础中，一如处女第一次性交很痛苦，时间久了，她们就舒服了。写作是这样，撸管也是这样，开始痛苦，时间久了就舒服。写作开始是煎熬，撸管开始是不好意思，心里有罪恶感，后来是心安理得，一天都不能断……

华夏赚钱笔记(5)

1. 要想学会空手套白狼的技术，必须先学会画饼、分饼的艺术。若想赚钱自动化，必须学会用人与分钱的艺术。

2. 少看电子书，多看实体书。遇到心仪的电子书，若市场上有实体书，就直接买一本，若没有就直接打印出来。

从小都喜欢看课外书的小孩，长大后生活质歌都不错。看课外书的小孩，脑子都比较活，不是会写书，就是会讲故事。

想网络成名的第一步就是学会写作，想学会画饼的第一步就是学会讲故事。擅长写作，会讲故事的人，生活质量都不错。

又会写作，又会写故事，那就更不得了。一心只读圣贤书的小朋友，长大连养活自己都很难，这样的人生活中随处可见。

3. 与人打交道，不要成为别人的负担，要想法设法成为别人的财神爷。大家都在网络交流，我们压根就没有见过面，有些人张口就是要项目，要么就是借钱。太多的乞丐思维令人厌倦，也令人欢喜。

喜欢贪图小利的人，很难成就气候，还很容易成为别人的盘中餐。

天黑路滑，人心复杂，无欲则刚，财富才能健康地流动。

4. 很多人失败了，总是用28定律来安慰自己。世界上到底有没有28定律？如果有，是天道还是人道？

我只想说80%人口的贫困都是被20%的某一小撮人培养出来的。这一小撮人是谁？社会精英＋社会名流。

大家都常常说，生财有道。道是什么？就是大家都知道，却永远都说不明白的一个玩意儿。真正能说明臼的人，都懂得天机不可泄露。财富愈多，话愈少。真正的得道之人，都是顿悟了赚钱的精髓，知行合一，悄悄赚钱。有多少财富就有多么秘密，天机不可泄露。

我们还常常说市场上有一双无形的手，这双手是老天爷的手，还是人手？市场是由人组成的，市场之手就是人之手，这个人到底是谁呢？

嘿嘿……

一个村是由村长控制的，村之手＝村长之手；一个镇是由镇长控制的，镇之手＝镇长之手；金融的命脉是由银行控制的，银行是山国家控制的，市场之手＝国家之手。

5 用进废退。常常写作，就会妙笔生花。从来不写作，就会提笔忘字。脑子常常不用，就会变成脑残；常常不赚钱，就会变成穷光蛋。懒惰是人生的大敌，天道酬勤是人生致胜的法宝。

什么自动赚钱机器，什么懒人致富术，大家随便看看，看完还是踏踏实实做项目吧，毕竟天要下雨，人要吃饭。

6 想了解金融风景，就多看点儿国外的资料。国外的金融有100多年的历史了，国内的金融市场才刚刚开始。想了解网赚市场，就多行看老鸟的网赚软文。

什么是网赚老鸟？就是羞于提及自己每天赚了多少钱，发了多少单。刻意炫耀什么，就是内心缺乏什么。

7. 做网赚到了一定的境界，必须从繁重的劳动中解放出来。呕心沥血建立一套系统，注入流量，注入员工，开始全自动化经营。能自动运转的机器才是好机器。

8 昨天接到一个搞培训人员的电话，说我做培训的门槛太低了，什么人都有。

海纳百川，有容乃大。给别人机会就是给自己机会。人多力量大。收费高＝门槛高，关键问题是，价格太高的培训就一定有价值吗？很多人为了参加培训，都是攒了几个月的钱，再让他们投钱做广告，做产品，他们就走不动了，高价培训＝人脉＃课程有价值，真正的价值是在大家交流的过程中，相互合作项目的过程中产生的。

收费N高，大家都赚不到钱了，群里表面看起来很和谐，私下又有多少人悄悄嘀咕呢？真正的市场是人心，得人心者得天下。

无论有多少财富，财富都是暂时的。

赚钱的精髓不是靠培训，是靠所有兄弟的支持，大家一起做项目，我们提供货源与推广方案，大头的利润留给兄弟，小头归我们。

涓涓细流才能汇成大海。

高端培训永远都没有中端培训有市场。

华夏赚钱笔记(6)

1. 老大不要与队员过千亲密，更不要与他们打成一片。人与人之间，只有保持距离，才会产生美。当我看到团队成员与老大打成一片时，我就知道这个团队快完蛋了。

我以前在某企业上班，老板常常与员工打成一片。大家与老板熟悉了，就不太尊重老板了。老板安排的活儿，大家都喜欢挑三拣四。有时候，由于某员工工作效率不高，老板找员工谈话，老板刚说几句，就有员工说我不干了，你另请高明吧。老板常常哭笑不得。

后来老板的老婆看不下去了，她就开始替老板管理公司的员工。她不与员工在一起吃饭，也不与员工相互开玩笑。只与员工聊工作，还有谁的业务完不成，就直接扣钱。

大家背后都骂她刻薄，可是公司的业绩却在稳步增长。

也许她的人生哲学，就是有些人就是给脸不要脸，既然他不要脸，就不给他好了。

人始终是犯贱的。

2. 人没有钱，就不要过多地考虑自尊。市场经济下，穷人的自尊心就是一蛇狗屎。没有人会在乎一蛇狗屎的。就是连狗都不会在乎狗屎，何况人呢？

某些人老是刻意强调自尊，刻意在乎自尊的人，骨头里都有一种挥之不去的自卑感。太在意什么，就会失去什么。

某些人的自尊心，常常被人拿来当娱乐或赚钱的工具，具体大家是怎么玩他的，我就不说了，我说了，也许会得罪很多自尊心太强的人。

我有个朋友，太有自尊心了，干这事儿觉得丢人，干那事儿觉得丢人。也许什么都不干，就不丢人了。

当妓女不丢人，摆地摊不丢人。 一无所有才丢人。人在江湖，现金为王，没有人会在乎一蛇狗屎的尊严。

我们长大了，我们都有一双势利的眼，我们都是那么贱。赚钱吧，为了自己那点儿可怜的自尊。

怕丢人的人，丢了一辈子的人；不怕丢人的人，丢了一阵子的人。

3 蜕变就是多做自己恐惧的事儿，自己怕什么，就去做什么。时间久了，压在自己心头的大山，不过是清风一缕。

4 有些人老是埋怨上班赚钱少。埋怨个屁呀，不愿上班就去创业，我最恶心一天到晚埋怨的人了。社会不会因为你埋怨它，它就对你好。

与其埋怨别人，不如修炼自己。有天自己真强大了，社会自然会接纳你，容纳你。

人成功了，无论走到哪儿都是春天，无论在哪儿生活，都是冬暖夏凉。

6 每天用心打100个电话，坚持三个月试试。如何通过打电话改变自己的命运，已经在yy中解读，希望大家能慢慢领悟。

7 我们必须养成独立的习惯，我们不知道朋友什么时候会离开我们。我们除了强大自己外，再也找不到别的出路。

我们埋怨别人强大，谁让你那么弱小了？

8 多看点儿书，才会有独立精神。 一个喜欢看书与一个不喜欢看书的人，做人的境界还是不一样的。从小到大，坚持读书的人，生活质歌基本没有太差的。

9 不要随便打扰他人，别人没有义务帮助我们。有人要来青岛找我玩，不是我学员的，和我没有利益交集的，我一律不见。

对不起，我就是那么势利。

无论谁来青岛找我玩，我都是管吃管喝还要耽误一天的工作时间，伤不起呀。

想成为别人的朋友，先成为别人的客户，要么成为别人的股东。

什么名呀，都是虚的，只有利才是真的。做人不要太天真，太幼稚。

10. 我们在敷衍生活，生活也在敷衍我们。每天我们除了变得优秀外，我们别无出路。

我极度鄙视那些患得患失，没有野心，没有格局的人。

华夏赚钱笔记(7)

1. 每天不拘何时，都要读几页书，看几份报纸。留意各种各样的商机，不放过任何一个发财的机会。

2. 不要凡事都指望他人，自己能解决的事儿就自己解决。不要轻易动用人情数据库。钱用完了可以去借，人情用完了，无处可借。

3. 每天的任务量完不成，就不要休息，不要吃饭。对别人仁慈，对自己残忍。人不逼自己，永远不会知道自己多优秀。

凡是对自己太好的人，基本都走不远。

4. 手机不用时，就去充电，不要等没电了，又去充电。没有事儿，就多乔几页书，多看几份报纸。

做地面项目，要天天坚持看各种各样的报纸，主要是看报纸上的广告，遇到心仪的项目，就直接复印几百份，张贴到地面的每个角落。

就是有些事儿，我们没有把握才需要尝试。

不敢冒险的人，一辈子就只能赚点儿小钱。

5. 老鸟强大，菜鸟弱小。

我们以弱斗强，在做网赚的过程中，采取游击战术。

什么叫游击战术？简单点儿说来，就是敌进我退（老鸟做的项目，我们一概不做，我们隐藏幕后，悄悄学习，观摩），敌驻我扰（以客户的身份咨询老鸟，学习他们的话术，研究他们项目的盈利系统，推广系统，成交系统），敌疲我打（老鸟不做项目了，要么是他们找到了新的盈利模式，要么他们蓄势待发，我们悄悄锁定他们，研究他们的动向，研究他们的网赚策略，我们要做网赚界的间谍）。

6. 一个人的网站流量，一个人的网站粘度，绝不是靠吹牛与软件刷出来的，是靠烧香磕头，是靠不断修炼内功熬出来的。

一个人做网赚，熬的时间越长，收入越稳定。

什么是网赚高手？流晕稳定，收入稳定。

什么是老板思维？就是给网赚高手做朋友，并且给他们发工资的人。

7. 有些事儿，开始易，坚持难。就说打电话吧，我要求大家每天给50个人打电话，训练话术，大家都兴致勃勃地去做了，两天后，99%的人都没热情了。

简单的事儿重复做，做到极致，就是爷，就是爹。

现实告诉我，大家还是喜欢做孙子，做孙子太舒服了。只是谁又能瞧得起孙子？

8 不要系统学习做流量，学会烧钱的艺术就行了。当然，如果没有钱，就学会耍流氓的技术就行了。

9. 不要总是盯着高端市场，高端市场太有限了。高端市场，来来回回就那么几个人，倭瓜总有用尽的时候，还是做中端市场吧，中端市场才是社会的中流砥柱。

他们（中端市场）的财富流动性才最大。

怎么解释呢？高端市场的钱，只在固定的平台上循环流动，比如银行。中端市场的钱多在具体的商品与服务间流动，当我们没有能力修建自己的平台时，我们就只能销售商品与服务，所以我们现在只锁定中端市场。

高端市场的竞争太激烈了， 一般的人，就算是玩得转，也不想玩，比如俞敏洪就后悔上市了。

华夏赚钱笔记(8)

01. 我们可以很闲，但绝对不能让员工太闲，人一闲，就荒芜了。比如一块好地，几年不种庄稼，就全是荒草。就算是拔掉荒草，土地的养分也没有以前多了。

02. 一般地面（报纸，杂志）的收款方式有：货到付款，充值卡，银行直接汇款；一般的网络收款方式有网银，支付宝，财付通……

03. 地面项目骗人根据地：火车站、汽车站、机场、酒店、菜市场、集市上。在报纸与杂志上购买某产品，若对方要求在火车站，汽车站交易，可以直接放弃这款产品了。人流大的地方是非多。

04. 不要透支人情，人情用尽等于弹尽粮绝。多投资，多培育人情，天下谁人

不识君。走投无路的人，不是不会做人，是做人太精明，聪明反被聪明误。

05. 为了赚钱，必须与伙伴亲密合作，争取一切可以争取的力歌。

我们能团结多少人，我们就能赚多少钱。

06. 家里有事儿了，我们在外面工作，也帮不上父母的忙，只能干着急。选择离家较近的城市工作，没完没了的琐事儿令人疲惫。自古忠孝不能两全，年龄越大，感悟越深。

07. 世事难料，计划没有变化快。做项目不要拘泥千形式。无论赚钱也好，还是做人也好，都要讲究策略的灵活性与变通性。也就是在具体运作项目时，要注重思维的灵活性与变通性。

08. 婚姻之事儿，需早点儿筹备。结婚太晚，就会失去很多做人的乐趣。花季雨季该做的事儿，就不要留在秋季与冬季。

30. 家里富有，创业才能安心，无牵无挂，天马行空。真正富有想象力的小孩，生活环境都不错。不愁吃穿，可以专注于自己的内心世界，不断修炼自我。一般的艺术家，还有金融专家，多是出生在比较富有的家庭。为了下一代，要么我们多读书，要么多赚钱。当然，一边读书，一边赚钱，效果更佳。

10. 学员送礼，一概不收。

11. 每天写篇日志，一年后，还有多少人在坚持？

12. 她走了，也没有人陪我聊天，一个人觉得有点儿寂寞冷清，嗯，有点儿想家了。

13. 识字不多，在于知其义；读书不多，在于知其意。项目不多，在于有流量，有稳定的收入。

14. 我劝工作室的朋友，以后不要斗地主了，还是联机玩 CS 吧。

15. 可以喝酒，不要天天喝的酩酊大醉，少饮为宜，切记切记。

16. 刀愈磨愈快，脑愈用愈灵。用进废退，切记，日志与项目，一日不可间断也。

17. 多读点儿旧书，多读点儿禁书，尤其是和哲学有关的书，少看电子书，少看电脑，也少用电脑写作。

18. 战争有两种，有形的与无形的，有形的就是刀枪剑戟，无形的就是货币战争，宗教，文化侵略。大象无形，大音希声。无形的控制有形的，软实力要比硬实力更有价值。

又及：战争永远不会消失，只是斗争的形式却会越来越隐蔽，比如病毒传播，还有转基因食品……

战争有正义和非正义之分，其实去掉那些华丽的包装，无非就是为了利。

19. 必须用发展的眼光来看待问题。人都会变的，今天的小瘪三，明天就是爷。风水轮流转，明年到我家。

20. 什么是战略？什么是战术？

战略就是市场定位，产品包装；战术就是怎么做流量，怎么抢夺市场。

战略必须自己来完成，战术就是直接招兵买马，花钱雇人打仗。

21. 为什么要积累数据库？因为数据库就是赚钱机器。为什么要参加网赚培训？就是为了让赚钱机器自动运转。

22. 毛很了解蒋，蒋却不了解毛。毛写了很多斗争哲学理论，蒋写了很多关于生活哲学。大家参考《毛选》与《蒋介石日记》，就会发现，两者做人的格局与气场，差距太大了。蒋温和，毛犀利。

如果我刚刚创业，我会跟着毛混，若我想老老实实地上班，我就跟着蒋混。毛是舍不得孩子套不狼，蒋是虎毒不食子。我还是喜欢毛的大气与犀利，我喜欢蒋的柔和与宽容。

23. 听课是学习，做项目也是学习。在实践中学习是我们致胜的法宝。学了就用，知行合一。做项 目顺应天道和人道，才是长久之道。

24. 创业，不要听算命先生胡说八道，也不要连累自己的家庭。创业是属千自己的事儿，自己一个人痛苦就行了。

25. 这几年来，稍微经历了点儿事儿，心态慢慢趋千平和。年轻时，多经历了点儿事，无论辞事，还是好事儿，都对人生有利。不要刻意回避人群中的尴尬局面，也不要刻意在大庭广众之下丢人现眼。

26. 自捉笔写日志起，未曾一日间断也；自发誓：一天不赚钱就是犯罪，无一日不盈利。人在江湖，要养成自我磨沥，自我鞭策的习惯。知行合一，坚持到底。

咬定青山不放松。偶尔所得，录之笔下，一笑。

27. 我在岛城，有六年多的光景了。有时望他乡之山水，亦有故乡之情。人生有两个故乡，一是父母给的，二是自己选的。父母不努力，子孙都苦逼。

28. 结婚了，对孩子负责，不是让他们有吃的有穿的就行了，要为他们创造一个良好的生活环境。在相对富有家庭长大的孩子，一般心态较为健全。

29. 我们过了25岁，无论如何，都要每月给父母点儿零花钱。几百不少，几千不多。小时候，父母常常给我们零花钱，我们大了，也要常常给父母零花钱。父母怎么对我们，我们就怎么对父母。常常给父母点儿零花钱，常常回家看行。嗯。

华夏赚钱笔记(10)

1. 赚钱就是玩持久战，广告要么不投放，要么就投放一年。有时候赚钱比的不单单是勇气，还有耐性。

2. 养成随时随地思考的习惯.

