

以前我讲过，只有穷人，才喜欢处理人际关系。

良好社交的前提是基于身份对等的价值交换，而穷人的社交一文不值。

社交本质上是马斯洛需求理论里的尊重需求，渴望地位和被他人尊重。

而这一层级处于小康阶段，压根是穷人还触不可及的。

大多数人都生存于温饱阶段，跨级打怪，只会死路一条。

那底层穷人为什么会痴迷于社交，总觉得多个朋友多条路，甚至以认识某个谁来满足自己的虚荣心。

穷人的优越感，就是对同一层级的吹牛逼，获得的虚伪精神愉悦。

而这一现象的出现，也是资本对于底层的洗脑和营销。

告诉你之所以不成功，赚不到钱，是你情商不行， 是你人脉不行。

只要有好的社交能力，有好大哥带你，你就飞黄腾达了。

现在报我的情商课，社交学，带你打造高端人脉，走向财富自由。

口号一打，穷人们就疯狂了，拿着钞票入坑当韭菜。

穷人的无知和信息不对称，往往都是资本收割的工具。

同样的配方，不同的包装，就可以一次次忽悠你上当。

人在弱势的时候，最好的方式就是投资自己。

而不是去学习交际，学习怎么巴结别人，怎么取悦大佬。

在你眼里，别人是翻身的救命稻草，而在别人眼里，你只是个廉价的跳梁小丑。

所有仰望式社交，都是动了靠别人的邪念。

而这种无价值的期盼，最终只会让自己徒劳无功。

穷人的社交比富人忙碌多了，今天参加同学聚会，明天工友聚餐，后天喝个婚礼满月酒等等。

表面上很懂人情世故，但却不断透支自己的资金和时间。

穷人的社交无非就是为了攀关系，哪天有事，希望别人可以免费帮助自己。

而在价值对等，利益交换里，这是莫大的愚蠢。

没有利益的感情，别人只会躲你远远的，谁会愿意拉低自己的势能，去和一个穷鬼沾边。

现实生活中，穷人的社交也就是一群无能的人，抱团喝酒吹牛逼。

喝到情深处，抱着头说，苟富贵勿相忘。

最后拖着满身酒精的身体，继续回去接受社会的毒打。

人在磁场低迷，认知贫乏的时候，结交的也只是低水平的圈子。

一群月薪 3000 的底层人，你觉得他可以教你什么暴富的淘金术吗？

我们都知道，上班 8 小时谋生存，下班 8 小时谋发展。

与其无效社交，不如强大自己。

学习剪辑短视频，写写公众号，搞搞电商运营，多懂点赚钱的知识，好过搭建一堆酒肉关系。

没有利益的交集，一切社交就只是个屁。



更多文件请加微信：jakenian