

红尘纵横

3 入世十三劫

看破爱恨情愁不必关心他人入世



2022 年电子版整理

目录

第一劫 看破爱恨情仇，不必关心他人	3
第二劫 看清世间真实的宏观与微观竞争	19
第三劫 他人即地狱，不必与人为善	26
第四劫 修罗道场，任人死亡，唯有天启	40
第五劫 十八地狱，众生皆苦	47
第六劫 抢劫与分配	56
第七劫 血亲与血酬	62
第八劫 天选之子	71
第九劫 RULE 共同体	83
第十劫 熵	90
第十一劫 炫富 獠牙 如芒	98
第十二劫 荷尔蒙的游戏与爱情	104
第十三劫 上古修真大罗天	110



更多文件请添加微信：jakenian

第一劫 看破爱恨情仇，不必关心他人

看破爱恨情仇，不必关心他人。入世第一劫，红尘凡人居于地界，得失苦乐情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。我为什么这个课叫入世十三劫呢？劫难的意思，人在修真的过程当中，在成仙成神的过程当中是要渡劫的。

第一步，渡劫的问题。不管你是动物修炼成仙，还是从人修炼成仙，你都需要渡劫，而是渡劫有天雷、烽火劫等等不同的劫难。你只有经过这些劫难，天劫、地劫等等之类的东西之后，你才能够飞升上劫，你才能真正的变成一个仙人。而变成仙人的目的不是远离尘嚣，是更好地看透尘世，更好地去把握自己人生的节奏呈现。不是到一个瑶池，天庭在那颐养天年，而是更好地入世，更好地看透这个世界发展的脉络，看透人与人之间的尔虞我诈的底层逻辑，你才能够更好的去处理各种各样的关系，不然的话你会被人情所累。当你被人情所累，你的心力都消耗在这种东西身上。哼，你怎么可能赚到钱？你不解决这第一步你就解决不了。

第二步，财富的问题。当财富的问题解决不了，你就会非常痛苦。你从情感上也很痛苦，从财富上也很痛苦。请问你怎么生活？你这未来还有几十年要活，你会活得很辛苦。你这一生就白活了，就是一个庸人，庸庸碌碌的体会了这几十年的光阴，但是却没有给这个世界留下什么，你也没有真正的满足过他人啊别人还觉得你是个傻子，这就是典型的吃力不讨好奉献了一切，还并没有换来别人的感恩戴德，别人还觉得你是冤大头，你何必做这样的事情，就是你帮了别人，别人也不会觉得你有多好。我们不能做这样的事情。

我知道各位一定会被各种各样的情感所困扰什么性焦虑，父母关系不和压榨你。伏地魔，凤凰男老公出轨，商业伙伴的背叛。为什么你会被动这些东西苦恼，因为你不明白这些东西是必然会发生的，它为什么会发生呢？因为你对待自己的态度不对，你对待周边人的态度不对，一切因你而起。如果你真的能够看破这世界的爱恨情仇，你做到有的放矢，有些事情就不会干扰到你。

为什么会让你生气啊？是因为别人的过错让你生气吗？不是是因为你觉得那件事仅伤害到了你，你生气了，因为那个事情是出乎意料的，所以你觉得你被受伤了，我怎么付出了这么多，却换来了狼心狗肺，你不爽，你不平衡，所以你

生气了。但如果你在做这个事情之前就觉得这个事情也许会发生，你是不是还会生气，可能会有一点，但是不像之前那么严重了。所以这一切的本源出现在哪里，出现在你自己身上。我这入世十三节，就是精编成了一个所有的人在迈向人世间的爱恨情仇的第一关。当你把这一关修炼好了之后，我接下来就是一片坦途。就像我把终点的钥匙给你，宝库的钥匙给你，接下来我告诉你怎么走，但是怎么走是需要你自己去走的对吧。就像佛祖给了唐僧这四人，告诉他们要去西天取经，但是我不可以把经书直接寄给你，这九九，八十一难你还是要自己去趟的，我可以给你协助，给你方向暗度陈仓，背后帮助你，但是一切的路也是需要你自己走的，这也是我经常跟大家说的。所有的人告诉你的挣钱路径都是需要你自己去经历的，所有的人成功的方法不见得适合你。你要学的是什么呢？学的是他为什么会成功，背后的底层逻辑，这个东西才能真正的为你所用。你把别人的复制照抄过来，也不是你的，你也成功不了。因为任何一个人的成功是在当时的天时地利人和一个综合的环境之下造就成的一个结果。换到你这来了，时空角不对了，那因素不对了，结果有可能就不对同样的做化学实验，因为实验环境的不同哪怕同样的元素，因为实验环境的不同，结果就会出现非常大的偏差。如果这个课你不好好学，你是挣不到钱的。

为什么？因为赚钱的前提是内心世界极其的安定，要专注和聚焦。而专注和聚焦的前提是什么？是你不容易受到情绪的困扰而不受到情绪的困扰。你得了解情绪，你得了解你为什么会有情绪，为什么会不平衡，为什么会烦躁，为什么会不安，为什么会恨，为什么会爱。当你了解这些东西之后，你的心思会非常的平静，会有助于你更好地专注在财富的获取身上。

了解人世的爱恨情仇，同时通过商业世界的第一刻了解商业世界有哪些坑。这人生当中一个非常重要的第一关，你都走过了，接下来大概率是一片坦途。只要你认真践行，认真去做，我虽然年龄不大，但是这个我的阅历和精力和年龄是没有关系的。而且人性的底层逻辑千古不变，几百年来都没有变过，只不过它展现的形式不同和载体不同，但人是没有变的，因为我们都是致人进化过来的。我们为什么能够流到现在呢？本质是什么？是因为自私。那开始接下来我要讲的入市第一节，不需要关心别人，只需要关心你自己。为什么？因为关心他人的人是活不到现在的，只有关心自己的人，自私的人才活到了现在。没有你，如果不自私就没有你的父母，如果不自私就没有你爸爸的爸爸，那就不可能有你的存在，所以你要感谢你的自私，但是自私不是损人利己是利他，而利己在帮助别人的同时也利于自己。如果只帮助他人，对

自己没有好处，这个事也不要干。如果帮助了自己，去损害了很多人的利益，也不要干，因为你会遭受天谴的。

明白吗？所以入世第一劫的主旨是什么？就是爱自己，你连你自己都不会爱，或者说你不想爱自己，你却奢望能够获得别人的爱吗？这是不可能的，你自己的心都填不满，你内心都不是一个充实的人，你内心都不知道怎么关爱自己，你凭什么关爱别人对不对？所以各位请一定要先关爱自己，你是值得被爱的。

很多父母对孩子的爱的不是爱呀，为什么不是爱那种溺爱骄奢宠溺是爱吗？不是更多的是一种控制欲，是一种把自己未来的希望和自己一生独寄托大家身上的一种在未来希望得到一些回报的控制欲。万一哪天，你看看很多很多孩子到后来这种溺爱他的孩子，被溺爱的孩子后来不听父母话了，父母会非常暴躁。为什么？因为他觉得孩子是他的，他觉得我为你付出了这么多的爱，你却不听话，你却不尊崇我的旨意，白养你是白眼狼啊。可是这是爱吗？这不是爱。爱是什么？是放手是成全。所以有些人他不懂我爱你，我爱你是什么？对你好就给你爱吗？对待求人好就是对他爱吗？真正的爱是懂得用手段的，你不懂得用手段，你这个爱会害了对方的。所以爱要讲究方式和方法。

第一步是什么？你得懂得对自己用手段。你对自己都不懂得用手段，什么都满足自己，自己怎么开心怎么做交奢淫逸，每天混吃等死，每天刷短视频奶头乐看似是对自己的爱，但其实你不会爱自己的，你在害自己，你在害未来的自己。当你自己还不够强大的时候，我希望各位先学会关爱自己。

你要知道为什么很多很多孩子在夜里会哭吗？为什么自私的基因呐你知道人为什么能活到现在，就是因为自私，不自私的人早就被别人吃了，早就死了，是不可能留在现在的。正是因为有了自私的基因的传承，才有了自私的。我们宝宝为什么夜里哭啊？你要知道宝宝是非常邪恶的，宝宝是从来不关注别人的，在他心中是没有别人的感受，没有别人的需求的，他一切只为了满足自己。为什么？因为他要生存，他不哭就没吃的，他得不到就要哭，因为他没有别的本领了，他只有通过哭喊叫器才能得到一些失误，才能让他生存下去。所以他管你吃不吃，同样的一个东西，你问宝宝吃不吃，他不会管你的，你饿不饿，你想不想吃，你心里爽不爽，他可不管的，他拿过来就吃，因为这是他要的。他没有辨别各种各样情绪的能力，就是本能。所以人天生就是自私的，人天生就是邪恶的。我们通过各种各样的道德，各种各样的法律制约了人性当中的恶。

为什么你们家宝宝夜里要哭，为什么你要知道为什么你要知道这个底层逻辑是什么？夜里哭，你们俩夜里在干嘛？造人是不是多出了一个人就对她产生了竞争，多出了一个人就对她获取食物的来源多了一份担忧多了一份竞争两个人吃奶肯定不够吃，三个人吃奶每个自己只能吃一点啊那我干脆断绝了你造人的机会。我哭啊天天哭天喊地啊。

你看很多妈妈啊，刚生宝宝的这一年多都睡不好觉啊，不能让你睡好觉折磨你你怎么能给我造人呢？你怎么能给我生个弟弟，培养了一个我的竞争对手吗？不可能，我必须扰乱你们这个造人的事情。你看这个就是本质的逻辑。那他为什么以后又不哭了呢？因为在他最脆弱的时候，只能把所有的资源给自己以后稍微强大一点，可以吃别的东西可以不吃奶水了，相对来说会好很多。但是你要知道妈妈的奶水是有限的，生了八个怎么喂老母猪吗？所以宝宝的这一切行为都是无意识的行为，都是刻在他基因里的行为，都是自私的行为。

但是我们在出生之后会面临很多所谓的大爱，你要奉献不能信，我只有在收费课里面的这样讲，我以后也会在价值观统治的那一节课当中好好讲一讲，为什么会有这些东西。

好吧，虽然是收费课，但是我也不能讲得太露骨。在你没有能力的情况下，不要给予别人过多的帮助，真的力所能及的情况下给别人一点帮助，还得用一点手段，还不能乱给，还不能溺爱。还不能穷大方真的不能穷大方你自己都不会游泳，你去救别人吗？别人没救起来，你自己淹死你不神经病吗？你谁告诉你的别人我看了要见义勇为，要不顾一切只能说韭菜就是你，这是我讲的第一点，学会满足自己，学会自爱。第二个，你要相信自己，你是值得被好好对待的。我们经常会有很多人讲我不配，各位有什么不配的？我说了你不用改胖就胖，愁就求松就松，你要始终告诉自己我挺好的，我非常优秀，你要有这种空性的智慧，你相信你自己的那种能量是不一样的。

我看过杨天真的一个采访，有观众问她，你觉得你哪里需要改的？说我不需要改，我挺好的。我特别爱自己，我特别好，我就这身材怎么样了吧，我胖就胖，谁说我要说谁说非得追求八块腹肌，非得搞一个大波，非得填充一下啊非得怎么样，我喜欢我开心，我快乐，这才是最重要的。当你自己能够愉悦自己，当你自己能够被自己感觉到，你这个状态是舒适的，你的状态是最好的，你散发的能量场是最正的。如果你的一切都是。为了满足世人对你眼光的评判，你会活得很辛苦的。就像我为什么去运动，因为我本来就很享

受运动的这个过程，痛苦是坚持不了的。各位我运动我快乐的，我学习，我快乐的，我输出，我快乐的。如果这个事情特别痛苦，我一定不会做的，因为哪怕他刚开始是痛苦的，但是我知道我靠痛苦是坚持不了的。你知道吗？为什么？我说节食是很难真正的减肥的，因为这是很痛苦的事情。一旦痛苦了，积压久了，你哪天反弹了，你会吃得更多，你明白吗？吃白水煮菜，坚持不了的，我健身可以吃点美食，我觉得很快乐特别好，我有了平衡对吗？我运动的时候看看我喜欢的一些影视剧，一些美剧的解说，我很开心。平时不舍得看看我觉得那个是快乐的。所以只有快乐才能坚持，痛苦是坚持不了。你要首先告诉自己，你配胖，你就胖，没有一个美的标准的定义的。

开心快乐是永远最重要的，这才是一切的本源。如果你真的觉得我每天混吃等死很开心很快乐，可以因为你至少让自己觉得满足。你虽然对世人没什么贡献，但谁说你一定要对世人有贡献的呀？如果世人人人都对别人有贡献，那这个世界上就没有伟人了。你如果真的在一生当中能够充分的满足自己，充分的让自己这一生过的值开心快乐，你也不枉人世走一遭。

你也不要觉得你配不上谁的大胆的觉得你应该配得上。

因为我送给各位一句话，人永远不可能过上自己没有想象的生活。你过上的生活一定是在你之前就想象过，我要过上这样的生活。如果这个东西是你从来没有想象过的锦衣玉食，你从来没有想象各位你能够住上亿万豪宅，那你永远不可能住得上。所以你得先想像宇宙下一个订单，这个订单会时时刻刻影响你所有的行为的。

这是我讲的第二点，你要觉得自己配第三点是什么？就是你要远离那些垃圾的人，这些垃圾的人包括你的父母，很多父母是很差劲的他们就是垃圾父母真的没有不要听这句话，什么天下无不是的。父母没有这句话啊，还有那些话都是断章取义，什么那个叫什么叫父母在不远游。

其实还有另外一句，父母在不远游游必有方啊，你知道你孝敬父母最好的方式不是陪伴他们你偶尔回去一下，你父母还觉得你挺好的，你待个三天你试试看就开始吵嘴，打架了就开始看不惯你这个看不惯你那个，保持适当的距离是很重要的。你其实父母是希望你成功的，他不是希望一个无能的儿子天天陪伴他的，真的你好好问问你，希望他走得越远越好，你走得越远，你越有能力，他越骄傲。偶尔回来看看他适当的给他一些情绪价值是可以的。但是有一些父母真的阻碍子女的成长，拖儿子的后腿，不让女儿追求更好的人生。

垃圾父母彻底远离断绝关系都没有问题，真的因为他们不配当父母，那这样的父母就给我趁早滚啊对父母叫孝而不顺，不叫孝顺这两个字要拆开来讲的。孝而不顺我在之前的节目当中有讲过，有些父母是不具备做父母的品格的，你听他们的任何话，对他们的任何妥协，本质上就是对你自己人生的亵渎，对自己的不中你懂吗？很多时候人并不是一定要带着过去才能活下去的。有时候我们确实没有选择，你没有选择就要断掉自己的过去，跟垃圾父母切割跟伤害自己的渣男渣女讲再见，跟欺骗过自己的人不可以原谅他，立刻给我滚蛋，全部离开。不原谅你要知道欺骗过你一次的人还会欺骗过你第二次打过你一次的人还会打过你第二次害过你一次的人还会害过你第二次。你不要觉得他们会改狗，改不了吃屎的人不会被说服，只会被天齐。他天生骨子里的性格是很难改的，特别是一个成年人，所以很多女人就陷在这种家庭的矛盾当中。老公打了这一次，打了十次，打了十年，她妈的还不离婚，跟我诉苦。

我说你妈活该，你就喜欢被人打，你怪谁对不对？你有受虐狂，你喜欢被别人抽耳光，你喜欢被别人蹂躏，被别人踹，你怪谁啊你怪不了任何人，你为什么你跟我讲这有什么用呢？你都被打了十年了，怎么还不离婚？打第一次就应该

立刻离婚，而不是拖了十年，说明你这个人有被害妄想症，你喜欢被蹂躏，你喜欢被凌辱，你喜欢被 SM 你怪谁？怪不了任何人，你跟我来诉苦，希望顶多找一个人宣泄一下，但是我讲没有用的，我跟你我让你跟她离婚，你也不会离的。我算了，我说那你回去慢慢享受。我不想跟你讲太多。

所以各位我讲的这个是什么？对，那些垃圾的人不要指望他们改公司的本质是什么？是筛选。商业的本质是什么？是筛选考试的本质是什么？是筛选？谁说是培养了考试是在筛人进好的学校，把优秀的人筛到优秀的学校里去。难道你一个很差劲的人上北大，我来培养你，不可能的，你要认透这个世界的本质，不要再一而再再而三地作践自己了好吗？这是我讲的第三点。我要讲的第四点是希望各位能够真正的看到任何事情的长期价值，因为在你年轻的时候，你一定饿不死啊，自己吃饱全家不饿。可是你的人生很长的，你虽然现在年轻漂亮，可以用你的姿色，用你的年轻的体力换得一些东西。但是你 40 岁之后怎么办？五十岁之后怎么办？你会很可怜的。你还有很长时间要活。我说了，人要尽量地充实自己的一生，而不是在自己年轻的时候充分享乐，你要为以后考虑，你要为以后均衡，这一生短短的三万多天，你不能就快活几千天，到后来怎么办？你会成为这个社会的累赘，你甚至还会成为这个社会的隐患。因为你衣不蔽体，食不果

腹，你会这个时候是一个很不稳定的因素的。

所以我希望跟着我的学员和粉丝，我真的希望各位从短期的享乐当中逃离，因为这种无尽的享乐，什么肥宅快乐水，什么躺平耍奶头乐看影视剧，这些东西都是资本收割各位的道具，这种东西会耗尽你所有的力量，让你失去人生的罗盘，丧失对未来的这种思考能力，就会你会把自己的意志都摧毁的你你想过吗？你每天自己解决问题。

