教你学国学改变你的人生

教你学国学改变你的人生---前言

你有新入职场的困惑、无奈和怀才不遇的抱怨么？

你遇到过做职场‘空降兵’的管理方面的困惑么？

你有过对职场潜规则的困惑和抱怨么？

你对自己的职业规划、职业发展困惑么？

你对婚姻的本质存在困惑么？

你在亲子教育遇到过棘手的问题么？你是否觉着自家的孩子一无是处、而你束手无策？

你遇到过婆媳关系带来的烦恼么？你遇到过亲戚往来带来的烦恼么？

你在股市只赔不赚么？你把股市看成赌场而不是投资渠道么？

你是否感觉自的脾气很坏，所以你在职场情绪一直在辛苦忍耐和突然爆发之间切换？

。。。。。。

如果你有这些困扰，不妨静下心来，每天学一点国学，1 年之内，你看待这些问题的方式会有本质的改变，因而这些问题都会有不同程度的解决。如果有更多的时间花费下去，很多问题就可以根本解决。

国学怎么入门？你只需要每天花费 10 分钟左右看一下我写的一个章节，一个月就入门了。

国学在当今许许多多的国人心目中是阳春白雪、是过时迂腐、是干瘪无趣，是毫无价值。。。。其实国学并不神秘难懂，国学只不过是中国的经典哲学而已，而且是非常腹黑的哲学，在现实生活中的实用性非常的强，强到超乎你的最大胆的想象力。

国学之所以感觉难懂，一方面是因为中国的语言发展了 2000 多年，原来

的意思搞不明白了，一旦能搞明白，一点都不神秘；另外一方面，根据我个人的观察，目前国学的典籍大多数人读的方式不对，国学类的基础书籍是《左传》、《史记》、《国语》、《战国策》之类的纪实类书籍；国学的综合提高类书籍是《大学》、《中庸》、《老子道德经》、《孙子兵法》、《韩非子》、《庄子》等等书籍，这些是高度概括的国学理论书籍。 先读基础的再读综合的，或者交叉读。直接上手就读综合提高类的书，很难啃下来，当然会觉着枯燥无趣，毫无价值。

我打算花费 2、3 年时间写的系列书籍以国学基础书籍《左传》为切入点，按照时间顺序分析《左传》里面一个个零散的故事，并且分析由每一个故事我们能够得到什么样的经验，这些经验可以直接在自己日常职场、婚姻、家庭、育儿、投资理财上应用。

我先介绍一下我所了解的《左传》，这是一本内容详实的故事书，原原本本记录了春秋时期的一些大事，包括周天子、诸侯、卿大夫、家臣、女眷等等的人在内的真实记录，还有一些非常有趣的神鬼故事、易经、天文地理知识穿插。这是一本当得起任何赞誉的、包罗万象的书籍，我几十载时光读书无数，对此书只能叹服得五体投地。《左传》是儒家体系的重要典籍，古代学子参加科举考试都需要学习儒家经典，精度《左传》彻底颠覆了我对儒家思想的偏见，我简直无法想象 10 年寒窗读《左传》能读出书呆子，10 年苦读啊，应该读出来的都是大明王朝一流名相张居正那类的阳谋家+阴谋家。就算讲解《左传》的老师白痴，也架不住这本书写得太好了，只要你自己不是白痴，这本书花几年时间读上几遍，想保持你的幼稚都难。

其实对很多人来说学国学一开始就读《左传》也有点难度，不过打算写的系列书籍就是教你如何读《左传》，如何把《左传》的核心思想应用到你生活的方方面面，在 1~3 年的 时间内给你带来情商、智商的快速提升，从而解决你在职场、婚姻、家庭、亲子关系、金融理财等等方面遇到的问题。

我打算花费 2~3 年时间写读《左传》的系列书籍，基本的规划是平均 2 到 3 天写一篇，积累到一定数量就发表。这种写作方式的原因是我自己是把国学应用于实践的，每天在职场、在家里会随机碰到各种各样的事情，通过日常事务的处理，每天对国学的理解更深入一些，一天写一点儿会越越来越深入，看的书的人也会是一个循序渐进的学习过程。如果一口气在短时间内写完，自己的国

学的理解一直是现在的水准，读者的收获会打折扣。

另外，我学国学也学了两年了，现在才觉得有点东西可以写，之所以写也是为了整理思路，让自己的理解更深入，这是一个需要花费时间的过程。同样的，如果你真想把国学用于日常实践并取得明显的效果，不花时间是不可能达到目的的。

每一本书的适应读者是有一定范围的，任何一本书都不可能适合所有的群体。我的这本书最适合的群体是 20~40 岁的人，这个年龄段的人群不断面临身份转变带来的巨大压力，从学生到职场人的转变、从单身到婚姻的转变、从依赖父母到自己培养子女的转变、从职场菜鸟到初级管理者的转变、从初级管理者到企业中高层的转变。。。。每一次转变都意味着新的挑战，意味着新知识的学习和应用。这些转变我都亲身经历过，或者陪伴我的亲人经历过，有过很多惨痛的教训和成功的经验，通过研读《国学》，我把这些经历应对方法总结出来，条理化，并且借助《左传》的故事逐一展现和分析，如果你愿意每天花一点时间读一读我写的系列书籍，跟读 2、3 年，相信你一定能够很好的适应这些新的角色。