我们天天思考怎么泡妞，也许我们就会成为泡妞专家；

我们天天思考怎么写作，也许我们就会成为作家；

我们天天思考怎么赚钱，也许我们就会成为赚钱专家。

人是环境的产物，更是思想的产物。

有什么样的思想就能成就什么样的人。

3. 很多人都说赚钱很简单，说赚钱很简单的，要么是富二代，要么是做策划的，还有一种就是引导（误导）大家买单的。凡是喜欢说赚钱很简单的人，一般都没有做过项目（培训师，文案编辑……），要么就是烧钱高手，懂得烧钱的艺术。

4. 我喜欢简单的赚钱模式。

赚钱的模式越简单，我们赚钱的速度就越快。

现在我做电子书，只有一个格式txt。所有的手机与电脑都支持文本文档(txt)，大家阅读起来，比较方便。

如果大家不喜欢这种格式(txt)， 那么大家随便用软件转换下就行了。

很多兄弟做exe、pdf格式的电子书，说是可以防止某些人复制。唉，我只想说，还是天下好人多。

当所有的人都想复制我们时，才是我们成功的开始。

我们还没有上路？就天天想着怎么构建一套坚固的防御系统来保护自己。

唉，真正的防御就是进攻。

我们是想做乌龟，还是想做穿山甲？真正的答案在大家心里。

5. 30岁前，如果我们每天的时间都很充足，我们就完蛋了。

我常常看到的风景就是： 30岁前，稍微有点儿事业心的男人，有时候连陪女友逛街的时间都抽不出来。

青春就是用来奋斗的，要么是为了爱情，要么是为了事业。

男人有了事业，一般家庭都比较稳定。嗯……

6. 我对群里的兄弟们说，买个企业QQ吧，用一年的时间加满 10W 人，记住：是让10W人主动来加我们，不是我们主动去加别人。

只要我们做到了有10W人加我们，那么我们就等于有了自己的小金库。

做网赚，没有人脉可怜，没有数据库更可怜。

在网赚圈，真正有10W精准数据库的兄弟，年收入都在百万以上。

10W是什么概念？中国人民解放军人数为230万，武装警察部队为80万。你说十万是什么概念？

7. 有些问题，我们知道答案，有人咨询，就直接告诉人家，不要动不动就给人家发支付宝。

那些喜欢四处免费咨询别人问题的兄弟，不要天天逮着一个人猛问，是同一个问题，多咨询几个人。

如果脸皮比较厚的话，你也可以群发好友。

毕竟大家刚做网赚，没有一点儿厚脸皮精神，怎么混网络？

那些资深的老鸟，蓦然回首，谁没有一段不要脸的美好回忆。

8 不要随便打击朋友，给不了他们物质鼓励，就给予他们精神鼓励。有钱的出钱，有力的出力。和气生财。

不要伤害了别人后，还不要脸的说，我都是为你好。唉，求求你不要为我好了。

不被人嘲笑的梦想，压根就不值得追求。

蓦然回首，我们一路走来，不是我们恶心别人，就是别人恶心我们。

没有被人恶心过的人生，压根就不值得回忆。

做网赚，尤其是山兼职到全职做网赚，没有被人恶心过的兄弟，几乎没有。现在我们要做的就是，能不恶心别人，就不恶心别人。当别人恶心我们时，能不解释，就不解释。

9 今天我去一个饭店吃饭，吃饭时，我给老板开玩笑，我给你免费印几百份广告好不好？正面是你的广告，背面是我的广告，凡是来吃饭的，就给他们一份广告，说下次拿我们发的广告页来吃饭，就送一瓶饮料。不要饮料的，就直接给一张彩票。

老板若有所思，要了我的电话号码。

现在我要思考：正面的广告怎么编辑（商家的），背面的广告怎么编辑（我们的）。我们编辑什么样的文案，我们销售什么样的产品，商家才同意与我们合作。我不得不深思。

如果这个项目成功了，那么我们与100家饭店合作，又会发生什么样的故事？

华夏赚钱笔记(11)

真正的激情是持续一辈子。

我说过：每天都要写日志，每天都要给50个客户打电话。只是由千种种原因，我都没坚持下来。

不是没有时间，是我有了惰性。

衣食无忧，没有了奋斗的欲望。似乎自己活着，就是为了混口饭吃。

当我能吃饱饭，有时间看看书，有时间逛逛街时，我就没有心情做项目和开发客户了。

小富即安的人，注定成不了大气候。

以前我是每天早晨6点起床，晚上12点睡觉。

现在我是早晨9点多起床，夜里10点多上床，没心没肺睡到自然醒。

生于忧患死于安乐，我必须做点儿事儿。

每天都要写日志（或日记），一日不能间断；

每天赶集，深度挖掘一个地摊小项目，一日不能间断；

每天看十页书，写300字读书笔记，一日不能间断；

每天打50个电话，一日不能间断。

自己所做规定，若有一日间断，一月内不饮酒，不喝茶，亦不吃肉，亦不参加任何聚会。

华夏愿与兄弟们共勉。

华夏赚钱感悟(1)

一个人做网赚，必须有两台电脑，一台电脑一天24小时发送广告，一台电脑一天24小时做客服。广告流动，客户数据库才会一天天增加。真正有生命力的广告永远是软广告、软文、软视频。一个人赚钱多少，取决于他的软实力，不是取决千他的执行力多强，脾气多么彪悍……

做任何一个项目的前提就是找到类似的成功案例，研究透其盈利模式，推广模式，成交系统，然后就是分解，复制，优化，放大，系统化，自动化……

天亮就起床，不要贪恋被窝的温暖，30岁前不愿8点起床，30岁后，你会5点起床。出来混早晚都要还的，世界上从来就没有两头甜的事儿，连电影，小说里都没有，生活中更没有。奋斗应该是一种习惯。

做数据库积累是一种习惯，为了做数据库营销，我们有两个客服，每天就是批量做电子书。广告的最高境界就是不像广告，很多读了我们电子书的客户，一般都可以通过电子书上留的QQ找到我们，对方成交很快。他们在阅读我们电子书的过程中，已经相信了我们，他们来咨询我们时，基本都是直接买单。我们的梦想就是帮助中小企业做电子书推广，文化传播最快的速度，目前是电子书，其次才是实体书。

为中小企业做电子书推广，在不久的将来，将成为广告的主流形式。我们做数据库营销，我想问你，你建立的鱼塘能吸引人吗？如果能吸引人，我们数据库就是自动化的，如果不能吸引人，我们数据库流量就是暂时的。

我最喜欢的事儿就是思考，用了两年的时间，我才从具体的工作中走出来，收入没有减少，反而开始增加。赚钱永远不是最忙的兄弟，永远是心最累的哥们儿，心有戚戚感。

很多时候，为了训练自己的赚钱思维，无论遇到任何事儿，我都会想想，怎么会变成财富。

以前我很喜欢埋怨生活，觉得社会这儿不好，那儿不好，我看各种各样的书，加各种各样的群，希望用自己的言论去影响别人，我努力了很多年，我的生活状态反而变得更槽糕了。现在我只关心广告，还有团队化运作，心态越来越好。当你在社会最底层的时候，看到的永远是忧伤的风景，当你往前多走几步时，你会发觉社会真得很美好。以前我买电脑，都是自己去采购，现在我打个电话，就有人来送货，而且我要一台电脑，他们就拿几台电脑让我挑。其实风景没有变，唯有人变了，眼前的风景才会改变。

现在我也看开了，世界上没有永恒的事儿，包括爱情，亲情，什么都是暂时的，我们的房啊，车啊，一场地震后，也许就化为灰烬，就算没有外部的灾难，在时间面前，所有的事儿都是如此地脆弱，不堪一击。想做什么事儿，就去做，不要想太多，想太多，只会难过。一个国家的正常寿命也就是 200 多年，我们有 70 多年的时间在地球上折腾，属于我们的历史很短，我们要分秒必争，抓紧时间去休闲。

华夏赚钱感悟(2)

1. 养成支付宝提现、电脑杀霄、人生过滤的习惯。尤其是做擦边项目的兄弟，“人品”不好，更要养成天天支付宝提现的习惯，钱永远都是落袋为安。电脑常常杀毒，网速就会快点儿，网络环境就会安全点儿。人生时常过滤，就会去掉很多浮夸的劣根性，少走很多弯路。

2. 团结一切可以团结的力量，我们能团结多少人，我们就能成就多少事儿。凡是有一技之长的学员，我们能在一起交流就在一起交流，能见面就见面，能合作就合作。人多力量大，各司其职，分钱制衡，建立一个牢固的利益共同体，大家的收入都会水涨船高。

3 我还是希望兄弟们生活规律点儿，天天熬夜未必能成为网赚高手，该睡觉时，我们就睡觉，该奋斗时，我们就奋斗。人生不是折腾几天就完蛋了，人生要么不折腾，要么折腾一辈子，如果我们的身体好点儿，我们能多折腾几天，身体不好，还没有看到胜利的果实，我们就完蛋了。贵有恒，何必三更起五更眠，只怕一日曝十日寒。理性折腾，才能走得更远。

4 我希望群里的兄弟，到了该恋爱的年龄，我们就恋爱，到了该结婚的年龄，我们就结婚。真正的人生就是到了什么层次就欣赏什么风景。我们没有必要，为了所谓的成功，孤掷一注，连该经历的风景都忽略了，有些故事一旦错过，就会悔恨终生。我已经错过了太多的风景，我希望群里的兄弟能少走点儿弯路。

5 常常去找小姐的兄弟都知道，小姐从来都不会正眼睛看人。只要是喜欢斜着眼睛用眼角余光膘人的妹子，不管她穿得多么高雅，仪态多么端正，十有八九都是鸡。处处留心皆学问，人情练达即文章。

见的人多了，就能看穿很多骗子的阴谋诡计。常常听大屎课程的兄弟都知道，N多大屎都不敢正视学员的眼光，也不敢多说自己的成功案例，涉及到具体的项目，总是用小故事一笔带过。祸从口出，言多必失。

N多大屎，他们的老师都是来自国外，而且都已经死了，老师死了，他们才可以信口开河，胡言乱语，反正已经死无对证。

参加某大屎课程，若其老师都已经死了，我们就知道事情是怎么回事儿了。99%的大屎的老师都是来自千国外，而且都已经死了。

6 出名是早点儿好，还是晚点儿好，想早点儿出名就早点儿出名，想晚点儿出名就晚点儿出名。平心而论，我还是喜欢大家都晚点儿出名，过早的抛头露面，很容易分散精力，一心二用，怎么能在人生的旅途中挖出一口深井来。

7 没有事儿的时候，多出去走走，多接触点儿人。人一旦宅久了，就会变成一部冷冻机，连流畅表达自己的喜怒哀乐都有点儿困难。钱是永远赚不完的，时间却哗啦啦地一直往前走。赚钱之余，多出去走走。外面的风景确实不错，夏天了，满街都是白花花的大腿。

8 为什么有些人，所有的朋友都怕他，提防他，就是他们是大家的负担，每次来找我们，不是借钱，就是有问题要解决。

只取钱不存钱，钱也有用尽的时候，只透支人情，不储存人情，人情也有用尽的时候.

只要饿不死，就不要随便透支人情，喜欢透支人情，麻烦朋友的人，基本都混的不太好，他们是人，却不了解人。

人都是势利的动物，人情透支完了，有天我们真落难了，所有的朋友都会笑，这个家伙终于完蛋了，再也不用麻烦我们了，我是从来都不透支人情的，有些事儿，需要节制。

9. 人走着走着就老了，今日事今日毕，小目标接二连三地实现，大目标距离我们也就不再遥远了。

10. 很多人问我，怎么写日志。大家想怎么写就怎么写，天马行空，无拘无束。写作是表达，是释放，是打手枪（撸管）……

平时我们怎么撸管，我们就怎么写作。撸管是出千自然，写作也是出于自然，若我们把撸管当作表演艺术，也许在大庭广众之下，我们就撸得不自然了，我们若把写作当作艺术，也许我们就很难写出流畅的文字.