这个男人听，你每天自己，你弄着，你会发现你的时间，越来越短，你的意志力会被消散掉。你懂吗？因为你全靠自己弄，你没有印象的结合。就像你天天去看那些短文章，那些小段子一样，你是没有静，你是没有意志力，再去看一部大部头的书，再去看一个真正具备深度思考能力的东西。因为你的意志力被摧毁了，所以只有那些长远的有人生价值的目标，才能够让你活得更有意义。

人活到后来活的是什么？你你老你老了你也吃不了什么，你四五十岁之后，你也没有什么性欲望了。这个时候你活什么？活的是人生的意义，你到后来会没有意义？行尸走肉，你是一个活着的干尸，你到那个时候怎么办？人必须是要寻找意义的。为什么？很多喜欢啪发朋友圈，希望别人点

赞，不就是渴望被认可的意义吗？你到后来没有意义，你会很可怕，你会你这你就已经死了，你知道吗？所以我希望各位对年轻的你来讲，现在我的粉丝和学员没有年龄特别大的，我希望各位拿这两个东西来交换你美好的生活，只有这两个东西能够交换你美好的生活是什么？第一个叫充满希望的勇气，第二个叫无尽的心理，只有这两个是你能够来交换美好人生的资本，无尽的心力和充满希望的勇气。我希望各位做到抛弃奶图乐，抛弃短期的纵情声色，换取长期的价值。

讲到心理心力放在哪，价值就在哪，这个话是错的。有些人哪怕你对他用心了，哪怕你为他付出了，他依然不会满足，依然不会给到你想要的，要远离这样的人。因为这样的人对情绪的需求是贪得无厌的，索求无度的，他们不把你的心里耗得干干净净的，是绝对不可能罢休的。这样的人是非常渴望他喜欢给你掰出来，掰出去讲一些无聊的事情，跟你勾心斗角，跟你吵来吵去都是没有任何意义的事情。这样的人可能是你的父母，可能是你的兄弟姐妹也可能是你的朋友和同事最好的选择是什么？让他们滚出你的生活。你不要在他们身上花费一点点的情绪能量。当你把这些能量给到他们，你在真正有意义的事情上的能量就会减少，因为你满足不了他们是填不满的，野兽是填不满的，貔貅就知道吃，从来不知道吐，他们也不懂得感恩的。你不需要给他们很好的东西

的，因为你从他那是得不到任何好的回应的。你在他们身上做的任何的情感投资，到头来都会颗粒无收的，你会把自己搞得血本无归的。

什么伏地魔妈宝凤凰男各位，你不要把自己当圣母白莲花的，你就是一个凡人，要怎么做，尽早远离才是上策。这就是我日入世第一节讲的这五点。各位只要按照这五点来做，真的你的第一步的心门就已经打开了。就是爱自己。一颗空虚的心是没有办法充盈起来的，没有办法充盈起来，就没有办法去温暖别的人。你必须要做到心中有满足，事事与有心力，你才能够有资格去爱别人。爱别人是对自己非常大的要求的。不是所有的人都具备爱人的能力，那他不具备爱人的能力，他爱人就是在害人呐，你也不要被那些虚假的信息误导什么奉献自己。

热爱世人，真不是爱这个世界的第一步是什么？就是要爱自己，我们人生只能活一次，如果你自己都不能爱自己，还有谁能够来爱你呢？对不对？所以这个世界上需要的是什么？就是一颗赤诚的真心。你要练出自己的这个颗七窍玲珑心你才能堪破这世界的爱恨情仇，你才能够破开一切的。喧嚣浮躁，明心见性，直达云台。而修炼这颗七窍玲珑心的开始是什么？就是从爱自己开始。希望各位真正的学会爱自己。

己，关爱自己，其他的一切人都不重要，包括你的父母，这是我由衷的感悟和心得。当你能够学会爱自己的时候，你真的你会无比开心，要学会取悦自己，获得长期价值，抛弃短期价值和垃圾的人说再见。啊正是自己这颗自私的心，你不是无私的人。这个世界上没有无私的人，说无私的人通常都是乘着大爱这个道德外衣去行骗的垃圾和邪恶之人。好吧，希望各位好好的接下去把剩下的 12 节都认真听完，你会发现自己已经不是自己了，那你还是你，但你不是你。

第二劫 看清世间真实的宏观与微观竞争

看清真实世界的宏观与微观的竞争。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

你知道为什么很多人很痛苦吗？痛苦是什么？是因为他看待事情的角度和方位以及对比的对象是不同的。你知道为什么很多人他很喜欢看这些悲惨惨凄凄切切的这种苦命的电视剧呢，就是因为他喜欢从别人的痛苦当中找到一丝丝的慰藉，居然还有人比我过得惨。你看我被老公打了，结果她被老公打了十年，他比我还惨。所以我从别人的不快乐当中，痛苦当中寻求到了一丝丝的慰藉，幸福感怎么来对比而来的，痛苦怎么来对比而来的。

所以各位要清楚这个世界上的竞争，你和谁在比，你能和谁比，以及你如何和别人比，这是各位要解决的问题。当你把这个问题解决了之后，你就会发现很多问题，它都不是问题，因为你比较的对象错了。自寻烦恼。总而言之就是什

么，就是自己的欲望大于自己的能力，自己的能力无法匹配自己的欲望。想要追到女神，结果发现追不到，你很痛苦。想要挣到一亿，结果发现你挣不到，所以你很痛苦。为什么你会有这么大的目标呢？因为你没有认清自己，你不知道真实的竞争是什么。所以各位好好把这节课听了。当你清楚你要和谁对比你的竞争对手是谁的时候，你就会发现你会非常的内心喜乐。当你内心喜乐和充满安定的时候，你散发的能量场是完全不一样的。竞争分为两个层面，宏观和微观。

你不要觉得和你在一块上班的人，你的同事，你的同学跟你出现在一个场所的人跟你是一样的人，你们本质上不是一样的人，只是你们在一个地方上学而已上班而已。但你们背后的资源是不可同日而语的。人家很可能是富二代，很可能是官二代，很可能家里上三代不断的在做工。为什么人家毕了业就可以立刻找到一个很好的工作？人家大学吃吃喝喝，你也跟别人学，你能学得了吗？你学不了，你永远只能学别人的形，你学不到别人的神。人家大学吃吃喝喝，逍遥快活。毕业之后建立一个好的单位，一个国企的很好的秘书岗位。而你因为你跟他学，你觉得反正人家也这样，我也这样，你能学得了吗？永远不能看别人表面在做什么，要看别人背后的行为和举止。她为什么可以这样做，这才是你要设思考的。你们看似都在做一样的动作，看似都是异业，看似

都不上学，看似都不听话，但结果完全不同。人家毕了业就找一个好工作，你毕了业找不到工作？为什么他跟我一样，结果却完全不同。因为你们背后的资源是不同的，你们不在一个生态位，所以你们是不构成竞争关系的，你没法跟他比。所以很多人比错了对象，狮子和狮子竞争，羚羊和羚羊竞争。人与人之间的竞争它不是绝对值的竞争，它是社会排位的竞争。你要根据你现在的社会所处的位置去关心你应该跟谁比。譬如说你在 10% 的位置，你非得去跟那些 0.01% 的人去，跟他们比怎么生活。就像你让我去跟别人比，人家天天收藏古董，收藏各种名表。你说我能比得了吗？我虽然也不穷，但是我没有资格去跟她们比，因为我不知道我们家祖上没积德，人家可能是祖上积德，人家已经付了好几代了，我怎么能跟他去比呢？虽然我挣钱能力也很强，但我没法跟他比。我们不在一个生态位，这就是很多人痛苦的来源。比错了对象，我跟比，我要跟谁比。各位我要和跟我在一个同样的阶层，同样的出身，跟同样的年龄，这样的人比我比他们优秀太多，比他们优秀太有钱了。比她们来说的话，那我应该很幸福和快乐对吧。一旦你比错了，对象好就是不好，一旦你比对了，对象坏也是好。所以没有事实，没有真相，只有认知的角度和切入的方位，导致巨大的差异和你内心的悲欢离合。

这就是很多人不明白的，为什么自己寒窗苦读数十载却拼不过别人，你当然拼不过别人啊，别人的努力是三代人换来的，凭什么输给你寒窗苦读数十年对不对？所以你要清楚你真正的竞争对手是谁，是跟你社会起点排位接近的那帮人，他们才是你的标杆。你要比的是什么？是比跟他们谁能够在顺势当中跑得更快，谁能够在逆势当中不被落下，这是我讲的宏观上的竞争。

那还有微观上的竞争，就是我们平时接触到的这些人跟你在同一个生态位的人，你大部分的同学同事他们不是你的敌人，你懂吗？你和他们不是敌我的状态，而是竞合的状态。竞争与合作的状态，而且合作大于竞争。你知道吗？这个话我不能讲太深。很多富人，很多上层社会在做的一件事情叫解构。我们解构中下层社会让他们没法形成力量。我只能讲到这了要分化，但是你要合众是什么？合众家之长，你才有可能逆风翻盘，混入上流社会。你怎么能上去？一定是众人拖着你上去的一定是众人，希望你能上去。作为他们的代言人，我只能讲这么一点点，作为他们有可能越升阶层的希望的标杆，给他们一丝丝的希望，他们是需要有一个代言体的，不然的话他们人生就丧失了希望。

我上一节不是也讲了，要充满希望的勇气。如果希望丧

失了，就没有勇气。我这个话讲得很隐晦，也不能讲得太深了太深了，虽然是收费节目，但是也没法审核通过。所以你好好看一看。同样的一个办公室，如果是同样的两个背景的人，一个被提拔了，肯定是因为客观上他更努力，更能够胜任，更能够让领导满意，也让客户更认可，让同事更服气。因为支持的人多，他自然就赢了。而不是因为他花了时间和精力把另外一个人斗倒了，把另外一个人斗倒了，把另外一个人斗倒了。所以不要，单打独斗注定被淘汰。而且每一个人都不具备合众的能力的话，力量是非常弱的。

我建议各位看一部电影，这部电影叫穿 Prada 的女魔头这里面有一个女主角，这个女主角是梅里普斯梅怡演的，他是那个 vogo 杂志的主编非常厉害，叱咤风云时尚界的扛把子。最后因为一些商业上的竞争，老板说你被辞退了，但是逆风翻盘的机会来了在哪呢？因为这个主编在之前就可能意识到会有这样事情的发生，于是她就笼络了很多人，包括主持人、模特、时尚界的人，是设计师等等。如果他的领导把他辞退了，老板把他开除了，这些资源他都拿不到，全部被主编带走了，老板还敢把她开除吗？难道老板顾他是因为他能力强，不因为他具备了谈判的筹码和条件，这个就是合作的能力。所以各位在微观层面的竞争不要树敌太多，当大家都希望你死的时候，你就死了，一定要有一部分拥趸这

部分人是能够全心全意配合你的，是跟着你能吃到肉的，是跟着你能够有实现阶层跃迁的机会的。你能够给到他们很多利润，不要搞那种杀敌 1000 自损 800 的内卷和消耗战，只为了迎合领导，结果所有的人都得罪了，你就完蛋了。一旦这个大客户丧失了，你就什么都没有了，你会人心尽丧。嗯所以要具备很多人支持你这样的能力，而不是某一个人喜欢你靠一个人太难，因为这个领导有可能也会失事。他一旦失事了，底下的人或者是同生态位的人都想要你死，那你肯定就会死得非常之惨。

所以人和人之间的真实竞争，它不是面对面的争斗和决斗，是体现在宏观上的社会排名和微观上的合作能力的。各位因为社会的资源是无穷尽的，我们要开放的看待这种竞争和合作的关系，找到志同道合的伙伴，组团打怪，一起来提升社会排名。明白吗？而不是你一个人。所以我在节目当中也经常讲突变好，不需要去帮助那些不需要帮助的人，我们都是同样的价值观，同样的理念，希望大家一块提升阶层的排名，这才是我们要做的事情。所以不必盯着远方的巨轮，有小船先上慢慢那的滑，总有一天能够滑到巨轮，那的你指望巨轮过来接你不可能。

好吧，那这一节也就说这么多看待竞争的两个维度，一

一个叫宏观层面的竞争，一个叫微观层面的竞争。当你的竞争对手摆对了位置，很多痛苦自然就没有了。当你知道哪些人应该当朋友，哪些人应该当敌人，哪些是竞争和合作的关系？摸清楚了，你就知道你的策略应该是什么。希望各位好好努力，阶层跃迁，翻身农奴把歌唱就这样说。

第三劫 他人即地狱，不必与人为善

他人既地狱，不必与人为善。红尘凡人居于地界，得失苦乐情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

我知道大家从小都被教育与人为善，满足他人，不要拒绝别人啊都想当一个老好人。但是我想告诉各位，老好人就是最大的恶人，不懂得拒绝别人，会给别人造成巨大的伤害。你看似是在维护了别人的面子，但其实你浪费了别人的时间，各位你知道我多决绝吗？

先跟大家讲个故事。

我在街上遇到任何给我发传单的人，我都会说不好意思我不要我知道我拒绝他的当下她是男瘦的，但是我很清楚我是不会买的什么英语我都会告诉他我英语很好，不需要学，谢谢你找下一个人，然后要加我微信的，我说不需要，我说我加了你我也不会买，浪费你的时间，我跟你又没有别的什么价值互换，我没有必要加你的微信，我不想给你一丝丝的期待所有找我去拉项目做的，因为太多的人想要找我去做项目了，知道我有能力有组织度，有笼络人心的能力，能够把团队干起来，都想来找我，我直接拒绝不能做，因为我跟他们讲得非常清楚，找我做项目的品牌方团队长太多了，我不

想跟你们绕弯子，你也不需要来 A 我这个在直销和销售行业当中叫 abc 我说你不需要把你的上级领导拿过来 A 因为我不会做的，我跟你们耗着所谓的面子给你们一点时间来谈我来搞定我，你们会对我有一丝丝的希望，但其实我太清楚我是不可能做的。我干嘛要浪费你们的时间呢？我希望我暂时的拒绝让你们短暂的痛苦，进而赶紧忘记。我去找下一个目标，不要在我身上浪费时间。你要知道一个人最大的失误是什么，就是在一个没有办法成交的人身上去浪费他妈的时间。我知道各位都是在做生意的很多人你们一定会遇到你们的领导人跟你讲，你看这个人跟进他两年终于把他搞定了，也只能骗小白。在我看来，这个领导人蠢，他讲这个话无非就是两个目的。

第一个告诉大家不要气馁，客户都是跟进出来的，要跟别人死缠烂打，结果你没有领会他真正的意思，或许讲的人他都不知道这个话真正的含义是什么？结果你就在一个没有办法成交的人身上死缠烂打，浪费了彼此的心力和时间。你还没有办法成交他。结果到后来你发现这个事不能干了，你跟她的关系也不好了，你懂吗？因为对方也不舍得拒绝你，你还在死缠烂打，结果对方给了你希望你还不能成交他浪费了你的时间和精力，你们两个从此交恶，这都是什么逻辑啊？你要想成交，找谁找愿意被你成交的人。

有这个需求的人没有需求，你给他需求。我知道各位都听过一个故事，说把梳子卖给没有头发的和尚，看似好像没有什么逻辑上的谬误，很厉害。但是你要知道这个困难是很大的。没有需求创造需求，满足需求。要经过好几道程序，你干脆就直接把人性的需求直接卖给他就好了。骄奢盈利就是人性的需求好逸误劳，就是人性的需求，你干嘛？还要把一个没有头发的人创造出一个需求卖给他？太难。我们只看到这个结果好像很美妙，但过程非常难，得不偿失。这就是我们生活当中遇到的。大多数人跟你讲的看似正确的假话，看似激励人心，但是却会让你一败。徒弟的蠢话听他们讲。你就完蛋了。我经常跟我的伙伴讲，我说谁告诉你要跟进一个人，跟进两年，你有这个功夫能谈十个人，你花两年的时间跟进这一个人。同时你对这个人的要求是很高的，你会把所有的希望都寄托在他身上，万一他做不起来，同时也会影响到你做这个事业的决心呐。

你不是傻吗？情感需要分散投资的，特别是这种做项目上，你以为你花了很多精力和心力搞定了一个大咖，这个大咖就能来做吗？真不一定概率很重要的。我们听到的很多案例，它都是成功者谬论，就是幸存者偏差，这个事情成了是概率上的事情。但是他就拿出来，然后给自己总结了一套理

论，他用果导因，用结果来推断原因。但其实这个结果的达成不见得是这个原因。但是人是渴望找到依存的，是渴望找到理论依据的。因为我的努力，因为我的跟进，因为我怎么样，所以把它搞定了。因为我的毅力可是他可能忘记了，可能刚好那个人在这个时间段出事了，想起了之前你跟他讲的话，刚好也没有人跟他讲这个项目来合作了，不是因为你有努力，也不是因为你跟进的很勤，是刚好这个人有这个需求，但是人们不会把这个点放大，因为对这个是偶然性的因素，偶然性的因素是不能激发大家的。只有这个习惯性的因素，成功必备的条件的因素才能激发大家。所以他会告诉大家，这个事我的努力，我的勤奋，我的跟进，我的锲而不舍搞定了这个大咖，结果这个人来跟我合作了。所以各位你们也要这样做。人呐，他不想骗你，但他自己却骗了自己，他都不懂为什么可以搞定这个人。所以各位要清楚这个世界的本源是什么。

人是天生孤独的，但是却依靠别人来生存的。我们在这个世界上活着的方式表达的方式就是要通过跟别人的互动谈情说爱，去证明我们的存在价值的。你这个人相对独立，但不是绝对孤独相对独立但不是绝对孤独。你不和任何人互动，你就不可能成为一个人。你不可能独立于整个系统之外的，不可能一定是和各种各样的人进行组织链接，才能够去

