

首先得承认灰色项目其实就是打擦边球，并且能快速赚钱的门道,很多时候不是我们黑心，只是因为我们的社会状态，来到这个世界就是为了生存，生活，生长、、、不要说我太现实只是因为你还没理会到赚钱的真谛。靠我们社会不会停也不会走更快。所以我也要生活像其他人一样过着想要的日子。所以我要干,如果老板第一桶金的秘密说出来，99%的老板都会进去。人间正道是沧桑。跟着规则走，就算是马云，也未必能赚到钱。

老毛打天下，狂放不羁，霸性十足，得了天下。蒋呢？迷恋曾国藩，心存善念，退缩至一小岛郁郁寡欢。在这个社会，你有钱你就是老大，说得难听点，你就算你的钱来得不正当，但不要犯法，你都是牛逼哄哄的！没有钱，哪个跟你谈心，哪个跟你交底，越是没有本事，就更加没有本事。

现在做传统行业真心没有以前那么好赚钱，特别是互联网的兴起。还有就是对于屌丝一样的我们。没有资金支持但是又怀揣着所谓的高富帅的梦想，不知有多少回也做过当上 CEO 开着 BBA 迎娶白富美 走向人生巅峰 最后回家养老的美梦。但是最后呢？不得不选择走进工厂 过着三点一线的日子，最后还要顾着发工资的时候会不会被扣钱的危险，这个日子好苦逼。以至于我不得不想些办法让自己去弄点钱来离自己梦想近点。

我写这些只是希望各位工作者可以从另外一个角度去观看世界，看待工作。毕竟现在是一个赚钱难的时期。

我承认我现在还有做灰色项目，但是现在只是把它当做乐趣去做去玩，毕竟现在不是以前。当一个人越穷就越不怕什么，因为你没有东西可以输了，就没有所谓的输。只有抓住机会一搏去翻身。

我以前做二手分类项目，用了 11 个手机号码，为什么？因为占有率，排名率，当然最后就是为了成交量。最直白的就是：十一个手机注册，排在那里 买者点那个都会增加我十一个点中率，而且最好有的要买会员去刷，还有一个就是要明白会上二手网站买这些产品人一般会在几点或者是哪个时段，这样成功率就大了。当然还有很多细节东东需要慢慢去琢磨,,,,, 赚钱本来就是从细节开始.....

关于做二手手机项目，首先告诉你，这里试水很深，很多人用 5 改 5s,改屏幕，改乱七八糟的，最后买一张发票，单笔利润 1000 左右。

对于现在做二手手机分类的项目，刚开始我也是误打误撞。那时候是卖我的大学里面的订制机器，华为牌子的。那时候市场价格 800 多，我 600 就挂网站上面去卖了，那时候很多人问我，没一下子就卖出去了。就赚了 600 多，文章已经会写，但是很有很多细节的东西大家要注意，比如照片怎么拍摄放置，电话怎么留置、QQ 怎么留置、电话过来怎么说服等一系列问题大家都要注意，后面我会详细介绍。

文章写完后，一小段时间内你要注意刷新，毕竟现在的分类网站特别是做手机几乎每分钟都有人发新信息，并且你也不是会员所以你的信息很容易沉入大海，这时候你就要多多去刷新，如果可以就去买一个会员，也不贵。这样刷新就是很多了，并且你的信息一般都可以靠前。信息排名靠前也还有很多其他方法之后慢慢讲解，如果有人电话你 你就理直气壮的说、、、

当然我们最好的结果是邮寄给他，但是一般来讲很多人还是会选择面交。毕竟金额相对大点。对于面交，我们最好选择我们熟悉的地段这样万一有什么情况我们自己也可以有个后路可退，我们面交前可以把小卡、针这些小东西先放入口袋，不要小看这些东西很多时候他们是关键。面对验机我们也要淡定（3种手机、1种是原装机、另外一种翻新机器、还有一种是改装机器就是5改5S这类的）