教你学国学改变你的人生

三表法续讲----动手实践

经验了解明白了，自己要定下来思路开做，有可能成功、也有可能失败，但只要你做得多了，自然就会掌握分寸，慢慢就能做好了。

只动嘴不动手，只动脑子不动手，都是纸上谈兵。理论和想法通常是花好月好，实践做起来可能完全不是那一回事儿，所以不具体行动，你永远无法把你知道的东西转化成对自己有用的东西，那么多好的思想和理念如果不在实践中理解和应用，基本就是一堆废纸，毫无价值，这也是国学一直被现代人诟病的根本原因。因为不知道如何应用，所以觉着国学无用。

绝不要因为其它人说应该怎么做就立马抛弃自己的做法跟风，而是要按照自己原定的方法接着做，在执行过程中遇到问题慢慢修补和调整，这就是实践。有时候方法不是决定因素，好比练习武功，很多门派都可以选择，你练到极致的时候任何一套基础的拳法、剑法都足以抵御强敌。尽量只使用自己能够理解

的方法，不要因外界干扰频繁变化方法。虽然方法是需要变换和调整的，以寻找更好的方法，但一个正在用的方法如果没有足够的实践来检验，是无法知道这个方法真正的优势和劣势在哪里，也无法知道自己的问题出在哪里。

实践需要有持续性才会有大的收获，一件事情你干三天、干三个月、干三年给你带来的理念的改变、实践经验的吸取是不可同日而语的。工作能力的提升是无数次碰壁无数次冥思苦想进行解决才能够获得的，这个过程并不是那么令人愉快，也不可能很轻松，这是成长的代价。

前一阵子看十八大代表采访，有个小细节引起我的注意。记者采访了几个搞技术的各行业代表：一个是东北的电脑维修能手，小伙子 30 上下，到北京开十八大也随身带着电脑维修工具包，正好有其它参会代表的笔记本电脑启动不了，小伙子三下五除二拆机修理一番就 OK 了；一个是羽毛球世界冠军，是个年轻女孩子，开会的时候也背着羽毛球拍，说是每天都要挥挥，我估计是有数量要求的，为的是防止水平倒退；一个是外科手术专家，教授级主任医师，60 多岁了，记者来的时候他正拿着随身带的镊子在一个本子上戳戳点点，记者很奇怪的问这是在干什么？老医生答曰：平时他每天要做 20 多台手术，手上动作很麻利，这次开会时间有点长，需要每天都练练止血钳的使用速度，否则回去动作慢了，上手术台耽误事儿。

当我们每一个人遇到自己笔记本电脑宕机的时候到维修部去，是否希望遇到的是那个修电脑经验丰富的能手，快速准确的排查故障和修理 ，而不是拆个七零八碎直接要你花大价钱换主板的生手；当我们或者我们的亲朋好友不幸躺在手术台上的时候，我们是否希望遇到的是无论开会、外出旅行都随身带着手术钳练习手上技能的专家？还是希望遇到一个平时懒懒散散，手术做得马马虎虎的医生？

你不动手实践，你不经过长期的努力，你掌握的东西始终有限，你理解的深度始终有限，这是事实。想做一个认真负责的人，除了持续付出努力别无它法。如果每一个人都不认真负责，我们得到的别人提供的服务必然马马虎虎，包括不负责的老师、医术平庸的医生这些和生活质量密切相关的行业所提供的服务。所以为了自己的生存环境更好，要养成多动手实践的习惯。

很多‘怀才不遇’的人应该好好反省一下自己，你的那些所谓的‘才’

在现实世界是否能够推行下去，不被别人所看好的‘才’，多半是没有实用性，类似纸上谈兵，行家一看就知道用处不大。这类人格外需要重视实践，实践中才能知道自己掌握的知识是否能够顺利转化成财富、或者说知道如何把知识转化成财富。

三表法续讲-----找现实经验

找现实经验其实也不是想象中那么容易，因为你遇到事情才去交流和寻找能帮忙的人，哪怕是到网上来问计，恐怕也不一定能及时得到帮助，因为你的网撒得太大，时间又很紧迫。 所以正确的做法是你平时就要积累人脉，倒不见得必须下功夫深交朋友，最关键的是要了解你身边每个人的优势和强项，这样当你遇到不同的问题时就知道应该找谁去问询意见，此时找到其它人只是浪费时间而已。这个准备工作是长期的、需要仔细下工夫的。

身在职场，了解自己同事、自己主管的最佳办法就是认认真真听年头、年中、年尾的工作计划、工作总结、工作报告。不过这些会议上很多人在睡觉。:）

另外我想贡献一些现实经验，主要是针对女性朋友分享一些夫妻相处之道，很多时候女人并不真正了解枕边人的长处和短处，女人通常会走两个极端，一个极端是女人因为爱而为男人做很多本应该男人自己做的事儿，另外一个极端是女人因为觉着既然有爱，男人就应该为女人做所有的事儿。其实大家都是普通人，没有几个男人是三头六臂无所不能的，在婚姻存续过程中无论男女都需要彼此帮助，以期获得 1+1 大于 2 的效果 ，这样婚姻生活才会比单身更有经济效益，比单身更快乐。