发挥出你的价值。但是这种交流和沟通是有前提的，前提是什么也是我第一刻讲的。

在爱自己的情况之下，如果你的内心是不充盈的，你就会对外界产生非常大的情感需求，你就会天天跟别人讲，我需要你给我安全感，我需要你好好爱我感觉不到你的爱。请问你的爱是需要从别人的行动当中去感觉到的吗？你自己不能关爱自己吗？学会孤独，享受孤独可以看一本书，这本书是我以前在大学的时候看的。蒋勋的孤独六家就是孤独的人，享受孤独的人是非常强大的。我经常一个人看电影，一个人吃饭，一个人逛街，一个人住酒店，一个人旅游，一个人做手术。各位别人说，你好可怜，我怎么一点都不觉得我好可怜，我觉得太自在了，我完全不需要照顾别人的感受，我充分享受和自己相处的时光。而且我很清楚为什么你会孤独，是因为你发现周边很少有人能够达到你的思想境界，你要不断地向下去兼容你会很辛苦。我自己取悦自己特别开心。

我可为什么一定要别人陪呢？没必要，在你安全感丧失的情况之下，你才需要有人陪。当你自己已经很强大了，你可以适当的示弱，需要有人来陪，来做出一种手段的掩饰。但你本质上是不需要有人来陪的，而且你不需要在意别人的眼光，别人说你孤独你就孤独，别人说你不合群，你就不合

群了，你自己非常清楚。所以请各位享受孤独。

你所有的爱人谈恋爱的对象，不要从他们身上找存在感，不要从他们身上去找安全感，安全感是你自己创造出来给到自己的。你对别人的情感诉求越大，你对他的恨呵爱之深，恨之切。你为什么会对他恨？是因为你太爱他了。真的我除了第一任对象可能会有一些分歧，再也不联系了之外，接下来的其实都还挺好的，相处的都是挺平静的其实我觉得恋人是什么，无非就是朋友的基础之上加了一个我想跟她上床不就这个事。是不是不想上床的恋人，那不就是朋友，讲上床的朋友那不就是恋人。多了一个性需求而已。

所以这是我讲的第一点，希望你能够敢于拒绝别人，敢于拒绝别人，敢于有自己的原则，别人并不会因为你的拒绝而讨厌你，别人会因为你不敢拒绝拖泥带水而讨厌你。以前别人给我灌酒，我说我不喝，他说你不喝就不是男人。我说好吧，就不是男人吧。无所谓的，你跟别人的关系靠的是什么？不是你的嘘寒问暖，靠的是硬实力，绝对不是你认怂，你讨好就能跟他维持长久的关系的。不靠这个。所以请你自己产生情感的力量，因为如果你自己能够产生情感的力量，你对待别人才不会歇斯底里，才不会寻死觅活，才不会天天就跟疯了的女人一样，我要分手啦，你怎么能抛弃我，

你怎么能不忠，你根本就不会的好。

第二点，各位要注意，我们要承认这样的一个事实，这个世界上大多数的人都是非常愚蠢的，凡是加过我的人，我在刚开始都会给他发这样的一句话，这个世界上的群盟就是乌合之众是大多数的，真的很多人对他的讲的话是不负责任的。你做一个项目，很多人会反对你，但是他反对你不是真的反对你，他说你在做传销，甚至你问他一句什么是传销，他都解释不清楚，他都解释不清楚。他为什么要反对你呢？你想过没有，是因为你做了一个不一样的事情，他不能理解。那因为这个不能理解的事情很可能让你变得更好，让你变得更好，那就会脱离你们现在所处的阶层，那他就不能从你身上榨取价值，你们两个就不是平等的了，因为朋友是要在一个阶层之内的，他会发现他会失去你，甚至不能从你身上获取情感利益和经济利益，他就疯了。

他要控制住你，你想飞你是天鹅，你得不给我飞，我要把你们拉下来，它不会让你飞的，哪怕你很优秀，所以它一定会打压你。因为人对未知的东西是惧怕的，对不了解的东西是会抵抗的。没有几个人是愿意真真切切地了解你在做什么事情来帮你分析的。所以一切未知的都是危险的。所以你不能做，万一你做了飞黄腾达了，就会显得我很弱，所以你

不可以做，因为我不做你也不可以做。

人是不是很可怕？所以大多数人都是愚蠢的。你不要去听一个愚蠢的人的意见，他一生都是失败者，没有任何成功的事情。你怎么能听这样的人的话呢？你听他的话是不可能有好结果的，哪怕他能夸夸其谈，只要他没有成绩，他讲的话你一律不要听，真的一律不要听，哪怕他再会讲，他讲的都是理论，都不是靠自己练习和实践得出来的真知，而是看过来理论。而这个理论是经不起推敲的，因为他自己没有实践过。

所以这个世界上真正厉害的人是很少很少的，哪怕他们很厉害，但是他们的厉害也仅仅在他们的专业之上，我经常看到很多项目说我又有一个教授来加入我们的项目了，又有一个教授来做我们这个所谓的区块链投资了。你们有机会可以听一下我的商业世界罗声门的第一课，我会来讲一讲很多项目的坑，为什么这些人会上当受骗？应用了哪些手法教授都来做了，所以证明我们这个项目特别好。各位那个教授是一个生物方面的教授，那个教授是一个历史方面的教授，他不懂教授，他不是全知人类，他不是什么都懂的。所以为什么他是专家，因为他在这个专业里面耗费了大量的时间，但是他对别的东西是不懂的。你要觉得很多科学家他连开水

都不会烧，各位又不是一个全知全能的神，所以并不代表他在别的行业很厉害。所以你要听什么人的话，听在这个行业有所建树的人跟你讲这个行业的话，而不要听他讲别的行业他不是很懂的那个行业，他没有在那个行业取得过成绩的人。这些人讲的话哪怕他本来位高权重，也不能全信，因为人都是有认知盲区的。

这就是我讲的第二点，少数人跟随少数人听取大多数人的意见，和少数人商量，最终自己做决定。接下来我讲到第三点，各位我在第一个当中也讲过，人是自私的，他对生存资源是贪婪的，讲白了是什么东西，你要默认你周边的人都会白嫖，你人都喜欢贪便宜，有便宜不占是不可能的，大多数的人是没有办法忤逆人性的，所以他们就会白嫖你特别是你的朋友、同事、你的亲戚、你的父母、你的孩子，他们都有可能吃定你夺走你的时间，从你的身上索取情感价值和经济价值。白嫖的，你要默认这是大多数人会做的事情。一旦你默认这个事情，你会发现他们做了你也不会觉得怎么样，因为你已经有了一个很好的预期对吧？如果你觉得大家都是无私的，结果大多数人都对你很自私，你当然会失信封。但如果在这个基础之上，有一部分的人他愿意把每个东西都打上价钱跟你交换，请你好好珍惜。

真的我让别人办个事情，我一定会回馈他的，我让他知道帮我办事情有好处，我甚至还会给双倍的好处。帮我录音的这个配音师原来的价格是多少？我都给他三倍有时候给他发个红包，过节给他送东西，他每次给我录音都特别开心当时但当然我并没有把每次的钱都给得很高，因为由俭入奢易，由奢入俭难都是不定的。有时候多有时候少，如果我每次都给 300，结果某一次给了 100，人家就会不开心。我有时候给 50。举个例子，有时候给 50，有时候给 80，有时候给 100，每一次都不一样。我让他每一次都没有一个固定的期待。

人这个东西要懂得好好操控别人的心理。不然的话你到后来你花了钱，给了别人帮助别人还不懂得珍惜别人，还不觉得你好，别人还觉得你怎么给的不够多。人难。所以各位能够遇到一个这样的人，愿意跟你交换的人，愿意珍惜你的时间，尊重你的劳动成果的人，请你一定要好好珍惜他。

在情感当中有一种人，我们叫她吸血鬼，他们喜欢蚕食别人的感情，吸取别人的能量。你跟他在一起能量消耗的特别严重，每次都给你套苦水，每次都跟你讲家长里短，每次都跟你讲负能量，你跟他在一起，好像这个世界就已经要个灭亡了一样。这样的人要趁早远离，因为他没有能量，她要

从你身上榨取能量，她们无时无刻都会跟你讲没事生活就是要快乐，不要那么努力有什么用，你看看我不努力也很开心啊，混吃等死啊，每天交奢淫逸，每天刷短视频，你搞得那么累干嘛？你不要那么努力，这种人请你趁早远离他为什么？因为他知道你很弱，知道你很弱，你会听信这种言辞，而且因为他们自己不努力，他们必须要给你灌输这样的言论，他必须要把你拉下来，跟他一样，不然他很孤单的。所以她要跟你讲，你不要那么努力，你要跟我一样躺平。就是这样的人趁早远离。

第四个这种人请你各位要好好珍惜他人即地狱。可是这样的人就是你的天堂，既有人是少数人当中的少数人，他们对人非常严格，时时刻刻都希望你能拿出一个比较好的状态，然后交换他们给你的价值。他们对你的要求是很高的。这种高在别人看来是一个很不近人情的东西。他们希望你能够什么自律自爱，对自己高标准严要求，不要放纵叫客情客解，希望你能够对自己有所要求。我应该就是这样的人，你不努力，我抽你两巴掌，赶紧给老子挣钱去，真的时时刻刻希望你赶紧发达哈哈。我是真不能看到别人很懒。如果我谈了一个对象，我的朋友给我，我如果我哪天回来，他给我在看什么，天天向上快乐大本营每天都在那干嘛，然后就做饭。我说你这样真的太可怕了，要赶紧远离这样的人，他不仅会

影响他自己，他会影响你，你还会看不惯他。这叫搞得特别痛苦。所以我之前遇到过这样的状况，我太想改变别人了，你要努力，你要自律，你不能看这些东西，结果别人也不开心，别人被我逼着做，一点都不开心。

等他哪一天有自由的能力的时候，第一个事情就是选择离开我，因为生活在我的磨爪之下，他太痛苦了，不是因为我是磨爪，他人即地狱，我在他看来是地狱，真的可是我在有些人看来是天堂，因为我们不是同频次的人，他对我所有的行为和要求他是不能理解的。但是恰恰像我这样的人应该算是很多人真正的朋友，哪怕我这个朋友不曾跟她们见过面，但只要打开我的朋友圈，就能时时刻刻提醒自己，不要懒惰，自律自爱，做长期价值的事情，这就够了。朋友是拿来干嘛的，不就是为自己提供经济价值和精神价值，而不是彼此消耗，而不是建立在讲别人讲第三方坏话的基础之上建立起来的这种虚假的友谊，而是真正的能够帮助到自己的人是不是这个道理？所以各位对朋友的定义一定要放得宽泛一点，因为我们内心很充盈，所以我们不需要从你的身上去获取情感价值。

你不需要表扬我，你也不需要恭维我啊，你骂我我都无所谓。因为我从来不在意外界对我的评价，骂我的人多了去

了呢，你算老几，表扬我的人多了去了，你也不需要讲这些东西，发自真心实意地讲一些话我可以接受，不要刻意吹捧，在我看来显得很恶心什么？亲，你怎么这么优秀。

这种话真的不能讲。我之前也在节目当中说过很多，以前有很多下属甄总，你怎么这么牛。呦我说你不要再讲了，让我听得很难受。你这种夸奖在我看来就是你这马屁拍到了猪嘴上。我不是猪嘴，马屁拍错了地方。不不懂事。所以我们不会被情绪所困扰，懂得如何控制自己的情绪，只在必要的时候释放。

虽然表面平静如水，但是你能够从细枝末节看出我们这样的人内心潜藏的巨大的能量的。有一句话叫什么叫静水流深。你看那种湍急的小溪通常的水是很浅的。而那种平静的水面通常水是很深的，因为水很深，它的内部是很湍急，但是表面很平静，就跟天鹅在湖面上飘着，看似很安详，看似很平静。但其实它的两只脚蹼在水下不断地拨水，它只是表面上而已。通常像我们这样的人，它不会无缘无故地浪费自己的能量。

如果你在一段时间之内没有跟上我们的步伐，变得堕落，变得懒惰，甚至天天来找我们索取，让我们搞得不得安生，

我们会立刻离开你，因为我发现我们的付出没有得到任何的正向反馈，而这个付出我所希望得到的并不是一定是金钱的回报，很可能只是看到你一个正向的反馈，看到你在进步就行了。

但是我发现有一些人我在帮助他一段时间之后，他依然没有变得很好，听了我的课依然被骗，这种人我立刻拉黑，不要再来了，因为你完全没有把我讲的听进去，重蹈覆辙。各位，虽然我们看似很可怕，但真的是菩萨心肠金刚手段。所以我总结一下，第一个，我希望所有的人都能够好好的享受孤独，都能够勇敢地 say no 说不。第二个，大多数的人都是愚蠢的，听一个蠢人的意见，你是不可能有任何前途的。第三个，有很多人他都是以吸食别人的情感为生，对于这样的能量索取者，你要彻底远离他，也就是远离这种所谓的负能量者。第四个，生活当中有一类人请你紧跟，希望你能够自律自爱，能够时时刻刻警醒自己，让自己变得更好的人。这种人虽然有一些残酷，有一些狠，但真心是为你好的。好吧，我们第三节课就讲到这里，他人即地狱，不必与人为善。

第四劫 修罗道场，任人死亡，唯有天启

天地不仁，以万物为刍狗，任人死亡。唯有天启切莫管它。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

你知道很多人最大的恶是什么？是善良是自以为的，善良是自以为自己做了好事情。我见过太多了，所以蠢人比坏人杀伤力更大，坏人你还能硬刚他，但是蠢人你真的拿他没办法，你说他什么呢？她说她的发心是好的，他说他一切都是为你好，但是她的发心，他的行动所造成的结果对大家都不好怎么办呢？只有远李蠢人老子的这句话，各位好好的思量，真的是老祖宗的智慧。

天地不仁，以万物为刍狗。是道德经里边的。什么叫刍狗？刍狗是什么东西，是拿草扎成的狗。因为之前很多人祭祀在古时候都是拿牛羊猪等这种大型的牲畜去祭祀的。但是一般老百姓弄不起太贵了所以就弄一个纸炸成的狗去祭祀。然后祭祀完了之后，也会小心翼翼地把这个雏狗放在没有人践踏的地方，让其自生自灭，你不要去管它。

所以什么是不仁？不仁不是不仁道不道义的意思，无为也不代表无所作为的意思是刻意的有所不为，才能真正的有所作为，而不是什么都不做。各位，所以你要明白这个古语背后的意思是什么，所以不仁才是真正的人真正的到。那不仁的概念是什么意思呢？就是无所偏爱，就是没有对谁仁或者不仁，一切都是顺其自然。

不管对什么人和事都不要过加干涉，不给你加上什么人还是不仁的标签，也不给你讲什么人的道理，你非得让人家行人道其实什么都不管，任由你自生自灭是最好的什么意思？就是有些人太善良了，天天指望着要做人做好事，结果帮的都是倒忙什么意思？我们之前带团队，做生意，不是让别人来办一个会员对吧。结果很多人他就用他所谓的方法，你先不用办会员。为了让别人成为会员，先给他送东西、送试用品，甚至把自己买来的东西分给他用。他以为他对别人好，别人就会来办会员了。我说你这样做是不可能签的，你用你的善良助长了别人的贪婪，就是大恶蠢货。哼结果事实跟我说的是一样的，别人不会来办会员的，因为你以为别人会愧疚，但其实别人还想要的更多。

第二次你不给别人了，别人就不理你了，因为你刚开始

切入的方式就不对，免费得来的是不会珍惜的免费得来的，他也不会觉得很好的。既然他觉得不好，他为什么要来办这个会员呢？而且你会让他感觉到，你会把这个道德枷锁给到他，他已经拿了你的东西办不办，他也不好意思到底办还是不办，他可能不想办的，但是被你这样逼着办他也不爽，你这个事情做得真的愚蠢至极。

还有有很多人，看到那些乞丐觉得别人可怜，就给别人施舍，真的除非是一些真的是残疾人，真的是年老年纪很大的，刻意给一点。如果你用你的善良给了一些年轻力壮的人，你恰恰是害了他们。你用你的善良助长了别人的懒惰，别人会得到一个正向反馈。我不需要努力，我也不需要工作，你看她们都来给我钱，你觉得你是帮了他吗？

你说这些人好心办坏事，蠢货蠢人比坏人更可怕。之前我也讲了，给那些飞猪的难民为什么要帮助这些非洲人？有些话我讲的有些可能大逆不道理，听起来甚至我都不觉得应该给这些所谓的地震灾民倾国之类给他们补贴。因为我是奥派经济学的研究者，一切都交给市场来决定，因为这个是这个结果，就要你当地的这些人来承担，你给他们补助越多，他们就越不会加强基础设施建设，因为他觉得反正有人给我托底。

你看正是因为很多发达国家对亚非拉这些贫困地区的人口适于补助给予支持，免费的送给他们各种各样的福利，他们才会越来越穷。真的你们好好看看这些文章，线上都有很多的搜一下对非洲的援助导致他们越发贫穷，因为你没有解决他们根本的问题，他们免费得来的这些 1 万块钱他们不会珍惜的，我免费给你 1 万块钱，不是通过你的劳动挣来的，你会拿来干嘛？你会把它存起来吗？你一定会奢侈消费，反正免费得来的，反正你还会给我，我还嫌你给我给的不够多，你觉得你帮助他们了吗？反过来是真正的害了他们，就不应该给他们补助，就不应该帮助他们，让他们自食其力。