对于面交，我们一定要选择我们自己所熟悉的地方，这样不管怎么样我们也有退路而不是被动状态，约好时间地点，我们可以带上手机先去踩点，这里注意：把针、小卡收起来，一方面是为了他不会插卡试用、另一方面是为了尽快成交。我们做手机项目的手机有好几种：1、原则手机、2、翻新手机、3、改装手机5改5S这类的。所以你要知道你自己手中的手机，如果是原装手机无所谓，如果是其他手机就要留个心眼，见面后他会说试机器，我们给他机器但是针、卡不要给他就说自己没有带，让他开机试试，当然我们大概可以和他聊聊看看他到底对这个手机有多了解，如果是小白就没关系让他玩、如果是懂点的我们就一直往价格上掰。当然细节东西就不多说，各有各不同，具体你们也可以私密我。最后结果：成交我们就憋住笑的嘴巴离开同时说真不舍得卖了走掉，没有成功的也没有关系继续下一家ok。但是我做手机都是做5改5s的，这样的利润大特别大。最后回去把网址上的帖子删除，用另外一个账号继续注册卖给下一个人。

关于做聊天项目，这个项目以前是我最喜欢，不为别的只有我这个项目来钱快，可以说一天赚钱1500-2000，真正的简单并且，也不要什么准备什么东西。就是去忽悠那些人，特别是色狼。

我并不强大，只是社会推着我不得不自己往前走，谁都有懒散的心我也不例外我也是人，我也想过朝九晚五的工作，上上班下班回家和家人一起吃个晚饭，和爱人聊聊工作状况家庭状况、和父母聊聊身体状况。

但是没办法，经济条件决定上层建筑。没有一个好的收入怎能顶起一个家的温暖，所以我要学、做、拼。别人不做的我做，别人不敢的项目我敢，别人不去开发我去开发，别人不能持续释放价值我能持续释放，别人不懂不能解决问题，我去了解、求学、帮慢解决。所以跟我合作的人越来越多，因为他们自己知道和我一起就能赚钱，和我一起就能分到钱。和我一起就有学不完的东西(至少有这个环境去学)

为什么很多人喜欢做二手苹果分类。因为那真心赚钱，一台利润1500-2000.因为里面的水太深了，我自己做过所有我知道，并且拿货、出售、售后、、、、而且还是很多人抢着要。

很多时候你们不要小瞧了一些手机维修店，他们很多时候表面上只是一些手机维修或者其他看似不赚钱的东西，熟不知人家可能就是日入千元或者万元，不要以为我在开玩笑。很简单的事情，内幕就是在那里摆着...

为什么越有钱的人越有钱？并不是真的所谓钱越存越有钱而是因为他们知道资源整合，有钱人的资源平台一开始就比没有资源的人高，他们表面上吃吃喝喝实则是进行资源的整合。很多东西都是在酒桌上、女人上整合的得到的，所以他们越来越有钱...

我就是茫茫人海中的一粒沙子，过着我们想过的生活，写着我自己想写的文字，其他与我无关，我也不爱管，毕竟你我根本没有产生任何关系，对于你们的赞扬我感谢，对于有些

人的随说我也就不理会了，很多东西只有自己有了才会真正心里平静而不受外界评说，怎么写就怎么看吧。想交流的随说随到。

不久的以后我们集中做好资源整合项目，在这里我们会搜集涵盖各大行业的资源，只要市面有出现的并且我们认为是暴利行业的。现在社会玩的就是资源整合与数据库 谁有资源、数据库不赚钱都难。

世界上有 2 种免费，一种是财富之后资源整合平台的免费 这是可取的而且也是向往的，一种是见面就讨要答案 总想吃白食而又不出力的免费 这是癞蛤蟆式的免费我很憎恶。当自己还未给他人带来可用价值之前 请不要过多向他人给予你想要的价值。

说实在的我很讨厌一加好友就问 你现在做什么项目 怎么做 赚钱吗？我只想说 x 不要总把你那种坐井观天的思绪传输给别人，要不然没有下次见面的机会，你问别人问题如果他回答 那你要感谢他八辈子祖宗，如果他不回答 这才是很正常的，毕竟你们都没有交集。不要感觉自己什么都要被别人重视，这样别人只会说你是傻擦。

对于投资没把握 并且认为风险不可估量的，你就紧拽着你的大洋就行其他多说无意，差谁不差你。社会就是这样残酷，没有倾家荡产算你命大。我说话很直 想到什么就说什么 因为我知道，有些人私密我说针对他 真没有必要 如果我只有这点心胸、格局，那还玩个鸡巴 干个毛，我就喜欢一直剔除剔除不必要的人 留下我要的，做好免费资源整合。