以爱为理由事事都帮男人做了，一方面女人根本就借不上男人的力，白白浪费这个生活上的合作伙伴，久而久之因为自己干的事儿太多男人干的事儿太少，女人必定心怀怨恨，变得唠唠叨叨，影响夫妻感情；另外一方面，男人相比于女人是更为自私和自尊心极强的动物，我见到、听到过很多的例子，都是女人辛苦工作赚钱供男朋友或者老公读书深造，男人的能力增加了、魅力值增加了，却另寻新欢，留下辛苦付出的女人追悔莫及，心怀怨恨，久久不能平息。一个心怀愤恨的女人容貌都会变得刻薄，影响再次寻找伴侣，早知今日何必当初呢？ 一

个成年男人，连养活自己的都有问题，还读什么书？先打工赚钱再读书完全来得及，为什么要靠女人赚钱养活？ 这种男人根本就是废物的代名词！穷苦的父母在血站卖血供养孩子读书都为公众所诟病，夫妻、情侣这种毫无血缘关系的组合，一方对另外一方的付出超出限度，就更不合理。正因为不合理，所以付出的一方有心里优越感，接受付出的一方有沉重的心里负担，这样过日子会很麻烦。想想吧，一吵架女人就会把‘我当年为了你。。。。“挂在嘴边，而男人会想你不过是支援了我几年而已，却要拿出来讲一辈子，每一次吵架都会让他面子尽失，男人大都自尊心极强，婚姻质量可想而知，说不定某一天男人忍无可忍，甩手不过了。而且很多父母卖血供孩子读书，从不和孩子说起金钱的得来不易，孩子却因为钱来得太容易而用来买 iphone、iPAD 给自己赚面子。同样的靠女人供养的男人，也会因为钱来得容易而花钱大手大脚，把自己收拾的体面光鲜，岂不是正好吸引其它女孩子？--------我的观点，除非男方大病或者残废，否则女人赚钱养男人那不是爱，是给自己的婚姻或者爱情挖坑，迟早把自己坑进去。

同样的，以爱为理由事事都要求男人来做，久而久之男人必定不听指挥消极怠工惹女人生气。而且男人也会想一个问题，我娶老婆有什么用？还不如找个情人，自己一个人过得轻松自在，经济独立花钱也不受束缚。所以说女人在婚姻里也有自己的责任，包括教育孩子、打理钱财使之保值增值，处理亲朋好友礼尚往来的关系等等。在婚姻中男人通常想要一个能够给他一定帮助的老婆，而不是养一个‘女儿‘，尤其现代社会很多男人家庭责任感比较弱，在心理上比女人独立性还差。而且，除非女人自己赚钱能力很强，否则婚姻中男人的最重要作用是赚钱养家，女人要想办法加强男人赚钱的能力 ，而不是把家常里短的一堆烂事儿都扔给男人去处理，自己忙于泡肥皂剧、打麻将、血拼。人的精力是有限的，男人把精力花在家庭内部越多，花在工作上的就越少，花的时间少自然职场竞争力就不够强悍，赚钱能力就没有最大限度发挥出来，这对整体家庭是一个损失，对女人自己也是损失，毕竟钱多不咬手，男人赚钱多总归是好事儿。

在婚姻中正确的做法是女人为主打理家庭内部问题，女主人要了解男人真正的所长，把这部分事情交代给男人做，他肯定会做得得心应手。对于负责管家的女主人，遇到的难题如果是男人所长就问他经验，如果是男人所短，索性你啥也别问，自己处理，毕竟这年头女人不嫁人其实也能事事自己处理明白，只要

有钱，这年头吃喝玩乐、子女教育啥事儿不能外包了，就算没钱外包，自己动手也不是处理不了。

当然以上观点只是我自己的观点，不一定是正确的，这套做法也不可能适合所有人，而且现代家庭女主外男主内的情况也很多，针对这类情况我贡献的经验完全无用。找现实经验是尽可能多的了解周围的人的想法和做法，然后选择一个最适合自己情况的方法来处理自己所面临的问题，也或许不能完全照搬方法需要稍作变通。

《墨子》 三表法续讲---找历史经验 1

三表法的三个步骤看起来容易，做起来难，具体细化一下。

第一步：找历史经验，就是前人的经验。这一点，我举两个例子，都来自王立群读史记。第一个例子是大秦国的国相李斯。

李斯在沙丘政变中拒绝赵高拉拢时曾经一口气讲了三个历史故事，李斯希望通过这三个故事让赵高明白为什么不能杀扶苏立胡亥。”