你这样做会暂时的让他们恨你，但是长久来说他会真正的爱你。所以你看如果你一心只想成全自己的善，却不知道你的善却是对别人的大恶。什么人来问你问题，你都给他解答，因为他不花钱，所以他不珍惜。所以你的问题对他来说没有任何意义，反正免费得来的答案无所谓的。爱做不做，爱听不听，我就当听个乐。对不对？上次有个人给了我一万块钱，我跟他讲了一句话，这一句话对他来说多重要。其实这一句话也很平常，但是因为他付了一万块钱，买了这一句话，他会回去反复思量这句话延伸出来的各种含义，因为他不是因为我这句话而对他改变了什么？是因为他付了我这

一万块钱，他不舍得不能白花，所以他必须要去践行我跟他讲的东西，这就是人性的本质。

他妈的贱，很多人的善呐都是伪善，都是嘴上讲一讲的，都觉得自己是圣母。因为在他们的世界里边他们自己是弱者，所有的人都要顺从着我都要宠着我，都要让着我，不然的话就是忤逆不孝你长大了翅膀变硬了，你怎么不听话？你是不孝。你不结婚就不孝，不生孩子不孝不听我的话不笑。你看特别喜欢站在道德的制高点。

很多父母就是这样的，为什么要顺从着他们？你做出了什么成绩吗？对吧？你是儿女的榜样吗？你都不是，他们就是嘴上善良。你看在互联网上哇多少见义勇为的勇士，你怎么能不帮助他？这个穷人失业了，你怎么不给他补助你们就是万恶的资本家，你怎么不给保安加工资，不给清洁工加工资不扶老人过马路。

怎么在网上这么多慈善家？在现实生活当中我也没有看到谁能够拔刀相助，见义勇为啊，谁能够老奶奶跌倒了去扶他过去怎么移到网上？哇这么多仁义知识，难道这些仁义知识慈善家都不出门吗？太逗了。这些生物遇到这些人离开就好，让市场惩罚他们，让老天惩罚他们，对他们不要管，

不要帮助，不要补救，不要要打压他们。真的对穷人是不能太好的，就是这个原理你对他们越好，他们越不把你当回事，还真以为自己是男神，女神还真以为自己配。呵，然后又嫌你给的他不够多。

遇到这样的人，不要想着改变他们，改变不了的成年人是没有办法被改变被说服的。你休想去说服一个成年人，我遇到太多的小伙伴来跟我讲，你太会讲了，你帮我去搞定这个人，我说我，搞定不了。因为这个人活了二三十年，三四十年，他的思想根深蒂固。我再能讲再会讲，我也不可能改变他的人是不可能被别人改变的。只有被天启、被老天惩罚，被市场教育。我们只要做两个字筛选，千万不能做到另外两个字，改变，你只能改变自己，你无法改变他人。当你改变自己，你就会筛选出匹配你的人。改变别人最大的痛苦不是别人是你自己，你不是宁着跟自己干嘛，你疯了吗？痛苦的来源是什么？你对这个世界的认知出了问题，你一定会尝到苦果的。这个世界是守恒的，你受到的伤害和你之前做出的错误决定是有着非常大的关系的。垃圾父母你不分割，你就会持续性的受到剥削垃圾配偶你不分割，他就会一起把你拖下水的。然后啃老的子女，你不分割，你的家庭将会受到十八层地狱般的痛苦轮回之苦。你的每一个决定都是有代价的。远离这帮人，你才能真正的幸福和快乐，你才能真正地心生

喜悦，任由他们被老天惩罚。

天地不仁，以万物为刍狗，放在那让他自生自灭吧。你的每一丝的帮助都是在帮助他们通向地域的深渊。你对他们最大的帮助就是无为，就是不用管就是不仁，你不要用你所谓的仁慈把别人推向更深的深渊。这就是我讲的第四节课。任人死亡只有天启，下节课再见。

第五劫 十八地狱，众生皆苦

十八地狱苦尽甘不来。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

其实我这一系列的课是在解决各位自我认知的问题。当你弄清楚了痛苦的来源、快乐的来源、幸福的来源、成功的来源之后，再去学那些方法论。我一直说方法论不重要什么？教你几个职场小技巧，教你几个升迁小办法，教你几个赚钱小妙招。你看我从来讲这些东西吗？这些东西都是太泛泛而谈了，没有解决根本的问题。为什么很多人学了一大堆方法论，它依然不能够应用的很好呢？是因为能量体的本源的问题。我就算现在交给你九阳神功交给你乾坤大挪移，交给你降龙十八掌的最后一招亢龙有悔，最厉害的你能学得会吗？你学不会你也学不来。你学会了招式，你也不可能把它应用得很好的，因为都是花架子，最终要修的是什么？浑圆一体修炼内力。当你有了内力之后，学什么都是手道起来，你可

以无招胜有招，做到无为而止。学那些花拳绣腿好看，但没有用，都是臭皮囊，永远都会被那些东西牵绊。所以不要觉得我讲的这些东西好像没有实际的用处，恰恰才是真正的大用处。而这个用处是幻化于我们所有的行动轨迹当中，你感觉不到的，这才是真正的无形的力量。

你为什么会哭？是因为你有欲望，而且苦是优秀的产物，欲承皇冠，必承其重。为什么？因为你是人，你是，高级动物带来的快乐就会有苦的复产物产生。所以苦是人类所具有的，很多动物是没有苦的。为什么？因为它是低级生命。低级生命没有什么苦与不苦的，因为它感受不到苦。

人为什么是人？因为我们突破了动物脑，跟大家讲一下起源。人类的起源它之前人类的脑是很小的，你看猪脑的猪头比我们都大，但为什么猪脑这么小呢？因为它是动物，动物只有一个脑叫爬行脑。爬行脑它是一种下意识的生理活动。譬如说你饿了，渴了，困了啦，累了。天呐我怎么想到红牛的广告？困了累了喝红牛，呵呵什么高潮，安全，危险。这个时候动物是不会思考的。

为什么人和动物有很大的区别？因为人是具备语言能力的，而语言能力的前提是因为你会思考，而且你会讲话，

你就能传递文明，你就能够把文明传承下去。一旦你能够把文明传承下去，你就具备了一个功能，叫讲述共同体的能力。这个共同体。我会在接下来的某一节课当中来讲一讲人为什么会发展成现在这样的一个大型的社会组织？就是因为它具备了讲述一个共同未来的能力，它有一种空信智慧。

你知道吗？很多动物是不相信的，动物是没有这个功能，所以要看到食物，看到你这称王称罢了之后，你有失误给他们。但人不是这样，人可能在没有这个结果之前，他愿意先相信你讲的东西，因为你通过语言构建出了一副未来的共同体的想象。很神奇的，只具备爬行脑的动物，它是不会思考的。为什么？因为你脑子里面没有设定这个功能，你只能做出一些应激反应什么意思呢？我们人是具备这个的，是一层套一层的爬行脑会进化成边缘脑，边缘脑会变成新皮质。这一层套一层，凡是越高级的生物，它具备的这个脑的皮质层就越多，凡是越简单的生物，它的脑子就越小。就是这样的道理。

什么叫应激反应呢？我们人也是具备这样的功能的，譬如说你被火烧到了，你会立刻把手抽回来，你不会思考为什么火会烧到我？你不是神经病吗？你一定是抽回来才感到疼，而不是感到疼。再抽回来对不对？这是因为我们的这种

爬行脑把这种危险的信号刻在了我们的基因里，我们出现这样的一个情况后，立刻会做出反应，这个是一种直接的反应，因为你一旦思考就来不及了，你听到爆炸声。第一，赶紧往回跑，你不会想太多。我的钱怎么你不会想那么多。当然现在慢慢有些人已经会想了，但是遇到这些特别危险的情况下，一定是想着怎么自救，一切只要在自救的情况之下，保证自己安全的情况之下，其他的才有可能去有所选择。

也就是一句古语叫留得青山在，不怕没柴烧。后来呢有一些生物就慢慢地进化出了一个叫边缘脑。边缘脑是包裹住爬行脑的，那这个脑子是能够给我们一些更高能更高级的功能。这个高级的功能叫什么？也不是思考，也不是思考叫情绪。所以你会发现有一些稍微高级一点的动物，它是有一些情绪的，它会开心，它会失落。譬如说我们养的宠物猫猫狗狗，一些牛还有一些高级的灵长类的哺乳动物，还美臀之类的，他们都会有开心或者痛苦或者是难过。但这个按理说是好事，它能够让我们感觉到你是在活着，而不是在苟延残喘地维持着身体的功能。但这个东西有苦有乐，有利有弊。弊端是什么呢？你会有一点点感觉到孤独和一种轻微的抑郁倾向。但你这个时候依然不会思考，因为你这个时候还是小孩。你看很多小狗狗啊，你长时间不理她，她会感觉到很闷，很孤单很抑郁。因为这个时候他已经有了情感，有了一

点点的记忆，有一点点的这种记忆在神经元里面残留，所以他有了一点点的小情绪在里边。

为什么我们喜欢狗狗，喜欢猫猫，因为他像小孩，但是他不会像大人，他只具备了你看最聪明的狗狗，也就是具备了一个 6 岁小孩的智商。猫猫差不多是一到两岁。这个海豚可能是 6 岁左右，他具备了一些情感。他和人更像了人为什么喜欢这些东西，因为他具备了人的一些属性，本质上他是另外一个字迹。

我在贵人课当中有说过，人永远是爱自己的，包括找对象，包括找你的同事和你的朋友，都是在某一方面和我们很像的。所以你对它有共情，这是刻在我们基因骨子里的。因为你总感觉到我跟它是同类，就会有着共同的利益的因素在里边。后来随着我们慢慢的进化，我们就有了一个新的东西叫新皮质。这个新皮质是比爬行脑和边缘绕更大的一层大脑重量也更重。这个东西就是我们一切苦的来源，因为它能够让我们思考社交计划，然后用理性来对付大自然。我们之前所有的行为设定都是大自然给予我们的，全都是他设定好的，你只能在他的框框里面去绕圈圈。

现在就跟你打游戏一样，你可以外挂，你可以请高手来

帮你作弊，你开了一个作弊器，你说你一下子肯定就是王者。但这个时候你获得了某一样东西，就注定着你必须要付出另外的代价。这个时候你的苦就来了，这个苦的根源是什么？就是你会思考了，你说狗狗会思考我是谁，我从哪来，我要到哪去？人生而为人的意义是什么？所以我会发现我懂得越多，我其实越痛苦。

以前无知的时候还挺快乐的，什么都挺开心的。穷开心懂得越多，你发现很难。快乐的原因在哪呢？因为被你看透了世事，我那天发了一个我的叫什么？入市 13 节的海报，别人说你懂了这么多，会不会不快乐我说那是你认为的第二个境界。第一个境界是无知的，快乐。第二个境界是什么都知道的情况下，发现一切都没有那么美好了，人心是这么险恶，但是我现在虽然都懂，但是我也挺开心的。我开心在哪呢？是因为我从来不觉得这我就当不知道就好了。我经常以前也在节目当中讲看山山，看水是水。第一个境界，看山不是山，看水不是水。第二个境界，第三个境界就是我讲的看山还是山，看水还是水揣着明白当糊涂就好了。我虽然都知道，但是我不会那么世故。这也是一句古语叫知世故而不世故。所以各位想想看你到底是拼是为了什么，努力是为了什么？一旦你思考这些东西的时候，你会发现我为什么要这么努力，我为什么要 996 你都不知道。所以人类一思考，上帝

就发抖，而这些苦的东西都是思考的副产物，就是因为你欲望太强，行动太差的反噬。

人类的发展史是什么？就受有一大批精英啊带领大批干电池的奋斗史拓荒史。但是现在很多干电池各位，大多数人都是干电池，干电池有了思想，他们有了思想就有了欲望，想要得到更多。但是他们又不具备这种精英的才能，就容易想太多，因为他们既没有看清楚这个工具的现实，他们也没有这个工具没有这个能力去改造现实，那就会在这个修罗世界当中。左也不是，右也不是，上也不是，下也不是很痛苦。夹在中心真的怎么这么难呢？也是很多中产阶级的痛苦，他们稍微一不努力，稍微这一躺平就跌入下层，可是努力往上也很难。所以夹在中心就非常痛苦。上有老下有小，孩子要上学教育，父母要生老病死，自己的工作压力也很大，面临裁员中年危机。所以他很痛苦，这到底一生是为了什么？这就是我们痛苦的来源。

正是因为有了这些苦，我发现很多功成名就的人士他会去信宗教，为什么他要找一个精神皈依？他不知道自己这样努力是为了什么？可能你现在还在奋斗路上，你不能理解我讲的，等你有一天什么都有了，你会寻找精神的诡异，你到底这一生是为了什么？所以才会有一些话说叫夫唯不争，天

下莫能与之争。

这个话是什么意思？它和那个叫什么四圣地的苦即灭道是一个意思，就是告诉大家要无欲无求，因为无欲无求是最方便的一个法门。告诉你不要有这么多欲望，不要有这么多诉求，要奉献，你就没有那么多苦了，消除了你获得成就的负产物的苦的一个最方便的办法。但是我却建议各位不要这样做，因为真正的修行它不是远离红尘，在没有人烟的地方修行，而是在红尘当中修行，在入室当中修行，这也是我的入世十三劫跟大家讲的看破世间的爱恨情仇，在人世中修行，面对苦难才能真正的得到快乐，而不是逃避苦难。当你逃避苦难，你终有一天还要回来面对的呀，你都不敢面对，怎么可以苦中作乐呢？是不是有哪八苦啊？我们经常讲八苦，人生八苦，即是：生苦、老苦、病苦、死苦、爱别离苦、怨憎会苦、求不得苦、五阴炽盛苦。

人这一生三句话：莫名其妙的来、无可奈何地活着，不知所以然地死掉。每个人都是这样的，你也不知道自己怎么生的。然后你也无可奈何地活着，到底是为了谁？为家人，为国家，为儿女，你为了谁，你不知道你为了谁。我看到很多人二十三四岁就开始生孩子，然后开始全职太太，然后照顾孩子，教育下一代，一生为了下一代。可是你这一生都没

有活出自己，你都没有真正的享受过这个世界。难道你的孩子也要重蹈你的覆辙吗？如果把你的教育理念这样的传给你的孩子。她二十三四岁也得生孩子，然后全心全意地教育他。

那到底培养了谁，教育了谁呢？谁能够真正的把这一生过得有质量呢？然后到你老的时候要死了的时候，你发现你的儿女并不像你想象的如此的成才，你这一生又悲愤交加，死了也觉得不值，可是活着也很痛苦怎么办？大多数就这样死了，莫名其妙的来无可奈何地活着，然后不知所以然地死掉。

这三件事情，那怎么破呢？其实也很简单。面对，直面痛苦的人生，你要认为这个世上一切都是苦的，你的人生也是苦的。降低这个阈值，哪怕有一丝丝的快乐，你都会觉得幸福无比。你把这个东西把这个现实作为基底作为基准，认清现状，找准你的位置，砥砺前行，步步为营，你才有可能在这天地之间找到自己的一方天地，逍遥快活一生啊。短短七八十载，三万多天。祝你我做一个有护读的人生，对他人，对自己都有价值的人。我们下一课见。

第六劫 抢劫与分配

抢劫与分配，圣人亦大道。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

各位听过一句话吗？这个话叫道者道也。第一个道是得道的道，是道法自然的道。第二个道是强道的道。

什么意思？凡是古往今来成大事者都是盗贼。各位平时我们小时候都在接受的教育就是乖乖听话，等待着分果果分糖果。我先讲一个小故事，你在上幼儿园的时候，老师告诉你你要乖乖听话，乖乖听话就会由果果分给你。可是你长大了却发现你乖乖听话，为什么没有老板好好的把果果分给你呢？为什么你只能分到最小的呢？因为你从小接受到的教育就是错的，而且这种教育是不可能做成普世教育的。

各位大多数的人都永远是工具人，能够有机会接触到真知的，接触到这种底层逻辑的人是少之又少。就算接触到了，他们也会觉得这个不可思议，觉得我讲的是歪门邪道，甚至要辱骂我诋毁我。他为什么要辱骂我？因为我不对吗？不，

因为他之前接受的理念不对，他不愿意反对他自己，所以他要来骂我，正是因为他骂我才能证明他的选择是对的。

各位能够有幸听到这个，而且有幸能够愿意接受，然自己听这个愿意为这个付费，你就已经赢了大多数人了，来做好准备。因为这个东西我是不可能有任何免费的地方讲的，太有被大家的认知，而且也不被主流官方所推荐的。因为不能宣扬这种东西这没法讲，各位悄悄知道，也不要把我讲的东西宣扬出去，也不需要去传播，也不需要把它复制下来，写成文字，没必要讲，不要哗众取宠，不要免费的跟别人讲道理。

我再三的跟大家叮嘱没必要讲。你如果真想帮他，直接把我课发给他，跟他讲一句，你听，我不会害你不用讲太多。不要推销我的课程，绝对不要推销，不要搞得跟大街上卖廉价商品一样。走过错过不要路过不路过错过走过路过不要错过。千万不要这样子，你会把我弄得很廉价，也会把你的爱心把你的善举变得很廉价。要想真正地帮他，请告诉他不要看价格直接买，绝对对你有帮助。就讲一次，不用跟进。

好吧，如果你真想帮助你的朋友，帮助你的周边的你关爱的人的话好吧，来送给各位一句话，这个话叫天地万物之

道，万物人之道，人万物之道听好。我的断句说的是天地万物之道的本源是什么？就是万物人会到，他人也会被万物到，也就是互相偷偷的都在抢，做官也是如此，做生意更是如此。学区房要抢，工作要抢，好的机会要抢，一切都是在抢劫各位。而且女人抢工作不如抢男人，你知道吗？你就算找一个好工作，你又能工作几年。在这个世界的运行法则是什么？各位摒弃男女关系，认真听我讲真话。在这个世界上，大多数的顶层人士都是男人，任何一家大公司的顶级高管都是男人。为什么不是女人不行，因为女人她天生有着生理缺陷，她要生孩子。而且女人一旦生了孩子之后，她她就不一样了。你懂吗？他不一样了，她会以孩子为重的。大多数女人她是有母性的，不能避免的，会在工作路上会有很多牵盼的。