写作需要点儿撸管精神，文笔不错的兄弟，基本都是撸管高手。

华夏赚钱领悟(3)

做网赚，购买电脑，配置可以中等，只是显示器，鼠标与键盘不能太差。太差的显示器，影响视力，太差的鼠标与键盘，影响心情。

我有个朋友不想工作了，想创业，又怕饿着。

那么多人都在创业，我也没有见谁饿死。

患得患失，还老老实实上班好了。

想成为别人的朋友，先成为对方的客户。

既然不能给人带来价值，就不要随便打扰他人。

人在落魄时，与其四处烧香磕头，不如潜心修炼自己。

凡是没购买我课程的兄弟，他们的电话，我很少接的，我没有义务办帮助他们。

创业不是搞慈善，是一切都以利润为导向。同一个问题，给钱与不给钱，永远都是两个答案，一切向钱看的年代，除了钱是真的，什么都是浮云。

研究透送礼的艺术，且身体力行，就能少奋斗20年。

人都是势利的，势利才是人生的常态，无欲则刚的人太少了。

为什么总是走投无路？

患得患失，舍不得打开自己的钱包。

没有花钱的格局，焉能有赚钱的格局？

不要随便打扰他人的生活，也不要随便改变他人的命运。

愿意走的自然会走，不愿意走的被时代拖着走。

时代是一辆飞速奔驰的列车，有人是软座或卧铺，有人是硬座或站票。一样的旅程窗外是一样的风景，只是车内待遇不一样。

其实这都没有什么，人不怕有站票，就怕没有一颗要坐头等舱的心。

以前有太多看不惯的风景，现在我看什么都顺眼。

经历的事儿愈多，心态就会愈宽容。

每个人都有每个人的无奈，我们换位思考下，就会沉默多千解释。

如果我们每做一件事儿，都有人骂，就是我们不懂得低调与收敛。有什么梦想，悄悄去实现，没有必要四处张扬。没有梦想的人太多了，偏偏你有梦想，不坻毁你，坻毁谁?

现在我都懒得说话，被人误解了，也懒得解释。我们没有那么多观众，我们没有必要活得那么累。

中午接到一个网友的电话，他说他想要拜师，已经咨询了很多人，大家都不要他，为什么呢？

我们只聊了三分钟，我就知道怎么回事儿。

傻的可爱。

想成为对方的朋友，先成为对方的客户。你觉得自己有资源，就不用为他们的课程买单。既然有资源，为什么还四处烧香磕头呢？自圆其说罢了。我是比较反感这样的人，我是宁愿花钱去买某些资源，我也不会要免费送来的资源，免费就是最贵的，免费就是负担，免费就是自取其辱。

华夏赚钱流水账

01

今天去了流亭物流交易中心，同学在那儿上班，想做淘宝，让我过去帮帮她，我就过去了。

他老板常常看我日志，我们就聊了起来，一起喝酒，从中午一直喝到天黑。

我们聊了很多很多，有种相见恨晚的感觉，喝酒完毕，他又给我介绍了几个朋友，都是日收入在5000左右的朋友，他们很忙，没有周末，没有春节，也没有旅游和休闲，心在事业上了，其余的事儿也就是浮云。

王总初中学历，创业有十余年的历史，年收入在40万左右，他说年龄大了，没有啥追求，就想稳稳当当过日子，赚多少，花多少。

他劝我不要在30岁前考虑感情，事业不稳定，感情就会浮动。事业稳定了，感情也就稳定了。

他32岁结婚，老婆86年，比我还小一岁，儿子都 12 岁了，4S 店的赵总，也是36岁结婚，老婆是一标准的 90 后，不要问我为什么，我看到的风景，就是这个风景。

有钱了，没有什么不可能。

有些女孩宁愿躲在宝马车里哭泣，也不愿做灰姑娘，在厨房里忙忙碌碌。

王总说事业不稳定，与朋友的关系，也不会稳定。

收入稳定了，与朋友的关系也就稳定了。

30岁前，有什么想法，就去干吧，即使失败了，也没有什么。

他劝告我不要学太多，精一样就可以了。

他做了10年的物流，他说就算有天，他现在的公司没有了，他依然可以赤手空拳再创造一个公司。

现在他之所以安于现状，是年龄大了，没有压力，不愿折腾了，要是愿意折腾，收入又是另外一种风景。

02

关千教育，王总说他没有想太多。

他说孩子愿意学钢琴，他就买了钢琴，孩子学了两个月，没兴趣了，钢琴也就送人了。

我说你怎么不卖掉啊，为什么送人？

“卖掉，是赚了点儿零花钱，送人，是收获了几年的友情，友情数据库的魅力多大，绝对比钱要有用”

“限”

03

关千爱情。

30岁之前，不要考虑感情，专注于事业，其余的事儿都是浮云……

30岁前婚了，老婆跟着你没吃的，没喝的，不埋怨你，埋怨谁。

窝囊男人的背后，是凶巴巴的怨妇……

既然结婚了，就不要老婆为衣食住行忧愁。

事业有了，爱情也就有了。

以前是，现在也是……

04

关千创业。

穷人创业，障碍太多了。

不是这个打击，就是那个打击。

就算是没有人打击，穷人也会自己打击自己，我没有钱，我没有背景。

其实很多人创业，就是因为没有钱，才走到今天。

有些人就是天生的SB, 压根就不值得一点儿同情。

明明是一个机会，他们却没有勇气去做，等他们想做的时候，机会就过去了。

05

王总说一个人创业最大的障碍就是不敢花钱。

我姐姐弟弟做网赚为什么不赚钱，他们不敢花钱，老怕亏了。

如果一件事情太有把握，我是 100%不会干的。

就像我，从都不相信什么100%日赚XXX元、零风险承诺，广告就是广告。

穷人为广告买单，富人通过广告赚钱。

喜欢花钱办事的人，也是一群有勇气的人。

其实你10元购买一套教程，不如 1000 元加入一个圈子。

某些时候的节约，是对自己生命的浪费！

06

不要觉得自己穷，没学历，就自卑。

既然知道自卑没有用，为什么还要自卑。

其实越是丑男人，越有魅力。

自古以来的风景就是美女配丑男，鲜花插牛粪。

郎才女貌，算稀缺产品。

别太当真!

毕竟，生活不是演电影。

07

以前我很宅，拒绝任何形式的聚会，现在想想，其实没啥意思。

说好听点儿，是自恋；说难点儿，是小农意识。

清朝为什么亡国了，闭关锁国；为什么我越来越落伍了，没有一颗开放的心。

适当的时候，出去走走，才会行到美丽的风景……

08

明天是周末，大家都出去走走。

不要老宅在家里，我们那么年轻，偶尔放松下，也无所谓。

最近接触的人太多，有太多的东西要整理。

我接触的人越多，视野就越开阔，不过我接触的人，基本都是40岁以上的人，日收入均在于元左右。

不要问我什么，有天，你到这个级别了，也就不骂我装逼了。

09

如果有条件，就买一辆车吧，有车了，出去谈业务，转化率就高点儿。

移动拉动人与人之间的距离，有车，可以缓解自己内在的压力。

男人的硬件设施：有房、有车、有事业……

软件设施：学历、修养、健康、长度……

10

不要想太多，认准了，就干吧。

我不怕死，就怕活着没出息。

不要问我出息是什么，毕竟每个人的标准都不一样啊。

我的标准就是不缺钱花，有点儿时间逗逗孩子养养狗。

偶尔晒晒太阳……

11

不要等明天有机会了，我就怎么怎么滴。

今天才是生命中最后的一天！

有些事儿，你今天不做，也许一辈子就不做了。

华夏赚钱思维2.0

关于赚钱

既然想做网赚。

第一步：格式化教程，回归广告，广告=项目。

一天到晚找项目＝新人。

当你读懂形形色色广告后，就会安静做项目，也不会一天到晚看《日赚 1000 元》、《低调出160单 / 日》类的软文。

软文=广告。

看不懂广告，就会永远买单。

为什么加入那么多VIP， 不懂软文，不懂人性。

做网赚，不懂广告，在某种程度上＝自取其辱。

在你每次买单背后，都是为广告买单，或为产品，或为服务。

买单是投资，还是消费，投资＝钱越花越多，消费＝口袋越来越空。

营销潜意识=软文＋电影＋电视＋报纸＋杂志……

为什么加入华夏圈子，看了华夏软文，喜欢其课程；

为什么购买一项目，软文植入，感情培育，一步步瓦解其内心戒备，钱也就流入了对方口袋。

赚钱＝智慧经营、解码人性……

如何智慧经营，读点儿《商界》、《创业家》、看点儿视频《刘一秒灵光乍现》、《孙子兵法》、《鬼谷子》、《扁在中国》、《面对面》……

如何解码人性捷径，多读点儿小说、多接触点儿人。

有天累了，就养只狗。

幸福最高境界：老妻、老狗、老酒。

友情提示：网赚＝格式化教程＋回归广告……

华夏宁愿看电视，听音乐，也不会研究教程，不过依然会包装项目，销售教程，毕竟市场那么大，既然有钱赚，就紧紧抓住机会。

崔健，黄家驹演唱会不插电，实战＝永远的经典……

华夏赚钱心得（厚黑篇）

真正的赚钱高手，永远都是善千不断反省，不断总结经验教训的一群人，我们都是在一个群里聊天，有的人聊天是为了赚钱，有的人是为了解闷，出发点不同，收获自然不同，态度决定人生的高度。有时翻阅某些群的聊天记录，在其聊天的过程中，我就看穿了很多风景，谁是忽悠，谁是掏心挖肺，一目了然。在 N 多免费群，我看穿了N多菜鸟的心里走向，想营销他们，易如反掌。

买单是最简单的事儿，也是最难的事儿。有人买单是消费，有人买单是投资。市场经济下，只要是人就会消费，至于投资，没有一点儿经济头脑，就会被人忽悠。买单是一种智慧，没有几年的人生历练，压根就成就不了气候。30 岁前买单靠勇气，30岁后买单靠智慧。

赚钱的最高境界就是投资，一种是投资智慧，比如空手套白狼。真正有智慧的人，都是靠头脑赚钱。用别人的钱赚钱。还有一种是投资金钱，比如做老板，用钱赚钱，最次的一种投资是人找钱，比如务工……

人永远不要自我设限，想做什么项目，直接找到类似的案例，研究透其盈利模式与推广方案，直接复制，优化，放大……

赚钱永远不是从日赚10元开始，是从日出一单开始，一单的利润有多少，取决千你做人的气象与格局。一单的利润是 1000 元，日出一单，就是日赚 1000 元，一单的利润是10000元，日出一单就是日赚 10000 元。赚大钱与赚小钱，花费的精力是一样的，至于想赚多少，就看做人的气象与格局了，遗撼的，99%的人，受传统文化的误导，希望从小做起，不是所有的事儿，都衙要从小做起，具体问题具体分析，保持思维的变通性，是每个优秀商人必须具备的基本素养之一。

赚钱有人说流量为王，有人说项目为王，其实赚钱的最高境界是系统为王，拥有一套属于自己的系统，才是赚钱的王道。管道的故事，我们都看过，他有了一套属于自己的系统，系统一天 24 小时为他赚钱。做网赚的，任何人都没有比尔盖茨有钱，为什么？他有一套系统，全球都在使用他的系统，我们在用 XP 系统时，系统上所有的网站，都衙要给微软钱，比如腾讯，淘宝，IE浏览器……

真正的系统都是无形的，比如法律、政策、文化，这些玩意儿才是真正的赚钱系统，有人说微软系统不就是一枚软件吗？文化不就是几本书吗？法律不就是几条明文规定吗？关键问题是，文化可以给你洗脑，法律可以约束你的行为，政策，在某些时候，甚至可以决定你以后的人生走向（原谅我吧，我也不敢往深处说……）

看起来没有成本的东西最难复制，比如某些人的软文，某些人组建的文化圈、商业圈或者资本圈，看起来没有成本，只是没有一定的智慧、气象与格局，永远也

运作不起来。大象无形，大音希声。

想成为什么样的人，先接触什么样的文化，其次才是去接触类似的人。直接接触自己想接触的人，没有类似的文化，沟通起来就比较痛苦。尤其我们做网赚的，不要天天看某些网赚日志，多看点儿有气象，有格局的文字，比如《商界》，《企业家》，《创业家》……网赚软文，在某种程度上吸引的都是穷人，既然你想赚富人的钱，就要把握富人的心理动态。研究透他们的心理走向，才能吃掉他们。

富人是一种思维，有钱了不一定是富人，掌握了赚钱的秘籍，才算是有钱人。真正会赚钱的人，能够从没有路的地方，走出路来，在有路的地方，走出一条康庄大道来。

大家在做客服时，永远不要有同情心，和产品无关的事儿，少聊，甚至不聊。如果你有同情心，你的同情心被客户发现了，他们不是感激涕零，他们会厌恶你，觉得你在鄙视他们，人越穷越要面子，什么叫打肿脸充胖子，如果你在农村呆过几年，就会有点儿领悟。如果你有几位有虚荣心的朋友，你也会有所领悟，遇到穷人，直接按照正常的营销流程运作就行了。什么是流程？流程就是正常的赚钱系统。

销售产品，永远不要对客户太热情，你的热情会吓跑他们，过于热情，给人的感觉就是骗子，我就是太热情，做客服时，才丢掉很多单子，人永远是犯贱的，我们在贱贱的岁月里，贱贱长大了。

如果想让一个人记住你，就不要对他太好，90%的人，在他们的记忆当中，只有仇恨；想要一个人记住你，做善事时，要选择雪中送炭，如果想让一个人永远记住你，你就真诚的伤害他一次。

最有效果的营销，永远都不是善意的，国内群众大部分人的心理走向就是关注负面信息，相信负面信息，我们的文化，归根到底，是一种恶性文化，最真实民族心理走向：好事儿不出门，坏事儿传千里，想赚钱，就要了解人类的劣根性，人类的劣根性，就是我们永恒的市场。做企业培训，我们通过文化包装对员工进行亲情化营销，真正的营销利器，永远是文化。

文化有两种，一种是狼性文化，霸权主义；一种是羊性文化，即奴隶文化；我们对内是狼性文化，对外是奴隶文化；怕因言获罪，不敢过多延伸，只温馨提示下：某些小孩，在家里是不是像匹狼，出去了就是一头羊？这就是中国民族文化的真实写照，懂就懂了。营销也是分为两种，一种是狼性的，一种是羊性的，华夏流氓营销团队永远都提倡狼性营销，狼性营销才是丛林法则的真实写照，不过更多时候，我们都披着文化的温情外衣，无非是天要下雨，爷要吃饭。做人30岁前，表面是狼，

30岁后，表面是羊，不过在任何时候，我们骨头里都要流淌着狼的血液。

什么样的文化造就什么样的人，永远不要试图改变父母，也不要过多批判父母，我们要对父母多点儿宽容，他们曾经看到的风景和我们看到的风景不同，做人的格局与气象，自然不同。我们多点儿宽容，也许家里就会多点儿笑声，以前我做得不好，现在要反省下了。

一个人经历的事儿多了，未必有智慧，喜欢反省 自我，不断颠覆 自我的人，才有权利获得智慧。智慧是什么，智慧就是空调，冬暖夏凉，谁都愿意与你在一起听音乐，看小说，共甘苦……