2015 年 5 月多，朋友胆子小，陪他去交易苹果手机，我们卖的是翻版苹果，表面上看上去是新的 到了目的地对方 2 个人也来了。手机给他看 他摸索了一下知道不是原装的 就不要 那就算了呗，他就说 拿假的就想骗钱骗子，我们两准备和他们打架，他们把电棒拿出来，我们两当时根本没有想到，最后我们忍气走了或许是做这样的手机多了 人变坏了，越走越不爽 越走越不解气，我们最后决定拿上真手机骗他再揍他，因为冬天穿得多就往上身塞根木棍，再次打电话给他说 刚才拿错了，这次是真的，并且我们约到我们熟悉的地段，还是那两个人，我们合计好给他看我 他确定是真的 再从他手中夺回 就揍他，我们把刚买的新手机给他一瞧，他说真的。还和我们道歉，我就顺手拿回手机，马上抽出身上的木棍朝他猛了几棍，他吓到了，猛的往回跑 电棒都掉了一根，最后我们还捡了一根电棒回来，很爽。

我是农村出生，父母是世代农民 每天经营这家里的一亩三分田，那种苦我知道，农村的孩子没有城市孩子那么多物质享受，稍微大点的孩子就去放牛或者喂猪干农活，一年到晚就真正只有过年那几天稍稍有点休息，一过完春节就又马上理农活 种庄家，特别是夏天 那个天气热还要天天在田里呆着，很苦 很多时候想到这个我真心会流泪，所以我只有奋发图强，我知道如果我的家里不靠我 那我们家就完蛋了，看来真要世代代为农了，所以我要我想要的。

我很替两种人惋惜，一种是坐在宿舍单纯玩游戏、看电视、谈恋爱的大学生，他们把最美好的年华给予了冷冰冰的机器、无聊的语言，而不是借着美好时间去学习、去钻研、去学会社会赚钱的入门。

还有一种人就是工厂员工，他们在工厂里每天做着同样的工作，在机器与时间的陪伴下周而复始的工作这，只为每个月按时发放的工资 对于很多人在我这里付款，我从来没有认为他们就是上帝，因为我根本不在乎他们，他们爱交款就交款，不交就直接踢出他 因为园子那么大我根本不差他一个，直到现在我也从来没有把谁放在眼里，你来是学习、得到你想要的 而不是得到虚荣心，不管做什么都一样。如果别人在你这里付款你都要点头哈腰那你这个做的太窝囊了。

不怕你有野心就怕你有仇恨心，现在很多人动不动就感觉自己看不起富人，殊不知别人更看不上你，总是吹着没有技术的傻逼话，用着六神非说 用迪奥，开着奥拓非得说成是奥迪。这样的人很无语，你可以有嫉妒心，因为嫉妒心会促使野心的激发 但是你不要有变态心里。

真正的明白是豁然于心 真正的能力是独当一面。了解一个项目的步骤并且一步一步执行下去。

现在，我老觉得知识不够用了，以前我是在山底下，看到的风景有限，现在，我爬到了半山坡，可以看到更广阔的空间了，但是远处的风景却看不清楚，因为视野不够远，说白了就是，当人的能力提升了，他做人和赚钱的品位也会提高，但是，由于某个层面的思维没有打开，开始阻碍往更高领域的发展。看来，我又要拿出我的绝活--使唤人了，我必须要认识更高端的人脉，才能让我的思维有质的提高，摆平他们，我还是用最原始的一招：钱！有钱能使鬼推磨！几千年都是这样，呵呵。。

我的目标：只做虚拟的产品，以后到地面混了，也只做一本万利或零成本的虚拟产品；永远只靠脑袋挣钱，出力的事雇人去干；打造全自动顶帖模式，诱惑式顶帖；一个人干掉100人的团队，精神为王；开创洗脑式软文新革命，达到什么境界呢？与世长辞200年，依然有着生命力…

干哪一行都要找个老师，比如你要当贪官，你没个老师。反腐就把你给干掉了，比如说你要做个小偷，你没有老师，一天就进去了；做网络聪明点的无师自通，不聪明的死磕1年也不一定成功，用1年时间去证明自己是是个傻逼…

几十年持续在社会中跌爬滚打下来，见惯了太多付出和回报不对等，你必须寻找一个解释来开导自己接受这一切，渐渐的就会开始相信每个人都有自己的命。



更多文件请添加微信：jakenian