第一个故事，晋献公宠幸骊姬。晋献公就是春秋五霸之一晋文公重耳的亲爹，这个故事我们一般人都知道，晋献公宠幸骊姬，逼死太子、逼走其它皇子，他死了以后立骊姬的儿子为国君，结果骊姬的儿子很快被大臣杀掉，导致了晋国连续五代国君在位时一直内乱，晋国国立大为削弱，持续到晋文公重耳上位才恢复。为什么内乱？李斯并没有直接讲，但这个故事包含着一个道理，就是如果一个国家最高权力的交接，不能够按照一个正常的顺序和正常的制度去交接的话，它带来的危害不但是一代王朝，可能危及若干代，其危害之大，危害之烈，历史是有惨痛教训的，这是其一。

第二个故事是讲齐桓公，又是春秋五霸之一。齐桓公的父亲是齐襄公，齐襄公当年被他的堂弟谋杀了，然后呢，齐国的人又把杀害齐襄公的那个堂弟给杀了，这样就导致齐襄公的两个儿子争夺齐国国君的王位。这两个儿子一个叫公子纠，一个叫公子小白。先是公子纠派人去杀公子小白，没有成功。然后公子小白就抢先回到了齐国登上国君之位，这个公子小白就是中国历史上鼎鼎大名的齐桓公。

齐桓公继位以后，又派兵攻打鲁国，把在鲁国居住的公子纠给杀了，巩固了自己的王位。他们两兄弟相残也是因为继承问题。

第三个故事讲商纣王。商纣王杀他的叔叔比干，囚禁了他的弟弟箕子，他杀他的叔叔是挖心而死，把他叔叔的心给掏了。这是商纣王很大的一个过失——杀其叔、囚其弟，最终导致商纣王亡国。

李斯讲的这三个历史故事，从晋献公讲到齐桓公，再讲到商纣王，其实都是在讲一个事情，王位的继承或皇权的继承一定要有规则，如果不遵守规则的，整个就乱套了，他就是在讲这个道理。

所以最后李斯得出一个结论，上面讲的晋献公、齐桓公、还有商纣王，得出一个什么结论呢？三者逆天！这三件事情都违背了天意，最后导致亡国。因此一个君位的继承必须要遵守规则，按规则办，不按规则办不行。

看到没，李斯采用的是墨子三表法中的第一步和第三步，面对赵高的拉拢，他先找历史经验，晋献公和齐桓公的事情都是《左传》《国语》里面记录得清清楚楚的。历史经验证明，皇权的继承如果不遵照规则，后患无穷。

当然李斯最后到底被赵高拉下水，矫诏杀扶苏和群公子，立胡亥，结果大秦帝国 3 年后就灰飞烟灭。沙丘政变也成为类似历史经验中的第四个历史故事了。

我们普通人如何提升自己掌握和运用历史经验的能力呢？

从李斯的故事里面我们可以看出来，李斯读书极多，而且肯定是熟读，所以才能够融会贯通，在政治辩论中运用娴熟。而读书，只能靠时间堆，没有捷径！你读过你就知道，你 没读过你就不知道。因此，要提升你自己的借助历史经验的能力，一定要多读书！而且要读好书！

为此你必须大幅度削减你看电视的时间、打网游的时间、吃喝玩乐的时间。。。如果你预先选定任何一个门类（可以是你现在职业相关、可以是金融理财相关、可以是育儿、可以是学外语。。。），并且做到每天挤出来 1 个小时读相关的书，那么半年之后你在这个门类方面的知识、视野、思考问题的方式会有很大的不同，1、2 年之后可以有脱胎换骨的能力方面的改变。

《墨子》 三表法续讲---找历史经验 2

第二个例子是丞相甘茂。

公元前 311 年，年轻的秦武王派左丞相甘茂率领军队攻打韩国重镇宜阳，就是今天河南洛阳西边 40 公里处。这里是陕西通往河南的唯一通道，两边是崇山峻岭，中间是一线山路，非常狭窄，是军事要塞。甘茂说要打宜阳必须联合魏国，秦武王就派甘茂带了一个副使出使魏国，到魏国一谈就成功了，魏国同意和秦国联手打宜阳。宜阳打通了，秦国才能兵出函谷关，所以这是一个关键之地。甘茂是一个很有头脑、很洞悉人性的人，他在出使魏国回来的路上对副使说，你回去告诉秦王，就说魏国同意跟我们联手了，虽然魏国同意联手，但是这个仗不能打。这个副使不明白是什么意思，回去就和秦武王说了。秦武王觉得很奇怪，打宜阳说要联合魏国，现在魏国同意联合，你又说不能打，这是为什么？于是就召见甘茂。甘茂讲了三件事，三件事一说秦武王明白了。

第一件事，曾参杀人：曾参是古代的一个贤人，在费地居住的时候，这个地方有一个人也叫曾参，后来这个曾参杀了人。之后，就有人给未杀人的曾参的母亲报信，说曾参杀人了。她母亲知道自己的儿子不会杀人，在织布机上照样织布。过了一会儿，第二个人来报告，他母亲无动于衷，接着织布，又过了一会儿第三个人来报告，他母亲这才把织布机一扔，翻墙逃跑了。甘茂说曾参是个贤者，他的母亲最了解自己的儿子，但架不住三个人一说，以为自己儿子真的杀人，吓得逃了。我不是秦国人，我来秦国帮你们打天下，一定会有人在背后说我的坏话。如果我去打宜阳，有人说我坏话，我既没有曾参之贤，你也不会像曾参母亲那样信任我，我能打下来吗？