如果一个客户反复试探你，总说考虑下吧，遇到类似的客户一定要冷静，也许他是同行，在试探你；也许是优柔寡断型客户；也许是心里缺乏安全感，不太相信你。第一种人我们直接过滤掉，我简单谈谈怎么对付下面的两种人。一个人说要考虑下，是你太热情，与其聊天时间太长，也许你冷漠点儿，就直接成交了，你太热情，客户以为你好几天都没单子了，他们就吓跑了。也有很多人，他们会问你很多问题，如果那些问题，你在文案上已经解释清楚了，就不要解释了，直接发文案连接。一个人连你的文案都没看，他会买单吗？一看就是垃圾流量，直接过滤。很多人消费时，最怕商家太热情，热情的背后就是陷阱，是很多客户的思维定势，如果我们冷漠点儿，他们才有安全感。遇到优柔寡断的客户，直接回复：现在很忙，想购买直接下单，有疑问麻烦打电话咨询，拒绝Q聊，我们现在就20多名客服，有点儿忙不过来，望见谅。如果对方不打电话，也不下单，说明他不是你菜，不要搭理他了。一个人真正被你营销了，他会听你的话。赚钱玩的永远都是心理战术，恋爱也是。

一个人很丑，有个很漂亮的老婆，这个人一定不简单，一是营销能力强，二是心理战术一定不错。不要去诋毁人家，多向人家学习。以前我和朋友一起吃饭，对面有一男一女，也在吃饭，男的其丑无比，女的美若天仙。朋友笑：好 B 都让狗 日了，被邻桌女孩听到了，其女跳起来大骂：让狗日都不让你日，你还不如狗呢？我们落荒而逃。

华夏赚钱心得(1)

做任何项目的前提就是先找到成功案例，研究透了成功案例，直接操刀，成功的概率就会大点儿，赚钱与冲动盲目蛮干从来都没有交集，理性点儿，才能少走很多弯路。

不要自我设限，你说你要年赚百万，千万，没有人会笑你，不值得嘲笑的梦想压根就不值得追求。

我的梦想就是赚钱轻松化，自动化，垄断化。类似的案例很多，到了什么样境界，就会看到什么样的广告。

兄弟姐妹们做网赚，一定要注意身体，我废寝忘食，长时间地沉溺在思考的海洋中，头上的毛都掉得差不多了，身体也开始一点点垮掉，才稍微找到了点儿赚钱的感觉。赚钱策略很重要，策略不对，执行力越强，距离原来的目标就会越来越远。我还是那句话，你在网赚江湖有收入了，你绝对不是一个简单人，一个简单的人，压根就不可能在网络上真正赚到钱。

大家都说海参鲍鱼好吃，我一吃就过敏，我还需要坚持吗？我还是回归到原来的生活状态中，我的世界只有广告，广告是世界上最简单、最具有人性色彩的教科书，我在广告里得到了一切，连不该有的就有了，那就是深深的寂寞。格式化教程，势在必行。

华夏赚钱心得(2)

01. 我还是那句话，不要对自己太好，我们对自己太好，就是祸害自己，我们对别人稍微好点儿，就是成就自己。我们总是习惯千埋怨别人，原谅自己，结果我们成就了别人，祸害了自己。

02. 项目分享，我依然会继续，我不会因为有人出卖我，祸害我，我就不分享项目了，不讲课了。生活在继续，奋斗就要继续。奋斗是一种习惯，不是一种激情。激情会很快就过去，习惯会陪伴我们到生老病死。

03. 一次只能做一件事儿，就说写作吧，有人喜欢边写作边听音乐，或边听音乐边写作，说是能提高工作效率，听音乐是能提高工作效率，我们也得行是做什么事儿。写作是深度思考，听着音乐也能写出来，关键问题是，同一时间，我们做两件事儿，某些时候也会分心。

我有个朋友，他无论在任何时候，都是只做一件事儿。我们一起去爬山，大家都有说有笑，他不说不笑，该休息时就休息，该爬山时就爬山，他的目标就是到达山顶，结果我们爬着爬着都没有劲了，他依然还在坚持，结果20多人，就他自己爬到了泰山的顶端。

一次只做一件事儿，我也在慢慢锻炼，现在我看广告时绝对不会听音乐，听音

乐时绝对不会看广告。现在我做的事儿是少了，隐隐约约中，我却感觉到自己的收获在慢慢增加……

04. 我们不要委屈自己，想吃什么就吃什么，就买什么衣服就买什么衣服。不要压抑自己的欲望，我们压抑的久了，野心也就没有了。人在江湖，没有一颗野心，凭什么吃肉？

05. 我对大家的要求一点儿也不高，就是每天我推荐的广告，大家系统解读下，其余的时间做项目，少在群里聊天，少在群里埋怨，有时候真累了，就在群里冒个泡。

生活不是演电影，天天喝咖啡，旅旅游，上上床。

前期做网赚，基本都是一天 24 小时守着电脑，有时候实在是累了，才出去透透风。

无论我们多聪明，该走的路，我们必须走，该付出的代价，我们必须付出。

穷人赚钱是熬出来的，大屎赚钱是吹出来的。

我们对项目认真一点儿，对培训理性一点儿，也许做人才会精彩一点儿。

06. 我们不要试图讨好所有的人，如果我们谁都想讨好，有天我们真出事了，所有的人都会袖手旁观。失去一点儿什么，才会得到一点儿什么。如果我们什么都想要，也许什么也都得不到。

07. 有些事儿，如果我们自己就能轻易搞定，就不要麻烦他人。不要轻易透支人情，喜欢透支人情的兄弟，会成为朋友的负担，当我们是朋友的负担时，朋友会选择离我们近，还是远？

08. 我最喜欢做的事儿就是思考，先谋而后动。不过更多的时候，我还是喜欢跟着感觉走。

有些事儿，我们想得时间久了，也就没有心情做了。道法自然，活在当下。

09. 很多人都说华夏没有啥干货了，yy里翻来翻去就是那些东西，我很欣慰，我该说的都说了，不该说的，自然不会说。我该说的都说了，关键问题是：大家该做的都做了吗？

某一小撮人的惰性，就是另一小撮人的幸运；某一小撮人的弱点，就是另一小撮人的优点。

10. 在互联网领域，没有好人，也没有坏人，只有想赚钱的人，只有想看热闹的人，我们之间的恶战，有人说我是搅屎棍，有人说我是清洁工，其实都不对，我只是做了自己想做的事儿，性格决定命运，与良心和道义无关。互联网是属于大家的，谁也没有权利做垄断，公道自在人心，关键问题是：公道是什么？我内心深处，还有点儿界限模糊……

11. 小臼越来越不好忽悠了，很多大屎有点儿忧伤，说我是搅屎棍。忽悠小臼的最高境界就是肝胆相照，推心置腹，实事求是，不讲故事。喜欢讲故事的人多了，受伤的小白就多了。

小白受伤值得同情吗？我不知道，我只知道，喜欢听故事，喜欢走捷径的人，基本都会被人忽悠。

踏入网赚江湖，谁没有被人忽悠过？被人忽悠很正常，若天天被人忽悠，那就不正常了。

12. 写作是用心，不是策划，不是布局。太工于心计的文字，寿命基本都很短。我们随便写的一点儿豆腐块，只要是真实情感的流露，就能打动很多人。我喜欢余华的文字，很随意，一挥而就，没有一点儿雕刻的痕迹。我们做软文，追求的是朴实，是表达自我，不是取悦粉丝。

我们是什么样的性格，就吸引什么样的人，无需雕琢，无需策划，无需布局，心中无招胜有招，道法自然，流露自己原生的态，就是独立。

13. 昨晚接到几个电话，一个是骂我的，骂了一句，直接挂掉，还有几个是捧我的，劝我照顾好自己，出门注意安全，做人要低调。

无论是祸害我的人，还是支持我的人，我都感谢你。生千忧患死千安乐，真正的平静孕育于狂风暴雨之中，而不是小帆船停留在宁静的港湾。

华夏做分类的一点儿感悟

有时候没有产品，我也在分类信息网站发帖子，说白了，就是为了积累数据库。

比如我想收集手机舰号数据库，我就会发贴：舰号15066668888, 当面交易，非诚勿扰，我在信息下面留下自己的QQ, 就会有很多人加我，加的人基本都是购买舰号的客户，现在我QQ上已经有1600多名潜在的客户，天天有人咨询我，有啥牛逼的舰号，第一时间通知我，价格不是问题，只要舰号牛逼。

现在不是哥找客户，是客户找哥。

我的运作模式很简单，就是分类发帖，低价引流，销售产品，价格走多元化道路。

怎么解释呢？我销售苹果手机，价格是1600，很多人都会加我的QQ，打我的电话，他们咨询的时候，我就会说自己手头有好几种苹果的手机，百元到千元不等，一份价格一份货，我是在家做淘宝，进了很多手机，处理完毕，我就要开饭店了，现在一天可以销售七八部，你也可以过来看看，反正比商家的便宜几百元，稍等，有人敲门来取货了，一会儿联系，不好意思啊。

我销售产品，很多时候都是这么忽悠的，我的台词念完了，我知道他们会不厌其烦地咨询，他们咨询的时间越长，那么成交的可能性就越小，所以当有人不厌其烦咨询时，我就说现在有几个客户上门取货，一会儿我们再联系。

我们不要和客户过多的谈论产品，我们只给客户传达一个意思，购买我们产品的人很多，我们的产品很便宜，不是我们求你们来买，想买的话，可以直接上门看货，不方便上门的，他们自然也会千方百计想法设法给我们沟通。怎么解决估任问题？在涉及到信任问题时，我们的策略就是货到付款，或直接走淘宝，如果他们不能接受的话，我们就说合作愉快，有时间常联系，给你添麻烦了，麻烦你去附近的商家看看吧。

如果他真想要，就会来主动找你，主动找你的客户，一般成交的可能性就大，电话沟通时间越长，丢单的可能性越大，恋爱表白，超过三分钟，对方没有反应，说明对你就没有感觉，电话服务，超过三分钟，90%会被客户拒绝，越拽越容易成交，恋爱也是如此。

越拽的爷们儿，女孩越爱，用脚踏都踏不走。过于温柔的爷们儿，就有点儿弱势了，没有办法，任何时候，人都是犯贱的，你不赚钱，谁让你的服务那么好了……

哎，我随便说两句

大家在试探我们时，我们也在试探大家。

生活不简单，能简单生活的人更不简单。

姐姐一脸的苦相，一天没有说一句话，事儿马上就办成了，就是她高估了人性，到嘴的肉没有了。

姐姐拜托某领导，为自己批一张卫生许可证，送了点儿礼，领导一脸的威武，礼物拿回去，该办的事儿，我自然会办。

“麻烦领导了，一点儿礼物不成敬意，希望能收下。”

“如果你的东西不拿回去，事儿就不给你办了”

姐姐没有办法，就把东西拿回来了。结果事儿没有办成，对方说再等几天吧。

只是与姐姐一起办理卫生许可证的人都已经批下来了，姐姐百思不解。

其实很简单，礼太轻了，还有送礼的艺术太幼稚了。

送礼永远都是走曲线，应该给领导的老婆送礼，送礼时一定要大方。

比如说：那件事儿，我也不急，能办就办，不能办就不要为难 XX 了，反正礼物一定要收你，不然下次，我就不敢麻烦你了。

送礼最忌讳的话儿：这事儿就拜托你了，我相信 XX 的能力。

送礼永远不要给人压力，一如拜师也不要给人压力。

给别人压力，就是在拒绝机会。

论送礼的艺术，我很佩服我们村的一个兄弟，他送礼从来不给人压力，也不提任何要求。有人收礼都收的不好意思了，就想为他办点事儿。

他总是轻描淡写地说出自己的想法，而且一再嘱咐：如果有难度，就于万不要办了，那事儿我也不急，成不成都没有事儿，有时间我们再喝点儿，上次有个朋友给我在深圳捎来了点儿酒，我一个人喝没有劲儿，希望 XX 来捧捧场。

我们村，稍微有点儿背景的人，都收过他的礼。

他送礼从来不求回报。

曲线救国，无欲则刚。

现在在村里，他也过着幸福的生活。

他出去一年，就山建职工变成了包工头。问起成功的精髓：打开自己的钱包，研究透送礼的艺术。

嗯，知易行难，目前我还做不到。

没有送礼的格局，怎么会有赚钱的机会。

天天待客不穷，夜夜做贼不富。

杯米养恩人，斗米养仇人

有人问我借钱怎么办？

小李和老张本来是不错的朋友，没有利益瓜葛。但有一天，小李突然给老张打电话要借2万元急用。没有说这个钱做什么，老张认为大家关系一直不错，不借不好意思，就给了小李2万。

可是一晃1年过去了，小李没有还钱的意思，老张也不好意思催，最要命的是，小李总是躲着老张，半年也不敢露面，搞的连朋友也做不成了。

这种情况，在现实中太常见了。本来是出千友谊、善意，到最后搞的朋友反目，兄弟生分。

如何才能避免这种情况呢？

首先，要搞清楚对方借钱的具体用途。如果是消费，最好哭穷推掉。如果是生意周转，确定对方有能力、有信用偿还，再做考虑。如果对方闪烁言辞，或者隐瞒用途，一定不要借。人不可靠，借钱必打水漂。有很多人，不存感恩之心。无论你如何帮助他，他都会觉得理所当然，也不会记你的好，只会对你心生埋怨。其次，怕不借伤感情，很简单，直接资助，不要求偿还。说清楚，是给的，不要还。比如对方确实有急用要借3万，人品能力也十分认可。可以强调自己的困难，然后资助1000元，不要求还。

这样，以后大家见面还是朋友，谁也不会难看。记住一句古话：杯米养恩人，斗米养仇人，不是帮的越多越好。在别人急需帮助时，小小的恩惠也会产生很大的效果。如果不分情况持续性的帮扶，会滋生他人的贪欲。

前些年一位朋友在供销社工作，他给我讲起了“卖糖”哲学。他说，当你卖一斤糖给别人的时候，首先要少给，慢慢的往秤盘里加，这样买者就会心怀感激之情，认为你这个人特厚道。话又说回来，如果一开始你就给多了，再逐渐的从秤盘里向外拿，买者就会渐生怨恨，认为你吝啬抠门。同样是卖出一斤糖，策略不同，结果迥异。