你各位而且你清楚吗？大多数的公司高层都是男人，突然多出一个女人，男人是很不方便的，比如说都去外地出差，都去国外寻欢坐落，这肯定是很多潜规则的。你说十个高管有一个是女的怎么办？能带着这个女的去吗？女人虽然说跟他们是在同一个阶层的，但是女人天生是有一些情感洁癖的，他不能够发现男人也不愿意在女人跟前表现出自己贪财好色，娇奢淫逸玩女人的画面，所以这个女人必定会被排挤，这是职场生态位决定的。

所以你作为一个女人，你去找一个好工作能找多好的工作首先顶层都是男人，你顶多中不溜秋当个总监，你知道你在腾讯那种大企业找工作多少万人，面试那几百个人的岗位，几百个人当中才能出一个总监，几十个总监才能出现一个总经理总裁。而且底层员工中层员工是没有多少钱，也就三四十万。

你看那些大的企业为什么很多女人要进大企业，不是为了找好工作，是为了找好男人。因为好男人都在大企业能够做到高管，而且在他们发迹之时就跟盯他们，在他们刚刚开始始于清平的时候就把他们抓住，在他们还是一个主管的时候就认准潜力股，逼他们结婚，逼他们做爱，逼她们生孩子。然后升了之后以后节节高升成了大主管，大总监钱不就来了？所以好男人一定要强，好女人也一定要强，因为你清楚，你再努力也就有几十万的年薪。但是你绑定了一个男人，而且他结了婚之后，在他还是小主管的时候，小专员的时候，你跟他结了婚，婚后的财产是可以分的，他以后一年挣 1000 万，你就是 500 万，比找什么好工作不那个。所以不要听那些女权主义的话。

好男人好，女人都比较强。如果你自己生态位比较低，你指望着比你高很多段位的男人过来，把你当女神，把你当

公主啊，既要又要又要对你呵护备至，又要给你情绪价值，又要陪你逛街，又要给你钱，又要跟你结婚，凭什么呀？对不对？所以你要做的是做什么？逼良为娼，逼他上床，逼她生孩子，逼他做爱。就这个事情，想尽办法跟他结为姻缘，你才有可能获得更多的财富。

如果你不好意思，有着一些女德教给你的一些女人要独立你就完蛋了。渣男最喜欢的就是这种所谓的独立女性，一切都自我解决多好，反正睡了就睡了，也不要对你们负责的。如果你死皮赖脸一点，生是你的人，死是你的鬼，第一他不愿意伤害你，第二伤害了你，勉为其难，可能把你接进去，接进去之后你就可以获得很多财富了。好吧，这个观点我知道很多人可能不认同，但是很多人都是这样干的。而且这个话我相信很多静音难是不愿意听到的。什么叫静音难？至少在 35 岁年入 300 万才叫金英男，其他方面没有大的缺陷才能配得上金英男。金英男是不想让我去这样讲的，但是收费课当中我可以讲一讲，我公开课当中不会去讲的。真的，如果给这些男的听到给恨死我了，怎么能够让这些人知道真相呢？不然的话他们怎么骗炮怎么当渣男呢？对不对？我讲完了抢劫再讲一讲分配，大钱你是抢不来的，你是抢不来大钱的小钱，还是可以抢一抢？大钱什么是靠分配来的？什么叫分配？你在哪个圈层就决定了你分了多少的金额，我不

能讲得太深。

我适当地讲一讲，中央到省到地方，地方到县，每一个地方都会有分配，分配这个钱是分配的，不是靠市场机制来运转的。那作为普通人怎么赚到这个钱？各位这个钱是从上往下分配过来的。核心的第一圈层。那你怎么挣到核心圈层，他们分到的钱，你要为他们服务，他们有哪些需求？你要弄明白，你需要什么人，你要弄清楚他们需要什么需求。然后你为核心圈层的人服务，你就挣到了第一波分配的钱。阶层占位很重要的，我不好讲太深，各位好好理解。那第二个，怎么挣钱？你要为服务核心圈层的人为他们服务来挣，她们的钱也是相对来说比较好赚的。如果你越往下利润就越少，那你所获得的利益就很少。当然你为这些所谓的一圈层、二圈层、三圈层的人服务，这些东西是要靠抢的，是要靠关系，也要靠你的实力的。但是在核心分配层的这些人是不需要讲的，他们的钱是分配来的，我只能讲这么多了。

各位好好理解，这节课就讲这么多，虽然说时长不长，但是内容很深好吧。所以各位你们要抢粉丝、抢流量、抢客户、抢老公，首先抢的这些前提是得先抢智慧，抢到你如果不占据智慧的至高境地，你是抢不到这些东西的，你得懂好吗？所以这个钱要画。就这样说，下节课见。

第七劫 血亲与血酬

血亲与血酬，红尘凡人居于地界，得失苦乐情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

我这个入世十三劫，作为大家踏入红尘人世的第一课，更好地了解这个世界运行的本源。所以我如果讲得太深刻太露骨，可能就会一越雷池，就导致不能上架。我一直在拿捏这个度。我每一次在讲之前我都是在思忖着，我正在思考边界在哪里，你也想讲得更加深入一点，但确实有些话也不能说。你们都懂的好吧。

人最重要的观是什么观，我这个入世 13 劫，其实我更多的讲的并不是人生观和价值观，而在讲世界观，世界观是最重要的，99%的傻控都是毁在了世界观上，人生观和价值观都是关乎于你自己，但是世界观却是客观存在的。你了解了客观存在的发生的定律，你才能够因地制宜来很好地变通自己来适应这个客观的世界。所以入世 13 劫更多的是在阐述一种客观规律世界运行的法则。但是正是因为这个法则被重

重迷雾包裹了，很多人看不到这个世界上最可怕的是什么。不是没有消息，也不是全是假消息，而是真假混杂。一旦消息变成了真假混杂，你不知道谁说的是对的，谁说的是不对的，谁说的是真正的客观规律你不懂，因为你已经迷惑了，你知道吗？看谁都像就跟很多奢侈品的包一样，做的跟真的一样，你根本分辨不出来有的真的还像假的，有的假的比真的还真，到底哪个是真，哪个是假的，你没法分别。

你看很多自媒体的大号虽然浏览量很高，但是不是事实，只是投喂的一个安慰剂而已。你看他们看多了，你就会丧失对这个世界的判断。我也只能说这么多了。我来讲今天这一刻叫血亲与血仇。各位知道吗？这个世界上最强大的力量是什么？就是人的思想你要知道。而且人作为一个有效的组织，我们通常能管辖的范围不多的，也就是 100 个到 300 个人之内，超过这个范围，你就很难去维系他了。所以 100 个人到 300 个人，就是我们一生当中能够维持的最大圈层的数量，包括你的血亲远亲、远房亲戚啊、好闺蜜、朋友、同学、同事、熟人网友超过这个数字你就很难维系。而一个群也是如此。通常一个 500 个人的大群，不如一个 150 人之内的小群来的，组织度高，有效率高，群越多并不一定越活跃反而会越弱，这是另外一个议题，暂时不表。

那这么多人靠什么去维系呢？靠想象力。我上一节课不是说了，正是因为进化出了大脑的新皮质，我们才具备了语言的功能，具备了语言的功能，才具备传播思想的功能，具备传播思想的功能，你才可以构建起大家的想象力。而这个想象力是虚的，是无形的，是飘的。你说一个公司，这个公司是因为它有了一个实体的产品吗？不是。你看，奔驰公司哪怕所有的高管都辞职了，但是奔驰依然是奔驰，哪怕这个世界上所有的奔驰车都没有了，但是奔驰在心中的印象还是有的，因为我们的想象力在哪里？那怎么才可以让这个品牌没有呢？只需要官方机构说一句，这个品牌从此解散，慢慢这个品牌的想象力就在我们的大脑当中解构了。这个就是想象力的作用。那怎么才可以利用这个想象力让自己和自己的家族发展壮大呢？这也是很多家庭遇到的问题。

很多家庭为什么没有凝聚力？是因为它们是一盘散沙。你看看潮汕人为什么那么厉害？做生意都讲究潮汕帮温州帮，因为人家团结，还有那个福建的福清帮，她们出国都是很厉害的，都是传帮带一个一个带出去，互相鼓励，互相支持，互相帮助，一个家族内拧成一股绳。潮汕帮不就是这样吗？散失满天星聚是一团火。

我认识好几个潮汕人，做生意很厉害的，她们的家族各

自都在做生意，各自导流，经常开家庭会议，共同把这个家族弄繁荣。因为这个是什么？一荣俱荣，一损俱损。如果你不这样做，你的家庭会慢慢的松散的，一个人是不可以单打独斗的。哪怕你现在刚开始出生的时候，你的家庭不是那么和谐，没有有效的组织和价值观。但是从你这里开始，我希望你可以开始建立，从你这一代慢慢的通过三代建立出这样的一个有效的组织，你才能够抵御外敌。

我举个例子好了，譬如说我们有个家庭单位，人口是七个人，父亲负责耕田打猎，母亲负责支部和照顾小孩，然后生了五个孩子。这五个孩子慢慢长大，过了五代，我们假设一个完美的状况，每个人都结了婚，每个人都有五个小孩，那这个家庭就变了一个什么，变成了一个五代目族亲，625个人加配偶 1250 个人。然后四代目足轻是 125 人，加上配偶是 250 个人，三代目足轻是 25 个人，加配额 50 个人。然后整个在世的足轻大概有 1600 人左右。这样的一个庞大的家族，各位是不是搞得很像组织倍增学，刚好每个人找五个人，第一代 5 个，第二代 25 个，第三代 125 个，第四代 625 个。

真的，总共有七代宽武生七天呐，所有的东西都是有来源的，好友这么多人怎么管理。我说了人的有效的管理范围

大概是 100 人到 300 人之间，而这个 1600 人是远远的超过了这个数字。靠什么？各位你们想想看。这 1600 个人分布，这个分布在各个行业当中，上至中央，下至省部，伤人到医生，能够涵盖大部分的关键职业。那是不是你在社会当中占据了大多数的关键行业，对你是非常有帮助的，因为每一个关键节点都能够对你有效的帮助，成为一个大的族亲，而形成一个强大的组织力，能够帮助你个人更好地崛起。

是不是？那靠什么呢？靠图腾最简单的家族图腾是什么？就是一个姓氏姓共同的姓氏。什么九里十八章，天下不二汪，通过建立一个共同的族亲的姓氏来达到一种从属的关系先建立一个弱关系，通过弱关系就跟校友一样，然后在里面找到强关系，跟谁是一派的，跟谁关系更好，怎么来建立这种互相帮忙的强关系。而这种关系在古代是非常非常重要的。你看古代的家法是大于国法的家法处置，家族的宗庙祠堂，特别是在东南野海非常兴盛的，因为它要通过家族的建立去抵御外地。因为你个人在古代是很难生存的，你必须要通过依靠组群才能提高你的生存几率，你必须要依附在组织之下的。对对？不然你一个人你是很难具备整个商业流程。因为那个时候缺少一种东西，叫大规模的陌生人的组织协作。没有微信，没有 QQ 没有手机怎么办？飞鸽传书吗？快骂嘉宾吗？太慢了，所以你必须要依靠一个组织，所以那个时

候真的加法是非常重要的，家里人都可以把你处死。这个就是当时的社会环境之下诞生出来的一个组织。但是现在因为有了这个现代生活的工具，慢慢的是不是好像个人可以依附于现代化的体系当中，自己独立生活对吧是可以。但是你想想看，如果你脱离了整个家族体系，你的家族没有一个助力，你会很难的。我太理解了，我们要不是变异，很难达到现在这样的成就的。为什么有些人天生就比你厉害？那是因为他家族三代人在做功，而你一个人在单打独斗，你是拼不过别人的，除非你这个人真的是绝顶聪明，遇上非常好的时代机遇，而且自己也天赋异禀，才有可能突围的。大多数人是要依靠父母更亲戚的力量的。什么内推工作机关办事，被各种人吃拿卡要弄个社保，去个医院，很多搞不定的事情，你是需要通过家族的力量去摆平的一个原子化的个体。你面对这种浩浩荡荡的大事，你是束手无策的，又懂得依附组织。如果你真的没有组织，请你现在开始为你的儿女为你的老年生活建立组织，多生孩子解决一切问题。你可以不结婚，但你可以多生孩子真的很重要。然后从你这一代开始建立好一个良好的价值观和家族图腾，为家族的兴旺贡献你一点点的绵薄之力。不然的话后来你到养老院去都被别人欺负，哪怕你再有钱，因为你背后没有人，哪怕你背后有几个儿女，别人都不会这样对你的，这就是组组织度的力量。所以总结一下，血亲就是两点，拥有更多的钱，拥有更多的后代，你才能够

更好地存活于世。真的因为你的父母会离你而去。

你所谓的兄弟姐妹现在也没有那么亲，以后都有各自的家庭，你很难指望他们的只有自己的后代有可能帮助你，但是这个后代你得教育好，如果你不教育好，他们可能都是逆子没用的，害了你，反而会耗死你的心力。

子女教育不好，有他们的问题，更多的是你的问题加讲完了血亲呢，我再讲讲血酬。血仇这个事情我不能讲太深，你们都懂，不能讲太深。我们从字面意思上来讲血酬是什么，用你的鲜血和生命作为报酬的一个法则，也就是说以前的在古时候有很多土匪强盗，各种各样的暴力集团，收什么地头税，地头蛇，给你收保护费，抢劫，胁迫你绑架，都是用你的生命作为威胁你的手段，然后让你去交钱给他。可是这个东西本来就是你的生命权是属于你的，但是你还要花钱购买自己的生命权。各位不要觉得这个定律在现代社会没有，只不过变了一种方式而已。我们一直在用我们的劳动力，用我们的生命在换取我们的生命钱，有些钱你是必须要交的，不交你就没命你就过不好，只不过不像古时候那么恐怖，可能这个钱你不交你就可能会有一些麻烦，你懂吗？哼，不能讲太多，你也不要觉得生命是无价的，生命是有价格的，你出了车祸该赔多少钱？意外了该赔多少钱，都是有价格衡量的。

对不对？你说你被别人绑架了，请问绑匪开多少钱？开多少钱是取决于你的稀缺程度，取决于你家庭的富裕条件。如果你家就是一个穷鬼，绑匪是不会狮子大开口的，因为他知道要不了多少钱，所以你不值那个钱对吧？你跟我讲生命无价，你我问你一个问题，你万一哪天落入敌方之手，你想要我方去救你，可是我方救你需要花费很大的代价，这个代价很大，能换回一百万个。你请问别人还会救你吗？不会，因为觉得这笔买不划算，你还说生命无价吗？如果生命无价，就应该耗费全部的经费，全部的军费去救你了，排 100 架战斗之那个直升机战斗机歼 12 去救你了，你觉得可能吗？你只会被抛弃，就这么简单。

这个话题我不想延伸讲太多，各位清楚地知道就好了。总结一下本科的内容，我讲了两点，血清与血仇，血清就是用价值观和图腾建立属于自己的组织度这个组织是能够帮助你。更好地生存在这个世界上的人要依靠大事，但是你靠个人真的叫螳臂挡车。你要有一个小组织，再依靠大组织，人是不可能脱离任何的组织和系统独立于世的。

各位，我们以前经常听到别人讲 U 盘化生存对吧？U 盘是什么啊？自带系统随意插拔，随时随地和周边的组织进

行协作链接。各位最后一句话是重点什么意思不是让你做一个孤家寡人，一定你想挣钱，一定是要跟周边的陌生人进行协作连接的。只不过方式变了，它不像硬盘，非得镶嵌在主机里边，U 盘它也是要插进去的，你不插进去怎么能协作？你自己自带显示屏，你就算自带显示屏，你自带网络，你就算自带网络，你自带基站是不是这个道理都得插进去才能协作连接。所以你不要觉得你可以孤立于世，一世独立地生存在这个世界上是绝对不可能的。你不懂得合作和协作，你不懂得镶嵌大的组织网络，建立属于自己的组织，你就不可能真正的赚到钱血仇。我总结一句话是什么？就是该交的钱就要交，因为这是在捍卫你的生存和生命权，不能讲太多。好吧，这节课就讲这么多。下节课再见。

第八劫 天选之子

天选之子为大概率坚持为小概率预备红尘。凡人居于地界，得失苦乐情欲交织，唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

我们周边的很多人，他还是低级动物，人和人的区别比人和猪都大。我们都是长着一个鼻子，两个眼睛，不仅有美楚之分，更有阶层之分，更有智商之分，更有进化程度之分。你不要觉得他是个人，可是那就是一条狗。大话西游里面不是讲过一句话吗？快看，那是一条狗。为什么？因为他们还没有进化完全他们是在用最底层的思维方式在思考这个世界。这个世界是一个复杂的多变量因素导致的一个结果的世界，而不是简单的关系就像很多人依然在用线性思维来解决这个世界的问题。

我在封神课里面讲过，人的思维是有分层的，一维、二维、三维、四维点线面体，再加上一个思维的时间维度。那很多人还是活在线性思维当中，只有前和后，甚至连上下都没有有了上下，那就是立体。立体就是我们现在所生活的三维世界。大家活在平面世界当中，没听过风神课的可以去