第二件事，张仪无功：秦惠文王时期有一个张仪，立了很大的功劳，但没有人说张仪立的功，说臣子立功不算功，都说功在秦惠文王的身上。

第三件事，文侯烧信：魏国开国之君魏文侯派了一叫乐羊的大将去攻打中山国，打了三年把中山灭了，乐羊很得意，觉得自己立了这么大的功劳应该受赏，结果一见魏文侯，魏文侯搬出一个箩筐，筐里面是这三年中其他大臣告乐羊的告状信。乐羊一看这么多的告状信，魏文侯都不告诉他，压着不放，支持他打了三年，才明白这个功劳不仅仅是他个人的。于是乐羊就立即跪下，说了两句话：“此非臣之功也，主君之力也”。这不是我的功劳，是主公对我的信任，如

果得不到主公的信任，我什么也干不成。

甘茂讲完这三件事之后问秦王：你说我敢打宜阳吗？宜阳如果一年打不下来，会有多少人说我的坏话，我还能活吗？现在魏国虽然同意联合，但这个仗我还是不能打。秦武王一听明白了，他说咱们定个合约吧，你替我打宜阳，我对你是绝对信任，谁告状我也不听。甘茂说那可以，然后他就去出征。打了五个月仗，秦武王收到一大堆告状信，他有些动摇了，要求甘茂撤兵。甘茂就回了封信，说咱们的合约还算数不？秦武王一听这话，就继续增兵。最后甘茂把宜阳拿下来了，杀了六万韩兵，打开了韩国的西大门，秦国的军队可以兵出函谷关直达洛阳。

看到没，甘茂也采用的是第一步和第三步，他找历史故事和国君谈 ，直接表明自己的忧虑。这些故事都是他看书看来的，或者通过其他途径知道的，在很多时候解决问题需要参考历史经验时，临时找例子是来不及的，只有日积月累的读书、经常进行思考和总结，到时候才能派上用场。历史经验的积累靠的是时间和精力的投入，没有任何捷径。

无论是在家里还是在职场，很多意见相左的时候，双方谁也说服不了谁，这其实就是谁都没有足够的论据，没有足够的论据最根本的原因就是你对这件事情的考虑并不是很周全，因此你的看法也未必正确，只是凭感觉，凭感觉的事儿谁对谁错真是未知数。当你有足够的论据说服对方的时候，你的观点才可能是正确的，这一点在职场尤为重要。某一件事情的处理，当你无法说服你的主管的时候，多半你的观点是错误的，因为你的主管比你的视野要高，对更上一层领导的意图更了解，对企业整体的动向更关注，因此这个时候要跟着主管的意见走，不要认为这是巴结领导，或者这是怀才不遇！

我多说一句，职场事件的处理牵涉的方面很多，有些看起来很正确的做法实际操作起来是行不通的，这就是所谓的理想很丰满、现实很骨感。对这一点，职场新人一定要心里有数，否则你的职场之路走得会很艰难。

第二篇：《墨子》的一个理论，告诉你学 墨子的基本思路。

诸子百家在春秋时期曾经和儒家并称的是墨家，法家、阴阳家、道家这些当时都排不上号，可见当年墨家影响力之大，所以值得稍作介绍，当然我也就知道一点儿，不过这一点儿也足以解释清楚应该如何学墨家。

墨子的理论蛮多，很多我听过就忘记了，但墨子的‘三表法’，很让我醍醐灌顶。

《墨子•非命上》：“何谓三表？子墨子言曰：有本之者，有原之者，有用之者。于何本之？上本之古者圣王之事。于何原之？下原察百姓耳目之实。于何用之？废（发）以为刑政，观其中国家百姓人民之利。此所谓言有三表也。”所谓“本之”，主要是根据前人的经验教训，其依据是求之于古代的典籍；所谓“原之”，是“诉诸百姓耳目之实”，也就是从普通百姓的感觉经验中寻求立论的根据。“本之”是间接经验，“原之”是直接经验，都是属于归纳法的范围。所谓“用之”，是将言论应用于实际政治，看其是否符合国家百姓人民的利益，来判断真假和决定取舍。

墨子的三表法是判断言谈是非的三条标准。

上面这一大套东西看起来有点拗口，其实要让我解释很简单，而且大家日常时不时在用这个方法而不自知。

这个三表法给平常人用就是如何处理、执行一件事情的方法，这件事情可以是职场的一个订单、可以是一次职业危机公关、可以是夫妻关系、可以是子女教育。具体的方法就是三步走。