其实，送人以米和卖人以糖是一个道理，都需要把握好一个度，让别人极度需

要、在心存感激之时施以援手，则会收获善待与礼遇。人是有欲望的，有时欲望是会不断得到膨胀的，这就是欲壑难填。

天天做好事的人，得不到大家的称赞。因为人人都觉得平常、理所当然。某一天，这个好人没有出手，或者做错了，反而招来了无数的非议与责骂。

总而言之，好人不长命，祸害活千年。

被骗了

上个周，一个小女孩给我借钱，说有点儿累了，想回家歇几天。

我知道她为什么累了。

前几个月，她通过QQ认识了一个帅哥，帅哥说他是业务经理，月薪在 2 万左右，现在还单着呢？

自然，女孩儿也单身，于是他们每天都QQ聊天。

自然，一个周后，他们见面了。见面后，自然也开房了。

开房后，女孩儿就以为自己遇到了白马王子，天天做梦都要嫁给他。

身边的朋友都劝女孩现实点儿。

大家的理由是：

(1)你是一个车间普普通通的工人，每个月只有 2000 多的薪水，他是一个业务经理，一个月 20000 多的薪水。

(2)你是初中学历，他是本科学历，以后结婚了，不会有共同语言的；就算有共同语言，也仅限衣食住行与生理层面。

(3)他太帅了，这样的男人，在哪儿都不缺乏市场，你太普通了，丢在茫茫人海中，就是连狗都不会多看一眼。

只是她听了大家的话后很恼火，说大家都嫉妒她了。

我们只好沉默着。果不其然，女孩卡上的20000元钱被男孩骗走了。

20000元钱，是她一年的薪水。

男孩说要买房，急用20000元钱，下个周就还她。

而且男孩还领她去看房，她对房子很满意，自然就很爽快地答应了。然后就是男孩拿到钱后，就杳无音讯了。

她报警了，一个月过去了，屁用没有。一直到现在，她不知道男孩的大名叫什么，也不知道男孩的老家在哪儿。

她就知道男孩很帅气，说话很温柔，对她很体贴入微，天天都会对她问寒嘘暖。

现在呢？她沉默了。

今天她来找我借钱，我借给她2000元钱，她要回家相亲了，说以后不再相信小白脸。

繁华的都市里。

灰姑娘也许会遇到白马王子。

也许王子的脸是白色的，只是他的心是什么颜色谁知道？

太喜欢看电视剧的女孩，智商一般都很差，懂就懂了。

一般喜欢看电影的女孩，智商都很高。

怎么解释呢？一般白领都没时间看电视剧，工作太忙了，她们有时间就去电影院看电影了，很少窝在家里上网看电视剧。普普通通的女孩呢？除了工作外，就是看电视剧，电视剧都是为营销穷人而存在的。

看电视多了，也就被电视剧洗脑了。

电影是艺术，电视剧是广告。艺术为陶冶人的情操而存在。广告呢？只是为掏空大家的口袋与污染大家的智商而存在。网络上的小臼喜欢看教程，老鸟喜欢看广告与积累人脉，这就是差距。

懂就懂了。

奔三感悟

01

一日，华夏问一捕蛇者：为什么有毒的蛇价格那么高？

答曰：毒蛇比无毒的蛇药用价值高，且日渐稀少，慢慢已演变为奢侈品。

华夏疑惑：蛇界，毒蛇是强者，其比无毒的蛇更利千生存，奈何会日益稀少，百思不得其解。

答曰：遇到一条蛇，看它有没有毒，只要观其行动便知。无毒的蛇一般遇人就跑，而有毒的蛇，看到人不但不跑，反而迎上去攻击人。

正因为毒蛇有“毒”这个强大的武器，所以才有恃无恐，处处攻击别人，伤害别人。然而，正是由于他们处处树敌，处处作恶，同时，也遭到了别人的反击、报复与追杀，目前，毒蛇的数量日益稀少，有些种类已经灭绝。

作恶，看似伤害的是别人，但反过来伤害的却是自

己。举报华夏日记者众多，何故？

皆因万事强出头，有些话儿，说得有点儿毒。

比如华夏不说圈子就是敛财的工具，忽悠穷人的秘诀就是免费＋零风险承诺，也许能平平安安过日子。

做人需要智慧，要生存，必须老奸巨猾，小天真＝短命……

02

一日，友人来找华夏商量合作事宜。闲聊时，不免谈及一些江湖风云，其对此侃侃而谈，表现出对社会的强烈不满，尤其谈及富人高消费，则更是表现的愤愤不平，似乎对富人有着不共戴天之仇。

事后，华夏与其取消了合作项目。

华夏云：仇富者不富！其心态始终站立在富人的对立面，焉能走进富人的圈子？仇富其实是一种不良的嫉妒文化，使人始终站在富人的对立面而不能自拔。结果，其永远也超越不了富人。

华夏亦有其劣根性，常攻击圈子是敛财的工具，高价项目是富人与穷人的分界岭。

三十而立，恍然大悟，物以类聚，人以群分，存在即合理，大道至简，踏雪无痕。

华夏呼吁：仇富者难富，欲成为富人，就先要放弃仇富的不良心态！只要当你

不再仇恨他时，你才会真正发自内心向其学习，以超越富人为导向，厚德载物，自强不息。

03

人都有欲有求，某些时候，华夏不愿去刻意追求，享受将一件事儿做到极致的过程其余的事儿都是附属物。

人活着，都衙要点儿成就感，打麻将还想赢钱，当和尚还想悟道。

在追求成就的过程中，一定会有附属物，这附属物可以是物质，也可以是精神。

这种征服挑战的成就感是一条没有尽头的路，也是华夏感觉到生命存在的方式，不过某些时候，华夏将这种感觉落实到赚钱上。

没有钱，有时候活着真看不到希望，有钱不能说意味这一切，没有钱，也不意味着没有一切……

关键问题是，能赚多少就赚多少吧，毕竟人活着要有点儿追求……

04

30岁前，我常常郁闷，自己信任的人，一起做事就不是那么回事儿了，你对他很好，处处照顾他，他甚至连招呼都不打就离开了你，当时，我很不理解，常常借酒消愁，反省是不是自己做人有问题，哪儿对不住他们。

30岁后，我只和陌生人打交道，就很少出现这种情况了，我也想明白了。

每个人的良心和道德标准不一样，我老是说流氓话，不办流氓事儿，大家都觉得我流氓。

有些人儿，说冠冕堂皇的话，做小人的勾当，大家都觉得他是君子；

人生如戏，戏如人生，大家都是好演员，什么样的文化吸引什么样的人。

世界上的很多事儿，如果从人性角度去分析，无论多么糊涂的账都可以算清楚。

难得糊涂是种境界，聪明反被聪明误是种报应。

人生万水于山，峰回路转，进与退，取与舍，需要趟过多少难关，才能不计得失，找到心中的大我，没有答案。

05

人生就像奔跑在高速公路上已锁定目标的汽车，明确自己想要什么，过程中不管发生什么，就像窗外一闪而过的房屋和树，只是你人生旅途的点缀和色彩。

边赚钱，边养气

一般很多兄弟，在经营网站时，前期都注重内容优化，不做任何性广告。

问其故，答曰：养气，气势旺盛时，就养广告。

具体问题具体分析。

真正的赚钱模式＝一边养气，一边赚钱。

养气＝积累流量，积累人气；

赚钱＝销售产品，销售服务……

一般人的认知规律：有流歌的地方，就有广告；

二般人的认知规律：先做流量，有了流量，销售产品，销售服务……

一般人＝非网赚人士；二般人＝网赚人士……

结果臼天不懂夜的黑，谁也不了解谁。

华夏喃喃自语：一边赚钱，一边养气，因势利导，具体问题具体分析……

不如沉默

做项目可以忘掉吃饭，吃饭也可以忘记做项目，活着是为了吃饭，还是为了做项目？兼而有之吧。

想得多了，不如做；说得太多，不如沉默。继续过我不快乐的生活。

QQ 是聊天工具，也是毁人工具；有人聊天，年赚百万；有人聊天，食不果腹，跷陀一生。年龄大了，使用QQ、短信的概率越来越少了，偶尔上QQ，习惯性隐身，偶尔发短信，是对方电话不方便接听。

走了那么远的路，看了那么多模糊的风景，做了那么多的项目，从来都没遇到100%赚钱、零风险兑现的项目。心情不好时，看看广告，我们生活在一个多么美好

的时代。

有一兄弟，咨询我，他想做地面，也想做网络，家境一般，老婆也要生孩子了，问我怎么办?

老老实实上班，给孩子赚点儿奶粉钱，兼职做网赚吧。30岁前，可以冲动，30后，要理性。30岁前的流氓，勇气加义气，比如电影《英雄本色》、《古惑仔》、《黑社会》……30后的流氓，理性加谋略，讲究天时地利人和、厚而不黑，黑而不厚，比如曹操、刘邦、朱棣、王守仁……

孝敬父母，也要讲究平衡，每次我回家，都只给妈妈买礼物，从来没想过爸爸，我老觉得他有收入，什么也不缺，天天都有酒场，日子算不错；弟弟告诉我，你不要总给妈妈买礼物，也考虑下爸爸，有时候他也感觉到失落，为什么没有我的礼物。其实礼物是次要的，他只想知道，我们到底在乎不在乎他。人年龄大了，都是孩子，既然是孩子，就去狠狠溺爱吧。

有时，看到某些父母，溺爱孩子。

有天，孩子会不会溺爱父母?

他们还是分手了，感情在实实在在的物质面前，是那么脆弱。三年的青梅竹马，抵不过一套三室一厅的房子。什么都会变的，感情久了，会过期；房子久了，会升值。

赚钱吧，某些时候，爱情也是浮云。

有人说王石为了爱情净身出户，说明世界上还有真爱。

瘦死的骆驼比马大，关键问题：你是王石吗?

既然自卑没有用，就阳光点儿。

妈妈看了太多的电视剧，她随着电视剧情，一会儿笑，一会儿哭。

电视剧，改变了她的生活，也改变了她的思维。

曾经她看不惯城市的浮华与喧嚣，看得久了，也就觉得没什么。

电视剧，我完整看完的不多，《与青春有关的日子》、《血色浪漫》，断断续续看了点儿，故事就是故事，电视就是电视，从别人的影子里走出来，自己还是自己……

早晨，送爸爸回家，熙熙攘攘的人群中，我们手牵手走在一起，他走得好慢呀。

我也放慢脚步，看街上流动的风景，世界安静下来，你若安好，便是晴天，不要成为父母的负担，父母想起你，眉头舒展，心花怒放，就是你留给他们最好的礼物。加油吧，在某个遥远的黄昏，我们都孤单上路。

有些人，在你的生命里，偶尔出现下，便隐身了。

如果我的记忆数据库是一 QQ，好友不会超过10个，陌生人有200+， 黑名单为0

昨天和同桌联系了，他去了遥远的新疆，随妈妈一起拾棉花。

那儿冷， 一定多穿点儿，天气阴晴不定，就像城市的心情。

其实你是一个大学生，是暂时落在鸡窝里的鹰，你的世界是天空。

“华夏，我回来了。”

“加汕，我们一定要比周杰伦跑的快。”

我明明知道那是一个赚钱的机会，我还是放弃了。

两只手都满满的，有些项目，操的时间久了，有了温度和感情，不是说能放下就放下。

为什么她比你幸福？她祈求的太少，得到的太多。

从一个群，到另一个群，从一个圈子，到另一个圈子。

唯一能改变你的，不是别人的项目和思维，是你自己的心。

稍微有点儿名气后，我被免费拉进了很多圈子，我存在的意义，也就是提高转化率，和赚钱与思维没有一点儿关系，既然大家迷信这场游戏，我们就将“爱情”进行到底。

我们的性格不一样，他喜欢四处漫游，寻师交友，慢慢由日赚700到日赚2000，慢慢由个人发展到团队。他很少聊Q， 习惯语音；他很少网授，习惯面授（学不到精髓不走，不熬你，也折磨死你），慢慢网络界，他也有了点儿名气，也有了点儿收入。慢慢由张扬，到低调潜水。赚钱太少，喜欢多说；赚钱太多，喜欢沉默。越是眶当响的大桶，装水越少，越是水流飞溅的溪，越浅；静水流深，大音希声；越是沉默的军队，越有力量；越是沉默的人，潜质越大。过了30岁，做网赚的大侠，隐身的越来越多了。

为什么他Q一直隐身？

弃网了，他发财了。

为什么他Q一直在线？

他坚信：行动就有力晕，尝试就有可能。

不要太在乎感情，曾经太在乎，才会败得一塌糊涂。

什么都无所谓了，才会风轻云淡，轻装上路。

为什么他比我赚钱多？

没看过太多教程，没加过太多VIP。

潜心修炼一项目，不成功，便成仁。

没有一颗殉道的心，怎么能做出骄人的成绩。

看项目，是项目；

看项目，不是项目；

看项目，还是项目。

是不是我们都经历过这三个阶段。

曾经我看到一座山，很想知道山的后面是什么，现在已经不想知道了。

山的后面还是山。

曾经我看到一个项目，很想知道项目的背后是什么，现在已经不想知道了。

项目的背后还是项目。

越来越喜欢逛天涯，圈钱的人越多，说明市场经济越低迷。

有些故事，偶尔看看就可以了，谁当真，就没意思了。

泡在天涯，资深策划人多（狗头军师），实战高手多，和任何人聊天，不超过一首歌的时间。

天天泡妞的人，没时间意淫。

天天撸管的人，也没勇气实战。

冬天，候鸟走了，街上的三棵树，显得特别孤单。

市场低迷，天涯论坛，软文高手意淫太深，菜鸟死的太惨，圈内忽悠圈外，专业忽悠业余，为什么要心寒，继续过我不快乐的生活，他人的生活与我无关。

你见过忧伤的小白鼠吗？

它们智商简单，相信广告，相信雷锋叔叔的故事，相信我们生活在一个美好的时代……

用孩子的眼光，来审视这个错综复杂、光怪陆离的世界。

只是人性丛林，布置的局，一环扣一环，他们进去了，送死，也不过早一天，晚一天。

人吃人，很正常，为什么要落泪？

这该死的温柔，这该死的慈悲！

曾经，在很吵的环境里，阅读、写作……我都进入不了状态。

后来不知为什么，无论在多么喧嚣的环境，我都能安静做项目。

走进了一个完全属千自己的国，低调转身，忘掉整个世界的喧嚣和苍凉。

和MJ一样，我不孤单……

别人的眼光和舌头，属千别人。

为什么要在乎？

我曾经就是太在乎，错过了很多做流氓的机会。

【关千教育】

小孩的天职就是淘气，太听话的小孩，很容易成为一种工具。

小时，他是父母炫耀的工具；

婚了，他是老婆支配的工具；

大了，他是老板赚钱的工具；

交友，他是大家娱乐的玩具。

有点儿野蛮，有点儿淘气，才是一个健健康康的孩子。

谢谢大家的关心，我没事儿，还健健康康活着。

什么时候死，我还没有落实。

60岁死，也不知道QQ上会有几个太阳，几颗星星……

不是悲哀

如果某人对你失望了，千万不要解释，甚至连一句话都不用多说。

她只要对你失望一次，以后就会对你永远失望。

人性原本就是这样，人性是丑陋的，邪恶的，偶尔在罪恶的源泉上开出一朵花来，却没有人放下屠刀去浇灌。

做了999件好事儿，阴差阳错，一不小心做了一件坏事儿，就是坏人；

做了999件坏事儿，莫名其妙，忽然心血来潮做了一件好事儿，就是好人。

做好人太委屈，太不划算了，在我16岁时，我就不想做好人了，我受不了那么多的委屈与束缚。

我就是我，站在光明的角落，是不一样的烟火。

好人都是在骨头里极其羡慕与嫉妒坏人的，坏人可以大碗喝酒大碗吃肉，可以泡各种各样的妞儿，出入各种各样的场所。

好人呢？始终都带着面具生活，心里明明想要，嘴里却说不。

生也悲哀，死也悲哀。

在虚假道德营销下，有太多委屈压抑自己的人，在他们明媚笑容的背后有一道谁也看不到的忧伤，每每在天空下雨时，就会隐隐作痛。以前我有过这种感觉，后来不知道为什么，忽而在一个寒冷的冬季稀释了。