好好的听一听。所以他们把这个世界就想得特别简单，因为她考上好大学是什么原因呢？肯定是找关系了。他为什么可以演这个电视剧啊？因为他跟导演睡了，你看他把这个世界理解得太简单，我只是举这个例子，方便各位理解。可是为什么你睡了你却演不了，为什么你送礼了领导都不要呢？为什么你送礼了你依然还考不上好大学，这个问题就把他们难住了。为什么会这样呢？因为她太蠢，他把这个世界想得太简单了。

可是这个世界就是复杂的变化，多端的就是一个庞大的动态系统。在这个动态系统里边，所有的玩家都会根据外界的刺激做出反应，所以会有千千万万的这种思维在活动，这就导致一个什么样的结果，在这种动态的系统当中，确立这种因果关系是非常困难的。你要知道你想化繁为简是多难。你把一个东西写复杂了，弯弯绕很简单，但你要把一个复杂的事情写清楚，讲明白，是需要非常大的功力的，你得能理解，你还能深入浅出确立两个明显的因果关系，让大家能听得明白，这是一个很难的事情。我们在这种动态系统当中做决策，没有办法给你一个确定性的回复。凡是告诉你听了我的课一定能挣钱的，凡是告诉你做了我的项目一定能挣钱的，凡是告诉你一定你这样做就一定会怎么样。不会的，没有这么明显的这种成交和买卖的关系，那不是商品的交易，这是

一个决策。而决策这就会有很多变量因素在里边。我们能做的不是追求确定性。我说了人最大的能力是什么？是能够在不确定性当中大概率的找到确定性，而没有人会给你承诺和兜底。太难了，你父母都很难给你兜底。人是一个很欠缺安全感的动物，所以他总想要有一个确定性。可是这个世界不是你想象的这个样子，没有确定性。所以我说运气是什么？运气是实力，为什么这个人有运气呢？中彩票除外。

大概率的运气是因为他做了一个大概率可以成功的事情，通过各个大的概率的叠加，增加了他成功的可能，因为他走向了一个很好的赛道，所以有了一些运气的加持，他就更容易成功了。就拿买房子来举例，决定这个城市房产价格的一定是那八成的大概率决定的剩下的那两重小概率，比如说位置，然后这个这个物业、品牌装修，然后层高这些东西都是两成概率。你这两成概率是要建立在这八成概率之上的。而这八成概率是什么？我们不要去为了选这两成概率精雕细琢，结果发现那两成概率带来的资产升值空间并不大，甚至还可能让你赔钱，因为这是一个小概率的事情。

而大概率的事情是什么？决定这个房产是不是能够未来有升值空间，是不是能够抗通胀呢？是哪三个大概率因素？人口、城市发展潜力和货币这三个算法的叠加，决定了八成

的这种城市资产的价格。如果你的决策模型里面这三个算法不出现问题，大概率你是能够通过这个来挣到钱的，剩下的两成没有那么重要。因为如果你这八成的底盘的概率不对，剩下的两成那就是无根之平无根之木活不了多久的。看似价格很高，但是有价无市。你看就像很多三四线城市看似房价很高，有价无市，因为它没有市场它没有真正的人口净流入，它没有真正的城市产业结构，它是撑不了多久的。虚胖虚胖，没有人接盘我。我以前在我的经济学科里面也讲过，什么叫泡沫？不能变现的资产就叫泡沫。什么叫资产就能够变现的泡沫就叫资产对不对？所以没有泡沫跟资产你就利润。没有泡沫跟利润，能变现的泡沫就是利润，不能变现的利润就是泡沫就这么简单互为因果，没有什么绝对的东西的，找对象结婚也是如此。

你要找到一个合适的对象，你不会为了这小概率的事情而选择他的，你会因为大概率的事情而选择她，其他的只是加分项，你就有小概率的事情。譬如说女人三个，这个大概率的事情是什么？性吸引力、情感价值、声誉价值或者可以再加一个生存资料。但不管怎么讲，这四个东西你具备了，你就具备了八成以上的成功概率，剩下的两成都不重要，你不要去为了追求那两个两成的概率拼命努力没必要的。这也是我在开头讲的，为大概率事情坚持为小概率事情预备。

我会接下来讲一讲，你再怎么会健身，再怎么懂时尚，再怎么博学多才。如果你不具备前面这三大主项，你后面的东西都没法富主，所以没钱去健身没钱去富什么富有诗书都没有用的。因为那些东西都是加分项，都是小概率，小概率要附着在大概率上。你没有前面的东西，后面的再好都没有用，健康是一其他的都是零。对于男人来讲，那再帅身材再好，都不具备让一个女人嫁给你的前提条件。男人提供的是生存价值，养育价值是要有财富，有话事权，能够给女人安全感。而这种安全感和力量感不是因为他身材有多好，长得有多帅，女人也是一个现实的动物。因为女人在远古，那个时候她一旦怀了孕跟男人耦合，要开始备孕的过程当中，她会有一段时间没有办法工作，没有办法去摘果果，那可能就会饿死，叫一师两名。那这个时候必须要找一个能够持续为她提供生存资料的男人给他安全感。

请问这个时候长得帅身材好，会谈及他有用吗？没有用，会打猎的男人是最有用的。但很多人舍本逐末啊健身没钱去健身，健身有什么用获得一些存在感而已。没钱的男人身材再好都不帅的啊。一个人的力量感是他的威严感，不是靠他身材好不好，外强中干的人太多了呢。那些肌肉猛男要不就沦为鸭子，要不就是别人的玩物，根本就不具备一个男人的

权威感和真正的力量感的。所以各位不要舍本逐末。什么是本？什么是墨？本就是你的五官，你的泣血墨是什么？指甲美不美？手断了其实都无所谓，手断了依然可以生存。但是你缺少了一个器官，你很难生存。我说的是内脏，你很难生存，那个是起到你体内运化之本的啊。但很多人弄烦了，天天追求外在的好看，结果内心啊金玉其外半序其中啊不懂得养生调理，天天在那健身，也从来不做有氧运动，结果身材好了，但身体却很差，愚蠢至极。

所以各位当你能够把概率这个事情摸准了，找到算法叠加概率，让可能性得到一个相对来说比较大的最大的值。你只要做到这一点，最后真的叫听天由命，你不是你能掌控的范围了。所以有句话怎么说叫尽人事。听天命不是你傻傻的努力，你要选对正确的方向去努力，在合适的赛道去努力。

现在你在做微商，在朋友圈卖货是很难卖得出去了，任你再努力都不行。我在商业世界罗生门那个课里面会讲如何选择项目，怎么去做大概率的叠加，不是因为你之前选了你就一定要坚持，不为坚持而坚持。你看我现在还发我之前做的项目吗，我都不发了，因为已经这个收费课可以讲一讲，公开课就不能讲了，因为已经穷途目录了，我现在再让别人来做，虽然也不至于害人，但浪费时间也是在害人，没有结

果也是在害人呐。所以我没有必要去让别人来做，不会因为我当时的坚持和选择我就去做。

为什么很多人还在坚持，因为他没有退一路，所以他必须要坚持，不然他连自己唯一生存之本都没有了，他人会丧失意义。就像为什么穷人你要给他面子，因为他没有东西了，啥都没有，唯有面子你再不给他，他就要跟你拼命看呐，搞死你很多人在骗自己，他不仅在骗人，他还在骗自己，永远活在谎言当中。

创业是什么？创业是没有一个明确的方向的，不是谁告诉你我的成功可以扶持你，照我这样做你就一定能成功。不是的，创业就是在一片黑暗当中去找到规律的，没有指南，没有方向，一切随心操的。在这种无知的全黑的情况之下，所有的决策都是在缺乏信息的情况下做出来的，因为没有人可以全知全能，我们是很难理清事件的因果关系的。

很多事情都是偶发事件，孤立世界是不存在连续性是相关性的。我讲一讲，我再普及一下这个概率的问题，有些事情它是一个独立的世界。你不要把独立的世界当作一个正常的习惯性的世界，你如果这样认为了，你就会很完蛋。赌博。举个例子，你扔了 6 次色，前五次你想扔一个 5，结果前五

次只扔了没有扔到 5，都是一一。你心想，那我第六次是不是摇到 5 的概率会变大？真不会因为这每一个事情都是孤立的。你明白吗？它是孤立的，不会因为你前面摇到了 5 个 1，从来没有出现个 5，然后第六次出现 5 的概率就会增大。不会每一次都是孤立世界。

我们之前我小时候玩过那个老虎机，猜大小都是随机性的，很多人在那猜大大小小，大大小应该出大了。其实不是每一次都不一样，每一次都是孤立世界，每一次都是 100%。不存在说你前面八次小就一定会出一次大，这都是你心理作用。人喜欢给自己找各种理论依据，总想找一个寄托。可是这就是孤立世界。

还有一个问题叫相关性的概率问题。就像我们有，有一副牌里面每一个是不是都有四张什么？四张老 K 四张勾对不对？你第一次抽到了一张老 K，是不是你接下来会有相关性，但不具备因果性不是说你出了一张老 K 下一张就不会出到老 K 对不对？但是你出了第一张老 K 之后是不是剩下的？你出到老 K 的概率就会变少，因为老开少了一张，所以你下次大概率是不会抽到老开的，但是不一定只是概率减少了而已，这是相关性。

很多人会把相关性当成因果性，特别是很多做项目的，吃了我们家的产品，所以这个病就好了，吃了我们家的产品，所以它就长黑头发了。我说这是他妈的什么谬论呐。我说一个人身体你健康，一个人长秃黑头发跟你吃的这个产品有什么关系？有可能譬如说你这个人感冒三天就会好，对不对？顶多 7 天。我就举个例子，三天好了，然后感冒的第一天吃了你妈这个产品，结果第三天好了，你说哇，你看我们家这个产品多好，吃了三天感冒就好了，你不吃它也会好。你不能把这种强行的因果关系嫁接到你身上来。

再举一个例，很多人看到游泳队员身材很好，手长脚长，大长腿跳芭蕾舞的腿长，这个身高挺拔，头又小，就得出一个结论，我要去学游泳，我要去学芭蕾，然后我就可以手长脚长。他忘了前置条件，就是那一些，手不长，脚不长的人是不会被选进游泳队，也不会被选进芭蕾学校的，不是因为他们来练了来游了，而手长脚长，你再怎么练你也不会。

你看很多游泳的都是胖子，身材也不好，因为你身材太肥，人家就你不要把这个弄混了，也不是因为吃了你们家产品就一定好，他不吃也可能也好，更多的是一种心理安慰。就像我吃很多营养品和保健品，我真的都不知道有什么用，但是我吃的是一种心理安慰，我不吃觉得焦虑你懂吗？但是

我吃了我感觉我心情好啊，就有踏实的感觉，一定是能够帮助我身体变得更健康的。有时候真的就是花钱买一个安慰剂，就是我讲的相关性概率事件。稍微总结一下，人和人的差距就是靠一个成功的决策叠加出来的。厉害的人是要寻找大概率的事情叠加的。譬如说你到一线城市成功的概率就会变大。那你到一线城市具备了一线城市的购房资格，你就有可能抗通胀，实现资产的升值。这是一个大概率世界，你在三四线城市就不具备这样的概率，你具有通过小概率的世界什么小概率的世界创业成功，你的小城市无非就靠这一个，你还指望通过上班能挣钱。

在小城市唯一的出路就是创业。但是你要知道在这个小城市创业的概率成功性也很低。因为小城市各种裙带关系，搞什么都得关系，所以你又如果不具备这个关系，又是小概率当中的小概率。而这个时候你要选择什么去做一个大概率的事情，去大城市相对竞争公平有这个大城市的房票，在大城市认识一些牛人，听他们的思维，听他们的智慧，跟着他们去行动。因为他们具备了成功的经验的和方法论，你拿过来为你所用改成你的就好了，变通一下变成你的一切为你所用，是不是成功的概率就会加大很多。

对不对？不要去小概率的事情。但有一些小概率的事

情你要预防，譬如说什么意思？我给大家一个忠告，我们得重大疾病是不是一个小概率的事情？但是你要不要去预防呢？你得预备着。你如果不预备它一旦发生就是 100% 的事情。大病险要买的。性爱过程当中，如果你不带套，会有可能得梅毒，得性病，得艾滋病。如果得了艾滋病，因为你一次你觉得这是一个小概率的事情，结果你不带为了追求刺激和爽，那几分钟的爽甚至可能是几秒的爽，你不带结果赶上了。一旦得上，那就是 100% 死亡的事情，只不过是时间长短的问题。

所以小概率的事情一定得预防着，不要有侥幸的心理好吗？最后再补充一点怎么让你培养出一个好的儿女？很简单啊，就是多深啊你升的太少了，出现的概率就会很低。你升五个你升一个。真的如果你很有钱，你们家儿子会狗仗人势。反正我父母很有钱，我不用努力了，你懂吗？你有两个儿子就会竞争，三个儿子就会结成帮派，共同奋斗，谁优秀给谁互相竞争。良好的市场运营机制永远是教育别人最好的手段，不能让他有兜底的这种安全感，那就不会努力了。我有钱，那也不是你的。如果你有能力要我的钱干嘛呢？如果你没有能力，那我的钱给你有什么用呢？对不对？所以不管你有没有钱都不一定要给你的儿女的因为你给了他很可能也会害了他。好吧，今儿这节课就讲这么多，那最后再强调一下本

节的重点是什么，大概率的事情坚持做小概率的事情，预备着下节课再见。

第九劫 RULE 共同体

rule 共同体。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

我们在世间看到的一切都是幻想，都是手段，而实质是什么？一切的幻想，一切的真假邪恶，冲动暴力都可能只为一个东西服务，叫生存。所以我们人活在世，最重要的全部都是要义生存为基准，其他的一切都是手段。道德式、邪恶式、政治式，虚伪式，诚实是伪善也是这些手段只是拿来解决生存问题，没有什么是不能用的。

各位。所以有时候我们听到很多商家会告诉你你要怎么样，你就会怎么样。如果你不怎么样怎么样怎么样，你就不会怎么样。这些东西是事实吗？只是在他认为的事实这就是一个罗生门。罗生门讲的是什么？就是所有的事实在每一个人阐述的嘴里是不一样的。你认为的事实或和我认为的事实

都不一样，因为每个人的角度不同就导致不一样，因为他所阐述的事实是有利于他的，你所阐述的事实是有利于你的。你会发现有很多人来找你诉苦，讲她的不幸，讲她老公怎么对他不好，不能全信。因为他在阐述的过程当中，把那些不利于他的对他不好的都规避了，他只会讲他有多么的惨。所以一个人能够真正的客观认识自己是非常之难的。不要相信别人嘴里的事实，你只要相信什么，相信成本与收益，相信这个事情对谁有利，你就能分析出来。

这个人讲的是真还是假。譬如说宗教的作用是什么儒家的作用是什么叫降低治理的成本，它都是工具是谁的工具？各位也很清楚，它能够让你在它能够让陌生人在这种短时间之内融入这个族群。而在这个族群里面，大家都认同一个价值观，这样一来的话，这个陌生人就不会搞事情，方便治理，而观念和行为的要符合这个价值观制定的标准。所以对你这个人的治理成本就降下来了。

大白话讲是什么？你本来是个刺头，过来之后皈依我教啊，变得非常的顺从。所以你看古时候经常会有天下无不是的父母不孝，有三无后为大啊什么君君臣臣父父子子啊什么君夫为啊君为夫刚父为子刚。为什么会有这些话呢？各位细细的思量一下，这些东西不是事实，各位这些东西都是工具。

当你能够清楚地意识到善良邪恶正直虚伪，它都可能是工具，一切都是为了这个人的生存发展所展现的手段。你就理解了这个世界的本源。

你知道很多人会讲你这个人没有道德，请问什么叫道德？道德这个概念每一个阶层是不一样的，是非常模糊的。谁来规范这个道德，你都没法确定你讲的道德是不是道德。现代化的道德它就是一种行为规范而已，用来区分不同的阶层有下层的道德，有中层的道德，上层有上层的道德。

你所你为什么会觉得马云会经常讲谎话？为什么他说他不干这个怎么过两年又干那个他为什么讲话不诚信呢？各位，那是因为你了解他那个阶层的道德，在你认为所谓的诚实与不诚实来界定这个道德标准的时候，在他那却不是因为在他那这个不重要，而企业的发展和生存和他个人的转型是非常重要的。

道德算什么？对不对？当然各位不要误会我的意思，我不是教大家没有道德，最基本的一些做人的美德还是要有的。譬如说尽量的人助人为乐啊，拾金不昧，不该属于你的东西，就不要要因为这不是你的德不配，未必有大灾啊有一些钱本不该是你得真的，你是消解了你的福报，这些钱你拿了

不会安心的，你的心态会发生变化。

命里有时终须有，命里无时莫强求你看所谓的好和坏，它都是一种辩证的概念。没有什么好人和坏人的，它为什么对你坏呢？是因为你的生态位不能帮助它，而且能够损害它。它当然要对你坏如果你能够对他很有好处，能够解决他的生存发展的问题，他当然会把最好的一面给到你。

黄渤不是说了，当他这个发达的时候，会发现周边全都是好人。为什么呢？他对你不好而已，他对你渣而已。本质世上不是别人的问题，是你的问题。所以你看有时候好和坏的都是手段。有一些高管到一些公司来，第一件事情是做什么，不会对员工太好的什么意思？由俭入奢易，由奢入俭难。刚开始对你太好，慢慢地对你不好，你怎么会觉得你看这个人对我不好了，对我冷淡了。你不爱我了，这都是手段，说明这个人他不会用手段。人很多老板，刚开始就过来就立威特别坏，制定各种各样严苛的规则制度，慢慢的跟大家混熟了，有一些松散了，大家，大家就会感恩戴德，恩危病重，这都是手段。如果你太老实，太墨守本分，一心一意为大家好，反而是害了大家。我跟很多陌生人接触都非常不客气的，我都跟他讲得很清楚，我说我对谁都客气，我还忙死了就得骂你。如果我骂了你对你不客气，我能够看到你最真实的样