第一步：找历史经验，就是前人的经验。除了花大量时间读书否则根本没有其它办法积累历史经验。

第二步：找现实经验。就是和自己的同事、朋友交流，上网求助，看看身边的其它人遇到这样的事情是如何处理的，看看其它人是否有好的建议。

第三步：经验了解明白了，自己要定下来思路开始做，有可能成功、也有可能失败，但只要你做得多了，自然就会掌握分寸，慢慢就能做好了。

其实我们每个人都时常会使用这个三表法的一、三或二、三，当然也经常直接用第三步。

性格内向不善交际的人，一般要么直接做第三步，啥也不考虑就做了，做了之后也不总结经验教训，下次可能还绊倒在同一个坎儿上；要么就是做第一步和

第三步，根据一些历史经验，找一个比较适合自己的方法来做，并且也会总结一下。做一三的缺点是历史的东西有时候没法直接拿来用，很多时候借不上力。

性格外向善于交际的人，一般要么最接做第三步，要么做第二步和第三步，这类人喜欢沟通，喜欢多问问别人，然后再采取措施，而且也会事后总结总结。做二、三的缺点是你周围的人毕竟平庸之辈较多，三个臭皮匠赛未必赛过诸葛亮。

凡是遇到难以决断的事情就把一、二、三做全套的人，个人能力提升会十分的迅猛。

《孙子兵法》之近现代应用

我上面讲的四个抵御塞外铁骑的例子就是典型的体现了孙子兵法的思路，最高杆的是“不战而屈人之兵”，这个“不战”不单单包括有些优秀的说客说服敌方放弃抵抗，也包括康熙这一手温水煮青蛙。

无论是李牧的防守还是李如松的进攻，都是动了刀兵的，都需要花大把的银子，而且民族矛盾不可能化解，只可能越来越深，这就象治理水患靠堵一样，不能从根本上解决问题。 而张居正的边贸策略，康熙的喇嘛策略就是治理水患先研究源头然后搞疏通，民族矛盾慢慢化解，尤其康熙这个方法化解无踪。

‘不战而屈人之兵’在近现代的应用远比康熙的手法残忍，甚至可以说是恶毒。

1、旧中国为什么被称为东亚病夫？那是欧美人用坚船利炮砸门，然后大量倾销鸦片，让整体中国人的体质急剧下降、战斗力急剧下滑、而且用鸦片赚取大量的金钱，掠夺旧中国的财富。一个国家没有钱，没有健康的国民，怎么和其它国家抗衡？

2、现代社会发达资本主义国家向发展中国家和经济落后地区倾销西方的价值体系、倾销转基因食品、新药特效药、转移高污染的制造业基地。。。我们自己千百年来稳固的文化体系在雨打风吹下七零八落、乏人问津。而学习和贯彻西方的价体系又缺乏厚重的群众基础，最后就是邯郸学步搞得四不像，为了赚钱，礼义廉耻什么都被认为是浮云，反而人家资本主义社会在大讲人文关怀；转基因食品、黄金大米，国外的新药、特效药未经长期的人体试验观察，就以高科

技产品的姿态在国内推广，被大众追捧，不知底细的中国人花高价做试验品；高污染的制造业基地转移到我们和其它落后国家，国内赚的钱是最薄的那部分利润，带来的环境高污染却不知道多少年才能扭转。---------这些都是现代社会‘不战而屈人之兵’的实例。

当然，上面谈的都是大局，貌似和日常生活无关，不过从 4 种对待游牧民族的策略中我们可以总结出一个重要的学习习惯。这个习惯几乎很多人都会有，而且养育孩子的父母会发现孩子身上这个习惯尤其突出。

一般的学生（无论小学、中学、大学），普遍有个不好的习惯，一个题目只要做出来了，就没兴趣听别人的思路，从不关注不一样的思路。一般的职场人自己手头的事情做完，从来没耐心了解和倾听别人的事情是怎么想、怎么做的。这种思维惰性会让自己失去很多很好的学习机会，学得少了自然没有学得多的人聪明，所谓的经验方面的聪明是一点一点积累起来的。而且听多了不同的思路才知道什么方法是最好的，人生学习的过程其实就是努力寻找最佳解决问题的方法而已。

对付边塞铁骑我们可以看到千百年来不同的君主和政治家想出来不同的办法，这和学生平时做题目一样，解题办法肯定不止一个，多知道一些才能挑出来最好的。

职场人工作经验的积累也是一边多做，一边多看、多思考别人怎么做，这才能快速提升自己的职业竞争力，因为你看得多想的多自然就比别人会挑最合适的方法。

为人父母的身在职场要有意识培养自己多做、多看、多考虑的习惯，这样职场升迁之路才会越走越顺畅。同时也有责任和义务培养孩子这个学习习惯，这对于孩子学习成绩的提升和将来职场的打拼都大有好处。

‘不战而屈人之兵’还告诉我们一个道理，无论遇到什么样的事情，最‘狠’的解决办法绝不是表面看起来最强硬的那一种，而是表面看起来很温和的那一种。把这个思路贯彻到家庭关系、亲子教育、职场打拼中会有很大的好处。

《孙子兵法》－‘不战而屈人之兵“之历代王朝对游牧民族策略大ＰＫ

匈奴、西夏、金国、辽国、蒙古这些都是曾经中国北方强悍的游牧民族，这些民族的铁骑战斗力极强，进退自如，年年劫掠边疆。中国的统治者对付他们的方式随着对战经验的积累越来越高明。