世界上最干净的女孩其实是小姐，她们卖身不卖心；世界上最干净的项目就是钓鱼网站，他们骗鬼不骗人，是贪得无厌者，可怜之人必有可恨之处。

有些人注定会被人吃掉，有些人注定会被历史遗忘，这不是悲哀，这是一种深入骨髓地痛。

附加：

有人写软文，说无素材，我是时常带着笔出去玩的，一有灵感，就记录下来，一如有些人，是拿刀闯江湖的，看谁不顺眼，就直接一刀结果了他性命。他们的武艺是在杀杀砍砍中一点一点儿提升的，自然，文笔也是在涂涂画画中练就的。

没有人能随随便便成功，练笔用的是心，练刀也是。恋爱就不同了，越是不用心，反而越能成功，爱情是一个邪恶的怪物，是我生命中的克星。

中午，在“君来悦”办了一张贵宾卡，所有的痛苦都会在朋脂中稀释。

明年开始，我就开始写网赚系列小说了，其间不但有爱恨情仇，更是充满了诡异与人性的丑恶，过于血腥的文字下面，其实隐藏着一颗真挚的心。

不是刀锋，却令人心如刀割

有一天，天气阴暗如刀锋，刀刀催人命。

我与几个狐朋狗友，在自家阁楼喝酒，天凉好个秋，几杯酒下肚，大家心里都有点儿抑郁。不平则鸣，稀里糊涂间，大家不约而同地谈起了所谓的人生。遇到类似的话题，每次我都会忍不住多喝两杯。

人生若白驹过隙，恍惚间，我也快到而立之年了。

该吃的我亦吃过；

该喝的我亦喝过；

该玩的我亦玩过；

该睡的我亦睡过……

按说，我也不该有什么遗憾，30岁不到，车房都有了，而且收入比较稳定，只是不知道为什么，我心里空虚的要命，有时候都郁闷的要上吊跳楼，或割腕自杀，或与曾经欺负过我家的仇人同归于尽。类似的生活场景，没少在自己的脑海中预演。

尽管每次我出去找小姐，都是捡漂亮的妞儿玩，只是真正令我牵肠挂肚地却是一位平平凡凡的女孩。

那时候我读初二，我们在校园的操场上一见如故，反正她也学习不好，我也学习不好，所以我们的共同语言就多点儿。

我们曾经在曹县的南湖公园私定终身，说是读完初中，大家都退学，然后让我

爹托人去她家求亲。然后我们两个就一起去打工，然后就是待时机成熟了，就鸳鸯戏水——结婚坝……

日他娘，这事儿不知道为啥被他爹知道了，估计是他弟弟告的状，典型的小人呀。

没过几天，她就转学了，那时候她也没有QQ，我也没有QQ，我们就再也没有联系过。

我以为时间久了，我会忘记她，只是那么多年过去了，我还是常常想起她。也许得不到的，永远是最好的。

我曾经骑摩托车在他们村转了好几圈，也没有看到她，就算是看到了，也许我也认不出来了，毕竟那时候大家都还没有发育。现在大家都发育成熟了，模样肯定也变了。

我初中很帅，气质也好，现在呢，哎，一言难尽。刚过26岁时，就有人问我几个娃娃了，我的心儿都碎了。

我发誓，我要忘了她，只是每次喝点儿酒，她的影子又开始在自己的脑海中于回百转，人脑也不是电脑，没有办法关机或格式化，这种感觉已经折磨了我很多年，这种感觉，不是刀锋，却令人心如刀割，刀刀催人命。

忘记一个女人的最好方式，就是找到另一个女人，现在我已经找到了。

不是没喝醉

不是不可能，是没自信；

不是没文采，是没开始；

不是没有钱，是借口太多；

不是不爱你，是患得患失……

越是在乎的人，越容易被套；什么也不想，跟着感觉走，想做就做，想爱就爱，明知答案不完美，也要一意孤行，认认真真傻一次，比机关算尽要快乐。

曾经我开心，是我直接。

我想创业就去创业了；

我想找小姐，就去找小姐了；

我想喝酒，就去喝酒了；

我想哭，我就哭了；

我想笑，就笑了……

江湖中，走得太远，接触的人多了，我发觉我越来越不直接，出刀的速度越来越慢，我有了欲望，我就会受到欲望的控制，无欲则刚，我做不到，哪怕有天我被阉了老二，我还梦想练葵花宝典。

现在。我有了自己喜欢的人，我欲一意孤行，想想，我爱的那个人，一定会伤心。

好男人不会让心爱的女人受一点儿伤，好流氓也不愿看到自己心爱的女人落泪。

不知道为什么，现在我开始在乎，开始计较，开始行动迟缓，开始不快乐，开始带着撩铐舞蹈。

我成熟了吗?

不知道，想那么多干什么，有病！

我不快乐时，依然还喜欢喝酒。

酩酊大醉的感觉很美，华丽转身，背后一抹的苍凉，谁懂？

哈哈……

只有弱智才祈求同情。

彪悍的人生不需要解释，为什么要解释。

滚!

我不需要理解和同情。

你看窗外的月光多美，凄美的时刻，想起埋藏心底已久的某个女人，你会不会落泪?

我会。

别人问及时，却濒得解释。

真正的忧伤，用语言来表达，苍白无力，没营养。

我坚信，无论未来的日子多漫长，生活多苦闷，我都不在人前唱悲歌，我的忧伤属千我自己，我的快乐却属于大家。

此刻我在喝酒，谁与我千杯，谁和我一起找小姐，谁与我一起看《东邪西毒》？

无人共鸣，窗外有音乐，谁来听我的演唱会。

他在喊谁?

懒得想，今夜一定要喝醉！

干!

不要帮助穷人

不要帮助穷人，帮助穷人就是祸害自己。

常常有很多人来找我，我想一年赚十万，你能不能帮助我，我怎么帮你呢？

简单，我做什么，你就做什么。现在我做医疗竞价呢，开了五个帐户，一个账户是5000元，你先去开户吧。

我没有那么多钱，怎么开户啊？如果我赔了怎么办?

赔就赔了，做生意无论赚钱，还是亏钱，都是生活的常态，保持一颗平常心就行了。

有没有更简单的一点儿赚钱模式？最好是不需要成本的。

有，就是销售自己的智慧，比如软文营销，网赚培训，软件开发，X聊，……

怎么做呢?

简单，要么自学，要么看教程，要么参加培训，要么直接实战，你没有钱，还是选择自学，多看点儿教程，多实战。

我什么时候能赚钱?

花开是有季节的，你什么时候赚钱，是没有季节的，不是所有的问题都有答案。

你爽快点儿吧，怎么能在网上一年赚 10 万？

做竞价吧，一个月先烧一万块钱找找感觉，傻逼点儿的，三个月就能找到感觉，上路了，赚钱就简单了，别说10万，就是20万又算什么？

做竞价，我没有钱，就算是有钱，赔了算谁的呢？

你问我，我问谁？

看了那么多风景后，最大的感触就是不要帮助穷人，远离穷人，就是保护自己。

当与身边的人，收入悬殊时，彼此就保持礼节性的问候吧，走的太近，不但伤害了别人，也伤害了自己。

你的成功，对你而言，是骄傲，对他们而言，就是一把的刀子，他们不希望你越来越好，天天祈祷你倒下来，希望你潦倒、落魄，到时好讽刺你、戏弄你……

穷人残忍，富人温柔，远离穷人，就是保护自己。妇人之仁，只会毁灭自己。

不要对任何人有恐惧感

01. 永远不要保证大家100%都赚钱，赚钱永远是综合素质的反映，不是所有的人都适合网赚……

02. 不要随便去帮助别人，帮助别人就是祸害自己。尤其是朋友。

他们需要我们时，我们就伸出援助之手，对方没有需求，他们沉默，我们也沉默。

03. 不要轻易教朋友学网赚，免费的就是最贵的，机会来之太易，就不是机会；收钱吧，彼此的感情又会稀释。沉默吧，敷衍吧，皆大欢喜。

04. 永远不要对你的朋友说你的第二职业，不管赚钱还是没赚钱，都笑笑，真正能伤害你的只有朋友……

敌人远远要比朋友“可爱”，朋友是毒药，也是好酒……

05. 赚钱有风险，我们要学会控制风险。

06. 记住，任何人与我们之间的距离都是只有3公分。

只要你愿烧香的话，没有人会拒绝你。

养成了烧香的习惯，生活也不会太差。

愤青不能改变屈丝的处境，人在江湖，做事没有一套系统的哲学与方法论，就会走很多弯路。

07. 一辈子要么很难，要么很简单。

我们的想象构成了自己眼前的风景，我们不愿做梦，就会一直生活在黑暗中，想象力永远比知识更重要。

08. 不要对任何人有恐惧感，其实谁都是那么回事儿。

美女也有大便的时候，英雄也打过手枪，何必自己吓自己……

09. 我有个朋友2010年，贷款2万做网赚，利息一年是2400，坚持一年创业，一年只做一个项目，就是分类，现在月收入在2万左右，就是通过分类销售产品：电脑、自行车、舰号、平板…

专注的力量最强大！

如果他打工的话，一年也能赚2万，不过他的创业要推迟一年。

他创业时，目标很低，就是年赚2400元，能赚回贷款利息就万事大吉。

目标很小，走路就很轻松。

周末，他在阿里巴巴拿了20辆自行车，是我帮他提的货。

今年他19岁了，2010年，爸爸鼓励他创业，帮他贷款2万，年利息2400，爸爸说本金自己还，利息归他。

2万创业资金。一万元用来做网赚，一万元用来做生活费，一年只做一个项目。

有些人就是太傻，所以才会走的更远，飞的更高。

现在2万元的货，他一个月就能卖完。

他养成了贷款的习惯，一边贷款，一边赚钱。

现在他年利润20万左右，去年全国置顶销售手机，一个月就赚了3万。

很多人不赚钱，就是浮躁，浮躁的具体表现就是：多久能赚钱？一天能赚多少？

太急功近利的人，一般都走不远。

目标小点儿，是不是就能活得轻松点儿？

10. 80后想得太多了，90后的非主流与脑残，不过是另一种思维……

80后的心态比70后还要沧桑，70后有多少单身，80后又有多少单身？

苦逼的80后，所有的社会负担，我们都消化了。

尤其是读过大学的兄弟更迷茫。

大学读了，尤其是穷人，往往会变得更加贫穷。

读书致贫的案例太多了……

知识不能改变命运，运用知识才能改变命运，关键问题是，我们学习的知识，在社会上真的有用吗？

当大家说你老实的时候，也许是一种善意的讽刺……

80后成功的达人也有，不过没有70后和90后多。

其实80后什么都没有，也什么都有。

11. 中国赚钱有三蛋：笨蛋，傻蛋，混蛋。

笨蛋是以前刚解放，听话执行就能赚钱。

若雷锋大爷，村里大家都说老实能干的那些兄弟，他们就是太老实才得到很多机会。

邓公出来了，经济市场化，笨蛋没有市场了，傻蛋出来了，傻蛋买股票了，傻蛋买地皮了，傻蛋去摆摊了，傻蛋不当公务员了，傻蛋都下海了……

大家都说他们是傻，当时傻子都有钱。

现在是属千混蛋的时代了，混蛋可以贪污受贿，同流合污，可以搞垄断经营（地沟油，牛奶，房地产），混蛋可以当城管，当项目经理，律师……

做混蛋比做好人划算多了……

12. 因果报应有吗？也许有吧，不过也就某国的多。

案例不是在教科书里，就是在电影里。

13. 文化有精英文化与奴隶文化之分，什么样的文化造就什么样的人。

我们现在的生活状态是山自己接触的文化和圈子决定的。

我觉得贷款创业是改变大家命运的一个机会，关键问题是，创业资讯与贷款门槛，永远不属于穷人。

走向巅峰的捷径就是癫疯……

14. 太在乎钱的人，压根就赚不到钱；太在乎感情的人，压根就不会拥有感情。太在乎什么，就会失去什么。以前我怕自己没有钱，有钱就存银行，拮据了数年，我依然没有钱，我迷茫，困惑。

节约创造财富，难道是谬论？难道消费（投资），是有钱人才能玩的游戏？每天花10元能不能改变自己的生活？想起了一个朋友，他很喜欢一个女孩，每天给女孩花10元钱买零食，后来他们就结婚了，现在他依然每天花10元钱给老婆买零食，他们很少吵架，老婆买服装，无论多贵，他都没埋怨过。

太过节约的女人，培养不出有野心的男人。媳妇喜欢花钱，男人就会绞尽脑汁地去奋斗。每个成功男人的背后，都有一个爱花钱的女人……

15. 家里不要有多余的东西，任何多余的东西都是负担、累赘。家里有本书，有张床，有张茶几，有套沙发，有辆车，足矣。死去元知万事空，去了几趟殡仪馆，我开始对人生重新思考。我要的东西并不多，做自己喜欢的事儿，让自己快乐。道法自然，该结婚时，就结婚，其余的时间，就是在等待死亡。我不想有天老了，心底有太多遗撼。想爱，就狠狠爱，想哭，就痛快哭。我们没有那么多观众，不要活得那么累。

16. 现在我做网赚，觉得是养生，是艺术。我时常沉溺在网络中无法自拔。人性的艺术，有时迷人，有时残忍。广告的最高境界是娱乐（时尚），是文化……

17. 走向巅峰的捷径是癫疯。我剃光头，穿和尚服，走在街上，在所有人的眼中，就是和尚一枚。我在饭店喝酒，吃肉，四周异样的眼光，有点儿温柔……

走向巅峰的捷径就是癫疯，变化是人生进步的开始。

我已经厌倦了眼前的生活，有房有车，不一定快乐，真正的快乐缘于内心的安静与祥和。

不要多管闲事

妈妈在村里最热情，谁家有困难了，她都会第一时间赶过去，做人的最高境界不是热情，是理性，有些事儿，我们遇到了，需要沉默。

最近，堂哥闹离婚，妈妈天天过去劝，离婚了孩子就没有妈妈了，没有妈妈的孩子，在村里抬不起头，对以后的成长也不利。这些事儿，地球人都知道，既然婚姻走到尽头了，他们愿离婚就离婚吧，也许他们是走向天堂，也许是走向地狱，都已经奔四的人了，相信已经足够有理智，天要下雨，娘要嫁人，随他们大小便吧。