子。慢慢的，我觉得对你还挺好的。你会说天呐真其实爱上了我，对我印象特别好，所以他对我态度变了，其实我没有变，我只是变了一个顺序而已。我还是我，但我不是我。

譬如说我们出去谈生意，那不可能都是老好人去谈的，我一定得带着一个流氓，这个人就是撒泼打滚，不要脸恶贯满盈，坏字写在脸上，你懂吗？你必须要有这样的一个人，有一些谈判过程当中，如果都是西装笔挺然后就是各种各样的道德操守都摆在台面上的人，是很难谈成什么好生意的，因为别人会觉得你是一个软柿子，必须得带一个恶人去红白脸，一定得唱，这叫打配合，这是一种手段，没有什么好与不好的。

如果你在这个时候谈判的时候太好，就会导致你很难见到他的关键人物，大家就会大家推脱你，阻碍你，给你使各种各样的判子。但是如果这个时候你坏一点，用一个很坏的策略，它能够帮你排除一些无关紧要的人，然后甄别出那些关键的人物，然后帮你吓退小鬼，直接见到大 boss 如果这个坏人达到目的，那就是一个好的策略。

那你的善良又是什么呢？你的善良他也是一个手段，有些人他不是真的善良的，只不过把善良作为一个盾牌，扮猪

吃老虎让你感觉到我是善良的。通常猎人都是以猎物的形式出现的，让你感觉到他很好拿捏，让你暂时感觉你赢了，但恰恰让你感觉你赢的时候你就输了。因为大招在后边。那当你的善良能够博取别人的同情，能够帮你化解很多灾难的时候，你就用善良这个策略。但一旦这个矛盾无法调和的时候，就请你露出你的十殿阎罗的本相，这也是我常讲的菩萨低美慈悲、六道金刚，怒目降妖伏魔本是一体，对不对？就看你对待什么对手，应用什么样的策略就好了。所以有时候我们不能看这个人表现出来的东西。譬如说有一些人天天教各位要成为独立女性，然后通过这种认同感来收割大家，独立女性就要买什么衣服，独立女性就要用什么化妆品，独立女性就应该高消费，但他自己却完全不这样做。她还会找一个好男人，告诉你不要生小孩，她自己生了一大堆小孩，告诉你作为一个女人要一个人特别精彩。结果他找了一个好男人，天天享受爱情之乐，享受他背后的强大的男人给她带来的幸福和安全感。结果他通过这个手段把大多数的人都带到坑里，为了挣你们的钱，但是他的发心是不对的，这种人是最坏的。

所以我说这是一个海市蜃楼的世界，你看到的不一定是真相，眼见不一定为实。真的你能看到沙漠当中的海市蜃楼真真实实地出现在你眼前。那为什么就没有呢？那都是你心中的幻想。如果你没有办法分辨这些东西，我希望你可以所

有的东西都从更好的生存的这个角度出发，什么样的价值和决策能够帮助你的生存。那你就去做，不要听那些所谓的自媒体，也不要被别人带到坑里，也不要听所谓的商家跟你宣传的很多理念都不一定正确。你要想真正地做一个明白人，你就得懂得这个世界运行的本质是什么，这也是我开入市13节这一系列的课的本质的原因好吗？能够有幸听到这个课的，真的很幸运，因为真的跑赢了大多数人。我昨天还在群里说，我说我能够祝各位到第二层看破这世界的爱恨情仇。

第三层我待不了。当你知道这些东西，如果你心生愧疚，或者是觉得世界怎么这么邪恶，你觉得丧失了生活的希望，这个我帮不了你，我希望你能够做到什么知世故而不世故，看破爱恨情仇和世间险恶，依然保持自己的美好。我从小经历的血雨腥风的太多了，你们都听过我之前的节目太可怕了，但我依然保持纯粮，政治向上努力。为什么？因为我走到了第三层。好吧，今儿就说这么多，下节课再见。

第十劫 熵

入世第十劫，熵增熵减赚钱的不易。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

世界上什么最难赚钱是最难的？很多人挣不到钱，人是渴望找存在感的动物，你知道吗？你发一条朋友圈，是不是希望所有的人给你点赞，一个小时没有人给你点赞，那或者一个人两个人给你点赞，你可能会删掉这条朋友圈。因为你总想找到一个舞台，人总想找到别人来认可自己对吧？所以很多人在财富的获取上找不到认可，他就会转而为别的领域去健身呐，搞点肌肉让自己变美一点，这样来获得别人认可。但这些东西都不重要，这个东西是你努力就能做到的是一个单一维度的事情。而赚钱是多种因素的结合，不是你努力就能挣到钱的。赚钱是这个世界上最难的事情，就连我都觉得赚钱很难，某一些人除外，某一些人可能出生就挣钱，也是人家上三代努力。所以为什么这个世界上最受欢迎的人都是有钱的人呢？对吧？你不要觉得你喜欢哪个明星，是因为他

长得好看身材好，你骗了自己。你为什么喜欢他？你为什么不喜欢你们家门口身材好的帅哥呢？对吧？你顶多就是欣赏，让别人多看你一眼，但是有财富才会让别人高看你一眼。

你喜欢男明星，喜欢这些女明星的本质是因为他们有钱，刚好长得帅，刚好又有名，刚好身材好。对不对？因为你觉得哇好厉害，因为他们好看吗？奇异而已。因为他们有财富。正是因为赚钱很难，所以很多人都渴望挣到钱，因为挣到钱能解决大多数的问题。所以很多人为什么会被骗？被骗的本质不是骗子有多高明，一定是你有漏洞你懂吗？你不贪心，别人是骗不到你的，你无欲无求，别人是骗不到你的。你说你不想挣钱，你不想变美，你不想怎么样，不想学习，没有任何人能骗到你，因为你没有欲望。正是因为你有了贪欲，有了占小便宜的心理，有了侥幸的心理，所以你容易被骗。

跟大家讲一个心法，任何不需要你付出新力的项目都是不可能挣到钱的，可以把他们带到你的任何一个项目当中去。凡是跟你讲讲，坐在那就有被动收入，坐在那就可以躺赚，什么都不用管的，你就可以挣到一年年化收益率百分之多少的理财产品和基金。或者你只要把团队一旦搭建起来，你就源源不断地被动收入，绝对不可能。

我们都是亲身经历过来的，不是我们的瞎讲的资金盘经历过太多所谓的这种团队倍增的项目接触过太多，具体的我就不在这多讲了，因为具体的商业逻辑分析，我会在商业世界罗生门的第一课当中来讲。这个讲人生在世的一些基本的伦理和哲学，方便各位更好地理解这个世界的运行。赚钱这个事情是一个熵减的行为。而熵的概念来自于哪呢？来自于牛顿的热力学。

第二定律其中的一个假设讲的是在一个孤立的系统当中事物会不断地失去秩序，最后达到无序的状态。在整个宇宙的尺度当中，我们还没有能力去证伪这个定律。所以我们可以讲什么，什么都不做的，赚钱是完全不可能的。我举个例子好了，就拿健身来举例，请问你把身材练到一定的地步，你就不管了吗？你就不去运动了吗？他就可以一直保持住吗？可能吗？绝对不可能的。所以我说这个生意的投资比是非常差的。

健身是一辈子的事情，你想要不胖，很多人通过一个月的断食减肥疗法，减肥是一辈子的事，你以为你减了肥就不减肥了，它能够保持这个体重，你想得太异想天开了，这都是最低级的思维，这是一辈子的事情。我健身十多年，保持运动十多年，从大一就开始一直在坚持。我不能停，因为

停了他可能失去秩序的速度慢一点，他不可能不失去，因为你一定要保持他。你把身材练得再好，99块腹肌，你三个月不练，你试试看是不是就没有了？你保养得再好，你哪天不保养了是不是也没有了？所以这个东西是要一直持续的，你不持续，它就会慢慢变成无序。你经营一个公司，经营到一个很大的规模。请问你就不管了吗？你就撒手不管了吗？你就可以逍遥快活了吗？不可能顶多是你不管了，但是这个系统是要运转的，你只不过把你的部分功能转嫁到一些高管的身上去。

之前你们几个人创业，你们什么时候都干什么？人才、物料产存销都要你自己来管的，后来有什么财务总监、人力总监，什么行政总监，什么销售总监、市场总监、品牌总监，你把这个职能分摊出去了，但是你不可能不做工，你必须要做工，没有永动机的，你不做工它就不能运转，它就会慢慢失序。所以做企业家是一个最难的东西。你看很多明星，它可能有最叫什么终身成就奖。但是做企业家的最终结果是什么？失败？因为这个企业是不可能长青的，他必然要死亡，只是时间长短的问题。到最后给他的结论是什么？是一个破产的企业家，所以企业家都是如此，大型企业都是如此，你却指望着加入一个团队，加入一个项目，然后就可以坐收渔翁之利等着收钱。

具体哪个项目我也不想讲太多，很多直销项目、微商项目都是如此，你不可能不管的，你一定要管。而且你要不断地维护，熵增熵减，不断修修补补。你看一栋大楼建了钢筋混凝土，难道不要维护和管理吗？同样的一个小区，一个好好维护，一个不好维护，30年之后，他们的价值会有非常大的差异的。物业队后期的房价是非常重要的，因为你的观感不好，你所有的东西都会老化，都要定期的维修，就连钢筋混凝土都是这样。你为什么还相信投这个钱就能够摆包赚不赔你太贪婪了，必死无疑，没有哪个事情是能够保证你一生都挣钱的。当你记住这个定律，你大概率是不会上当受骗的，大概率是不会亏钱的。这都是我血泪的教训很多人他不经历这个教训，他不亲身实践过，他是不会信的。因为部分的人总是觉得自己是那个幸运儿，不撞南墙不回头。

你看似是不是很多人通过在大城市买了房子一下子升值几千万，觉得这个钱挣得很容易真不容易。普通人买我以后会在房产课当中讲，普通人买房子的逻辑和真正靠房子挣钱的人买房子的逻辑是完全不一样的。普通人买房的怎么看？我有多少手，我有多少钱办多少事，然后按照我的工资，按照我的存款来买房子。笨蛋。你这样买是不可能靠房子挣钱的。那些很会玩房子的人，从建仓开始，每一步都历经九九

八十一难。从你看似他好像一两年挣了几千万。如果你把这几千万拆开来看，他都是由一单一单的组成的，每一单做一下来都要掉层皮的。

从刚开始的首付，你首付不够怎么办？没有房产名额怎么办？现代怎么办？你都要去解决选房子要不要知识，跟曼家谈判需不需要功利，然后解压是不是要考验你的智商？中介的谈判押金的负押金定金过户还有那个什么？户这个学籍，装修各行各业，每一关你过不去，都会导致你这个未来的房价出现波动。买完了之后还没完事，你还要还贷款。

如果你想通过房地挣钱，你光有一套还不行，你得有三套这两三套你怎么去把这个贷款高息的换成低息的？怎么把这个还款的曲线烫平？然后坚持还个一两年，留足充分的现金流，然后等来一波涨幅，赶紧置换第二波继续再来一次之前的流程，你才有可能把这个钱套出来。每一层不要扒你一层皮，不需要学习，不需要花钱，不需要花时间赚钱没有那么容易的，不是买个房子就能等得升职的。80%的人买房子都挣不到钱的，因为他们是蠢货。譬如说你做销售，从刚开始找客户，然后你要知道是一个漏斗原理对吧，你谈 1000 个客户可能只有 50 个人感兴趣。然后这 50 个人感兴趣当中，你最终能够搞定他的能够成交的可能只有 5 到 7 个人。

但是你要通过大量的聊，你看电话销售一天要打 1000 个电话，打不完不许下班，打 1000 个电话大概率都是拒绝他的，然后还要慢慢地谈，慢慢地跟进。

然后要解决他的需求，了解他的疑惑，把该圆的地方圆好，不能露出马脚来回的博弈，然后等这个客户把钱付到你的账上，这个交易才暂时的终止对吧，就算把钱给到你还没有终止，因为好多商品还有一个这个三包服务，等这个三包服务期过了，彻底把货送到消费者手上，用了几天之后相对来说不错了，这一单才完成。

所以你看赚钱一系列的流程都不容易的。凡是跟你讲挣钱很容易的人，都是想骗你，想让你掏钱，利用你的贪婪挣你的本金呐。但正是因为赚钱的不容易，我们才要干这个事情。因为这个事情解决了大多数问题都解决了，我们不要逃避问题，我们要迎难而上。因为解决了财富的问题，你就解决人生大多数的问题了。你逃避这个去健身都很容易的，遛个狗很容易的旅个游很容易的，吃个网红餐厅很容易的。这是这干嘛，你炫耀这个没有意义，因为你这个本质上对社会不贡献价值，没有什么太大的价值。

除非你把旅游的视频录出来，跟大家讲解旅游的路线，

旅游的坑，哪些性价比高的酒店，你只有把健身的视频录出来讲怎么练肱二头肌，肱三头肌怎么去练腹肌减脂这些东西才对这个世界有意义。你说我懂得再多，如果我不跟各位进行交换，我能有意义吗？光我自己懂有什么用？我只有把我所学通过熵减我讲了之后是不是熵减让我自己更加清晰？同时我讲了之后，让大家知道了你们是不是也会慢慢的变得有序，慢慢的变得清晰，我们是不是一个价值交换？所以彼此才有了价值互换，彼此才变得更好，所以我才更有价值，我才能赚到更多的钱。

我们要做什么事情？我们不仅要为自己熵减，还要为别人减掉熵，满足别人的欲望和需求，你才能够真正地体现你的价值，别人才会更好地接近你。你长得好，看别人多看你一眼，你有价值，别人高看你一眼，这是完全不同的，都是那一眼，但是定义却不同。所以各位找到自己的价值，不要做一个寄生虫，我们要做一个熵减的人，不要陷入一个无序的生态系统当中，不然的话你就会慢慢的变成原子，变成分子，最终消弥在整个宇宙当中。我们下节课再见。

第十一劫 炫富 獠牙 如芒

炫富、獠牙和如芒。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

各位思考过一个问题吗？为什么这个地球上大多数的动物都进化出来保护自己的攻击性的奇观？而人类为什么没有呢？你看老虎狮子有獠牙，就连地上的小昆虫它蛰你一下都很疼。还有毒蝎子有毒，蛇有毒，熊的力量很大，要不就奔跑得很快。那不管是从哪个层面来讲，好像人类都不是很厉害，但是人类却是一个更厉害的物种。因为我们解放了双手，而大多数的动物是没有办法解放双手的。正是因为我们解放了双手，慢慢地进化出了新皮质。有了新皮质就有了语言的能力，同时也有了构建共同体的能力，我们就有了发明创造的能力、组织协同的能力，我们能创造出很多工具。这个是什么？这个就是我们的獠牙。那如芒又是什么？如芒我们经常说一句成语叫如芒在背，就是很多刺儿扎在我们的

背上。那刺猬是不是有很多刺？玫瑰花是不是有刺？很多动物是不是有刺？这些东西都是保护自己的。这些东西的獠牙对其他没有的动物来说就是一种炫富。为什么要炫富呢？有两层意思。第一个是保护自己。你看我的武装多厉害，我有獠牙，我有毒液，我能发出嘶嘶的叫声。我有刺儿，你不要靠近我，我可不好惹。而有些獠牙其实是没有什么实际意义的。譬如说梅花鹿的那个角有意义吗？反而是累赘。那个东西在森林当中跑的时候会卡住，你看很多路都被卡住了，但为什么还要有呢？为什么雄孔雀还要有一个那个开屏展翅那个东西。

那个东西没什么用，为了吸引异性，为了繁衍自己的后代，提高自己基因的存序，一切都是为了生存，洞贺对方，让自己生存下来，传递基因，繁衍后代，让自己更长久地生存下来，一切都是为了生存。所以各位要懂得去展示你的獠牙，展示你的如芒，展示你的炫富。为什么这些动物要通过展示自己的高大，展示自己的力量，展现自己的速度，展现自己的獠牙？因为对方没有，所以他被这个东西吓到了。如果对方也有，那他就不惧怕是不是哪怕就算对方有，但是对方有的没有你的大，没有你的差。这个话题怎么讲到这来了？没有你的大，没有你的长，没有你的快，没有你的有力量，但它也会被吓走。你们就避免了很多纷争，避免了很多摩擦，

它就会自动退却，少了很多战争。对不对？人看似没有獠牙，但其实对动物也是一种獠牙，因为它发明了工具工具，就是我们的獠牙，就是我们的如芒。我们发明了火，大多数动物是不会用火的，没见过火的，它被吓到了对吧？你在野外的时候点一把火，很多动物是不敢来的。那些豺狼野狗是不会来的，因为他害怕他没见过你对他们露出除了肌肉，虽然你没有獠牙，你没有肌肉，你没有力量，你也没有什么如芒。但是你有火，你有工具，你有石头，你有枪，这些东西都是你的肌肉。你展示一下，对方没见过，吓到了不敢来。

你在你的生活当中，如果你不懂得炫富，不懂得展示你的肌肉这个肌肉并不是你真正的肌肉，你的力量、你的才华、你的财富、你的权利、你的阶层。因为你要知道你遇到很多对你充满着敌意的二逼的时候，财富和权力是最有效的。吓退他们的手段就像火把制于豺狗一样的道理。如果你天天就知道在那与人为善，然后万物不争，然后搞得像自己很好欺负一样。你会有很多纷争，哪怕你真的很厉害，但是会有很多人他就会上门来找你麻烦。何必呢适当的露出狠劲，适当地展示出不好接触的一面，适当地让别人觉得你很有原子，你不好搞定。反而这一切的主动权都掌握在你手上了，不仅吓退了敌人，同时也让自己更有魅力。