但是，首先我们需要清醒得认识到游牧民族是一定要来抢掠的。因为游牧民族逐水草而居，靠天吃饭，一旦有天灾，除了出来抢没有别的活路。想一想就知道了，游牧民族的统治阶级遭遇天灾，只有三种处理办法：要么通过战争胜利抢来粮食和物资让族人活命、要么通过战争失败自己死亡大量人口让存粮够吃、要么就是原地不动等着被部落其它首领因饥荒挑起争端而取代。在生存和死亡面前，游牧民族统治者肯定选择抢啊，等死那是傻子。（ 游牧民族的生存状况和动物界的狼群、猴群的生存状况很类似，人只是高等动物，归根结底生存方式和其它动物没有本质的不同）

那么，我们的中原统治阶级如何解决这个问题的呢？

一、靠强悍、机敏的将领守边疆：

强悍的杰出代表是大明王朝的李如松。此君家族是军事上的狐狸窝，靠着优良的马匹、拿国家的土地分给自己的私家部队辽东铁骑、装备最高科技的武器，把蒙古入侵部落打的闻风而逃。这里特别引用《明朝的哪些事儿》里面介绍的辽东铁骑的最高科技武器三眼神铳：全长约 120 厘米，共有三个枪管，枪头突出，全枪由纯铁打造，射击时可以轮流发射，是辽东铁骑的标准装备。发起冲锋时，辽东铁骑即冲入战阵，于战马上发动齐射，基本上三轮下来，就能冲垮敌军。但问题似乎也未完全解决，三枪打完后怎么办呢？一般说来，换兵器是免不了的了，但中国人的智慧在此得到了完美的验证，这把火铳之所以用纯铁打造，枪管突出，是因为打完后，吹吹枪口的烟，换个握法，把它竖起来使，那就是把十分标准的铁榔头。人骑着马冲进去，先放三枪，也不用装弹，放完抡起来就打，这么几路下来，估计神仙也扛不住，铁骑之名就此横扫天下。顺便说一句，这种三眼铳今天还有，就在军事博物馆里。每次当我看到那些铁榔头的时候，都会不禁感叹：科学技术，那真是第一战斗力。

机敏的杰出代表是战国时期四大名将之一的赵国名将李牧，此君一直派驻在赵国边境呆着抵抗匈奴，一呆数年。此君抵抗匈奴的手段十分简单、十分高杆，叹为观止！他修固城池、坚壁清野，每天宰杀几头牛犒赏军队。然后下了

一个著名的、让人瞠目结舌的军令：“匈奴来袭，赶紧进城，有敢出去和匈奴打仗的斩”。每当匈奴入侵边境，烽火台一报警，李牧即下令士兵立即收拾物资退入城堡固守，从不出战，使匈奴无从掳掠。这样过了几年，李牧没有人员伤亡也没有损失过物资。 后来赵国君臣都觉着这么和匈奴对峙很窝囊，就把李牧调回来，派了其它将领过去，过去就打，一打就输，损失惨重，最后不得不把李牧再派回去。李牧回去接着天天宰羊犒赏士兵、并且不准出城作战，让匈奴始终无功而返。 其实李牧此人有勇有谋，后来抵抗秦军的时候绝对是勇于出击的，秦朝的四大名将之一王翦知道有李牧这仗不好打，最后用了离间计把他害死了。名将李牧是一个一生从来没有打过败仗的将领，这样的人就肯沉住气面对匈奴完全据守，可见其深谋远虑，当得起军事家的名头。

二、靠修长城。其实春秋战国时期各国已经在各自修长城了，主要就是为了抵御战斗力实在太过强悍的匈奴，秦始皇那么猛的人，面对匈奴的连年劫掠也没啥好办法，于是花大力气修长城，靠防守为主。

三、靠搞经贸。明朝首屈一指的名相张居正是个一流的政治家，他和当时的内阁首辅高拱等人看明白了匈奴之所以年年劫掠中原的最根本理由，就是我最开始说的那个理由。所以，更好的解决办法只能是替这些塞外民族解决后顾之忧，让他们即使遭遇天灾也能有活路，有活路自然就没有那么多人愿意拼命了。当时张居正、高拱花了不少力气和蒙古那边搞商贸，开放互市。当时明朝的迂腐言官们一个二个觉着和游牧民族做生意有失面子，激烈反对，后来张居正和高拱想了个抓阄之类的办法，还作了弊，才算是开放了边贸。这些事情在《明朝那些事儿》里面有详尽的描写。总之一方面李如松的辽东铁骑虎视眈眈，另外一方面边疆贸易红红火火，蒙古铁骑居然就消停了几十年。不得不说张居正、高拱这些内阁首辅的治国水准很高。

四、就是靠不动声色的‘灭族’了。如果说张居正是一流的政治家，那么至少在对付塞外铁骑这件事儿上康熙可以算是超一流政治家了。康熙的策略真是不动声色，估计怕蒙古部落有逆反心理，所以喇嘛都是从西藏请来的（所谓外来的和尚好念经），如果不是乾隆的《喇嘛说》泄露天机，估计这个策略就会尘封历史而无人识破了。他选择的是需要出家不能结婚的一支教派，又对凡是入教的蒙古人提供优厚待遇，吸引蒙古族青壮年男子入教，不动声色的缓缓削弱蒙