妈妈不乐意了，天天过去指手画脚，以爱的名义，阻止他们离婚，如果我们没有血缘关系，堂哥早端我妈了，求求你不要为我好了，我不想当模范丈夫，我就是想离婚。妈妈天天起床后，连饭都顾不上吃，就往堂哥家跑，做他们的思想工作……（此处省去一万字）。堂哥的爸爸妈妈都同意他们离婚了，为什么你还要去管，妈妈的理由就是他们都老糊涂了。哎！我们一个村四千多人，就我妈妈聪明。

我们村的大队支书，从来不管闲事，你要在村里杀人了，放火了，自然有警察修理你；你要离婚了，是你的私事儿，和我没有一毛钱的关系；谁谁不孝敬父母了，清官难断家务事，随他们折腾去吧。除非有群众哭着来求他，他才会过去处理下。

有权不滥用，该出手就出手，任何时候都是靠理性来支配行动，道法自然，无欲则刚。

人活着，不要多管闲事，只有这样才不会受到他人的羞辱，首先我们要做到自重，然后我们才能赢得别人的尊重。

凡事都要睁一只眼，闭一只眼，不要被本能支配，要听理性指挥。

只有在别人邀请的时候，我们才欣然向往，千万不要不请自来，这样你才会得到他人的善待。

你主动承担义务，事情失败后会自取其辱，事情成功也无人感激。

多管闲事的人容易成为他人羞辱的对象，卷入不该卷入的风波，最重会弄得狼狈不堪。

妈妈天天吃着臼面，操着白粉的心，有时看新闻，哪儿发生火灾、水灾啥的，眼泪就哗啦啦地掉，爸爸总是笑呵呵地安慰她，新闻都是假的。

老爸看了三十多年的新闻，有时也叹息，新闻是洗脑，天气预报是艺术照，半朦胧半清醒……

妈妈就是太善良，一辈子才吃力不讨好。估计现在堂哥，还有他的爸爸妈妈都恨死我妈了，我家的事儿，凭啥你指手画脚，妈妈的理由无非就是为了孩子，为了他们小俩口以后的幸福，无话可说，无言以对。

……

人的智商，有时和年龄真的没有关系，为了别人的幸福，妈妈天天忙忙碌碌，望着她疲惫身影，我的心儿都碎了……

不要祸害父母了

老家呆了段时间，最终还是选择了回去。

想创业，远离家乡，就是成功的捷径；有时候，我们走不远，就是离家太近。

我在外面，穷的时候，没有钱吃饭，没有地方住，天天捡破烂，欲哭无泪，从来都没有想过给家里要一分钱；富有时，吃过千元一顿的饭，包过小姐。

有些事儿，真经历了，无论是好是坏，都是一笔财富。

我们村里，很多人结婚了，离开父母，就没有生存的能力。

婚时没钱，父母给垫；

有小孩时，没钱给孩子买奶粉，也没有钱给孩子上户口（我们村户口要钱，最{氐价10000)。

他们的父母，为了孩子，在即将六十岁时，又踏上了南方的列车，在繁华的都市，从事最苦最累的活儿。

一辈子养儿，原本就是为了养老；

有天老了，发觉孩子就是一个祸害，一点一点吃掉 自己，连根骨头都不剩。

奔三的人儿呀，无论你多么穷困潦倒，只要你还伸手给父母要钱，你就是祸害，你要的不是父母的钱，是他们的命。

我们村，凡是儿子多的老人，没有一个长命的，甚至，有的老人是饿死的，有些是病死的，不是不去看，是儿子太多，没有人愿掏钱。

天下最毒儿女心……

我们强大了，父母可以跟着我们吃肉；

我们弱小，只要不祸害父母，就算有良心。

牛郎是一个放牛的孩子，除了一头老得没法儿耕地的老牛，什么也没有。

牛郎偷了正在河边洗澡仙女的衣服，仙女回不了天，只好无可奈何地与牛郎生活在一起。

牛郎说织女我很爱你，因为你很美丽，也很温柔。

织女说牛郎我不爱你，因为你一无所有。

后来，王母娘娘用天河隔开了牛郎和织女，织女又重新回到了天上。

其实隔开牛郎和织女的不仅仅是宽阔的天河，还有他们天壤不同的出身和截然不同的经历。

就算爱一个人不需要理由，可要别人爱自己，总要有个理由。

獭始螟可以想要天鹅，天鹅却不会无缘无故地爱上獭蛉螟。

你是牛郎，还是织女？

说好不哭的，怎么又流泪了……

不要刻意表现你的聪明

说真的，做培训已经有点儿疲惫，大家太浮躁了，我也不愿多说什么，性格决定命运。一天最累的时候，就是做大学生咨询，他们与我交流，往往就是一场辩论，我的逻辑推理不强，常常甘拜下风。在经济市场上，擅长逻辑推理的人，是不适合经商的，没有一双敏锐的眼睛，就看不到财富从哪儿来，到哪儿去。

不要刻意表现你的聪明，更多的时候，刻意表现自己，就是在拒绝机会。

很多大学生做网赚，没有教程，他们都不知道怎么办，我只能熬夜写教程。学历低点儿的，通过电话沟通与yy交流，很快就能做起来。我们的大学生到底怎么了？学习能力与悟性都比不上初中生，他们读书读傻了，也不知道是教育的悲哀，还是大学生自身的悲哀。我对大学生有一种天然的抵触感，他们严谨的逻辑推理，常常令我招架不住，他们的生活状态，连我5年前都不如。人在江湖，现金为王……

还有一个小弟弟做网赚，要我写点儿怎么销售手机，平板电脑的案例，明天再写吧，我也不敢熬夜了。

奔三了，人有责任感，活得很累，人有良心，活得更累。

我有一个老乡，想学网赚，来我这儿，还给我要工资，无话可说，无言以对。

有些人的思维真奇怪，什么也不想付出，就想得到一切。

别人都说我傻，我也没有感觉到自己傻，我就是因为傻，才得到了很多机会。每次出去，主动买单，也很少占别人的便宜，我的收入也没有减少，反而开始增加。不要刻意去占人家的小便宜，人都是记仇不记恩……

不要骗小孩了

中午，我在老曹那儿呆了一会儿。

在那儿遇到了一很可爱的老头儿，他在教育自己的小孙子。

小孙子势单力薄，没有一点儿力气，也许是父母太娇惯他了。

爷爷为了鼓励小孙子多吃饭。就给他讲了一个故事。

以前，有个小孩，他身上一点儿劲儿也没有，他爸爸就个他买了一头小猪，他很喜欢那头小猪，每次吃完饭，他爸爸都叫他把小猪抱到二楼去，那时候小猪小，他有信心，后来小猪很大了，他依然可以把大猪轻轻松松的抱到楼上去。

说明了一个什么道理呢？也许说明坚持就是力量吧，也许为了说明很多奇迹都是无意间创造的吧。

小孩为什么能抱起那头小猪呢？就是小猪吃多少他就吃多少。

后来小猪成大猪了，大猪吃多少，他就吃多少。

所以到最后，他们都成就了一番事业。

具体是什么事业，老头没有说。

我自然没有问。

我只是在思考，一个人力气大，吃饭多，一般都是饭桶，要么就是出苦力的。

那头猪成就了什么事业呢？

也许是熬了一锅好烫供大家品尝吧。

小老头讲完故事了。

我对小孩说，爷爷是你和开玩笑的。

人的力气不是越用越大，是随着时间的流逝，越来越小。

人的目口也是。

以前我没钱时，能吃很多肉，喝很多酒，后来我有了一点儿收入，我就不吃肉了，当然，还喝酒，只是喝得很少，而且是只喝好酒。

我赚钱的胃口越来越大，只是吃饭的胃口越来越小。

小时候，我家对门有个老头是在面粉厂上班，每天他的工作就是抗包。

他年轻的时候，一次可以抗 200 斤，吃 16 个慢头。

后来呢，也就是10年后，他连100斤重的小包都抗不起来，一天能吃掉三个慢头就开心的要死。

为什么呢?

就是有些东西，我们越用力量反而越弱，但是有一种力量，就是越用越强，那就是智慧。

以前有个小孩，喜欢画画，十年后，他成大师了，随便画一张画，就能赚几万。

还有个小孩，喜欢跑酷，十年后，他成老头了，现在连做一个简单的后翻都吓得屁滚尿流。

你想做一个什么样的小孩呀？

我一脸的奸笑。

小孩说：叔叔，我要学画画，……

哈哈……

小孩的爷爷有点儿不高兴。

我只想说，不要再忽悠自己的小孙孙了。

自己都没有混出来，还出来误人子弟。

民间太多的小故事，都是富人讲给穷人听的，穷人听了还津津乐道。

太多的故事，都是富人精心设计出来为穷人洗脑的。

富人每天要做得工作就是帮助穷人洗脑。

而且越穷的人，越要面子，这样的人自尊心都超强。

他们的自尊心都是被富人培养出来的。

富人最喜欢这类穷人了。

为什么呢?

头脑简单好使唤。

我还能说什么呀，我去吃饭了。

说真话，只会令人讨厌。

嗓子好多了。

晚上课程继续……

不要沦落为弱者，更不要做良民，时代不同了，也实在不行了。

好人不长命，祸害活千年，谁老实，谁就走投无路一败涂地。

学校祸害孩子就罢了，最残忍的是，父母也祸害孩子。

中国人缺乏狼性精神，是羊就会被狼吃掉，杀生就是放生，为什么要掉泪……

不要太厚道

今天一兄弟咨询我，说自己有个哥们儿，想做网赚，没有任何基础，是否能操刀?

总是观望，一直都会是菜鸟，心系一处，直接操刀，数月后，网赚基础寥寥，一样笑傲江湖，叱咤风云.

网赚15%取决于技术（网赚基础），85%取悦于人脉经营，网络与地面赚钱原理相通。

赚钱就是人与人之间相互切磋，相互磨合的一个过程。

任何理论体系都只供参考，思路决定出路，行动决定生产力。

既然是你哥们儿学网赚，为什么你哥们儿没动静？

永远不要替他人做选择，尤其是涉及到利益相关的事儿，翻脸的速度永远都比翻书快。

大家也知道，你是为朋友好，也许你的朋友是自己弟弟或哥哥，他们的路，也该让他们自个儿走，管你鸟事儿？！

除非是他们拜托你，不约而至，就是自取其辱。

成功了，荣耀与你无关，失败了，责任全都在你。

什么叫得不偿失，什么叫好心办坏事儿，有天真经历了，就哑巴吃黄莲，有口难辨，承认自己是傻逼。

在村里，妈妈是一位古道热肠的人，喜欢助人为乐，谁家有困难，不约而至，总是第一时间赶到，大家见了她，不是笑逐颜开，是有点儿厌恶，她也常常出力不讨好，家里人都说过她几次了，管好自家生活就行了，搭理人家干啥？

说了也没有用，她就是一个闲不住的人，时间久了，随她折腾去吧。性格决定命运，俺滴神啊，真理呀。

这不，今天下午，她又出去忙了，村里有小两口吵架了，媳妇回娘家了，不愿回来，妈妈去叫了，俺家搭上一辆车，还搭上两个人，对方会不会感谢妈妈，谁知道呢?

她年龄大了，愿怎么折腾就怎么折腾吧，有些事儿，不是三言两语就能改变的，她觉得这样生活舒服，就继续任性，我从来都没有想过改变任何人，包括自己至亲至爱的人。

我没心没肺，所以一直都很乐观……

谁喝了点儿小酒，要去杀人了，大家拦都拦不住，还拦他干嘛？

要么报警，要么现场消失，反正该出事儿早晚都会出事儿，劝解，讲道理永远都是治标不治本，谁说我是骗子了，忽悠了，我懒得搭理他。

懂你的人，不用解释，需要解释的人，永远不懂你。

做人永远不要两面三刀，四处讨好，时间久了，朋友会厌恶你，就连敌人，也鄙视你。

有时大家个性点儿，才会吸引更多的人，个性不是怪癖，怪癖是一种病，比如有人喜欢衣服反穿，大便必抽烟，在人多的地方撸管……

我有个好友，叫西坡，他在外面打工，媳妇留在家里，被人睡了，他天天郁郁寡欢，有天他拉着我的手，咬牙切齿地说，老子要杀了那家伙，身边的朋友都劝他理智点儿，克制一下，是人都会犯错误，大家越劝，他越来劲。

我说你去吧，我家里有把刀，一会儿我给你拿过来，现在你有啥事儿，安排一下，以后能不能见面还两说呢，孩子是留给你父母，还是留给你媳妇？麻烦你安排下，你进去了，大家好擦屁股。

他沉默了，老老实实坐下来，继续喝闷酒。

几天后，他和媳妇离婚了，既然不愿戴绿帽子，就直接扔掉，要么还戴着，埋怨，冲动有屁用啊！

现在西坡都不愿搭理我，说我太冷漠了，我也有口难辩，礼节性沉默。

小时候，爸爸好赌，天天输钱，每次回家，他就和妈妈吵架，用妈妈的话来说：日子没法过了。

当时我的态度很明确：那么就离婚吧，我跟着妈妈，你去打牌吧，到时候你赢钱了，算你的，输钱了，家里还有套房子，愿卖就卖，我和妈妈身体好，可以睡大街。

一直到现在，爸爸都不太玩牌，想起我小时候说的话，他都感觉胸口有点儿疼。

姐姐家的小孩（俺外甥），一直喜欢玩火，大家天天打骂，都无济于事，有天我和外甥在家里的炉子上烤慢头，一会儿他犯贱了，非要把手伸进炉子里，我也懒得搭理他，初生牛犊不怕虎，都是不见棺材不掉泪的货色，让他去犯贱好了。