因为人是喜欢什么人不是喜欢一个默默无闻非常低调的人，会人是幕墙的，人会同情弱者，但是会追随强者，人家会看到你的财富和地位，是愿意来跟你，这也是一种性吸引力。所以各位在没有钱的时候一定要懂得炫富，做生意要摆出你的实力。为什么很多公司一定要在大的这些，这些是这个写字楼里边对吧。因为做生意大多数的对象都是一些没有什么都是无知的人，都是看不懂本质的人。你如果不迎合他们的需求，那你就成交不了他们你就不能够跟他们做生意。那你的一切行为你再好的东西别人也看不到也用不了。所以你得用他们能接受的方式，让他们接受你的产品和理念。

因为大多数人都是蠢人，特别是在你前期没有什么成绩的时候，我希望各位可以多多的炫富一点，你不懂得炫富就不能吸引别人。你不懂得炫富，别人就看不起你慢慢的在收录锋芒。我们在表演课当中，第一课要学的是什么？不是让大家一上来就学台词，学什么表演段子，不是就是在解放天性，把自己最撒得开的一面撒出去搞起来。有多夸张，讲话就要咬文嚼字，讲话就要这个音频。杨平赏声去声，全部都要发音完整。公园星星月亮转转身，我的天呐，你觉得这样讲话别扭吗？但你刚开始也得这样讲，绕口令也是如此。刚开始都要这样学，学好生韵，辨似生，打东边来了个喇叭，打西边来了个喇叭，一个字地发清楚为什么彻底打开，彻底

放开再慢慢收。如果你刚开始放不开，你就不知道怎么收，你没法做到收放自如。就像我刚开始也做过一段时间炫富，刚开始总是那么不得章法，你肯定会有这个错误的，就是画虎不成反类犬，你一定会经过这个阶段的为很多人诟病。

很多人说，你怎么天天拍那种不是多奢华的五星级酒店？一个破希尔顿刚入门的五星级酒店有什么可拍的，希尔顿欢鹏希尔顿花园大玻璃有什么可拍的，你这样很劣质。我说确实那个时候我也不得章法到哪去，把酒店的各个卫生间都得拍下来，不会，慢慢的不就会了，现在我也不拍了，我懂得怎么拍了。而且那个时候我也很清楚，那时候讲我的人都是段位比我高的人，在他们看来，我做的事情都是他们很平常的事情，所以他们会觉得怎么有点怪怪的，但是不重要，这都是过程。等你慢慢走过来了，实力变强了，真正的有钱了之后，即使你也不会发了，他们也忘记当时怎么评价你了。人，各位总结一句，没有人会在乎你的尊严和面子，别人只会看到你的成就，哪怕你之前多么的不堪，但是你现在有成就了，人家都会忘记之前跟你讲过什么，因为别人都忘了，你也不用太把别人的话放在心里，一切都是以实力来说话的。不管你是男人还是女人好吗？

这节课就讲这么多，稍微总结一下，适当地炫富，适当

地露出獠牙，适当地展示出自己的锋芒。第一可以吓退对手，第二可以吸引异性，一切都是为了生存资源的获取。下节课再见。

第十二劫 荷尔蒙的游戏与爱情

荷尔蒙的游戏与爱情。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

各位我知道各位很想听。这一劫，爱是很高贵的，爱情也是很高贵的，普通人是没法谈论爱情的，他们不懂什么是爱。就像我在第一劫就说了，很多人都不知道爱自己，他怎么可以去爱别人，爱无能。他把爱情理解错了。很多人渴望的爱情，它根本就不是爱情，这只是荷尔蒙的幸福和甜蜜，它不是爱情。普通人对爱情的理解太肤浅了，所以我觉得他们不配拥有爱情，你也不用羡慕。

大多数人都结婚了，都谈恋爱了，他们大多数都是爱无能，因为他们只是太无聊了，没事干了，没有正事干了，不找个人在一块打发时间打个炮，看个电影，他不觉得很无聊吗？要不就谈恋爱，要不就打游戏对不对？这种感情在本质

上只是一个玩伴的关系而已，它不是一个爱情的伴侣的问题。因为这种感情本质上只是两个巨婴的感官享受，它不是生活本来的样子，他们从来就没有准备好去迎接生活本来的样子。他们以为爱情恋爱就是你浓我浓。

每天他们电视剧里面的那样很多女人被韩剧害了，搞得像韩剧里面的男女不拉屎不放屁不挣钱，没有很多蓬头垢面的那一面一样。他们把爱情想得太好了，太梦幻了，就导致一旦进入到鸡零狗碎的这种本质生活的状态当中，他们就接受不了，然后他们就要分开去追寻另外一段这种关于消费和享乐的人生观在感情观上的寄生而异。这样的人只能跟别人同甘，但是绝对不能共苦，更不可能有什么彼此的成就和共同的进步。他们会讲，我们在一块很开心。这不都是废话。

在一块旅游能不开心吗？但是一旦涉及到一些本质的问题，房子是早点买还是晚点？买大的还是买小的？买公寓还是买住宅，不就分手了吗？这个能叫爱情吗？旅游的时候当然开心对哪个旅游的时候不开心你在探讨到一些创业的问题，为什么有一方创业失败就分手了呢？为什么有一方这个下岗了，被开除了就分手了呢？这能叫爱情吗？不就是个炮友而已，这种爱情本质上不值得羡慕。所以普通人是没有爱情的。

真正的爱情是什么？我以前也说过三毛讲过一句话，我要去沙漠，然后她老公荷西立马收拾东西就跟着去了，一句阻拦怨言都没有。薇娅想要进军直播，她老公立马卖掉房子全力支持。对不对？Jack 那个泰坦尼克号里面的 Jack 说，you jump I jump 是不是你跳我也跳真爱是什么？是卢氏对孙中山讲的那一句成全与放手，我不能够拦着先生奔向比我更好的人。你看普通人的爱情造作，试探占有欲、控制欲，然后抱团堕落我为你付出了一点点，为你付出了一点时间跟金钱，你就应该立刻给我回报斤斤计较你要给我多少彩礼、多少家务。这真的都是垃圾男女的垃圾爱情，他们不配爱的。所以大多数人遇到的爱情都是一场荷尔蒙的游戏。

爱情两个字根本就没有办法谈起的，她们完全没有做好任何一切关于如何赚钱养家，如何抚育孩子，如何一起打拼创业事业，如何在一个人逆境的时候宽容甚至给对方支持的这些准备，你都没有谈论到这些东西。没有准备好这些东西，这能叫爱情吗？只是彼此消磨荷尔蒙的一个工具人而已。

垃圾爱情，两个人能够长期在一起的本质是什么？不是时间，不是我喜欢你，你喜欢我就四个字，各位记住叫价值垄断啊。价值垄断是什么意思？怎么讲，我能够提供给你的，

你在市场上很难寻觅，所以你离不开我这点，记住这一点，好好的做到他什么意思？你为什么不敢辞职？不就是因为老板开出了一个很高的薪资，你忍辱吞声都要干吗？你不敢辞职，因为你清楚你辞职了，找不到比这个工资更高的工作，所以老板对你的一切打骂你都能忍受是不是这个道理？如果你觉得你为什么敢辞职，因为你觉得你出去就能找到很好的工作，老板给你的工资匹配不上你的能力，所以你敢辞职，老板为什么能够吃哪卡要你掐得住，你知道你上有老下有小，知道我给你的工资你离开了就找不到了，所以他敢对你打和骂。

我只是举的这个例子方便各位理解。并不是说你要在家里忍辱吞声，被老公家暴，然后也不分手。我只是举这个例子方便各位理解。你对方能够拴住对方的利益捆绑，没有别的感情是会随着时间而冲淡的。各位你们对诺基亚有没有感情？有没有？你用了十年了？从诺基亚 N95 到翻盖的怎么都砸不烂的。你为什么不用了呢？你为什么不用了？你告诉我不就是因为它没价值了吗？你换苹果了，因为苹果更有价值。你会因为用了十年诺基亚去不换苹果吗？不会，因为苹果对你形成了价值垄断。对不对？就像你对你老公的价值是什么？你刚开始对你老公的价值可能是性吸引力，到后来这个会慢慢减弱，你要慢慢地转化成什么价值垄断，你能够助

她一臂之力成为家庭的风水。

女人是家里的风水，是守财的，不是把你娶进来花钱的，不是给你来这骄奢淫逸的。我见过很多富太太，为什么老公不爱他，因为他每天正事不干，天天打麻将，还惹事生非，还在外面制造绯闻，还万一出了几个这个见不得人的事情，把公司的市值拉低了，把公司的名声搞透了。

那你对这个家庭有什么贡献呢？对吧？你要知道你在这个家里的定位和价值贡献在哪里，从刚开始的信息盈利，然后从老婆从女朋友到后来转变为家里的二把手和孩子的妈妈，这才是你价值垄断的根，在这里她就会离不开你。你们两个是一个互助组对吧？不是在这交奢淫毅，不是结了婚还吃喝玩乐，太多人都高估了情感的价值。他们都在骗自己，觉得自己不是一个爱金钱的人，但所有的人都爱慕金钱和权利，真的所有的人只不过有的人是求不得爱无能而已。所以他告诉自己，我不爱这些东西，我安平乐道，平平淡淡过一生。你给他他能不要吗？只不过他得不到，就告诉自己这个东西不好。

所以我们在找情感的对象的时候，我们要想我对方的价值垄断在哪里，我能够给到他，竞争对手给不到的东西在哪

里，你想清楚这个之后，你才能更好地找到适合你的对象，才能够拥有真正的爱情，而不是没办法了。大多数人结婚是没办法了，找不到对象，被逼的凑合就过了吧。唉呀彼此扶持，互相取暖，就这样过一生，反正也找不到优质的了对吧。所以看似都是结婚这个结果，但是这个过程是完全不一样的，有些人是无可奈何，有些人是志得意满，从此飞黄腾达好吗？今儿呢就说这么多荷尔蒙的游戏与爱情，放弃普通人的爱情，追求成功者的爱情，这是这个世界上所有富人都在遵循的法则。下节课也是最后一节课。上古修真，大罗天

第十三劫 上古修真大罗天

上古修真大罗天。

红尘凡人居于地界，得失苦乐，情欲交织。唯有经历十三重天劫考验，方能飞升上界，参透生命至真法门。

我们绕了十二课，又回到了本源的问题上，就是如何去认识自己，这是一个最难的问题。很多人是认不清自己一个人最大的能力。我之前也讲过，充分的接受、接纳和认可自己的欲望。很多人为什么会没有欲望？他不是没有欲望，他是逃避欲望。

所以上古修真大罗天里面的修真讲的是什么？讲的叫借假修真。因为其实我们一生下来的时候我不是说过嘛，婴儿宝宝他只是有着一个天真无邪的脸庞，但是他的内心是最邪恶的，因为这个时候他什么都没有是罪恶的，他一切的手段都是为了生存。这个时候他是真，我慢慢地接受了社会的教育，他又变成了一个假我真假混合当中，他不知道自己到

底是哪一个？我在这种喧嚣尘世当中，他迷失了自我。而我最后一节课就是让各位好好的借假修真。不管你在红尘红事当中哪一个阶段找到一个真的，我你才能够真正的活得顺心活得好。

那修真是什么？借假修真借的什么假是什么东西？借四大假和之肉神，修炼成金刚不坏之真神。而真身是什么？是自己的本心和本性。所以有句话是这样说，叫明星见性啊。古今天下没有不死的肉身，只有永恒的法身。如果你找不到真的，我你会在死亡的时候会非常遗憾。95%的人在临死前都很后悔，这一生当中很多事情都没有做，因为他们放弃追求真各位我讲的这个真我他不是各位理解的，真我不是说我这个人就这样，你爱喜欢不喜欢，爷爷就这么着。老娘就这款人你爱来不来，爱喜欢不喜欢我豁达啊我心直口快啊，所以可能伤着你，你也别介意啊。难道这个就是真我吗？这不是真。

我各位真正的真我是要通过修炼的，你不经历一番寒彻骨，是不能够达到你的真身的真正的率真。这人是什么？人？是心境圆融，能够夺天抵制精气，塑造你的七窍玲珑心的，但不是一般的凡人所能及的，大多数的人都是这个时间的凡人都是普通人，当你内心认定为自己是普通人的时候，你就

真的是个普通人了。当你是个普通人的时候，你就注定着要过普通人的一生。你这一生注定就是平凡注定就不可能有大的成就的注定就不会特别充实的。大多数人会告诉你，平平淡淡也挺好的。其实这不是他内心真实的想法，他不能不这样说，如果他不这样说，岂不是为自己活在这世上的几十之仔啪啪打脸？人是永远不可能否定自己的。

所以我说怎么是一个修真的过程，修真的前提你得清楚什么是真我真我是理想状态当中的，你是你想成为的你，但他现在还不是你，他是在现实当中不大容易存在的，但同时你又会随时随地把这种真我拿出来跟自己比较的那个我，你怎么去实现它呢？你要知道有真我还有本我本我是什么？是原始的，你最底层的，你最纯粹的本能和需求是兽性的，是纯粹的。这种享乐主义者只知道即时行乐如果没有办法被满足，立刻就会发飙的。就像婴儿的状态一样，没有被满足，没有被喂饱他就会哭，没有给他吃的东西他就会抢对不对？他可不管你的死活，这是你的本我状态。

而大多数人活在一个什么样的状态当中呢？活在自我的状态当中，自我是自己表现出来的，自己是你看我说每个人都是演员，在不同的行业、不同的情景、不同的角色之间扮演不同的你，但其实不是你，你到底是谁呢？很多人永远

都活在第二个阶段，不敢直面自己的本性，同时一直都在伪装自己，活成了一个演员。

所以我说这个世界上最伟大的演员不是那些明星，而是你们自己在领导面前是一个角色，在爸爸面前是一个角色，在情人面前是一个角色在陌生人跟前是一个角色，但那都不是你那是演出来的。你我讲了这么多是不是很难确实不容易理解？当你的段位不够，当你的人生经历不够的时候，你是很难理解我讲的这个话的。如果你能够哪一天真的能够理解，说明你至少具备了开悟的可能。如果你现在暂时不能理解，如果你现在年纪还尚小，或者你年龄比我大，但你的精力不够多，你也没有被开悟物，没有顿悟，你是听不懂的。但是各位先了解了以后再拿回来听以后，突然哪一天顿悟了，你才会发现原来真的是这样的。

如果我讲的你都能理解，都是你的认知范围内的，那还需要我做什么呢？所以怎么才能修真？我们要从假我当中跳出来，从假我的这种自我的束缚当中跳出来，然后在不断塑造真我的过程当中去逼近本我的这个过程才叫修真，才变成了一个真的。我这是一个求极限的过程对吧，一切以真相是人不能增添一分不减一毫，因为你的欲望就在那里，你要平静地面对它，这也是我说的啊，我们要入红尘去修炼，你

逃避红尘，逃避本来的欲望，那就不是你修炼不了的。借假修真就是借你假的自我来修炼真身呢四大甲和乙哪四大假地水烽火地是什么地构成了你的骨骼和脏腑，水构成了你身体里面的血液，风构成了你的呼吸系统，火变成你身体的温度，你要借这四大假来修真身。如果你远离了假，你就修不了真身。所以我从来不教各位做什么，断欲断绝欲望绝对不要做，因为那一切都是假的假的真不了欲是断不了的，断了欲你就不可能成为人。

人之所以为人，就是因为有欲望对吧？你没有欲望，你还是人吗？你是行尸走肉，你是丧尸僵尸，你就不是人了对吧？因为有了玉，我们才能够从这个非洲的一个小部落发展成一个 70 亿人口的超级地球村的大部落。是不是听到这里还是一团迷雾？我稍微讲得再直白一点哈，你看到很多人借酒消愁愁更愁。各位他为什么会这样做？他为什么会交奢淫逸？他为什么会混吃等死？你知道为什么吗？因为他已经放弃了他的欲望，他不敢直面他的欲望，他现在所做的欲望不是他真的欲望也依然是在假我当中修行，谁不想成功，谁不想拥有财富，只不过他彻底断了。他放弃了，他觉得自己得不到，他不敢直面自己惨淡的人生，他不敢激发自己的欲望，他不敢利用自己的野心，他不敢付出自己的代价，他也没法获得想要的结果。于是就借酒消愁，愁更愁啊就雇一个

混吃是等死躺平的生活啊，因为他已经彻底放弃了。我这样讲，希望各位能够明白一点。

各位混吃等死，骄奢淫逸不是真的，你也是在假我当中避世而已。当然这个度是很难把握的，你又不能没有欲望，但是你也不能掉入欲望的陷阱，你不能成为欲望的血仆，你不能被欲望裹挟。各位，你是欲望的主人，你很清楚欲望是为你所用的，而不是变成他的奴仆。你如果变成他的奴仆，用你的血去祭祀它，你就会掉入一些消费主义的陷阱，骄奢隐蔽的陷阱，你就会陷入到一些困兽制度当中，确实很难没有一定的修为和精力。确实不懂，当你能够掌控欲望凌驾在欲望之上的时候，这个时候欲望就是你最好的工具。所以真的我它不是不假修饰，也不是把自己的丑陋表现出来啊，也不是把那个堕落的自己当成好人，而是直面自己的灵魂，看见自己的欲望，不要逃不要躲。你如果能够好好的对待你的欲望，你的欲望就会能够反向的成就你，你就知道你所有的追求都不是虚幻的，只要你克勤克俭，就能够找到属于你的真我状态。而真我是无敌的状态，你会一生非常坦荡，一生非常充实。希望我们所有追求真我的那颗心，保持永恒。

入世十三劫完结