古铁骑的数量和质量，然后又通过高层通婚稳固贵族，当然贸易也是要开展的，三管齐下，彻彻底底的解决了塞外铁骑侵扰的问题。 秦皇汉武、唐宗宋祖，哪一个不是一流的政治家，哪一个不是能征惯战的军事家，和塞外征战都是执政期间的重点，但只有康熙彻底解决了此问题，而且不留后患，稍微知道一点中国历史的人都知道满清朝廷真是不和蒙古打仗，倒是蒙古铁骑会支援清廷。

启用名将要担心功高震主、要担心自然死亡;使用长城要经常修修补补、要大量屯兵；单纯搞贸易战火一起就停滞了。唯有宗教洗脑，洗得温温柔柔，无知无觉。

第一篇：《孙子兵法》的冰山小角，告诉你如何学孙子兵法

孙子兵法我看过，而且看过几次，不过没有特别研究过，但我只需要讲其中的一句话，你就能明白孙子兵法应该怎么学比较好？

讲的这句话是：“不战而屈人之兵”

这条理论在现实世界用到极致是一件非常残忍的事情,但偏偏这条理论一直在被不同的人、不同的政府、不同的政客使用。

我对这句话的感慨来源于 前一阵子我看 CCTV4 的一档节目《文明之旅》，当时看的那一期请的专家叫做舒乙，讲北京城的一些古迹的故事。我查了一下，此人是老舍的儿子。他讲到北京雍和宫的一块石碑，上面刻的是乾隆写的《喇嘛说》，舒乙介绍这是一篇很少见的、乾隆写的议论文，写的非常好，而且此文泄露了一个重大的机密，我听了之后真是毛骨悚然，时时感觉慎得慌。

乾隆这篇《喇嘛说》是讲他的祖父康熙治理蒙古的事情，当年康熙从西藏请来一批喇嘛到蒙古地区传教，凡是信奉喇嘛教的，朝廷都给优厚的待遇，慢慢的，蒙古部落信奉喇嘛教的越来越多，后来大清朝廷就出律令，蒙古部落每一家人，至少有一个男子必须信奉喇嘛教。其实就是清廷不出律令，信仰喇嘛教的人也会越来越多，因为一旦入教就是满清朝廷供养，每天念念经，不用放牧、不用打仗，啥都不用做就有稳定而比较丰厚的收入，当然很多人愿意出家做喇嘛。这支喇嘛教是黄教，不能结婚，这样大批的蒙古青壮年男子因信仰喇嘛教而不会再成为蒙古铁骑的补充兵源，而且因为他们不能结婚生子，又消减了本来就不多的

蒙古部落人口数量。 当然，清廷历朝历代皇族不断和蒙古贵族联姻，不断的嫁娶稳定了蒙古贵族，从而稳定了整个蒙古部落。

我为什么说毛骨悚然？是因为这一招温水煮青蛙，是一个接近完美的策略，几乎没有破解的办法，一个彪悍的民族就这么被无声无息的瓦解了，实在太可怕了！快赶上灭族了，而且这个策略执行数十年之后整个民族战斗力锐减，都不知道该如何反抗。

其实康熙做的事儿是合乎《孙子兵法》谋攻篇的，就是大家都熟悉的：“上兵伐谋，其次伐交，其次伐兵，其下攻城。”。简洁点说，是“不战而屈人之兵“。

以我自己的视角对国学做的简单介绍，中国的国学基础在 2000 多年前的春秋战国时期就形成了，后续都是在这个基础上修补完善。春秋战国时期的哲学思想是分门派的，孔子和孟子的学说都不完全一样，更何况其它的。大体上孔子、孟子这些是儒家学说；老子、庄子属于道家学说；韩非子李斯是法家学说；后代的人我只知道王阳明的心学算是独立的一套哲学体系，其它的我不是很了解。孙子兵法不属于哲学体系，只是战争类的，但日常生活用用也不错，尤其用间篇在商业社会很有用，商业竞争中各类用间颇多，我稍微知道一点点。

那么这些国学怎么用呢？我的个人观点，如果说一个人的人生是一路的披荆斩棘，那意味着你需要各种各样锋利的刀，长刀、短刀、大砍刀、小飞刀。。。。这些国学门类就是不同的刀，你需要在不同场合用不同的刀，（俗话说杀鸡焉用宰牛刀）。或者说你至少要对某一把比较适合你个性的刀透彻了解、了解此刀的长处、短处、锋利之处，啥时候最好用，啥场合根本没用，而且平时就要不断练习刀法让自己拿握趁手，这样面临问题的时候才能操控自如。

我是偶然的机会学国学，修的是儒家这把刀，挺趁手，对其它刀法也略知一二，我先从孙子兵法、墨子、儒家各自一句话的浅析入手，然后开始详细讲《左传》的应用，因为《左传》全部是真实实例，这个是最容易移植到日常生活中的，最容易讲明白的内容。

更多文件请添加微信：jakenian