我行着他把手伸进炉子，我看着他捂着烧伤的手指头坐在院子里嗷嗷大哭，我还把他往炉子前抱，他一个劲儿地挣扎，嘴里哭天抢地地喊着：舅舅，不要……

哈哈，你客气个啥？

下午带外甥从医院回来，他说他再也不玩火了，我说没事儿，家里的煤球还多着呢，够你玩一冬天的，他哇的一声又哭了，真没种……

聪明点儿的人，遇到沟沟坎坎，都是直接绕过去。

傻点儿的人，就算是遇到一口井，也会直接跳进去，谁拦大爷谁死全家，终于

心甘情愿跳进去了，遍体鳞伤，千疮百孔，竭尽全力爬出来，终于承认自己是傻逼，早干嘛去了？！

以后，反正该吃亏的，依然还吃亏；该沾光的，依然还沾光。

大家谁也别拦谁，生活的常态就是不见棺材不掉泪……

不要太幼稚

最近很多人，想在我这儿拿货，是朋友介绍的，我都直接拒绝了，我有点儿累了，他们是拿货后，没完没了的咨询，把我一点点儿逼疯，怎么包装？怎么推广？有没有网站源码？能不能代发货？能不能便宜点儿？能不能给我话术模版？怎么做竞价？怎么网盟？

永远不要赚穷人的钱，他们有买的权利，我们也有卖的自由。

有时不是不愿销售，是我不愿做保姆，我可以告诉你产品怎么使用，出现质晕问题怎么解决。其余的事儿，都和我无关。

我迁就你，谁迁就我？

你们的钱，我不赚了，怎么赚钱轻松，我就怎么玩，如果没有机会，我愿意等待。

远离穷人，格式化良心，生活不相信眼泪，赚钱需要智慧，不需要施舍。

为什么大家不愿搭理你？你是一个麻烦，你是一个包袱，见了大家，不是要项目，就是要资料，时间久了，谁还有心情搭理你？

我走在繁华的街上，有乞丐伸手要钱，漫不经心看一眼，继续往前走。

稍微有点儿阅历的人，都知道人是势利的狗。

在自己没有任何的利用价值时，聪明点儿的人，养精蓄锐，沉淀自己，不明事理的人，张口伸手，只会自取其辱。

人到了一定的年龄，就该懂点儿人情世故。

世界上没有无缘无故的爱，也没有无缘无故的恨，遍体鳞伤的永远是傻天真。

不要太幼稚，也不要太天真。

幼稚的女孩失了身，天真的少年杀了人，元凶是谁？幼稚哑巴，天真自尽，老奸巨猾的人儿，逍遥法外，呼风唤雨。

厮混江湖多年，伤口告诉我：厚道不是傻天真，赚钱也不是简单，听话，执行。

人间正道是沧桑，一将功成万骨枯。

不要赚穷人的钱

做分类好久了，笔记本、手机、网卡、平板、房屋出租、兼职招聘，多少也赚了点儿钱，但在赚钱过程中，很累，没完没了的售后服务，不胜疲惫，分类上销售二手产品，消费者购买，就是图便宜，每次买单，没完没了的讨价还价，便宜了还想便宜，你不卖，拉倒，反正卖家多得是。

也许是真疲惫了，我也就放弃了分类上的二手交易产品，开始做手机舰号、QQ舰号、工艺品、收藏品，购买舰号、工艺品、收藏品的人，基本都是稍微有点儿钱的人，销售类似的产品，一周一单，就可以了。

当面交易完毕，也就没了售后服务。

高端市场适合兼职做，低端市场，适合全职做，我没有开玩笑，高端市场，直接留手机舰号，约定地点，直接交易就行了。舰号，工艺品，都是独一无二的产品，客户既然喜欢你手头的舰号、工艺品，就必须等待你，给他们机会，就是给自己机会。

笔记本、手机、网络等类似的产品，见面或货到付款，成交率都不高，不是一会儿他们觉得价格高了，就是感觉到产品次，慢慢搞得我就很被动，既然太过被动，也就放弃了类似的市场，潜心研究手机舰号、工艺品。分类上，最赚钱的就是舰号和收藏品，销售收藏品，涉及到太多的细节问题，奈何文化有限，也就放弃了这个项目，销售收藏品，风险很大，有时不懂行，很容易被忽悠，做了几次，心惊胆战，他们问得太专业，我也不知道咋回事儿，稀里糊涂成交，或稀里糊涂被拒，有点儿泄气，还是先做舰号和工艺品吧。

做收藏品，年龄小，成交率就低，销售过程中，不能说自己是工人、学生，最低身份也是白领、公务员，人生如戏，戏如人生，慢慢演，演的久了，就是大师了。做舰号，如果地面有渠道，利润空间还是很大的，网络上拿货价格，实在是太高了，汗……

不愿说的秘密（日赚 3000)

不愿说的秘密

大家都感觉赚钱难，不是赚钱难，是我们没有找到属于自己的方向.

地面和网络上赚钱真得难吗？

我狩笑下，深深地沉默了……

我有个日赚3000的项目给你，我说了，你一定笑我疯了，脑子有问题……

我承认我脑子有问题，作为人类，我从来都没有正常过……

私人侦探，也许大家都听得太多，慢慢也就麻木了，也许大家觉得千这行，门槛太高，你觉得高，是你没有看透这个局……

来咨询私人侦探业务的，基本没有穷鬼，也就是说基本都是有点儿钱的人买单……

目前市场价格是多少呢？

私人侦探业务，最便宜的是一周 4000，半月6800，一个月 15000……

在比较繁华的都市，你一天接五六个单子，绝对没有问题，我只记得他们才做半年，手头就有60多个业务员（大部分都是军人，流氓）

投入的成本有多大呢？

一些侦探器材，两万左右；还有车一辆（也可以租车）

最重要是的人才，手头有几个给力的兄弟，哈哈……

你不想赚钱都难！

做侦探业务的，在岛城保底收入8000/月。

具体一个月他们拿多少，万元左右，一句话，比做小姐赚钱。

小姐是卖身不卖艺，他们是卖艺不卖身，卖身是吃几年青春饭，卖艺是越老越吃香。

你是愿卖身，还是愿卖艺？

具体怎么操作呢？

你说难就难，说简单就简单。

如果你身体强壮，出手敏捷，可以应聘类似的业务，千几个月，自己就开始带徒弟，带出了徒弟，自己接单，徒弟千。

如果你没有一个好的身体，有个好的脑子，可以找几个当过兵的兄弟，让他们去应聘，然后他们熟悉了整个业务流程，你就帮助他们接单，他们千，你拿佣金。

干这行的，基本都是一群流氓，好人也干不了这个活，太老实了，你也别考虑干这行。

如果你很流氓的话，脑子不笨，我们也可以一起做。

哈哈……

我只想说，这个行业，投钱很少，来钱很快。

就算你办公场所很简单，只要你收集的成功案例多，会忽悠，千活漂亮，不赚钱，天理不容。

为什么，他们都喜欢找低调的侦探机构，我们是做软文的，稍微包装下，我们就在圈内出名了。

目前这个市场还有点儿冷，也没有类似的培训学校，如果你干几年，做个类似的培训机构，业务和市场，都一一传授，不赚钱，只能说明一个问题，你太老实了，还没有找到感觉。

要不就是你太胆小了，不过我感觉到最大的原因就是，你不愿说出这个秘密。

目前这个市场很冷，赚钱很暖，也很爽。

面试的时候，群里哪个兄弟身体好，就去应聘类似的业务吧。

慢慢大家都会找到赚钱的感觉。

无论是网络还是地面，心安静下来，就会发现很多赚钱的秘密。

最近几天，我发觉一枚很牛逼的软文广告，你每次和女友逛街，基本都会收到，你也喜欢阅读上面的故事，偶尔去买单，你也没有意识到被营销。

养身不如养心，养心不如修心。身体的健康，容颜的妏好，取决于心的快乐宁

静。心的快乐，可以依赖于外界，但主要取决于自己。养心之道，是让心感受美好，借美好的事物渝悦自己；修心之道，却是让自己既不受美好事物的诱惑，更不被一切不渝快的人事左右。内心的强大是快乐之本。

菜鸟的16大特征，你中枪了没？

暮然回首，自己做网赚培训业有点儿时间了。闲来无事，信手拈来，简单写了写菜鸟的16大特征，只要是做过网赚的人，80%的瘸鞋，也许都会中枪。哈哈……

01. 看了几年的教程，从来都没有做过项目，有天忽而心血来潮，去做项目了。在做项目的过程中，总是会碰到各种各样的问题，一旦有“疑难杂症”出现，往往手足无措，欲哭无泪。比如遇到了N多恶意下单的王八蛋，受到不良竞争对手凶狠的威胁……

02. 只相信网赚教程或网赚大师，总感觉自己是菜鸟，永远都处理不了任何问题，因而在做项目遇到问题时，不是去翻形形色色的网赚教程就是去咨询各种各样的大师。结果一个月过去了，问题依然没有解决。N 年后，教程还是教程，大师还是大师，菜鸟还是……

03. 忙着研究各种各样的教程，筹划着参加各种各样的培训。整天都是忙忙碌碌，没有一刻的清闲，一会儿听听大师的录音，一会儿看看大师的日志或者电子书，同时又与群里的N枚兄弟姐们聊天，不是感慨人生无常，就是聊新闻八卦。结果一天过去了，什么收获都没有，失落的要命……

04. 硬盘里总是堆满了教程，而且根本不知道哪些有用，哪些没有用，以至于那些完全不需要的，亦没清理。反正积累了也不一定看，有总比没有强。QQ 好友中，全都是各种各样的网赚大师，哪些是“水货”，哪些是“干货”，不看他们的文字，只是通过他们的收入截图来判断。结果买单后，又常常受伤……

05. 每天在电脑前都超过12个小时。原本早晨醒来打算做网络推广或者是学习点儿做站技术，不知道为什么，又去看电影或玩游戏了。天天什么事儿都做不了，还日日熬夜，说做网赚忒累人了，且还常埋怨自己赚不到钱，压根就是没有导师，压根就是没有牛逼哄哄的技术。从来都没有反省过自己，客观理由太多，主观理由更多。

06. QQ总是在线，一有“大师”发表 日志或者说说，就飞奔而去，只抢沙发，不看日志。

07. 许多项目，只要操作就能赚钱。只是由于自卑或者眼高手低，总感觉到明天会遇到更牛逼的项目，这个就姑且放一放，反正衣食无忧。结果常常心比天高，命比纸薄。

08. 任何时候，遇到不懂的问题，亦不咨询任何人，总是独自思考，奈水平有限，常常走进死胡同。很简单的问题都百思不得其解，结果精神压力越来越大，有时恨不得买块豆腐直接撞死。

09. 喜欢且习惯遇到所有的问题都亲自解决，从做站、推广到做客服，都亲力亲为。天天忙着学习各种各样的知识，每天都感觉到生活很充实，亦感觉到生活很空虚。一会儿觉得自己什么都懂，一会儿觉得自己狗屁不是。处理问题，也从来都不分轻重缓急。自己有什么疑惑，面对众人质疑的眼神又常常表达不清楚。

10. 看问题绝对化，好走极端，而且是一条道走到黑。看人世间的风景，要么是黑，要么是白。人生或项目，对于他来说，压根就不存在色调，亦不承认人与人之间、色彩与色彩之间是有细微差距的。过于偏执，头脑不够灵活，人缘亦不太好，喜欢较真。类似的人太多了，比如他们的观点：搞网赚培训都是骗子，操作竞价的人员都很赚钱或都很有钱……

11. 总感觉到赚钱是有秘密的，赚钱是有捷径的。因而常常选择一些华而不实的项目，比如会打字就赚钱，会呼吸就能当老板的项目。结果做几天项目不赚钱，呼吸几口新鲜空气也没有变成老板，又去看网赚教程了。心比天高，连电费都没有赚过来，更不要说网费了。学费也许在网上一辈子都赚不回来。头脑能正常点儿，就万事大吉了。

12. 喜欢参加各种各样的网赚聚会，喜欢与各种各样的网赚大师勾肩搂腰，不求学到干货，唯求能与大师合影留念，结果“买单致贫”。说话很像大师，做项目很像小白，自己本身就是小白，还常常瞧不起小白。

13. 没有原则性，自己赚不到钱，会骂老师，甚至会骂老天爷。更有甚者，见到街上有两只小狗交配恩爱，都会丧心病狂地捡一块小石头扔过去。至千是谁，我都不说了，大家都懂。

14. 从来都没有时间观念。只要有人找他聊天，马上就回复，而且人家不搭理他，他还给人家抖窗口，如果对方是女性，其抖动窗口的频率更高，直到对方理睬他，与他友好交流才会善罢甘休。结果与对方聊了几个小时，也不知道聊了什么，反而感觉到很开心。这样犯贱的人，目前已经不多了，我估计多少还是有点儿的。林子大了，什么鸟都有。当然，鸟大了，什么林子都会有。

15. 当有某团队招生或卖项目，他总是第一个上。

16. 总是为流量发愁，总是为项目买单，总是泡在网赚论坛上，总是下载免费的资料，总是呆在免费的群，总是……

以上是本人总结的一点儿菜鸟生活习性，希望大家看了，稍微有点儿收获！

后记

码字与做爱一样，都会上瘾的。

我是喜欢码字，还是喜欢做爱？

答：喜欢一边码字，一边做爱。

如果做爱与码字，只让选择一样的话，我会选择啥？

答：去死。

以前，我不懂事，总希望每天都生活在温柔乡里。现在想想，实在是惭愧。毕竟我是一个受过高等教育的人。怎么可以有如此庸俗接地气的想法？

我自从信了毛主席，很多想法都变了。

我想通过自己的思想来改变这个世界。

怎么样改变？

1. 出书，每天能写多少字，就写多少字。

2. 演讲，线上每天对着10000人吹牛逼，线下每天对着几百人吹牛逼。

3. 卖书＋视频，能传播到哪儿就传播到哪儿去吧。

大家认可了我的思想，我有啥好处？

1. 追随我的粉丝多了，赚钱就会变得轻松简单。

2. 属于我的生态圈会变得越来越大，越来越有粘度。

3. 整合资源或是做资源对接，变得稀松简单，手到擒来。

小结：

我没啥野心，就是不想被世界改变而已，想活得自我¯点儿，好玩¯点儿。无论我是办公司，还是办学校，我单纯就是为了满足自己的好奇心。有天，我不想搞公司或学校，门¯关，我就滚了，想去哪儿玩，就去哪儿玩。

我们来到这个世界上，就是为了做自己喜欢的事儿，让自己玩的开心点儿。

只是做自己喜欢的事儿，或是想让自己玩的开心，必须有钱。

《空手套白狼108招》（估计在108W左右）

加微信：824428666,97658883　QQ136210411 免费领取

2015年，就干这点儿小活吧，反正年轻，尚能食，尚能写。

2016年计划写2000万字。

总而言之，以后我的生命中，就这几件事儿了。

阅读、码字、做演讲、搞项目，带企业，带团队，除此之外，啥都不干了。我能死磕到80岁，就死磕到80岁；能死磕到100岁，就死磕到100岁吧。人活着总要折腾，总要往前跑。不然与村里的狗有啥区别，哈哈……

华夏